**«Advances in Science and Technology»**
XXXIII Международная научно-практическая конференция

15 декабря 2020
Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

СБОРНИК СТАТЕЙ
ЧАСТЬ II

Collected Papers
XXXIII International Scientific-Practical conference
**«Advances in Science and Technology»**
PART II

Research and Publishing Center
«Actualnots.RF», Moscow, Russia
December, 15, 2020

Moscow
2020

УДК 00, 1, 33, 34, 36, 37,39, 50, 51, 57, 60, 61, 62, 63, 67, 68, 7
ББК 1
А28

А28 Advances in Science and Technology
Сборник статей XXXIII международной научно-практической конференции, часть II
Москва: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2020. – 188 с.
ISBN 978-5-6045535-5-8

Книга представляет собой вторую часть сборника статей XXXIII международной научно-практической конференции «Advances in Science and Technology» (Москва, 15 декабря 2020 г.). Представленные доклады секций с 16 по 25 отражают наиболее значительные достижения в области теоретической и прикладной науки. Книга рекомендована специалистам, преподавателям и студентам.

Сборник рецензируется членами оргкомитета. Издание включено в Elibrary согласно лицензионному договору 930-03/2015К.

**Организатор конференции:**
Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»
**При информационной поддержке:**
Пензенского государственного университета
Федерального государственного унитарного предприятия «Информационное телеграфное агентство России (ИТАР-ТАСС)»
Федерального государственного бюджетного учреждения науки «Российская книжная палата»
Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU
Московского государственного университета им. М. В. Ломоносова

ISBN 978-5-6045535-5-8 © ООО «Актуальность.РФ»

**СОДЕРЖАНИЕ**


КАЗАКИ-ОГНЕВЩИКИ СТОЛИЦЫ ВОЙСКА ДОНСКОГО 7
Чибинёв Н.Н., Яхонова Д.В., Сытникова Д.А.

МУЗЫКАЛЬНОЕ СООБЩЕНИЕ И ЕГО ИНТЕРПРЕТАЦИЯ 13
Силинская А.С.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПОРТИВНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ ВЕДУЩИХ СТРАН МИРА 15
Богатырёва А.Э., Панфилова Е.А.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ СПОРТА И МЕЖРАСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ 19
Булгаков Н.В., Алёшин Т.А.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ЕДИНОБОРСТВ И ПОЛИТИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 23
Верменский И.Е.

ПОЛИТИЧЕСКОЕ ВЛИЯНИЕ НА СПОРТ 28
Горицкова Д.А., Аветян А.А.

АРМИЯ США ПОЛУЧИЛА ЗАДАНИЕ НА РАЗРАБОТКУ И СОЗДАНИЯ НОВОЙ ВРЕМЕННОЙ РАКЕТЫ -ПЕРЕХВАТЧИКА ДЛЯ СИСТЕМЫ ПРОТИВОРАКЕТНОЙ ОБОРОНЫ. 32
Иванов Р.В.

США ПЛАНИРУЕТ ПОСТРОИТЬ МНОГОУРОВНЕВУЮ СИСТЕМУ ПРОТИВОРАКЕТНОЙ ОБОРОНЫ, НА СОЗДАНИЕ КОТОРОЙ ВЫДЕЛЯТ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИЗ БЮДЖЕТА 34
Иванов Р.В.

ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА НА РОСТ ПОПУЛЯРНОСТИ ПРАВЫХ ПОПУЛИСТСКИХ ПАРТИЙ И ДВИЖЕНИЙ СРЕДИ ГРАЖДАН ЕС 36
Караманов А.М., Ибрагимова Г.Е.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ СВОБОДЫ ЛИЧНОСТИ СО СТОРОНЫ ГРАЖДАНИНА И КОНСТИТУЦИЯ РФ 41
Нефедова Д.А.

ТУРЦИЯ И НАТО: НА ГРАНИ ВЫХОДА ИЗ АЛЬЯНСА 43
Сыпчу А.А.

СПОРТ И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫЕ КОНФЛИКТЫ. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПОРТИВНЫХ ПЛОЩАДОК ДЛЯ ПОЛИТИЧЕСКИХ ДЕМОНСТРАЦИЙ. 45
Ялова Т.А.

РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ КОНЦЕПТА “DOCTORS/ PROFESSIONALS” В СИСТЕМЕ МЕДИАДИСКУРСА 48
Багринцев С.А.

ВЛИЯНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ ТЕКСТА НА ЕГО ПОНИМАНИЕ В УЧЕБНОМ ДИСКУРСЕ 52
Бурлакина Т.С.

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА МОДЕЛИРОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЛИНГВОАНТРОПОЛОГИИ 56
Вагенляйтнер Н.В.

ОБ ИСТОЧНИКАХ СЮЖЕТА ИГРЫ АХИЛЛА И АЯКСА В КОСТИ 58

Котова А.В.

«АРГОНАВТИКА» ВАЛЕРИЯ ФЛАККА КАК ПИСЬМЕННЫЙ ПАМЯТНИК АНТИЧНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ 60
Котова А.В.

РАЗВИТИЕ МОТИВОВ ЖИЗНИ И СМЕРТИ В «АХИЛЛЕИДЕ» СТАЦИЯ 62
Котова А.В.

ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПТЫ ЭМОТИВНЫХ ПРЕДИКАТОВ НА ПРИМЕРАХ В АНГЛИЙСКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКЕ 64
Мохова О.Л., Назарова Н.Б.

ЛЕКСИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ ЯЗЫКА РЕКЛАМЫ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ НА ПРИМЕРЕ КОРЕЙСКОЙ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ 68
Охлопкова И.А.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБЛАСТИ СПЕЦИАЛЬНОГО ЛИНГВИСТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРИ ОБУЧЕНИИ КУРСАНТОВ В ВОЕННОМ ВУЗЕ 72
Пасканный В.А., Ульянов В.Ю.

ОБ ИСТОРИИ ПОЯВЛЕНИЯ ЛЕКСИКО-ГРАММАТИЧЕСКИХ РАЗРЯДОВ ИМЕНИ ПРИЛАГАТЕЛЬНОГО 75
Шумилова М.В.

СТОИЦИЗМ КАК СПОСОБ ПРЕОДОЛЕНИЯ ЖИЗНЕННЫХ ТРУДНОСТЕЙ 77
Турдумамбетов А.А.

ПРИНЦИПЫ, ЗАДАЧИ И ИНСТРУМЕНТЫ РЕАЛИЗАЦИИ МАРКЕТИНГА ИННОВАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МОЛОЧНОЙ ИНДУСТРИИ 79
Белянкин Г.А.

СОТРУДНИЧЕСТВО ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА ПРИ РАЗВИТИИ ТУРИСТИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ 83
Березина Н.А.

КРАУНДЛЕНДИНГ КАК НОВАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ КРЕДИТОВАНИЯ: ОСОБЕННОСТИ, ПРЕИМУЩЕСТВА И ОГРАНИЧЕНИЯ 86
Валиева Л.И.

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 93
Васильев М.В., Суханов Е.В.

СИСТЕМА ОПЛАТЫ КАК ВАЖНЕЙШАЯ СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМ 95
Гладышева А.В., Чепурова И.Ф.

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЕ КАК ЗАЛОГ ФОРМИРОВАНИЯ КАЧЕСТВЕННОГО ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19 97
Динжанова Г.С., Алибекова А.К.

НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА 102
Дунюшкина Н.А., Кудлаева А.Р.

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ НОРМИРОВАНИЯ ТРУДА НА МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОМ ПРЕДПРИЯТИИ 105

Дунюшкина Н.А., Кудлаева А.Р.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И КОММУНИКАТИВНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «МОРС») 107
Жиганова К.П.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ООО «АВТОДОРЛЕС» 109
Жиганова К.П.

СУЩНОСТЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК ОБЪЕКТА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА 111
Исляева Е.В.

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЕ СООБЩЕНИЕ СТРАН СНГ И БАЛТИИ 115
Мельникова А.И.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ВОСПИТАТЕЛЬНО-ПРОФИЛАКТИЧЕСКОЙ РАБОТЫ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 118
Новикова Ю.О., Малкина К.А.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОТЫ ПО ОЦЕНКЕ, ПОДБОРУ И РАССТАНОВКЕ КАДРОВ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНАХ 120
Новикова Ю.О., Бобина Л.А.

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 123
Новикова Ю.О., Аверьянова А.В.

АТТЕСТАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 126
Новикова Ю.О., Рыбакова А.С.

КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 129
Новикова Ю.О., Жукова Ю.А.

ОЦЕНКА КОМПЕТЕНЦИЙ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ КОМАНД ПРОЕКТОВ 131
Плугарев Д.С.

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ 135
Татарова Л.Н., Милованов Е.А.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ 137
Татарова Л.Н., Милованов Е.А.

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА В РОССИИ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 139
Тирабян А.С., Кривонос В.Е., Миронова С.Г.

ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ РАЗВЕДКИ: ОСНОВНЫЕ ВИДЫ И РОЛЬ В ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ 141
Туаршева Б.И.

ЛИКВИДНОСТЬ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ - ОСНОВЫ БАЗЕЛЬСКИХ СОГЛАШЕНИЙ 143

Харченко Е.В.
ИНТЕГРАЛЬНАЯ ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 146
Хаустова Г.И., Соловьева А.С., Татаренко И.Н.
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ 149
Хаустова Г.И., Татаренко И.Н., Гаврилова К.В.
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ АДМИНИСТРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ТУРИЗМА 152
Аскерли Г.С. гызы
СМЕРТНАЯ КАЗНЬ – ПРАВОВАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ ИЛИ ИЗЖИВШЕЕ СЕБЯ ЯВЛЕНИЕ? 155
Гвозденко А.Н., Неясова В.А.
МЕСТО ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛИ НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ 159
Исаева К.Н.
К ВОПРОСУ О СООТНОШЕНИИ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ И РОЗНИЧНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ 161
Исаева К.Н.
ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРАВОМ В АСПЕКТЕ КОНВЕНЦИИ О ЗАЩИТЕ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И ОСНОВНЫХ СВОБОД 163
Камалдинов Л.И.
ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ФРАНЧАЙЗИНГА 166
Пальчикова Ю.Д.
ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА 168
Пальчикова Ю.Д.
ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТИТУТА ОТКАЗА ОТ ГРАЖДАНСТВА ИНОСТРАННОГО ГОСУДАРСТВА 169
Пронякина С.Ю.
ВОЗНИКНОВЕНИЕ, ИЗМЕНЕНИЕ И ПРЕКРАЩЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА 172
Радина Д.И.
К ВОПРОСУ О ПРЕВЕНТИВНЫХ МЕРАХ ФИКТИВНОГО И ПРЕДНАМЕРЕННОГО БАНКРОТСТВА 174
Старостина Т.С.
ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ СООБЩЕСТВО КАК ВТОРИЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА 176
Чугунов Д.К.
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОКУРАТУРЫ ПО НАДЗОРУ ЗА ИСПОЛНЕНИЕМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ЭКОЛОГИИ 182
Якимова А.М.

*УДК 930*

# КАЗАКИ-ОГНЕВЩИКИ СТОЛИЦЫ ВОЙСКА ДОНСКОГО

***Чибинёв Н.Н., Яхонова Д.В., Сытникова Д.А.***

*Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова, Новочеркасск*

*Посвящается казакам-огневщикам, славным пожарным служителям столицы Войска Донского, тем, кто стоял у истоков пожарной охраны в Войске Донском и возрождения казачества в его исторической столице. Раскрыт военизированный уклад жизни донских казаков, их самобытная организация в обеспечении мер по соблюдению пожарной безопасности в хуторах и станицах казачьего края. Отражены вопросы деятельности атаманов Войска Донского в области обеспечения пожарной безопасности в «столичных» городках. Дан ответ на вопрос о необходимости строительства новой столицы донских казаков и раскрыта краткая характеристика планировочной застройки в новой столице. Показаны реперные точки создания огнегасительной команды в г. Новочеркасске и отличие подходов обеспечения пожарной безопасности в Донском крае. Приведены статистические данные о развитии столичной огнегасительной команды в течении XX века и исторические сведения об личном участии императора Николая I в формировании противопожарной службы в г. Новочеркасска. Сделана оценка роли Большого казачьего круга в годы гражданской войны по стабилизации пожарной обстановки на Дону. Указаны сведения об участии новочеркасских пожарных в годы Великой Отечественной войны в тушении пожаров в г. Ленинграде, Грозном, Оржоникидзе и других городах нашей страны. Исследована и раскрыта деятельность старшего водителя пожарной части №10по охране Новочеркасского завода синтетических продуктов старшины внутренней службы Азарянскова П.П. в непосредственном участии в возрождении казачества в столице Войска Донского в г. Новочеркасске. Избранием первым атаманом г. Новочеркасска (после 1920 года) работника пожарной охраны Азарянскова П.П., одного из казаков-огневщикав. в дальнейшем ставший казачьим полковником и «Почетным атаманом г. Новочеркасска», показано признание и уважение граждан г. Новочеркасска заслуг пожарной охраны. Раскрыта деятельность казачьих пожарных команд, по обеспечению безопасности районов, не покрываемых муниципальными пожарными частями, в соответствии с Указом Президента РФ от 9 августа 2020 г. № 505 "Об утверждении Стратегии государственной политики Российской Федерации в отношении российского казачества на 2021 - 2030 годы"*

*Ключевые слова: донское казачество, огневщик, огнегасительная команда, император, атаман, казачий чин.*

Донское казачество многие века со времени своего появления жило относительно самостоятельно от Руси, а затем от Российской империи, по собственным установленным жизненной практикой, во многом неписанным законам, принимаемым коллегиально на различных войсковых кругах, поэтому царский указ Алексея I от 30 апреля 1649 года в области пожарной безопасности в казачьем крае не применялся.

Конечно строгий военизированный уклад жизни донских казаков режим, беспрекословное исполнение атаманских приказов, чрезвычайные меры предосторожности и сторожевая дозорная служба казаков на вышках часовен станиц не могли полностью искоренить злой умысел, человеческую неосторожность и природные источники огня.

Проведенный нами анализ архивных документов по истории организации противопожарной защиты на землях донских казаков показал, что пожары были частыми «гостями» в казачьих станицах и хуторах, но только после страшного пожара в 12 августа 1744 года в столице донских казаков Черкасске, результате которого выгорела вся казачья столица, была учреждена атаманом Ефремовым Д.Е. специальная должность казаков-огневщиков, в обязанности которых входило предупреждение и тушение пожаров [1]. Дежурство казаков-огневщиков осуществлялось на черкасской 45-метровой шатровой башне-колокольне, одной из первых пожарных каланчей не только на землях Войска Донского, но и в России.

Первым императорским противопожарным указом для атамана Войска Донского была присланная на Дон в октябре 1745 года Елизаветой I грамота – указ «Об устранении узких улиц и переулков в г. Черкасске….» [6].

Однако, документально установлено, что основополагающим документом в области пожарной безопасности для всей территории Войска Донского стал приказ атаман А.И. Иловайского от 29 февраля 1788 года, которым он обязал станичных атаманов и казаков содержать при своих станицах пожарных – «огневщиков» («пожарный служитель»), отвечающих за возникновение пожаров «от злодейства и неосторожности», также предписывал иметь для тушения огня «надлежащие припасы». Кроме этого атаман предупреждал о строгом взыскании с тех, кто не выполнит этот приказ, а ещё хуже – скроет о «несчастном случае» [1].

Окончательно и бесповоротно "вольные донские казаки" стали слугами Российской империи по указу Екатерины II от 24 мая 1793 года «Об утверждении границ Войска Донского», определившему статус казачества Дона вплоть до февральской революции 1917 года. Согласно данному документу все донские земли были переданы Войску Донскому за его военные заслуги, при этом давая земли и привилегии Войску Донскому, империя требовала от него многолетней обязательной воинской службы со своим боевым снаряжением. Донские казаки были вынуждены постепенно повторять сложный путь организации пожарного дела на землях Войска Донского, внедрять и выполнять опыт пожаротушения России, причём с большим временным опозданием и медленной перестройкой.

В начале XIX века возникла острая необходимость строительства новой столицы Войска Донского, которая была вызвана многими экономическими, социально-политическими и природными обстоятельствами. Однако главной причиной являлось практически ежегодное длительное затопление Черкасска водами разливающегося весной Дона [5].

Другой причиной стали частые пожары в прежней казачьей столице, построенной хаотично, без генерального плана, в огне которых выгорало до половины деревянных строений. Кроме того, к Черкасску отсутствовали надёжные сухопутные подъездные пути.

С переездом 9 мая 1806 года войсковой канцелярии в новую столицу Дона переехала и городская полиция, с караульными казаками-огневщиками, которые призваны наблюдать за случаями пожаров и тушить их нехитрыми подручными средствами. Для полиции в 1810 г. построили «семиоконный» деревянный дом в подвалах которого размещались некоторые «огнегасительные средства». В дальнейшем на территории полиции (два дворовых места) до 1819 года были построены: казарма команды огнегасительных инструментов (противопожарный дом, т. е пожарное депо), строение для хранения огнегасительных инструментов, и конюшня для лошадей огнегасительной команды [2].

После переезда столицы донских казаков в Новый Черкасск положение дел в профилактике пожаров несколько улучшилось, дома здесь стали строить не только

деревянные, но и каменные. Причем возводились они не хаотично, как в Черкасске, а по плану военного инженера. Проспекты новой столицы были в ширину более 50 метров, улицы – более 30 метров, а переулки – более 20 метров. Главный источник пожаров в Черкасске – хаотичность и скученность построек, в Новом Черкасске отсутствовал. Но все же большинство дворовых мест продолжало застраиваться деревянными домами и флигелями, что, естественно, при печном отоплении вело к новым пожарам.

К 1824 году Новый Черкасск имел на своей территории одно пожарное депо с каланчей, четыре пожарных трубы, 36 лошадей, 34 караульных полицейских будки. Быстро реагировать на пожары пожарному обозу огнегасительной команды города было сложно: выложенных улиц камнем – 2, грунтовых улиц – 51, грунтовых площадей – 3, после дождей стояла непролазная грязь. Воду для тушения пожаров брали в реках Тузлов и Аксай и в колодцах, но ее, как правило, не хватало[6].

Император Николай I утвердил 25 мая 1835 г «Положение об управлении Войском Донским» и за казачеством окончательно был закреплен в статус военно-служилого сословия Российского государства. Данное «Положение» так же узаконило создание на Дону и в Новочеркасске профессиональной команды, которая и была практически сформирована в 1836 году.

В 1837 году на имя наказного атамана Войска Донского пришёл Указ, в котором император Николай I повелел в каждой станице Войска Донского назначить по одному брандмейстеру из служивых казаков и считать его на военной службе со всеми положенными привилегиями. Станичный брандмейстер обязан обучать пожарному делу одного способного «малолетку», т. е. казака, не достигшего призывного возраста.

В 1874 году Главное управление казачьих войск России утвердило штат Новочеркасской городской полиции и новый штат пожарной части, последний значительно увеличив. Команда комплектовалась казаками-инвалидами, отслужившими 15-летний срок.

Штатное число нижних чинов пожарной команды города к 1897 году выражалось: в 4-х брандмейстерах, 5-ти их помощников, 1-го старшего урядника и 68 человек казаков, всего из 78 человек.

По имеющимся в настоящее время отрывочным архивным данным, газетным публикациям, литературным источникам и «Памятных книжках Области Войска Донского» непосредственными начальниками пожарной команды (частными приставами полиции, брандмейстерами) г. Новочеркасска, со времени его заселения назначались казаки, находившиеся на службе и имевшие обер-офицерские казачьи чины (звания): есаул, подъесаул, сотник или хорунжий. Брандмайором начальник пожарной команды г. Новочеркасска стал называться с 1917 года.

С 1917 по 1920 год пожарная охрана в г. Новочеркасске, как и в целом на донской земле, претерпевает тотальное разорение и полное забвение. Это годы её самовыживания.

Первая сессия Большого Круга 4-го созыва (15 августа – 20 сентября 1918 года), возглавляемая войсковым атаманом Всевеликого Войска Донского генералом-от-кавалерии Красновым, т.е. высшего законодательного органа вновь созданной республики, так же как и Совет Народных Комиссаров РСФСР, старается взять под контроль пожарную обстановку на территории Всевеликого Войска Донского, приняла «Положение о помощи пострадавшим от гражданской войны и пожарного разорения в станицах и хуторах Всевеликого Войска Донского». Данный документ показывает, что, несмотря на братоубийственную войну, войсковой атаман и Большой Войсковой Круг казаков пытались стабилизировать обстановку в казачьем крае на Дону и оказать помощь пострадавшим от пожаров во время гражданской

войны. Ход гражданской войны не позволил воплотить в жизнь решения данного «Положения…».

7 января 1920 г., т. е. в день празднования Рождества Христова, отряды Красной армии вошли в Новочеркасск. В этот день закончился этап казачьей истории Новочеркасска, который начал снова своё возрождение лишь в конце XX века … Пожарная охрана казачьей столицы, ставшей центром Новочеркасского сельского района (до 1963 года) организуется и формируется в соответствии с законами советского государства.

Пожарные подразделения Новочеркасска в годы Великой Отечественной войны совместно с пожарными Ростовской области по приказу Государственного комитета обороны вынуждены были эвакуироваться в различные города России. И там достойно и бесстрашно тушили пожары и обороняли города: Ленинград, Орджоникидзе, Грозный, Моздок, Беслан, Нальчик, Баку и Тбилиси [9].

У пожарных Дона, правнуков казаков-огневщиков, обострённое чувство справедливости, им не приемлемо пассивное созерцание повседневных жизненных процессов, они активные жители родного донского края и убеждённые сторонники возрождения казачества на донской земле. Они были первыми в рядах организаторов возрождения казачества в столице Войска Донского г. Новочеркасске.

В 1990 году первым атаманом г. Новочеркасска (после 1920 года) был избран старший водитель, старшина внутренней службы военизированной пожарной части №10 по охране Новочеркасского завода синтетических продуктов Порфирий Павлович Азарянсков. в дальнейшем ставший казачьим полковником и «Почетным атаманом г. Новочеркасска» [7].

Азарянсков П.П.

На Большом Круге в г. Новочеркасске (1996 г.) донские казаки создали войсковое казачье общество «Всевеликое Войско Донское» (ВКО «Всевеликое Войско Донское»). В 2005 году Президент России В.В. Путин подписал Федеральный закон № 154-ФЗ «О государственной службе российского казачества».

Руководствуясь Указом Президента РФ от 9 августа 2020 г. № 505 "Об утверждении Стратегии государственной политики Российской Федерации в отношении российского казачества на 2021 - 2030 годы" донские казаки активно участвуют в отработке совместных действий с пожарно-спасательными подразделениями, в том числе при проведении пожарно-тактических учений и занятий в рамках пожарно-спасательных гарнизонов.

В настоящее время на Дону создано 12 казачьих пожарных команд, обеспечивающих безопасность районов, не покрываемых муниципальными пожарными частями.

**Список литературы:**

1. Карницкий М.Б., Мицкевич С.И., Давыдова А.Б. «Огневщики» УГПС ГУВД Ростовской области Изд. центр «Комплекс», Ростов-на-Дону 1998г. 197с
2. Страницы истории Новочеркасской полиции (1800-1917 гг) - Новочеркасск: ООО «Донской издательский дом». 2015.-108с.
3. Кирсанов Е.И. Новочеркасск // Краткий исторический очерк. 1805-1995. - Новочеркасск, Дон-ЛБЛ,1995.
4. Кирсанов Е.И. Огнеборцы Новочеркасска. - Новочеркасск: издательство «Геликон», 2004. -240с., 139 ил.
5. Кирсанов Е.И. Слава и трагедия Новочеркасска (История казачей столицы. Том 1. Историко-краеведческое издание. ЗАО «Сервис-связь» п. Каменоломни. 2005.-736 с.
6. Пожарное и спасательное дело на Дону. Взгляд сквозь годы. – Ростов-на-Дону: Омега- Принт, 2015. – 384с.
7. Пожарные служители столицы Войска Донского: историко-документальное издание / Н.Н. Чибинёв. – Новочеркасск: ЮРГПУ(НПИ), 2020.– 335 с.
8. Скорик А.П. Первый Донской округ: опыт исторической реконструкции: монография / Юж.-Рос. гос. техн. ун-т (НПИ). – Новочеркасск: Лик, 2012. – 520 с.: ил., прил.
9. Огнегасительная команда столицы Войска Донского: монография / Н.Н. Чибинёв, К.Н. Чибинёв; Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. – Новочеркасск: ЮРГПУ (НПИ), 2020. – 212 с.
10. Скорик А.П., Озеров А.А. Этносоциальный адрес донцов: научно-полемический дискурс. – Ростов н/Д.: Изд-во СНЦ ВШ, 2005. – 232 с.
11. Противопожарная защита города Новочеркасска: монография / Н.Н. Чибинёв, В.П. Дьяков, К.Н. Чибинёв; Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. – Новочеркасск: ЮРГПУ (НПИ), 2016. – 159 с.
12. Летопись мужества – 1649–2009 гг.; огнеборцам Дона посвящается /гл. ред. Черновол Н. И. – Ростов н/Д – 2009.
13. Вехи, ознаменованные десятилетиями. Сборник материалов по истории города Новочеркасска / Сост. Ж.П. Гридасова. – Каменоломни: ООО «Полиграфический комплекс ЭКСМА-ПРИНТ», 2015. – 231 с.

## COSSACKS-FIREMEN OF THE CAPITAL OF THE DON ARMY

***CHibinev N.N., IAkhonova D.V., Sytnikova D.A.***

*Dedicated to the Cossacks-firemen, glorious firemen servants of the capital of the don army, those who stood at the origins of fire protection in the don Army and the revival of the Cossacks in its historical capital. The article reveals the paramilitary way of life of the don Cossacks, their original organization in ensuring fire safety measures in the farms and villages of the Cossack region. Questions of activity of atamans of the don Army in the field of fire safety in the "capital" towns are reflected. The answer to the question about the need to build a new capital of the don Cossacks is given and a brief description of the planning development in the new capital is revealed. The reference points for creating a fire-extinguishing team in Novocherkassk and the difference in approaches to ensuring fire safety in the don region are shown. Statistical data on the development of the capital's fire-extinguishing team during the XX century and historical information about the personal participation of Emperor Nicholas I in the formation of the fire service in Novocherkassk are given. The assessment of the role of the Big Cossack circle during the civil war to stabilize the*

*fire situation on the don is made. Information about the participation of Novocherkassk firefighters during the great Patriotic war in extinguishing fires in Leningrad, Grozny, Orzhonikidze and other cities of our country is indicated. The activity of the senior driver of the fire Department No. 10 for the protection of the Novocherkassk plant of synthetic products, the foreman of the internal service Azaryanskova P. P., in direct participation in the revival of the Cossacks in the capital of the don Army in Novocherkassk, is investigated and disclosed. By the election of the first ataman of Novocherkassk (after 1920) employee of the fire protection Azarenkova p. P., one of the Cossacks-Ognevka. later he became a Cossack Colonel and "Honorary ataman of Novocherkassk", showing recognition and respect for the citizens of Novocherkassk for the merits of the fire Department. The activities of Cossack fire brigades to ensure the safety of areas not covered by municipal fire departments are disclosed in accordance with presidential decree No. 505 of August 9, 2020 " on approval of the Strategy of the state policy of the Russian Federation in relation to the Russian Cossacks for 2021-2030"*
*Key words: don Cossacks, firemen, fire extinguishing team, emperor, ataman, Cossack rank.*

*УДК 008*

# МУЗЫКАЛЬНОЕ СООБЩЕНИЕ И ЕГО ИНТЕРПРЕТАЦИЯ

***Силинская А.С.***

*Национальный исследовательский Томский государственный университет, Томск*

*Определена коммуникативная функция музыкального искусства. Сделана попытка объяснить функционирование специфических музыкальных кодов, с помощью которых субъекты формируют, транслируют и интерпретируют музыкальные сообщения. Обозначены уровни восприятия, на которых происходит смыслообразование в музыкальном искусстве.*

*Ключевые слова: код, интерпретация, музыкальное искусство, сообщение.*

Реконструкция теорий художественного языка и его закономерностей, с точки зрения информационной семиотической традиции, позволит лучше понять механизм означивания в музыке. Языки разных форм искусства способны значительно отличаться друг от друга по своим наборам выразительных средств и способам воздействия, но процессы смыслообразования в них могут осуществляться похожим образом.

У. Эко определяет художественные сообщения как неоднозначные и избыточные. Они привлекают внимание к себе, самой своей структуре, содержащей коды, и стимулируют воспринимающего субъекта к производству большого количества интерпретаций. «Но сообщение, которое оставляет меня в недоумении, побуждая задаваться вопросом, а что бы это значило, в то время как в тумане начинает вырисовываться что-то такое, что, в конечном счете, направляет меня куда надо, к верной расшифровке, - это такое сообщение, на которое я смотрю, соображая, как оно устроено» [1, с. 100]. Информация в искусстве преподносится одновременно на самых разных когнитивных уровнях, воплощаясь с помощью неоднородных средств, группирующих множество кодов несводимых друг к другу семиотических систем. Вместе, наслаиваясь друг на друга и формируя внутренние иерархии означающих, они создают код художественного произведения, структуру которого можно будет восстановить в дальнейшем, благодаря этому коду. Несмотря на огромное поле возможных интерпретаций, художественное сообщение не является абсолютно свободным и обязательно имеет свою структуру, иначе оно не могло бы служить для коммуникации между субъектами. Но оно всегда открыто для воспринимающего и обретает законченный вид, только пройдя через сознание человека. «Семиология и любая эстетика семиологического толка всегда в состоянии сказать, чем может стать произведение, но никогда, чем оно стало» [1, с. 108]. Благодаря своей неоднозначности, художественное сообщение заставляет заново переосмыслить применяемые к нему способы интерпретации, нестандартно использовать коды и тем самым умножать вкладываемые смыслы. Необходимо понять, каким образом воздействие тех или иных музыкальных выразительных средств, находясь на простейшем эмотивном уровне, порождают смыслы и значения в сознании человека на более абстрактных когнитивных уровнях. Для этого следует реконструировать взаимосвязь разных ступеней восприятия и правила, по которым она осуществляется, не упуская из вида нестандартное применение кодов и средств в творческом процессе.

В ходе процесса понимания произведения искусства воспринимающим субъектом свободно выбирается код, с помощью которого он будет интерпретировать воспринимаемый художественный объект, такая произвольность объяснима наличием внутри символа

множества смысловых пластов. В художественной символике нет «словаря» с определенными прикрепленными значениями, природа художественного произведения континуальна и имеет множество смысловых пластов и уровней, обусловленных используемыми кодами. Все попытки исследователей художественного языка отыскать в нем систему дискретных смысловых единиц, подобных системе вербального языка, терпели неудачу, поскольку естественный язык можно сложить из разрозненных элементов, которые все же имеют некоторое самостоятельное значение, а художественное произведение мы можем только деконструировать на элементы, которые сами по себе не имеют никакого значения, причем самыми разными способами.

**Список литературы:**

1. Эко У. Отсутствующая структура. Введение в семиологию / Перев. с итал. В. Г. Резник и А. Г. Погоняйло. СПб.: «Симпозиум», 2006

## MUSIC MESSAGE AND ITS INTERPRETATION

***Silinskaya A.S.***

*National Research Tomsk State University, Tomsk*

*The communicative function of musical art is defined. An attempt has been made to explain the functioning of specific musical codes by which subjects form, broadcast and interpret music messages. The levels of perception at which the meaning formation takes place in musical art are indicated.*

*Key words: code, interpretation, musical art, message.*

*УДК 32*

# МЕЖДУНАРОДНАЯ СПОРТИВНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ ВЕДУЩИХ СТРАН МИРА

***Богатырёва А.Э., Панфилова Е.А.***

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва*

*Научный руководитель: Родионова М.Е., к.соц.н., доцент, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва*

*Первая половина XX века является периодом создания многих международных спортивных организаций и федераций, укрепления системы международного спортивного и олимпийского движения. В настоящее время правительство активно спонсирует спортивную индустрию, что предоставляет возможность для подготовки спортсменов высшего класса, предоставления разнообразия спортивных программ. Перенасыщение рынка этими ресурсами ведёт к конкуренции, которая является ареной для осуществления политических, экономических и иных целей.*

*Ключевые слова: спорт, конкуренция в спорте, международная конкуренция, политика в спорте, международные отношения, международное соперничество.*

Формирующаяся во многих странах стратегия социально-экономических реформ неизбежно затрагивает и систему физической культуры. В условиях утверждения рыночных отношений продолжение конкурентной борьбы становится неотъемлемой частью культуры деловой активности различных спортивных организаций.

В общем виде конкуренция означает соперничество между участниками рынка, занимающимися одним и тем же видом деятельности и заинтересованными в достижении одних и тех же целей. С точки зрения маркетинга, конкуренция-это борьба за потребителя путем удовлетворения его потребностей.

*Типы конкурентных отношений на рынке физкультурно-спортивных услуг.*

На рынке физкультурно-спортивных услуг присутствует несколько типов конкурентных отношений. Перечислим и охарактеризуем некоторые из них:

1. *Межотраслевая конкуренция*. В данном типе конкуренцию составляют организации-производители других социально-культурных услуг. Эти организации напрямую не выходят на рынок спорта и спортивных услуг, но, претендуя на досуг и потребительский бюджет, значительно снижают спрос на вышеупомянутые услуги.
2. *Функциональная конкуренция*. Данная конкуренция - это результат того, что любая потребность в принципе может быть удовлетворена различными способами. Здесь организации действуют как функциональные конкуренты и соперничают друг с другом, чтобы привлечь большее число клиентов.
3. *Видовая конкуренция.* Этот тип конкуренции характеризуется тем, что организации имеют услуги с одинаковым назначением, но отличается несколькими важными свойствами или каким-то одним свойством. Признаками, позволяющими считать эти организации конкурентами, могут быть различными. Например, разность в программах и методах обучения и обучения, в предоставлении высококвалифицированных тренеров, количестве и качестве спортивных сооружений, оборудования и инвентаря и т.д. [2]

Формы конкурентных отношений в спорте.

Активная конкурентная борьба в наши дни отмечается в спорте между странами, спортивными организациями, организаторами спортивных соревнований. Классификация конкурентных отношений в спорте может быть представлена следующим образом:

1. Страны и города отчаянно бьются за право стать организаторами крупнейших международных спортивных соревнований (Олимпийские игры, чемпионат мира и Европы).
2. Во время Олимпийских игр страны (и большая часть их населения) каждый день с особым энтузиазмом и волнением следят за тем, какое место займут их спортсмены и спортивные команды в неофициальном командном зачете, где подсчитываются заработанные медали и очки. Командный рейтинг оценивает конкурентоспособность страны на международной арене.
3. Увеличивает конкуренцию среди самых популярных видов спорта при помощи потенциальных спонсоров и рекламодателей. Для получения максимального денежного дохода подбирается удобное эфирное время в сети телевизионного вещания.
4. Организаторы спортивных мероприятий делают заманчивые коммерческие предложения бизнес-структурам о возможностях стать партнерами, спонсорами и рекламодателями крупнейших спортивных соревнований, обещая взамен много внимания со стороны зрителя к их продуктам и услугам.
5. Профессиональные клубы ведут настоящую борьбу за присутствие публики на трибунах своих стадионов и т.д.

При проведении крупных спортивных соревнований организаторы всегда рассчитывают на значительный экономический эффект. Можно выделить четыре основных компонента экономики большого спортивного соревнования:

1. прямой доход организаторов;
2. косвенный доход (они также являются прямыми для
3. различных субъектов экономики);
4. долгосрочный экономический эффект от проведения соревнований;
5. долгосрочные инвестиции в общую и спортивную инфраструктуру.

*Конкурентные стратегии спортивных организаций.*

Сегодня уже принято, что каждая спортивная организация разрабатывает свою стратегию, обращая внимание на анализ рынка, отношения в спортивной индустрии, развитие конкретной линейки продуктов, а также пытается определить, как можно точнее свою целевую аудиторию. Не всегда

решающим фактором конкурентной стратегии являются финансовые возможности спортивной организации и её большой бюджет. Это говорит о том, что в спорте не всегда выигрывают деньги. Для спорта очень важно, чтобы организации имели привлекательный спортивный продукт, яркое спортивное мероприятие, представляющее интерес для потребителей. Таковыми в спортивной индустрии являются: зрители, телевидение и СМИ, коммерческие структуры. Им нужны яркие эмоции, позитивные впечатления

и хорошие спортивные результаты. И обеспечить их могут только спортсмены, тренеры и менеджеры. Поэтому в спорте успешными стратегиями можно назвать те, которые позволяют достичь как высокий экономический, так и спортивный результат [1].

*Битва за потребителей в спортивной индустрии*

Основным потребителем в спортивной индустрии является зритель, который может находиться на стадионе, дома или в спортбаре.

Самым желанным является тот болельщик, который приходит прямо на стадион. Именно этот поклонник покупает билет, приобретает сувениры, пользуется на стадионе различными услугами.

Это чрезвычайно важно для спонсора и рекламодателя, а также для красивой телевизионной картинки. В борьбе за потребителя в спортивной сфере сегодня побеждает та спортивная организация, которая приглашает

его смотреть спортивное соревнование в комфортных и удобных условиях. Важнейшим фактором конкурентоспособности спортивной организации является удобный и комфортный стадион (Дворец спорта, баскетбольный зал и др.).

Учитывая международный опыт, можно выделить несколько важных признаков, которые важны для потенциального болельщика стадиона:

- Стадион должен быть современным;
- Должна быть возможность прибытия до стадиона на машине;
- На стадионе должно быть безопасно, особенно когда болельщик приходит с семьей;
- на стадионе должно быть «вкусно» и удобно;
- на стадионе должно быть, как минимум относительно культурно и вежливо.

*Допинг – результат конкурентной борьбы в спорте*

Худшая болезнь современного спорта - использование спортсменами незаконных лекарств (или просто допинг). Почему спортсмены используют допинг, зная, что это чрезвычайно вредно

для их здоровья и запрещено законом? Они хорошо понимают, что использование допинга может представлять собой крест в их спортивной карьере. Ответ лежит на поверхности: в последнее время резко усилилась борьба за медали и рекорды, и, как следствие, за награды и гонорары, рекламные и спонсорские контракты.

В допинговых скандалах и разоблачениях обычно участвуют не только спортсмены, но и их тренеры и менеджеры. Таковы сегодняшние реалии профессионального спорта и соревнований в нем.

Таким образом, как показывает практика развития спортивной индустрии, многие спортивные организации фактически функционируют как полноценные предприятия, ориентирующиеся на спрос рынка и конкретного потребителя. В этих условиях серьезные шансы на успешное развитие имеют те профессиональные клубы и лиги, которые готовы возглавить серьезную конкурентную борьбу в рыночных условиях, понимая все возможные риски и препятствия. В спортивной индустрии сегодня побеждает тот, кому удается в своей стратегии развития добиться оптимального баланса между экономическими и спортивными результатами.

**Список литературы:**

1. Леднев В.А. Конкуренция в спорте: новые тренды и закономерности развития. Электронный ресурс. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentsiya-v-sporte-novye-trendyi-zakonomernosti-razvitiya (дата обращения: 3.11.2020)

2. Степанова О.Н. Конкуренция на рынке физкультурно-учебных услуг: виды, особенности, стратегии. Электронный ресурс. URL: http://sportfiction.ru/articles/ konkurentsiya-na-rynke-fizkulturno-sportivnykh-uslug-vidy-osobennosti-strategii/ (дата обращения: 3.11.2020)

3. Баринова Валерия. Борьба сильнейших. Истории знаменитых противостояний звезд спорта. Электронный ресурс. URL: https://yandex.ru/turbo/championat.com/s/

lifestyle/article-3905531-velikie-sportivnye-protivostojanija-glavnye-soperniki-v-sporte.html (дата обращения: 3.11.2020)

4. Колесникова И. А. Качество спортивного менеджмента и конкурентоспособность спорта // Современная конкуренция. 2008. № 2 (8) (дата обращения: 4.11.2020)

5. Электоральные процессы в современном мире. Под общ.ред. Родионовой М.Е., Белоконева С.Ю., Селезнева П.С., Ежова Д.В. КНОРУС, 2020 470 с.

6. Сотрудничество бизнеса и власти для достижения устойчивого развития экономики: монография/ под.общ.ред. Кузнецова О.В., Родионовой М.Е., Селезнева П.С. – Москва: Инфра-М, 2019г. – 308 с.

## INTERNATIONAL SPORTS COMPETITION OF THE WORLD'S LEADING COUNTRIES

***Bogatyreva A.E., Panfilova E.A.***

*Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow*

*Academic Supervisor: Rodionova M.E., Candidate of Social Sciences, Associate Professor, Financial University under the Government of the Russian Federation*

*The first half of the XX century is a period of creation of many international sports organizations and federations, strengthening the system of international sports and Olympic movement. Currently, the government actively sponsors the sports industry, which provides an opportunity to train top-class athletes and provide a variety of sports programs. Oversupply of the market with these resources leads to competition, which is an arena for the implementation of political, economic and other goals.*

*Key words: sports, competition in sports, international competition, politics in sports, international relations, international rivalry.*

*УДК 32*

# ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ СПОРТА И МЕЖРАСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

***Булгаков Н.В., Алёшин Т.А.***
*Финансовый университет при Правительстве РФ, Москва*
*Научный руководитель: Родионова М.Е., к.соц.н, доцент, Финансового университета при Правительстве РФ, Москва*

*В наше время спорт стал частью политики, инструментом выхода государства на международный уровень. Спорт рассматривается как часть самобытной культуры русского народа и межгосударственных связей. Статья посвящена исследованию влияние политики на спорт, расизму в спорте. Исследования проведены на примере стран - России, США, а также ряда европейских стран.*
*Ключевые слова: спорт, политика, межрасовые отношения, расизм, спортивные мероприятия.*

В современных международных отношениях роль спорта значительно возросла. Это обусловлено увеличением числа межконтинентальных спортивных соревнований и заинтересованностью политических сил в их информационном и социальном потенциале. Олимпийские игры, чемпионат мира по футболу привлекают внимание большинства людей по всему миру. Кроме того, соревнования такого масштаба представляют межгосударственные связи, так как они международные. Помимо точек соприкосновения между спортивными федерациями, спортивными комитетами и даже спортсменами разных стран, усиливается политическое взаимодействие. Именно поэтому спорт нечто больше, чем соревнование спортсменов. Международные спортивные соревнования станут большой помощью в действиях политиков. В связи с этим спорт и спортивная деятельность являются определенной площадкой для взаимодействия различных политических и экономических субъектов. Исходя из этого положения, можно выделить ряд "взаимодействий" политических и общественных субъектов в рамках спортивной среды, а также предложить анализ проявления политической составляющей в современной системе спорта на межгосударственном уровне.

Спортивное движение получило широкое распространение во всех странах мира. Каждое государство планеты так или иначе участвует в международных спортивных состязаниях. Миллионы людей вовлечены в этот процесс. Спортсмены и болельщики, организаторы соревнований, спортивные работники и журналисты, чиновники государственных органов и обычные граждане испытывают влияние крупных спортивных мероприятий или связаны с этим. Исходя из этого спорт на международной арене как важное мировое явление может выполнять ряд политических задач.

Во-первых, в документе "Основные направления политики Российской Федерации в области международного культурно-гуманитарного сотрудничества" спортивные контакты определены как важнейшая мера укрепления взаимопонимания, выражения доброй воли и развития связей между людьми. они могут способствовать росту международного авторитета России, поскольку могут внести существенный вклад в укрепление межкультурного диалога». [4]

Русский спорт как часть самобытной культуры русского народа имеет важное значение в установлении межгосударственных связей. Проведение Всемирных спортивных

мероприятий модернизирует международное спортивное взаимодействие и, как следствие, политические связи. Несомненно, существует и обратная связь, когда политическое сотрудничество и экономические соглашения между странами активизируют сотрудничество в области спорта. Примерами являются меморандумы о взаимопонимании в области спорта и физической культуры, которые отражают спорт как фактор интеграционных процессов между государствами. В рамках двустороннего или многостороннего сотрудничества осуществляются программы развития физической культуры и спорта на взаимовыгодных условиях сторон., обмен методическими материалами в области спорта, участие в совместных спортивных мероприятиях, сборах, конференциях; сотрудничество в области формирования и подготовки профессиональных кадров .[2]Работа осуществляется на разных уровнях: военные союзы, Министерства, экономические, политические союзы, частные правительственные и частные организации.

Во-вторых, спорт в рамках международного сотрудничества, имея весомый гуманитарный потенциал, является эффективным средством борьбы с важнейшими социальными проблемами общества. Влияние расизма и дискриминации в обществе углубляется объективными мировыми процессами и субъективными политическими интересами. Крупные спортивные соревнования и вообще спортивная сфера становятся объектом политического влияния различных радикальных элементов, что, в свою очередь, активизирует ответственную политическую реакцию. Международные спортивные организации, концентрируя материальные и информационные ресурсы, предпринимают шаги по устранению насилия и нетерпимости в мире и спорте. Примером служат многочисленные программы по противодействию расизма, такие как «Say no to Racism» в футболе под эгидой ФИФА и УЕФА, программа Pro Safe Sport for Young Athletes (PSS) в рамках EPAS и т.д. Механизм действия предполагает активную пропаганду толерантности к людям независимо от их этнической или национальной принадлежности. Активные средства-известные спортсмены, спортивные функционеры, выступающие в роли проповедников, крупные спортивные мероприятия, которые постоянно находятся в центре внимания людей. Проблема расовой и национальной дискриминации в спорте до сих пор не решена ни в одной стране. Мы рабы стереотипов, которые мешают нам правильно относиться к представителям разных национальностей и спрашивать их одинаково. Хотя в 60-х годах прошлого века биологи, генетики и физиологи доказали, что между представителями разных племен нет генетических различий, которые могли бы повлиять на конкретный вид спорта, многие считают, что африканские спортсмены преуспевают в легкой атлетике из-за своей расы и считают, что в гольфе или теннисе им делать нечего.

В-третьих, спорт и спортивные мероприятия являются индикатором и средством выхода из политической изоляции страны. В частности, участие национальной сборной в Олимпийских играх или чемпионате мира интерпретируется как достижение политической субъективности со стороны страны. Поскольку государство-участник выступает под своим флагом, гимном, общий экзамен проводится как политический актер. На 127-й сессии МОК Национальный олимпийский комитет Косово стал полноправным членом этой международной организации. [3] По словам официальных представителей Международного олимпийского комитета, Косовский НОК - компания создала все условия для признания организации. Они включают спортивные и технические требования, а также соответствие страны определению "независимого государства", которое было признано международным сообществом. [1] Тем не менее, спортсмены республики выступают под государственным флагом на международных спортивных соревнованиях, исполняя собственный гимн, борются

за командный опыт в качестве политического и международного актера. Следует отметить, что Россия не признает Косово суверенным субъектом.

Возможность спортивной сборной страны участвовать в крупных спортивных соревнованиях является фактором международного признания государства. Из этого следует, что предложенный механизм следует воспринимать как политическую технологию.

В-четвертых, проведение крупного международного спортивного мероприятия может быть индикатором политического статуса государства. Таким образом, спорт становится определенным инструментом для создания политического имиджа. В качестве примера можно привести проведение зимних Олимпийских игр в Сочи в России. Для России наиболее актуальны крупные соревнования в этом плане. Активные действия западных пропагандистских средств для дискредитации российского общества во время "холодной войны" привели к не столь правильному представлению о нем и, как следствие, ложного восприятия. Влияние этих эффектов также происходит в западном общественном мнении. Поэтому проведение такого крупного спортивного форума является важным инструментом представления Российской Федерации и формирования вокруг нее положительного политического имиджа, что постоянно способствует реализации внешнеполитических целей и задач. Разработка и сохранение имиджевой политики является главной задачей внешнеполитической деятельности государства. Это спортивные и спортивные мероприятия, которые являются важным инструментом в бизнесе.

Проведение в стране крупных спортивных соревнований международного значения отвлечет внимание населения от социальных, экономических, политических и других проблем страны. Различные элементы спорта также могут использоваться в рамках конкретных кандидатов и кампаний политических партий. Таким образом, политическая элита рассматривает спорт как средство политического влияния на общество. При изучении политического аспекта международного спорта западные исследователи используют термин «спортивная политика», который эквивалентен термину «спортивная политика». Таким образом, спортивная политика рассматривается как социальная, экономическая, образовательная и другая политика. Иногда его выделяют как важную часть государственной, программной и реализуемой молодежной политики. В зависимости от политических приоритетов спорт может служить гуманизму или угрожать ему, но вместо этого направляет молодых людей к «анимализму» (т. е. Звездным инстинктам), который развивает их худшие агрессивные устремления и используется в международном спорте в политических целях. во время внешнеполитических или внутриполитических кризисов.

Рост политического интереса к огромным ресурсам спортивной среды обусловлен политической техникой, в том числе эффективностью их использования на международном уровне. Система использования спортивной сферы актуальна для политических интересов для изучения данной проблемы.

**Список литературы:**

1. IOC grants provisional recognition to Kosovo Olympic Committee [Электронный ресурс] // Olimpic.org [Офиц. сайт] 22.10.2014 г. URL:http://www.olympic.org/news/ioc-grants-provisional-recognition-to-kosovo- olympic-committee/239827 (дата обращения: 04.02.2015).

2. Меморандум о взаимопонимании в области спорта между министерством спорта, туризма и молодежной политики Российской Федерации и Министерством народной власти по спорту Боливарианской Республики Венесуэла от 02.04.2010 г. [Электронный ресурс] // Министерство спорта Российской Федерации [Офиц. сайт] URL: http://www.minsport.gov.ru/activities/international/6/1861/(дата обращения: 21.07.2015).

3. Национальный олимпийский комитет Косово стал полноправным членом МОК [Электронный ресурс] // Lenta.ru [Офиц. сайт] 09.12.2014 г. URL: http://lenta.ru/news/2014/12/09/nokkosovo/ (дата обращения: 09.02.2015).

4. Основные направления политики Российской Федерации в сфере международного культурно-гуманитарного сотрудничества [Электронный ресурс] // Министерство иностранных дел Российской Федерации [Офиц. сайт] URL:http://archive.mid.ru//bdomp/ns-osndoc.nsf/e2f289bea62097f9c325787a0034c255/ fd3aa5ccb0c5f96b442579ec004ec849!OpenDocument (дата обращения: 21.07.2015)

5. Осинина Д. Д., Урожок Е. А. Спорт и политика в современном мире // Научные записки молодых исследователей, 2016, №2. с. 77-81

6. Европа перед вызовами начала XXI века: коллективная монография/ под общ.ред. М.Е.Родионовой. – Москва: КНОРУС, 2017-272с.

## INTERACTION OF SPORTS AND RACE RELATIONS

***Bulgakov N.V., Alyoshin T.A.***

*Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow*

*Research supervisor: Rodionova M., candidate of social Sciences, associate Professor, Financial University under the Government of the Russian Federation*

*In our time, sport has become a part of politics, a tool for the state to reach the international level. Sport is considered as a part of the original culture of the Russian people and interstate relations. The article is devoted to the study of the influence of politics on sports, racism in sports. The research was conducted on the example of countries-Russia, the United States, as well as a number of European countries.*

*Key words: sports, politics, race relations, racism, sporting events.*

*УДК 32*

# ВЗАИМОСВЯЗЬ ЕДИНОБОРСТВ И ПОЛИТИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Верменский И.Е.***

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва*

*Научный руководитель: Родионова М.Е., канд.соц.наук, доцент, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва*

*Статья анализирует историю единоборств Российской Федерации, кейсы популярных бойцов, а именно Хабиба Нурмагомедова, Фёдора Емельяненко, Петра Яна, и особенности взаимосвязи политики с данным видом спорта. Также материал даёт краткую аналитику на примере «Google» и рассказывает о том, что данный вил спорта имеет свою философию, благодаря которой он и является таким популярным.*

*Ключевые слова: спорт; политика в спорте; единоборства в России; регионы России, прославляющие единоборства; олимпийские игры; ведущие компании; сила духа; спортивное воспитание; молодое поколение; Россия; США.*

В XXI в. единоборства как вид спортивной деятельности все больше стало вдохновлять как молодое, так и взрослое поколение. Этот вид спорта уже давно перестал ассоциироваться с простыми драками и боями, на сегодняшний день многие люди считают, что единоборства, это не просто спорт — это стиль жизни. В сою очередь политика как несомненная борьба за свои интересы прямым образом связана с единоборствами, ведь множество спортсменов после завершения своей карьеры видят себя в политике. Последние годы интерес к такому виду спорта как единоборства только увеличивается, и эта тенденция наблюдается не только в России, но и во всём мире. Создаются организации, которые проводят поединки, транслируют бои, спонсируют спортсменов и всячески продвигают данный вид спорта. Благодаря этому, количество людей, интересующихся единоборствами, становится всё больше. Так как какая история единоборства в России и почему интерес к данному виду спорта с каждым годом только уваливается?

На Руси единоборства появились примерно в X веке. В основном это были кулачные бои и развивались они в виде групповых схваток - "стеночных" и "сцепных" боёв, которые, часто оканчивались смертельными исходами. Фактически, это были массовые избиения с использованием топоров, палок, камней и ножей. Лишь в 1726 году Екатерина I в своем указе попыталась ослабить способ проведения кулачных боев, приказав сократить увечья и не бить лежачих.

Бои в парах, проводимые на Руси, называли "охотничьипобои", для такого вида боя были типичныоткрытые и необычные стойки, которые позволяли наносить быстрый и мощный удар, но не защищали от ударов соперника. Удары ногами не осуществлялись, вместо этого иногда использовались подножки. Одним из важных факторов считалось умение держать удары и терпеть боль. В данных боях преимущественно использовались ударыруками, поэтому на кулаки одевали перчатки, обшитые металлическими вставками.

Первые системы боевого стиля начали появляться в Советском Союзе в 20-х годах XX века и начали завоёвывать статус «Советского боевого искусства». Они не были историческим происхождением кулачных боёв и были призваны стать оружием НКВД. Один из первых таких стилей был создан специалистом из НКВД Нилом Николаевичем Ознобишиным.

Данный стиль объединял в себе кулачные удары из английского бокса, удары локтями и ногами из французского бокса, бросково-удушающие приёмы из дзю-дзюцу и технику работы с ножом.

Также параллельно с Н. Н. Ознобишиным свойстиль боя создавал Виктор Афанасьевич Спиридонов. В 1933 году он изобрел технику защиты, основанную на английском и французском боксе, но состоящую на основе отечественного кулачного боя. На базе данного стиля была создана система приемов защиты от различных захватов и нападения с оружием, которая была предназначена милиции, военным и органам госбезопасности. Эта техника получила название «Сам», которое в дальнейшем изменилась на «Самоз» и в конечном итоге была названа «Самбо» -самозащита без оружия.

Самостоятельно от стиля В. А. Спиридонова свой стиль создавал Ощепков Василий Сергеевич. В 1915 году он усвоил курс обучения дзюдо у одного из основателей этого мастерства- Кано Дзигоро, а в 1922-1925 годах находился в Маньчжурии, где учился множеству стилей ушу. Его стиль получил название "борьба вольного стиля", а впоследствии и "борьба в кимоно – дзюдо". В ней были убраны японские порядки, твёрдое татами было заменено мягким и толстым ковром, а техника дзюдо дополнена приемами китайского ушу и национальных видов борьбы народов СССР. Василий Сергеевич стремился научить своему стилю как можно больше людей и признанный "врагом народа" за пропаганду боевого искусства самураев был репрессирован в 1937 году. Основная техника стиля Ощепкова включала в себя различные виды бросков, удушающих, ударов руками и ногами. Также на ее основе были созданы приемы защиты от вооруженного оппонента и приемы рукопашной схватки двух невооруженных противников.

Основы стилей Спиридонова и Ощепковав 1940 году были объединены В. Волковым, создавшим на основе их техник курс обучения для агентов НКВД. Эта работа была продолжена А. Харлампиевым, который к концу 1948 года создал технику борьбы самбо, которую используют по сегодняшний день. Из нее были исключены удушения, жесткие броски и приемы защиты от вооруженного противника, и самбо превратилось в спортивный вид борьбы. Но одновременно была разработана техника боевого самбо, которое впоследствии стали называть рукопашным боем. В нем не только был сохранен весь комплекс ранее созданных приемов, но и были добавлены наиболее эффективные техники из различных восточных и западных боевых искусств. С тех пор самбо и дзюдо считаются историческими видами спортаРоссии.

Говоря о великих тренерах по самбо и дзюдо в России, нельзя не упомянуть Нурмагомедова Абдулманапа Магомедовича (10.12.1962-03.07.2020). Абдулманап Нурмагомедов- мастер спорта по вольной борьбе, чемпион Украины по дзюдо и самбо, человек, который воспитал самое большое количество чемпионов. Абдулманап начал заниматься спортом ещё с детства и полюбил его, благодаря борьбе. Достигнув призывного возраста, он ушёл в армию и открыл там для себя дзюдо и самбо. Изучив различные техники боевых искусств, он в совершенстве овладел умением применять болевые и удушающие приемы с разных ракурсов. Это послужило в будущем весомым подспорьем для его работы в качестве тренера.

После демобилизации Абдулманап Нурмагомедов временно задержался в Украине, где продолжил свое развитие в мире спорта. Молодой человек повышал мастерство сначала под руководством Петра Бутрия, а позднее — тренера по дзюдо Владимира Невзорова. Получив бесценный опыт от титулованных наставников, спортсмен после нескольких лет усиленных тренировок стал чемпионом Украины по дзюдо и самбо.

На сегодняшний день самым известным спортсменом России по версии «Google» считается сын Абдулманапа Нурмагомедова- Хабиб Нурмагомедов. Хабиб, как и все молодое поколение в семье Нурмагомедовых Хабиб начал увлекаться спортом. Когда отец начал его тренировать ему не было и 10 лет, а в профессиональный спорт Хабиб попадает в 20 лет. Одержав 29 победу и не проиграв ни разу, Хабиб говорит о том, что хочет закончить свою карьеру и делает это ради своей семьи.

Эта новость разочароваламногих фанатов, но не стоит забывать о том, что в его дивизионе выступает множество таких же успешныхспортсменов. Многие из них также воспитывал Абдулманап Нурмагомедов. На сегодняшний день в «UFC» считаю, что Ислам Махачев- один из самых перспективных бойцов России после Хабиба, и что он с легкостью заберет дальнейшие титулы.

Но несмотря на большую популярность Хабиба, многие до сих пор считают Фёдора Емельяненко легендарным бойцом России. Фёдор начал заниматься дзюдо и самбо еще в 10 лет. Занимался он под руководством Василия Гаврилова. Мальчик посвящал спорту всё своё время, иногда ему приходилось брать с собой на тренировки младшего брата, когда его не с кем было оставить. Спустя два годаусердных тренировок Федору, как многообещающему ученику, предложили перейти в класс Владимира Воронова. После окончания школы он пошел учиться в ПТУ, получил красный диплом электрика. Тогда же, в молодости начал задумываться о спортивной карьере.

В 1995-м Емельяненко был призван в армию, там он прослужил до 1997-го года. За время службы, не забывая о тренировках, Фёдор увеличил мышечную массу более чем на 15 кг.

Когда Емельяненко только пришёл из армии, он тут же стал победителем международного турнира, проходившего в Курске, и получил почётное звание мастера спорта по дзюдо и самбо. В 1999 году он получил первое место на престижном международном турнире класса «А» и получил звание мастера спорта международного класса по самбо.

В том же году Емельяненко старший стал чемпионом России и получил бронзу в двух чемпионатах страны — по дзюдо и по самбо. Помимо этого, он добился звания чемпиона в своей весовой категории.

Впоследствии Емельяненко одержал победу в московских турнирах по самбо международного уровня. Он завоевал бронзу в международных турнирах класса «А».

В конце 90-х годов борец перешел в ММА, выбрав для сотрудничества японскую ассоциацию под названием «Rings». Под эгидой этой организации Фёдор провел 11 боев, проиграв лишь один раз. И это был финальный бой — соперник нанес Емельяненко запрещенный удар локтем. В результате сильного рассечения боец выбыл из борьбы.

В 2000-м он начал усиленно изучать технику бокса под надзором Александра Мичкова. В это же время он присоединился к «RTT». Через 3 года Емельяненко покинул клуб и заключил контракт с «RDFTeam».

В 2001 году русский спортсмен все-таки стал чемпионом «Rings». Затем, заметив успехибойца, промоутеры пригласили его в организацию ММА «Pride». Фёдор считает, что именно здесь состоялись его самые лучшие бои.

Самым успешным в биографииборца считается 2004 год — он одерживал победы одна за другой. Сначала спортсмен победил Марка Коулмена, затем Кевина Ренделмана. В конце декабря Емельяненко уже во второй раз встретился на ринге с Ногейрой и выиграл бой, подтвердив чемпионский титул. В 2005-м году состоялся бой против самого опасного

противника в японском периоде карьеры — хорвата Мирко Крокопа. Эту встречу назовут одной из лучших в карьере российского бойца, а также присудят ей титул боя года.

Говоря о бойцах, которые продолжают свою карьеру в спорте, нельзя не отметить Петра Яна. Пётр родился в одной из маленьких деревушек Красноярского края. Мальчик с детства проявлял интерес к единоборствам, брав пример со своего старшего брата. Позже Пётр переехал в Омск и решил остаться там, поступив в местный университет физической культуры и спорта, но при это Ян продолжал усердно тренироваться.

Тогда в одном из местном ночном клубе «Атлантида» часто проходили бойцовские бои и Пётр, нуждавшийся в деньгах, решил опробовать себя на ринге. Оказалось, что он очень хорошо чувствует противника, поэтому выигрыш для него е был редкостью.

Постепенно Петр начал проявлять интерес к, тогда только набиравшему обороты, ММА. Ян очень быстро адаптировал свой бокс под ММА, подтянул борьбу и освоил удары ногами. Целеустремленность и рвение Петра по достоинству оценил один из омских меценатов и стал помогать Яну, регулярно оказывая помощь в организации сборов и продвижении бойца. За семь лет Петр Ян прошел путь от боев в ночном клубе "Атлантида" до боя за пояс чемпиона UFC. Его история вдохновила многих мальчишек, которые уже сейчас считают Петра своим кумиром.

Конечно, можно еще много говорить о различных чемпионах России и том как они целенаправленно шли к победам, но помимо целеустремленности и воле к победе у них было ещё кое-что, что их объединяло, это было самбо. На сегодняшний день есть множество исследований, подтверждающие, то что каждый Россиянин в «UFC», получивший титул чемпиона начинал с самбо.

Люди, вовлечённые в данный спорт, долго спорят с чем это связанно: неужели в самбо так сильно воспитывают силу духа или же есть какие-нибудь «тайные приёмы»?

Отчасти это верно, когда самбо укоренилось на просторах СССР его преподавали лишь людям, работавшим в НКВД. Поэтому приёмы выбирались не простые и оттачивались годами. Также иностранцы ничего не знали о самбо, ведь информация о этом виде единоборства была засекречена, а ту информацию, которую удавалось узнать, не получалось применить на деле. Когда самбо стало открытым видом спорта для каждого желающего, тренера не могли себе позволить уходить от традиций, поэтому они сразу же воспитывали в детях ту силу духа, которой должен обладать каждый мужчина.

Несмотря на то, что за все время существования единоборств в России, данный вид спорта потерпел огромное количество изменений, он всё еще остаётся одним из лидирующих в России и всё больше популяризируется.

На сегодняшний день, многие считают, что спорт и политика не совместимы, но опыт спортсменов всего мира показал, что в большом спорте невозможно удерживать лидирующие позиции на протяжении всей жизни. Поэтому многие спортсмены, которые еще в юности проявляли интерес к политике, начинают заниматься делами государства, поддерживая развитие спорта в стране.

На основе статистики можно сделать вывод, что общество более склонно голосовать за кандидатов, которыми они восхищались с детства. Конечно, есть политики, которые преследуют только корыстные цели, но как правило народ, который на протяжении всей жизни видит победы и поражения своих кандидатов, легко замечает корысть и честолюбие в кандидата.

**Список литературы:**

1. Волков В. П., курс самозащиты без оружия "Самбо" учебное пособие для школ НКВД/ В. П. Волков. – Москва: Изд-во Москва, 1940. – 544 с.

2. Родионова М. Е., Селезнев П. С., Кузнецов О. В., Сотрудничество бизнеса и власти для достижения устойчивого развития экономики/ М. Е. Родионова, П. С. Селезнев, О. В. Кузнецов – Москва: Изд-во Москва, 2019. – 308 с.

3. Нурмагомедов Х. А., автобиография «Khabibtime» / Х. А. Нурмагомедов– Москва.: Изд-во Москва, 2018. – 320 с.

4. Зубов В. В., Родионова М. Е., Ульянов Д. В., Перспективы российско-американских отношений в контексте политики, проводимой администрацией президента Трампа, и ее влияния на преобразование американской конъюнктуры// Политическая наука. 2020. Т. 10. № 11. С. 3276-3287.

5. Илья Андреев, «Клан Нурмагомедовых. Кто есть кто?» // Спорт. 2020. Т. 8. № 5. С. 157-160.

6. Вадим Жук, «Назвать Хабиба величайшим нельзя. Превзошел ли Орёл легендарного Фёдора?» // Спорт. 2020. Т. 15. № 7. С. 235-238.

*In the XXI century martial arts as a kind of sports activity more and more began to inspire both young and adult generations. This sport has long ceased to be associated with simple fights and fights, today many people believe that martial arts is not just a sport - it is a lifestyle.*

*Key words: sport; sports policy; single combats in Russia; regions of Russia glorifying martial arts; Olympic Games; leading companies; strength of mind; sports education; younger generation; Russia; USA.*

*УДК 32*

# ПОЛИТИЧЕСКОЕ ВЛИЯНИЕ НА СПОРТ

***Горицкова Д.А., Аветян А.А.***
*Финансовый университет при Правительстве РФ, Москва*
*Научный руководитель: Родионова М.Е., к.соц.н, доцент, Финансовый университет при Правительстве РФ, Москва*

*Данная статья рассматривает специфику применения спортивных санкций в сторону участника и его ответственность, как санкции могут влиять на спортсменов. Рассматриваются основные виды наказаний, которые накладывают Федерации в спорте. Также в статье показано влияние ФИФА на применение этих санкций. В заключение в статье сделан акцент на том, что политика оказывает давление на спорт в ущерб спортсменам и самих соревнований.*
*Ключевые слова: спорт, санкции, бойкот, политика, РФС, ФИФА, Олимпийские игры.*

Спортивная ответственность является важным фактором спортивных мероприятий в любом виде спорта. Существуют нормы спортивной ответственности, они устанавливаются и внедряются на основании положений Всероссийских федераций спорта. Этот тип регулирования имеет негативные аспекты, поскольку, с одной стороны, на законодательном уровне отсутствуют ограничения по установлению и выполнению спортивных санкций для всех российских федераций спорта. С другой стороны, отсутствие правового регулирования спортивной ответственности не дает возможности применять принудительные меры, при этом позволяет избежать последствий своих нарушений физическим и юридическим лицам. В некоторых организациях спортивные санкции отражаются в конкретных дисциплинарных мерах, которые показывают не только виды наказаний, но и порядок их выполнения с учетом конкретных оснований; остальные не имеют собственных разработанных законов, или другие законы, выданные организацией, внешне имеют отношение к спортивным санкциям. Отсутствие юридической обязанности, разработка и утверждение дисциплинарных норм, а также любые требования к содержанию становятся препятствием для получения информации об обосновании и применяемых мер ответственности. Дисциплинарный регламент Футбольной ассоциации России характеризуется достаточно подробно: они определяют спортивные санкции и нарушения, которые могут применяться, а также механизмы применения и обжалования. [5]

Итак, в ст. 2 определяет перечень тем, к которым применяются спортивные санкции, наложенные Регламентом, в частности: РФС, клубы, лиги, игроки, федерации, представители матча, представители клубов и другие субъекты. Поэтому спортивные санкции — это способ влиять на клубы и их спортсменов, и на тех, кто участвует в организации мероприятия. Эта статья регламента показывает возможность применения санкций с целью эффективности не только на территории Российской Федерации, но и во всем мире. Это, несомненно, подчеркивает важность спортивных санкций, наложенных РФС, но, к сожалению, не гарантирует исполнения приговора.

Прежде это касается отношений между РФС и ФИФА. ФИФА решает каким будет масштаб санкции, наложенным в конкретной ситуации. При наложении наказания участник может быть освобожден от всех обязательств перед клубом, путем вывода из состава, находящегося под руководством РФС. Следовательно, нельзя говорить о наказании как о

неизбежной обязанности претерпеть различные виды лишения в той или иной ситуации. Это иллюстрирует объективные ограничения, поскольку тип ответственности проверяемого лица обеспечивается не только действиями РФС, но и в некоторых случаях ФИФА.

Другие положения закона показывают, что регулированию подлежат не только реагирование на нарушения, но и некоторые другие аспекты спортивной ответственности. Поэтому дается определение дисциплинарного нарушения, особенности применения наказаний, их сочетание, определения и виды соучастия в преступлении.

Основным видом наказания, которое накладывают федерации спорта, кроме случаев, противоречащие правилам игры, является штраф. Можно отметить, что выполнение этой санкции создает ряд трудностей, связанных именно с характером спортивной санкции и отсутствием юридической поддержки, а, следовательно, и сложностью осуществления государственных мер правоприменения. На практике бывают случаи, когда за дисциплинарное правонарушение налагается штраф, а его выполнение невозможно. В случае прекращения договорных обязательств после введения такой меры по спортивной ответственности лицо может отказаться оплатить штраф, поскольку указанная санкция не достигает своей цели. Существует механизм, который гарантирует уплату штрафа, если лицо отказывается его исполнять. Согласно ч. 5 ст. 13 положения, ответственность за уплату штрафа физическим лицом несет клуб, в состав которого входит такое лицо на момент совершения дисциплинарного нарушения. Однако этот механизм обеспечивает лишь выплату средств в пользу федерации, но не решает вопрос об исполнении приговора.

Отсутствие наград, основанных на заслугах 14 предусматривает санкцию, согласно которой "по назначению лицо, которому назначена такая санкция, должно вернуть все награды (включая медали, трофеи, титулы, призы и другие награды), полученные от организаторов и организаторов соревнований". Таким образом, это наказание включает не только дисциплинарное взыскание, но и финансовое, в случае возврата финансового вознаграждения. В этом случае вид штрафа, указанный в определенных ситуациях, очень близок к штрафу, но выступает отдельным мероприятием ответственности. Ограничение суммы штрафа, особенно максимальной суммы, не распространяются на наказание в виде лишения вознаграждения. Кроме того, описание этого мероприятия ответственности не содержит никакой информации о периоде, который может включать эта санкция.

Политика сегодня постоянно в определенной степени влияет на спорт и успехи спортсменов. Во всем мире спорт стал одним из факторов конкурентоспособности и престижа государства. Олимпийские игры — это основные международные спортивные соревнования. Медаль этого соревнования - заветная мечта и высокий приз каждого спортсмена. Соответственно, Олимпиада политически одинакова для каждого государства, потому что победа (призовое место отдельного спортсмена или всей олимпийской сборной страны) - это общегосударственная победа, то есть большая помощь для государственной власти. Проведение Олимпийских игр в определенной стране является культурным наследием. Государство войдет в историю как страна-участница соревнований, оставив развитую инфраструктуру после завершения Олимпийских игр и много олимпийских площадок, которые будут использоваться для популяризации национальных видов спорта в будущем.

Одним из примеров влияния спорта на политику государства является бойкот спортивных соревнований на территории этой страны. Самым ярким примером такого бойкота является, конечно, игнорирование Олимпийских игр. Таким образом, Олимпиада 1980 года, состоявшейся в Москве, стала главным спортивно-политическим протестом. Событие выпало на разгар холодной войны, а официальной причиной бойкота стало вторжение советских войск

в Афганистан. Игры 1980 года бойкотировали представители 64 различных стран. Хотя позже многие спортсмены участвовали в соревнованиях под нейтральным олимпийским флагом, США не были представлены ни в одном виде спорта на Олимпийских играх в Москве. Через четыре года СССР ответил на них бойкотом Олимпийских игр в Лос-Анджелесе 1984, и действия Союза поддержали многие страны из социалистического лагеря. [1] Сегодня не так просто бойкотировать спорт, не говоря уже об Олимпийских играх. МОК после игр 1980 и 1984 годов. Он твердо настроен наказать страны, которые бойкотируют игры, пропустив следующие соревнования или даже исключив их из олимпийского движения. Учитывая широкое признание и престиж олимпийского движения, этот сдерживающий фактор оказался очень эффективным. Тем не менее, имея грамотное политическое обоснование, угроза бойкота продолжает существовать все время.

Вот почему зимние Олимпийские игры 2014 года в Сочи стали сомнительными. В августе 2008 года в связи с вооруженным конфликтом в Южной Осетии западные страны предложили американо-европейский бойкот. Западные СМИ, дискредитировали Олимпиаду, активно распространяли информацию о нестабильности и нарушения прав человека в России. На западном телевидении, особенно на CNN и BBC, конфликт был представлен как не что иное, как агрессивное вторжение России в Грузию. Саакашвили М. в одном из своих заявлений заявил, что спортсмены грузинской олимпийской сборной в Пекине на Олимпийских играх 2008 года проведут акцию протеста в связи с осетинской войной, чтобы привлечь внимание мира к тому, что происходит в Грузии. [6] Иностранные СМИ поэтому пытались создать негативный фон вокруг Олимпиады и России в целом.

Олимпийские игры в Пхенчхане 2018 дали новый виток информационной войны между Россией и Западом. 5 декабря 2017 МОК дисквалифицировал Национальный олимпийский комитет Российской Федерации (НОК РФ). Причиной вывода НОК РФ стал допинговый скандал вокруг российской сборной, произошедший из-за доклада канадского профессора права Р. Макларена о злоупотреблениях незаконными наркотиками российскими спортсменами во время зимних Олимпийских игр 2014 года в Сочи на основе показаний бывшего руководителя антидопинговой лаборатории в Москве. В работе были упомянуты вопросы о применении спортивных санкций в сторону лица, совершившего нарушение, а также о допинговой системе для российских спортсменов. [3] Это, конечно, как мощное информационное событие подорвало авторитет российского спорта и страны в целом. Все это привело к официальному исключению России из списка участников зимних Олимпийских игр в Пхенчхане. Более того, российские спортсмены, не осужденные за допинг, могли участвовать в Играх под нейтральным олимпийским флагом. Такое решение МОК нанесло сильный удар по репутации страны. Заявления о государственной поддержке допинга дискредитировали весь российский спорт и наложили свой отпечаток на все достижения российских спортсменов. Таким образом, политика стала неотъемлемой частью крупных видов спорта, а крупные спортивные события стали платформой для ведения информационных войн. Нападения на отдельных спортсменов, бойкот спортивных мероприятий мирового уровня, проводимых на территории определенного государства, влияют не только на спорт, но и на репутацию политических лидеров и страну в целом. Спорт стал инструментом политических манипуляций на международной арене, в ущерб спортсменам и соревнованиям, которые стали жертвами допинговых скандалов и бойкотов.

**Список литературы:**

1. Бутусов А.В. Политический характер информационных войн в сфере спорта // Вестник Тамбовского университета. Серия: Общественные науки. Тамбов, 2018. Т. 4, № 14. с. 76-79.
2. Осинина Д. Д., Урожок Е. А. Спорт и политика в современном мире // Научные записки молодых исследователей, 2016, №2. с. 77-81
3. Дегтярев М.В., Карамалак Г.И., Баландина А.А., Григорьев М.С. Западная практика допинга и дискриминация Российского спорта, 2018, - 156 с.
4. Европа перед вызовами начала XXI века: коллективная монография/ под общ.ред. М.Е.Родионовой. – Москва: КНОРУС, 2017-272с.
5. Дисциплинарный регламент РФС утвержден постановлением бюро Исполкома Общероссийской общественной организации «Российский футбольный союз» № 65/2 от 23.12.2010 // URL: http://www.rfs.ru/rfs/documents/strategies/.
6. Информационное освещение вооруженного конфликта в Южной Осетии. URL: http://olimp-history.ru/node/357

## POLITICAL INFLUENCE ON SPORTS

***Goritskova D.A., Avetyan A.A.***

*Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow*

*Scientific adviser: Rodionova M.E., Candidate of Social Sciences, Associate Professor, Financial University under the Government of the Russian Federation*

*This article examines the specifics of applying sports sanctions to a participant and their responsibility, as well as how sanctions can affect athletes. The main types of punishments imposed by federations in sports are considered. The article also shows the impact of FIFA on the application of these sanctions. In conclusion, the article focuses on the fact that politics puts pressure on sports to the detriment of athletes and the competition itself.*

*Key words: sport, sanctions, boycott, politics, RFU, FIFA, Olympic games.*

*УДК 32*

# АРМИЯ США ПОЛУЧИЛА ЗАДАНИЕ НА РАЗРАБОТКУ И СОЗДАНИЯ НОВОЙ ВРЕМЕННОЙ РАКЕТЫ -ПЕРЕХВАТЧИКА ДЛЯ СИСТЕМЫ ПРОТИВОРАКЕТНОЙ ОБОРОНЫ.

***Иванов Р.В.***

*Военная академия Ракетных войск стратегического назначения имени Петра Великого, Балашиха*

*В статье определены основные приоритеты новой программы создания ракеты перехватчика для системы противоракетной обороны США. Рассматриваются потенциальные угрозы новой для безопасности России в связи с созданием новой ракеты.*

*Ключевые слова: армия США; внешняя политика США, противоракетная оборона, национальная безопасность России, ядерное оружие.*

Конгресс США поставил задачу Пентагону создать временную ракету перехватчик межконтинентальной баллистической ракеты для противоракетной обороны, данное оружие, ориентированы прежде всего на планы Агентства противоракетной обороны по противодействию угрозам со стороны Северной Кореи и Ирана [1].

Закон о государственном оборонном бюджете на 2021 финансовый год, утвержденный 3 декабря 2020 года, возлагает на армию США, через Агентство противоракетной обороны, через 30 дней приступить к реализации программы по созданию временной ракеты перехватчика, после того, как бюджет будет подписан.

Данная ракета перехватчик должна учитывать большинство текущих и среднесрочных прогнозируемых угроз пуска баллистических ракет на территорию Соединенных Штатов со стороны стран, так называемых «изгоев», а также соответствовать предлагаемым возможностям программы «Redesigned Kill Vehicle далее RKV» [2].

Согласно законопроекту, временный перехватчик должен использовать существующую технологию ускорителей боевых модулей ракет.

Законодатели США были недовольны внезапной отменой программы RKV, которая улучшила бы существующие наземные ракеты перехватчики, составляющие основу систему защиты средней зоны в Форт-Грили, Аляска, и базу ВВС Ванденберг. Вместо этого Пентагон решил начать с нуля с новую программу разработки ракет-перехватчиков следующего поколения, которая будет готова не раньше 2030-х годов, хотя ранее армия США, заявляла, что сможет запустить новые ракеты к 2028 году [1].

Версия законопроекта об оборонной политике сенатского комитета по вооруженным силам включала положение, требующее от агентства разработать временную ракету перехватчик для существующей системы ПРО.

Программа потребует поставки 20 временных ракет перехватчиков к 2026 году после тщательной программы испытаний. Требования к данной программе:

- обеспечить связь между разными элементами ПРО;
- возможность оценки перехвата ракет и способность противостоять передовым контрмерам ПРО, ловушкам;
- возможность производства и стоимость изготовления.

- возможность использовать полученные технологии и иметь возможность интегрировать новую ракету перехватчик в другие системы противоракетной обороны.

В версии законопроекта об оборонной политике, представленной Палатой представителей, законодатели изначально не просили временного перехватчика, но требовали, Пентагон уведомлял комитеты Конгресса по обороне в течение недели, если в требования к ПРО вносятся какие-либо изменения. Агентство также должно будет проинформировать Конгресс в течение двух недель после заключения контракта на ракету перехватчик перехватчик.

Конгресс также требует независимой оценки стоимости программы, которая проводится через Директора отдела оценки затрат и оценки программ. Результаты должны быть доступны, заместителю министра обороны по вопросам приобретения и поддержки и заместителю министра обороны по исследованиям и разработкам, чтобы сообщить о присуждении контракта на проектирование или разработку.

Пентагон выпустил запрос предложений по данной программе в апреле 2020 года. Конкуренты – команда компаний «Lockheed Martin» и «Aerojet Rocketdyne»; команда компаний «Boeing», «General Atomics» «Electromagnetic Systems» и «Aerojet Rocketdyne»; и команда компаний «Northrop Grumman» и «Raytheon» [2].

Заявки поданы, и команды ждут решения армии США о том, какие две команды будут выбраны для участия в тендере по созданию перехватчика.

Конгресс также запретит Пентагону принимать решение о начальном производстве ракет до тех пор, пока не проведут два успешных летных испытания на перехват и пока комитеты по защите Конгресса не будут проинформированы о деталях, включая степень реализации.

**Список литературы:**

1. Armaments consortium launches new path to field high-tech prototypes – Режим доступа: URL: https://www.defensenews.com/congress/2020/06/09/defense-industry-aid-in-limbo-as-new- / (05.12.2020).

2. Army Futures Command is ready for prime time. Режим доступа: URL: https://www.defensenews.com/land/2019/07/17/army-futures-command-is-ready-for-prime-time/ (05.12.2020).

*УДК 32*

# США ПЛАНИРУЕТ ПОСТРОИТЬ МНОГОУРОВНЕВУЮ СИСТЕМУ ПРОТИВОРАКЕТНОЙ ОБОРОНЫ, НА СОЗДАНИЕ КОТОРОЙ ВЫДЕЛЯТ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИЗ БЮДЖЕТА

***Иванов Р.В.***

*Военная академия Ракетных войск стратегического назначения имени Петра Великого, Балашиха*

*В статье определены основные приоритеты новой программы создания многоуровневой системы противоракетной обороны США, для чего буду выделены дополнительные финансовые средства. Рассматриваются потенциальные угрозы новой для безопасности России в связи с созданием многоуровневой системы.*

*Ключевые слова: армия США; внешняя политика США, противоракетная оборона, национальная безопасность России, ядерное оружие.*

Армия США планирует построить многоуровневую систему противоракетной обороны страны, которая включала бы региональную систему противоракетной обороны (далее –ПРО), и включить в нее уже имеющуюся у систему флота и армии, для усиления защиты от межконтинентальных баллистических ракет.

Пентагон хочет создать уровни защиты от ракет, опираясь на систему ПРО «Aegis», в частности на ракеты «SM-3 Block IIA», используемые в системе, и возможную систему «Aegis Ashore», расположенную на Гавайях. Армия уже использует в испытания элемент системы ПРО «THAAD» в Южной Корее и Гуаме [1].

Используя многоуровневую систему построения ПРО США выигрывает время, пока Пентагон пытается создать новую ракету перехватчик для замены старых ракет «GBI» после отмены программы «RKV» [2].

Комитет Сената по вооруженным силам хотел ограничить половину финансирования, необходимого для разработки основы новой системы ПРО, до тех пор, пока не будет представлен отчет о стратегии построения архитектуры системы. Комитет по вооруженным силам Палаты представителей хотел проанализировать альтернативы использованию «THAAD» и «Aegis» для противоракетной обороны страны.

Конгресс США также планирует удержать 50% финансирования, предназначенного для разработки системы, до тех пор, пока министр обороны не представит подробный отчет о предложении по многоуровневой системе противоракетной обороны страны вместе с материалами обоснования бюджета программы, которые будут сопровождать бюджетный запрос на 2022 г. Этот отчет должен быть сдан до 1 марта 2021 года [1].

Отчет должен включать описание требований к системе ПРО, которые основаны на оценке разведывательным сообществом угроз, которые должны быть устранены во время развертывания такой системы и подтверждены совместным советом по надзору за требованиями.

В отчет также должна быть включена оценка того, как предложенные элементы новой системы, удовлетворяются или не удовлетворяются существующей системой ПРО, включая развернутые ракеты «GBI» и запланированные обновления. Законодатели хотят проанализировать решения по ракетам-перехватчикам, включая «Aegis», «SM-3 Block IIA» и «THAAD»; количество ракет, необходимых для развертывания; и необходимые

производственные мощности. Это будет означать, какие изменения могут потребоваться в систему «THAAD» [2].

Отчет также должен включать описание любых обновлений, необходимых для систем командования и управления ПРО, управления боем и системой связи, которые будут поддерживать систему, а также требуемых датчиков для отслеживания и распознавания ракет-угроз.

В соответствии с требованиями обоснования программы, приводится описание воздействия на эсминцы ВМС класса Arleigh Burke в случае использования в ракет SM-3 Block IIA.

Армия США также хочет получить список конкретных возможных мест для размещения перехватчиков и радаров системы ПРО.

В законопроекте также по созданию системы ПРО отмечается, что политические соображения, оценки стоимости жизненного цикла и оценки промышленной базы также должны быть частью отчета.

Директор Управления военной разведки армии США также получил задание, не позднее 28 февраля 2021 г. Представить комитетам Конгресса по обороне отчет, в котором обсуждается, как разработка и развертывание региональных систем «THAAD» и «Aegis» для выполнения задач противоракетной обороны большой дальности будет воспринята армией России и Китая , а также зарубежные страны партнеры по НАТО , отреагируют на такое развертывание [2].

Таким образом, армия США планирует продолжить создавать многоуровневую систему противоракетной обороны.

**Список литературы:**

1. Armaments consortium launches new path to field high-tech prototypes – Режим доступа: URL: https://www.defensenews.com/congress/2020/06/09/defense-industry-aid-in-limbo-as-new- / (02.12.2020).

2. Army Futures Command is ready for prime time. Режим доступа: URL: https://www.defensenews.com/land/2019/07/17/army-futures-command-is-ready-for-prime-time/ (02.12.2020).

*УДК 32*

# ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА НА РОСТ ПОПУЛЯРНОСТИ ПРАВЫХ ПОПУЛИСТСКИХ ПАРТИЙ И ДВИЖЕНИЙ СРЕДИ ГРАЖДАН ЕС

***Караманов А.М., Ибрагимова Г.Е.***

*Евразийский национальный университет имени Л.Н.Гумилёва, Нур-Султан*

*В данной статье рассматривается вопрос влияния миграционной политики наднациональных органов Европейского союза (ЕС) как актора, решающего проблемы глобального управления, на восприятие гражданами ЕС идеологических платформ партий и движений правопопулистского толка. Авторы делают обзор решений Европейского союза в вопросах, связанных с принятием мигрантов, их последующим распределением в странах ЕС, а также устанавливают связь данных процессов с усилением позиций правых популистских организаций в европейском политическом поле.*

*Ключевые слова: миграционная политика, миграционный кризис, Европейский союз, крайне правые партии, правый популизм.*

Начавшийся осенью 2015 года миграционный кризис по сей день оказывает сильное влияние на политическое поле Европы, что заметно усилило лояльность части граждан ЕС по отношению к крайне правым партиям. Подобные организации могут иметь разный облик и достаточно разнообразны по своему содержанию. Такими могут считаться и правые партии, которые полноценно внедрены в структуру институтов национальных и наднациональных органов Европейского союза, например, Швейцарская народная партия, а также националистских партий, как греческий «Золотой рассвет», венгерский «Йоббик» и итальянская «Лига Севера». Общими чертами указанных организаций являются крайний шовинизм, ксенофобия, исламофобия, и в особенности ненависть к иммигрантам.

Согласно отчету Исследовательского центра Пью от 2014 года большинство респондентов, относящих себя к правому политическому крылу, изъявили желание уменьшить приток иммигрантов в ЕС [1]. Праворадикальные партии на сегодня занимают второе или третье место по популярности в национальных представительных органах. Практически все они сходятся во мнении о том, что глобализация, более тесная евроинтеграция и миграция носят негативное влияние на европейское сообщество. Данные партии относятся к ЕС как к территории, предназначенной по большей части для коренного населения. Вместе с тем, европейцы, а в особенности истеблишмент ЕС по сей день испытывает страх перед идеологическими установками нацистской Германии и ее саттелитов, учитывая, что политика подобной идеологии привела к массовым жертвам и ужасам Второй мировой войны.

И здесь мы можем явно проследить политику крайне правых партий, поощряющую страх и враждебность по отношению к традициям, культурам «неевропейских» народов, что влечет за собой отрытую ксенофобию по отношению к иммигрантам, которые рассматриваются как фактор угрозы национальной культуре Европы. Первостепенное место в идеологических установках и платформах правопопулистских организаций занимает «нативизм» - представление о том, что страна должна принадлежать исключительно представителям коренных этносов, так как инородные элементы разрушают национальное государство [2].

Политика ЕС базируется на ценностях уважения прав человеческого достоинства, свободы, равенства, верховенства права человека, в том числе национальных, религиозных и сексуальных меньшинств. Однако, по мнению хорватского исследователя Л.Чехулич, резонансные теракты, осуществленные выходцами из стран Ближнего Востока, а также большие миграционные притоки, вызванные конфликтами, побудили часть политиков Европейского союза нарушить собственные принципы. Данное утверждение профессор строит на тезисе о демонстрации отдельными странами ЕС приоритетности национальных интересов перед общими принципами союза [3].

Согласно докладу Human Rights Watch, «страх перед терактами и массовым исходом беженцев мотивировали западные правительства частично отвернуться от защиты прав человека. Вместе с тем такие меры, принятые правительством Франции после терактов в Париже, как введение чрезвычайного положения, обыск мест жительства без предварительного разрешения судов – это шаг назад, который носит угрозу правам человека без доказанной эффективности в защите прав граждан» [4]. Таким образом, можно уверенно заявить о значительных изменениях в европейском политическом поле. Крайне правые силы же на этом фоне желают вернуть принципы сильного национального государства, что, по их мнению, должно защитить Европу от «нашествия иноземцев». Европейских либералов популяризация праворадикальных идей не может не беспокоить ввиду появившейся для европейской демократии угрозы.

Что касается собственно политики ЕС, то повестку по решению миграционного кризиса между государствами было довольно трудно согласовать. Европейский совет и парламент создали ряд важных актов для борьбы с растущей обеспокоенностью касательно увеличенного потока незаконной миграции [5]. Указанные решения были направлены на реагирование на чрезвычайные ситуации, обеспечение безопасности границ, на различные оперативные меры (включая переселение, расселение, возвращение), на финасовую поддержку, внутренние принудительные меры и укрепление отношений между ЕС и третьими странами, такими как Ливия, Турция и Ливан. В мае 2015 года, после тяжелых переговоров между членами ЕС был разработан широкий протокол, направленный на решение центральных и ключевых проблем, лежащих в основе миграционного кризиса. В соответствии с этим протоколом был определен ряд приоритетов:

- Увеличение бюджетного финансирования, выделяемого на пограничную безопасность и спасательные операции;
- Усиление реагирования на преступную торговлю людьми;
- Программы временного переселения и переселения, которые подчеркивают справедливые и сбалансированные пропорции распределения ответственности через систему, учитывающую ВВП государства, уровень безработицы, численность населения, прошлую историю переселения лиц, ищущих убежища, и число уже переселенных лиц, ищущих убежища;
- Внедрение нового подхода к обработке горячих точек с привлечением групп поддержки управления миграцией и помещением их в наиболее напряженные и напряженные районы миграционных потоков для работы и сотрудничества с местными ресурсами и организациями;
- Установление более прочных рабочих отношений с третьими странами для решения основных проблем, вызывающих и усугубляющих нынешний миграционный кризис, посредством региональных программ развития и защиты.

Авторы Х.Морага и Х.Рапопорт открыто подвергли критике указанные меры ЕС в сопровождении тезиса об их направленности исключительно на «лечение симптомов болезни» (пограничный контроль и бюджетные ассигнования по поддержке мигрантов), но не на решение коренных проблем внутри третьих стран, ставшими причинами миграционного кризиса [6]. Колетт подкрепляет это утверждение фактом о том, что в 2015 году 34% всех прибывших мигрантов были сирийского происхождения (то есть те, кто бежали от войны в Сирии), тем более, что многие из беженцев, размещенных в Турции, Ливане и Иордании, также массово проникали на территорию ЕС [7].

Важно отметить, что дальнейшее усугубление миграционного кризиса, а именно резкое увеличение количества беженцев и иммигрантов из стран Ближнего Востока способствовало усилению поддержки крайне правых партий. Данная теория была озвучена до собственно событий 2015 года исследователями Суонк и Бец, которые утверждали о наличии корреляции между количеством беженцев и числом голосов в пользу правых популистов [8].

Кроме того, существенно важно озвучить, что именно Европейский союз как один из уровней системы глобального управления является одним из акторов, влияющих на формирование упомянутой выше тенденции популяризации крайне правых сил среди граждан ЕС.

Далее предлагаем рассмотреть конкретные примеры роста поддержки крайне правых партий на фоне миграционного кризиса, который по мнению правых популистов был вызван в первую очередь неэффективной политикой наднациональных органов ЕС.

Мы были свидетелями того, что голландский суд не приговорил Герта Вилдерса за разжигание ненависти. Лидер голландской Партии Свободы был освобожден от обвинений в разжигании ненависти, и, как было объяснено, его высказывания представляли собой «свободу слова» [9]. Нельзя недооценивать феномен роста популярности правых партий в скандинавских государствах. На протяжении десятилетий эти государства служили убежищем для иммигрантов из конфликтующих стран третьего мира. На всеобщих выборах 2010 года шведские демократы впервые преодолели 4-процентный порог, войдя в парламент. Этот рост популярности аналогичен другим антииммиграционным движениям в Европе. Их успех основан на самых жестких политических концепциях с программами, основанными на антисемитизме, исламофобии и неприятии мультикультурализма.

В Венгрии «Фидес» Виктора Орбана дважды подряд набирал большинство на парламентских выборах, а крайне правая партия «Йоббик» в 2014 году набрала 20 %. Йоббик утверждает, что является «самой сильной национал-радикальной партией» в ЕС и второй по величине политической партией Венгрии, и дело в том, что Йоббик постоянно увеличивает свою популярность.

Партия «Альтернатива для Германии» победила в трех провинциях на мартовских региональных выборах, а на национальном уровне они набрали от 10 до 12%. Около 20 000 человек собрались в Дрездене, чтобы выразить протест против мигрантов, в то время как один из ораторов выразил сожаление по поводу того, что «концентрационные лагеря были закрыты». Миграция стала сильно политизированной проблемой в Германии. Рост насилия в отношении иммигрантов очевиден. В 2015 году было совершено 429 нападений на лагеря беженцев. АДГ также была довольна успешной на региональном уровне на сентябрьских выборах 2016 года.

Национальный Фронт во Франции победил на первом туре местных выборов в декабре 2015 года. Популярность Марин Ле Пен еще больше возросла после парижских терактов. Крайне правые завоевали 6 из 13 французских регионов. Правящие социалисты не выиграли

от роста популярности президента Франсуа Олланда, которого граждане решительно поддержали в борьбе с терроризмом после терактов.

Немаловажен здесь вывод болгарского аналитика И. Крастева: «Подъем этих партий является симптомом формирования «напуганного большинства» как новой силы в европейской политике. Эта часть электората обвиняет власти в потере контроля над своей жизнью, реальной или воображаемой, в заговоре между космополитически настроенными элитами и иммигрантами. Это «напуганное большинство» также обвиняет либеральные идеи и институты в ослаблении национальной воли и подрыве национального единства». Отмечая успех польской партии «Право и справедливость», Крастев считает, что популистские и радикальные партии могут иметь разрушительные последствия для будущего Европейского союза[10].

Миграционный кризис показал, что государства-члены ЕС имеют проблемы в выработке единой миграционной политики и что ЕС подвергается дестабилизации. За очень короткое время были поставлены под сомнение основные принципы, на которых базируется ЕС (единство, свобода передвижения и права человека). Европейские выборы 2014 года подтвердили тенденцию «поворота направо». Даже в Скандинавии, которая считается центром толерантности, растет поддержка крайне правых партий. Кроме того, идея о том, что иммигранты «крадут» рабочие места у местных рабочих или что беженцы получают большую социальную помощь, чем граждане европейских стран, приводит к растущему сопротивлению или презрению к государству, или обществу в целом. Такие идейные установки приводят к открытому расизму и ксенофобии в отношениях с приезжими.

В современных обществах, особенно в конституционных демократиях, культурное разнообразие является вызовом как для государственной политики, так и для политической теории. Необходимо найти и предложить политические принципы, которые позволят людям разного образа жизни жить вместе. Это определенно можно трактовать как вызов, потому что члены различных этнических групп требуют не только справедливого распределения экономического дохода, но и, что более важно, признания их различной идентичности как членов разных культурных сообществ в одном обществе.

**Список литературы:**

1. Pew Research Center / electronic resource/https://www.pewresearch.org/global/2014/05/12/chapter-3-most-support-limiting-immigration/

2. Rydgren, J. Radical Right-wing Populism in Denmark and Sweden: Explaining Party System Change and Stability // SAIS Review. 2010. V30 №1. P.57-71.

3. Radio Slobodna Evropa / electronic resource/ https://www.slobodnaevropa.org/a/nve-migrantska-kriza-pomogla-jacanju-regionalne-saradnje/27665151.html

4. Human Rights Watch/ electronic resource/ https://www.hrw.org/news/2016/01/27/world-report-2016-politics-fear-threatens-rights

5. Refugee Crisis: European Commission takes decisive action - Questions and answers/ electronic resource/ https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/MEMO_15_5597

6. Moraga, J., Rapoport, H. Tradable refugee-admission quotas and EU asylum policy // IZA Discussion Paper. 2014. №8683. P.5.

7. Migration Policy Institute / electronic resource/https://www.migrationpolicy.org /research/future-eu-policy-development-immigration-and-asylum-understanding-challenge

8. Swank, D., Betz, H.-G. Globalization, the welfare state and right-wing populism in Western Europe // Socio-Economic Review. 2003. V1 №2. P215–245.

9. Geert Wilders trial: Dutch court overturns far-right leader's discrimination conviction / electronic resource/https://www.dw.com/en/geert-wilders-trial-dutch-court-overturns-far-right-leaders-discrimination-conviction/a-54817187

10. Why Poland Is Turning Away From the West / electronic resource/https://www.nytimes.com/2015/12/12/opinion/why-poland-is-turning-away-from-the-west.html

## THE IMPACT OF THE EUROPEAN UNION'S MIGRATION POLICY ON THE GROWING POPULARITY OF RIGHT-WING POPULIST PARTIES AND MOVEMENTS AMONG EU CITIZENS

***Karamanov A.M., Ibragimova G.E.***

*L. N. Gumilyov Eurasian National University, Nur-Sultan*

*This article examines the impact of migration policy of supranational institutions of the European Union (EU) as an actor that solves the problems of global governance on the perception of EU citizens of the ideological platforms of right-wing populist parties and movements. The authors review the decisions of the European Union in matters related to the acceptance of migrants and their subsequent distribution in the EU countries, and also establishes the connection between these processes and the strengthening of the position of right-wing populist organizations in the European political field.*

*Key words: migration policy, the migration crisis, the European Union, far-right parties, right-wing populism.*

*УДК 32*

# ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ СВОБОДЫ ЛИЧНОСТИ СО СТОРОНЫ ГРАЖДАНИНА И КОНСТИТУЦИЯ РФ

***Нефедова Д.А.***

*Тульский государственный университет, Тула*

*В данной статье рассматриваются понятия «конституционных свобод», их содержание, проблемы реализации и варианты их решения. Актуальность заключается в том, что на сегодняшний день, на территории РФ, реализация конституционных свобод используется не в полной мере. Целью статьи является раскрытие проблем реализации свободы личности со стороны гражданина РФ. Делается вывод о том, что при качественном сотрудничестве гражданина и государства, вероятность реализации свободы личности гораздо выше.*

*Ключевые слова: Конституция РФ, свобода личности, конституционные права, государство.*

Конституция Российской Федерации на данный момент является главным и основным законом и источником любой отрасли национального права. Свобода личности, закрепленная в Основном законе, считается одной из приоритетных статей. В отличие от первой Конституции РСФСР 1918 года, в настоящей Конституции РФ 1993 года акцент сделан на человеке – высшей ценности, и в ней зафиксировано большинство прав и свобод личности и гражданина страны. Из этого можно сделать вывод, что за время своей истории Конституция поднялась на достаточно прогрессивный уровень.

В Российской Федерации признаются и гарантируются права и свободы человека и гражданина согласно общепризнанным принципам и нормам международного права и в соответствии с настоящей Конституцией. [1]

Несмотря на то, что количество прав и свобод граждан стремительно увеличивается, общество в недостаточной степени реализует свои конституционные возможности. Например, по официальным подсчётам, выборы посещают около 60% граждан. По данным ВЦИОМ, с некой периодичностью, около 50% населения России посещают музеи, выставки и концерты современной музыки. [2] Все это говорит о малой заинтересованности граждан РФ в реализации своих конституционных прав. Это может происходить по нескольким причинам:

1. Убеждённость в нецелесообразности политических свобод. Большинство населения РФ уверено, что граждане страны не способны повлиять на ведение политики и от них не зависит решение политических проблем. В связи с этим они занимают категоричную, обособленную от инициативной группы гражданского общества позицию. Такое поведение, возможно, является результатом воздействия оппозиционного движения на массы населения, которое убеждает в том, что политическая власть в России является «причиной самой себя" и не подвергается никакому влиянию.

2. Цифровизация общества. Причина спада заинтересованности в культурных конституционных правах может заключаться в цифровизации большинства направлений творческой сферы. Например, гражданину больше не требуется посещать выступление музыкальной группы в offline-режиме, т.к. ее произведения можно услышать, воспользовавшись Всемирной сетью Интернет.

3. Отторжение любого проявления активности. Нередко в обществе можно встретить человека, который проявляет категоричную пассивность во всех сферах деятельности. Такой человек не станет посещать выборы главы государства, заниматься творчеством или ходить

на различные выставки. Причиной этого, скорее всего, является изначальная психологическая установка о бессмысленности и отсутствии необходимости каких-либо действий, не связанных с обеспечением комфортного естественного существования в обществе.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что Конституция, права и свободы человека непосредственно связаны друг с другом. Для ликвидации пассивной позиции большинства населения и подъёма уровня инициативности необходимо настроить непрерывный диалог между представителями власти и гражданами. Что касается внутриличностного настроя гражданина, то в такой ситуации следует самостоятельно приравнивать себя к инициативной группе и пытаться перестроить разум на более активную гражданскую позицию. В связи с этим можно сказать, что существует множество причин, вызывающих безразличность к проявлению активность в разных сферах общества, но, если государство и человек будет качественно взаимодействовать, и сама личность не станет отторгать возможность реализации, то конституционные права и свободы будут исполняться в полной мере.

**Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398, гл.2, ст.17

2. Официальный сайт Всероссийского центра изучения общественного мнения (ВЦИОМ). – [Электронный ресурс] – https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/den-muzeev-onlajn

3. Бозоров, У. В. Личные права и свободы человека и гражданина / Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Познание. 2018. № 6 (45). С. 32-33.

4. Московская, А. В., Петина О. В. Актуальность знания прав человека для современной России // Юный ученый. — 2018. — №6.

*УДК 32*

# ТУРЦИЯ И НАТО: НА ГРАНИ ВЫХОДА ИЗ АЛЬЯНСА

***Сыпчу А.А.***
*Астраханский государственный университет, Астрахань*

*В данной статье рассмотрены основные причины и факторы ухудшения отношений Турции с НАТО, проанализированы ключевые тенденции, которые могут повлиять на дальнейший внешнеполитический курс Турции. Дана оценка перспектив двустороннего взаимодействия и сотрудничества Турции с Россией.*
*Ключевые слова: Турция, НАТО, Холодная война, ЕС, региональная и внутренняя безопасность, Россия.*

Турция была одним из самых важных членов НАТО с момента ее вступления в Альянс в 1952 году. Определив в течение многих лет свою внешнюю политику, политику в области обороны и безопасности на основе членства в НАТО, Турция с окончанием Холодной войны стала принимать более сомнительную и критическую перспективу в отношении альянса. Хотя НАТО продолжает сохранять свое значение в турецком внешнеполитическом мышлении и политике безопасности, было бы неправильно предполагать, что отношения НАТО и Турции находится на том же уровне, что и в эпоху Холодной войны [1].

По мере того как Анкара ведёт себя всё более вызывающе и смелее, членам НАТО действительно становится трудно сотрудничать с своим юго-восточным союзником. После арабской весны 2011 года и ее последствий быстрое ухудшение обстановки в области региональной и внутренней безопасности Турции совпало с растущим пониманием того, что ее западные союзники не всецело поддерживают ее основные интересы в области безопасности. Зашедший в тупик проект членства в Европейском Союзе, а также уход Америки с Ближнего Востока, поддержка курдских отрядов народной самообороны и настойчивый отказ выдать священнослужителя Фетхуллаха Гюлена, предполагаемого вдохновителя неудавшейся попытки переворота 2016 года, — все это способствовало укреплению убежденности в том, что в сфере обеспечения своей безопасности Турции стоит действовать самостоятельно, а не с опорой на поддержку Запада.

В целом, эти факторы подорвали доверие и влияние НАТО на Анкару, так же как последняя стала более осознанно использовать свои собственные значительные рычаги влияния на Европу из-за своей ключевой роли в Сирии, откуда может хлынуть четырёх миллионный поток беженцев в Европу в том случае, если Турция перестанет их сдерживать.

Учитывая острое ощущение того, что ситуация изменилась, Анкара потеряла многие стимулы к сотрудничеству. Конечно, один из ключевых рисков заключается в том, что смелая стратегия Турции обернется неприятными последствиями и приведет к новому раунду ответных мер, таких как коллективные санкции или сокращение фондов ЕС, с разрушительными последствиями для ослабевающей экономики Турции [2].

Напряженность между ЕС и Турцией также выдвинула на первый план неоднозначные связи Анкары с Москвой. Хотя отношения достигли дна после крушения российского истребителя Су-24М в 2015 году, с тех пор обе страны восстановили обширные политические и экономические связи, кульминацией которых стали такие громкие начинания, как трубопровод "Турецкий поток" и покупка Анкарой в 2017 году российской системы противоракетной обороны класса "земля-воздух" С-400, а также сотрудничество по

урегулированию сирийского конфликта. Эти шаги вызвали суровое осуждение со стороны Вашингтона и других союзников по НАТО, причем некоторые из них зашли так далеко, что назвали их признаками турецкого поворота на Восток. Еще большую тревогу этому сближению придавали очевидные сходства двух стран в их высокоцентрализованных, авторитарных политических системах, которые противоречат основным ценностям альянса. Главный страх НАТО заключается в том, что эти новообретенные дружеские связи создают уязвимость внутри альянса через двусторонние связи, которые Москва может использовать, чтобы отодвинуть Турцию еще дальше от Запада и посеять раскол, чтобы ослабить способность НАТО действовать.

Однако, успешное сотрудничество России и Турции, которое наблюдается за последние несколько лет, не гарантирует отсутствия пробелов в деятельности двустороннего формата, а острота словесных перепалок и некое напряжение в отношениях Турции с Западом, всё же сохраняют простор и инструментарий для преодоления накопившихся проблем и возможного урегулирования отношений.

**Список литературы:**

1. Tarık Oğuzlu. Turkey and NATO // Adam Akademi Sosyal Bilimler Dergisi. 2013. Cilt 3/1. S 1-10.
2. EU’s relationship with Turkey has reached «watershed moment» says foreign policy chief Borrell. BneIntellIi News. 15.09.2020. URL: https://www.intellinews.com/eu-s-relationship-with-turkey-has-reached-watershed-moment-saysforeign-policy-chief-borrell-191990/ (дата обращения 1.12.2020).

## TURKEY AND NATO: ON THE VERGE OF WITHDRAWAL FROM THE ALLIANCE

***Sypchu A.A***

*Astrakhan State University, Astrakhan*

*This article examines the main reasons and factors for the deterioration of Turkey's relations with NATO, analyzes the key trends that may affect the future foreign policy of Turkey. The prospects of bilateral cooperation and cooperation between Turkey and Russia are assessed.*

*Key words: Turkey, NATO, Cold War, EU, regional and internal security, Russia.*

*УДК 32*

# СПОРТ И МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫЕ КОНФЛИКТЫ. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПОРТИВНЫХ ПЛОЩАДОК ДЛЯ ПОЛИТИЧЕСКИХ ДЕМОНСТРАЦИЙ.

***Ялова Т.А.***

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва*

*Научный руководитель: Родионова М.Е, к.соц.н., доцент, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва*

*За последние два века спорт стал иметь важное значение для международного сообщества. В данной статье освящена тема роли спорта в политике на примере матча по настольному теннису 1969 года, события которого известны как «Пинг-понговая дипломатия». В работе исследуются способы создания сотруднических отношений прошло века между современными экономическими лидерами – США и Китай. Выводом данной статьи является подтверждение того, что «Пинг-понговая дипломатия» оказалась способна оказывать положительное влияние на отношение двух великих держав.*

*Ключевые слова: Пинг-понговая дипломатия, США, Китай/КНР, спорт, СССР, сотрудничество, конфликт, Шанхайский коммюнике.*

С появлением спорта как самостоятельной сферы профессиональной деятельности, у политиков появилась ещё одна «арена» для проведения каких-либо конфликтов или сотрудничеств. Спорт стал инструментом формирования имиджа стран, сотрудничества между ними. Благодаря нему в XX-XXI ввеках составлялись важнейшие договора, страны формировали общие цели и задачи, регулировались экономические отношения. Спорт – это масштабное явление, в нём участвуют многие страны мира, поэтому он является важной частью жизни общества. Успехи и неудачи сборных освещаются во всем мире, что привлекает к себе дипломатов из разных государств.

Так, одно из самых влиятельных на политику спортивных состязаний XX века, является матч по настольному теннису, проводимый в 1969 году в КНР между китайскими спортсменами и американцами. По итогу этой игры и безупречной предприимчивости Премьера Госсовета КНР – Чжоу Эньлая – и Госсекретаря США – Генри Киссинджера – между Пекином и Вашингтоном удалось создать дипломатические отношения. Также в следствии проведённого матча изменилась геополитическая ситуация в, так называемом, «большом стратегическом треугольнике», вершинами которого являются США, КНР, СССР: отношения между КНР и США стали более устойчивыми, СССР ослабил свои позиции.

Причина китайско-американского сотрудничества является следующим. Война во Вьетнаме, которая не принесла никакого полезного результата, и осуждение многих государств США за вторжение на вьетнамские земли, завели американских политиков в внешнеполитический тупик, так же массовые выступление против военных действий во Вьетнаме, а также на территории самих Штатов, угрожали стабильности США на государственном уровне. Поскольку в 1971 году начался экономический кризис, экономическое положение Соединенных Штатов ухудшилось, поэтому американскому правительству было важно уладить международные конфликты и сблизиться со своими противниками.

Со стороны Китая ситуация имела похожий облик. Великая Культурная Революция (1966 год) стала причиной хаоса и нестабильности, начавшийся в республике. Из-за

деятельности отрядов «красногвардейцев» {Хунвэйбины (пер. «красногвардейцы») – выходцы из низших слоёв общества, которых Мао использовал для устранения оппозиции и распространения своего культа личности по всему Китаю.} остановилось развитие науки и культуры. Внешний долг КНР нарастал, составлял более 500 миллиардов юаней. Также стоит помнить о том, что Китай был отрезан от мира, поскольку никому не открывал свои границы для взаимодействия с другими странами. Политики КНР обвиняли Советский Союз в том, что власть не придерживалась первоначальной идеологии Ленина и Маркса, и опасались вторжения со стороны севера, поскольку после 1969 года на советско-китайской границе происходил вооруженный конфликт между пограничниками обоих сторон.

Что США, что Китай был заинтересован в нормализации между собой политических отношений, и «сближением» служило общее противостояние Советскому Союзу.

Началом «Пинг-понговой дипломатии» можно считать встречу представителей КНР и США в 1969, в ходе которой стороны поделились мнениями касаемо конфликта пограничников. Осенью того же года заместитель Госсекретаря США – Эллиот Ричардсон – заявил, что его страна не останется в стороне, в случае развития конфликта в масштабное противостояние, и поддержит Китай. В следствии этого уже весной американскую сборную по настольному теннису, которая находилась на чемпионате в Токио, позвали в Китай за счёт самой республики. Между американской и китайской сборной состоялось несколько товарищеских матчей, а также американцев поводили по историческому наследию КНР, чтобы те своими глазами увидели жизнь внутри республики. С 1949 года – года образования КНР – это был первый официальный визит американцев. Вскоре в 1972 году в США прилетела сборная Китая, которая всего за несколько лет смогла заполучить статус одного из лидеров в пинг-понге. Таким образом, КНР и США смогли ближе познакомиться с культурой и внутренним устройством друг друга.

В ходе всех ранних событий и визитов в Китай профессиональных дипломатов из США, между этими странами был подписан Шанхайский коммюнике, в котором прописывались главные совместные цели стран.

Таким образом, началась новая эпоха сотрудничества КНР и США. С 1971 стороны проводили обмен информацией, которая касалась нахождения советских войск. В целом, активно развивалось сотрудничество во всех сферах жизни граждан.

Спорт является неотъемлемой частью политики, как и политика является часть спорта. История доказывает нам, что даже такой спорт, как пинг-понг, способен изменить судьбу многих стран.

**Список литературы:**

1. Кубышкин, А.И. Публичная дипломатия США: учеб. пособие для вузов / А.И. Кубышкин, Н.А. Цветкова. — Москва: Аспект Пресс, 2013. — 271 с.

2. Виловой В. Спорт и политика / Геополитика [Электронный ресурс] URL: http//www.geopolitika.It/index.php

3. Майкл Ллевелин Смит Олимпийские игры и большая политика / BBC History [Электронный ресурс]. URL: www.BBCRussian.com

4. Осинина Д. Д., Урожок Е. А. Спорт и политика в современном мире // Научные записки молодых исследователей. 2016. №2. С. 77-82.

5. Электоральные процессы в современном мире. Под общ.ред. Родионовой М.Е., Белоконева С.Ю., Селезнева П.С., Ежова Д.В. // КНОРУС. 2020. 470 с.

## SPORT AND INTERSTATE CONFLICTS. USE OF SPORTS FACILITIES FOR POLITICAL DEMONSTRATIONS.

***Yalova T.A.***

*Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow*

*Scientific adviser: Rodionova M.E, Ph.D., Associate Professor, Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow*

*Over the past two centuries, sports have become important for the international community. This article focuses on the role of sport in politics, using the example of the 1969 table tennis match, the events of which are known as "Ping-Pong Diplomacy". The paper explores the ways of creating collaborative relationships of the past century between the modern economic leaders - the United States and China. The conclusion of this article is confirmation of the fact that "Ping-Pong Diplomacy" was able to have a positive impact on the relationship between the two great powers.*

*Key words: Ping-pong diplomacy, USA, China / PRC, sports, USSR, cooperation, conflict, Shanghai communiqué.*

*УДК 81*

# РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ КОНЦЕПТА “DOCTORS/ PROFESSIONALS” В СИСТЕМЕ МЕДИАДИСКУРСА

***Багринцев С.А.***

*Армавирский государственный педагогический университет, Армавир*

*Статья посвящена изучению семантического наполнения концепта “doctors/ professionals” как структурной единицы концептосферы “healthcare”. Концепт рассматривается в пространстве медиадискурса. В статье представлено семантическое наполнение концепта “doctors/ professionals” в англоязычных медиатекстах. Выявлены смыслы, репрезентирующие данный концепт в рамках медиадискурса. Приведенные примеры иллюстрируют освещаемые положения.*

*Ключевые слова: концепт, концептосфера, врач/профессионал, медиадискурс, структура.*

Анализ дискурса выступает как междисциплинарная область знания, исследование которой осуществляется с различных позиций, так как дискурс представляет собой сложный феномен, многогранное явление, многоуровневое структурно-семантическое образование. В результате системного анализа Т.Г. Добросклонская называет три подхода к определению дискурса: структурный, акцентирующий внимание на совокупности характеристик, связанных с производством, распространением и восприятием; функциональный, основанный на взаимосвязи речеупотребления с разными сферами деятельности людей; тематический, базирующийся на разных группах текстов [4].

Важное место в данной связи занимает медиадискурс, оказывающий воздействие на формирование ценностных представлений личности и общества в целом (М.Р. Желтухина, В.А. Буряковская, Т.Г. Добросклонская, С.И. Иванова, А.В. Олянич, О.В. Ширяева, В.Ю. Коротун, Н.Н. Малый и др.). Медиадискурс выступает в качестве одной из форм функционирования *массовой культуры*, которая, согласно мнению исследователей, «стремится формировать вкусы, пристрастия, образ жизни людей через свои медиапродукты, транслируя при этом определенные ценности и установки» [3].

К специфике содержания массовой коммуникации Н.С. Болотнова относит: политематичность, отмечая доминирующие темы, такие как политика, культура, экономика и др.; социальную оценочность; идеологическую ориентацию, отражающую интересы государства, власти, различных социальных групп и сообществ [1, с. 21]. Нельзя не отметить возрастающую роль средств СМИ в эпоху перемен, на этапах глобальных мировых изменений или во время столкновения с проблемами планетарного масштаба, одной из которых стало появление коронавирусной инфекции. Средства массовой информации выступают регулятором межнациональных и межэтнических отношений [2].

Исследователи отмечают, что опыт в коллективном и индивидуальном сознании концептуализируется в соответствии с определенными ориентирами, одним из которых является язык как концентрат информации, содержательные составляющие которого формируют лингвокультурный код, единицами которого являются концепты. Перцептивный образ, лежащий в основе концепта, выступает в качестве вектора конфигурации смыслов, характерных для тематической области концепта [5, с. 122], представление выступает как «способ и форма концептуализации семантического содержания» [6, с. 63].

На первый план в медиадискурсе сегодня выходит исследование концептосферы “healthcare”, актуальность изучения которой определяется:

1. увеличивающимся интересом к вопросам изучения медиадискурса и его влияния на формирование картины мира социума;
2. значимостью изучения проблематики, сопряженной с сохранением здоровья социума;
3. важностью выявления процессов смыслообразования в сфере медиадискурса;
4. отсутствием единого метода анализа медиадискурса.

Анализ лексикографического материала английского языка позволил включить в концептосферу ‘healthcare” следующие концепты: health/ treatment (of the physically or the mentally ill), *(здоровье/лечение (физических болезней/ психических расстройств))*, doctors/ professionals *(врачи/профессионалы*), (medical) law (*медицинская правовая система),* (medical) business, *(медицинский бизнес).* Каждый из концептов имеет сложную семантическую организацию, включающую области взаимодействия с другими концептами, находится с ними в отношениях взаимодополнения.

Наиболее частотными выступают лексические единицы doctors/ professionals, составляющие ядро концепта. Анализ эмпирического материала показывает, что английская и американская пресса в целом едина в репрезентации данного концепта, включающего следующие составляющие:

1. Doctors/ professionals - это специалисты, работающие в сфере здравоохранения, способствующие поддержанию здоровья нации, противостоящие распространению различных угроз здоровью: Professor Jonathan Van-Tam, the deputy chief medical officer for England, added: "We want to deliver the most extensive flu programme possible. And we will have enough vaccine this year for 30 million people in total.”…"And this obviously is very important in a year where we face the possibility that flu and Covid-19 and may at some point this winter, circulate together and at the same time." [7].
2. Doctors/ professionals - эксперты в своем деле и профессионалы, которым приходится одновременно бороться не только с различными угрозами, но и ежедневными проблемами, возникающими во взаимоотношениях с бизнесом, бороться с ситуациями непонимания со стороны пациентов и др.: What I will say is this - as physicians we are the true medical experts and we should not be afraid to speak up on behalf of our patients and ourselves whenever we encounter situations where the business of healthcare is placed above/or is in conflict with the practice of medicine” [8].
3. Doctors/ professionals пользуются доверием населения, которое надеется на своевременную помощь и поддержку, что в полной мере показала ситуация, сложившаяся в процессе борьбы против коронавируса: “Dr. Sandra Weber, president of the American Association of Clinical Endocrinologists, said the coronavirus outbreak had made it immediately clear how much Americans rely on medical specialists [9].
4. Doctors/ professionals проводят многочисленные исследования и стараются предупредить новые возникающие угрозы: “Doctors from Roman y Cajal University Hospital have revealed that there may be a new coronavirus symptom to look out for - a red rash in the mouth. Now, doctors have revealed that there’s another symptom to look out for - a red rash in the mouth.
5. Doctors from Roman y Cajal University Hospital examined the mouths of 21 coronavirus patients between March 30 and April 8” [10].
6. Doctors/ professionals жертвуют личными интересами и привязанностями ради блага всего населения: 'I can't hug my kid': how coronavirus is upending medical workers' lives

Separating from family to avoid infecting them, sleeping in a car or a hotel, being treated like a ‘pariah’ are among the challenges facing health workers on the frontlines” [11].

7. Doctors/ professionals - это люди, подвергающие свою жизнь различным опасностям: “Numbers released Sunday show health care workers have accounted for 9,610 cases statewide. A total of 81,336 Minnesotans who were infected with the novel coronavirus no longer need to be in isolation, an increase of nearly 930 people at Sunday’s data release”[12].

8. Doctors/ professionals - это специалисты по соблюдению нормативных требований и правил, стандартов, гарантирующих качественный результат: “Healthcare compliance professionals are needed to help clinical facilities and organizations address the ever-growing government regulations that set privacy and usage standards for patient information, ensure quality patient care, prevent fraud and protect healthcare staff” [13].

9. Doctors/ professionals - в ряде случаев выступают представителями бизнес-структур, что в корне меняет их роль и значение в современном мире:

10. “Too many doctors define themselves as “entrepreneurs” rather than as professionals. Anybody can get an MBA and become an entrepreneur. Only very talented, and one hopes, committed people can make it through medical school and become physicians. These are the folks who can help us wring the hazardous waste out of our money-driven healthcare system” [14].

11. Doctors/ professionals нуждаются в поддержке государства. СМИ резко критикуют деятельность руководства и правительства в связи с ситуацией с коронавирусом, так как зачастую население и врачи оказываются без поддержки государства, приводятся примеры, являющиеся многочисленными и показательными, по мнению журналистов: “They have been put at risk in the United States not only by the nature of their jobs, but by shortages of protective equipment such as N95 face masks and government bungling of the testing program, which was delayed for weeks while the virus spread around the country undetected” [15].

Таким образом, следует отметить, что данный концепт является одним из ключевых не только в концептосфере “healthcare”, но и в концептосфере современного британского и американского медиадискурса, так как затрагивает важнейшие проблемы, существующие в обществе в целом.

**Список литературы:**

1. Болотнова Н. С. Коммуникативная стилистика текста: медийные коммуникативные универсалии // Вестник ТГПУ (TSPU Bulletin). 2015. 9 (162). С.19 – 27.

2. Букреева И.В. Выражение негативной оценки как тенденция в современных медиатекстах по проблемам межнациональных отношений //Медиа- и межкультурная коммуникация в европейском контексте: материалы Международной научно-практической конференции (15-18 октября 2014). – Ставрополь: Изд – во СКФУ, 2014. С. 225 – 226.

3. Буряковская В.А. Коммуникативные характеристики массовой культуры в медийном дискурсе (на материале русского и английского языков): монография. / В.А.Буряковская. Волгоград: Изд-во ВГСПУ «Перемена», 2014. 228с.

4. Добросклонская Т.Г. Массмедийный дискурс как объект научного исследования // Научные ведомости. Серия Гуманитарные науки. 2014. № 13 (184). Выпуск 22. С. 181 – 187.

5. Карасик В.И. Языковая кристаллизация смысла/ В.И.Карасик – Волгоград: Парадигма, 2010. – 422с.

6. Олянич А. В. Презентационная теория дискурса: монография /А.В.Олянич. М.: Гнозис, 2007. 407 с.

7. Pickover E., Kitching Ch. Having coronavirus and flu at same time makes you 6 times more likely to die// Mirror 22 SEP 2020 https://www.mirror.co.uk/lifestyle/health/having-coronavirus-flu-same-time-22721190

8. Sawyer Nick T. In the U.S. "Healthcare" Is Now Strictly a Business Term //The National Center for Biotechnology Information advances science and health by providing access to biomedical and genomic information. https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC5942015/#:~:text=In%20the%20U.S.%2C%20healthcare%20is,industry%2C%20and%20medical%20device%20manufacturers

9. Goldberg E. These Doctors Have Specialties. Fighting Coronavirus Wasn't One of Them// The NY TIMES Published March 23, 2020 Updated May 5, 2020 https://www.nytimes.com/2020/03/23/health/coronavirus-doctors-specialists.html

10. Best Sh. New coronavirus symptom to look for as doctors warn rash in mouth could be sign// MIRROR 22 JUL 2020 https://www.mirror.co.uk/science/new-coronavirus-symptom-look-doctors-22395319

11. Galvin G. How Many Health Care Workers Have Coronavirus? // The Great Unknown April 3, 2020, at 2:53 p.m.https://www.usnews.com/news/national-news/articles/2020-04-03/how-many-health-care-workers-have-coronavirus

12. Hyatt K. Minnesota reports 1,318 more COVID-19 cases, a new single-day highweeks. SEPTEMBER 20, 2020 — 11:47AM https://www.startribune.com/minnesota-reports-1-318-more-covid-19-cases-a-new-single-day-high/572469981/?refresh=true

13. A Guide to Healthcare Compliance Regulations | Michigan State University| Last Updated August 12, 2019 https://www.michiganstateuniversityonline.com/resources/healthcare-management/a-guide-to-healthcare-compliance-regulations/

14. Are Doctors Businessmen or Professionals? AUGUST 5, 2008 https://numberneededtotreat.wordpress.com/2008/08/05/are-doctors-businessmen-or-professionals/

15. Bernstein L., Boburg Sh, Sacchetti M and Brown E Covid-19 hits doctors, nurses and EMTs, threatening health system // The Washington Post , March 18, 2020 at 1:39 a.m. GMT+3 https://www.washingtonpost.com/health/covid-19-hits-doctors-nurses-emts-threatening-health-system/2020/03/17/f21147e8-67aa-11ea-b313-df458622c2cc_story.html

*The article is devoted to the study of semantic content of the concept "doctors / professionals" as a structural unit of the conceptosphere "healthcare". The concept is considered in the sphere of media discourse. The article presents the semantic content of the concept "doctors / professionals" in English-language media texts. The meanings that represent this concept discourse are revealed. The given examples illustrate the statements under consideration.*
*Key words: concept, concept sphere, doctor / professional, media discourse, structure.*

*УДК 81*

# ВЛИЯНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ ТЕКСТА НА ЕГО ПОНИМАНИЕ В УЧЕБНОМ ДИСКУРСЕ

***Бурлакина Т.С.***

*Армавирский государственный педагогический университет, Армавир*

*В рамках данной статьи автор рассматривает подходы современных авторов к проблеме влияния содержания, построения и оформления современного учебника на его понимание в учебном дискурсе. Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что учебники во многом определяют не только какие темы и идеи преподаются в процессе обучения, но и то, как они преподносятся обучающимся. Посредством анализа научных работ о роли особенностей презентации учебника на эффективность обучения, автор приходит к выводу, что презентация текста может иметь решающее значение в учебном дискурсе; презентация текста, которая гармонирует с содержанием учебника и помогает учащимся и их потребностям, может способствовать пониманию учащимися значения предоставленной информации.*

*Ключевые слова: учебник, обучение, язык учебника, презентация текста, содержание учебника, эффективность учебника, иллюстрация, понимание.*

На современном этапе общественного развития теория дискурса предстает одним из самых перспективных направлений современной лингвистики. Особое внимание авторами уделяется учебному и учебно-педагогическому типам дискурса (Н.А. Ипполитова, Л.С. Суворова, Е.В. Полянина и др.). Учебная книга, являясь основным средством обучения, подробно рассматривается в работах В.Г. Безрогова, Ю.Г. Куровской, Т.С. Макаровой, О.В. Кабашевой, М.А. Корзо.

Согласно мнению С. Отта, «язык влияет на то, как люди строят свой мир, ценности, социальные реальности и знания» [13, с. 254]. Влияние языка учебника на формирование знаний учащимися, является одним из развитых направлений научного знания, охватывающим различные научные области, такие как лингвистика, языкознание и образование. Одним из центральных факторов в построении знаний через язык и, в свою очередь, решающим для обучения по учебникам является исследование понимания прочитанного. Способы поддержки учащихся в понимании прочитанного были исследованы, среди прочего, в экспериментальном исследовании, проведенном М. Райхенберг [15]. Результаты этой работы показывают, что читатели со способностями среднего уровня лучше усваивают материал при чтении аутентичных текстов, в то же время ученики, чьи способности расцениваются ниже среднего, не показали улучшения показателей понимания при чтении адаптированных текстов. Это согласуется с мнением группы учёных Т. Линдерхолм и др. [8], которые сообщили, что как люди со средними способностями, так и участники эксперимента со способностями ниже среднего показывали результат понимания причинно-следственной структуры только с помощью сложных текстов. В этом контексте С. Олешко и А. Мораитис [12] предлагают лингвистически взвешенный подход к обучению с помощью учебников в разнородных группах учащихся.

Заслуживают внимания исследования в области обучения иностранному языку Г. Хэдли [6] и Д. Лопес-Хименес [9] и уместности структур текста в учебниках истории. Выше упомянутые исследователи приходят к двум выводам. Во-первых, как читатели со средними

способностями, так и читатели со способностями ниже среднего предпочитают интересные, стимулирующие, повествовательные и описательные тексты. Во-вторых, чтобы способствовать обучению и стимулировать мотивацию, язык учебника должен содержать ясные, точные, последовательные и согласованные структуры и избегать чрезмерного упрощения.

Немаловажную роль в понимании, восприятии и эффективности подачи материала играет презентация текста учебника. По мнению Моргана [11], хорошо разработанные учебники могут сделать обучение более увлекательным, продуктивным и значимым, они помогают активно задействовать познавательные способности учащихся разными способами, с помощью таких механизмов, как обсуждение изображений, аналитическое мышление, постановка вопросов, проверка гипотез и устные рассуждения.

На эффективность презентации текста в учебном дискурсе могут влиять стиль предмета, цели обучения и характеристики учащегося. Однако ясность, последовательность, содержательность, и эстетика являются основными принципами удобного построения учебника. Согласно исследованиям ЛаСпина [7], хороший дизайн учебника обеспечивает визуальное руководство по содержанию учебника посредством грамотно составленного макета, в котором ясность и сложность не исключают друг друга.

Что касается оформления учебника, вопрос его потенциального влияния на обучение в настоящее время является дискуссионным. В этом контексте Р. Раммер и др. [16] изучили влияние трудночитаемых (неразборчивых) шрифтов на успеваемость учащихся. В то время как предыдущие исследования показали наличие более глубокого уровня когнитивной обработки текста, написанного трудночитаемыми шрифтами (эффект затруднения), Р. Раммер и др. не одобряли эффект затруднения, они поддерживают выводы А. Мейера и др., которые заключают что «трудночитаемые шрифты не помогают решать математические задачи» [10, с.16). Кроме того, результаты этих двух исследований согласуются с принципами «оформления чтения» Уиллберга и Форсманн (1997).

Согласно мнению ряда российских учёных, первое и основное назначение иллюстраций учебника – конкретизация соответствующих объяснений и выработка у каждого ученика требуемых верных представлений ради точных, полных знаний. Второе предназначение иллюстраций школьного учебника – облегчить усвоение учебного материала, способствовать активизации мыслительной деятельности. Отсюда следует, что очень важно, при разработке познавательных иллюстраций найти подходящую для каждого конкретного случая форму образной передачи информации [1].

Ключевые компетенции в рамках учебного дискурса связаны с построением знаний из изображений, способностью декодировать изображения, способностью связывать изображения с соответствующим содержанием и визуальным вниманием к изображениям. Согласно исследованиям визуального внимания студентов при работе с учебником И. Бенке [3], внимания фотографиям уделяется немного, заметный акцент смещён в сторону текста. Это соответствует мнению В. Шноц и др. [17], которые исследовали фокус внимания и выбора учащимися текстовой модальности в мультимедийном обучении (эффект модальности) и обнаружили, что учащиеся часто проявляют склонность игнорировать картинки. Р. Пинто и Дж. Аметллер также сообщают о трудностях с интерпретацией изображений из учебников, указывая: «Учителям следует помнить, что изображение стоит тысячи слов только в том случае, если студент знает коды для интерпретации изображений» [14, с. 341].

В равной степени И. Тэста и др. [18] и М. Бетранкур и др. [5] выявили трудности у студентов в расшифровке графических визуализаций. Исходя из этого можно предположить,

что, несмотря на вездесущность визуальных эффектов в повседневной жизни, студенты сталкиваются с проблемами при обучении с помощью изображений, следовательно, навыки декодирования визуальных элементов (визуальная грамотность) должны преподаваться тщательнее и регулярно практиковаться [4], [18].

Таким образом, презентация текста в учебном дискурсе может иметь решающее значение для обучения по учебникам; вариант презентации, который гармонирует с содержанием учебника и помогает учащимся и их потребностям может способствовать пониманию учащимися значения предоставленной информации. Эффективно подобранный способ презентации текста в учебном дискурсе включает, среди прочего, учебные, образовательные, технически и эстетически качественные визуальные эффекты, ясность и последовательность, с которой информация представлена в графических визуализациях, макет, который направляет читателя через ресурсы и позволяет им находить соответствующую информацию, визуальные текстовые ссылки между соответствующими материалами и удобную для читателя типографику.

**Список литературы:**


1. Брага Л.И., Карпова Г.Ф., Кравченко Т.Л., Тимофеев С.А., Колесина К.Ю. Дидактическая иллюстрация в учебной книге как средство формирования ментальных установок и практических навыков для жизни в многонациональной среде // Интернет-журнал «Мир науки», 2018 №6, https://mir-nauki.com/PDF/72PDMN618.pdf
2. Behnke Y. (2018) Textbook Effects and Efficacy. In: Fuchs E., Bock A. (eds) The Palgrave Handbook of Textbook Studies. Palgrave Macmillan, New York. https://doi.org/10.1057/978-1-137-53142-1_28
3. Behnke, Y. (2015). Welchen Grad an visueller Aufmerksamkeit widmen Lernende den Abbildungen in Geographieschulbüchern? Bildungsforschung, 1(12), 54–76. Retrieved from http://www.bildungsforschung.org/
4. Behnke, Y. (2016). How Textbook Design May Influence Learning with Geography Textbooks. Nordidactica – Journal of Humanities and Social Science Education, 1, 38–62. Retrieved from www.kau.se/nordidactica
5. Bétrancourt, M., et al. (2012). Graphicacy: Do Readers of Science Textbooks Need It? In E. de Vries & K. Scheiter (Eds.), Staging Knowledge and Experience: How to Take Advantage of Technologies in Education and Training? Proceedings of the EARLI SIG Meeting on Comprehension of Text and Graphics, Grenoble, August 28–31, 2012 (pp. 37–39). Grenoble: Universite Pierre-Mendes-France.
6. Hadley, G. (2013). Global Textbooks in Local Contexts: An Empirical Investigation of Effectiveness. In N. Harwood (Ed.), English Language Teaching Textbooks: Content, Consumption, Production (pp. 205–238). Basingstoke: Palgrave Macmillan.
7. LaSpina, J. A. (1998). The Visual Turn and the Transformation of the Textbook. Mahwah, New Jersey, London: Lawrence Erlbaum Associates.
8. Linderholm, T., et al. (2000). Effects of Causal Text Revisions on More- and Less- Skilled Readers' Comprehension of Easy and Difficult Texts. Cognition and Instruction, 18(4), 525–556.
9. López-Jimenéz, D. (2014). A Critical Analysis of the Vocabulary in L2 Spanish Textbooks. Porta Linguarum, 21, 163–181.
10. Meyer, A., et al. (2015). Disfluent Fonts Don't Help People Solve Math Problems. Journal of Experimental Psychology: General, 144(2), e16–e30. https://doi.org/10.1037/xge0000049.

11. Morgan, K. E. (2014). Decoding the Visual Grammar of Selected South African History Textbooks. Journal of Educational Media, Memory, and Society, 6(1), 59–78.

12. Oleschko, S., & Moraitis, A. (2012). Die Sprache im Schulbuch. Erste Überlegungen zur Entwicklung von Geschichts- und Politikschulbüchern unter Berücksichtigung sprachlicher Besonderheiten. Bildungsforschung, 1(9), 11–46.

13. Ott, C. (2014). Das Schulbuch beim Wort nehmen – Linguistische Methodik in der Schulbuchforschung. In K. Petr et al. (Eds.), Methodologie und Methoden der Schulbuch- und Lehrmittelforschung (pp. 234–263). Bad Heilbrunn: Klinkhardt.

14. Pintó, R., & Ametller, J. (2002). Students' Difficulties in Reading Images. Comparing Results from Four National Research Groups. International Journal of Science Education, 24(3), 333–341.

15. Reichenberg, M. (2013). Are "Reader-Friendly" Texts Always Better? IARTEM e-Journal, 5(2), 64–84.

16. Rummer, R., Schweppe, J., & Schwede, A. (2015). Fortune is Fickle: Null-Effects of Disfluency on Learning Outcomes. Metacognition and Learning, 10(3). https://doi.org/10.1007/s11409-015-9151-5

17. Schnotz W., et al. (2014). Focus of Attention and Choice of Text Modality in Multimedia Learning. European Journal of Psychology of Education. https://doi. org/10.1007/s10212-013-0209-y.

18. Testa I., Leccia, S., & Puddu, E. (2014). Astronomy Textbook Images: Do They Really Help Students? Physics Education, 49, 332–343.

*In this article, the author gives a brief overview of current research approaches to the problem of the content, construction and design of a modern textbook on its understanding in educational discourse. The relevance of the chosen topic is due to the fact that textbooks largely determine not only what topics and ideas are taught in the classroom, but also the way they are presented to students. By analyzing the results of several scientific papers on the role of the features of textbook presentation on the effectiveness of teaching, the author concludes that design can be very important in educational discourse; a text presentation which suits the textbook's content and has the learner and their needs in mind may facilitate learners' understanding of the meaning of provided* information.
*Key words: textbook, teaching, textbook language, text presentation, textbook content, textbook efficiency, illustration, understanding.*

*УДК 81*

# ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА МОДЕЛИРОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЛИНГВОАНТРОПОЛОГИИ

***Вагенляйтнер Н.В.***

*Омский государственный педагогический университет, Омск*

*Описаны сущностные характеристики метода моделирования, его применения в лингвистических исследованиях; в частности, в современной лингвоантропологии.*

*Ключевые слова: модель, метод моделирования, лингвоантропология.*

Моделирование является одним из способов познания лингвистических объектов. В языкознании *модель* трактуется двояко: 1) как искусственно созданное лингвистом реальное или мысленное устройство, воспроизводящее, имитирующее своим поведением (обычно в упрощенном виде) поведение какого-либо другого («настоящего») устройства (оригинала) в лингвистических целях; 2) как образец, служащий стандартом (эталоном); то же, что «тип», «схема», «парадигма», «структура» и т.п. для массового воспроизведения [1, с. 304−305].

В первом значении *модель* есть аналог объекта, представленный в описательном виде наиболее существенными категориальными чертами. Во втором значении *модель* предстает как структурное явление языковой системы, регулярно воспроизводимая внутренняя потенция языка. Например, говоря о структурно-семантических моделях характеризации человека, исследователи имеют в виду существование в языке типичных семантико-синтаксических конструктов, которые используются говорящими для описания и оценки человека и его «частей» [2], [3] и мн. др.

Метод моделирования активно используется и исследователями языкового образа человека; при этом результатом моделирования становятся как отдельные семантические конструкты (*модели* во втором значении): лексико-семантические поля, семантико-синтаксические модели, семантико-прагматические типы высказываний и т.д., так и глобальный семантический конструкт (модель в первом значении) – реконструированный языковой образ-концепт.

Подчеркивая антропологическую ориентацию современной лингвистики, исследователи отмечают, что само «семантическое пространство человека является центром порождения, развития и функционирования всех языковых категорий и процессов» [4, с. 205], то есть предстает источником не только многообразного содержания, смыслов, отображенных в языке, но и категорий, инструментария для их экспликации и моделирования.

Примат семантики в исследованиях образа человека в языке дает основание относить данные исследования к семантическим, а сам процесс описания этого образа называть семантическим моделированием. В то же время, учитывая когнитивную природу языкового образа человека, исследователи этого образа часто называют соответствующую исследовательскую процедуру когнитивно-семантическим моделированием.

Метод семантического моделирования, будучи наиболее эффективным способом представления отображенных в языке ментальных сущностей, по своей природе интегративен: он предусматривает синтез разноуровневых языковых фактов, установление связей между ними и, в конечном счете, создание обобщенной картины того, какой предстает концептуальная сущность в языке. При этом та идеализированная модель, которая создается усилиями исследователя, включает наиболее существенные языковые свойства отображаемой

реалии и отвлекается от несущественных. В то же время определение существенного и несущественного (основополагающего и вторичного) осуществляется через погружение в исследуемый материал, выявление частотных, повторяющихся смыслов и способов их выражения.

Необходимым условием семантического моделирования языкового образа человека является его поэтапное осуществление. В лингвоантропологических работах, ориентированных на человека как объект языковой концептуализации, установилась традиция прохождения следующего исследовательского пути:

1. описание языкового образа человека в лексико-семантическом аспекте;
2. изучение семантико-синтаксических особенностей представления человека в языке;
3. выявление семантико-прагматических характеристик данного образа. При этом каждый из названных этапов применительно к конкретному исследованию (в зависимости от того, какая отображенная в языке ипостась человека исследуется, какова специфика языковой концептуализации изучаемого субобраза человека) наполняется оригинальным содержанием.

**Список литературы:**

1. Лингвистический энциклопедический словарь. – М.: Советская энциклопедия, 1990. – 682 с.
2. Никитина, Л. Б. Категориальные семантические черты образа homo sapiens в русской языковой картине мира: Монография. – Омск: Изд-во ОмГПУ, 2004. – 148 с.
3. Федяева Н. Д. Средний человек как объект оценки // Язык. Человек. Картина мира. Лингвоантропологические и философские очерки / Под ред. М. П. Одинцовой. – Омск: Изд-во ОмГУ, 2000. – Ч. 1. – С. 58−66.
4. Покровская О. В. Языковой образ человека в синонимических репрезентациях: опыт разработки частной теории (на материале русского и английского языков) // Лингвистика человека: антология / Под ред. Л. Б. Никитиной, Н. Д. Федяевой. – Омск: Вариант-Омск, 2012. – С. 204−216.

## MODELING METHOD IN MODERN LINGUOANTHROPOLOGY

***Vagenlyaytner N.V.***

*Omsk State Pedagogical University, Omsk*

*The essential characteristics of the modeling method, its application in linguistic research are described, in particular in modern linguoanthropology.*

*Key words: model, modeling method, linguoanthropology.*

*УДК 81*

# ОБ ИСТОЧНИКАХ СЮЖЕТА ИГРЫ АХИЛЛА И АЯКСА В КОСТИ

***Котова А.В.***

*Санкт-Петербургский государственный университет ветеринарной медицины, Санкт-Петербург*

*В статье рассматривается вопрос об источниках сюжета вазовой росписи Игра Ахилла и Аякса в кости. Выделяются две основные линии – о литературном источнике и о графическом происхождении сюжета.*

*Ключевые слова: вазовая живопись, Ахилл, Аякс, игра в кости.*

Античное миропонимание, основанное на культе богов и героев, обусловливает использование мифологических сюжетов в вазовой живописи.

Судьба и характер Ахилла, являвшего собой пример наивысшей воинской доблести, привлекали внимание художников на протяжении всей истории античного искусства. В аттическом искусстве второй половины VI века до н.э. изображения Ахилла часто выступают в сопровождении Аякса, равного ему по доблести и силе. Вероятно, сюжеты с участием Аякса имели особую актуальность для афинских правителей. Еще в начале VI века до н.э. Афины завоевали остров Саламин – мифическую родину Аякса. Необходимостью пропаганды, вероятно, и объясняется необычайная популярность героя в аттическом искусстве начиная с 540 г. до н. э.

Отношение художника к герою выражается прежде всего в выборе сюжета. На дошедших до нашего времени античных вазах афинских мастеров, на которых Аякс изображается вместе с Ахиллом, наиболее часто встречается сюжет, в котором Ахилл и Аякс играют в кости.

В представленной сцене два воина, сидящие друг напротив друга, склонились над игральной доской. Дополнительные знаки и фигуры характеризуют и поясняют основное изображение. В большинстве случаев между героями помещена фигура Афины, покровительницы Ахилла, которая увенчивает его голову лавровым венком и протягивает ему статуэтку богини победы. Подписи с «именами героев и числом очков, сопровождающие сцену, позволяют безошибочно определить персонажей и результат игры: 4 – 3 в пользу Ахилла» [2, с. 70].

Игра Ахилла и Аякса в кости – сюжет известный нам только по изображениям, в основном вазописным, поскольку описание сцены не прослеживается ни в одной из троянских поэм. Вместе с тем, в этом сюжете отражаются приметы всей дальнейшей судьбы героев. Вопрос об источниках этих изображений вызвал в научном сообществе острую дискуссию.

Согласно первой точке зрения, сюжет был заимствован вазописцами из несохранившейся до нашего времени эпической поэмы «Паламедия». Это мнение, впервые выраженное К. Робертом, было поддержано другими учеными (Ф. Хаузер, Б. Швейцер, К. Шефолд, Дж. Д. Бизли, М. Мур, М.Н. Химин и др.).

Х. Ламер высказал другую гипотезу, согласно которой изображение не является иллюстрацией текста, а следует графической традиции сюжета. Эта идея, поддержанная Х. Моммзен и Л. Кёрке, получила глубокое развитие у С. Вудфорд. По мнению исследовательницы, сюжет игры героев к кости не имеет устного или письменного источника и целиком восходит к работе величайшего афинского мастера чернофигурного стиля Эксекия

(амфора из Ватикана, ок. 530 г. до н. э.). В дальнейшем, с развитием краснофигурного стиля, вазописцы расширили основную сюжетную линию темой военного конфликта, изображенного по сторонам от сидящих героев. При этом присутствие Афины получило новое значение: теперь она выступала не в качестве покровительницы Ахилла, а как вестник, призывающий героев к оружию [2, с. 71].

Трактовка различных сюжетов, представленных на греческих вазах, показывает, что расписывавшие их мастера чаще всего передавали традиционные варианты мифов [1, с. 10]. Разнообразие версий изображений игры Ахилла и Аякса в кости, каждая из которых обладает своей образно-метафорической ассоциативностью, объясняется тем, что вазописцы изображали различные моменты одного сказания, заимствованного из эпической традиции.

**Список литературы:**

1. Блаватский В. Д. История античной расписной керамики / В.Д. Блаватский. М.: Изд-во Московского университета. 1953. 304 с.
2. Химин М. Н. Игра Ахилла и Аякса в кости. Проблема определения сильнейшего героя // Античный мир и археология. 2009. Вып. 13. С. 70–82.

## ON SOURCES OF A PLOT “AJAX AND ACHILLES PLAYING A GAME”

***Kotova A.V.***

*St. Petersburg State University of Veterinary Medicine, St. Petersburg*

*The article discusses sources of a plot of the vase painting “Ajax and Achilles playing a game”. There are two main points of view: about a literary source and about graphic origin of the plot.*

*Key words: vase painting, Achilles, Ajax, dice game.*

*УДК 82*

# «АРГОНАВТИКА» ВАЛЕРИЯ ФЛАККА КАК ПИСЬМЕННЫЙ ПАМЯТНИК АНТИЧНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

***Котова А.В.***

*Санкт-Петербургский государственный университет ветеринарной медицины, Санкт-Петербург*

*«Аргонавтика» Валерия Флакка издана на русском языке не в полном объеме и остается недостаточно изученной. Лингвистический и литературоведческий анализ во взаимосвязи с исторической эпохой позволит существенно расширить наши представления о римском героическом эпосе и античной литературе в целом.*

*Ключевые слова: римский героический эпос, Валерий Флакк, Аргонавтика.*

Античная литература, обладая обширным культурным наследием, имеет много лакун. Из всего дошедшего до наших дней многообразия лишь немногое сохранилось полностью, тогда как большая часть художественных произведений представлена в фрагментарном виде.

По замечанию исследователей, «то, что дошло до нас от литературы древних греков, похоже на афинский акрополь в его теперешнем виде; то, что сохранилось от римской литературы, напоминает развалины римского форума» [4]. Обращаясь к памятникам римской литературы, мы наблюдаем очень сходную картину, когда произведения ряда авторов или исчезли бесследно, или дошли в ничтожно малом виде.

Одной из таких лакун является неоконченная эпическая поэма «Аргонавтика» римского поэта Гая Валерия Флакка, жившего в I веке н. э.

По справедливому замечанию В.С. Дурова, «наши сведения о латинских авторах, как правило, скудны и недостоверны, поэтому тексты их творений – наш основной источник для реконструкции их биографий» [2, с. 5].

В начальных стихах «Аргонавтики» содержатся краткие сведения об авторе: он принадлежал к квиндецемвирам – жреческой организации, членам которой разрешалось хранить у себя в доме изречения кумской сивиллы [4]. Именно об этом говорит Валерий Флакк: *Феб! Мне учителем будь, если кумской пророчицы книги / В доме своем я храню, если лавром зеленым достоин / Голову я увенчать* (1, 5-6; пер. М.Е. Грабарь-Пассек).

Важным элементом, характеризующим творчество автора, является его стиль. Сформированный под влиянием личного жизненного опыта и исторической обстановки, характерной для эпохи, авторский стиль позволяет читателю расширить представления об античном мире.

Другим значимым элементом, отражающим личность писателя, является выбранный автором жанр. При этом «любой литературный жанр существует не сам по себе, а в конкретной историко-литературной ситуации и в прямой зависимости от творческой энергии конкретного автора» [3, с. 8].

Со второй половины I века н. э. в Риме начинается развитие архаистических тенденций: отмечается ориентация на образцы прошлого, повышенный интерес к древним памятникам литературы и языка.

В основе поэмы Валерия Флакка лежит миф об аргонавтах, отправившихся на корабле в Колхиду за золотым руном. Их поход послужил источником для многих произведений

античной литературы: 4-й Пифийской оды Пиндара, трагедии «Медея» Еврипида, поэмы Аполлония Родосского «Аргонавтика» и трагедии Сенеки Младшего «Медея» [1, с. 43].

«Аргонавтика» посвящена императору Веспасиану и призвана прославить завоевательную политику римских императоров на Востоке [1, с. 72].

Поэма обрывается на середине 8-й книги. Сейчас уже никто не сомневается в том, что «Аргонавтика» осталась незаконченной, хотя вплоть до недавнего времени высказывалось предположение о том, что заключительная часть сочинения утрачена. По всей видимости, поэт никогда не правил свой труд. Следы отсутствия окончательной отделки довольно многочисленны: это и непоследовательность в изложении, и большое количество стихов, страдающих смысловой незавершенностью [2, с. 209].

Валерий Флакк относится к тем античным авторам, произведения которых еще не изданы на русском языке в полном объеме и остаются недостаточно изученными. Всестороннее, глубокое исследование поэмы «Аргонавтика», включающее лингвистический и литературоведческий анализ во взаимосвязи с исторической эпохой, позволит существенно расширить наши представления о римском героическом эпосе и античной литературе в целом.

**Список литературы:**

1. Античная культура. Словарь-справочник / Под ред. В.Н. Ярхо. – М.: Высшая школа, 1995. – 384 с.
2. Дуров В.С. История римской литературы. – СПб.: СПбГУ, 2000. – 624 с.
3. Дуров В.С. Художественная историография Древнего Рима. – СПб.: Изд-во СПбГУ, 1993. – 144 с.
4. История римской литературы / Под ред. С.И. Соболевского [и др.]. Т. 1. – М.: Акад. наук СССР, 1959. – 534 с. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://simposium.ru/ru/node/11725. Дата обращения: 13.12.2020.

## VALERIUS FLACCUS' "ARGONAUTICA" AS A WRITTEN ARTIFACT OF ANCIENT LITERATURE

***Kotova A.V.***

*St. Petersburg State University of Veterinary Medicine, St. Petersburg*

*Valerius Flaccus' "Argonautica" is not published in Russian in full and remains insufficiently studied. Linguistic and literary analysis in conjunction with the historical era will significantly expand our knowledge about the Roman heroic epos and ancient literature in general.*

*Key words: Roman heroic epos, Valerius Flaccus, Argonautica.*

*УДК 82*

# РАЗВИТИЕ МОТИВОВ ЖИЗНИ И СМЕРТИ В «АХИЛЛЕИДЕ» СТАЦИЯ

***Котова А.В.***

*Санкт-Петербургский государственный университет ветеринарной медицины, Санкт-Петербург*

*Текст «Ахиллеиды» Стация можно условно разделить на две части. В первой части доминирует мотив жизни, тогда как во второй части он переходит в мотив смерти и выбора собственной смерти. Таким образом, характерные для героического эпоса в целом мотивы жизни и смерти в «Ахиллеиде» переходят друг в друга, создавая неразрывную связь.*
*Ключевые слова: римский героический эпос, Стаций, Ахиллеида, мотив жизни и смерти.*

Мотивы занимают важное место в повествовательной системе героического эпоса. Как отмечает И.В. Ершова, «эпическое повествование манифестирует себя в череде повествовательных мотивов, которые как бы разворачивают сюжетообразующий мотив на отдельные смысловые элементы и тем самым представляют собой звенья устойчивой последовательности, с заданным порядком очередности» [2, с. 17].

В данной статье речь пойдет о мотивах жизни и смерти в эпической поэме Стация «Ахиллеида» (I в. н. э.). Как известно, текст поэмы не завершен из-за смерти автора, сейчас мы располагаем первой книгой и началом второй, в которых повествуется о юности Ахилла.

Большинство фольклористов подчеркивает связь мотива и события, т.е. мотив должен отсылать к событию, происшествию, следствием которого оказывается последующее развертывание сюжета.

Сохранившийся текст «Ахиллеиды» можно условно разделить на две части. В начале поэмы Фетида прилагает усилия, чтобы спасти жизнь своему сыну Ахиллу, не допустив его участия в Троянской войне, грозившей ему гибелью. Она забирает его у кентавра Хирона и скрывает среди дочерей царя Ликомеда, переодев в женское платье. Поэт создает напряженное действие, используя художественные приемы; эмоциональный фон поддерживается мортальной лексикой, отражающей страх Фетиды за жизнь сына.

Во второй части Ахилл, спровоцированный Уллисом и Диомедом, обнаруживает себя и должен сделать свой выбор. Здесь мотив сохранения жизни переходит в мотив смерти и выбора собственной смерти. Как отмечает С.М. Боура, «подобная гибель поднимает больше вопросов о мотивах и принципах поведения героя, увеличивая тем самым драматическую напряженность истории и давая поэту существенные возможности для изображения духовного конфликта, вскрывающего важные элементы героической точки зрения. В таких случаях сложно не думать о роке, которому суждено осуществиться, как бы ни пытались люди избежать его; герой, как и другие, должен прийти к концу, предначертанному ему судьбой» [1, с. 158]. Вопреки воле матери Ахилл сам выбирает свою судьбу, оставляя после себя потомство в лице рожденного Деидамией сына Пирра.

Таким образом, характерные для героического эпоса в целом мотивы жизни и смерти в «Ахиллеиде» переходят друг в друга, создавая неразрывную связь.

**Список литературы:**

1. Боура С.М. Героическая поэзия / Пер. с английского и вступ. статья Н.П. Гринцера, И.В. Ершовой. – М: Новое литературное обозрение, 2002. – 808 с.

2. Ершова И.В. КАК ЖИВЕТ И ДВИЖЕТСЯ ЭПИЧЕСКИЙ ГЕРОЙ? Рецензия на книгу: Неклюдов С.Ю. Поэтика эпического повествования: пространство и время. М.: Форум, 2015. 216 с. // Новый филологический вестник. 2016. №4 (39). С. 178–182.

## DEVELOPMENT OF LIFE AND DEATH MOTIVES IN STATIUS' "ACHILLEID"

***Kotova A.V.***

*St. Petersburg State University of Veterinary Medicine, St. Petersburg*

*Text of Statius' "Achilleid" can be divided into two parts. In the first part, the motif of life dominates, while in the second part it passes into the motif of death and the choice of one's own death. Thus, the motives of life and death that are characteristic of the heroic epic as a whole in "Achilleid" pass into each other, creating an indissoluble connection.*

*Key words: Roman heroic epic, Statius, Achilleid, motif of life and death.*

*УДК 81*

# ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПТЫ ЭМОТИВНЫХ ПРЕДИКАТОВ НА ПРИМЕРАХ В АНГЛИЙСКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКЕ

***Мохова О.Л., Назарова Н.Б.***

*Российский университет транспорта МИИТ, Москва*

*Функция предикатов чувств связана с релятивностью их значения: действие должно быть соотнесено с производителем, но не только с ним. Чаще они не передают активного отношения между актантами, между деятелем и объектом. Целью данной статьи является анализ роли предиката, содержащего сему эмоции, что связано прежде всего, как мы предполагаем, с семантическими преобразованиями предиката в процессе его функционирования в тексте.*

*Ключевые слова: концепт, эмотивные предикаты, роль предиката.*

Корпус текста нуждается в соответствующей лексике, в синтаксической конструкции фраз, в особой интонации, в порядке слов, что необходимо для выражения эмоций, чувств и бытия в речи. Основная роль в тематической и структурной организации дискурса принадлежит лексике различных частей речи и предикатами в том числе. Предикаты или слова других частей речи играют особенную конструктивную роль в повествовании: их грамматическая семантика приспособлена к выражению предикативности, тогда как их лексическая семантика сопряжена с контекстным содержанием и авторской прагматической установкой.

Модусный план текста выражается отношениями автора к изображаемой действительности, к оценке содержания текста, к его аппелятивным намерениям. В этой связи селекция языковых средств, адекватных по содержанию, является неотъемлемой частью творческого процесса писателя. Нас заинтересовала эмотивная лексика, ситуативная в своей денотативной основе и располагающая большими возможностями для передачи чувств в разнообразных ракурсах и оттенках.

Эмотивные предикаты, ориентированные на сферу субъекта или на сферу объекта, наиболее адекватно отражают различные ситуации действительности, например: состояние кого?, чего? (грустить о чем?), становление состояния кого?, чего? (влюбиться в кого? во что?), от ношение к кому? к чему? (любить кого? что?), воздействие, каузация на кого? что? (отпечалить кого?), проявление эмоций к кому? к чему? (целовать, обнимать кого? что?).

Функция этих предикатов не имеет универсального характера, т. к. исследуемая группа предикатов проявляется в отдельных актах речи в зависимости от их целенаправленности и условий реализации.

Во-первых, в своих наблюдениях автор исходит из следующих положений: специфические функции “язык-речь-текст” не существуют изолированно друг от друга. Они пересекаются и взаимодействуют, вследствие чего отрывки художественного текста в функциональном аспекте можно наблюдать с различных сторон.

Во-вторых, для анализа были выбраны только те классы предикатов, позиции которых в текстовых структурах обнаруживали текстовые функции, позволяющие перейти к характеристике текстового поведения лексических единиц одного морфологического класса предикативных слов.

В-третьих, при определении типа, характера, семантического сдвига значения, по мнению лингвистов, рекомендуется соблюдение ряда принципов, таких как например:

- морфологического: для ограничения материала исследования;
- морфосемантического: чтобы предметом наблюдений оказались слова не только одного лексико-грамматического класса, но и одной лексико-семантической группы. При этом в ряде исследований отмечается тенденция к развитию у семантически родственных слов однотипных значений;
- семантико-стилистического: для ограничения рассматриваемого материала, сузив рамки исследования до одной какой-либо парадигмо-синонимической группы слов (в нашем случае вопрос стилистической значимости синонимических рядов в художественном тексте решается с опорой на предикатную лексику);
- стилистико-эстетического: для представления в качестве предмета исследования отдельного слова, эстетически значимого в контексте художественного целого, и особенно характерного для мировоззрения писателя, так и вообще ключевых слов безотносительно к ним.

Общеизвестно, что между семантикой предикатов и структурой предложения существует органическая связь, которая проявляется в том, что предикаты определенных лексико-семантических групп входят в определенные модели предложения. Проблема экспрессивной эмотивности, или же эмоции человека, и механизм их лингвистического обеспечения давно стали предметом научных изысканий.

Эмотивная лексика традиционно изучается с учетом таких категорий, как оценочность, экспрессивность, образность, причем связи се с оценкой оказываются особенно тесными; сейчас особенно актуально исследование с позиции эмоции и с позиции оценки.

Объект изучения сложен, т.к. считается, что эмоция связана только с человеком, а человек — “центральная фигура языка и как лицо говорящее, и как главное действующее лицо мира, о котором он говорит”.

Язык фиксирует этот двойной модус приоритета, человека и характера отображения его чувств, и, следовательно, в языке существует двоякий способ показа эмоции. Они проявляются как эмоциональное сопровождение, эмоциональная окраска, возникающая в результате прорыва в речь говорящего его эмоционального состояния в виде эмоциональных оценок.

Эмоции отражаются языковыми знаками как объективно существующая реальность, подобная любой другой конкретно наблюдаемой реальности. Механизмы языкового выражения эмоции — различны: можно говорить о языке описания эмоции и о языке выражения эмоции.

Вероятно, трудно выявить все эмотивы в реальной речи, т. к. любое слово потенциально эмотивно. При этом нужно учитывать, что “слова не в одинаковой степени способны наполняться эмоционально-экспрессивным содержанием”.

В научной литературе имеется множество попыток описать эмоциональную лексику. Сначала наблюдалось интуитивное деление эмотивной лексики, а затем появилось терминологическое разграничение: лексика эмоции (л.э.) и эмоциональная лексика о.л.):

Лексика эмоции сориентирована на объективацию эмоции в языке, их инвентаризацию (номинативная функция), а эмоциональная лексика приспособлена для выражения эмоций говорящего и эмоциональной оценки объекта речи (экспрессивная и прагматическая функция). Таким образом, традиция научного описания выделяет как принципиально различные два класса эмотивной лексики: л.э. включает слова с предметно логическим

значением, которые дают понятие об эмоции (типа “удивляться", “боязнь"), э.л. — эмоционально-окрашенные слова, содержащие чувственный фон.

Мы считаем, что семантическая категоризация эмоций должна быть осуществлена прежде всего при рассмотрении лексики, обозначающей эмоции, хотя бы потому, что в ней эмотивные значения эксплицитны, более устойчивы, стабильны. Эти слова — непосредственные знаки эмоции, даже когда не связаны с человеком, когда «центральная фигура» эксцентрична.

Сема эмотивности в л.э., выступая в статусе категориально-лексической семы, выполняет функцию идентифицирующего предиката; она может быть также представлена аналитическим сочетанием, построенным по модели — понятие о чувстве — конкретное наименование какого-либо чувства:

- а) любить - чувововать глобокую привязанность к кому-либо;
- б) любить - быть преданным кому- чему-либо, - испытывать чувство расположения, симпатии к кому-либо.

Первый компонент в модели б) — основной идентификатор эмотивности. Обычно выражается словами обобщенной семантики типа “чувствовать”, “испытывать".

Второй же компонент — чаще всего конкретное наименование эмоции типа “любовь", “страх”, “ненависть” — реализуется обычно сочетанием обобщенного и конкретного предикатов эмотивности.

Дополнительный идентификатор передает содержание эмоции, ее тональность. Нужно учитывать, что в языке существует семантическая оппозиция понятия эмоции, которая выражается противопоставлениями (любить-ненавидеть, радовался горевать), и т. д. Эмоциональные выражения со значением оппозиции лежат в основе экспрессивной функции языка и существуют не для отражения мира чувств в действительности, а для отражения эмоционального отношения говорящего автора к действительности.

Анализируя контекст художественной речи русских писателей (для примера выбраны тексты Домбровского Ю.И., Замятина Е.И. и Платонова А.П.), необходимо выделить две основные разновидности предикатов, выступающих в нескольких вариантах:

А. Предикаты первого типа, т. е. глаголы типа ‘любить’, ‘страдать’, ‘тосковать’, которые в функциональном аспекте содержат в семной структуре лексико-грамматические денотативные семы, отражающие объективную действительность, где каузация состояния выражена ‘эксплицитно’ в пределах одного предикативного высказывания:

1. а)А мужик загрустил. (Платонов)
2. Мать удивилась на своего сына и обрадовалась ему. (Платонов)
3. Он сел на стул и пригорюнился. (Платонов)
4. И чувствовал: запутался — ни рукой, ни ногой... (Замятин)

Для выражения эмоционального состояния эти писатели пользуются также категориально-лексической семой типа ‘испытывать’, ‘чувствовать’, причем в необычном переносном понимании, а базисное же значение семы передает авторское представление о действительности. В этих случаях предикативность в основном выражается во второй части предложения;

б) предикаты, в которых при передаче эмоций необходима поддержка, воздействие контекста. Здесь глаголы эмоции получают возможность выполнять функцию предикатов чувств в специализированном расширенном контексте, который, как правило, содержит название эмоций как слева, так и справа от глагола, например:

5. Странное ощущение, я чувствовал рёбра... (Замятин)

6. И старик почувствовал грусть об ушедшем госте, словно его веселое сердце стало пустым. (Платонов)

7. на чувствовала неправдоподобие, что происходит... (Домбровский)

В русских примерах содержательные глаголы конкретной семантики, которые употребляются в функции предикатов чувств, обычно метафоризируются и углубляют ассоциативно-образное значение в результате актуализации семантических признаков обстоятельственного аспекта и включения предметных сем:

- Раздался резкий звук чьей-то спящей жизни, и Дванов проснулся. (Платонов)

Динамизм ситуации эмоциональной деятельности, очень различный, у Замятина Е.И. и у Платонова А.П., выражается на лексическом уровне употреблением ряда предикатов второго типа, имплицитно содержащих сему ‘движение’, ‘неспособность’, ‘отталкивание’ или ‘притяжение’ на синтаксическом уровне — особой сочетаемостью глаголов-предикатов:

- Яков Титыч не столько мучился, сколько скучал по жизни, которая ему была сейчас уже не мила. (Платонов)
- Помню - я весь дрожал, вот - ее схватить - и уж не помню, что... (Замятин)

Следует отметить, что в каждом отдельном случае словоупотребления можно говорить об уникальности и конкретности изображаемых чувств и соответственно о специфике смысловых трансформаций каждого слова.

**Список литературы:**

1. Вежбицкая А. Понимание культур через посредство ключевых слов / А. Вежбицкая. - М.: Языки славянской культуры, 2015. - 288 с.

2. Малинович Ю.М. Антропологическая лингвистика как интегральная наука / Ю.М. Малинович. – Иркутск: Оттиска, 2016. – 130 с.

3. Назарова Н.Б., Благовещенская Г.О., Мохова О.Л. К вопросу о значении курса "деловой этикет" в системе дополнительного профессионального образования, «Актуальные проблемы современной науки», 2018. № 4 (101). С. 129-132.

*The function of sense predicates is related to the relativity of their meaning: the action must be related to the producer, but not only to him. More often, they do not convey an active relationship between actants, between the actor and the object. The purpose of this article is to analyze the role of the predicate containing this emotion, which is primarily related, as we assume, to the semantic transformations of the predicate in the process of its functioning in the text.*

*Key words: concept, emotive predicates, the role of the predicate.*

*УДК 81*

# ЛЕКСИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ ЯЗЫКА РЕКЛАМЫ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ НА ПРИМЕРЕ КОРЕЙСКОЙ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ

***Охлопкова И.А.***

*Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова, Якутск*

*Статья актуализирует динамичность процесса языковых изменений, происходящих в современном рекламном пространстве, а также масштабность влияния языка рекламы на лексические и стилистические изменения в современном корейском языке. Кроме того, тема данного исследования приобретает значительную актуальность с точки зрения изучения языка онлайн-рекламы в Южной Корее в связи с социальной дистанцированием в период пандемии.*

*Ключевые слова: язык рекламы, неологизм, англицизм, сленг.*

Популярность рекламы в ногу с развитием бизнес-сферы в современном мире возросла до своего пика. Преувеличением не будет, если сказать, что без рекламы в наши дни не обходится ни одна сфера деятельности. Начиная от прилавков магазинов до распространения и популяризации духовных ценностей контакт с аудиторией происходит с призывом, а значит, с рекламирования той или иной точки зрения. Если пару десятилетий назад реклама в основном воспринималась только как наружная или ролик по телевизионным каналам, то современные реалии диктуют свои правила рекламирования. С развитием Интернета популярность интернет-магазинов, а вместе с теми и интернет-рекламы, социальных сетей растет все больше. Сегодняшний потребитель как никогда предпочитает получать информацию из интернета – оперативным, доступным, интерактивным и оригинальным способом сидя у себя дома. Интернет во многих своих проявлениях сам по себе является мощнейшим двигателем всей мировой информации, формируя становление рекламного пространства нового типа. Интернет-реклама обгоняет на рынке традиционную рекламу, нередко опережая последние как в плане оперативности, так и по качеству разработки и эффективности информации.

Актуальность темы исследования позволила нам выявить проблему отсутствия в русскоязычном научном пространстве исследований лексики языка рекламы в период пандемии.

С учётом актуальности проблемы мы определили и сформулировали тему статьи: «Лексические изменения языка рекламы в период пандемии на примере корейских интернет-магазинов».

Все вышесказанное определило цель нашего исследования – рассмотреть особенности лексических изменений на примере рекламных дискурсов корейской интернет-рекламы. Материалом для исследования послужили тексты корейской интернет-рекламы.

В данной работе под языком рекламы мы понимаем языковые средства и приемы, которые сближают товар или услугу с целевой аудиторией с целью продажи. По мнению А.П. Репьева, язык рекламы – это язык, на котором говорит не абстрактный потребитель, а человек; и не с толпой, а с другим человеком. Парадокс заключается в том, что рекламу читают тысячи людей, которые могут отличаться образованием, темпераментом и типом нервной системы. Так что реклама должна быть обращена, как бы к усредненному представителю целевой аудитории [3].

Прежде чем разобраться в языке корейской рекламы, стоит отметить уникальность изменений всей рекламной сферы Южной Кореи во время пандемии. Как и во всем мире в Южной Корее введены ограничения по социальному дистанцированию. «Из-за глобальной пандемии мы вступаем в эпоху новой нормальности, когда перестраиваются глобальные цепочки производства и требуется новый мировой порядок. Наше правительство объявило новую национальную стратегию развития, так называемый корейский новый курс. Суть стратегии заключается в цифровизации во всех областях на основе надежной системы защиты занятости», сообщил министр Южной Кореи Чо Се Гюн [1]. Следовательно, наблюдается рост онлайн-покупок, что означает, отныне рекламодателям стоит обратить большее внимание на лексическое составляющее рекламных текстов именно в сети Интернет для конкурентоспособности на рынке и борьбе за аудиторию в такое сложное время. Феномен распространения коронавирусной инфекции существенно повлиял и на спрос населения на определенные категории товаров. Это к примеру защитные маски, лекарственные средства, службы доставки товаров на дом, доставки еды и продуктов питания. Образовательные онлайн-курсы, сайты знакомств, приложения для онлайн-шоппинга – буквально все отрасли бизнеса перешли на онлайн-формат.

По данной причине наблюдается упадок спроса населения в традиционных и привычных всем тренажерных залах, кофейнях, ресторанах. Сегодняшний корейский потребитель диктует совершенно новые запросы в соответствии с изменениями в социальной среде, что несомненно ведет за собой и изменения кросскультурного фактора.

Чтобы правильно подобрать удачный пример рекламного текста для дальнейшего анализа мы провели опрос среди корейских студентов Университета иностранных языков Хангук. На один из вопросов «На что вы чаще всего обращаете внимание, когда читаете рекламу?» 31% отметили сленги, 28% неологизмы, 22% англицизмы, 10% фразеологизмы (Рисунок 1).

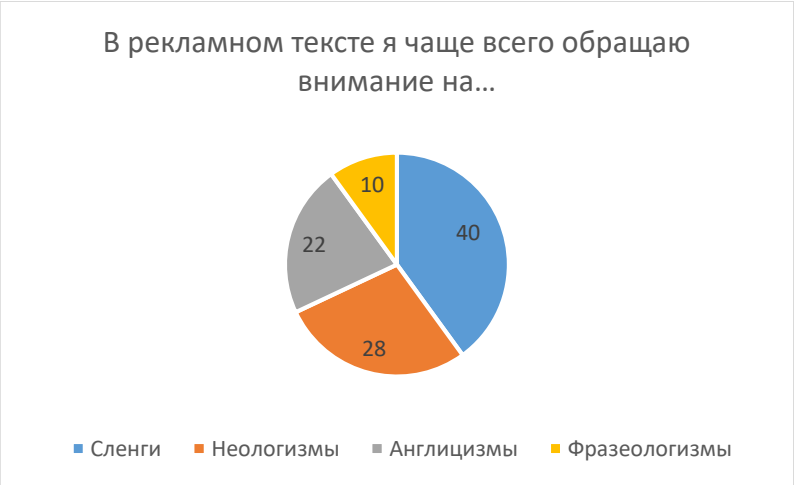


Рисунок 1. Опрос студентов

Помимо данного вопроса был выявлен спектр товаров, рекламные тексты которых студенты стараются читать подробнее или вовсе игнорируют. Наша установка спада спроса на товары, которые требуют социального взаимодействия, оказалась действительной. Следовательно, материалы для лингвистического анализа были подобраны из следующих отраслей продажи:

- Онлайн-обучение;

- Доставка еды;
- Социальные сети;

Рекламные тексты были взяты из всплывающей рекламы самой популярной поисковой системы Южной Кореи - naver.com [2]. Всего было проанализировано 53 рекламных текста из вышеупомянутых категорий товаров и услуг. Наиболее часто встречающимся приемом рекламирования, как и предполагалось, является сам феномен COVID-19 и подчеркивание на его беспокоящем весь мир фоне преимуществ пользования тем или иным брендом.

Так, в 44 рекламных текстах из 53 мы находим наречие «빨리 빨리», что переводится как «быстро-быстро». Как известно, самый дорогой ресурс в Южной Корее – время, а с ситуацией с пандемией актуальность этого кросскультурного феномена настолько возросла до пика, что реклама без упоминания быстрой реализации запросов клиента – бесполезная реклама.

Вторым изменением в лексической составляющей рекламных текстов стали сленги. Молодежная аудитория составляет почти всю часть целевой аудитории онлайн-рекламы. Наиболее часто встречающиеся сленги: «고고싱» или «고고씽» - «давай сделаем это»; «대박» – «великолепный», «потрясающий», «убийственный». Это слово выражает сильное удивление, поэтому привлекает читателя за счет эмоциональной составляющей.

В-третьих, наблюдается популярность использования англицизмов в рекламе. В корейском языке англицизмы обозначаются таким понятием, как Конглиш – Koreanized English. Существует мнение, что история появления Конглиша в корейском языке берет начало в периоды Второй Мировой Войны и Гражданской войны Севера и Юга (1950-1953 гг.). Но нам кажется, что история Конглиша имеет более глубокие корни и начинается с эпохи японского колониального ига в Корее, когда культура Америки стала приходить в Корею, преломляясь японскими «линзами» [4]. Если в предыдущие года старшее поколение не разбиралось в «модных» зарубежных словах, то сейчас, судя по рекламным текстам, целевая аудитория которых люди пенсионного возраста, англицизмы полностью вошли в обиход повседневной жизни. К примеру – 오픈 (open) / 오픈하다 открываться, 다이어트 (diet) / 다이어트하다 соблюдать диету, 모던 (modern) / 모던하다 современный.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что с точки зрения лингвистики язык рекламы в Южной Корее быстротечно меняется. Современные реалии диктуют предпринимателям и крупным корпорациям новые правила, под которые реклама должна грамотно и плодотворно соответствовать. Данное исследование также выявило проблему загрязнения корейского языка под влиянием СМИ и рекламы. Особая опасность потери исконно корейских слов, замененных сленгом и англицизмами, грозит подрастающему поколению, которое сейчас полностью захвачено в онлайн-среду.

**Список литературы:**

1. Лисицына, М. Премьер Южной Кореи назвал три стратегии борьбы с коронавирусом [Электронный ресурс]. Ссылка https://www.rbc.ru/politics/20/10/2020/5f8edf0c9a79472fd6f526db

2. Поисковая система Южной Кореи. [Электронный ресурс]. Ссылка: https://www.naver.com/

3. Репьев А.П. Язык рекламы [Электронный ресурс]. Ссылка: https://is.gd/ryxAPO

4. Форум восточных языков «Полушарие» [Электронный ресурс]. Ссылка https://polusharie.com/topic/konglish-koreanized-english

## LEXICAL CHANGES IN THE ADVERTISING LANGUAGE DURING THE PANDEMIC PERIOD ON THE EXAMPLE OF KOREAN INTERNET ADVERTISING

***Okhlopkova I.A.***

*North-Eastern Federal University named after M.K. Ammosov, Yakutsk*

*The article updates the dynamism of the process of linguistic changes taking place in the modern advertising space, as well as the scale of the influence of the advertising language on lexical and stylistic changes in the modern Korean language. In addition, the topic of this study is gaining significant relevance in terms of learning the language of online advertising in South Korea due to social distancing during the pandemic.*

*Key words: advertising language, neologism, Englishism, slang.*

*УДК 81*

# ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБЛАСТИ СПЕЦИАЛЬНОГО ЛИНГВИСТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРИ ОБУЧЕНИИ КУРСАНТОВ В ВОЕННОМ ВУЗЕ

***Пасканный В.А., Ульянов В.Ю.***

*Рязанское высшее воздушно-десантное командное училище, Рязань*

*Цель данной статьи заключается в раскрытии значимости использования средств информационных и коммуникационных технологий в образовательной деятельности высшего военного учебного заведения. Интеграция данных технологий в процесс обучения курсантов факультета лингвистического обеспечения: использование словарей и поисковых систем, работа с дидактическими материалами.*

*В статье раскрыты роль и место непрерывной подготовки молодых специалистов в области информационных и коммуникационных технологий.*

*Ключевые слова: информационные и коммуникационные технологии, обучение, курсант, подготовка, компетентность, лингвистическое обеспечение, компьютеризация.*

В конце XX века мировая сеть объединила общество и в Российской Федерации образовалась информационная сетевая база. Итогом этого грандиозного перехода на современную ступень коммуникации на границах столетий стало начало динамичного осмысления и введение информационно-коммуникационных технологий в жизнь человека.

Под информационно-коммуникационными технологиями в общем рассматривается комплекс программ и средств, основанные на работе вычислительной микропроцессорной техники, а также актуальное оборудование и механизмы для работы с информацией в среде локальных и компьютерных сетей. [1]. С использованием мировой сети как большого интерактивного пространства, они стали одним из самых перспективных средств в педагогике. Их образовательный и технологический потенциал невероятен, а ресурсы едва ли не безграничны, благодаря развитию цифровых технологий. Ориентация на интегрирование цифровых средств в область просвещения создает необходимость создания единого мирового образовательного пространства. Тематический иноязычный климат всемирной сети и технологический резерв интернета представили огромные перспективы их применения в системе познания иностранных языков и помогают преподавателям обмениваться опытом и накапливать свои современные педагогические идеи, методы и технологии, примеры которых можно увидеть на различных образовательных порталах. Например, Лаборатория прикладной лингвистики и информационных образовательных технологий Новосибирского государственного технического университета накопила интересные разработки в период с 2002 г. по настоящее время.

Разнообразнейшие материалы для преподавания английского языка размещены на образовательном портале Британского совета http://learnenglish.britishcouncil.org/en/. Конечно, данный перечень ресурсов не полон и постоянно пополняется свежей информацией. В контексте перспективы развития образования на базе техники и современных технологий сформировался термин, обозначающий современный вид обучения - «e-learning», под которым понимается обучение с внедрением Интернета и цифровых ресурсов. В российских источниках это понятие котируется не совсем точно, хотя и устоявшимся термином «электронное обучение».

Использование современных технологий придает процессу обучения большой спектр преимуществ, из которых можно выделить следующие:

- наличие большого выбора дидактического материала по иностранным языкам, что дает разносторонне подойти к занятиям и заданиям, повысить их эффективность, а также заинтересовать обучаемых:
- принципиально новая организация самостоятельной работы обучающихся.
- повышение скорости выполнения различных видов заданий (например, работа с текстом с использованием различный интернет - словарей и поисковых систем, позволяет сократить время перевода в три раза). Конечная цель обучения иностранным языкам – сформировать у обучаемых языковой коммуникативной компетенции, и благодаря информационно-коммуникационным технологиям это происходит более эффективно.

Современные образовательные стандарты ставят целью обучения иностранному языку – создание у обучающихся иноязычной коммуникативной компетенции, и использование современных технологий предназначено повысить эффективность их обучения.

Основные руководящие документы, определяющие научно-исследовательскую деятельность военного образовательного учреждения показывает необходимость применения современных видов обучения, инновационной учебно-материальной базы. С целью улучшения качества образования и подготовки военных специалистов, умением творчески применять полученные ими знания на практике, современные достижения науки, обучаемые привлекаются к военно-научной работе. [3].

Перспективной целью при обучении курсантов является получение ими научного познания на базе использования информационных и коммуникационных технологий. Применение ИКТ на кафедре специального лингвистического обеспечения используется для передачи информации и организации взаимодействия преподавателя к курсанту. Создается прямая зависимость между уровнем интеграции ИКТ и эффективностью выполнения учебной программы. В образовательной деятельности военного вуза также используются информационно-социальные технологии, которые обеспечивают всеобщую компьютеризацию курсантов и научно педагогического состава, на уровне, позволяющим решать основные задачи обучения.

Основные задачи обучения в военном учреждении решаются благодаря широкой интеграции информационно-коммуникационных технологий в образовательный процесс [4].

На кафедре специального лингвистического обеспечения применяются различные мультимедийные программы и средства ИКТ: программы для подготовки презентаций, составления электронных словарей, онтологий и тезаурусов, программы для проведения аудирований и просмотра обучающих видеофильмов на изучаемом языке, вспомогательные программы для перевода текстов (их использование значительно ускоряют время перевода и т.д.) [2].

Современные технологии все активнее применяются в образовательной деятельности курсантов, что помогает разнообразить их обучение.

Нецелесообразно полностью компьютеризировать образовательную деятельность, так как для обучения будущих специалистов-переводчиков не будет реализовываться коммуникативная направленность предметов. Формируя компетенции, обогащая новыми знаниями, развивая логическое мышление, компьютер ограничивает развитие диалогической и монологической способности курсанта. Исходя из этого, использование информационных и коммуникационных технологий необходимо как одно из средств обучения и активизации

познавательной деятельности. Полностью компьютеризированная образовательная деятельность нецелесообразна, так как коммуникативная направленность предмета не будет реализована в обучении будущих специалистов-переводчиков. Несмотря на формирование компетенции и обогащение знаниями, в процессе обучения с применением компьютерных технологий, происходит ограничение развития диалогических и монологических способностей курсанта [5].

Именно поэтому, применение информационно-коммуникационных технологий является одним из средств обучения и познавательной деятельности.

В конечном итоге, использование информационных и коммуникационных технологий не заменяет классические методические и дидактические средства, а являются дополнением в процессе обучения. Только рациональное использование информационных и коммуникационных технологий приведет к наиболее продуктивному обучению.

**Список литературы:**

1. Бобонец С.А., Костюк А.В. Основы информационных технологий: учебник. Санкт-Петербург, 2013. – 231 с.
2. Лавина Т.А. Средства информационных и коммуникационных технологий в образовательном процессе педвуза: ученый совет. Чебоксары, 2005. – 98 с.
3. Стрельцов Р.В. Об актуальности подготовки офицерского состава в области информационных и коммуникационных технологий: Наука и бизнес: пути развития. Москва, 2014. № 4 (34). – 202 с.
4. Федоров Р.Ю. О роли задач в структуре балльно-рейтинговой системы для технических дисциплин в вузе: Перспективы науки, 2014. № 12 (63). –132с.
5. Osborn J., Dillon J. Good practice in science teaching. What research has to say? Second edition, 2010. – 347 p.

*The purpose of this article is to reveal the significance of the use of information and communication technologies in the educational activities of higher military educational institutions. Integration of these technologies in the process of training cadets of the faculty of linguistic support: using dictionaries and search engines, working with didactic materials.*
*The article reveals the role and place of continuous training of young specialists in the field of information and communication technologies.*
*Key words: information and communication technologies, education, cadet, preparation, competence, linguistics support, computerization.*

*УДК 81*

# ОБ ИСТОРИИ ПОЯВЛЕНИЯ ЛЕКСИКО-ГРАММАТИЧЕСКИХ РАЗРЯДОВ ИМЕНИ ПРИЛАГАТЕЛЬНОГО

***Шумилова М.В.***

*Омский государственный педагогический университет, Омск*

*В статье рассматривается хронологическая последовательность появления лексико-грамматических разрядов имён прилагательных.*

*Ключевые слова: качественное прилагательное, относительное прилагательное, притяжательное прилагательное.*

Лексико-грамматические разряды имен прилагательных не раз становились предметом дискуссий. Одни ученые (М.Ф. Тузова, Е.В. Клобуков, Л.Л. Буланин, М.И. Фомина, А.А. Шахматов) предлагают выделять три разряда: качественные, относительные и притяжательные. Другие (Н.М. Шанский, А.Н. Тихонов, И.Г. Милославский, А.А. Камынина) – два, включая посессивные прилагательные в разряд относительных. Несмотря на продолжающиеся споры о судьбе притяжательных прилагательных, интерес представляет история их появления. Что же всё-таки было раньше? Какой разряд?

В индоевропейском языке имя прилагательное не было выделено в особый разряд, и вместе с существительным составляло единую категорию имен, главным их отличием была синтаксическая функция: существительные обозначали субъект или объект предложения, тогда как прилагательные выполняли атрибутивную функции или, что реже, предикативную [2, С. 165]. Разумеется, перед тем как создать часть речи, выполняющую функцию определения, сначала носители языка должны научиться выделять те или иные качества, признаки объектов наблюдений, познавая один предмет через другой. Например, такое свойство предмета, как «твёрдый» первоначально выражалось тем же словом, что и «камень». То же самое можно сказать об обозначении «красного» через кровь или «голубого» через небо [3, С. 210]. Из этого следует очевидный вывод: изначально все прилагательные были относительными, так как они не выражали признак самостоятельно, только через отношение к другому предмету.

Доказательством данного утверждения может служить любое качественное прилагательное, которое, так или иначе, выражает отношение к какому-то другому предмету или явлению. «Так, русскому качественному прилагательному *крутой* (др.-русск. *крутъ,* ст.-сл. *крѫтъ*) в литовском соответствует существительное *krañtas* «берег»; понятие «крутого» строилось в данном случае на основе образа «крутого берега»... Лишь постепенно, с развитием отвлеченного мышления, признак обособляется как таковой, и мыслится отдельно. Тогда образуется качественное прилагательное, в котором образ предмета уже отсутствует. Качественное прилагательное – категория более отвлечённая, чем относительное» [Там же].

Более подробно исторический порядок выделения лексико-грамматических разрядов рассмотрел В. В. Колесов. Вначале было предметное имя, то есть конкретное слово, показывающее связь одного предмета с другим через главное свойство этого предмета. Затем это свойство присваивалось определенному предмету как его собственный, принадлежащий этому предмету, признак, по сути это было притяжательное прилагательное. После этот признак выявлялся у ряда предметов, что дало почву для развития относительному разряду прилагательных. И наконец, признак осмысливался как отвлеченный, независимый, в это

время выделилась группа качественных прилагательных. Таким образом, последовательность была следующей: «предметное имя → притяжательное → относительное → качественное имя» [1, С. 332].

Семантическое различие прилагательных выявилось очень рано и нашло поддержку в формально-грамматических различиях между соответствующими классами. Одним из средств для выделения имен прилагательных стали суффиксы. Суффиксация проявляется уже в древних основах, например: **u-: *gladŭ-s → gladŭ-k → гладъкъ; *i-: *velĭ-s → veli-k → великъ* и др. [1, С. 333]. Число корней с такими суффиксами увеличивалось, а поскольку имена существительные образовывали свои производные другими способами и при помощи других аффиксов, то имена, обозначающие определения, формально выделились из числа имён, соответственно появились уже собственно имена прилагательные.

Окончательно имя прилагательное сформировалось, когда вместе с именными (нечленными, краткими) формами прилагательных появились и местоименные (членные, полные) формы.

Таким образом, притяжательное прилагательное, которое в настоящее время вытесняется из языка синонимичными конструкциями с существительным в родительном падеже, исторически было родоначальником всех имён прилагательных.

**Список литературы:**

1. Колесов В.В. История русского языка: Учеб. пособие для студ. филол. фак. высш. учеб. заведений. – СПб: Филологический факультет СПбГУ; М.: Издательский центр «Академия», 2005.
2. Хабургаев Г.А. Очерки исторической морфологии русского языка. Имена. – М.: Изд-во МГУ, 1990.
3. Якубинский Л.П. История древнерусского языка. – М.: Государственное учебно-педагогическое изд. Министерства Просвещения РСФСР, 1953.

*The article examines the historical sequence of the appearance of lexical and grammatical categories of adjectives.*
*Key words: qualitative adjective, relative adjective, possessive adjective.*

*УДК 1*

# СТОИЦИЗМ КАК СПОСОБ ПРЕОДОЛЕНИЯ ЖИЗНЕННЫХ ТРУДНОСТЕЙ

***Турдумамбетов А.А.***

*Тюменский индустриальный университет, Тюмень*

*Основная идея учения заключается в разделении жизненных событий на подвластное, и не подвластное. Часто люди тревожатся из-за вещей, не зависящих от них.*

*Ключевые слова: стоицизм, философское учение, стоик, подвластное, жизненные трудности.*

У каждого человека случаются жизненные трудности. Но не у всякого хватает сил преодолеть эти самые трудности. Проблемы могут быть разного характера. Могут быть проблемы материального, духовного или и того и другого типа. Хорошо, когда человеку хватает стойкости духа, чтобы справиться со всеми невзгодами судьбы. Но бывают моменты, когда человек сломлен. Как же не допустить падение духа?

Ответом на этот вопрос будет философское учение, возникшее в Афинах около 300 г. до н.э. Называется это учение – стоицизм. Именование получила по названию Расписной стои, где основатель стоицизма Зенон Китийский впервые самостоятельно выступил в качестве учителя. [1]

Стоицизм был популярен во всем римском и греческом мире до III века нашей эры. Известными представителями этой философской школы являлись Зенон Китийский, император Марк Аврелий, Сенека и Эпиктет. Основные идеи стоицизма актуальны и в XXI веке. Можно смело утверждать, что стоицизм прошёл “испытание временем”.

Основная идея учения заключается в разделении жизненных событий на подвластное, и не подвластное. Часто люди тревожатся из-за вещей, не зависящих от них. Например, часто бывает, что человека что-то не устраивает в своей внешности. Даже если существенных признаков для недовольства нет. Никому не даётся право выбора родиться с определённой внешностью. Поэтому разделение вещей на подконтрольные и неподконтрольные человеку способствует экономии душевных сил человека, затрачиваемых на переживания, которых можно избежать. Речь о том, что несчастными людей делают не проблемы, а собственное субъективное их восприятие. Гораздо эффективнее направлять энергию на максимальное уделение внимания вещам, на которые есть возможность повлиять вместо того, чтобы поддаваться раздражению. [2]

Человек не выбирает внешность. Это не во власти людей, но во власти людей выбор другой. Он может переключиться на развитие духовное, физическое или интеллектуальное.

Стоицизм, в каком-то смысле, учить не обращать своё внимание на внешние раздражители. Фокусировать внимание нужно на своей личности. Идеальный стоик - это мудрый человек, который не подвластен над суетой и раздражителями, не зависим от мнения окружающего мира, в силу просвещения, добродетели и самодостаточности. [3]

**Список литературы:**

1. Википедия: Свободная энциклопедия: сайт. – URL: https://ru.wikipedia.org (дата обращения: 29.10.2020). – Текст: электронный.
2. Рябова, В.Б. Философская концепция стоицизма в контексте жизни современного человека / В.В. Рябова. – Текст: непосредственный // Академическая публицистика. - 2020. - № 3. - С. 110-112.

3. Аминева, С.У. Идеал человека в философии стоиков / С.У. Аминева, Т.А. Баширов, Л.В. Сиразетдинова. – Текст: непосредственный // E-Scio. - 2020. - № 1. - С. 214-220.

*УДК 33*

# ПРИНЦИПЫ, ЗАДАЧИ И ИНСТРУМЕНТЫ РЕАЛИЗАЦИИ МАРКЕТИНГА ИННОВАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МОЛОЧНОЙ ИНДУСТРИИ

***Белянкин Г.А.***

*Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова, Москва*

*Изучены принципы и задачи маркетинга инноваций, представлена схема взаимодействие экономических субъектов молочной индустрии.*

*Ключевые слова: маркетинг, инновационная деятельность.*

Маркетинг инноваций основан на масштабных аналитических исследованиях, предметом которых является поведение компании на рынке в аспекте взаимосвязей с участниками рыночной деятельности и прежде всего с партнерами, потребителями и органами власти. Изучение факторов рыночной среды, влияющих на итоги деятельности предприятия, имеет первоочередное значение для разработки маркетинговой стратегии.

Поэтому, первоочередной задачей в инновационной деятельности является определение основных участников и структуры рынка молочной продукции. Это необходимо для определения такого набора инструментов маркетинга, который бы позволил предприятиям молочной индустрии подобрать и реализовать инновации, направленные на формирование и повышение конкурентных преимуществ.

Система маркетинга инноваций молочной продукции включает: предприятия-производители кормов и оборудования, предприятия-производители сырого молока (животноводческие фермы), предприятия переработки сырого молока в молочную продукцию, различные типы торговых оптовых и розничных компаний, потребители конечной продукции. Порядок взаимодействия экономических субъектов молочной индустрии, определенный в ходе авторского исследования (рисунок 1), оказывает прямое влияние на формирование и задачи маркетинга инноваций.

Инновационная деятельность предприятий-производителей сырого молока (молочные фермы) формирует стартовый этап маркетинга инноваций. Инновации не дадут эффекта на последующих этапах, если на входе системы маркетинга инноваций будет продукт несбалансированного качества или недостаточная интенсивность производственных процессов.

Основной специфической чертой молочных ферм является работа с живыми организмами, биологические особенности которых (рождение, лактация и др.) оказывают существенное влияние на получение продукта. Возникает объективная необходимость учета в маркетинге инноваций принципов биоменеджмента: получение продукта животноводства на основе научных исследований жизнедеятельности животных; реализация стратегических и оперативных планов развития компании-производителей с учетом современных животноводческих технологий; гуманизация процессов получения конечного продукта; эффективное сочетание и использование всех видов ресурсов (включая природные, биологические и др.) для достижения целей развития.

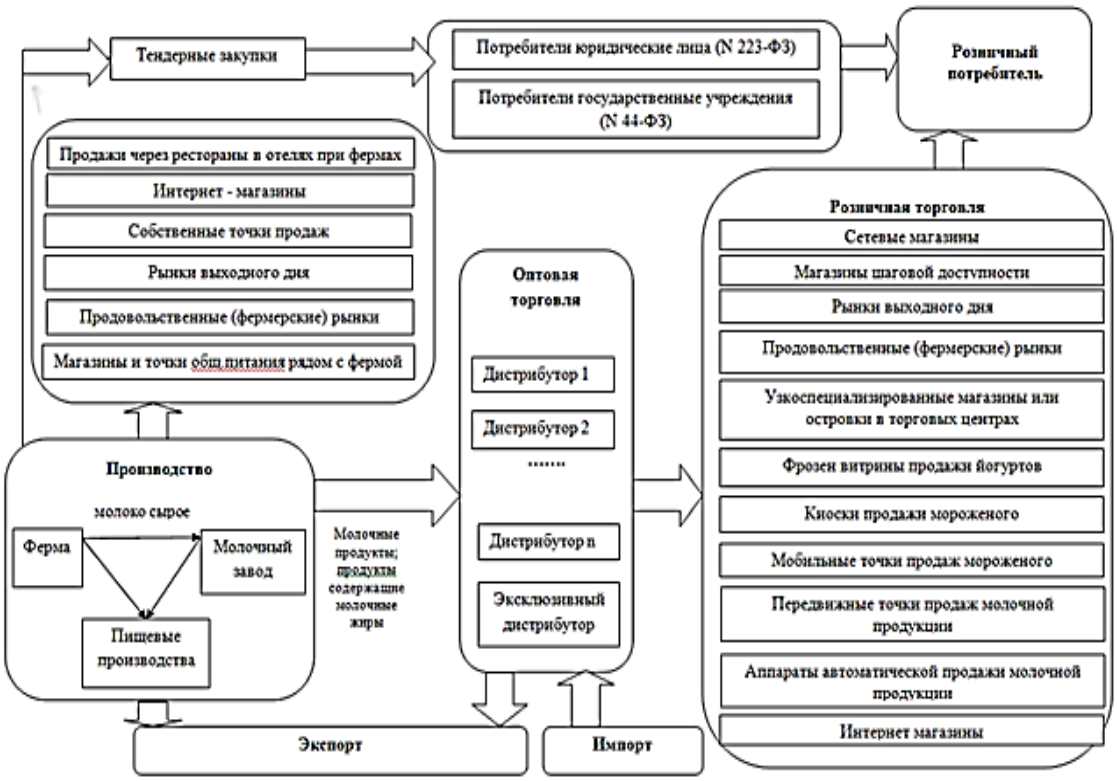


Рисунок 1. Взаимодействие экономических субъектов молочной индустрии
Источник: составлено автором

Ключевым фактором, влияющим на маркетинг инноваций на молочных фермах, является размер предприятия. На *молочных фермах* основой развития являются технологические инновации, продуктовые инновации практически отсутствуют.

Для *предприятий-производителей молочной продукции* построение системы маркетинга инноваций связано, в первую очередь, с реализацией продуктовых инноваций. Именно на этом этапе формируются изменения в составе молочных продуктов, весовых и объемных товарных характеристик, дизайна, акцентов в позиционировании и, конечно, создаются принципиально новые продукты. Поэтому среди основных задач маркетинга инноваций для предприятий-производителей молочной продукции – инновационное развитие существующих продуктов, отбор продуктовых инноваций, выбор стратегии внедрения и выхода на рынок. На данном этапе существенную роль играют маркетинговые исследования, в рамках которых определяются запросы и предпочтения потребителей, готовности их к восприятию новых продуктов или свойств.

Для *предприятий оптовой и розничной торговли* построение маркетинга инноваций, в первую очередь, связано с реализацией соответствующих инструментов комплекса маркетинга, направленных на продвижение инновационного продукта конечному потребителю.

В целом, *для всех предприятий молочной индустрии* основные этапы формирования системы маркетинга инноваций будут следующие: поиск инновационных идей для создания нового продукта внутри компании или во внешней среде, определение возможностей компании для создания инновационного продукта, разработка схожих альтернативных продуктов, определение цены, каналов дистрибуции, подразделений, отвечающих за выпуск, методов маркетинговых коммуникаций, брендинг, выпуск пробной серии, а затем рыночной

серии, усовершенствование или приобретение оборудования, необходимого для ведения инновационной деятельности.

Инновационная деятельность на молочной ферме – это внедрение комплекса маркетинга инноваций, способного обеспечить расширение ассортимента, качественный рост производимой продукции и повышение эффективности процессов, с учетом требований рынка. Инновации в молочной компании способствуют решению ряда задач и в то же время формируют конкурентные преимущества в условиях обострения конкурентной борьбы в молочной отрасли.

Ситуация на молочном рынке России, характеризующая конкурентную борьбу на нем, представлена на рисунках 1, 2 и в таблице 1 [5].

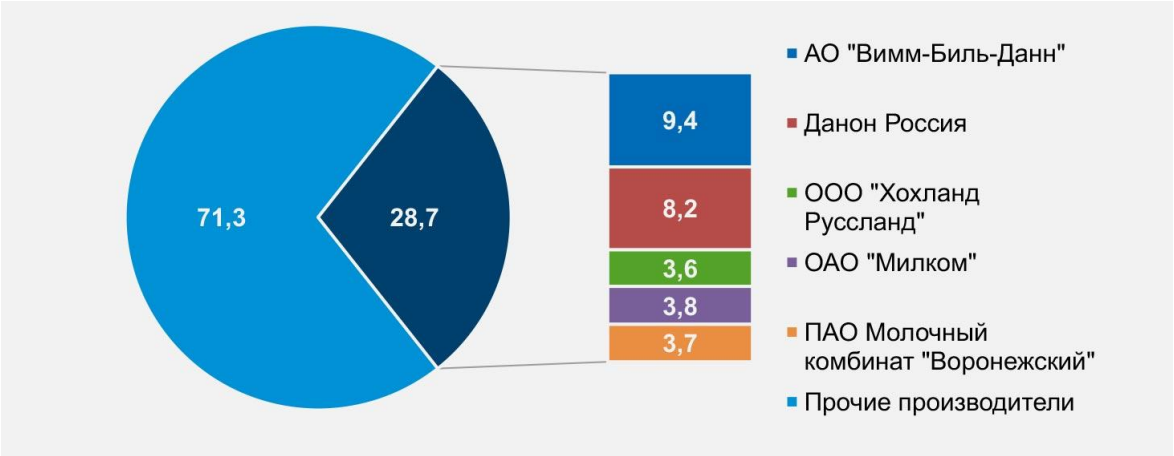


Рисунок 2. Доли ключевые производителей на рынке производства молочной продукции в России в 2018 году

Источник: составлено автором

Таблица 2. Сравнительная характеристика товарного ассортимента основных производителей молочной продукции в России, 2019 г.

| Наименование | Питьевое молоко и сливки | Молоко и сливки сгущен-ные | Молоко сухое | Йогурт, кефир | Молочная сыворотка | Сметана | Сливоч-ное масло | Сыры и творог | Прочая продукция |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Вимм-Билль-Данн | ◉ | | | ◉ | | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ |
| Данон Россия | ◉ | | | ◉ | | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ |
| Милком | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ |
| Молочный комбинат "Воронежский" | ◉ | | | ◉ | | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ |
| Хохланд Руссланд | | | | | | | | ◉ | |
| КМКК | ◉ | ◉ | | | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ |
| Эрманн | | | | ◉ | ◉ | ◉ | | ◉ | ◉ |
| Русское молоко | ◉ | | | ◉ | | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ |
| Кампина | ◉ | | | ◉ | | | | | |
| РостАгроКомплекс (РостАгроЭкспорт) | ◉ | | | ◉ | | ◉ | ◉ | ◉ | ◉ |

Источник: составлено автором

Наиболее широкий ассортимент молочной продукции имеет компания Вимм-Биль-Дан, однако компания отказалась от производства сухого и сгущенного молока и сливок из-за недостаточной экономической привлекательности этого бизнеса.

Российский рынок молочной продукции постоянно диверсифицируется, появляются новые виды молочной продукции, расширяется ассортимент, поэтому, наряду с традиционными молочными продуктами, на прилавках можно увидеть инновационные продукты с повышенным содержанием протеина, биопродукты с бифидобактериями, безлактозные продукты и прочие.

Чтобы добиться успеха в бизнесе надо активно заниматься инновационной деятельностью, включая использование наиболее доступных по цене методов как вторичные маркетинговые исследования, создание собственного сайта, а также применение некоторых цифровых маркетинговых технологий.

**Список литературы:**

1. Маркетинг в схемах, рисунках, таблицах: учебное пособие / П. С. Завьялов. Москва: ИНФРА-М, 2008.
2. Маркетинг: учебное пособие для студентов образовательных учреждений среднего профессионального образования / Б. И. Герасимов, В. В. Жариков, М. В. Жарикова. - М.: Форум, 2009.
3. Маркетинг от А до Я: 80 концепций, которые должен знать каждый менеджер / Филип Котлер; [пер. с англ. Т. В. Виноградова, А. А. Чех, Л. Л. Царук]. - М.: Альпина Паблишер: Хорошие люди, 2011.
4. Маркетинг. Менеджмент / Ф. Котлер, К. Л. Келлер; [пер. с англ. С. Жильцов, М. Жильцов, Д. Раевская]. Москва [и др.]: Питер, 2007.
5. Краткий обзор рынка молочной продукции. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://yandex.ru/clck/jsredir. (дата обращения 1.01.2020).

## PRINCIPLES, OBJECTIVES AND TOOLS OF MARKETING INNOVATIONS AT DAIRY INDUSTRY ENTERPRISES

***Belyankin G.A.***

*Plekhanov Russian University of Economics*

*The principles and objectives of marketing innovations have been studied, a scheme of interaction of economic subjects of the dairy industry is presented.*

*Key words: marketing, innovations.*

*УДК 33*

# СОТРУДНИЧЕСТВО ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА ПРИ РАЗВИТИИ ТУРИСТИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

***Березина Н.А.***

*ООО «Международный аэропорт «Симферополь»,*

*Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского, Симферополь*

*Рассмотрен вклад туристической отрасли как в мировое ВВП, так и в ВВП отдельных стран. Исследованы зарубежные и российские примеры успешного прорывного сотрудничества государства и бизнеса. Оценена перспектива развития туризма в России и инициативы, направленные на интенсификацию взаимодействия государства и бизнеса в этой отрасли.*

*Ключевые слова: туризм, прорывное развитие, государство и бизнес.*

Несмотря на свою относительную «молодость» туристическая отрасль по своему вкладу в мировой ВВП занимает довольно видное место. В период 2000 – 2019 годов только лишь расходы туристов в сумме с «прямыми» расходами государства на содержание музеев и иных объектов туристической инфраструктуры составляли от 2.9% до 3.5% мирового ВВП. А общее влияние туризма, включая создание рабочих мест в смежных отраслях, оценивается в 9.3% - 10.9% мирового ВВП [1]. Даже несмотря на пандемию ковида и связанные с нею убытки, которые понесла туристическая отрасль, ожидается, что по итогам года она займет 10 место в мире в рейтинге крупнейших отраслей с ожидаемой выручкой в 1 541 млрд. долларов [2].

Однако значение доли туризма для ВВП различных государств отличается большим разбросом. Самая высокая доля туризма у специального административного района Китайской Народной Республики Макао – 72% по итогам 2019 года. Для Греции это значение составляет 21.2%, для Португалии 19.8%, для Австрии 15.5%, для Турции 12.7%, для США 7.8%. Россия с 4.8% находится в этом списке на 156 из 175 мест, между Сьерра – Леоне и Нигерией [3]. Очевидно, что потенциал туристической отрасли в России на настоящий момент очень сильно недооценен.

При этом в мировой практике накоплено немало примеров, когда сотрудничество бизнеса и государства в сфере туризма меняло облик целых регионов. По данным журнала Forbes, строительство Парижского Диснейленда по состоянию на 2012 год уже принесло французской экономике свыше 55 миллиардов долларов добавочной стоимости. Компания являлась крупнейшим работодателем страны по количеству сотрудников на одной площадке (более 15 тысяч человек). Ежегодно развлекательный парк посещают свыше 10 млн. посетителей, почти половина из которых приезжают из других стран, что обеспечивает Франции порядка 6% зарубежных поступлений денежных средств. Частные инвестиции компании составили более 5.5 млрд. долларов. При этом еще тридцать лет назад регион Валь Д’Эропе, где расположен парк, представлял собой заброшенные сельскохозяйственные угодия [4]. В немалой степени такой прорыв стал возможен благодаря активной позиции французского правительства, подписавшего в 1987 году судьбоносный 30-летний контракт. Правительство предоставило инвестору налоговые льготы, а также приняло на себя целый ряд обязательств по подведению коммунальной инфраструктуры, строительству шоссе и съездов на крупнейшие автострады страны, протягиванию ветки скоростных поездов.

Другим ярким зарубежным примером успешного сотрудничества государства и бизнеса в области туризма является уже упоминавшийся специальный административный район Китайской Народной Республики Макао. После перехода города в 1999 году из португальской юрисдикции под юрисдикцию Китая новые власти поставили амбициозные цели – превратить город в Мекку мирового игорного бизнеса и затмить Лас-Вегас. В качестве инструмента сотрудничества с частным капиталом был выбран механизм концессии. За 20 лет игорные концессионеры вложили в развитие региона миллиарды долларов [5]. Две трети взрослого населения Макао так или иначе связаны с игровой индустрией. И только за 2019 год Макао посетило 39 миллионов туристов со всего мира.

В России тоже есть примеры успешного сотрудничества государства и бизнеса в области туризма. Самый знаковый – это горнолыжный кластер в Сочи. Он был построен к зимним Олимпийским Играм 2014 года, но остается с тех пор востребованным и активно развивающимся российским курортом. Ежегодно его посещают порядка 4 млн. человек [6]. При этом такой подход позволил решить одну из главных задач экономики российских курортов – сглаживанию сезона, обеспечения равномерности потока отдыхающих зимой и летом. Однако подобные истории успеха носят, скорее, единичный характер.

Выступая перед Советом Федерации 18 ноября 2020 года, глава Ростуризма З. Догузова отметила, что, несмотря огромный потенциал внутреннего туризма в России, богатейшую историю и природу страна в разы отстает от мировых лидеров по как по количеству внутренних турпоездок, так и по «вкладу отрасли в ВВП, экспорту услуг, количеству рабочих мест " [7]. По ее мнению, туризм способен стать современной несырьевой отраслью экономики, оказывающей «огромные социальные эффекты» [8]. Однако для этого в отрасль необходимо привлекать инвестиции. В августе 2016 года, на Алтае Президент РФ отметил, что для восстановления и модернизации только одних санаториев по всей стране необходимо порядка 37 млрд. рублей. При этом бюджет такую сумму выделить не сможет. Соответственно необходимо привлекать в эту отрасль и частные деньги [9]. А в сентябре 2019 года на Дальнем Востоке в ходе Восточного экономического форума Президент сказал: «Одновременно необходимо запускать проекты государственно-частного партнерства в сфере туризма: приглашать ответственных инвесторов, предлагать им особую систему льгот при самом строгом соблюдении критериев и правил эко-туризма» [10]. В развитие этих тезисов в 2021 году планируется утвердить нацпроект «Туризм и индустрия гостеприимства», который должен помочь интенсифицировать работу по трем направлениям: создание туристической инфраструктуры через комплексные мастер-планы территорий, субсидирование кредитов частным инвесторам и выделение грантов; мерам по продвижению внутреннего туризма, а также подготовке квалифицированных кадров. Указанные меры должны усилить сотрудничество государства и частного инвестора. А это, в свою очередь, будет способствовать, способствовать развитию регионов, созданию новых круглогодичных рабочих мест, росту доходов населения и налоговых поступлений в бюджет.

**Список литературы:**

1. Share of GDP generated by the travel and tourism industry worldwide from 2000 to 2019. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://www.statista.com/ statistics/1099933/travel-and-tourism-share-of-gdp/ (дата обращения 07.12.20).

2. Global biggest industries by revenue in 2020. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://www.ibisworld.com/global/industry-trends/biggest-industries-by-revenue/ (дата обращения 07.12.20).

3. Contribution of travel and tourism to GDP as a share of GDP. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://knoema.com/atlas/topics/Tourism/Travel-and-Tourism-Total-Contribution-to-GDP/Contribution-of-travel-and-tourism-to-GDP-percent-of-GDP (дата обращения 07.12.20).

4. The Magic Behind Disney's $60 Billion Boost To France's Economy. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://www.forbes.com/sites/csylt/2016/06/26/the-magic-behind-disneys-60-billion-boost-to-frances-economy/?sh=73c7c04470dc (дата обращения 07.12.20).

5. Macau gaming concessionaires and casinos. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: http://www.macaucasinoworld.com/concessionaires (дата обращения 07.12.20).

6. Взрывной рост Красной Поляны. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://expert.ru/south/2017/10/vzryivnoj-rost-krasnoj-polyanyi/ (дата обращения 07.12.20).

7. Нацпроект по развитию внутреннего туризма будет реализован в рамках трех федеральных проектов. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://tourism.interfax.ru/ru/news/articles/74901/ (дата обращения 07.12.20).

8. Ростуризм отметил потенциал отрасли стать «новой нефтью» для экономики. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://russian.rt.com/russia/news/808378-rosturizm-novaya-neft?utm_source=rss&utm_medium=rss&utm_campaign=RSS (дата обращения 02.11.20).

9. Путин на Алтае решил судьбу курортов и санаториев России. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://info.sibnet.ru/article/492685/ (дата обращения 02.11.20).

10. Путин отметил роль партнерства государства и бизнеса в сфере туризма в ДФО. [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://ria.ru/20190905/1558334834.html (дата обращения 02.11.20).

## COOPERATION OF STATE AND BUSINESS IN DEVELOPING OF TOURISTIC INFRASTRUCTURE: NATIONAL AND INTERNATIONAL EXPERIENCE

***Berezina N.A.***

*Crimean federal university, Simferopol*

*The article reviews the share of tourism in both world GDP and GDPs of individual countries. It gives international and domestic examples of successful cooperation of state and business in break-through tourism projects. Prospects of developing tourism potential in Russia are evaluated and initiatives to intensify cooperation of state and business in this industry is studied.*

*Key words: tourism, break-through development, state and business.*

*УДК 33*

# КРАУНДЛЕНДИНГ КАК НОВАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ КРЕДИТОВАНИЯ: ОСОБЕННОСТИ, ПРЕИМУЩЕСТВА И ОГРАНИЧЕНИЯ

***Валиева Л.И.***

*Сургутский государственный университет, Сургут*

*Краундлендинг в России это новый и быстроразвивающийся сегмент рынка кредитования. Целью статьи является определение особенностей краундлендинга, как нового способа кредитования. На основе анализа опыта работы краундлендинговых платформ в России выделены преимущества краундлендинга, а также проблемы, сдерживающие его развитие: несовершенство правового регулирования и высокие риски инвесторов. Автор приходит к выводу о перспективности развития этой новой формы организации кредитования в России.*
*Ключевые слова: кредит; краундлендинг; банк; инновации; цифровая экономика.*

Ключевой задачей развития кредитной политики банков является разработка новых направлений кредитования, основанных на использовании инновационных технологий, а также достижение высокого уровня удовлетворенности клиентов банка. С развитием технологических инноваций и высоким уровнем использования интернета появляются новые онлайн инструменты для осуществления кредитования. По данным исследований оборот сегмента альтернативного кредитования достигает 145,6 млрд. долларов США и увеличивается на 252% каждый год. Ключевым в этом сегменте является P2P кредитование (около половины всего рынка). Объем финансирования, привлеченного с использованием альтернативных онлайн инструментов в мире, составляет коло 176,5 млрд. долларов США [8].

Социальные сети в настоящее время заняты разработкой собственных финтех услуг, они также накапливают значительный объем информации о своих пользователях, что дает возможность выявить потребительские предпочтения. На сегодняшний момент уровень проникновения социальных сетей составляет 37% или 2,3 млрд. пользователей, большая часть из них осуществляет доступ к ним через мобильные устройства [8].

Еще одной категорией потенциальных потребителей финансовых технологий являются потребители традиционных банковских услуг, которых не устраивает качество и скорость работы банков по обслуживанию клиентов. По результатам проведенных исследований среди пяти тысяч клиентов банков в европейских странах, 78% считают необходимым использование инновационных банковских услуг, а 58% желали бы перейти на обслуживание в банк, предлагающий самые современные технологии, 46% хотели бы использовать услуги нетрадиционных банков [4].

Можно сказать, что потребители недовольны имеющимся уровнем финансового обслуживания и таким образом, формируют не только спрос на финансовые технологии, но и стимулируют кредитные организации их использовать и инвестировать в соответствующие разработки [1, с. 52].

Согласно исследованию аналитической службы, McKinsey около 45% всех чистой прибыли в мировом розничном банкинге будут получены за счет цифровых технологий (рисунок 1).

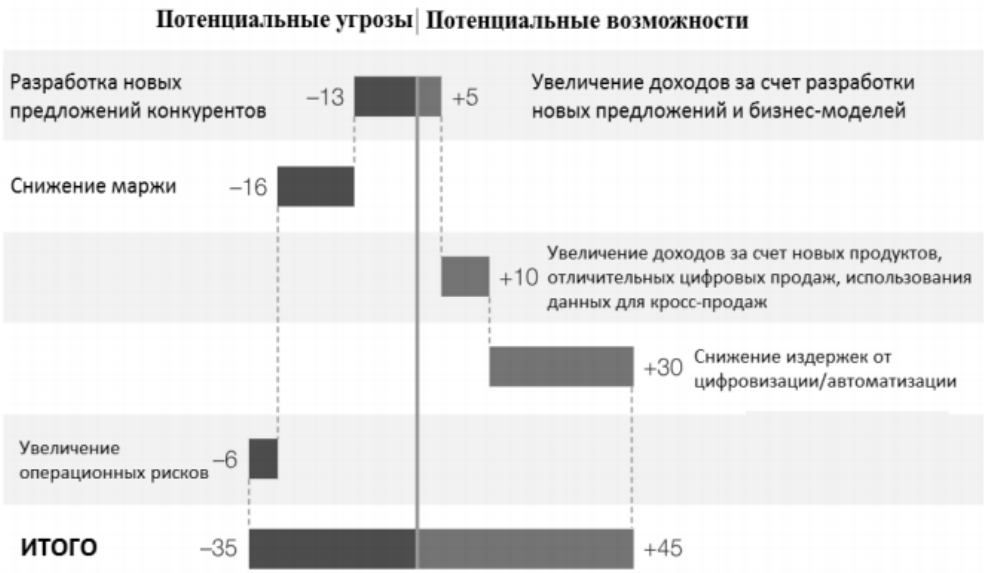


Рисунок 1. Влияние цифровых технологий, % от чистой прибыли розничного банкинга и кредитования [12]

Такие показатели могут быть достигнуты за счет снижения издержек от цифровизации/автоматизации, увеличения доходов за счет новых продуктов, использования кросс-продаж и разработки новых предложений и бизнес-моделей. Однако, возможны также риски или угрозы: увеличение операционных рисков, снижение маржи и разработки конкурентов.

Необходимо подчеркнуть, что в Российской Федерации, из-за недостаточно развитой банковской инфраструктуры и высочайшего уровня верности клиентов к традиционным банкам больший спрос на финтех-услуги можно ждать со стороны поколения миллениалов, для которых принципиальна технологическая составляющая получения услуг, также со стороны субъектов малого бизнеса, которые не охвачены банковскими услугами [5].

Рост числа постоянных посетителей социальных сетей интенсивно способствует возникновению и развитию новых финансовых технологий и услуг. Финтех организации используют социальные сети для предложения своих услуг, основанных на обмене информацией между пользователями, например, краудфандинг, P2P-переводы и финансирование.

Краудлендинг— это кредитование множеством частных кредиторов физических или юридических лиц через специальные интернет-платформы. Краудлендинг является современной альтернативой банковским кредитам и, по сути, выступает новой формой организации кредитования. Краудлендинг бывает нескольких типов: P2P (peer-to-peer) - предоставление кредита от одного физического лица другому физическому лицу, P2B (peer-to-business) – от физического лица бизнесу и B2B (business-to-business) - между компаниями.

В краудлендинге, как в новом способе финансирования, объединились две важные тенденции последних десятилетий. Первая тенденция – это проникновение инфокоммуникационных технологий практически во все сферы деятельности не только отдельных субъектов, но и экономики в целом. Финансовый сектор в контексте названной тенденции выглядит авангардом развития и применения инфокоммуникаций.

Вторая тенденция связана с непрекращающимся поиском доступных форм финансирования субъектами бизнеса, с одной стороны, и поиском высокодоходных способов

инвестирования средств физическими и юридическими лицами, с другой. Краудлендинг является альтернативой традиционным формам накоплений (сбережений) для потенциальных инвесторов, выступая также и альтернативой традиционному банковскому кредитованию для заёмщиков.

Краудлендинг представляет собой финансовую технологию, предоставляющую услуги по онлайн-кредитованию: любое физическое или юридическое лицо, может выдать заем другим лицам через специальные интернет-платформы.

История такого вида кредитования берет свое начало в США, после того как в 2008 году обанкротились крупнейшие и стабильные банки, подорвав доверие к традиционной банковской системе. Рынок краудфандинга (который включает в себя краудлендинг) за 2018 год вырос с 11,34 млрд. руб. до 15,2 млрд. руб. или на 34%. Большая часть из этого объема приходится именно на краудлендинг – 14,85 млрд. руб. или 98% [12].

Рынок краундлендинга развивается и в России, появляются новые финтех-стартапы, проявляют интерес и банки. С 2016 года очень успешно функционирует сервис «Поток» от Альфа-Банка. В начале 2019 года о своем намерении выйти на рынок краудлендинга сообщил и Сбербанк, а уже в октябре представил свою собственную платформу для инвестирования – «СберКредо». Также, в июле 2019 года к рынку краудлендинга присоединился еще один банк – «Ак Барс Банк». Совместно с Гарантийным фондом Республики Татарстан был запущен сервис онлайн-кредитования, обеспеченный поручительством Гарантийного фонда, что говорит о существенном росте надежности и доверия к данному рынку как со стороны государства, так и со стороны инвесторов и заемщиков. Для инвестора основным преимуществом является высокий доход, который может достигать 30% процентов годовых и выше [11].

Рассмотрим механизм работы краундлендинга более подробно. Создается специальная интернет-платформа, на которой Заемщик размещает заявку на получение финансирования. Затем, как правило, представители этой интернет-платформы оценивают платежеспособность организации-заемщика и присваивают ему рейтинг на основе своей внутренней методики. Инвестору остается лишь подобрать для себя оптимальный вариант – по срокам и процентной ставке и профинансировать выбранного Заемщика.

Сегодня рынок краудлендинга быстро набирает обороты, по данным отчета FinTech, в 2017 году объем мирового рынка альтернативного кредитования достиг 380,6 млрд. долларов. В основном, этот инвестиционный метод развивался на 3 рынках: Азии (84% рынка со стоимостью сделок 420 млрд. долларов в 2018 году), Америки (12% рынка со стоимостью сделок 60 млрд. долларов в 2018 году) и Европы (3% рынка со стоимостью сделок 15 млрд. долларов в 2018 году). Ожидается, что рост рынка замедлится в течение следующих 5 лет, увеличившись с 15 млрд. долларов стоимости сделок в 2018 году до 38 млрд.долларов в 2023 году, что представляет собой прогнозируемый ежегодный рост в среднем на +16%.

Большинство кредиторов (52%) работает лишь с одной платформой, 22% кредиторов работают с двумя площадками, 18% - с тремя, оставшиеся 8% инвестируют на четырех и более интернет-платформах.

В России же первыми интернет-сервисами для инвесторов стали такие площадки как «Вдолг.ру», «Безбанка.ру», Fingooroo.ru. - типичные системы P2P-кредитования, когда инвесторы кредитовали физических лиц до зарплаты. В 2014 - 2015 годах к микрофинансовым организациям краудлендинга начали подключаться и крупные финансовые группы, такие как Альфа-групп и инвестиционная компания Финам.

В качестве примера рассмотрим практику краундлендинга Альфа-Банка. Сервис «Альфа.Поток» был запущен 7 декабря 2015 года. В первом запуске проекта приняли участие 29 компаний и 500 инвесторов [10].

В настоящее время сервис краудлендинга от Альфа-Банка доступен только его клиентам. Максимальная ставка по таким кредитам составляет 22,3% годовых. Минимальная сумма инвестиций составляет 10.000 руб., максимальная – 500.000 руб. Срок предоставления так же может варьироваться – от 1 дня до 6 месяцев [10]. Помимо этого, в основной информации по представленным заемщикам указывается рейтинг, присвоенный скоринговым сервисом банка, ИНН заемщика, частота погашения долга и минимальная кредитная история (отражает только лишь просроченные платежи только по данному виду кредитования).

Аналогичная информация публикуется и на других платформах конкурентов. Помимо банков активными участниками на рынке краудлендинга являются и многочисленные финтех-стартапы. Среди самых крупных можно выделить такие сервисы как Penenza, онлайн-площадку «МодульДеньги» и краудлендинговую платформу Starttrack. Следует так же заметить, что на сегодняшний день уже существует не один десяток таких компаний, и их число продолжает расти [5].

Помимо новичков, на данном рынке есть уже и стабильные игроки – так, например, частная платформа для кредитования малого бизнеса «Город Денег» осуществляет свою деятельность на протяжении 7 лет, с 2012 года. Итоги 2018 года подвела краудлендиговая платформа Penenza в своем исследовании. Согласно размещенным данным, доходность наибольшего числа инвесторов за анализируемый период пришлась на диапазон 25-30% (рисунок 2).

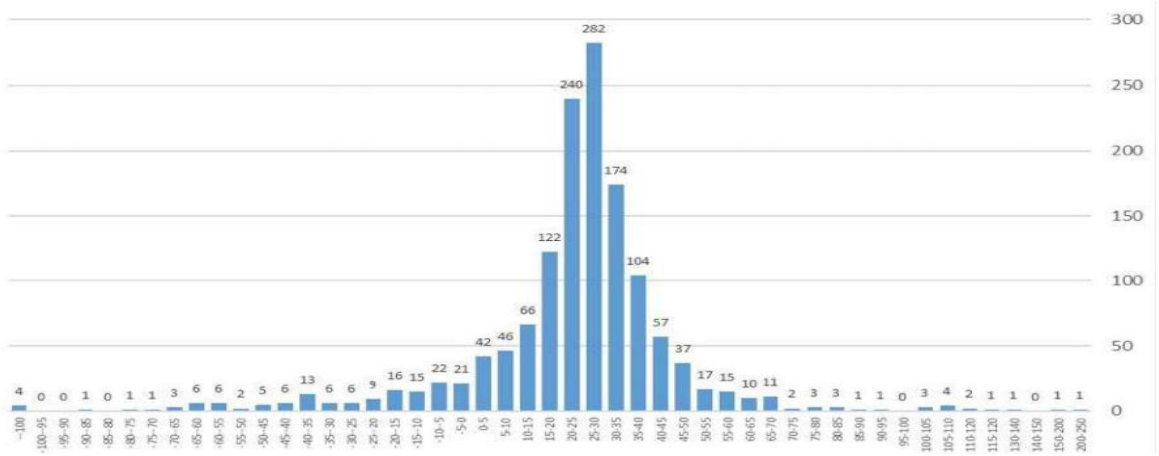


Рисунок 2. Распределение инвесторов по доходности краудлендиговой платформы Penenza [5]

Краудлендинг можно назвать новым явлением в кредитной системе с учётом его отличий от уже существующих способов кредитования. Современный финансовый рынок предлагает два способа кредитования – прямое и косвенное. Каждый из названных способов отличается, прежде всего, отношением кредитора к ссужаемой стоимости. При прямом кредитовании кредитор является собственником этой стоимости и передаёт её заёмщику напрямую, без посредников. При косвенном кредитовании кредитор сам не владеет ссужаемой стоимостью, а распоряжается ею как финансовый посредник, получив её от своих кредиторов. Примером прямого кредитования являются отношения займа, а косвенное кредитование реализуется банками в границах привлечённых от вкладчиков средств.

Первое отличие краудлендинга от существующих способов кредитования заключается в том, что платформа, а точнее, её оператор, не является финансовой или кредитной организацией, хотя может совмещать различные виды деятельности на финансовом рынке. По сути, сама платформа является всего лишь техническим инструментом для заключения с помощью информационных технологий и технических средств договоров инвестирования [3].

Второе отличие состоит в том, что оператор платформы выполняет, прежде всего, информационно-аналитическую функцию, которая выражается в том, что предполагаемые заёмщики проходят предварительный отбор с учётом установленных компанией-оператором критериев.

Третье отличие заключается в специфической форме договора инвестиционной платформы. Как уже отмечалось выше, прямое кредитование реализуется на основе договора займа, косвенное – на основе кредитного договора, который заключается с банком. Оператор инвестиционной платформы заключает с лицами, привлекающими инвестиции, договоры об оказании услуг по привлечению инвестиций, а с инвесторами — договоры об оказании услуг по содействию в инвестировании. Это даёт основание отнести деятельность по организации краудлендинга к инвестиционному брокериджу.

Большое преимущество краудлендинга – довольно простая процедура получения денег. Заёмщику необходимо оформить заявку на сайте (платформе), на которой он решил взять финансовые ресурсы, и дождаться её подтверждения. Сервис может автоматически определить кредитора, если он найдёт схожие параметры с заёмщиком, которые кредитор ранее указал при инвестировании денежных средств.

Основной недостаток участия в краундлендинге – риск невозврата средств в связи с банкротством заемщика. Для заемщика, в свою очередь, большим плюсом является быстрота предоставления таких кредитных средств, а также отсутствие обеспечения по данному кредиту. Также к недостаткам относится дороговизна заемного капитала. Плата за пользование такими кредитными средствами может превышать в 1,5 – 2 раза плату за пользование классическим банковским кредитом.

Краудлендинговые платформы активно ведут свою работу для устранения недостатков, описанных выше. Улучшаются и обновляются методы оценки платежеспособности заемщиков, а также происходит диверсификация вложений – т.е. сумма кредитора инвестируется не в один проект, а сразу в несколько по частям. Существует такая платформа за счет взимаемой Банком комиссии за проведение различных операций – либо по инвестированию, либо по привлечению денежных средств.

Рынок краудлендинга продолжит расти и развиваться стремительными темпами. На это повлияет, во-первых, положительный опыт от применения технологии в зарубежных странах (технология активно применяется во многих развитых странах), во-вторых, смягчение денежно-кредитной политики ЦБ путем снижения ключевой ставки и в-третьих, появление законодательного регулирования онлайн-кредитования малого бизнеса через специальные платформы. Помимо всего прочего, крупнейшие банки и многочисленные финтех-стартапы уже проявили интерес к данному рынку и стараются активно принять участие в современных разработках [3, с. 32].

Таким образом, оценивая перспективы развития краудлендинга, можно предположить, что краундлендинговые платформы являются одними из самых перспективных направлений инвестирования и кредитования, основываясь на предпосылках снижения банковской активности в выдаче займов и ужесточении требований к клиентам, отсутствии выгодных

программ кредитования для клиентов. Крауд-платформы предоставляют выгоды как инвесторам, так и бизнесу.

**Список литературы:**


1. Банк 3.0: стратегии, бизнес-процессы, инновации: монография / Р.А. Исаев. — М.: ИНФРА-М, 2018. — 161 с.
2. Банк и банковские операции: Учебник / Под ред. Лаврушина О.И. - М.: КноРус, 2018. - 303 с.
3. Банковское кредитование: учебник / А.М. Тавасиев, Т.Ю. Мазурина, В.П. Бычков; под ред. А.М. Тавасиева. — 2-е изд., перераб. — М.: ИНФРА-М, 2018. — 366 с.
4. Боброва М.Б., Матюшина Е.Ю., Сазонова М.В. Методы эффективного управления кредитной организацией на современном этапе // Вестник ГУУ. 2018. №4. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/metody-effektivnogo-upravleniya-kreditnoy-organizatsiey-na-sovremennom-etape (дата обращения: 01.11.2019).
5. Ваганова Г.В. Банк как участник и пользователь цифровых финансов // Известия СПбГЭУ. 2018. №1 (109). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/bank-kak-uchastnik-i-polzovatel-tsifrovyh-finansov (дата обращения: 01.12.2020).
6. Гарина И.С. Совершенствование оценки уровня риска кредитного портфеля коммерческого банка // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2018. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-otsenki-urovnya-riska-kreditnogo-portfelya-kommercheskogo-banka (дата обращения: 23.11.2020).
7. Кредитный анализ в коммерческом банке: учеб. пособие / С.Ю. Хасянова. — М.: ИНФРА-М, 2018. — 196 с.
8. Лутфуллина В.В. Цифровизация розничного кредитования: проблемы и перспективы // Вестник науки и образования. 2020. №11-2 (89). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-roznichnogo-kreditovaniya-problemy-i-perspektivy (дата обращения: 17.11.2020).
9. Парахин Р. С. Характеристика кредитной политики и управление кредитным портфелем коммерческих банков в современных условиях // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. №2-2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/harakteristika-kreditnoy-politiki-i-upravlenie-kreditnym-portfelem-kommercheskih-bankov-v-sovremennyh-rynochnyh-usloviyah (дата обращения: 03.12.2020).
10. Попова И.В., Безвесельная А.С. Использование краудфандинговых платформ в России и за рубежом // Молодой исследователь Дона. 2017. №6 (9). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-kraudfandingovyh-platform-v-rossii-i-za-rubezhom (дата обращения: 07.12.2020).
11. Унтанова А. Б. Краудное финансирование как способ привлечения капитала для малых и средних предприятий // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. №1-2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/kraudnoe-finansirovanie-kak-sposob-privlecheniya-kapitala-dlya-malyh-i-srednih-predpriyatiy (дата обращения: 07.12.2020).
12. Филимонова Н.Г., Озерова М.Г., Ермакова И.Н. Особенности применения краудфандинговой модели финансирования в сельском хозяйстве // Финансы и кредит. 2017. №42 (762). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-primeneniya-kraudfandingovoy-modeli-finansirovaniya-v-selskom-hozyaystve (дата обращения: 07.12.2020).

**TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF CROWDFUNDING IN RUSSIA**

***Valieva L.I.***
*Surgut State University*

*Crowdlending in Russia is a new and rapidly developing segment of the lending market. The aim of the article is defining trends crounching in Russia. One of the key trends include: increase the use of information and communication technologies in the credit market and search for new investment directions. Based on the analysis of the experience of crowdfunding platforms, the problems that hinder its development are highlighted: imperfection of legal regulation, risks of investors,as well as the directions of its development.*
*Key words: credit; crowdlending; bank; innovation; digital economy.*

*УДК 33*

# МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Васильев М.В., Суханов Е.В.***

*Липецкий филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецк*

*В данной статье актуальностью является то что, в условиях рыночных отношений основным критерием оценки эффективности деятельность любого предприятия любой из отраслей - это его рентабельность.*

*Ключевые слова: показатели рентабельности, экономический анализ, затраты, процесс производства, прибыл, относительные и абсолютные показатели, прибыльность деятельности предприятия, внутрипроизводственные резервы, коэффициентный метод.*

Экономическое содержание показателей рентабельности сводится к прибыльности деятельности предприятия. В процессе анализа рентабельности исследуются уровень показателей, их динамика, определяется система факторов, влияющих на их изменение. Показатели рентабельности измеряются в процентах.

Рентабельность предприятия – это соотношение между затратами на процесс производства и полученной в итоге прибыли. Тождественными понятию рентабельность – это «доходность», «прибыльность», «эффективность» [2]. Реальную полную картину о состоянии дел на предприятии можно получить при анализе и оценки показателей рентабельности предприятия. Это позволит увидеть ситуацию с разных сторон, понять причину снижения (или увеличения) расходов по любым статьям. В основе методов анализа и оценки показателей рентабельности предприятия производственной отрасли лежит коэффициентный метод, он включает анализ не только относительных, но и абсолютных показателей [2]. Все показатели могут быть объектами управления и характеризовать ход того или иного процесса на предприятии производственной отрасли. Ключевым направлением повышения рентабельности предприятий производственной отрасли является формирование, выявление и использование внутрипроизводственных резервов, представляющих собой неиспользованные возможности сокращения текущих и авансируемых затрат, основных фондов, материальных, трудовых и финансовых ресурсов при сложившимся уровне развития производства [1]. Экономический анализ имеет существенную значимость при решении данной проблемы, так как использование выявленных с его помощью резервов влияет на рост объемов производства, повышение производительности труда, снижение себестоимости, повышение рентабельности и качества выпускаемой ими продукции. В целом для повышения рентабельности, необходимо повысить прибыльность. Сделать это можно следующими перечисленными способами:

- увеличение производительной мощности;
- повышение качества продукции;
- разработка грамотной маркетинговой политики, которая будет основываться на продвижении товара посредством использования конъюнктуры рынка и предпочтений покупателей;
- снижение себестоимости производимой продукции.

Таким образом, из вышесказанного можно сделать вывод, что достижение наилучших показателей рентабельности требует большого профессионализма в управлении производством, но в то же время связано с большой степенью предпринимательского риска. Целью в управлении прибылью является расчет и минимизация рисков за счет реального планирования и прогнозирования результатов деятельности предприятия, с учетом влияющих на них факторов. Для объективной характеристики целесообразно сопоставлять результаты анализа с аналогичными показателями предприятий конкурентов и со средними по отрасли.

**Список литературы:**

1. Абдукаримов И.Т., Беспалов М.В. Финансово-экономический анализ хозяйственной деятельности коммерческих организаций (анализ деловой активности) / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 320 с.
2. Быкова Н.Н. Понятие рентабельности предприятия / Н.Н. Быкова // Молодой ученый. – 2016. – № 29 (133). – С. 372-374.
3. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия / А.Д. Шеремет. – М: ИНФРА-М, 2017. – 374 с.

## METHODOLOGICAL BASES AND DIRECTIONS FOR IMPROVING THE PROFITABILITY OF THE ENTERPRISE

***Vasiliev M.V., Sukhanov E.V.***

*Lipetsk branch of the Russian presidential Academy of national economy and public administration, Lipetsk*

*In this article, it is relevant that, in conditions of market relations, the main criterion for assessing the effectiveness of any enterprise in any of the industries is its profitability.*

*Key words: indicators of profitability, economic analysis, costs, production process, profit, relative and absolute indicators, profitability of enterprise activity, internal reserves, coefficient method.*

*УДК 33*

# СИСТЕМА ОПЛАТЫ КАК ВАЖНЕЙШАЯ СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМ

***Гладышева А.В., Чепурова И.Ф.***

*Тамбовский государственный университет имени Г.Р.Державина, Тамбов*

*Исследована роль системы оплаты труда в сфере управления человеческими ресурсами. Определено, что система оплаты труда должна быть связующим звеном между работником и работодателем, чтобы удовлетворить интересы каждого и развить между ними партнерские отношения.*

*Ключевые слова: персонал, система оплаты труда, трудовые ресурсы, человеческие ресурсы.*

В современной рыночной экономике важное место занимает труд наемного работника, прямо влияющий на создание того или иного продукта или услуги. Для лучшего обеспечения производительности труда используется система оплаты труда, выбранная в организации. Совокупность всех внешних вознаграждений, которую предоставляет предприятие работнику за результат своего труда, называется системой оплаты труда и является «главным стимулом» [1] для работника. Система оплаты труда, которая используется на предприятии, делится на внутреннее и внешнее вознаграждение. Внешнее вознаграждение – это выплаты, льготы и премии, которые использует организация, контролирует и распределяет эти выплаты для увеличения эффективности работы сотрудников, ко всему прочему это может быть социально-психологическая атмосфера и стиль управления внутри предприятия. Внутреннее вознаграждение это психологическое состояние сотрудника, которое возникает исходя из многих факторов, связанных с психологическими особенностями и установками работника. Задача предприятия предоставить для работника необходимые условия труда, чтобы он был внутренне удовлетворен. При совершенствовании системы оплаты труда при современных условиях рынка, возникает две взаимосвязанные задачи, которые необходимо решить:

1. Предприятие должно обеспечивать обязательную выплату заработной платы по результатам работы сотрудника, а также от стоимости рабочей силы;
2. Наладить производственный процесс таким образом, чтобы после производства продукта и ее реализации предприятие могло возместить затраты и получить прибыль.

Система оплаты труда должна быть связующим звеном между работником и работодателем, чтобы удовлетворить интересы каждого и развить между ними партнерские отношения, а также Система оплаты труда напрямую связана со стратегией компании и через так называемый цикл рынка []. Таким образом, совершенствование системы оплаты труда – это одна из важных стратегических задач в сфере управления человеческими ресурсами.

Бюджетные организации – это важная составляющая как финансово-экономических и производственных, так и социальных отношений при любом типе государственного устройства. Так как размер заработной платы работников в бюджетных организациях – это вопрос государства, то одним из значимых направлений в политике государства является оплата труда, социальная поддержка и защита работников бюджетных предприятий. Исходя из того, что государство и его экономическая и социальная сфера меняется на протяжении всего времени, то многие функции государства по направлениям, которые изложены выше, возлагаются непосредственно на бюджетные предприятия, которые самостоятельно

устанавливают необходимую систему, форму и уровень оплаты труда, а также дополнительные материальные стимулирования за результаты работы.

Для каждого работника важно видеть, что за свою работу он получает справедливую оплату, которая полностью соответствует его затраченному труду, а дополнительные выплаты побуждают сотрудника предприятия работать более эффективно, тщательнее выполнять свою работу, что способствует повышению темпов и масштабов социально-экономического развития страны [3]. Для достижения такой ситуации, чтобы работники стремились достигать лучших результатов в большем количестве, необходимо постоянно совершенствовать систему оплаты труда на предприятиях.

**Список литературы:**

1. Исаева М.А. Совершенствование системы оплаты труда на базе тарифной системы //Международный журнал экспериментального образования. 2011. № 8 . С.228-230.
2. Вукович Г.Г., Тагильцева Е.Д. Системы оплаты труда, и стратегия компании //Вестник Алтайской академии экономики и права. 2010.№ 2 (15). С.40-41.
3. Ферафонтова М.В., Белова Н.М Направления совершенствования системы мотивации персонала как фактор повышения эффективности системы оплаты труда персонала предприятия // Научный взгляд в будущее. 2020. Т. 2. № 17. С. 27-31.

## PAYMENT SYSTEM AS THE MOST IMPORTANT STRATEGIC OBJECTIVE IN THE SPHERE OF HUMAN RESOURCES MANAGEMENT

***Gladysheva A.V., Chepurova I.F.***

*Tambov State University named after G.R. Derzhavin, Tambov*

*The role of the remuneration system in the field of human resource management has been investigated. It was determined that the remuneration system should be a link between the employee and the employer in order to satisfy the interests of everyone and develop partnerships between them.*
*Key words: personnel, remuneration system, labor resources, human resources.*

*УДК 33*

# ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЕ КАК ЗАЛОГ ФОРМИРОВАНИЯ КАЧЕСТВЕННОГО ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

***Динжанова Г.С., Алибекова А.К.***

*Университет международного бизнеса, Алматы*

*Данная статья рассматривает управление в сфере образования в период пандемии COVID-19. В рамках статьи изучены экономические последствия закрытия школ и переход на дистанционное обучение. Также рассмотрено влияние дистанционного обучения на человеческий капитал.*

*Ключевые слова: управление образованием, менеджмент в образовании, COVID-19, человеческий капитал.*

Введение

Залог существование того или иного общество является принятые его членами ценностей, норм и навыков поведения, которые определяются конкретными природными и социально-историческими условиями. Каждый человек становится личностью в процессе обучения и воспитания, когда он обретает способность выполнять общественно значимые функции, такие как: трудовые, социальные, вступать в самостоятельные отношения с другими членами общества[1]. На наш взгляд реформы происходящее в системе образования в Республике Казахстан за последние десять лет можно охарактеризовать как поворот к человеку как важнейшей ценности. Включение в научные факты понятия «человеческий капитал» стало главным моментом в изменении взглядов на образование.В наукоемкой экономике, производительные силы человека реализуются в форме человеческого капитала. Человеческий капитал — это наиболее ценный ресурс общества, имеющий гораздо большее значение, чем природные ресурсы или накопленное богатство. Концепция человеческий капитал предполагает не только признание определяющей роли человека в экономике, но и осознание необходимости инвестирования в человека, так как капитал приобретается и увеличивается путем инвестирования и дает долговременное экономическое воздействие[2]. Многие экономисты полагают, что образование играет важную роль в формировании и наращивании человеческого капитала[3,4,5]. Осознавая значимости образования и образовательного уровня граждан страны, как «стратегический ресурс любого государства, реформы в системе образования Республики Казахстан коснулись как среднего, так и высшего образования, с необходимостью приспособление к быстрому темпу изменений в мире в соответствии с планами социального и экономического развития страны. Однако неравный доступ к качественному образованию, снижает результаты реформ и развитие человеческого капитала. Период карантина наглядный этому пример, так как некоторые слои населения не имели доступ к получению знании в онлайн режиме, в связи с низким качеством интернета. В свою очередь, низкое качестве образование в конечном счете влияет на систему здравоохранения, так как качество человеческого капитал напрямую зависит от уровня здоровья населения. Это и обуславливает актуальность данной работы. Целью научного исследования является аналитический обзор реформ в сфере образования РК, а также обозрение статистических данных и событий, связанных с распространением COVID-19 и его экономическое воздействие на формирование человеческого капитала. Во-первых, краткий

анализ произошедших реформ в сфере образования во-вторых будет рассмотрено изменения в жизни населения в связи с карантином и здоровья людей в период пандемии коронавируса. В-третьих, рассмотрим влияние карантина на качество образования.

Краткий анализ произошедших реформ в сфере образования

С момента получения независимости власти РК ведут поиск гуманных путей к эффективному управлению в сфере образования. Считается что основными стержнями современного знания и бытия становятся здоровье и благосостояние человеческого капитала. В целях достижения этого в РК произведены разные реформы под управлением МОН РК, которые ориентированы на получение вышеуказанных результатов. Эффективное управление заслуженно считается не только одной из наиболее сложных областей человеческой деятельности, но также фактором, определяющим уровень эффективности всякой социальной системы, так как обеспечивает единство, взаимосвязь и необходимую целенаправленность действий кооперирующихся индивидов, а значит, и непрерывно обновляемых задач и разрабатываемых ими целей[6]. В соответствии со ст. 3 Закона РК «Об образовании» одним из основных принципов государственной политики в области образования является демократический характер управления образованием, прозрачность деятельности системы образования, также предусмотрено управление системой образования, где определены компетенции Правительства РК, а также уполномоченного органа в области образования[7]. Одна из целей Государственной программы развития образования Республики Казахстан на 2011-2020 гг. — это формирование государственно-общественной системы управления образованием, которое предполагает решение таких задач, как совершенствование менеджмента в образовании, в том числе внедрение принципов корпоративного управления, формиро-вание системы государственно-частного партнерства в образовании, совершенствование системы мо-ниторинга развития образования, в том числе создание национальной образовательной статистики с учетом международных требований[8]. Также следует отметить что интеграционные процессы, происходящие в различных сферах современного общество также нашли отражения и в сфере образования, о чем свидетельствует присоединение РК в 2010 г. к Болонской декларации. Членство к Болонской декларации принес нашей стране адаптация образовательной системы к положениям декларации, что предполагает: 12-13-летнее школьное образование, внедрение зачетных единиц ECTS — European Credit Transfer System, переход на систему подготовки высококвалифицированных кадров: бакалавриат, магистратуру, докторантуру (PhD) и ориентир на качество образование, которое влияет на благосостояние человеческого капитала. Однако пандемия коронавирусной инфекции нанес существенные негативные изменения в систему образования, по прогнозам Всемирного банка, последствия этого будут «ощущаться на десятилетия вперед» [9]. Успешность, карьера, экономическое благосостояние человеческого капитала зависит от образование и приобретенных навыков[10]. Неравный доступ к образованию, в период пандемии в связи с ограниченными возможностями к широкополосному интернету (или его отсутствие) в сельских местностях нашей страны это можно рассматривать как упущенные экономические возможности для человеческого капитала в целом.

Экономические последствия

С марта 2020 г. многие страны объявили жесткий карантин из-за пандемии COVID-19, вследствие чего образовался глобальный кризис, который привел к глубокой мировой депрессии со времен второй мировой войны. По прогнозам Всемирного банка ВВП Казахстана снизится на 3% в 2020 г. Однако, прогнозы непредсказуемые и зависят от того насколько

медицина справиться с удержанием новых случаев COVID-19. Эксперты Всемирного банка предсказывают, что последствия кризиса, вызванного пандемией продлиться до 2025 г.[11]

Заработная плата на душу населения сокращается. Сущность проблемы сводится к тому что, внешний дисбаланс который существовал до пандемии, на текущий момент указал на слабые стороны. Дефицит государственного бюджета в 2019 г. составлял 1 285 306,7 млн тнг (1,8% от ВВП), идентичное явление представляет собой дефицит республиканского бюджета, оцениваемый 1 296 265,9 млн тнг (1,9% от ВВП). В результате пандемии и карантинных мер большинство людей потеряли работу. Уровень безработицы растет и достиг 5%, годовая инфляция составила 7%. [12] Финансовая стабильность населения постепенно ухудшается, что негативно сказывается на покупательной способности. Наиболее в уязвимом положении оказались предприниматели малого и среднего бизнеса. Кризис, по всей вероятности, скажется на росте уровня бедности, а также повлияет на увеличение неравенства в Казахстане. По предварительным оценкам Всемирного банка, уровень бедности может увеличиться в 2020 г. с прогнозируемых 8,3% до 12,7%. Ожидается, что шок для рынка труда в Казахстане, в результате как самой пандемии, так и мер по ее сдерживанию, будет иметь суровые последствия для занятости, особенно в отраслях, использующих труд работников низкой квалификации[9].

Кроме того, по прогнозам Всемирного экономического форума 85 млн индивидов потеряют работу к 2025 г., вследствие разделения труда между машинами и людьми, в то же время появится спрос в объеме 97 млн индивидов на новые профессии. Однако, в случае отсутствие достаточных инвестиции в развитие человеческого капитала, люди могут остаться безработными[13].

Пандемия коронавируса привела к сокращению персонала в организациях и удаленной работе. В большинстве регионах Казахстана численность занятого населения снизилась. Однако, в Туркестанская область (3,7%), г. Алматы (1,9%), г. Нур-Султан (2%) наблюдается положительная динамика по сравнению с 2019 г.

Наблюдается снижения численности работников по следующим отраслям, в услугах по проживанию и питанию (8,3%), в сфере искусства и развлечения (7,8%), административного и вспомогательного персонала (6,3%), транспорт и складирование (5%) по сравнению с 2019 г. Следует отметить, что молодежная безработица также выросла на 0,2% по сравнению с 2019 г. Это дает основание говорить о том, что увеличении безработицы среди населения приведет к ухудшению качества человеческого капитала[14].

Образование

До вспышки глобальной пандемии COVID-19 система образования в Казахстане решала задачу предоставления высококачественного образования всем учащимся. Отмечено снижение результатов PISA в 2018 г. на 100 баллов по сравнению с 2012 г., что ниже средних показателей по ОЭСР. Однако, стоит учесть факт того, что в 2012 г. экзамен PISA сдавали ученики Назарбаев Интеллектуальной Школы. Обратим внимание на то, что результаты около 30% учащихся ниже порога функциональной грамотности. Однако, в связи с COVID-19 Казахстан вынужденно закрыл школы и перешел к дистанционному обучению с использованием онлайн-платформ и телевидения. Несмотря на вынужденный характер принятых мер по дистанционному обучению, эффективность, вероятно, будет ниже, чем при очном обучении. Необходимо подчеркнуть, что пандемия COVID-19 В Казахстане оказывает существенное отрицательное влияние на обучение и ведет к увеличению числа функционально неграмотных учащихся. Согласно прогнозу Всемирного банка, процент функционально неграмотных учащихся увеличится на 3 единицы[11].

Согласно ООН(2020) 94% студентов почувствуют эффект от закрытия образовательных организации и переход к дистанционном обучению[15]. Более того, в результате вынужденного дистанционного обучения в школах средний балл ЕНТ снизился на 1,1 баллов по сравнению с 2019 г., что означает более низкий уровень студентов первого курса в 2020-2021 гг. учебном году.

Следует выделить, что уровень неравенства в получение качественного образования вырос. Вследствие, различного доступа эффективность дистанционного обучения усиливает разрывы в процессе обучения в группах учащихся. Предположительно, дистанционное обучение, будет менее продуктивным для всех обучающихся, а для учащихся из социально-уязвимых слоев общества оно будет еще менее результативным. В связи с переходом на дистанционный формат работы родителей, только обучающиеся из семей, имеющих хорошую связь и необходимое количество компьютеров, электронных устройств и телевизоров, смогут использовать возможности дистанционного обучения.

Обратим внимание на то, что дистанционное обучение стало вызовом, как для учителей и преподавателей, которые не обладали соответствующей квалификацией онлайн обучения, так и для обучающихся, которые не имели доступ к интернету и компьютеру. Кроме того, у обучающихся возникали перебои в работе интернета, были выявлены случаи кибератак во время учебных занятий. Хотя, А. Жумагулов, министр цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности в рамках программы «Цифровой Казахстан» заявил, что 81,3% населения имеют доступ к интернету[16]. Согласно Всемирному банку недостаточный уровень образование приведет к экономическим потерям в будущем[9].

Потеря доходов вследствие COVID-19 также отразится на продолжении обучения учащихся, следовательно, приведет к росту численности молодежи, не посещающей школы, и станет преградой для перехода к высшему образованию.

По утверждению ООН ухудшение уровня образования может привести к снижению качества человеческого капитала, вследствие чего, мы утратим прогресс достигнутый десятилетиями[15]. Влияние COVID-19 на образование и потери будут иметь последствия для экономики, которые будут заметны в течение нескольких декад. По данным Всемирного Банк, любой пробел в наращивании человеческого капитала может иметь длительное воздействие не только на страну, но и на индивидов[9]. Отрицательное влияние на обучение и сокращение продолжительности обучения в школе, приведут к сокращению их ожидаемого дохода.

Выводы

Вышеуказанные вопросы, вызванные пандемией, подчеркивают необходимость принятия определенных мер для восстановления экономики. Правительству следует принять меры по развитию интернет ресурсов для обеспечения дистанционного обучения, увеличить инвестирование в человеческий капитал, через финансирования образования. Также продолжать применять эффективное управление в сфере образования для развития качественного человеческого капитала.

**Список литературы:**

1. Колесникова Л. Ф., Турченко В.Н. Эффективность образования. Учебник — М.: Педагогика, 1991

2. Гришнова О. А. Экономика труда и социально-трудовые отношения. Учебник — М.: Проспект, 201

3. Becker G.S. (1994) Human Capital: A Theoretical and Empirical Analysis with Special Reference to Education, Third Edition

4. Schultz, T.W. (1961) Investment in Human Capital. American Economic Review, 51, (1), 1-17

5. Thurow, l. C. (1970) Investment in human capital. Belmont, Calif.: Wadsworth, 145 s.

6. Бисенбаева А.А. Сущность управленческой деятельности // Менеджмент в образовании. — 2003. — № 2. — С. 26-31.

7. Закон Республики Казахстан «Об образовании». http://adilet.zan.kz/rus/docs/Z070000319

8. Государственная программа развития образования РК на 2011-2020 гг. // Казахстанская правда. — 2010. — 14 дек.

9. Covid-19 and Human Capital. Europe and Central Asia economic update.//World bank group. - 2020

10. Кармазина, Ю. А. Образование как инвестиции в человеческий капитал / Ю. А. Кармазина. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2014. — № 7 (66). — С. 349-351. — URL: https://moluch.ru/archive/66/11040/ (дата обращения: 03.12.2020).

11. Экономический доклад по Казахстану. Преодолевая кризис//World Bank. - 2020

12. Основные социально-экономические показатели Республики Казахстан. https://stat.gov.kz/official/dynamic (дата обращения: 03.12.2020).

13. The future jobs report 2020. // World economic forum. October 2020

14. Демография и рынок труда III/2020. // Центр развития трудовых ресурсов.Нур-Султан 2020

15. United Nation report (August. 2020) Policy Brief: Education during COVID-19 and beyond

16. Казахстан занял 45 место в рейтинге по количеству пользователей интернета от 28.10.2019 // https://zonakz.net/2019/10/28/kazaxstan-zanyal-45-mesto-v-rejtinge-po-kolichestvu-polzovatelej-interneta/(дата обращение 1.12.2020 г.)

## EFFECTIVE MANAGEMENT IN THE FIELD OF EDUCATION AS A GUARANTEE OF THE FORMATION OF QUALITY HUMAN CAPITAL IN THE FRAMEWORK OF COVID-19

***Dinzhanova G.S., Alibekova A.K.***

*This article considers education management during the COVID-19 pandemic. The economic consequences of the closure of the school and the transition to distance learning are investigated within the framework of the article. Also, impact of distance learning on human capital is considered.*
*Key words: management in education, COVID-19, human capital.*

*УДК 33*

# НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА

***Дунюшкина Н.А., Кудлаева А.Р.***
*Уфимский государственный авиационный технический университет, Уфа*

*Глубоко изучены теоретические аспекты нормирования труда. Показано из чего состоит процесс нормирования труда и классификация нормирования труда.*
*Ключевые слова: понятие нормирования труда, процесс нормирования, классификация нормирования.*

Нормирование труда является первичным фактором рациональной организации труда. В широком смысле под нормированием труда понимают упорядочение, регламентирование затрат труда.

В современной учебной литературе можно встретить различные определения нормирования труда (таблица 1).

Таблица 1. Понятие нормирования труда

| Автор | Определение |
|---|---|
| Костюченко, Т.Н. [1] | Установление оптимальных затрат рабочего времени на выполнение определенного объема работ или получения определенного количества продукции при рациональной организации труда и нормальной интенсивности труда. |
| Курочкина, Р.Д. [4] | Деятельность по управлению трудом и производством, направленная на установление норм необходимых затрат и результатов труда, соответствие между численностью различных групп персонала и количеством единиц оборудования. |
| Петухов, С.В. [1] | Определение максимально допустимого количества времени для выполнения конкретной работы или операции в условиях данного производства. |
| Мазанкова, Т.В. [3] | Система средств и методов установления меры труда, необходимой для объективной оценки его эффективности и адекватного уровня его оплаты. Нормирование труда – один из элементов установления заработной платы. |
| Баскакова, О.В. [2] | Определение необходимых затрат труда работника (группы работников) на выполнение определенного объема работ в конкретных организационно-технических условиях. |

По данным таблицы 1, под нормированием труда авторы понимают деятельность по управлению трудом или систему средств и методов установления меры труда, однако то, что объединяет все определения – роль нормирования труда в установлении затрат рабочего времени.

Нормирование труда способно без дополнительных инвестиций существенно повысить производительность и качество труда, а, следовательно, увеличить прибыль. Но это возможно только в том случае, когда используются научные методы нормирования труда.

Процесс нормирования труда включает:

1. Проведение анализа производственного процесса и составляющих его этапов.
2. Выбор оптимального варианта организации труда
3. Проектирование рационального режима работы оборудования, приемов и методов труда, системы обслуживания рабочих мест, режимов труда и отдыха.
4. Расчет нормы в соответствии с особенностями технологического и трудового процессов.

5. Внедрение и последующая корректировка норм по мере изменения организационно-технических условий производства [3].

Классификация норм труда приведена в таблице 2.

Таблица 2. Классификация норм труда

| Классификационный признак | Элементы |
|---|---|
| По видам | Норма времени |
| | Норма выработки |
| | Норма обслуживания |
| | Норматив численности |
| | Нормированное задание |
| По сфере применения | Межотраслевые |
| | Отраслевые (ведомственные, профессиональные) |
| | Местные |
| По времени | Постоянные |
| | Временные |
| | Разовые или единичные |
| По обоснованности | Технически-обоснованные |
| | Опытно-статистические [1] |
| По степени детализации | Дифференцированные |
| | Укрупненные |
| | Комплексные |
| По масштабу утверждения | Норматив труда |
| | Норма труда [3] |
| По укрупнению | Укрупненные |
| | Элементные |
| | Микроэлементные |
| По видам затрат времени | Основного времени |
| | Вспомогательного времени |
| | Подготовительно-заключительного времени |
| | Времени обслуживания рабочего места |
| | Времени на отдых и личные надобности |
| По форме построения нормативных данных | Табличные |
| | Графические |
| | В виде номограмм |
| | В виде формул [4] |

**Список литературы:**

1. Алексейчева, Е.Ю. Экономика организации (предприятия): учебник / Е.Ю. Алексейчева, М.Д. Магомедов, И.Б. Костин; Московская государственная академия делового администрирования. – 3-е изд., стер. – Москва: Дашков и К°, 2019. – 291 с.

2. Дейнека, А.В. Управление человеческими ресурсами: учебник / А.В. Дейнека, В.А. Беспалько. – Москва: Дашков и К°, 2018. – 389 с.

3. Экономика организаций: учебник / О.Н. Глотова, Ю.В. Рыбасова, О.А. Чередниченко и др. – Ставрополь: Агрус, 2015. – 392 с.

4. Курочкина, Р.Д. Организация, нормирование и оплата труда на предприятиях отрасли (вопрос – ответ): учебное пособие: 1 / Р.Д. Курочкина; науч. ред. В.В. Свечникова. – 2-е изд., стер. – Москва: Флинта, 2014. – 188 с.

# LABOR RATING

***Dunyushkina N.A., Kudlaeva A.R.***
*Ufa State Aviation Technical University, Ufa*

*The theoretical aspects of labor rationing have been deeply studied. It is shown what the process of labor rationing and classification of labor rationing consists of.*
*Key words: concept of rate setting, rate setting process, rate setting classification.*

*УДК 33*

# ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ НОРМИРОВАНИЯ ТРУДА НА МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОМ ПРЕДПРИЯТИИ

***Дунюшкина Н.А., Кудлаева А.Р.***

*Уфимский государственный авиационный технический университет, Уфа*

*Описаны методы нормирования труда, которые применяются на машиностроительном предприятии и выявлен желательный метод нормирования.*

*Ключевые слова: нормирование труда, суммарный метод, техническое нормирование.*

Нормирование труда — это установление меры затрат труда, то есть суммарных общественно необходимых затрат рабочего времена на производство продукции определенной потребительской стоимости для данного периода производственно-технических условий.

Главная цель нормирования труда на предприятии — создание необходимых условий для максимально эффективного использования производственного и трудового потенциала, повышения конкурентоспособности продукции и улучшения позиций на рынке благодаря снижению затрат труда. [1]

Для этого на предприятии используется множество различных методов нормирования труда в зависимости от оборудования, специфики производства различных цехов, квалификации персонала и многого другого. Данные методы можно разделить на аналитические, то есть технические, и суммарные.

Суммарный метод - системный, основанный не на анализе состава трудовых операций, а на проектировании рационального осуществления сразу целостной доли трудового процесса. [2]

Разновидности суммарного метода: опытное (экспертное), сравнительное и опытно-статистическое нормирование труда.

Опытное нормирование труда предполагает разработку норм на основе личного опыта, интуиции нормировщика, бригадира, мастера или других специалистов, хорошо знакомых с условиями труда в данных производственных условиях.

При сравнительном нормировании норма на новую работу устанавливается по аналогии с какой-либо другой работой, схожей по технологии и характеру выполнения, норма на которую уже имеется. Сущность опытно-статистического нормирования состоит в том, что норма труда определяется на основе статистической обработки данных о фактической дневной или сменной выработке различными исполнителями путем нахождения ее среднеарифметической величины. [3]

Рассмотрим пример пронормированной детали в таблице 1, с помощью двух разных методов, а именно: опытного метода и сравнительного метода.

Таблица 1. Расчет норм времени опытным методом и сравнительным методом. Деталь «Втулка»

| Изделие | № детали | № уч-ка | № операции | Наименование операции | Трудоемкость на 1 дет.в мин. | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | Опытным методом | Сравнительным методом |
| | | 1 | 39030 | Отрезка | 3,05 | 2,96 |
| | | 1 | 39035 | Слесарная | 2,50 | 2,1 |
| РД-33 | 33.36.05.047 | 1 | 39040 | Маркирование | 1,50 | 1,35 |
| | | 1 | 39045 | Протирка | 1,36 | 1,34 |
| | | 3 | 40010 | Вальцевание | 0,58 | 1,5 |
| | | 3 | 40015 | Промывка растворителем | 1,69 | 1,57 |
| | | 3 | 40020 | Формовка | 19,60 | 18,4 |
| | | 3 | 40025 | Слесарная | 1,40 | 1,3 |
| | | 3 | 40030 | Слесарная | 2,68 | 2,71 |
| | | 3 | 40035 | Очистка песком | 1,52 | 1,51 |
| | | 3 | 42050 | Правка | 1,36 | 1,36 |
| | Итого | | | | 37,24 | 36,1 |
| | Трудоемкость на м/к в час | | | | 0,62 | 0,60 |
| | | | | | | |

Как видно из таблицы, представленной выше, нормирование сравнительным методом, дает более адекватную оценку затрачиваемому времени на изготовление деталей и уменьшает трудоемкость, которая была рассчитана опытным методом. На деталь «втулка» трудоемкость снизилась на 1,14 минуты, то есть на 3,16%

**Список литературы:**


1. Курочкина, Р.Д. Организация, нормирование и оплата труда на предприятиях отрасли (вопрос – ответ): учебное пособие: 1 / Р.Д. Курочкина; науч. ред. В.В. Свечникова. – 2-е изд., стер. – Москва: Флинта, 2014. – 188 с.
2. Холодилина, Е.В. Организация машиностроительного производства: учебное пособие: [12+] / Е.В. Холодилина. – Минск: РИПО, 2016. – 180 с.
3. Рябчикова, Т.А. Организация, нормирование и оплата труда: учебное пособие / Т.А. Рябчикова; Томский Государственный университет систем управления и радиоэлектроники (ТУСУР). – Томск: Эль Контент, 2014. – 144 с.


## APPLICATION OF LABOR RATE METHODS IN A MACHINEBUILDING ENTERPRISE


***Dunyushkina N.A., Kudlaeva A.R.***

*Ufa State Aviation Technical University, Ufa*



*The methods of labor rationing, which are used at the machine-building enterprise, are described and the desired method of rationing is revealed.*



*Key words: labor rationing, summary method, technical rationing.*

*УДК 33*

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И КОММУНИКАТИВНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «МОРС»)

***Жиганова К.П.***

*Вологодский государственный университет, Вологда*

*В статье рассматривается оценка эффективности рекламной кампании предприятия. Отображены этапы разработки рекламной кампании организации, предложена рекламная кампания для кафе «Морс», произведена оценка ее эффективности.*

*Ключевые слова: оценка, эффективность, рекламная кампания.*

В условиях современной рыночной экономики правильная организация рекламной кампании способствует быстрой реализации производимой продукции. Разработка рекламной кампании позволяет повысить эффективность рекламы, а также дает фирме возможность успешно справляться с проблемами сбыта и конкурировать с другими фирмами. Рекламная кампания – комплекс взаимосвязанных рекламных мероприятий и средств, охватывающих определенный период времени, необходимый для достижения рекламодателем конкретной цели. Разработка рекламной кампании включает следующие этапы: определение целей рекламы, определение целевой аудитории, выбор средств и носителей, определение бюджета, выбор исполнителей, состав обращения, предварительные испытания и разработка системы контроля [1].

Общество с ограниченной ответственностью «Морс» занимается услугами по организации питания и отдыха потребителей. За последние 3 года чистая прибыль практически отсутствует [2].

Главным преимуществом предприятия является высокое качество и ассортимент продукции, доступная цена. К слабой стороне относится неудобное расположение кафе.

Организация мало внимания уделяет маркетинговой стороне бизнеса, поэтому для определения затрат на рекламу применяется метод расчета от наличных средств, руководствуясь так называемым «потолочным» правилом.

Затраты на рекламу включают: рекламу в трех местных газетах (1 раз в год), аренду рекламных щитов, дополнительную заработную плату администратору за ведение сайта в сети Интернет и страниц в социальных сетях. Общие затраты составляют в 2019 году 147 тыс.руб.

Таким образом, ООО «Морс» имеет проблемы с маркетингом, поэтому была разработана рекламная кампания, затраты на которую отражены в таблице 1.

Таблица 1. Затраты на проведение рекламной кампании ООО «Морс», руб.

| Вид рекламы | Сумма |
|---|---|
| Объявления в местных газетах | 1500*4*=6000 |
| Реклама по радио | 1200*2*12=28800 |
| Реклама на телевидении | 156*15*2*12=56160 |
| Аренда рекламных щитов | 7000*2*6=84000 |
| Изготовление скидочных карт клиента | 1000*8=8000 |
| Ведение страницы в Интернете и соц.сетях | 3000*12=36000 |
| Призы по конкурсам и кодовым словам | 65*150=9750 |
| Итого | 228710 |

Оценка эффективности рекламной кампании была проведена по двум направлениям: экономическом и коммуникативном, в чем и заключается оригинальность нашего подхода.

Для того, чтобы определить, какой будет прирост выручки после проведения рекламной кампании, мы использовали метод экспертных оценок. Он показал, что выручка увеличится на 10%. Экономический эффект этой кампании составил 1092,59 тыс. руб., он положителен, значит рекламная кампании будет эффективной и принесет предприятию прибыль.

Более точно эффективность затрат на рекламу характеризует ее рентабельность, которая оценивается как отношение полученной прибыли к затратам. Чистая прибыль, полученная от рекламы, составит 74,79 тыс. рублей, поэтому рентабельность рекламы Р = (74,79/228,71)* 100% = 32,7%, т.е. на каждый рубль затрат приходится 33 копейки прибыли.

Анализ коммуникативной эффективности показывает, что после проведения рекламной кампании сократилась доля тех людей, которые не вспомнили рекламу на 19%, увеличился процент респондентов, которые вспомнили рекламу после пересказа содержания, озвучки названия кафе.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что предложенная рекламная кампания эффективна и может быть внедрена на ООО «Морс».

**Список литературы:**

1. Блюм М.А. Маркетинг рекламы / М.А. Блюм, Б.И. Герасимов, Н.В. Молоткова. – М.: ИНФРА-М, 2015. 144 с.
2. Финансовая и годовая отчетность ООО «Морс»

## ECONOMIC AND COMMUNICATIVE EFFICIENCY ADVERTISING CAMPAIGNS (ON THE EXAMPLE OF LLC “MORS”)

***Zhiganova K.P.***

*Vologda State University, Vologda*

*The article considers the evaluation of the effectiveness of an enterprise’s advertising campaign. The stages of developing an organization’s advertising campaign are displayed, an advertising campaign for the Morse Cafe is proposed, and its effectiveness is evaluated.*

*Key words: evaluation, efficiency, advertising campaign.*

*УДК 33*

# ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ООО «АВТОДОРЛЕС»

***Жиганова К.П.***

*Вологодский государственный университет, Вологда*

*В статье рассматривается важность проблемы эффективности использования трудовых ресурсов. На примере лесозаготовительного предприятия в Вологодской области проведена оценка показателей выработки и трудоемкости, а также разработаны направления повышения эффективности использования трудовых ресурсов.*

*Ключевые слова: трудовые ресурсы, эффективность, выработка, трудоемкость.*

На современном этапе развития в условиях рыночной экономики обеспечение предприятий рабочей силой, эффективность их использования – важнейшее условие эффективного функционирования деятельности предприятия. В процессе производства в качестве экономического ресурса используется труд, следует отметить, что в общем комплексе проблем развития предприятия важное место занимают трудовые ресурсы.

Н. П. Любушин [2] отмечает, что трудовые ресурсы – это производительная сила предприятия, включая населения трудоспособного возраста, которая имеет физический и интеллектуальный потенциал для производства товаров и услуг. Различаются следующие показатели, характеризующие эффективность использования трудовых ресурсов: трудоемкость и выработка.

Исследование эффективности использования трудовых ресурсов было проведено на примере общества с ограниченной ответственностью «Автодорлес», которое является одним из крупных предприятии в Вологодской области. Основным видом деятельности компании являются лесозаготовки.

Основные показатели развития предприятия показаны в таблице 1.

Таблица 1. Показатели производственно-хозяйственной деятельности ООО «Автодорлес» в 2017-2019 гг.

| Показатель | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Отн. изм-е, % | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | 2018 г. к 2017 г. | 2019 г. к 2018 г. | 2019 г. к 2017 г. |
| Выручка, млн. руб. | 98,89 | 79,84 | 109,32 | 80,74 | 136,92 | 110,55 |
| Себестоимость, млн. руб. | 59,49 | 66,57 | 67,66 | 111,90 | 101,64 | 113,73 |
| Чистая прибыль, млн. руб. | -1,2 | -17,66 | 11,36 | – | – | – |
| Среднесписочная численность персонала, чел. | 101 | 95 | 87 | 94,06 | 91,58 | 86,14 |
| Средняя заработная плата одного работника, тыс. руб. | 31,16 | 33,37 | 36,08 | 107,09 | 108,12 | 115,79 |

Все показатели в 2019 году по отношению к 2017 году выросли, за исключением среднесписочной численности персонала – снижение количества рабочих на 14 человек, что связано с увольнением в связи с выходом на пенсию. Но при этом размер средней заработной

платы на предприятии вырос почти на 16 %. Выручка увеличилась на 10,6 %, а себестоимость на 13,7 %, но в целом чистая прибыль вышла из убытка, который наблюдался в 2017 году, и составила 11,4 млн. руб. Вследствие этого и стала положительной рентабельность деятельности предприятия – 20,4 %.

По численности персонала ООО «Автодорлес» характеризуется как малое предприятие: на конец 2019 года штат сотрудников составлял 87 человек. Среднесписочная численность персонала в 2019 году по сравнению с 2017 годом уменьшилась на 14 человек, что связано с увольнением по причине выхода на пенсию как рабочих, так и административно-управленческого персонала. Выработка персонала в 2018 году относительно 2017 года уменьшилась на 9 % в связи с более высокими темпами сокращения объема заготовок леса в 2018 году по сравнению с темпами снижения численности рабочих. Но уже в 2019 году выработка выросла на 46,3 % по сравнению с 2017 годом за счет увеличения размера заготовленного леса на 26 % и сокращения численности рабочих на 14 %.

Основными направлениями повышения эффективности использования трудовых ресурсов лесозаготовительного предприятия являются следующие:

1. Приведение возрастной и образовательной структуры трудовых ресурсов предприятия к оптимальному соотношению путем омоложения кадрового состава; создания кадрового резерва; разработки мероприятий по повышению квалификации персонала предприятия [1].
2. Создание мотивирующих условий труда работникам предприятия, в том числе за счет повышения уровня заработной платы рабочим; поощрения за качество и производительность труда.

**Список литературы:**

1. Веретенникова, И. И. Экономика организации (предприятия) / И. И. Веретенникова, И. В. Сергеев. – М: Юрайт, 2013. – 671 с.
2. Любушин, Н. П. Экономика организации: учебник / Н.П. Любушин. – М: Кнорус, 2016. – 327 с.

## IMPROVING THE EFFICIENCY OF THE USE OF LABOR RESOURCES OF «AVTODORLES LLC»

***Zhiganova K.P.***
*Vologda State University, Vologda*

*The article discusses the importance of the problem of efficient use of labor resources. On the example of a logging enterprise in the Vologda region, the assessment of indicators of production and labor intensity was carried out, as well as directions for improving the efficiency of labor resources use were developed.*
*Key words: labor resources, efficiency, production, labor intensity.*

*УДК 33*

# СУЩНОСТЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК ОБЪЕКТА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

***Исляева Е.В.***

*Оренбургский филиал Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова, Оренбург*

*Рассмотрена проблема определения экономической сущности и содержания понятия основных средств. Определено место основных средств в предметно-объектной области бухгалтерского учета, аргументирована необходимость их использования.*

*Ключевые слова: основные средства, основные фонды, основной капитал, амортизация, бухгалтерский учет.*

Основные средства играют значительную роль в производственном процессе организации. Результат деятельности компании и ее уровень зависят от того, какие средства труда используются, в каком состоянии и какому уровню технического развития они соответствуют.

Стоит отметить, что в научной литературе и на практике наряду с понятием «основные средства» экономисты используют такие понятия, как «основной капитал» и «основные фонды». Термин «основной капитал» был придуман шотландским экономистом Адамом Смитом. Под основным капиталом он понимает капитал, направленный на улучшение земли, приобретение полезных машин и предметов, приносящих доход или прибыль [1].

В зависимости от роли в производственном процессе основной капитал подразделяется на три группы: механические средства, определяющие техническую завершенность производства и производственные мощности компании, средства труда, «необходимые для завершения процесса» (здания, сооружения и др.), приборов, транспортных средств и производственного и хозяйственного оборудования [2]. Таким образом, основной капитал представляет собой те средства производства, которые были воспроизведены: приобретенные рабочие навыки воспроизводятся с использованием материальных ресурсов. Кроме того, на наш взгляд, в состав основного капитала входят не только средства труда, здания и сооружения, но и труд рабочих.

В социалистической экономике термин «основной капитал» (основные средства) был исключен из терминологии, и возникло понятие «основные фонды». Определение «основные средства» принято применять в основном для целей финансового анализа, а «основные средства» - в бухгалтерском учете.

Проанализировав различные подходы к категории основных средств, наиболее полное и надежное определение, на наш взгляд, выглядит следующим образом. Основные средства следует понимать, как совокупность средств труда в материальном и стоимостном отношении, которые используются в процессе производства продукта, выполнения работ и предоставления услуг, срок полезного использования которых превышает один рабочий цикл. и постепенно переносят их стоимость на новые продукты в виде амортизационных отчислений.

В процессе обращения основных средств возникает необходимость определения доли стоимости основных средств, потребляемых в производственном цикле. При этом нормы амортизационных отчислений применяются ко всем видам основных средств в зависимости

от срока их полезного использования, хотя и здесь существует несоответствие между процессами начисления износа и амортизации.

Амортизация - это экономическая категория, которая представляет фазу цикла активов, при которой амортизируемая доля в процессе амортизации переносится на готовый продукт. При выпуске продукта и накопленных амортизационных отчислений, которые являются основным источником их воспроизводства, переданная стоимость возвращается. Этот процесс продолжается.

На наш взгляд, амортизацию основных средств следует воспринимать с бухгалтерской и экономической точек зрения. С точки зрения бухгалтерского учета амортизация - это процесс отражения в бухгалтерском учете потери стоимости основных средств, которые амортизируются в результате воздействия физического и морального износа. Размер амортизации зависит от многих факторов: физического и морального износа, интенсивности эксплуатации, эффективности ремонта, поэтому определить ее сложно. Д.А. Панков дает следующую трактовку: амортизация как категория бухгалтерского учета подразумевает отнесение части стоимости внеоборотных активов к затратам отчетного периода, использование которых было одним из условий получения дохода в этом периоде [3]. С экономической точки зрения по отношению к объекту различают три вида амортизации: традиционный (соответствует сроку службы объекта), производственный (считается периодом меньше традиционного, с частотой аварий возникает необходимость сократить срок службы), технологический [3].

В соответствии с принятой в мировой практике концепцией амортизация - это не оценка основных средств или метод их восстановления, а всего лишь способ распределения затрат на приобретение актива в течение срока его службы. Признавая существование различных точек зрения, существующих в экономической литературе, и обобщая многие взгляды на определенные аспекты амортизации, мы отмечаем ее особенности, которые кажутся нам наиболее надежными:

- амортизация считается одним из важных объектов оборота стоимости основных средств;
- как этап оборота основных средств, амортизация показывает нам, что стоимость основных средств не исчезает, а только передается;
- амортизация считается статьей расходов и доходов, которая снижает прибыль, но не влияет на движение средств;
- амортизацию следует рассматривать не как опосредованное движение основных средств, а как этап, необходимый для обращения.

Для учета, анализа, контроля и аудита целесообразно использовать понятие «амортизация», так как оно наиболее точно раскрывает сущность формирования амортизационных отчислений. В наиболее благоприятном случае сумма начисленной амортизации будет равна существующей амортизации основных средств, но, как правило, они не равны по следующим причинам:

- основные средства могут эксплуатироваться дольше формального срока амортизации;
- операционная эффективность обычно не влияет на амортизационные отчисления, но в то же время прямо пропорциональна износу: чем больше используются основные фонды, тем быстрее они изнашиваются;

- некоторые основные средства используются в производстве в зависимости от сезона, а амортизация рассчитывается непрерывно в течение года.

При приеме основных средств, поступивших в организацию к учету, они оцениваются в денежном выражении. Существуют следующие виды оценок основных средств: по первоначальной, восстановительной и остаточной стоимости. В бухгалтерском учете основные средства утверждаются к бухгалтерскому учету по первоначальной стоимости, которая представляет собой совокупность понесенных организацией расходов на прием, установку и выдачу, за исключением налога на добавленную стоимость и других возмещаемых налогов. Фактические затраты на приобретение, установку и выпуск основных средств составляют:

- денежные средства, которые выплачиваются подрядчику по договору;
- денежные средства, подлежащие выплате организациям за выполнение работ по договору строительных работ и др.;
- денежные средства, выплачиваемые организациям за информационные и консультационные услуги, связанные с получением основных средств;
- таможенные сборы;
- невозвратные налоги, которые уплачиваются при приобретении объекта основных средств;
- перечисленные проценты за заемные средства в отношении основных средств, привлеченных для получения, создания и выдачи данного объекта до принятия к бухгалтерскому учету;
- прочие расходы, связанные с получением, установкой и выпуском объекта основных средств.

Первоначальной стоимостью основных средств считается: для зданий и сооружений при осуществлении строительства строительно-монтажными организациями - стоимость объекта по смете, при строительстве собственными силами - фактическая стоимость их строительства, для оборудования - сумма затрат на прием, включая расходы на доставку, установку, установку и т. д., для основных средств, которые были получены бесплатно - стоимость согласно бухгалтерии передающей стороны с добавлением, при необходимости, затрат на доставку и настройку, для бывших в употреблении основных средств и приобретаемых за плату - фактические затраты на прием, доставку и настройку. Первоначальная стоимость основных средств в случаях, когда организация их производит сама, определяется исходя из фактических затрат, связанных с высвобождением этих средств. Учет и формирование затрат на выпуск основных средств осуществляется организацией в определенном порядке. В случаях передачи основных средств первоначальной стоимостью считается их текущая рыночная цена на дату принятия к бухгалтерскому учету. При получении основных средств по договорам, предусматривающим оплату в безналичной форме, признается стоимость ценностей, которые будут переданы организации. Стоимость ценностей, подлежащих передаче организации, считается ценой, по которой организация обычно оценивает стоимость аналогичных ценностей. При включении основных средств в счет вклада в уставный капитал под его первоначальной стоимостью основного капитала понимается его оценка в денежной форме, которая согласовывается учредителями организации. Начальная цена основных средств, отраженная в бухгалтерском учете, считается балансовой стоимостью[2].

Стоимость замещения - это стоимость, которая используется при проведении ревизии основных средств один раз в год путем индексации или прямого пересчета по рыночным ценам.

Под остаточной стоимостью понимается стоимость, по которой объект отображается в балансе. Он рассчитывается как разница между первоначальной ценой и результатом начисленной амортизации объекта основных средств на определенную дату.

Учет основных средств устроен таким образом, что можно определить наличие основных средств по каждой группе и отдельно по объекту, месту и источнику приобретения. Это отражается в аналитическом учете основных средств на карточках, которые открываются по каждой товарно-материальной базе, и в синтетическом учете на счете 01 «Основные средства». Все проводки по движению основных средств утверждаются первичной бухгалтерской документацией по типовым формам. Таким образом, в процессе проведенного исследования теоретических аспектов проблемы приведены разные взгляды, определена и уточнена сущность основных средств, основных фондов, их износа, амортизации, амортизационных отчислений и учета что, в свою очередь, позволяет лучше понять сущность данных понятий.

**Список литературы:**

1. Саруханян А.А. Теоретические основы анализа основных средств организации / А.А. Саруханян // «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки». – 2018.
2. Кагарманова А.И. Методика анализа основных средств предприятия / А.И. Кагарманова // Научно-практический журнал Аллея Науки. – 2019.
3. Тягушева, Е.А. Проблемы учета амортизации основных средств / Контентус. 2018. № 6 (35). С. 18-22.

*The problem of defining the economic essence and content of the concept of fixed assets is considered. The place of fixed assets in the subject-object area of accounting is determined, the need for their use is argued.*
*Key words: fixed assets, fixed assets, fixed capital, depreciation, accounting.*

*УДК 33*

# ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЕ СООБЩЕНИЕ СТРАН СНГ И БАЛТИИ

***Мельникова А.И.***
*Российский университет транспорта (МИИТ), Москва*

*Развитие железнодорожного транспорта между странами СНГ и Балтии играет важную роль для обеспечения международного сообщения, позволяя сокращать издержки на перевозку грузов и пассажиров за счёт организации быстрого и технологичного транспорта.*
*Ключевые слова: «Пространство 1520», Совет по ж/д транспорту СНГ, бизнес-форум, Концепции стратегического развития ж/д транспорта, транспортные коридоры, проект «Викинг», проект TRACECA.*

Развал СССР в 1991 году привёл к образованию новых независимых государств, при этом страны Балтии являются одновременно «новыми» членами Европейского союза и входят в состав постсоветского пространства, что в свою очередь создало новую политическую и экономическую систему. Так, было образовано «Пространство 1520», включающие в себя 15 железнодорожных компаний стран СНГ и Балтии с шириной колеи 1520 мм.

Для административного регулирования за деятельностью стран в области унификаций технологий, координации перевозочного процессов и использованием подвижного состава был организован единый координирующий центр. Им стал Совет по железнодорожному транспорту СНГ, к которому присоединились балтийские страны. За все его время существования было разработано 260 документов, регламентирующих совместную деятельность по организации и международным правилам перевозок грузов и пассажиров, эксплуатации подвижного состава и содержанию технических средств.

Одной из форм сотрудничества является проведение с 2006 г. Международных бизнес-форумов «Стратегическое партнерство 1520». Результатом их организации является определение подходов к стратегии развития "пространства 1520", что позволяет железнодорожным компаниям оптимизировать использование имеющихся ресурсов и достигать существенных результатов.

Законодательными инструментами интеграции стран являются: Концепция стратегического развития ж/д транспорта СНГ до 2020 года и Концепция развития до 2030 года. Целью концепций являются выработка выработка стратегических приоритетов развития железных дорог, формирование рынка транспортных услуг и организация международных перевозок пассажиров и грузов.

Факторами для образования транспортных коридоров служат отсутствие выхода к морским маршрутам, высокая стоимость товаров и ограничение равноправного доступа стран на мировые рынки. Транспортные коридоры обеспечивают снижение стоимости перевозки, повышают экспортные возможности стран, способствуют развитию торговля и увеличению грузопотоков. Так, причинами сотрудничества стран Балтии и СНГ в развитии транспортных коридоров являются нарастающая конкуренция в области международных перевозок, общие технологии, схожее транспортное право и тарифные войны.

Между странами СНГ и Балтии существуют два транспортных коридора, наиболее характерно отражающие географию торгово-экономических связей: широтный МТК «Запад-Восток» и меридиальный МТК «Север- Юг». Следует отметить, что страны Балтии участвуют в этих двух основных МТК, где играют роль ключевого транспортного узла.

Важным примером транспортного сотрудничества стран является проект «Викинг», который действует с февраля 2003 г. Это поезд комбинированного транспорта, который является совместным проектом железных дорог Литвы, Беларуси и Украины и соединяет цепь морских контейнерных и контрейлерных линий Балтийского региона с системами Чёрного, Средиземного и Каспийского морей. Поезд может перевозить 20, 40 и 45-футовые контейнеры, полуприцепы и автопоезда.

Также страны Балтии участвуют в проекте «Транспортный коридор Европа – Кавказ – Азия» (TRACECA), который предполагается состыковывать с трансъевропейскими сетями, что даёт возможность достаточно дешево и по короткому маршруту перевозить грузы на Балтику в обход России. Преимуществом TRACECA является богатство входящих в него полезных ископаемых и запасов энергоресурсов страны, значительную долю в которых занимает объем перевозок нефти и нефтепродуктов.

Региональными проектами сотрудничества являются: SEB Trans-Link, предполагающий развитие транспортных связей Юго-Восточной Европы со странами Скандинавии через страны Балтии; VIA BALTICA, создающий железнодорожное «кольцо» вокруг Балтийского моря, проходящее через территорию Польши и стран Балтии с выходом на Финляндию.

Образование единого информационного пространство является одной их актуальных направлений развития железнодорожного сообщения. Это приводит к созданию инструментов для электронного обмена данными с партнерами и клиентами, повышению скорости обработки документов, сокращению числа ошибок и повышению эффективности внешнеэкономической деятельности в целом. Таким образом, весь объём породных вагонов в межгосударственном сообщении осуществляется по безбумажной технологии с применения электронных юридически значимых ж/д накладных.

Страны СНГ и Балтии имеют особое значение в международном сообщение, так как имеют удобное географическое положение и доступные новые технологии для развития европейских транспортных проектов. Железные дороги этих стран вступили в качественно новую стадию интеграции - сотрудничество всех участников транспортного рынка, объединенного колеей 1520 мм. Актуальность процессов железнодорожной интеграции постсоветских стран в общем и стран региона Балтии, в частности, отмечается на различных конференциях и форумах, а также в повестках дня различных администраций стран.

**Список литературы:**

1. Страны Балтии в постсоветских и евразийских проектах транспортной интеграции. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://archive.econ.msu.ru/ext/lib/Category/x0c/x0b/3083/file/7_Ovseenko.pdf

2. О колее 1520. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://forum1520.ru/2018/ru/about/gauge/

3. Сотрудничество с железными дорогами СНГ, ОАО "УБЖД" и "пространства 1520". [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://annrep.rzd.ru/reports/public/ru?STRUCTURE_ID=4262

## RAILWAY TRANSPORTATION OF THE CIS AND BALTIC COUNTRIES

***Melnikova A.I.***

*Russian University of Transport (MIIT), Moscow*

*The development of railway transport between the CIS and Baltic countries plays an important role in ensuring international communication, allowing you to reduce the cost of transporting goods and passengers through the organization of fast and efficient transport.*

*Key words: "Space 1520", CIS Railway Transport Council, business forum, Strategic development concepts for railway transport, transport corridors, Viking project, TRACECA project.*

*УДК 33*

# ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ВОСПИТАТЕЛЬНО-ПРОФИЛАКТИЧЕСКОЙ РАБОТЫ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Новикова Ю.О., Малкина К.А.***

*Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Владимир*

*В данной статье рассматриваются вопросы актуальности проведения воспитательно-профилактической работы в таможенных органах Российской Федерации. Предложены основные направления совершенствования механизма развития таможенных органов в современности.*

*Ключевые слова: воспитательная работа, таможенные органы, государственная служба, государственная кадровая политика.*

Успех в деятельности таможенных органов определяется многими факторами, существенное место среди которых занимает эффективное управление и воспитание личного состава. Необходимость усиления воспитательной работы вызвана также и тем, что в части таможенных органов уровень трудовой, производственной и исполнительской дисциплины все еще остается низким и не соответствует в полной мере требованиям, предъявляемым к таможенной системе как правоохранительному и военизированному ведомству [3, с. 45].

Слабый уровень воспитательной работы, недисциплинированность, распущенность, беспечность нередко является причинами принятия поверхностных, безответственных решений влекут за собой нарушения таможенного законодательства.

Воспитание сотрудников таможенного органа – это сложный и многогранных процесс воздействия на сознание личного состава в целях формирования у него необходимых духовных и физических качеств, позволяющих успешно выполнять свои служебные обязанности [1, с. 14].

Государственная кадровая политика заключается в определении стратегии политического курса работы с кадрами на общегосударственном уровне

Новые задачи и приоритеты федеральной государственной службы требуют качественно новых, моделей и структур их кадрового обеспечения, создания четкой системы кадровой работы. От этого во многом зависит постановка государственной службы, прочность властного механизма. Работу с кадрами целесообразно осуществлять на основе приоритета принципов профессионализма, стабильности, гражданственности.

Кадровая политика представляет собой совокупность теоретических положений, официальных требований и практических мер, направленных на обеспечение дееспособности кадрового корпуса в условиях развития динамичных социально-экономических процессов [2, с. 17].

Использование зарубежного опыта кадровой политики в подготовке и повышении квалификации государственных служащих таможенных органов будет способствовать повышению эффективности их деятельности.

В качестве основных направлений совершенствования механизма развития таможенных органов можно предложить следующие:

1. необходимость использования информационных технологий, что ведет к ускорению процесса таможенного оформления с одновременным повышением эффективности таможенного контроля;

2. укрепление взаимодействия с подразделениями МВД РФ, Генпрокуратурой РФ и другими ведомствами, которое направлено на активизацию работы по выявлению, пресечению и предупреждению таможенных правонарушений;

3. рост профессионального уровня кадров, укрепление служебной дисциплины;

4. создание современной таможенной инфраструктуры, обеспечивающей наиболее эффективное выполнение функций таможенного администрирования.

Для повышения эффективности кадровой работы, результатом которой является успешное выполнение поставленных перед таможней задач, для создания предпосылок и потенциальных возможностей для развития карьеры служащих таможни необходимо осуществить комплекс дополнительных мер:

1. Разработать методику определения нагрузки таможенных служащих и внедрить научно обоснованные межотраслевые и ведомственные нормативы труда.

2. Разработать квалификационные требования к различным категориям сотрудников таможенных органов всех дровней.

3. Внедрить современные методики поиска, подбора, проверки и определения профессиональной пригодности претендентов на службу в таможенных органах.

4. Обеспечить пополнение кадров таможни специалистами по таможенному делу, подготовленными на базе Российской таможенной академии, ее филиалов, других вузов и колледжей.

**Список литературы:**

1. Базарова Т.Ю., Еремина Б.Л. Управление персоналом / Т.Ю. Базарова, Б.Л. Еремина. - М.: Менеджмент, 2014. – 134 с.

2. Макрусев В.В., Черных В.А. Управление таможенным делом: учебное пособие / В.В. Макрусев, В.А. Черных. – СПб.: Троицкий мост, 2012. – 448 с.

3. Демин А.А. Государственная служба в Российской Федерации: учебник для академического бакалавриата / А. А. Дёмин. — 9-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2015. - 436 с.

## THE MAIN DIRECTIONS OF IMPROVING THE QUALITY OF EDUCATIONAL AND PREVENTIVE WORK IN THE CUSTOMS AUTHORITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

***Novikova Yu.O., Malkina K.A.***

*Vladimir State University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs, Vladimir*

*This article discusses the relevance of educational and preventive work in the customs authorities of the Russian Federation. The main directions of improving the mechanism of development of customs authorities in modern times are proposed.*

*Key words: educational work, customs authorities, public service, state personnel policy.*

*УДК 33*

# СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОТЫ ПО ОЦЕНКЕ, ПОДБОРУ И РАССТАНОВКЕ КАДРОВ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНАХ

***Новикова Ю.О., Бобина Л.А.***

*Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Владимир*

*В данной статье рассматривается совершенствование работы по оценке, подбору и расстановке кадров в государственных органах, объединения усилий в решении таких задач, как изучить порядок отбора и оценки кандидатов.*

*Ключевые слова: подбор, отбор, расстановка кадров, государственная служба.*

Одним из важнейших условий успешного решения задач, стоящих перед обществом в целях укрепления государственности страны, является совершенствование системы управления, государственной службы. Однако, как показывает практика, в стране наблюдается проблема формирования высокопрофессионального корпуса государственных служащих. Перед обществом встают такие неоднозначные вопросы, как несовершенство системы отбора кадров на государственную службу, отсутствие критериев оценки работы существующих кадров управления, формирование эффективных технологий расстановки и продвижения кадров, повышение исполнительской дисциплины при выполнении управленческих решений.

Работа с кадрами – одно из ответственных и многогранных направлений деятельности, требующее комплексного решения управленческих, экономических, социальных, правовых, нравственных и психологических задач [1, с. 104].

Государственная служба тесно связана со всеми другими институтами общества. Она только тогда выполняет социальную функцию, когда строится на правовой основе, является, по сути, не только социальным, а и государственно-правовым институтом, что придает ей особый правовой характер. Государственные организации самостоятельно определяют модель приема на работу, но почти все опираются на конкурсный отбор кандидатов на должность, используя или традиционный подбор, или полную, или сокращенную схему оценки и отбора кандидатов на должность.

Процессы набора и отбора кандидатов на вакантную должность тесно взаимосвязаны. Вакантная должность должна существовать еще до того, как начнется набор кандидатов.

Подбор кандидатов является основной операцией для следующего отбора будущих работников организации. Содержание этого этапа зависит от традиций и особенностей организаций. Подбор кандидатов включает первичный отбор, собеседование с работниками отбора человеческих ресурсов, справки о кандидате, собеседовании с руководителями подразделения, испытание, решение о найме [2, с. 16].

Первичный отбор начинается с анализа списка кандидатов с точки зрения их соответствия требованиям организации к будущим сотрудникам. Основная цель первичного отбора - отсев тех, кто не владеет минимальным набором необходимых качеств для получения вакантной должности, образованием.

Анализ анкетных данных подразумевает, что биография человека является достаточно надежным индикатором его потенциала для успешного выполнения определенных производственных функций. Это очень простой, дешевый и достаточно эффективный метод

первичного отбора в случае, когда организация имеет большой список кандидатов и когда речь идет о специализированных должностях. В тот же время этот метод довольно приблизительный относительно оценки потенциала. Среди основных критериев подбора российских госслужащих можно выделить высокий образовательный уровень, специальную профессиональную подготовку, высокую мораль и этику поведения, патриотизм, высокий культурный уровень, умение быть свободным, в особенности от материальных факторов [3, с. 34].

Минимальные должностные требования определяются на основании Справочника типичных профессионально-квалификационных характеристик. Порядок вступления в должность государственного служащего зависит от особенностей статуса государственного органа; категории государственной должности; путей замещения этих должностей. При этом все назначения на должность проводятся путем директивного назначения или по конкурсу, как описывалось выше. Претенденты на должность государственного служащего подают на имя руководителя заявление, к которому прибавляются личный листок учета кадров, автобиография, копии документов об образовании, декларация о доходах, обязательства финансового характера, в том числе и за границей относительно себя и членов своей семьи.

Участникам конкурса предоставляется информация относительно особенностей условий работы по соответствующим должностям. Решение о составлении трудового договора принимает руководитель на основании решения комиссии о победителе конкурса. Другие участники конкурса могут быть зачислены к кадровому резерву или принятые для стажировки [4, с 15].

Таким образом, необходимо отметить, что управление кадрами государственного учреждения – это система управленческого воздействия на работников государственных органов в целях наиболее эффективного использования их профессиональных и личностных способностей и возможностей. Функции управления персоналом в государственном учреждении можно подразделить на универсальные и специфические.

Структура и штаты кадровой службы государственного учреждения формируются дифференцировано, исходя из целей и задач, стоящих перед ним. Наиболее важнейшим инструментом кадровых технологий является оценка.

**Список литературы:**

1. Базаров Т.Ю. Технологии оценки и отбора государственных служащих (из опыта ряда зарубежных стран) // Вестник государственной службы. - 2013. - № 1. - С. 16-34.

2. Демин А.А. Государственная служба в Российской Федерации: учебник для академического бакалавриата / А. А. Дёмин. — 9-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2015. 436 с.

3. Иванова С.В. Искусство подбора персонала: как оценить человека за час / С.В. Иванова. - 15-е изд., перераб. и доп. – М.: Альпина Паблишер, 2018. – 311.

4. Кацерикова Н.В. Формы и методы подбора персонала в ресторане: научно-практическое издание / Н. В. Кацерикова, М. С. Аладышева. - Кемерово: КемТИПиСУ, 2014. - 109 с.

**IMPROVING THE ASSESSMENT, SELECTION AND PLACEMENT OF PERSONNEL IN STATE BODIES**

***Novikova Yu.O., Bobina L.A.***

*Vladimir state University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs, Vladimir*

*This article discusses the improvement of work on the assessment, selection and placement of personnel in state bodies, combining efforts in solving such tasks as studying the procedure for selecting and evaluating candidates.*

*Key words: recruitment, selection, placement of personnel, public service.*

*УДК 33*

# СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Новикова Ю.О., Аверьянова А.В.***

*Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Владимир*

*В данной статье рассматривается система государственной службы в таможенных органах России и ее особенности. В целях более эффективной реализации основных функций и задач таможенных органов Российской Федерации разработаны меры по совершенствованию системы государственной таможенной службы.*

*Ключевые слова: таможенные органы, государственная служба, система государственной службы, функции государственной службы, особенности государственной службы.*

Государственная служба в таможенных органах Российской Федерации это добровольная трудовая деятельность по выполнению основных функций таможенного органа, которая наступает с момента подписания служебного контракта и регламентируется Конституцией РФ, федеральными законами, указами Президента РФ, постановлениями Правительства РФ, локальными и иными нормативно-правовыми актами.

В системе государственной службы таможенных органов действует 2 вида государственной службы правоохранительная и гражданская, которые относятся именно к федеральной государственной службе. Соответственно каждой в таможенных органах реализуют свои полномочия сотрудники таможенных органов и федеральные гражданские государственные служащие таможенных органов. Действующая система государственной таможенной службы была создана в период начала действия административной реформы в стране путем введения должностей государственных гражданских служащих в штат таможенных органов Федеральным законом от 30.06.2002 N 78-ФЗ «О денежном довольствии сотрудников некоторых федеральных органов исполнительной власти, других выплатах этим сотрудникам и условиях перевода отдельных категорий сотрудников федеральных органов налоговой полиции и таможенных органов Российской Федерации на иные условия службы (работы)». До этого времени в таможенных органах действовала только правоохранительная государственная служба.

Для сотрудников таможенных органов основным законом, регулирующим государственную службу данных должностных лиц, является Федеральный закон от 21 июля 1997 г. № 114-ФЗ «О службе в таможенных органах Российской Федерации. Для федеральных гражданских государственных служащих таможенных органов таким законом является Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации».

Основными этапами государственной службы в таможенных органах являются:

1. Поступление на службу;
2. Прохождение государственной службы;
3. Увольнение со службы.

Согласно виду государственной службы, каждый этап обуславливается рядом особенностей для государственных служащих.

Стоит отметить, что в таможенных органах работают сотрудники, не несущие государственную службу. Они относятся к группе «работники таможенных органов», целью их работы является техническое обеспечение деятельности таможенных органов [1, с. 25].

Гражданские служащие таможенных органов могут замещать должности ведущей, старшей и младшей групп. Классные чины в гражданской службе назначаются согласно группам ее должностей. Они закрепляются в ст.11 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации». В нижеследующей таблице представлены классные чины гражданской службы, относящиеся к службе в таможенных органах, а именно к федеральной гражданской службе.

Особенностью трудоустройства на государственную службу в таможенные органы является проведение конкурсов на замещение вакантных должностей. Условия проведения конкурса для лиц, претендующих на должности правоохранительной службы, определяются руководителем Федеральной таможенной службы. Положение о конкурсе на замещение вакантной должности государственной гражданской службы Российской Федерации, определяющее порядок и условия его проведения, утверждается указом Президента Российской Федерации. Информацию о сроках проведения конкурса, его условиях, требованиях можно увидеть на официальных сайтах региональных таможенных управлений, таможен или на сайте Федеральной таможенной службы России [2, с. 34].

Основными требованиями к кандидатам на государственную службу в таможенные органы являются: возраст от 18 лет, наличие высшего профессионального образования, наличие гражданства. Также кандидат предоставляет пакет документов, который содержит личные документы (паспорт, СНИЛС, ИНН и др.), медицинские справки и заключения, справки о доходах и расходах, справки о публикации в сети Интернет и т.д.

Стоит отметить, что в таможенных органах работают сотрудники, не несущие государственную службу. Они относятся к группе «работники таможенных органов», целью их работы является техническое обеспечение деятельности таможенных органов. Находясь на государственной службе в таможенных органах, все государственные служащие имеют соответствующие права и обязанности. Далее представлены основные права сотрудников таможенных органов и государственных гражданских служащих таможенных органов [3, с. 44].

Исходя из вышесказанного, можно предложить следующее авторское понятие: государственная служба в таможенных органах – это профессиональная служебная деятельность граждан, находящихся на правоохранительной или гражданской федеральной службе для реализации основных целей и задач таможенного органа.

Таким образом, совмещая в своей системе два вида государственной службы, таможенные органы эффективно выполняют свои основные значимые функции, охватывая все необходимые аспекты в таможенном деле.

**Список литературы:**

1. Василенко И. А. Государственное и муниципальное управление: учебник для бакалавров / И. А. Василенко – М.: Юрайт, 2012. - 431 с.

2. Васина А.Н. Правовые основы государственной службы в таможенных органах: учебное пособие / А.Н. Васина. - Владивосток, 2011. – 132 с.

3. Герасимов М.Н. Некоторые проблемы прохождения государственной службы в таможенных органах РФ // Актуальные проблемы права, экономики и управления. - 2016. - № 12. - С. 92-93.

# STATE SERVICE SYSTEM IN THE CUSTOMS AUTHORITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

***Novikova Yu. O., Averyanova A.V.***

*Vladimir State University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs, Vladimir*

*УДК 33*

# АТТЕСТАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Новикова Ю.О., Рыбакова А.С.***

*Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Владимир*

*В данной статье рассматриваются особенности проведения аттестационных процедур в таможенных органах Российской Федерации. Описываются основные этапы прохождения аттестации сотрудниками таможенных органов РФ.*

*Ключевые слова: аттестация, государственная служба, государственный служащий, таможенные органы.*

Современная кадровая политика предъявляет серьезные требования к подготовке, переподготовке, повышению квалификации кадров. Поэтому неуклонно возрастает значение одной из важнейших организационно-правовых форм проверки (контроля) и оценки профессиональных и других качеств руководителей и специалистов - аттестации.

Аттестация руководителей и специалистов является важнейшим инструментом в работе с управленческими кадрами, так как она осуществляется систематически и имеет юридическую силу [1, с. 82].

Аттестацию необходимо рассматривать как комплексную процедуру, направленную на выявление перспектив использования потенциала работников и мотивирования к более эффективной работе. Главное назначение аттестации - не столько контроль за исполнением (хотя это тоже очень важно), сколько выявление резервов работников.

Проведение аттестации является обязательной кадровой технологией, как для сотрудников, так и для федеральных гражданских служащих таможенных органов. Институт аттестации государственных служащих, в том числе таможенных органов, призван способствовать формированию качественного кадрового состава государственной службы РФ, повышению профессионального уровня государственных служащих. Проведение аттестации сотрудников таможенных органов регламентируется ст. 47 закона № 114-ФЗ «О службе в таможенных органах» и Приказом ФТС России от 24 декабря 2008 г. № 1658 «Об утверждении Положения о порядке проведения аттестации сотрудников таможенных органов Российской Федерации».

Аттестация сотрудников таможенных органов Российской Федерации проводится в таможенных органах Российской Федерации и учреждениях, находящихся в ведении ФТС России, для решения вопросов:

1. о соответствии сотрудника таможенного органа занимаемой должности;
2. о представлении сотрудника таможенного органа к государственной награде Российской Федерации.

Аттестации не подлежат сотрудники:

1. занимающие должности менее года;
2. находящиеся в распоряжении начальника таможенного органа в связи с проведением организационно-штатных мероприятий;

3. прикомандированные к органам государственной власти Российской Федерации и организациям (указанные категории сотрудников не подлежат аттестации на период командирования);

4. сотрудники, находящиеся в отпуске по беременности и родам, по уходу за ребенком, и беременные женщины (аттестация указанных сотрудников проводится не ранее чем через год после выхода из отпуска).

При формировании графика аттестации учитывается дата назначения на должность сотрудника, дата проведения последней аттестации. Графики аттестации на первое и второе полугодие утверждаются не позднее 25 декабря и 25 июня соответственно.

По решению руководителя ФТС России могут быть созданы иные аттестационные комиссии.

Аттестационные комиссии создаются приказами соответствующих таможенных органов в следующем составе: председатель аттестационной комиссии, его заместитель (заместители), члены аттестационной комиссии и секретарь (секретари) [2, с. 112].

В состав аттестационных комиссий могут быть включены: заместитель начальника таможенного органа, начальник кадрового подразделения, начальник подразделения по противодействию коррупции, начальник правового подразделения, психолог и другие должностные лица по решению начальника таможенного органа.

Аттестационная комиссия осуществляет свою деятельность в соответствии с регламентом работы аттестационной комиссии.

Должности сотрудников, подлежащих аттестации соответствующими аттестационными комиссиями, а также должностные лица, ответственные за подготовку отзывов на аттестуемых сотрудников и утверждение результатов аттестации, определяются типовой схемой аттестации сотрудников таможенных органов, которая утверждается приказом ФТС России [3, с. 44].

Аттестация проводится 1 раз в 3 года. Однако до истечения трех лет может проводиться внеочередная аттестация, необходимость которой возникает при следующих обстоятельствах:

1. по согласованию сторон служебного контакта (с учетом итогов годового отчета о профессиональной служебной деятельности государственного служащего);

2. по приказу руководителя таможенного органа, после принятия решения о сокращении должностей гражданской службы в таможенном органе, либо об изменении условий оплаты труда государственных служащих.

**Список литературы:**

1. Бельский В.Ю., Лепехин В.А. Цивилизационное развитие России и новая государственная кадровая политика // Государственная служба и кадры. - 2014. - № 3. С. 80-83.

2. Игнатов, В.Г. Государственное и муниципальное управление в России / В.Г. Игнатов. - М.: Феникс, 2017. - 929 с.

3. Вольфсон Э.Н., Драгунова Н.Е., Арутюнян С.А., Логунова Ю.Е., Дебюрократизация в процессе аттестации государственных гражданских служащих Российской Федерации // Журнал Вестник государственного технического университета. – 2014 год, - №1 (101). С. 45-51.

**CERTIFICATION OF CIVIL SERVANTS IN THE CUSTOMS AUTHORITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION**

***Novikov O.Yu., Rybakov A.S.***

*Vladimir State University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs, Vladimir*

*This article discusses the features of certification procedures in the customs authorities of the russian federation. The main stages of certification by customs officers of the Russian Federation are described.*

*Key words: certification, civil service, civil servant, customs authorities.*

*УДК 33*

# КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Новикова Ю.О., Жукова Ю.А.***

*Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Владимир*

*В данной статье рассматриваются основные направления развития концепции кадрового обеспечения государственной службы, а также анализируются основные принципы ее реализации.*

*Ключевые слова: кадры государственной службы, государственная служба, государственный служащий, таможенные органы.*

Государственная гражданская служба является центральным звеном повышения эффективности системы государственного управления в Российской Федерации, поскольку напрямую от уровня результативности профессиональной служебной деятельности государственных служащих зависит качество реализации государственных решений.

Концепция реформирования системы государственной службы российской федерации трактует кадровую политику в органах государственной власти как одно из основных средств повышения эффективности функционирования системы государственной службы и реализуется путем формирования кадрового состава профессиональных государственных служащих, обладающих необходимыми качествами государственного и общественного служения [1, с. 34].

Концепция государственной кадровой политики – это система исходных, опорных позиций и главных идей, раскрывающих научные основы подхода государства к решению кадровых проблем в современных условиях и на перспективу, задачи и приоритетные направления формирования, развития и рационального использования кадрового потенциала России. Концепция – это своего рода философия кадровой политики, ее научно-теоретический фундамент. Именно система идей, целей и приоритетов является стержнем всей кадровой деятельности, ее важнейшей качественной характеристикой [2, с. 45].

Кадровая политика реализуется путем формирования кадрового состава профессиональных государственных служащих, обладающих необходимыми качествами государственного и общественного служения. Основополагающие подходы государства к кадровому потенциалу общества нашли свое отражение так же в Концепции государственной кадровой политики Российской Федерации. С научной точки зрения, кадровая политика на государственной службе объективна и призвана отражать объективные закономерности развития реальных кадровых процессов в стране.

Хочется подчеркнуть общие за все время развития понятия кадровой политики элементы ее определения: 1) кадровая политика есть ничто иное как кадровое обеспечение выбранной организацией (органом) стратегии; 2) кадровая политика также представляет собой симбиоз рационального использования руководством кадрового потенциала и раскрытия его индивидуальных качеств; 3) является одним из методов развития человеческих ресурсов, опираясь на иные виды ресурсов (образовательные, культурные, исторические, производственно-хозяйственные), а значит должна быть рациональной и экономичной.

Общими нравственными принципами кадровой политики и служебной деятельности государственных служащих являются следующие принципы:

1. Принцип служения государству и обществу.
2. Принцип законности.
3. Принцип гуманизма, предписывающий признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина.
4. Принцип ответственности, обязывающий государственных служащих нести ответственность (юридическую, нравственную) за принимаемые управленческие и кадровые решения.
5. Принцип справедливости.
6. Принцип лояльности.
7. Принцип политической нейтральности.
8. Принцип честности и неподкупности, требующий категорического неприятия таких явлений, как коррупция и бюрократизм [3, с. 87].

Кадровая политика в системе государственной службы представляет собой стратегию государства по формированию, развитию и обеспечению востребованности ее кадрового потенциала, подбору, отбору и расстановке ее кадрового состава. Это наука и искусство формирования высококачественного кадрового состава административной ветви государственной власти. Кадры являются наиболее стабильным социальным элементом государства и общества, носителем опыта, национальным богатством России.

**Список литературы:**

1. Значение деятельности таможенных органов в реализации таможенной политики Российской Федерации в современных условиях / под ред. Т.И. Насретдинова. – М.: Русайнс, 2016. – 140.
2. Зубач А.В. Комментарий к законодательству о службе в таможенных органах Российской Федерации. – М.: Деловой двор, 2017. – 528 с.
3. Манохин В.М. К вопросу о понятии службы и служащих // Вестник Саратовской государственной академии. – 2012, - № 85, С. 85-89.

## STAFFING OF THE CUSTOMS AUTORITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

***Novikova Yu.O., Zhukova Yu.A.***

*Vladimir State University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs, Vladimir*

*This article discusses the main directions of development of the concept of personnel support of the civil service, as well as analyzes the basic principles of its implementation.*

*Key words: civil service personnel, civil service, civil servant, customs authorities.*

*УДК 33*

# ОЦЕНКА КОМПЕТЕНЦИЙ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ КОМАНД ПРОЕКТОВ

***Плугарев Д.С.***

*Омский государственный университет имени Ф.М. Достоевского, Омск*

*Рассмотрено влияние существующих методов оценки компетенций на риски проекта, связанные с несоответствием компетенций участников типовым ролям проекта. Описаны ключевые компетенции, соответствующие для выполнения типовых командных ролей в проекте. Выявлен эффективный метод оценки компетенций.*

*Ключевые слова: компетенции, роли проекта, ассесмент-центр.*

Изменения экономической ситуации и динамика рынка требует от его участников оперативной реакции для обеспечения конкурентоспособности, путем организации проектов по разработке новых товаров, услуг, бизнес-процессов.

Эффективность проекта на прямую зависит от состава участников, поэтому предъявляются жесткие требования к соответствию команды задачам проекта. Информацию для принятия решения о том или ином участнике проекта, принято получать сложившимися и наиболее распространёнными методами, такими как: структурированное интервью, анкетирование, тестирование, анализ рекомендаций, составление психологического портрета, ролевые бизнес игры.

В настоящее время методом оценки компетенций, дающий потенциал для наиболее высоких результатов, принято считать метод «ассесмент-центра», так как данный метод применяет на ряду с устоявшимися методами: анкетирование, тестирование, интервью – высокоэффективные методы оценки компетенций: презентация собственных качеств и достижений в интервально ограниченный временной отрезок, деловая игра или конференция по решению кейсов, соответствующих реальным событиям в рамках проекта с разделением участников на роли, разработка и защита личного или командного проекта.

Под проектами понимается процесс решения проблемы, создания продукта или услуги за ограниченный период времени[4], который может быть выполнен группой людей, обладающих знаниями, опытом и компетенциями для его выполнения. Жизненный цикл проекта, в рамках методологии Института управления проектами (англ. Project Management Institute), имеет 5 групп процессов:

1. Инициализация (англ. Initialization);
2. Планирование (англ. Planning);
3. Выполнение (англ. Executing);
4. Контроль и мониторинг (англ. Controlling and Monitoring);
5. Завершение (англ. Closing) [5].

В свою очередь, процесс планирования проекта включает в себя этап мобилизации ресурсов проекта: интеллектуальных, материальных, финансовых, профессиональных, правовых, организационных, управленческих, нравственно-волевых, информационных, технологических[3]. Сопоставить соответствие профессиональных ресурсов требованиям проекта является основополагающим условием успеха проекта.

Оценка компетенций на данном этапе дает возможность заказчику проекта избежать или минимизировать важные проблемы в управленческой деятельности, такие как, низкая

производительность труда при выполнении проекта, затягивание сроков, увеличение стоимости проекта, встречающиеся более чем в половине случаев[4].

Возникновение описанных проблем связано с многими факторами, в том числе, с несоответствием компетенций участников требуемым навыкам и умениям для выполнения проекта. Результатом, в любом случае, являются расходы для заказчика проекта, т.к. при любом изменении состава команды проекта на любом этапе жизненного цикла – проект начинается с начала или возвращается к процессу планирования. Необходимо осознавать, что при повторном низком или не верном качестве оценки компетенций участников, проект по-прежнему несет риски, описанные выше.

В командах проектов предусмотрены виды ролей, которые можно разделить на задачные – требуемые под задачи проекта, и командные – для эффективной работы команды. Команды, в зависимости от направления деятельности проекта и целей получения результата, включают в себя различные командные роли, некоторые из которых присутствуют наиболее часто в независимости от целей и состава команды проекта. Рассмотрим компетенции соответствующие некоторым типовым командным ролям проектов, выявление которых на этапе мобилизации ресурсов и создании команды проекта позволит минимизировать риски не соответствия или не достаточности компетенций[2].

Проектная деятельность предполагает в составе команды проекта роль руководителя проекта – данный член команды определяет общие цели, руководит процессом принятия решений. Для успешной деятельности в рамках проекта он должен обладать следующими компетенциями:

- эмоциональная стабильность,
- эмпатия,
- личная ответственность,
- лидерские качества,
- управленческие навыки,
- высокая мотивация,
- коммуникативные навыки,
- стрессоустойчивость,
- познавательные способности,
- управление рисками,
- экономическое планирование,
- умение работать в команде,
- умение работать в режиме многозадачности.

На ряду с руководителем в каждом проекте требуется роль генератора идей – этот участник команды креативен, обладает богатым воображением и нестандартным взглядом на проблему. Для соответствия данной роли участник проекта должен обладать компетенциями:

- эффективной коммуникации,
- познавательными способностями,
- нестандартным мышлением,
- креативностью,
- тайм-менеджмент,
- умение работать в команде.

Проект предусматривает необходимые, для поддержания благоприятной атмосферы – вдохновитель проекта, и продуктивной работы – мотиватор команды, роли, требующие от участников общие компетенции:

- коммуникативные навыки,
- стрессоустойчивость,
- умение работать в команде

А также отличные для каждой из этих ролей компетенции, например, мотиватор, должен иметь навыки:

- работа с возражениями,
- навыки убеждения,
- ораторское искусство.

Вдохновитель проекта для успешной работы команды, по мимо перечисленных выше компетенций должен обладать:

- дружелюбность,
- гибкость,
- лидерские качества,
- ведение дискуссий,
- межличностное общение, слушание и понимание собеседника,
- умение декомпозировать проблему.

Метод оценки «ассесмент-центр» - это комбинированный метод, объединяющий несколько упражнений и оценивающий поведение в ходе создания бизнес игры, моделирующей ситуации, приближенной к реальности. Наблюдение за участником осуществляется несколькими наблюдателями, что позволяет избежать субъективной оценки. «Ассесмент-центр» командный метод оценки, позволяющий участнику проявить себя в работе группы, а наблюдателям, на основании выявленных компетенций, какой роли в команде проекта соответствует участник.

Помимо командной игры, метод «ассесмент-центр» предусматривает рассмотрение кейсов реальных проблемных ситуаций, требующих от участника предложить свой вариант решения, тесты на знания и интервью, либо несколько интервью в формате марафона с разными интервьюерами, что позволяет определить компетенции необходимые руководителю.

Претенденты, участники проектов, проходящие оценку компетенций методом «ассемент-центра» проявляют действительные компетенции, которыми обладают и которые во многих случаях не возможно определить только в ходе проведения интервью, тестирования и основываясь на рекомендациях и CV. Используя метод «ассемент-центра» для оценки компетенций при формировании команд проектов существенно повышается до 80% вероятность эффективной работы, что значительно превышает возможности других методов оценки[1].

**Список литературы:**

1. Аксенова Е. А. Стратегический ассесмент: как сформировать человеческий ресурс. / Е. А. Аксенова. – М.: Аспект Пресс, 2008. 76 с.

2. Белбин Р. Мередит. Типы ролей в командах менеджеров. / Р. Мередит Белбин. – Пер. с англ. М.: HIPPO, 2003. 36 с.

3. Боронина Л. Н., Сенук З. В. Основы управления проектами. / Л. Н. Бородина, З. В. Сенук. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2015. 35,36 с.

4. Heagney J. Fundamentals of project management fifth edition. / J. Heagney. – Amacom, 2015. 2,3 с.

5. Жизненный цикл проекта // Википедия. [2019]. Дата обновления: 07.09.2019. URL: https://ru.wikipedia.org/?curid=286298&oldid=102038372 (дата обращения: 10.12.2020)

## ASSESSMENT OF COMPETENCIES WHEN FORMING TEAMS OF PROJECTS

***Plugarev D.S.***

*Omsk State University F.M. Dostoevsky*

*The influence of existing methods for assessing competencies on project risks associated with the discrepancy between the competencies of the participants and the typical project roles is considered. The key competencies are described, appropriate for performing typical roles in the project. The most effective method for assessing competencies has been identified.*

*Key words: competencies, project roles, assessment center.*

*УДК 33*

# МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ

***Татарова Л.Н., Милованов Е.А.***

*Липецкий филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецк*

*В данной статье актуальностью является то что, важной составляющей системы управления муниципальной собственностью является финансовый механизм управления. Именно принципы, цели и методы финансового управления, лежащие в его основе, определяют конечный результат управления имущественными отношениями на муниципальном уровне.*

*Ключевые слова: анализ, финансовый механизм, управление, доля дохода, бюджетная эффективность, средняя доходность, приватизация.*

Анализ финансового механизма управления имущественными отношениями на муниципальном уровне определяется как система организационно–экономических отношений, возникающих между органами исполнительной власти и населением муниципального образования по поводу воспроизводства, использования и трансформации объектов имущественного комплекса с целью удовлетворения коллективных социально–экономических потребностей и интересов местного сообщества.

Рассмотрим существующие подходы к анализу финансового механизма управления имущественными отношениями на муниципальном уровне.

В данную методику оценки входят такие показатели как:

- доля муниципальных унитарных предприятий, имеющих положительный финансовый результат деятельности, в общем количестве муниципальных унитарных предприятий;
- бюджетная эффективность муниципальных унитарных предприятий;
- прирост дебиторской задолженности по договорам аренды муниципального имущества;
- доля доходов от платежей за аренду зданий (сооружений, помещений) казны в налоговых и неналоговых доходах бюджета;
- доля доходов от реализации муниципального имущества;
- средняя доходность от приватизации зданий;
- средняя доходность от аренды зданий (сооружений, помещений) [1].

На основе указанных показателей рассчитываются значения для определенного муниципалитета и сравниваются с нормативными, далее делаются выводы по оценки в целом.

Следующая методика базируется на совокупности трех критериев – земельного, градостроительного, природоохранного.

Первый критерий определяется как максимальная сумма, получаемая от земельных платежей. Второй критерий можно определить, как создание необходимых условий для развития города. Третий критерий подразумевает под собой сохранение ландшафтов муниципального образования, обеспечение экологического равновесия, что в итоге будет способствовать сохранению здоровья населения [2].

Помимо указанного подхода к определению критериев оценки эффективности управления муниципальным имуществом необходимо отметить систему показателей, основанную на сбалансированной системе показателей. В данном случае предлагается оценивать эффективность управления муниципальной собственностью на основе показателей, характеризующих состав, структуру и эффективность использования земельных ресурсов как одного из элементов имущественного комплекса крупного города.

Таким образом, рассмотрев подходы к анализу финансового механизма управления имущественными отношениями на муниципальном уровне, стоит сделать вывод о необходимости создания сбалансированной, качественной методики, которая позволит учитывать не только размер доходов бюджета, но и очень важный момент, такой как общественная полезность, следовательно, и качество жизни населения.

**Список литературы:**

1. Управление государственной и муниципальной собственностью: право, экономика, недвижимость и природопользование: Монография / Прокофьев С.Е., Кадырова Г.М., Панина О.В. – Москва: Юстицинформ, 2014. – 336 с.

2. Карпова, Е.Н. Финансы организаций (предприятий): учебное пособие / Е.Н. Карпова, Е.А. Чумаченко. – Москва: ИНФРА–М, 2020. – 285 с.

## METHODOLOGICAL APPROACHES TO THE ANALYSIS OF THE FINANCIAL MECHANISM FOR MANAGING PROPERTY RELATIONS AT THE MUNICIPAL LEVE

***Tatarova L.N., Milovanov E.A.***

*Lipetsk branch Russian presidential Academy of national economy and public administration, Lipetsk*

*In this article, the relevance is that an important component of the municipal property management system is the financial management mechanism. It is the principles, goals and methods of financial management that underlie it that determine the final result of managing property relations at the municipal level.*

*Key words: analysis, financial mechanism, management, revenue share, budget efficiency, average profitability, privatization.*

*УДК 33*

# ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ

***Татарова Л.Н., Милованов Е.А.***

*Липецкий филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецк*

*В данной статье актуальностью является то что, в современных условиях, количество муниципальной собственности сокращается, и во многих случаях ситуация в муниципальных образованиях определяется тем, насколько правильно осуществляется управление имеющимися объектами муниципальной собственности.*

*Ключевые слова: муниципальная собственность (имущество), органы местного самоуправления, приватизация, аренда, реестр, доходы, бюджет.*

Муниципальная собственность – крайне важная составляющая основы местного самоуправления, она является одним из элементов экономической основы местного самоуправления. Согласно статье 130 Конституции РФ – местное самоуправление обеспечивает владение, пользование и распоряжение муниципальной собственностью [1]. Гражданское законодательство признает субъектом муниципальной собственности муниципальные образования [2].

Управление имущественными отношениями на муниципальном уровне является предметом ведения органов местного самоуправления, гарантированным Конституцией Российской Федерации [1], ГК РФ [2], Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [3] и законодательными актами соответствующего субъекта Федерации. Муниципальные предприятия и учреждения, за которыми закрепляется определенное имущество, осуществляют в его отношении правомочия владения, пользования, распоряжения, но не в качестве собственников, поскольку их действия по управлению вверенным имуществом ограничены усмотрением органов местного самоуправления, продолжающих осуществлять в отношении названного имущества правомочия собственника. Сведения о муниципальном имуществе, закрепленном за муниципальными организациями на праве хозяйственного ведения и оперативного управления, так же, как и о казенном имуществе, заносятся в реестр муниципальной собственности. Учреждения не вправе отчуждать или иным способом распоряжаться закрепленным за ними имуществом или имуществом, приобретенным за счет средств, выделенных им по смете. Органы местного самоуправления от имени муниципального образования субсидиарно (дополнительно) отвечают по обязательствам муниципальных учреждений и обеспечивают их исполнение. Органы местного самоуправления наделены правом предоставлять различные виды муниципальной собственности в аренду. Стремясь повысить привлекательность муниципальной собственности для реальных и потенциальных арендаторов, увеличить эффективность его использования в интересах жителей, органы местного самоуправления прибегают к практике предоставления льгот арендаторам муниципальной собственности. Порядок и условия приватизации муниципальной собственности (возмездное отчуждение имущества в собственность физических и юридических лиц) определяются нормативными правовыми актами органов местного

самоуправления в соответствии с федеральным законодательством. Доходы от использования и приватизации муниципальной собственности поступают в местные бюджеты.

Таким образом, под управлением имущественными отношениями на муниципальном уровне подразумевается социально-экономическая деятельность органов местного самоуправления по реализации правомочий владения, пользования и распоряжения муниципальной собственностью в интересах населения. В основу управления муниципальной собственности положен программно-целевой метод управления.

**Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета от 25 декабря 1993 г. № 237.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51–ФЗ (принят ГД ФС РФ 21.10.1994) (действующая редакция от 31.07.2020) // Собрание законодательства Российской Федерации. 05 декабря 1994 г. № 32. ст. 3301.

3. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131–ФЗ (ред. от 20.07.2020) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.08.2020) // Собрание законодательства Российской Федерации от 6 октября 2003 г. № 40 ст. 3822.

## THEORETICAL FOUNDATIONS OF PROPERTY RELATIONS MANAGEMENT AT THE MUNICIPAL LEVEL

***Tatarova L.N., Milovanov E.A.***

*Lipetsk branch of the Russian presidential Academy of national economy and public administration, Lipetsk*

*In this article, the relevance is that, in modern conditions, the number of municipal property is decreasing, and in many cases the situation in municipalities is determined by how well the existing municipal property is managed.*

*Key words: municipal property( property), local self-government bodies, privatization, lease, register, revenue, budget.*

*УДК 33*

# ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА В РОССИИ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

***Тирабян А.С., Кривонос В.Е., Миронова С.Г.***

*Южный университет (Институт управления, бизнеса и права) Академия экономики и управления, Ростов-на-Дону*

*В данной статье раскрывается понятие и сущность цифровой экономики, рассматривается ее влияние на сферы жизни общества, отмечаются ведущие страны в области применения цифровых технологий в экономике, уровень цифровизации в России.*

*Ключевые слова: цифровая экономика, цифровая трансформация, бизнес-процесс, цифровизация.*

Сегодня оцифровываются все сферы нашей жизни. Цифровая революция меняет нашу жизнь и общество с беспрецедентной быстротой и небывалым размахом.

Цифровая экономика — это совокупность социальных отношений, которые образовываются при использовании электронных технологий, электронной инфраструктуры и услуг, технологий анализа больших объемов данных и прогнозирования для оптимизации всех стадий воспроизводства и повышение уровня социально-экономического развития государства. Она оказывает влияние на все слои экономической системы, внедряя структурные изменения. Поэтому привычные нами инструменты и методы экономического развития больше не работают.

Рейтинг глобальной цифровой конкурентоспособности, который каждый год составляется Швейцарским международным институтом развития менеджмента (IMD). По эти данным Россия занимает 40-е место. Рейтинг цифровой конкурентоспособности 2019 года был составлен для 63 стран на основе 50 критериев: состояние нормативной среды, инвестиции в НИОКР, потенциал цифровые технологии, капитализация ИТ-индустрии и др.

Таблица 1.

| Итоговые ранги рейтинга 2019 г., в скобках – в 2020 г. | Страна | Значение индекса, в % | Ранги стран по основным составляющим рейтинга | | |
|---|---|---|---|---|---|
| | | | Знания | Технологии | Готовность к будущему |
| 1 (30) | США | 100 | 4 | 3 | 2 |
| 2 (1) | Сингапур | 99,422 | 1 | 1 | 15 |
| 3 (2) | Швеция | 97,453 | 7 | 5 | 5 |
| … | … | … | … | … | … |
| 40 (42) | Россия | 65,207 | 24 | 43 | 51 |

Источник: [4]

Причина медленного роста российских инновационных компаний состоит в том, что мало инвестиций в образовательные платформы для быстрого развития навыков цифровой экономики в масштабах всей страны. Необходимо увеличить количество специалистов в области цифровой экономики, повысить всеобщую цифровую грамотность. [2]

Но государство тоже пытается оказать помощь в этой сфере. В 2017 году 28 июля Правительство утвердило программу «Цифровая экономика Российской Федерации». Она направлена на развитие 5 основных секторов: регулирование; кадры и образование; формирование исследовательских компетенций; информационная инфраструктура; информационная безопасность [3]. Программы свидетельствует о том, что страна предпринимает определенные шаги для решения данной поставленной задачи.

Россия находимся в группе развивающихся стран в отрасли цифровой экономики, поэтому нельзя останавливаться на достигнутом, необходимо постоянно развиваться благодаря совместной работе государства и бизнеса.

**Список литературы:**

1. Кульков В.М. Цифровая экономика: надежды и иллюзии // Философия хозяйства. Альманах Центра общественных наук и экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова. 2017. № 5. С. 145-156.

2. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017. № 1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации»».

3. Цифровая экономика Российской Федерации [Электронный ресурс]: программа, утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 28 июля 2017 г. №1632-р. URL: http://innovudm.ru/wp-content/uploads/2017.

4. Future Readiness and Productivity relationship in the IDM World Digital Competitiveness Ranking. Switzerland. www.imd.org/wcc/world-competitiveness-center-rankings/world-digital-competitiveness-rankings-2018/IMD,Lausanne.

## DIGITAL ECONOMY IN RUSSIA: STATE AND DEVELOPMENT PROSPECTS

***Tirabian A.S., Krivonos V.E., Mironova S.G***

*SOUTHERN UNIVERSITY (IMBL), Rostov-on-Don*

*This article reveals the concept and essence of the digital economy, examines its impact on the spheres of society, highlights the leading countries in the field of digital technologies in the economy, the level of digitalization in Russia.*

*Key words: digital economy, digital transformation, business process, digitalization.*

*УДК 33*

# ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ РАЗВЕДКИ: ОСНОВНЫЕ ВИДЫ И РОЛЬ В ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ

***Туаршева Б.И.***

*Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Ростов-на-Дону*

*Осуществление деятельности по борьбе с отмыванием преступных доходов и финансированием терроризма не представляется возможным без наличия в государстве национального органа, реализующего свою функции в целях ПОД/ФТ. Данная статья посвящена изучению четырёх основных типов подразделений финансовой разведки, рассмотрению их преимуществ и недостатков.*

*Ключевые слова: Подразделение финансовой разведки, административный тип, правоохранительный тип, судебный тип, гибридный тип.*

В процессе формирования эффективной системы борьбы с легализацией преступных доходов и финансированием терроризма возникла объективная необходимость централизации деятельности по сбору, оценке и обработке сообщений о подозрительных операциях и сделках. Это обусловило появление и функционирование подразделений финансовой разведки (далее ПФР), играющих важную роль в системы ПОД/ФТ.

Определение понятия «ПФР» находит свое отражение в 26 Рекомендации ФАТФ, согласно которой ПФР призвано осуществлять сбор и анализ информации, имеющей отношение к ОД/ФТ, а затем передавать результаты проведенного анализа в соответствующие органы. [1]

На сегодняшний день существует 4 типа ПФР, что обусловлено спецификой условий стран, в которых они возникли, и отсутствием в момент их изначального формирования общей модели ПФР.

*ПФР административного типа.* В рамках данного типа создается отдельный административный орган, функции которого сводятся к получению, анализу и дальнейшей передаче результатов анализа компетентным органам власти. ПФР такого типа являются посредниками между финансовым сектором и правоохранительными органами. Оно пользуется наибольшим доверием у финансовых посредников и имеет возможность непосредственно взаимодействовать с ПФР всех типов. Однако у данного типа есть и свои недостатки: отсутствие полномочий для сбора необходимых доказательств совершения преступления и возможная задержка применения правоохранительных мер. [2] Примерами стран с ПФР административного типа являются Россия, США, Франция, Канада и др.

*ПФР правоохранительного типа.* Такой тип ПФР предполагает его формирование в структуре правоохранительного ведомства. Имеется возможность использования всей имеющейся финансовой информации в правоохранительных целях, получения доступа к информации криминальной разведки и соответствующим органам других стран. В рамках данного типа осуществляется наиболее быстрое реагирование на признаки ОД/ФТ, что является несомненным преимуществом. К недостаткам правоохранительного типа ПФР следует отнести отсутствие в деятельности превентивных мер, низкий уровень доверительных отношений с финансовыми учреждениями, необходимость открытия официального расследования для получения доступа к финансовым данным. Примерами ПФР правоохранительного типа могут служить ПФР Германии, Австрии, Швеции и др.

ПФР судебного или прокурорского типа. ПФР такого типа традиционно находятся под юрисдикцией прокуратуры и создаются в рамках судебной ветви власти. В данном случае вся информация о подозрительных финансовых операциях напрямую передается прокуратуре, которая начинает осуществлять расследование. [2] Она наделена полномочиями беспрепятственного и мгновенного применения судебных мер таких как, замораживание счетов, задержанием обвиняемых и т.д. Однако ПФР такого типа имеют трудности при взаимодействии, в частности обмене информацией, с ПФР другого типа. В качестве примеров ПФР судебного или прокурорского типа можно рассматривать ПФР Кипра и Люксембурга.

ПФР «гибридного типа» Оно сочетает в себе схемы организации ПФР, рассмотренные ранее. Чаще всего имеет место быть ПФР, сочетающее в себе признаки ПФР административного и правоохранительного типов. [2] ПФР 2гибридного типа» были сформированы в Дании, Норвегии, Острове Джерси и др.

Следует отметить, что деятельность ПФР играет значительную роль в обеспечении прозрачности во всей финансовой системе. Они осуществляют широкий перечень действий, позволяющий вести действенную борьбу с легализацией преступных доходов и финансированием терроризма.

**Список литературы:**

1. Рекомендации ФАТФ. Международные стандарты по ПОД/ФТ/ФРОМУ/ Пер. с англ.—М.: Вече, 2012. 176 с.
2. Органы финансовой разведки. Обзор — Вашингтон (округ Колумбия).
3. Международный Валютный Фонд, Юридический департамент, Департамент денежно-кредитных и финансовых систем. Всемирный банк, Отдел по вопросам целостности финансовых рынков, 2004. 161 с.

## FINANCIAL INTELLIGENCE UNITS: MAIN TYPES AND ROLE IN THE FINANCIAL SYSTEM

***Tuarsheva B.I.***

*Rostov State University of Economics (RSUE), Rostov-on-Don*

*The implementation of activities to combat money laundering and financing of terrorism is not possible without the presence in the state of a national body that implements its functions for AML / CFT purposes. This article examines the four main types of financial intelligence units, considering their advantages and disadvantages.*

*Key words: Financial intelligence unit, administrative type, law enforcement type, judicial type, hybrid type.*

*УДК 33*

# ЛИКВИДНОСТЬ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ - ОСНОВЫ БАЗЕЛЬСКИХ СОГЛАШЕНИЙ

***Харченко Е.В.***

*Луганский государственный университет имени Владимира Даля, Луганск*

*Рассмотрены основные принципы Базельских соглашений. Причины их появления, взаимосвязь с такими банковскими понятиями как ликвидность и платежеспособность. Проведена параллель появления Базельских соглашений с мировыми финансовыми кризисами.*
*Ключевые слова: Базель, платежеспособность, ликвидность, кризис, банки.*

Финансовый кризис 2007 года показал важность ликвидности для бесперебойного функционирования мировой финансовой системы.

Действительно, риск ликвидности никогда не учитывался в правилах и рекомендациях, предложенных Базельским комитетом по банковскому надзору, а учитывались только коэффициенты платежеспособности. Однако, начиная с 2007 года, риск ликвидности стал очень важен в управлении рисками.

Мировой финансовый кризис продемонстрировал важность создания достаточного уровня ликвидности, чтобы справиться с неблагоприятными условиями. Кризис, возникший на финансовом рынке, высветил серьезные недостатки в методах управления риском ликвидности банков. Первый симптом кризиса ликвидности, затрагивающий банковскую систему, проявился именно в нехватке ликвидности.

Базельский комитет по банковскому надзору был создан в 1974 году группой G10 в которую входили: Бельгия, Канада, Франция, Германия, Италия, Япония, Нидерланды, Швеция, Швейцария, Великобритания и США. Позже и другие страны стали членами Базельского. За время существования Базельским комитетом было опубликовано три основных соглашения: Базель I (1988 г.), Базель II (2004 г.) и Базель III (2010 г.).

Случай с банком «Herstatt Bank» считается самым ярким и крупнейшим провалом в истории банковского дела Германии. Банк концентрировал свою деятельность на расчетах по внешней торговле. Однако из-за неправильных спекуляций, связанных с колебаниями курса доллара, банк понес серьезные убытки. Таким образом, у банка возникла чрезмерная задолженность (его убытки в четыре раза превысили размер его собственного капитала). 26 июня 1974 году он был признан банкротом. Однако крах «Herstatt Bank» повлиял не только на банковский сектор Германии, но и на банковский и финансовый сектор в целом. Этот сбой парализовал межбанковские платежные системы в Нью-Йорке (ликвидация «Herstatt Bank» в Германии произошла до выплаты долларовых платежей банкам-контрагентам. Эта разница во времени платежа связана с различиями часовых поясов между Германией и США). [1] Кризис выявил системный риск, вызванный интернационализацией банков. В том же году Питер Кук, директор «The Bank of England», предложил провести встречу центральных банков и органов регулирования и банковского надзора стран G10. Его предложение было принято, и первое соглашение о коэффициенте платежеспособности (Базель I) было принято в 1988 г. Предложенный коэффициент платежеспособности, известный как коэффициент Кука, устанавливает минимальные стандарты капитала и требования для банковского сектора, и стандарты почти полностью касаются кредитного риска.

В документе, представленном Базельским комитетом, основное внимание уделяется кредитному риску и определяется общее минимальное стандартное соотношение капитала к активам с взвешенным риском. Однако принципы Базельского соглашения имеют много ограничений. Например, коэффициент Кука ограничен кредитным риском и не включает другие риски, такие как операционный, рыночный риск и риск ликвидности.

В 1995 году соглашение Базель I показало свое несовершенство после банкротства «Barings Bank». Этот банк был старейшим торговым банком Лондона. Причинами банкротства «Barings Bank» были мошенничество, неадекватный внутренний контроль и отсутствие управления рыночными рисками. Этот скандал послужил толчком к подготовке соглашений «Базель II». Таким образом, в 1996 г. в Базель I был внесен рыночный риск.

В 2004 году Базельский комитет публикует пересмотренную структуру предлагаемых соглашений: «Базельские соглашения II». Основная цель нового соглашения по-прежнему заключается в обеспечении устойчивости банковской системы. Комитет представил основу, направленную на укрепление устойчивости и стабильности международной банковской системы.

Однако кризис ипотечного кредитования 2007 года показал несостоятельность соглашений Базель II для поддержания стабильности финансовой системы. Таким образом, 15 сентября 2008 года стал днем, навсегда изменившим мир. [2] Действительно, в этот день было объявлено крупнейшее банкротство в истории: банкротство «Lehman Brothers Holdings, Inc.», четвертого инвестиционного банка США, который с долгом почти в 619 миллиардов долларов попал под действие законов США о банкротстве. Его падение усилило кризис ипотечных кредитов. Преодолев депрессию 1930-х годов и российский долговой кризис 1994 года, «Lehman Brothers Holdings, Inc.» был значительно ослаблен кризисом субстандартного кредитования. Этот кризис начался с кредитного кризиса, связанного с субстандартной ипотекой (рискованные ссуды, предоставленные менее надежным заемщикам) и быстро превратился в кризис ликвидности, вызвавший банкротства и национализацию крупных финансовых организаций. Мировой финансовый кризис продемонстрировал важность создания достаточного уровня ликвидности, чтобы справиться с неблагоприятными условиями. [3]

Финансовые потрясения 2007 года показали, что соглашения Базель II имели несколько недостатков. У банков нет достаточных резервов, чтобы противостоять кризису ликвидности. Более того, Базель II не учитывает все риски, а ограничивается кредитными, рыночными и операционными.

Действительно, улучшение соглашений Базель II стало необходимостью. Так, 16 декабря 2010 г. Базельский комитет опубликовал соглашения Базель III, чтобы обеспечить минимальный уровень капитала для обеспечения финансовой устойчивости банков. Эти новые меры должны побудить банки стремиться к более высокому уровню платежеспособности.

Соглашения Базель III впервые ввели риск ликвидности в соответствии со стандартами банковского регулирования путем определения двух коэффициентов ликвидности: коэффициента покрытия ликвидности (LCR - Liquidity Coverage Ratio) и коэффициента чистого стабильного финансирования (NSFR - Net Stable Funding Ratio).

**Список литературы:**

1. Евстигнеев, В. Р. Мировая финансовая система после кризиса. Оценки и прогнозы / В. Р. Евстигнеев. - М.: Маросейка, 2009. - 220 с.;

2. Ершов, М. В. Мировой финансовый кризис. Что дальше? / М. В. Ершов. - М.: Экономика, 2011. - 295 с.;

3. Сорос, Д. Первая волна мирового финансового кризиса. Промежуточные итоги. Новая парадигма финансовых рынков / Д. Сорос. - М.: Манн, Иванов и Фербер, 2010. - 272 с.

## LIQUIDITY AND SOLVENCY ARE THE FOUNDATIONS OF THE BASEL ACCORDS

***Kharchenko E.V.***

*Lugansk State University named after Vladimir Dal, Lugansk*

*The main principles of the Basel agreements are considered. The reasons for their appearance, the relationship with such banking concepts as liquidity and solvency. A parallel is drawn between the appearance of the Basel Accords and the global financial crises.*

*Key words: Basel, solvency, liquidity, crisis, banks.*

*УДК 33*

# ИНТЕГРАЛЬНАЯ ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Хаустова Г.И., Соловьева А.С., Татаренко И.Н.***

*Воронежский государственный аграрный университет имени Императора Петра I, Воронеж*

*Проведена оценка финансовой устойчивости предприятий на основе интегрального показателя. Установлено распределение предприятий Воронежской области по уровню финансовой устойчивости.*

*Ключевые слова: финансовая устойчивость организации; интегральная оценка финансовой устойчивости; обобщающий показатель устойчивости.*

Для оценки финансовой устойчивости предприятий обычно используют несколько коэффициентов [1,2,3,4,5,6], определяющих саму финансовую устойчивость, которые рассматриваются в определенной совокупности объединенные в единый интегральный показатель [1,2]. Нахождение интегрального показателя позволяет не только оценить финансовое состояние нескольких сравниваемых предприятий, но и выявить наиболее существенные факторы, обеспечивающие рост этого показателя, а, следовательно, и самой финансовой устойчивости. Приняв во внимание рекомендации Н.В. Розниной [2] по нахождению интегрального показателя для оценки уровня финансовой устойчивости следует использовать рекомендации суть которой заключается в том, что сначала определяем значения коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость организации, затем находим их отклонения от нормативных значений, далее рассчитываем степень отклонения фактического значения каждого показателя от нормативного, а на последнем этапе определяем показатель интегральной оценки путем суммирования выявленных отклонений.

В качестве коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость организации мы предлагаем следующие коэффициенты: автономии; маневренности собственного капитала; обеспеченности материальных запасов собственными средствами; обеспеченности собственными средствами; соотношения заемных и собственных средств; финансового левериджа (риска); абсолютной ликвидности.

Для расчета выше указанных коэффициентов мы сделали выборку значений по годовым отчетам 324 хозяйств Воронежской области. Выявлено, что по всем исследуемым хозяйствам наблюдаются довольно широкие пределы как по отдельным коэффициентам, так и по обобщенному показателю в положительную и отрицательную сторону. Значения интегрального показателя финансовой устойчивости всех хозяйств находится в пределах от (-7,53) до 10,47) (рисунок 1).

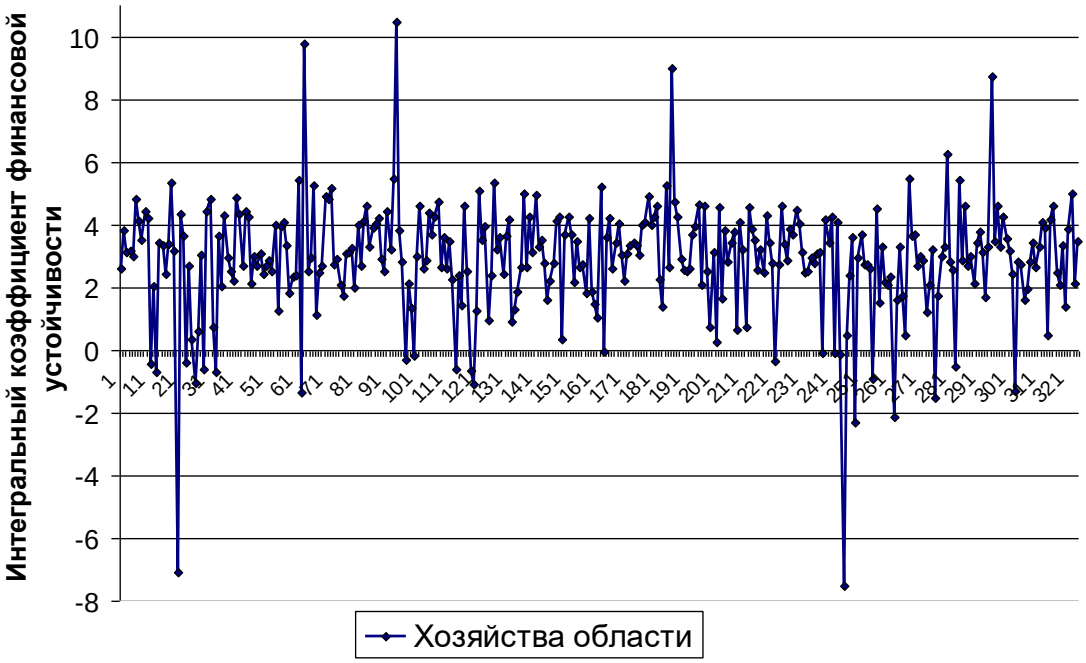


Рисунок 1. Значения интегрального показателя финансовой устойчивости

Распределив исследуемую совокупность на группы по уровню финансовой устойчивости по формуле Стерджесса, получим, вся совокупность должна быть разделена на 9 групп (табл.1).

Таблица 1. Распределение предприятий Воронежской области по уровню финансовой устойчивости

| № группы | Интервалы значений уровня ФУ | Характеристика уровня Финансовой устойчивости | Число организаций |
|---|---|---|---|
| 1 | 8,47 – 10,47 | Очень высокая | 4 |
| 2 | 6,47 – 8,47 | Высокая | 1 |
| 3 | 4,47 – 6,47 | Оптимальная | 35 |
| 4 | 2,47 – 4,47 | Средняя | 186 |
| 5 | 0,47 – 2,47 | Не достаточная | 67 |
| 6 | (-1,53) – 0,47 | Низкая | 26 |
| 7 | (-3,53) – (-1,53) | Очень низкая | 2 |
| 8 | (-5,53) – (-3,53) | Критическая | 0 |
| 9 | (-7,53) - (-5,53) | Катастрофическая | 3 |

Наибольшее число организаций Воронежской области 314 (96,9 %) имеют уровня финансовой устойчивости в пределах (-1,53) - 6,47, относящиеся к 3 – 6 группам. Оставшиеся 3,1 % предприятий имеют интегральный коэффициент финансовой устойчивости за пределами выше отмеченных значений или в большую или в меньшую сторону.

**Список литературы:**

1. Меренкова И.Н. Экономический анализ устойчивости сельскохозяйственных организаций: Уч.пособие. – Воронеж: ВГАУ, 2015. – 66 с.

2. Рознина Н.В. Анализ инвестиционной привлекательности организации интегральным методом / Н.В. Рознина // Развитие агропромышленного комплекса в условиях цифровой экономики: сборник научных трудов. - Кинель: РИО СамГАУ, 2019. - 195 с., (с.143-146)

3. Хаустова Г.И. Оценка влияния факторов на финансовую устойчивость животноводческих организаций / Г.И. Хаустова, Е.Б. Панина, Т.А. Степанова // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2016. -Т. 6. -№ 10А. -С. 117-129.

4. Хаустова Г.И. Оценка влияния факторов на финансовые показатели деятельности предприятий / Г.И. Хаустова, Е.С. Милюткина // В сборнике: Социально-экономические проблемы инновационного развития. V Международная научно-практическая конференция преподавателей, научных работников и специалистов. ответственный за выпуск: В.В. Сыроижко. 2014. -С. 393-398.

5. Середина Н.Н. Оценка финансовой устойчивости предприятия / Н.Н. Середина // В сборнике: Проблемы организации учета и анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.Ю. Меркулова, 2017. -С. 172-182

6. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа / А.Д. Шеремет, Е. В. Негашев. - М.: ИНФРА-М, 2003. - 236 с.

## INTEGRAL ASSESSMENT OF THE FINANCIAL STABILITY OF THE ORGANIZATION

***Khaustova G.I., Solovieva A.S., Tatarenko I.N.***

*Voronezh State Agrarian University named after Emperor Peter I, Voronezh*

*The assessment of the financial stability of enterprises is carried out on the basis of an integral indicator. The distribution of enterprises in the Voronezh region by the level of financial stability has been established.*

*Key words: financial stability of the organization; integrated assessment of financial stability; general indicator of sustainability.*

*УДК 33*

# ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Хаустова Г.И., Татаренко И.Н., Гаврилова К.В.***

*Воронежский государственный аграрный университет имени Императора Петра I, Воронеж*

*Проведена оценка финансовой устойчивости предприятий на основе интегрального показателя. Выявлена степень влияния факторов, определяющих интегральный показатель на величину интегрального показателя. Установлено, что улучшение финансовой устойчивости возможно, в основном, за счет увеличения коэффициента автономии.*

*Ключевые слова: финансовая устойчивость организации; интегральная оценка финансовой устойчивости; факторы показателя устойчивости.*

Для оценки финансовой устойчивости предприятий обычно используют несколько коэффициентов [1,2,3,4], определяющих саму финансовую устойчивость, которые рассматриваются в определенной совокупности объединенные в единый интегральный показатель [1]. Нахождение интегрального показателя позволяет не только оценить финансовое состояние нескольких сравниваемых предприятий, но и выявить наиболее существенные факторы, обеспечивающие рост этого показателя, а, следовательно, и самой финансовой устойчивости. Приняв во внимание рекомендации Н.В. Розниной [1] по нахождению интегрального показателя для оценки уровня финансовой устойчивости и факторы (коэффициенты), определяющие интегральный показатель, с помощью корреляционно-регрессионного анализа нами выявлена степень влияния этих факторов на интегральный показатель.

В качестве объекта исследований нами были выбраны 292 предприятия Воронежской области и такие факторы (коэффициенты), влияющие на финансовую устойчивость в виде интегрального показателя (Y) как: автономии ($X_1$); маневренности собственного капитала ($X_2$); обеспеченности материальных запасов собственными средствами ($X_3$); обеспеченности собственными средствами ($X_4$); соотношения заемных и собственных средств ($X_5$); финансового левериджа (риска) ($X_6$); абсолютной ликвидности ($X_7$).

В результате проведенного анализа получено следующее уравнение регрессии:

$$Y=4{,}388X_1+0{,}397X_2+0{,}006X_3-0{,}378X_4-0{,}008X_5+0{,}095X_6+0{,}0004X_7.$$

Характерной особенностью полученного уравнения является относительно малый коэффициент при факторах $X_3$, $X_5$, а особенно при $X_7$ и большой коэффициент регрессии наблюдается у такого фактора как $X_1$. Это означает, что различные факторы по разному оказывают влияние на интегральный показатель финансовой устойчивости, а, следовательно, и на саму финансовую устойчивость предприятия.

Для выявления характера изменения финансовой устойчивости в виде интегрального показателя в зависимости от того или иного коэффициента (фактора), в нее входящего, с учетом выявленных коэффициентов регрессии нами сделаны расчеты на реальном примере одного из предприятий Воронежской области - ООО АгротехГарант «Рубашевский» Аннинского района (таблица 1).

Таблица 1. Влияние факторов на финансовую устойчивость (на интегральный показатель финансовой устойчивости)

| Факторы | Значение коэффициента финансовой устойчивости при кратности увеличения факторов: | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| | 1 | 1,5 | 2,0 | 2,5 | 3,0 |
| $X_1$ | 2,495 | 3,614 | 4,733 | 5,852 | 6,972 |
| $X_2$ | 2,495 | 2,64 | 2,786 | 2,931 | 3,076 |
| $X_3$ | 2,495 | 2500 | 2,504 | 2,509 | 2,513 |
| $X_4$ | 2,495 | 2,431 | 2,367 | 2,303 | 2,239 |
| $X_5$ | 2,495 | 2,493 | 2,491 | 2,489 | 2,487 |
| $X_6$ | 2,495 | 2,541 | 2,586 | 2,631 | 2,676 |
| $X_7$ | 2,495 | 2,496 | 2,497 | 2,498 | 2,499 |

Рассматривая в динамике коэффициент финансовой устойчивости в зависимости от темпа роста влияющих на него факторов можно отметить, что

при увеличении факторов в 3 раза его наибольшему повышению в (2,8 раза или на 179,44 %) способствует такой коэффициент как автономии ($X_1$), несколько меньше (в 1,2 раза или на 23,29 %) – коэффициент маневренности собственного капитала ($X_2$), коэффициент обеспеченности собственными средствами ($X_4$) (на 10,26 %) и коэффициент финансового левериджа (риска) ($X_6$) (на 4,25 %). При увеличении остальных коэффициентов: обеспеченности материальных запасов собственными средствами ($X_3$); соотношения заемных и собственных средств ($X_5$) и абсолютной ликвидности ($X_7$) изменение результирующего показателя происходит в пределах 1,0 %.

Следует остановиться на таких коэффициентах, как обеспеченности собственными средствами ($X_4$); соотношения заемных и собственных средств ($X_5$), при увеличении которых наблюдается снижение показателя финансовой устойчивости предприятия, что по нашему мнению говорит о нерациональном использовании средств.

Исследования показали, что у предприятия имеется возможность улучшения финансовой устойчивости за счет увеличения коэффициента автономии, рационального использования средств, а в некоторых случаях и принятия несколько рисковых решений, что видно по значению коэффициента финансового левериджа (риска).

**Список литературы:**

1. Рознина Н.В. Анализ инвестиционной привлекательности организации интегральным методом / Н.В. Рознина // Развитие агропромышленного комплекса в условиях цифровой экономики: сборник научных трудов. - Кинель: РИО СамГАУ, 2019. - 195 с., (с.143-146)

2. Хаустова Г.И. Анализ финансового состояния предприятия ВООИ «Синтез», г. Воронеж / Г.И. Хаустова, А.В. Патеева // В сборнике: Молодежный вектор развития аграрной науки. материалы 70-й научной студенческой конференции. Редакционная коллегия: А.В. Агибалов, С.М. Кусмагамбетов, В.Н. Образцов. 2019. -С. 226-232.

3. Хаустова Г.И. Роль анализа финансовой устойчивости в оценке финансового состояния коммерческой организации / Г.И. Хаустова, К.В. Гаврилова // В сборнике: Актуальные проблемы и перспективы развития аудита, бухгалтерского учета, экономического анализа и налогообложения. Материалы национальной (всероссийской) научно-практической и методической конференции. 2019. - С. 333-338.

4. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа / А.Д. Шеремет, Е. В. Негашев. - М.: ИНФРА-М, 2003. - 236 с.

## FACTORS AFFECTING THE FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE

***Khaustova G.I., Tatarenko I.N., Gavrilova K.V.***

*Voronezh State Agrarian University named after Emperor Peter I, Voronezh*

*The assessment of the financial stability of enterprises is carried out on the basis of an integral indicator. The degree of influence of the factors determining the integral indicator on the value of the integral indicator is revealed. It was found that improving financial stability is possible, mainly, by increasing the equity ratio.*

*Key words: financial stability of the organization; integral assessment of financial stability; factors of the indicator of sustainability.*

*УДК 34*

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ АДМИНИСТРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ТУРИЗМА

***Аскерли Г.С. гызы***

*Бакинский государственный университет, Баку*

*В статье указывается, что одной из задач на сегодняшний день является правовое совершенствование субъектов, управляющих сферой туризма, повышение их политической и правовой культуры, воспитание гражданской позиции, расширение и укрепление сферы применения дисциплинарной ответственности, административной ответственности и других мер.*

*Ключевые слова: туризм, закон, управления, деятельность.*

Государственные органы, осуществляющие политическое руководство во всех сферах государства и общества, включая туризм, играют ведущую роль в государственном механизме. Этот государственный механизм приводится в движение правовым режимом. В отличие от государственного режима (полити-ческого режима), правовой режим реализуется на основе правил, в строго определенном порядке. Деятельность государственных органов, осуществляющих политическое руководство, направлена на регулирование и разрешение соци-альных конфликтов между большими группами населения и классами, а также на обеспечение единства общества и целостности государства. Это означает, что политическое руководство состоит из единой неделимой системы. Туризм также выступает, как неотъемлемая составная часть этой системы. Государственные органы в сфере политического руководства определяют следующие концептуальные задачи: идеи, базовые концепции, конкретизирующие последо-вательные программные мероприятия; прогноз планов действий, приоритетных для групповых интересов; программы действий, определяющие внешнюю и внутреннюю политику государства и разработанные с участием соответствующих органов; материалы, отражающие направления деятельности, играющие важную роль в решении вопросов, связанных со сбором, распределением и использованием централизованных материальных, финансовых, информацион-ных и других жизненно важных ресурсов; учет государственных интересов Азербайджанской Республики при реализации всего этого. Состоящая из этого вида управленческая деятельность в значительной степени и в целом подвергается правовому регулированию, значительную часть которого составляют правовой режим и его юридические компоненты. В этом процессе используются и другие механизмы (например, меры политической ответствен-ности, применяемые в сфере управленческой деятельности). Органы политичес-кого управления решают указанные задачи в каждом государстве через управленческие аппараты. В то же время эти органы сами выполняют некоторые управленческие функции. Например, субъекты туризма играют ведущую роль в реализации правового режима управления в сфере туризма, и каждый из этих субъектов несет индивидуальную политическую ответственность. Потому что речь идет об исполнении государственных обязанностей, конкретных задач, которые государство ставит перед собой.

Правовой режим обеспечивается совокупностью государственных и муниципальных органов, которые в ограниченном смысле выполняют законотворческие, правоохранительные и правоохранительные функции. В сфере туризма очень важно обеспечить хорошее управление. Потому что это настолько особая сфера управления, что она проявляется в

процессе деятельности, занимая для одних субъектов правового режима общее место и приоритетное для других. Известно, что при определении правового режима в сфере управления важное место отводится применению административно-правовых методов и инструментов. Административно-правовые методы и средства включены в систему правил управления. Г.В.Атаманчук пишет: «Демократизация государственного управления предполагает расширение круга вопросов, связанных с разрешением управленческой деятельности, свободной деятельности, которые необходимо решать самостоятельно во всех сферах управления государством» [1, s. 160]. Очевидно, что участие государственных органов в сфере управления возникло давно и продолжается до сих пор. Однако, несмотря на то, что управление в сфере туризма не имеет столь древней истории, интерес населения к административному управлению этой сферой, а также к укреплению правового режима растет день ото дня. С другой стороны, туризм является социально-экономической сферой, приносящей как пользу, так и непрерывную прибыль обществу и государству. Ю.А.Тихомиров, изучавший историю проблемы участия государственных органов в управлении, пришел к выводу, что «если раньше административные усмотрения, в основном, проявлялись в сфере административно-распорядительной деятельности, то теперь это в значительной степени сопровождается новыми изменениями в управлении со стороны государства. Деятельность на основе регулирования для управления и правового режима, а также для исполнения закона имеет большое значение относительно принятия правомерных решений с точки зрения административного усмотрения» [2, s. 72]. Считаем необходимым констатировать, что порядок управления может быть выражен по-разному: предоставление государствен-ному органу (должностному лицу) права оценивать тот или иной юридический факт на основании одного из нескольких вариантов, связанных с управлением туризма (например, подача документов для выдачи соответствующей лицензии); предоставление права принимать решения на основании аналогии закона либо аналогии права при выявлении пробелов или недостатков в административно-правовом регулировании; принятие решений на основе общих формул и рекомендаций (например, «усиление контроля», «создание необходимых условий для оказания туристам качественных услуг»); принятие решений на основе понятий и выражений, не имеющих единого юридического толкования (в виде «уважительных причин», «достаточных доказательств»).

Уровень и объем полномочий того или иного государственного органа (должностного лица) во многом определяется их местом в иерархии в системе управления. Все это выражается в характере административного усмотрения. Например, в деятельности субъектов сферы туризма больше проявляется их социально-экономическая ответственность. Практика показывает, что случаев правового нигилизма в сфере туризма не бывает. В этой сфере все, то есть все объекты туризма и субъекты, ими управляющие, находятся на виду. Наглядно видно оказание различной помощи и услуг, организация экскурсий и прогулок, создание благоприятных условий для творчества и т.д. происходит очевидно.

Одной из сфер, где проявляются первые образы социальных, экономичес-ких, политических, правовых и культурных изменений, происходящих в жизни общества в демократических и правовых государствах, является туризм. Мы считаем необходимым отметить, что для профилактики и устранения «административной патологии» в сфере туризма крайне важно повышение квалификации субъектов управления, наличие высокого уровня профессиональной подготовки и формирование качественных деловых навыков.

**Список литературы:**

1. Атаманчук Г.В. Обеспечение рациональности государственного управления. Москва: Юридическая литература, 1990, 351 с.
2. Тихомиров Ю.А. Административное усмотрение и право // Журнал Российского права. Москва: Норма, 2000, № 4, с. 70-79

## LEGAL REGULATION OF ADMINISTRATIVE MANAGEMENT IN THE FIELD OF TOURISM

***Asgerli G.S.***

*The article indicates that one of the tasks today is the legal improvement of the subjects managing the tourism sector, increasing their political and legal culture, fostering civic position, expanding and strengthening the scope of disciplinary responsibility, administrative responsibility and other measures.*

*Key words: tourism, law, management, activity.*

*УДК 34*

# СМЕРТНАЯ КАЗНЬ – ПРАВОВАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ ИЛИ ИЗЖИВШЕЕ СЕБЯ ЯВЛЕНИЕ?

***Гвозденко А.Н., Неясова В.А.***

*Саратовская государственная юридическая академия, Саратов*

*В статье исследуется институт смертной казни, проводится анализ правового регулирования данного вида уголовного наказания в разных странах и международном праве, рассматривается экономический аспект его применения, а также указывается на проблемы применения смертной казни и необходимость рассмотрения данных проблем Международным уголовным судом.*

*Ключевые слова: смертная казнь, вид уголовного наказания, международное право, принципы международного права, право на жизнь, международные акты, смертный приговор, Международный уголовный суд.*

Проблема применения смертной казни как самого неоднозначного вида уголовного наказания за отдельные категории преступлений всегда остро стояла перед представителями юридической науки, так и общества в целом. Она известна всем государствам еще с библейских времен [5; 190].

Как уже было отмечено, смертная казнь является одним из старейших видов уголовного наказания. Однако, с течением времени отношение к ней изменилось, в зависимости от менталитета, географического расположения страны, а также правовой системы. Но до сих пор остается дискуссионным вопрос – применять ли данный вид наказания или же это не гуманно и стоит отказаться, ввести мораторий? В настоящее время официально смертная казнь существует в 58 странах, активно же ее применяет лишь несколько. К таким странам относятся в основном страны Азии и Африки, а также Белоруссия и США. В России (с 1996 г.), как и в Казахстане (с 2003 г.) введен мораторий на данный вид наказания. Таким образом, видно, что даже страны постсоветского периода не стали исключать данный вид наказания из системы, но ввели ограничения на применение.

Право на жизнь – это право каждого человека с рождения, которое не может быть отобранным у него. Оно охраняется как внутригосударственным законодательством, так и многими международными соглашениями. Подобные положения содержит Всеобщая декларация прав человека (принята Резолюцией Ген. Ассамблеи ООН 10.12.1948 г.), «Конвенция о защите прав человека и основных свобод» (заключена в г. Риме 04.11.1950 г.), Международный пакт о гражданских и политических правах (принят резолюцией Ген. Ассамблеи ООН 16.12.1966 г.) и ряд других. Между тем, в Европейской Конвенции о защите прав человека [1] сказано, что никто не может быть умышленно лишен жизни иначе как во исполнение смертного приговора, вынесенного судом за совершение преступления, в отношении которого законом предусмотрено такое наказание. Данный международный акт во главу всего ставит именно законодательное закрепление смертной казни, возлагает на власти государств обязанности защищать право на жизнь каждого и содержит запрет на намеренное лишение жизни [6; 55].

При этом, в статье 1 Протокола № 13 к указанной конвенции [2], подписанного 03.05.2002, говорится об отмене смертной казни и невозможности быть приговоренным к данному виду наказания, а также о невозможности использовать казнь как таковую. Принятие

данного акта обусловлено желанием стран усилить защиту права на жизнь, закрепляемое Европейской конвенцией 1950 г., а также предотвратить ее применение в любых обстоятельствах.

Как указывалось выше, некоторые страны оставили за собой право применения смертной казни в качестве вида уголовного наказания, введя оговорки и фактически нивелировав положения международных актов.

Международный уголовный суд (далее - МУС) также не применяет данную меру наказания, поскольку уважение прав и основных свобод человека – это один из основных принципов международного права. МУС может назначить длительное тюремное заключение лица (до 30 лет), пожизненное наказание, но он не выносит смертных приговоров. Стоит отметить, что МУС рассматривает самые серьезные дела, такие как геноцид, военные преступления, преступления против человечности, агрессии со стороны государств [3]. Обозначив круг подсудных преступлений, возникает вопрос: может было бы целесообразно в отдельных случаях, в зависимости от тяжести преступления и последствий, выносить смертные приговоры?

Интерес к данной теме и вопросу также обусловлен недавними событиями. 16.10.2020 в сети «Интернет» появилась информация, что в США впервые за 17 лет казнят преступницу по приговору федерального суда [8]. Действительно, в США смертная казнь применялась все эти годы, но в отдельных штатах. На федеральном уровне с 2003 года действовал негласный мораторий на данный вид наказания. Лиза Монтгомери совершила убийство беременной женщины, похитив ее ребенка и, выдавая его как собственного. За это девушку и приговорили к данному виду наказания, который будет приведен в действие 08.12.2020 в штате Индиана путем введения смертельной инъекции.

Однако, приведенный случай не единственный за этот год. На 10.12.2020 назначена казнь Брэндона Бернарда, участвовавшего в убийстве двух молодых политиков в 1999 году. Необходимо отметить, что с июля 2020 года США возобновили казни на федеральном уровне [8]. Возможно ли, что необходимость таких мер обусловлена прогрессом и взглядами общества на охраняемые ценности и справедливое наказание? Значит ли это, что общество вновь готово к самому страшному виду наказания? Необходимо ли это?

Применение в 2020 году смертной казни в США далеко не единичный случай. Например, в Белоруссии 06.03.2020 был приговорен к смертной казни житель Минской области Виктор Скрундик, который с соучастниками совершал нападения на пенсионеров, сжигал и убивал их, при этом, по словам самого осужденного, единственным мотивом деяний было найти деньги на алкоголь… Необходимо отметить, что это второй смертный приговор с начала 2020 года в данной стране [8]. При том, что смертная казнь во всем мире считается и признается как исключительная, наивысшая мера наказания. Не означает ли это, что возникла необходимость признания данного наказания и на международном уровне?

В марте 2020 года в Египте был приведен в исполнение смертный приговор боевику Хишаму Ашмауи, который был одним из членов двухсотчисленной террористической организации «Вилайет Сина», являющейся последователями ИГИЛ, запрещенной в РФ. Данных лиц обвиняют в различных жестоких преступлениях: от саботажа и покушений на убийства до террористических актов. Боевики совершали ту категорию преступлений, которая всем мировым сообществом признается одной из самых страшных – преступления против личности, а также против мира и безопасности.

Все приведенные выше случаи указывают на возросший интерес и частоту применения смертной казни в различных государствах. Действительно, смертная казнь является

наивысшей мерой наказания, применяемая за самые страшные и жестокие преступления, тому подтверждение и приведенная практика. Однако, смертная казнь не признается до сих пор и не используется в практике МУС. Не назревает ли вопрос о пересмотре применимых наказаний за такие ужаснейшие преступления на международном уровне?

Данная проблема волнует и волновала не только правоведов, но и экономистов. Так, экономист Дэвид Д. Фридман в своей работе «Порядок в праве. Какое отношение экономика имеет к праву и почему это важно», которая вышла в 2000 году, затрагивает в одной из глав данную проблему, рассматривая ее через призму деления уголовных наказаний на эффективные и неэффективные.

Автор считает, что данный вид уголовного наказания, по всей видимости, можно сделать эффективным, если:

1. Представить преступнику выбор между уплатой штрафа в крупном размере в пользу государства и отбыванием тюремного заключения (или вероятной казнью);
2. Придать телу преступника рыночную стоимость путем выставления на продажу его органов для трансплантации [4; 417 - 419].

Хотя он и соглашается с тем аргументом, что ошибку правосудия, где невиновному лицу назначают тюремный срок, исправить можно, а отобранную у него же жизнь уже вернуть не получится.

Взгляды Фридмана специфичны, учитывая, предлагаемую им посмертную продажу органов преступника, а также отношение к трансплантации и донорству в различны странах.

Что же касается моральной стороны, то в пользу данного вида наказания можно привести следующий аргумент. Преступления, за которые предусмотрена смертная казнь являются ужаснейшими, это, как правило, вопросы массовых убийств, мира, безопасности и человечества, которые мировое сообщество призвано оберегать. Возможно, применяя данный вид наказания, как на уровне внутригосударственного, так и международного права, деяния и последствия не были бы столь значительны. Более того, кого – то из преступников остановила бы данная мера, не допустив совершения многих преступлений.

Террорист Закариас Муссауи, участвовавший в организации террористических актов 11 сентября 2001 года и соучастник убийства около 3000 человек, был судим в мае 2006 года. Ему грозила смертная казнь, однако приговором стало пожизненное заключение. Услышав приговор, Закариас закричал: «Америка, я выиграл, ты проиграла!» [7]

Политолог Сергей Кургинян, ссылаясь на американских коллег, говорит о 20 спасённых жизнях в результате казни одного преступника. Сотрудники университета Эмори говорят о 18 спасённых жизнях. В университете Хьюстона было подсчитано, что 150 убийств в штате Иллинойс не произошли бы в случае наличия в данном штате смертной казни. В университете Пеппердайн соглашаются со всеми вышеуказанными количествами и заявляют о снижении убийств на 75 случаев ежегодно с помощью смертной казни. В России с этой точкой зрения согласен юрист Павел Астахов, считающий, что убийства с особой жестокостью можно остановить только лишением жизни убийц. [7]

Все приведенные аргументы, а также возросшее число вынесения смертных приговоров в различных государствах, по нашему мнению, говорит о готовности общества вновь использовать и применять данный вид наказания как на внутригосударственном, так и международном уровне в соответствии с тяжестью и последствиями совершаемых деяний. По нашему мнению, уместно было бы поднять вопрос о применении, вынесении и действительном исполнении данного вида наказания МУС, поскольку в его компетенцию входят именно такие преступления, за которые и целесообразно применение смертной казни.

**Список литературы:**

1. Конвенция о защите прав человека и основных свобод ETS № 005 (04.11.1950 г., Рим). [Электронный ресурс] URL: https://base.garant.ru/2540800/ (Дата обращения: 18.11.2020).
2. Протокол № 13 к Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод относительно отмены смертной казни в любых обстоятельствах ETS № 187 (03.05.2002 г., Вильнюс). [Электронный ресурс] URL: https://base.garant.ru/12130647/ (дата обращения: 06.12.2020).
3. Римский Статут Международного уголовного суда (рус., англ.) (17.07.1998 г., Рим) // Московский журнал международного права, 1999, № 4. [Электронный ресурс] URL: https://base.garant.ru/12118701/ (дата обращения: 05.11.2020).
4. Фридман Д. Порядок в праве. Какое отношение экономика имеет к праву и почему это важно/ пер. с англ. И.Кушнаревой; науч. Ред. перевода М. Одинцова. – М.: Изд-во Института Гайдара, 2017. – 576 с.
5. Коробеев А.И. Смертная казнь: целесообразность сохранения // Lex Russica. 2016. №7 (116). с. 190 - 199. [Электронный ресурс] URL: https://cyberleninka.ru/article/n/smertnaya-kazn-tselesoobraznost-sohraneniya (дата обращения: 15.11.2020).
6. Ревазов А.А. Смертная казнь в России и международное право // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. №7-2. с. 54 – 58. [Электронный ресурс] URL: https://cyberleninka.ru/article/n/smertnaya-kazn-v-rossii-i-mezhdunarodnoe-pravo (дата обращения: 18.11.2020).
7. Вопрос смертной казни [Электронный ресурс] URL: https://wiki2.org/ru/Вопрос_смертной_казни+Newton#cite_note-youtube.com-21 (дата обращения: 05.11.2020).
8. Информационный портал газеты Известия, Ren TV, 5 канала [Электронный ресурс] URL: https://iz.ru (дата обращения:05.11.2020).

## IS THE DEATH PENALTY A LEGAL NECESSITY OR AN OBSOLETE PHENOMENON?

***Gvozdenko A. N., Neyasova V. A.***

*Saratov state law Academy, Saratov*

*Summary: the article examines the institution of the death penalty, analyzes the legal regulation of this type of criminal punishment in different countries and international law, examines the economic aspect of its application, and also points out the problems of using the death penalty and also points out the problems of the use of the death penalty and the need to consider these problems by the International Criminal Court.*

*Key words: capital punishment, type of criminal punishment, international law, principles of international law, right to life, international acts, death sentence, International Criminal Court.*

*УДК 34*

# МЕСТО ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛИ НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ

***Исаева К.Н.***

*Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*

*Научный руководитель: Тихомирова А.В., к.ю.н., доцент, Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*

*Ключевые слова: ритейлер, онлайн продажи, интернет-рынок, торговля.*

В настоящее время среди потребителей все большую популярность приобретает интернет-торговля. Согласно статистическим данным за период с 2011 года по 2019 год объем рынка электронным продаж увеличился на 28 %, если перевести указанные проценты в суммы, то можно увидеть, что в 2011 г. объем электронных продаж составлял 235 млр.руб, в то время как в 2019 г. – 1,72 трлн.руб.

На первых этапах появления и развития Интернет-торговли эксперты предрекали скорое исчезновение традиционной розницы, казалось, не способной конкурировать с виртуальными соперниками по величине издержек. Однако постепенное переосмысление взаимосвязей Интернет-рынков с рынком традиционного ритейла, привело к пониманию того, что развитие дистанционных и очных каналов продаж как на внутренних, так и на внешних рынках вполне возможно без ущемления одного за счет другого.

В настоящее время электронные торговые площадки обрабатывают огромный объем информации, в том числе и данных, как о покупателе, так и о товаре, качественный анализ этих данных позволит усовершенствовать модели бизнеса, более качественно выявить потребности потребителя, а также урегулировать ценовую политику товаров, но самое главное – это позволит выявить слабые места, касающиеся, должного уровня защиты прав потребителей.

Электронные площадки также способствуют получению государственными органами информации о торговле в условиях электронной коммерции, в т.ч. и в налоговых целях. Например, в Эстонии несколько операторов платформ в настоящее время работают совместно с налоговыми органами, чтобы найти решение для возможности прямого удержания налогов через платформы и улучшения обмена данными между платформами и налоговыми службами для облегчения сбора налогов [1].

На сегодняшний день одним из наиболее важных вопросов является вопрос защиты прав потребителей, которые пользуются онлайн-платформами. Ввиду того, что доступ к сети «Интернет» имеется у неограниченного круга лиц у покупателей возникают сомнения и сложности выбора надежного поставщика товаров и услуг. Проанализировав Постановление Правительства РФ от 27.09.2007 № 612 «Об утверждении Правил продажи товаров дистанционным способом» можно увидеть, что Правительство РФ не предъявляет жестких требований к поставщику товаров и услуг, единственное, что он должен сделать это предоставить покупателю информацию о его местонахождении и его фирменное наименование. Автору представляется, что предоставленные продавцом товаров или услуг данные вполне могут являться не достоверной информацией, ввиду этого многие до сих пор остерегаются покупок, осуществляемых дистанционным способом.

Возможным решением проблемы видится повышение стандартов работы онлайн-платформ. Представляется, что в настоящее время наилучшим вариантом приобретения

доверия потребителей будет – разработка руководств и рекомендаций для провайдеров услуг фирм электронной торговли в отношении защиты прав потребителей, например, требование идентификации и верификации продавцов для предотвращения незаконной торговли.

Кроме того, в дистанционных продажах интересным представляется тот факт, что в соответствии с п. 5 вышеуказанного постановления на территории РФ допускается продажа ювелирных изделий с учетом особенностей законодательства РФ, при этом в соответствии с Указом Президента РФ от 22.02.1992 № 179 «О видах продукции (работ, услуг) и отходов производства, свободная реализация которых запрещена» свободная реализация как драгоценных металлов, так и драгоценных камней, и изделий из них запрещена. В п. 63 Правил продажи отдельных видов товаров указан порядок осмотра драгоценных метолов и камней до подачи в торговый зал, при этом упоминаний о способах продажи ювелирных украшений путем дистанционных продаж не имеется.

Таким образом, все вышеуказанное еще раз подчеркивает, что в современном мире необходимо развивать и продвигать формат электронной торговли.

**Список литературы:**

1. Коваль А.А. Защита потребителей в электронной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. № 7. 2018. С. 99-104.

*Key words: retailer, online sales, online market, trade.*

*УДК 34*

# К ВОПРОСУ О СООТНОШЕНИИ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ И РОЗНИЧНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ

***Исаева К.Н.***

*Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*

*Научный руководитель: Тихомирова А.В., к.ю.н., доцент, Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*

*В настоящей статье рассмотрена проблема соотношения договора поставки и договора розничной купли-продажи, проанализированы их общие черты и отличия, проанализирована судебная практика применения ст. 506 ГК РФ и ст. 492 ГК РФ, предложены пути решения выявленных проблем.*

*Ключевые слова: торговля, торговая деятельность, договор поставки, договор купли-продажи.*

В настоящее время в предпринимательской деятельности одним из самых популярных видов сделки является заключение договора купли-продажи, в том числе и договора поставки, который в соответствии со ст. 454 ГК РФ является одним из видов договора купли-продажи, которых гл. 30 ГК РФ выделяется 7 штук.

Соотношения договора купли-продажи и договора поставки представляется интересным ведь на сегодняшний день многие люди не разграничивают эти два договора и заключают какой им удобнее, в то время как такой подход не всегда является верным.

Интересной представляется позиция судов, в отношении применения норм ст. 506 ГК РФ. Согласно вышеуказанной статье покупатель, приобретая товар у поставщика, для целей не являющихся личными, семейными или домашними может заключить с ним договор поставки.

При этом в п.5 Постановления Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 № 18 указано, судам квалифицируя правоотношения между участниками спора необходимо исходит из условий договора, предусмотренных ст. 506, также указано, что если покупатель приобретает товар у продавца, осуществляющего продажу товаров в розницу, то он должен заключать с ним договор купли-продажи и руководствоваться нормами о розничной купле-продаже, а не о поставке.

Возвращаясь к необходимости судов квалифицировать условия договора следует обратить внимание, что в соответствии со ст. 492 ГК РФ по договору розничной купли-продажи покупатель приобретает товары в целях личного, семейного, домашнего или иного использования, что прямо противоположно ст. 506 ГК, в которой товары приобретаются не в целях указанных выше.

Таким образом, при рассмотрении дела № А56-21695/2006 Федеральный Арбитражный суд Северо-Западного округа установил, что хотя и индивидуальный предприниматель, осуществляя предпринимательскую деятельность, реализовывала систематически произведенный товар (кондитерскую выпечку) санаторию, между лицами верно был заключен договор розничной купли-продажи, а не договор поставки, т.к. указанный товар был реализован в целях обеспечения деятельности учреждения, а не с целью последующей реализации приобретенного товара.

Кроме того, отличие есть и в составе участников договора, если по договору подряда это продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, и другое юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, то в договоре розничной купли-продажи в качестве покупателя выступает физическое лицо.

Таким образом, для устранения пробелов в законодательстве автору представляется целесообразным дополнить ст. 506 ГК РФ положениями, в которых будет указано, что для заключения договора поставки поставщик-продавец не должен осуществлять розничную торговлю.

**Список литературы:**

1. Постановления Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» // Вестник ВАС РФ. № 3. 1998.

2. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 20.09.2007 по делу № А56-21695/2006. // Текст официально опубликован не был. СПС КонсультантПлюс.

*УДК 34*

# ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРАВОМ В АСПЕКТЕ КОНВЕНЦИИ О ЗАЩИТЕ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И ОСНОВНЫХ СВОБОД

***Камалдинов Л.И.***

*Кемеровский государственный университет, Кемерово*

*Анализируются положения Конвенции о защите прав человека и основных свобод в аспекте определения понятия и элементов злоупотребления правом, изучается возможность адаптации данных положений для использования их в российской правовой системе.*

*Ключевые слова: злоупотребление правом, Конвенция о защите прав человека и основных свобод.*

Общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры являются не только выражением мировой практики различных правовых отношений, но и частью законодательства национальной правовой системы. Согласно ч. 4 ст. 15 Конституции Российской Федерации, данные нормы являются составной частью правовой системы России, при этом установлен приоритет международных норм над национальными. В силу такого подхода указанные нормы выступают в нескольких значениях: во-первых, они одни из источников права, во-вторых, они благодаря своему приоритету служат средством приведения российского законодательства в соответствие международному праву, в-третьих, они могут быть инструментом разрешения правовых коллизий, наконец, они восполняют пробелы в действующем законодательстве. В последнем своём качестве общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры крайне важны, так как благодаря им государство получает возможность «успеть» за изменениями общественных институтов и сделать их правовое регулирование более актуальным.

К сожалению, на данный момент в действующем законодательстве не предусмотрено правовой регламентации понятия «злоупотребление право». Отсутствие легального определения не позволяет в полной мере обеспечить профилактику подобного поведения в правоприменительной практике. В свете пробела в национальном законодательстве остаётся обратиться к общепризнанным принципам и нормам международного права и международным договорам.

В частности, раскрытие содержания понятия злоупотребления правом закреплено в ст. 17 Конвенции о защите прав человека и основных свобод от 04.11.1950 (далее – Конвенция). Данная статья гласит: «ничто в настоящей Конвенции не может толковаться как означающее, что какое-либо Государство, какая-либо группа лиц или какое-либо лицо имеет право заниматься какой бы то ни было деятельностью или совершать какие бы то ни было действия, направленные на упразднение прав и свобод, признанных в настоящей Конвенции, или на их ограничение в большей мере, чем это предусматривается в Конвенции»[1]. Для грамотной и эффективной адаптации такой интерпретации злоупотребления правом под реалии российского законодательства необходим его подробный анализ.

Для начала, отметим составные части данного положения: можно выделить субъект, объективную сторону, цель и объект. Кроме того, исходя из смысла регламентации злоупотребления правом, его правовая природа определяется как правонарушение.

Конвенция рассматривает субъектами злоупотребления государство, группу лиц или конкретное лицо. С учётом содержания Конвенции приходится признать, что под лицом

подразумевается физическое лицо, то есть человек. Однако в таком определении субъектов кроется три проблемы. Во-первых, в качестве субъекта не указаны юридические лица. Юридическое лицо, равно как и государство, представляет собой юридическую абстракцию, их деятельность проявляется через поведение представителей. Разумным будет предположить, что если возможно злоупотребление правом со стороны государства, подобное поведение возможно и со стороны юридических лиц.

Во-вторых, указана группа лиц, но не группа государств. Если Договаривающиеся Стороны не предполагали, что злоупотребление возможно группой государств, то это странно, поскольку международные договоры и соглашения нередко бывают многосторонними, значит, возможно согласованное поведение нескольких государств по ущемлению прав и свобод человека. Акцентирование внимания на группе людей вызывает закономерные вопросы, стоило просто перечислить единичных субъектов.

Наконец, наряду с государством следовало отметить, например, органы местного самоуправления или субъектов федерации через общее определение «публично-правовое образование». Таким образом, техника изложения субъектов злоупотребления в Конвенции вызывает вопросы, поэтому при её адаптации под российское законодательство потребует соответствующих изменений: следует закрепить в качестве субъектов физических лиц, юридических лиц и публично-правовых образований, а также их групп и объединений.

Само поведение субъектов, которое Конвенцией признаётся злоупотреблением, также признаётся неудачным, так как указано только активное поведение: осуществление деятельности или действия. Однако, нарушение прав возможно и пассивным поведением: бездействием или длительным невыполнением должного. К примеру, при уклонении от выдачи документа на временное проживание иностранному гражданину или лицу без гражданства.

Определяя злоупотребление правом, Конвенция также отмечает цель, которую преследуют стороны, раскрывая её в двух аспектах: во-первых, упразднение прав и свобод, которые провозглашаются Конвенцией, и, во-вторых, ограничение данных прав в большей мере, чем предусмотрено Конвенцией. Подобное формулирование цели вызывает ряд проблем. Например, что значит «упразднение»? Обращаясь к толковому словарю Д.Н. Ушакова, «упразднить – отменить, запретить, уничтожить»[2], однако на практике злоупотребление затрудняет их реализацию, но никак не уничтожает права человека и явно не отменяет их. Или, например, кто будет решать, в какой мере было ограничение прав и свободы: в пределах, допущенных Конвенцией, или за ними? Конвенция не отвечает на данный вопрос.

При этом указание цели злоупотребление правом в его определении делает указанный признак существенным, из чего следует, что в отсутствие установленной цели поведения конкретного субъекта, такое поведение не будет признано злоупотреблением правом. Разумным и целесообразным представляется указание на такой признак, как влечение нарушения прав и свобод или угроза такого нарушения. В таком случае будет отмечена вредоносность злоупотребления, подкреплена его природа правонарушения, а также не будет привязанности к наступлению последствий, ведь возможности причинения вреда провозглашённым правам и свободам в результате поведения субъектов уже будет достаточно для констатации злоупотребления правом. Справедливости ради стоит отметить и положительное в определении цели: её регламентация позволяет говорить о субъективной стороне злоупотребление, в частности, о вине, то есть отношению лица к злоупотреблению.

Так как указана цель, то формой вины, при которой совершается злоупотребление, является умысел.

Что же касается объекта, то есть благ, на которые посягает злоупотребляющее лицо, то он определён чётко и ясно: все права и свободы человека закреплены как в изначальном тексте Конвенции, так и в Протоколах к нему.

Суммируя вышесказанное, приходится признать, что определение злоупотребления правом, данное Конвенцией о защите прав человека и основных свобод, в случае использования в российской правовой реальности потребует следующих изменений:

1. Расширение перечня субъектов до физических лиц, юридических лиц и публично-правовых образований.
2. Закрепление в качестве формы злоупотребления бездействие наряду с осуществлением деятельности и совершением действий.
3. Исключение цели злоупотребления, но указание на умышленность поведения субъектов.
4. Добавления положений о том, что злоупотребление правом влечёт нарушение прав и свобод или ставит их под угрозу нарушения.

Подобная адаптация позволит решить проблему отсутствия регламентации злоупотребления правом в Российской Федерации.

**Список литературы:**

1. Конвенция о защите прав человека и основных свобод. – Новосибирск, 2015. 33 с.
2. Толковый словарь современного русского языка, Д.Н. Ушаков. М.: «Аделант», 2014. С. 710.

## ABUSE OF RIGHTS IN THE CONTEXT OF THE CONVENTION FOR THE PROTECTION OF HUMAN RIGHTS AND FUNDAMENTAL FREEDOMS

***Kamaldinov L.I.***

*Kemerovo state University, Kemerovo*

*The article analyzes the provisions of the Convention for the protection of human rights and fundamental freedoms in terms of defining the concept and elements of abuse of law, and examines the possibility of adapting these provisions for use in the Russian legal system.*

*Key words: abuse of law, Convention for the protection of human rights and fundamental freedoms.*

*УДК 34*

# ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ФРАНЧАЙЗИНГА

***Пальчикова Ю.Д.***
*Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*
*Научный руководитель: Тихомирова А.В., к.ю.н., доцент, Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*

*В настоящей статье рассмотрены проблемы, связанные с государственной регистрацией договора коммерческой концессии. Автором предложены методы решения данных проблем.*
*Ключевые слова: франчайзинг, коммерческая концессия, договор, патент.*

В современном мире коммерческая концессия более известна как институт франчайзинга, или франшиза.

В настоящее время франчайзинг в России набирает все большую популярность. Согласно статистическим данным рынок франчайзинга в 2019 году вырос на 16%, для сравнения в 2017 году он вырос всего на 5%.

В 2014 году в ст. 1028 ГК РФ были внесены изменения, касающиеся регистрации договора коммерческой концессии. В соответствии с новыми положениями закона была установлена необходимость регистрации в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности, т.е. в Роспатенте, не самого договора коммерческой концессии, а предоставление права использования в предпринимательской деятельности комплексом исключительных прав правообладателя по договору.

Получается, что для того, чтобы договор был действительным и мог исполняться со стороны правообладателя необходима регистрация предоставления права с его стороны.

В записке к законопроекту законодатель не упоминает почему было принято решение регистрировать именно право сторон, а не сам договор, в ней лишь указывается на опыт других стран согласно которому уменьшается количество исков, подаваемых для признания концессуального договора недействительным.

В настоящее время можно сделать вывод, что, с одной стороны, государственная регистрация является очевидным средством защиты пользователя, если правообладатель уклоняется от регистрации. При этом, с другой стороны, если сделка признается ничтожной, то возмещение материальных затрат получает только пользователь в отличие от правообладателя, который не имел возможности вернуть переданное по недействительной сделке.

Одним из недостатков указанной регистрации является то, что регистрация происходит в довольно длительные сроки, законом не установлен срок, который бы ограничивал правообладателя в сроках регистрации права. При этом в случае, если какая-либо сторона уклоняется от исполнения сделки, то в соответствии со ст. 165 ГК РФ, она должна возместить другой стороне убытки, связанные с такой задержкой, договор же при этом будет признан недействительным.

Анализ судебной практики показывает, что довольно часто договор коммерческой концессии признаются недействительными ввиду того, что отсутствует государственная регистрация права в Роспатенте, например, дела Арбитражного суда города Москвы № А40-14320/2013, № А40-29705/2010.

Таким образом, для того, чтобы ускорить процесс регистрации франшизы автору представляется целесообразным дополнить ч. 2ст. 1028 ГК РФ абзацем следующего содержания: «Правообладатель обязан зарегистрировать переход права использования в предпринимательской деятельности комплекса принадлежащих правообладателю прав в течение одного года с момента заключения договора».

**Список литературы:**

1. Джинджолия, К.К. Договор коммерческой концессии и франчайзинг в экономической деятельности: проблемы регистрации и исполнения / К.К. Джинджолия // Право и экономика. 2020.№ 9. С.49-55.

*This article discusses the problems associated with the state registration of a commercial concession agreement. The author suggests methods for solving these problems.*
*Key words: franchising, commercial concession, contract, patent.*

*УДК 34*

# ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА

***Пальчикова Ю.Д.***
*Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*
*Научный руководитель: Тихомирова А.В., к.ю.н., доцент, Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*

*В настоящей статье рассмотрена проблема отсутствия специального федерального закона в сфере франчайзинга на примере субсидиарной и солидарной ответственности правообладателя и пользователя.*
*Ключевые слова: франчайзинг, коммерческая концессия, предприятие, пользователь, правообладатель.*

В современном обществе франчайзинг является наиболее результативной формой ведения бизнеса. На сегодняшний день основным фактором мешающим развитию франчайзинга в России является фактор отсутствия правового регулирования в этой сфере.

Сегодня предприниматели ввиду отсутствия нормативно-правового регулирования в сфере франчайзинга вынуждены пользоваться нормами закона, касающимися коммерческой концессии, ввиду этого, есть ряд нерешенных проблем в франчайзинге, таких, например, как предусмотренная п. 1 ст. 1034 ГК РФ субсидиарная ответственность правообладателя предъявляемым к пользователю требованиям о некачественном товаре, который продает пользователь. В п. 2 ст. 1034 ГК РФ также указано на солидарную ответственность правообладателя по предъявляемым к пользователю как производителю товаров требований.

Ярким примером вышеуказанного является решение согласно которому солидарно были взысканы денежные средства с ООО «Цвет Диванов» и ИП Васин С.В. Согласно обстоятельствам, указанным в заочном решении Октябрьского районного суда г. Липецка Кузнецова С.В. на основании договора купли-продажи с ИП Васиным С.В. приобрела комплект мягкой мебели, который в последствии появились дефекты производственного характера. Судом также было установлено, что между ИП Васин С.В. и ООО «Цвет Диванов» был заключен договор коммерческой концессии, согласно которому ИП Васин С.В. являлся пользователем товарного знака ООО «Цвет Диванов». Судом была проведена экспертиза согласно которой комплект мягкой мебели не являлся пригодным к использованию. Судом также было установлено, что на момент рассмотрения дела ИП Васин С.В. прекратил осуществлять предпринимательскую деятельность в указанном регионе [1].

Представляется, что в судебной практике довольно часто встречаются случаи, когда фирма правообладатель отвечает за нарушения совершенные по факту не ей, а пользователем.

Для решения указанной проблемы автору представляется целесообразным дополнить ст. 1034 ГК РФ положениями, в которых будет отражено, что если правообладатель докажет, что он не может и не мог контролировать качество товара, предоставляемого пользователем, то он полностью освобождается от ответственности.

**Список литературы:**

1. https://rospravjmnxyxlu3.darknet.to/court-oktyabrskij-rajonnyj-sud-g-lipecka-lipeckaya-oblast-s/act-103323677/

*УДК 34*

# ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТИТУТА ОТКАЗА ОТ ГРАЖДАНСТВА ИНОСТРАННОГО ГОСУДАРСТВА

***Пронякина С.Ю.***

*Воронежский государственный университет, Воронеж*

*В статье проанализированы законодательные изменения в отношении института отказа от гражданства иностранного государства, рассмотрен вопрос влияния упрощения процедуры приема в гражданство РФ на увеличение общего числа лиц, получивших статус гражданина РФ, изучен установленный в РФ порядок уведомления о наличии гражданства иностранного государства.*

*Ключевые слова: отказ от гражданства иностранного государства, лица с двойным гражданством, прием в гражданство, сведения о гражданстве.*

На протяжении многих лет в качестве обязательного условия приема в гражданство Российской Федерации законодательство закрепляло необходимость обращения в полномочный орган иностранного государства с заявлением об отказе от имеющегося иного гражданства. Существовали и некоторые исключения, а именно: отказ от иного гражданства не требовался, если это предусмотрено международным договором Российской Федерации или законом о гражданстве либо если отказ от иного гражданства невозможен в силу не зависящих от лица причин (пункт "г" части 1 статьи 13 ФЗ «О гражданстве» от 31.05.2002 г. в редакции от 18.03.2020) [1].

Вышеуказанный подход законодателя имел место еще в Законе РСФСР от 28.11.1991 N 1948-1 "О гражданстве РСФСР", нормы которого предусматривали возможность приобретения гражданства РСФСР иностранным гражданином только при условии его отказа от прежнего гражданства, если иное не предусмотрено международным договором РСФСР [2].

Подобное правовое регулирование являлось барьером иностранным гражданам для получения гражданства Российской Федерации вследствие, в том числе, невозможности реального выхода из иностранного гражданства по причине отсутствия возможности в ряде государств одностороннего выхода из гражданства.

Так, например, в соответствии с Законом Республики Армения "О гражданстве Республики Армения", принятом 6 ноября 1995 года № С-061-I-ЗР-16 и решением Правительства Республики Армения от 23 ноября 2007 года N 1390-Н односторонний отказ от гражданства Республики Армения сам по себе не влечет утраты (прекращения) гражданства Республики Армения [3].

Следует отметить, что предпринимались попытки законодательно установить, что понимается под надлежащей формой отказа от гражданства. В частности, в отношении граждан Украины, имеющих право на получение гражданства в упрощенном порядке, законом было дополнительно предусмотрено, что отказ гражданина Украины от имеющегося у него гражданства Украины осуществляется путем направления этим гражданином заявления об отказе от имеющегося у него гражданства Украины в полномочный орган данного государства. При этом документом, подтверждающим отказ гражданина Украины от имеющегося у него гражданства Украины, является нотариально заверенная копия заявления гражданина об отказе от имеющегося у него гражданства Украины (пункт «в» части 2.1. статьи 14 ФЗ «О гражданстве» от 31.05.2002 г. в редакции от 18.03.2020).

Федеральным законом от 24.04.2020 № 134-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О гражданстве Российской Федерации" в части упрощения процедуры приема в гражданство Российской Федерации иностранных граждан и лиц без гражданства" правовое регулирование было изменено, пункт «г» части 1 статьи 13 ФЗ «О гражданстве РФ», предусматривающий необходимость отказа от гражданства иностранного государства, был исключен из обязательных условий для приема в гражданство РФ.

Безусловно, упрощение процедуры приема в гражданство повлияло на увеличение общего числа лиц, получивших гражданство Российской Федерации в 2020 году. Так согласно статистическим сведениям по миграционной ситуации в Российской Федерации, представленным на официальном сайте МВД РФ, число лиц, в отношении которых принято решение о приобретении гражданства Российской Федерации за январь - октябрь 2020 года увеличилось с 363 351 человек до 504 782 человек по сравнению с аналогичным периодом 2019 года [4].

Однако исключение отказа от гражданства иностранного государства из числа обязательных условий приема в гражданство РФ неизбежно приводит к увеличению числа лиц с наличием гражданства сразу двух государств.

Согласно части 2 статьи 62 Конституции РФ «наличие у гражданина Российской Федерации гражданства иностранного государства не умаляет его прав и свобод и не освобождает от обязанностей, вытекающих из российского гражданства, если иное не предусмотрено федеральным законом или международным договором Российской Федерации» [5]. Следовательно, при отсутствии международных договоров государство считает лицо исключительно своим гражданином и не признает его принадлежности к другому государству. При этом у лиц с двойным гражданством часто возникают и двойные обязанности, что может привести к конфликту интересов двух государств.

Следовательно, важное значение приобретает своевременное получение государством сведений о наличии у граждан РФ гражданства иного государства.

Федеральным законом «О гражданстве РФ» для граждан РФ предусмотрена обязанность подачи уведомлений о наличии у них иного гражданства или получения ими документа на право постоянного проживания в иностранном государстве в территориальный орган федерального органа исполнительной власти в сфере внутренних дел по месту жительства данного гражданина в пределах Российской Федерации в течение шестидесяти дней со дня приобретения гражданином иного гражданства или получения им документа на право постоянного проживания в иностранном государстве.

Учет уведомлений осуществляется Министерством внутренних дел Российской Федерации и его территориальными органами в электронной форме в государственной информационной системе миграционного учета, а также в бумажной форме в журнале учета уведомлений по установленной форме [6].

В июне 2020 года был принят закон о формировании и ведении единого федерального информационного регистра, содержащего сведения о населении Российской Федерации. В числе сведений, подлежащих включению в данный регистр, статьей 7 закона были предусмотрены следующие сведения: «з) гражданство Российской Федерации и (или) гражданство (подданство) иностранного государства или иностранных государств; и) сведения о наличии у гражданина Российской Федерации документа на право постоянного проживания в иностранном государстве (при наличии)»[7].

Таким образом, развитие законодательства РФ в сфере миграционного учета способствует совершенствованию системы контроля со стороны государства за лицами,

имеющими двойное гражданство. Это позволяет своевременно ограничивать бипатридов в некоторых политических правах согласно нормам действующего законодательства, что, на наш взгляд, способствует защите государственного суверенитета и национальных интересов Российской Федерации.

**Список литературы:**

1. О гражданстве РФ: федеральный закон № 62-ФЗ от 31.05.2002 г. в ред. от 18.03.2020, от 24.04.2020, от 13.07.2020 // "Собрание законодательства РФ", 03.06.2002, № 22, ст. 2031.
2. О гражданстве РСФСР: закон РСФСР от 28.11.1991 N 1948-1 // "Российская газета", № 30, 06.02.1992.
3. Кассационное определение Восьмого кассационного суда общей юрисдикции от 08.09.2020 N 88А-15252/2020 по делу № 2а-657/2020 // СПС «КонсультантПлюс».
4. Сводка основных показателей деятельности по миграционной ситуации в Российской Федерации за январь - октябрь 2020 года [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: https://мвд.рф/Deljatelnost/statistics/migracionnaya/item/21848361/ (дата обращения: 03.12.2020).
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru, 04.07.2020.
6. Об утверждении Правил осуществления Министерством внутренних дел Российской Федерации и его территориальными органами учета письменных уведомлений о наличии или о прекращении у граждан Российской Федерации гражданства иного государства: постановление Правительства РФ от 30.07.2014 № 733 в ред. от 30.06.2020 // "Собрание законодательства РФ", 11.08.2014, № 32, ст. 4506.
7. О едином федеральном информационном регистре, содержащем сведения о населении Российской Федерации: федеральный закон от 08.06.2020 № 168-ФЗ // "Собрание законодательства РФ", 15.06.2020, № 24, ст. 3742.

## TRANSFORMATION OF THE INSTITUTION OF RENUNCIATION OF CITIZENSHIP OF A FOREIGN STATE

***Pronyakina S.Yu.***

*Voronezh State University, Voronezh*

*The article analyzes legislative changes in relation to the institution of renunciation of the citizenship of a foreign state, considers the impact of simplifying the procedure for admission to citizenship of the Russian Federation on an increase in the total number of persons who have received the status of a citizen of the Russian Federation, studied the procedure for notification of the citizenship of a foreign state established in the Russian Federation.*

*Key words: renunciation of citizenship of a foreign state, persons with dual citizenship, admission to citizenship, information on citizenship.*

*УДК 34*

# ВОЗНИКНОВЕНИЕ, ИЗМЕНЕНИЕ И ПРЕКРАЩЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА

***Радина Д.И.***

*Пермский государственный национальный исследовательский университет, Пермь*

*В данной статье анализируется порядок возникновения, изменения и прекращения налоговых правоотношений на примере транспортного налога. В частности, проблема начисления транспортного налога предыдущему владельцу транспортного средства.*

*Ключевые слова: налоговые правоотношения, транспортный налог, собственник транспортного средства.*

Согласно п. 1 ст. 44 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ) обязанность по уплате налога или сбора возникает, изменяется и прекращается при наличии оснований, установленных настоящим Кодексом или иным актом законодательства о налогах и сборах [1].

Налоговое законодательство определяет налогоплательщиков транспортного налога, как лиц, на которых в соответствии с законодательством Российской Федерации зарегистрированы транспортные средства, признаваемые объектом налогообложения. Соответственно, чтобы породить либо прекратить налоговые правоотношения необходимо зарегистрировать на себя, либо снять с учета транспортное средство. Некоторые налогоплательщики ошибочно полагают, что обязанность по уплате транспортного налога возникает или прекращается с момента заключения либо расторжения договора купли-продажи транспортного средства.

Так, налоговый орган обратился Нытвенский районный суд Пермского края с административным исковым заявлением о взыскании задолженности по транспортному налогу. Налогоплательщик возражал против заявленных требований, ссылаясь на решение суда, которым был расторгнут договор купли-продажи транспортного средства [2]. Суд отклонил указанный довод, указав что признание физических и юридических лиц в соответствии с п. 1 ст. 357 НК РФ налогоплательщиками транспортного налога производится Правилами регистрации автомототранспортных средств и прицепов к ним в Государственной инспекции безопасности дорожного движения МВД России, в связи с чем законодательство связывает возникновение объекта налогообложения с фактом регистрации транспортного средства за налогоплательщиком [3].

Следовательно, пока транспортное средство не снято с учета в органах, осуществляющих регистрацию транспортных средств, плательщиком транспортного налога будет являться титульный собственник, а не фактический владелец транспортного средства.

В случае, если покупатель уклоняется от обязанности в постановке транспортного средства на регистрационный учет, прежний владелец будет считаться собственником транспортного средства и в силу ст. 357 НК РФ налогоплательщиком транспортного налога. При отказе налогоплательщика платить налог за транспортное средство, собственником которого фактически он не является, налоговые органы будут вправе применить меры принудительно взыскания налога, в этом случае сумма задолженности увеличится на размер пени, государственной пошлины и исполнительского сбора.

Изменение обязанности по уплате транспортного налога может быть связано с изменением количества объектов налогообложения, изменением налоговой ставки либо предоставлением налогоплательщику налоговой льготы. Указанные обстоятельства могут как увеличить, так и уменьшить налоговые обязательства собственника транспортного средства.

Пункт 3 ст. 44 НК РФ устанавливает общие основания прекращения обязанности по уплате налогов: уплата налога и (или) сбора; смерть физического лица - налогоплательщика или объявление его умершим; ликвидация организации-налогоплательщика после проведения всех расчетов с бюджетной системой Российской Федерации; возникновение иных обстоятельств, с которыми законодательство о налогах и сборах связывает прекращение обязанности по уплате соответствующего налога или сбора.

Взимание транспортного налога также может быть прекращено в случае угона транспортного средства, либо возникновения права на налоговую льготу.

Таким образом, для возникновения, изменения и прекращения налоговых правоотношений необходимо наличие юридических фактов. Однако для начисления налогоплательщику транспортного налога одного факта заключения сделки недостаточно, необходима государственная регистрация перехода права собственности, поскольку налоговое законодательство определяет налогоплательщика транспортного налога, как лица, на котором зарегистрировано транспортное средство.

**Список литературы:**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 31.07.1998 № 147-ФЗ (в ред. 28.01.2020) // Российская газета. – М ., 1998. – № 148-149.
2. Решение Нытвенского районного суда Пермского края от 30.07.2015 по делу № 2-503/2015. URL: http://nytva.perm.sudrf.ru (дата обращения: 06.12.2020).
3. Решение Нытвенского районного суда Пермского края от 29.01.2020 по делу № 2а-35/2020. URL: http://nytva.perm.sudrf.ru (дата обращения: 06.12.2020).

## ESTABLISHMENT, CHANGE AND TERMINATION OF TAX LEGAL RELATIONS ON THE EXAMPLE OF TRANSPORT TAX

***Radina D.I.***

*Perm State University, Perm*

*The paper analyzes the procedure for the emergence, change and termination of tax legal relations on the example of the transport tax. In particular, the problem of charging the vehicle tax to the previous owner of the vehicle.*

*Key words: tax legal relations, transport tax, vehicle owner.*

*УДК 34*

# К ВОПРОСУ О ПРЕВЕНТИВНЫХ МЕРАХ ФИКТИВНОГО И ПРЕДНАМЕРЕННОГО БАНКРОТСТВА

***Старостина Т.С.***

*Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*

*Научный руководитель: Пушкарев И.П., к.ю.н., Южно-Уральский государственный университет, Челябинск*

*В настоящей статье затронута проблема преднамеренных и фиктивных банкротств физических лиц в РФ, проанализирована статистика за 2020 год, подготовлено предложение для совершенствования законодательства.*

*Ключевые слова: банкротство, преднамеренное банкротство, фиктивное банкротство, штраф.*

Согласно статистическим данным, приведенным на сайте «Федресурса», за период с января по сентябрь 2020 г. приняли 77 050 решений о признании граждан и индивидуальных предпринимателей банкротами, что на 64,9 % больше чем за аналогичный период 2019 г. [1].

«Плотность» банкротств по Российской Федерации (т.е. количество граждан, признанных банкротами на каждые 100 000 жителей) по итогам тех же двух лет применения Закона о банкротстве составляет 47. Лидерами по «плотности» банкротств являются Республика Калмыкия (112), Пензенская область (111), Волгоградская область (101). Плотность потребительских банкротств в Челябинской области приближена к среднестатистической величине — 59.

Завершение процедуры банкротства подразумевает под собой освобождение гражданина от исполнения обязательств, однако, тот факт, что с каждым годом количество граждан-банкротов увеличивается в более чем 2 раза заставляет задуматься о том, а все ли граждане, которые прошли процедуру банкротства, являются добросовестными?

В настоящее время Уголовным кодексом и Кодексом об административных правонарушениях предусмотрена ответственность за преднамеренное и фиктивное банкротство.

Во третьем квартале 2020 года финансовыми управляющими было составлено 541 заключение о наличии (отсутствии) признаков фиктивного и преднамеренного банкротства (далее по тексту- заключение), в которых были выявлены признаки преднамеренного банкротства, и 13 заключений, в которых были выявлены признаки фиктивного банкротства [2].

Имея законодательную базу, устанавливающую ответственность за проведение преднамеренной процедуры банкротства, общество все также сталкивается с данным явлением. Так в чем же причина? По нашему мнению, причина заключена в сложности доказывания фактов преднамеренного и фиктивного банкротства – если проще: сложно отличить настоящее банкротство от преднамеренного или фиктивного. В настоящее время должник легко может в максимально короткое время усугубить свое финансовое положение, например, заключая фиктивные договоры займа, либо намеренно взять крупые денежные суммы в долг, а затем их не возвращать.

В настоящее время можно сказать, что эффективный механизм предупреждения либо выявления признаков фиктивного и преднамеренного банкротства в законодательстве РФ отсутствует.

Представляется, что отчасти злоупотребление должниками своими правами связано с тем, что ограничения, которые накладываются на должника после завершения процедуры банкротства, такие как, обязанность в течение 5 лет указывать на факт своего банкротства при взятии кредита, не являются существенными и не сильно влияют на последующую жизнь гражданина-банкрота. Особенно позволяет думать в таком направлении тот факт, что эти ограничения имеют срочный характер и через некоторое время прекращаются. Однако если бы ограничения имели хотя бы в какой-либо своей части бессрочный характер, к примеру, пожизненная обязанность лица уведомлять будущих кредиторов о том, что однажды оно было признано банкротом, то лицо задумалось бы о том, стоит ли сиюминутная материальная выгода пожизненных последствий. Вполне логичным ограничением был бы пожизненный запрет на регистрацию гражданина в качестве индивидуального предпринимателя и запрет быть учредителем любого иного юридического лица. Усиление личной ответственности лица за решение о проведение в отношении себя процедуры банкротства поможет отсеять множество лиц, которые проводят эту процедуру с целью совершения мошеннических действий и оставит только тех, у кого нет другого выхода, и кто действительно в ней нуждается [3].

Таким образом, представляется целесообразным внести положения в закон, касающиеся ужесточения последствий завершения процедуры банкротства.

**Список литературы:**

1. Банкротство граждан — статистика Федресурса за 2019 год. URL: https://fedresurs.ru/news/390d0bea-3b00-4512-87a9-5d23fcabfb59?attempt=3.

2. Результаты процедур в делах о банкротстве за 3 кв. 2020 года. URL: https://fedresurs.ru/news/e9e4ea38-3e8e-46de-9635-d59d6372cb94.

3. Михайловский, М.В. Преднамеренное и фиктивное банкротство // Административное право. 2017. № 2. С. 35.

*УДК 34*

# ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ СООБЩЕСТВО КАК ВТОРИЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

***Чугунов Д.К.***

*ООО «Газпром экспорт»,*

*Центр исследований стран Восточной Европы МГИМО МИД России,*

*Международный институт энергетической политики и дипломатии МГИМО МИД России, Москва*

*Настоящая статья посвящена Энергетическому сообществу, межправительственной организации, призванной способствовать процессам имплементации норм права Европейского союза в государствах Юго-Восточной Европы. В данном контексте авторы анализируют статус Энергетического сообщества, правила имплементации норм права Европейского союза.*

*Ключевые слова: Европейский союз, имплементация норм права ЕС, Энергетическое сообщество.*

Европейский союз (ЕС; Союз) является одним из самых успешных примеров интеграции государств – на 1 февраля 2019 года число государств-членов ЕС достигло 28. С момента возникновения ЕС его компетенция перестала ограничиваться экономической сферой. Союз по сей день использует различные международно-правовые инструменты с целью расширения влияния вне территориальных границ интеграционного объединения. В 2005 году Европейский союз инициировал учреждение Энергетического сообщества (ЭС; Сообщество) в рамках правового поля ЕС: речь идет об «Энергетической Европе», в которую входят как государства-члены ЕС, так и иные государства, имплементирующие нормы права ЕС [1].

Энергетическое сообщество является международной организацией, объединяющей Европейский союз и третьи государства с целью создания интегрированного общеевропейского энергетического рынка путем распространения правил и принципов внутреннего энергетического рынка ЕС на государства Юго-Восточной Европы, а также на регион Черного моря.

ЭС является международной (межгосударственной) организацией, т. е. созданным на основе международного договора для осуществления целей, предусмотренных учредительным документом, объединением государств, обладающим международной правосубъектностью, имеющим постоянные органы и действующим для достижения целей в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права [2].

Из определения можно выделить признаки, подходящие и для ЭС, и практически для любой другой международной организации:

1. учреждение на основе международного договора (Договора об учреждении Энергетического сообщества (ДЭС) как акта, учреждающего Энергетическое сообщество и являющегося его первичным законодательством);
2. наличие постоянных органов (институтов ЭС) и постоянный характер деятельности организации;
3. наличие международной правосубъектности.

Правосубъектность Сообщества, как межгосударственной организации, производна (вторична) [3]. Энергетическое сообщество было учреждено на основании волеизъявления государств и ЕС. Правосубъектность ЭС носит специальный характер, так как ограничена целями и полномочиями, необходимыми для решения задач, закрепленных в ДЭС. Несмотря на неизбежные противоречия между сторонами, организация, как основа взаимодействия различных государств и ЕС в сфере энергетики, является носителем общих интересов и призвана их защищать. В отличие от большинства международных организаций Энергетическое сообщество является, прежде всего, механизмом (а именно трансформации) норм права ЕС в национальное законодательство.

Именно благодаря учреждению ЭС договаривающиеся стороны (их статус будет рассмотрен ниже) приняли решение о распространении действия определенных норм энергетического права ЕС на своих территориях. При этом, как указано в статье 8 ДЭС, ничто в настоящем Договоре не затрагивает права сторон (понятие «сторона» будет рассмотрено ниже) определять условия для использования своих энергетических ресурсов.

Рассматривая статусы государств в ЭС, выделяем стороны, договаривающиеся и присоединяющиеся стороны, участников и наблюдателей [4].

Особенностью ДЭС является то, что он был заключен между сторонами: ЕС, а также государствами и Миссией Организации Объединенных Наций по делам временной администрации в Косово (МООНК) (договаривающимися сторонами), изъявившими намерение учредить ЭС на десятилетний срок (при этом в октябре 2013 года Совет министров принял решение продлить действие Договора на второй десятилетний срок – до 2026 года).

По состоянию на 1 февраля 2019 года помимо ЕС, представленный Европейской комиссией, которая в соответствии со статьей 4 ДЭС координирует направления деятельности ЭС, в Сообщество входят восемь государств (Албания, Босния и Герцеговина, бывшая югославская Республика Македония, Республика Грузия, Республика Молдова, Республика Сербия, Украина и Черногория) и МООНК. Указанные восемь государств также являются присоединяющимися сторонами: они могут присоединиться к ЕС при соблюдении определенных условий. Будучи учредителями ЭС в 2005 году, Республика Болгария и Румыния присоединились к ЕС в 2007 году, тогда как Республика Хорватия – в 2013 году.

В статье 1 Договора указано, что любое государство-член ЕС может стать участником ЭС в соответствии со статьей 95 ДЭС («после подачи запроса в Совет министров любое государство-член ЕС может быть представлено в Совете министров, Постоянной группе высокого уровня и Правлении по регулированию…»; ему предоставляется право участия в обсуждениях на уровне Совета министров, Постоянной группы высокого уровня, Правления по регулированию и Форума без права голоса). Кроме того, при присоединении государства к ЕС оно меняет свой статус договаривающейся стороны на участника ЭС, как это предусмотрено той же статьей 95 Договора. На 1 февраля 2019 года 20 государств, входящих в ЕС, решили стать участниками ЭС, в том числе упомянутые Республика Болгария, Румыния и Республика Хорватия, которые ранее являлись договаривающимися сторонами.

В качестве наблюдателей в ЭС принимают участие Республика Армения, Королевство Норвегия и Турецкая Республика. Украина и Республика Молдова имели статус первых наблюдателей и теперь являются полноправными договаривающимися сторонами. Республика Беларусь подала заявку на получение статуса наблюдателя в октябре 2016 года. Согласно статье 96, по обоснованному запросу третьего государства (соседствующего с государством-членом ЕС или договаривающейся стороной) Совет министров может единогласно предоставить данному государству статус наблюдателя; последнему

предоставляется право присутствия на заседаниях институтов ЭС (Совета министров, Постоянной группы высокого уровня, Совета регулирования и Форума), однако без прав участия и голоса в обсуждениях.

Отмечаем, что любая сторона имеет право выйти из ДЭС, уведомив Секретариат за шесть месяцев, согласно статье 98 ДЭС.

Отмечаем, что Сообщество осуществляет свою деятельность, прежде всего, через указанные выше институты, чьи полномочия закреплены ДЭС. Кроме того, особенности их деятельности отражены в процедурных актах ЭС.

Совет министров является институтом, представляющим правительства сторон и собирающимся не реже одного раза в год. Основная задача Совета министров заключается в обеспечении достижения целей, закрепленных в Договоре. Совет министров принимает новые акты и решения об общем направлении деятельности и приоритетах ЭС. Кроме того, он утверждает бюджет и программу работы Секретариата, а также принимает правила процедуры, которые могут включать в себя определение конкретных задач и полномочий для организации деятельности ЭС в отношениях с другими учреждениями.

Важнейшие полномочия Совета министров закреплены в статье 100 ДЭС. Данный институт при единогласии его членов может выполнить следующие действия:

1. изменить положения разделов I–VII ДЭС (всех разделов, за исключением тех, которые содержат заключительные положения и положения о толковании, участниках и наблюдателях, продолжительности, пересмотре ДЭС, а также его дополнении);
2. принять решение о внедрении других частей acquis communautaire, связанных с энергетической сетью;
3. распространить действие настоящего Договора на другие энергетические продукты и перевозчиков или на другие важные сетевые инфраструктуры;
4. договориться о присоединении новой стороны к ЭС.

Следующим институтом ЭС является Постоянная группа высокого уровня (ПГВУ), которая осуществляет подготовку работы Совета министров. Данный институт может принимать решения, в том числе о принятии новых актов, если Совет министров предоставляет такое полномочие. ПГВУ может определять пункты, так называемые точки А, в актах для их принятия Советом министров без дальнейшего обсуждения [5].

Правление по регулированию, офис которого находится в Афинах, является независимым региональным органом регулирования энергетики в ЭС, координационной платформой для обмена знаниями и разработки передовой практики регулирования рынков электроэнергии и газа в ЭС. Правление по регулированию консультирует Совет министров или ПГВУ по вопросам применения норм (договорных, технических и регулятивных), а также выдает рекомендации по трансграничным спорам с участием национальных энергетических регулирующих органов по запросу одного из них. Правление по регулированию в обязательном порядке выносит заключения по проектам решений национальных энергетических регулирующих органов договаривающихся сторон о сертификации национальных операторов транспортной системы (ОТС) по запросу Секретариата.

Следующий институт ЭС – это Форум, который имеет широкие возможности для ежегодного обсуждения ключевых вопросов в ЭС [6]. В то время как секции Форума по электроэнергетике и газовой сфере были учреждены ДЭС, нефтяная секция появилась благодаря решению Совета министров. Что касается законодательной секции и секции по устойчивому развитию, то они созываются на основе инициативы Секретариата.

Форум служит для консультирования институтов ЭС и повышения уровней имплементации и реализации acquis, в том числе посредством принятия заключений на основе консенсуса и их передачи ПГВУ. Отмечаем, что участие в его деятельности открыто для всех заинтересованных сторон.

Секретариат является административно-техническим институтом ЭС. В соответствии с положениями статьи 67 ДЭС он осуществляет следующие полномочия:

1. оказывает административную поддержку Совету министров, ПГВУ, Правлению по регулированию и Форуму;
2. осуществляет оценку осуществления сторонами своих обязательств по настоящему Договору и представляет ежегодные отчеты о ходе работы Совету министров;
3. рассматривает и содействует координации Европейской комиссией деятельности государств-инвесторов на территориях присоединяющихся сторон и территории, находящейся под юрисдикцией МООНК, и оказывает административную поддержку инвесторам;
4. выполняет другие задачи, возложенные на него в соответствии с ДЭС или процедурным актом Совета министров, за исключением принятия мер;
5. принимает процедурные акты.

Институты ЭС, а именно Совет Министров, ПГВУ и Правление по регулированию принимают меры в виде решений и рекомендаций. В ЭС также принимаются процедурные акты, которые, согласно статье 86 Договора, регулируют организационные и бюджетные вопросы, аспекты открытости деятельности ЭС, в том числе делегирование полномочий Совета министров ПГВУ, Совету по регулированию или Секретариату. Процедурные акты имеют обязательную силу для учреждений ЭС и, если это предусмотрено процедурным актом, для сторон.

Рассматривая, прежде всего, решения, отмечаем, что, стороны имплементируют как адресованные им и принятые на основе ДЭС решения, так и адресованные им и прямо указанные в нем решения (адресованные им решения), а договаривающиеся стороны имплементируют как адресованные им и принятые на основе ДЭС решения, так и адресованные им и прямо указанные в нем и приложении II решения(В отличие от приложения II «Расписание имплементации в сфере окружающей среды» решения к приложениям I, III (также содержащим нормы, подлежащие имплементации) прямо указаны в ДЭС).

В соответствии со статьей 89 Договора, стороны имплементируют адресованные им решения в их национальную правовую систему в течение периода, указанного в решении.

Договаривающиеся стороны, согласно разделу II «Расширение acquis communautaire», достигают договоренностей в сферах энергетики, окружающей среды, конкуренции и ВИЭ. Понятие acquis заключается в системе различных нормативно-правовых актов ЕС и/или их разделов, глав/статей, относящихся как к ЭС в целом, так и к отдельным (-ой) сферам/области, регулируемым (-ой) ДЭС. Имплементация acquis в рамках ЭС осуществляется лишь договаривающимися сторонами.

Как отмечается в статье 90 ДЭС, невыполнение договаривающейся стороной обязательства по Договору или неимплементация адресованного ему решения в течение предусмотренного периода, могут быть доведены до сведения Совета министров по обоснованному запросу Секретариата, Правления по регулированию или любой стороны. Частные лица, организации могут обращаться в Секретариат с жалобами; соответствующая сторона может делать замечания в ответ на запрос или жалобу. Одной из ключевых особенностей определения нарушения стороной обязательства является наличие предварительной процедуры, которая регулируется соответствующим процедурным актом.

Отмечаем, что именно Совет министров определяет наличие нарушения стороной своих обязательств и принимает решение, однако порядок голосования различается в зависимости от того, какой раздел был нарушен. Согласно статье 91 ДЭС, необходимо: а) простое большинство, если нарушение относится к разделу II; б) большинство в две трети голосов, если нарушение касается раздела III; в) единогласное решение, если нарушение относится к разделу IV. В соответствии с пунктом 1 статьи 38 процедурного акта 2015/04 при определении нарушения у стороны возникает обязательство его устранения и обеспечения соответствия действий праву ЭС (в сроки, указанные в решении). Таким образом, в том числе в случае нарушения стороной сроков устранения нарушений и обеспечения соответствия действий праву ЭС, сторона, Секретариат, Правление по регулированию могут подать Совету министров запрос об определении наличия серьезного/ систематического нарушения обязательств без предварительной процедуры.

Согласно статье 92 ДЭС, в случае определения серьезного/ систематического нарушения обязательств по ДЭС Совет министров при единогласном решении сторон может приостановить некоторые права соответствующей стороны, вытекающие из применения Договора (в том числе право голоса), и даже исключить из собраний и механизмов, предусмотренных Договором. При этом в Договоре ничего не сказано об исключении государства из ЭС.

Однако при необходимости отзыва решения, принятого по вопросу наличия нарушения или серьезного/ систематического нарушения стороной своих обязательств, Совету министров достаточно принять решение простым большинством голосов.

При принятии решений в соответствии со статьями 91 и 92 ДЭС голос представителя стороны, предположительно совершившей нарушение или серьезное/ систематическое нарушение, не учитывается.

Также можно утверждать, что ЭС не всегда принимает во внимание нарушение государствами норм ДЭС и мер, принимаемых институтами. Зачастую это происходит в силу сложности системы и процессов регулирования, определения нарушений.

Подводя итоги, отмечаем, что Энергетическое сообщество является уникальной международной организацией: договаривающиеся стороны имплементируют нормы права ЕС в свое национальное законодательство. ЭС способствует вступлению государств в ЕС. В работе были отмечены правовые аспекты развития сетевой энергии на территории «Энергетической Европы», а также продвижения интересов отдельных государств-членов ЕС и договаривающихся сторон ЭС. Отмечаем, что ЕС прямо не может давать указания государствам, не являющимся государствами-членами ЕС, соответственно, влияние Европейского союза на договаривающиеся стороны ограничивается средствами, установленными в ЭС. Что касается участников ЭС, прямое влияние на их развитие энергетического законодательства оказывает как ЭС, так и ЕС.

Несмотря на непрерывную работу договаривающихся сторон и участников ЭС в области развития энергетического законодательства в соответствии с требованиями ЕС и ЭС, механизмы, предусмотренные ДЭС, остаются сложными для осуществления общеевропейской энергетической политики — именно поэтому возникают различные труднореализуемые в ближайшее время инициативы по поводу внесения изменений в организацию деятельности ЭС.

**Список литературы:**

1. Konoplyanik A. Third EU Energy Package: Regulatory changes for internal EU energy markets in gas and possible consequences for suppliers (incl. non-EU suppliers) and customers / OGEL Oil, Gas & Energy Law. – 2011. – No. 3
2. Международное право. В 2 ч. Ч. 1: учебник для академического бакалавриата/ под ред. А.Н. Вылегжанина. – 3-е изд., перераб. и доп. – М: Издательство Брайт, 2017. – 290 с. – Серия: Бакалавр. Академический курс. Сс. 201, 207
3. Международное право. Общая часть: учеб. для студентов юрид. фак. и вузов / И.И. Лукашук; Рос. акад. наук, Ин-т государства и права, Академ. правовой ун т. – Изд. 3 е, перераб. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – 432 с. – Серия: Библиотека студента. С. 25
4. “Who we are” web page of the Energy Community. Mode of access: energy-community.org/aboutus/whoweare.html
5. “PHLG institution” web page of the Energy Community. Mode of access: energy-community.org/aboutus/institutions/PHLG.html
6. “Fora institution” web page of the Energy Community. Mode of access: energy-community.org/aboutus/institutions/fora.html

## THE ENERGY COMMUNITY AS A SECONDARY ORGANISATION OF THE EUROPEAN UNION

***Chugunov D.K.***

*This article is dedicated to the Energy Community, an international intergovernmental organization, designed to facilitate the implementation of the European Union law in Southeast Europe. In this context, the authors analyze the status of the Energy Community, the rules of the implementation of the European Union law.*

*Key words: the European Union, the EU law implementation, the Energy Community.*

*УДК 34*

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОКУРАТУРЫ ПО НАДЗОРУ ЗА ИСПОЛНЕНИЕМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ЭКОЛОГИИ

***Якимова А.М.***

*Челябинский государственный университет, Челябинск*

*В статье рассматривается система норм правового регулирования прокурорского надзора за исполнением законодательства в сфере экологии. Автором исследуется и устанавливается роль каждого нормативного правового акта, регулирующего правоотношения в сфере природоохранного законодательства.*

*Ключевые слова: экологическое законодательство, прокурорский надзор, нормативное регулирование, структура норм, охрана окружающей среды.*

Правовое регулирование деятельности прокуратуры по надзору за исполнением законодательства в сфере экологии представляет собой сложную «пирамидальную» структуру норм, регулирующих общественные отношения в сфере охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов и обеспечение безопасности в экологической сфере.

Следует отметить, что в системе экологического законодательства присутствуют принципы верховенства закона и иерархичности права, которые и отражаются в «пирамидальной» структуре норм, регулирующих общественные отношения в сфере охраны окружающей среды. [1]

Во главе пирамиды экологического законодательства стоят общепризнанные принципы и нормы международного права – источники экологического права России. Общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры, ратифицированные Россией, являются составной частью экологической нормативно-правовой системы РФ.

По мнению Цыганова А.А «международные договоры, соглашения и конвенции традиционно являются источниками национального экологического права. В настоящее время Россия – участник более двухсот многосторонних и двусторонних международных договоров.

В соответствии с Конституцией, Уставом ООН, а также в связи с вступлением России в Совет Европы международные акты в области прав человека и гражданина стали источниками национального права в части признания, регулирования в целях обеспечения и защиты экологических прав личности в РФ.

В соответствии с ч. 1 ст. 17 Конституции в России признаются и гарантируются права и свободы человека и гражданина согласно общепризнанным принципам и нормам международного права: «Всеобщая декларация прав человека» (ООН, 1948), «Международный пакт о гражданских и политических правах» и «Международный пакт о экономических, социальных и культурных правах» (ООН, 1966), Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод (1953), Европейская социальная хартия (1965). Принципы международного экологического права сформулированы в Декларации Стокгольмской конференции ООН по проблемам окружающей среды (1972), Всемирной хартии природы (ООН, 1988), Декларации по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро (ООН, 1992)». [2]

Вторым уровнем пирамиды норм правого регулирования выступает Конституция Российской Федерации, которая имеет высшую юридическую силу, прямое действие, правовые акты, принимаемые в стране, не должны ей противоречить. Конституция содержит две группы норм – общего характера и экологические.

К общим нормам правового регулирования, заложенных в Конституции, относятся: ст.ст.1, 7, 10, 71, 72, 74, закрепляющие, что Россия- федеративное, демократическое, правовое государство, а также разделение на 3 ветви государственной власти и порядок разграничения компетенции между органами государственной власти и органами местного самоуправления.

Специальными экологическими нормами Конституции являются ст.ст.9, 36, 41, 42, раскрывающие подходы к регулированию отношений по природопользованию. [3]

Далее следуют федеральные законы как специализированные, посвященные исключительно правовому регулированию вопросов охраны окружающей среды и отдельных видов природных ресурсов, так и прочие, содержащие лишь отдельные нормы или группы норм, посвященные экологическим аспектам той или иной деятельности. Одним из таких является принятый 10.01.02 г. ФЗ «Об охране окружающей среды» № 7-ФЗ, который продолжил развитие экологического права в нашей стране. Он наряду с мерами организационного, правового, экономического и воспитательного воздействия призван способствовать формированию экологического правопорядка и обеспечению экологической безопасности на территории РФ. [2]

Полагаю необходимым выделить Федеральные законы от 14.03.1995 № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях», от 23.11.1995 № 174-ФЗ «Об экологической экспертизе», от 30.03.1999 № 52-ФЗ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения».

Кроме того, на данном уровне нельзя не отметить акты отраслевого характера: Лесной кодекс Российской Федерации, Земельный кодекс Российской Федерации; Водный кодекс Российской Федерации, Федеральные законы от 24.04.1995 № 52- ФЗ «О животном мире», от 24.06.1998 № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления», от 04.05.1999 № 96-ФЗ «Об охране атмосферного воздуха», Закон Российской Федерации от 21.02.1992 № 2395-1 «О недрах».

Некоторые аспекты экологической безопасности определяются также федеральными законами от 21.07.1997 № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов», от 09.01.1996 № 3-ФЗ «О радиационной безопасности населения», от 21.07.1997 № 117-ФЗ «О безопасности гидротехнических сооружений» и т.д.

Следующим звеном нормативной пирамиды выступают подзаконные акты: нормативно-правовые акты Президента РФ, Правительства, федеральных органов государственной власти.

Нормативные правовые акты этого уровня не должны противоречить Конституции РФ и федеральным законам. Их главная особенность заключается в том, что большинство из них принимаются во исполнение федеральных законов и Конституции для урегулирования правоотношений в той или иной сфере.

В последнее время увеличилось количество такого рода правовых актов, за три года их было принято более двухсот. Большая их часть вносит изменения в ранее действовавшие акты соответствующего уровня, при этом другие несут существенные новеллы в законодательство, упорядочивая государственное управление в сфере экологии.

Немалую роль в регулировании правоотношений в сфере экологии играют подзаконные нормативные правовые акты наделенных специальными полномочиями

федеральных органов исполнительной власти. К таким относятся, например, приказы Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации.

Не смотря на наличие широкого спектра законодательства в сфере экологии нельзя не уделить внимание источникам правовых норм, регулирующих именно полномочия прокурора.

И здесь мы опять возвращаемся к иерархической структуре норм, начиная с изучения Конституции РФ, в которой ст. 129 дает определение Прокуратуре РФ.

Затем следует Федеральный закон от 17 января 1992 г. «О прокуратуре Российской Федерации», который раскрывает помимо понятия этого органа государственной власти его функции, полномочия, структуру, основные направления деятельности, где и прослеживается, что органы прокуратуры осуществляют надзор за исполнением природоохранного законодательства. [4]

Поскольку прокуратура является органом государственной власти, в связи с чем, наделяется возможностью принятия ведомственных правовых актов. К их числу относятся приказы, указания, распоряжения.

С точки зрения правового регулирования прокурорского надзора в сфере экологической безопасности стоит обратить внимание на следующие: Приказ Генерального прокурора Российской Федерации №195 от 07.12.2007 г. «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов, соблюдением прав и свобод человека и гражданина», Приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 01.04.2014 г. «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов об охране окружающей среды и природопользования», Приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 10.02.2011 № 30 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законодательства о предупреждении и ликвидации чрезвычайных ситуаций природного характера и их последствий», Указание Генерального прокурора Российской Федерации от 09.06.2014 № 307/36 «Об усилении прокурорского надзора за исполнением законодательства при предупреждении, выявлении, раскрытии и расследовании преступлений в сфере лесопользования», Указание Генерального прокурора Российской Федерации от 11.05.2011 № 127/7 «Об усилении прокурорского надзора за исполнением законодательства в сфере охраны лесов от пожаров».

Из анализа вышеуказанных правовых актов следует, что правовое регулирование деятельности прокуратуры по надзору за исполнением законодательства в сфере экологии имеет четкую упорядоченную структуру, состоящую из иерархии правовых норм.

**Список литературы:**

1. Прокурорский надзор за исполнением экологического законодательства: пособие/ под общ. ред. А. В. Паламарчука. - М., 2014. – С. 25.
2. Цыганов А.А. Правовые основы природопользования: практикум. Ч. 1: Задания и вопросы. 2-е изд., доп. и перераб. – Тверь: Твер. гос. ун-т, 2015. – С.236.
3. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) [Текст] // Собрание законодательства РФ. – 2014. – 04 августа. – № 31 – ст. 4398.
4. О прокуратуре Российской Федерации: Федеральный закон от 17 января 1992 г.// Ведомости Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации. – 1992. – 20 февраля. - №8- ст. 366.

# LEGAL REGULATION OF THE ACTIVITIES OF THE PROSECUTOR'S OFFICE ON SUPERVISION OF THE IMPLEMENTATION OF LEGISLATION IN THE SPHERE OF ECOLOGY

***Yakimova A.M.***

*Chelyabinsk State University, Chelyabinsk*

*The article examines the system of norms of legal regulation of prosecutorial supervision over the implementation of legislation in the field of ecology. The author investigates and establishes the role of each normative legal act regulating legal relations in the field of environmental legislation.*

*Key words: environmental legislation, prosecutor's supervision, regulation, structure of norms, environmental protection.*

**Advances in Science and Technology**
Сборник статей XXXIII международной
научно-практической конференции
часть II
ISBN 978-5-6045535-5-8
Компьютерная верстка А. А. Борисов
Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»
105005, Москва, ул. Ладожская, д. 8
http://актуальность.рф/
actualscience@mail.ru
т. 8-800-770-71-22
Подписано в печать 31.10.2020
Усл. п. л. 11,75. Тираж 500 экз. Заказ № 155.