

«EurasiaScience»

XVIII Международная научно-практическая конференция

15 декабря 2018

Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

СБОРНИК СТАТЕЙ
ЧАСТЬ II

Collected Papers
XVII International Scientific-Practical conference
«EurasiaScience»
PART II

Research and Publishing Center
«Actualnots.RF», Moscow, Russia
December, 15, 2018

Moscow
2018

УДК 00, 1, 33, 34, 36, 37,39, 50, 51, 57, 60, 61, 62, 63, 67, 68, 7

ББК 1

E91

EurasiaScience

E91 Сборник статей XVIII международной научно-практической конференции
Москва: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2018. – 188 с.
ISBN 978-5-6041679-9-1

Книга представляет собой вторую часть сборника статей XVIII международной научно-практической конференции «EurasiaScience» (Москва, 15 декабря 2018 г.). Представленные доклады секций с 14 по 25 отражают наиболее значительные достижения в области теоретической и прикладной науки. Книга рекомендована специалистам, преподавателям и студентам.

Сборник рецензируется членами оргкомитета. Издание включено в Elibrary согласно лицензионному договору 930-03/2015К.

Организатор конференции:

Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

При информационной поддержке:

Пензенского государственного университета

Федерального государственного унитарного предприятия «Информационное телеграфное
агентство России (ИТАР-ТАСС)»

Федерального государственного бюджетного учреждения науки
«Российская книжная палата»

Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU

Московского государственного университета им. М. В. Ломоносова

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ АДАПТАЦИИ НОВЫХ СОТРУДНИКОВ В ОРГАНИЗАЦИИ

Бахаева А. Ш.

Саратовский социально-экономический институт (филиал) Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова, Саратов, Россия

В статье представлены теоретические основы процесса адаптации персонала на предприятиях России. Рассматриваются и анализируются проблемы и задачи, с которыми HR-менеджеры сталкиваются в процессе адаптации новых сотрудников компании. Приведен обзор и краткий анализ практических примеров адаптации нового персонала в крупнейших отечественных компаниях. Представлены итоги с правилами, с помощью выполнения которых возможен наиболее эффективный процесс адаптации новых сотрудников на предприятиях России.

Ключевые слова: адаптация, персонал, сотрудники, управление персоналом, HR-менеджмент, мотивация

Современные рыночные условия экономики требуют от руководителей предприятий постоянную работу над улучшением качества выпуска своей продукции и повышения уровня финансовой устойчивости, что важно для привлечения внешнего инвестиционного капитала. Благодаря достижению этих целей, предприятию удастся повысить уровень конкурентоспособности, как бизнеса, так и его товаров/услуг. Остается лишь один вопрос: найти инструменты, с помощью которых, менеджмент реализует вышестоящую задачу. Среди них — процесс управления персоналом, который состоит из нескольких этапов, включая адаптацию новых сотрудников компании [4].

Если, мотивация — это побуждение к действию, динамический процесс физиологического и психологического плана, управляющий поведением человека, определяющий его направленность, организованность, активность и устойчивость, то адаптация персонала — это процесс приспособления сотрудников к условиям внешней и внутренней среды предприятия, внедрение их как элементов бизнес-процессов и общего операционного процесса в компании.

Основными целями адаптации персонала являются [2, 3]:

- снижение издержек на привлечение рабочего персонала;
- снижение стартовых издержек после внедрения сотрудника на его рабочее место;
- снижение уровня тревоги и неопределенности у новых сотрудников, которые были привлечены к работе компании;
- экономия времени у руководителей, которым необходимо проводить контроль за процессом подбора и отбора потенциального персонала;
- сокращение случаев увольнения новых сотрудников и текучки профессиональных кадров;
- формирование у работников чувства причастности к успехам компании и лояльности к ее бренду;
- развитие у сотрудников компании компетенций, необходимых при их работе (если те отсутствуют);
- повышение уровня корпоративной культуры внутри компании.

Основной же целью процесса адаптации рабочего персонала в российских компаниях является именно повышение уровня мотивации у сотрудников фирмы. Но, считать адаптацию современным методом мотивации не совсем целесообразно, поскольку тенденция ее внедрения в структурах российских компаний прослеживалась еще с середины 20-го столетия.

С помощью же процесса адаптации новых сотрудников, управляющие способны снизить издержки на поиск и подбор рабочего персонала, ведь текучка текущего кадрового состава уменьшится, а удовлетворенность работой, наоборот, увеличится. Таким образом, благодаря соблюдению процесса использования современных методов адаптации и мотивации персонала, предприятия способны значительно увеличить эффективность своего HR-менеджмента.

Для компаний процесс адаптации — критичен. Изначально, адаптация — это процесс приспособления организма к изменяющимся условиям. В рабочей среде — это изменение содержания и условий труда, социальной среды [1].

Во время адаптации новых сотрудников в компаниях, прослеживаются следующие этапы проходимого процесса [3]:

- внешняя переориентация, когда новый сотрудник еще не признает ценности коллектива;
- новый сотрудник и коллектив признают ценности друг друга, но все еще не меняют свою точку зрения;
- новый сотрудник признает ценности коллектива и начинает их применять на себе;
- новый сотрудник полностью признает ценности коллектива, внедряется в него и теряет свои личные взгляды.

Необходимо заметить, что последний этап с точки зрения социологии и психологии нежелателен, ведь в таком случае, новый сотрудник компании теряет свои особенности, личные ценности и взгляды. Тем самым, он становится обычным сотрудником, уровень креативности которого снижается, а эффективность мышления и действий зачастую зависят от аналогичных процессов всего коллектива.

Несмотря на это, процесс адаптации сотрудников в компаниях России имеет много особенностей, которые связаны с тем, что отечественные граждане имеют свойства психологической характеристики, по которым им прижиться и адаптироваться к новому рабочему месту и коллективу намного труднее, чем сотрудникам в европейских странах [5].

Согласно последнему исследованию портала SuperJob, специалисты зачастую требуют около трех — четырех месяцев для полного процесса адаптации на новом рабочем месте. При этом, есть те профессиональные кадры, которые так и остаются отстраненными от всего коллектива, и даже такие меры, как тимбилдинг и другие командообразующие формы стимулирования труда не способны помочь в решении данной проблемы.

Чтобы рассмотреть успешные модели адаптации сотрудников российских компаниях, можно взять примеры с крупнейших корпораций, например, Яндекс.

В организационной структуре компании присутствуют специальные сотрудники, которые занимаются процессом адаптации новичков. Первый этап происходит еще до выхода на новое рабочее место. Для нанятого сотрудника подготавливают рабочий ноутбук, а выходит он в удобный для себя день. Зачастую, первое знакомство в компании Яндекс происходит во второй половине дня пятницы, после чего вручаются все необходимые документы, инструменты труда, и уже после знакомства с коллективом, новичок выходит на работу начиная со следующей недели в понедельник.

Общий процесс адаптации считается — месяц. При этом, сотрудники по адаптации могут несколько раз в неделю приглашать новичка к себе на чай и общаться с ним о трудностях или особенностях, которые он заметил в работе. Помимо этого, в Яндексе часто происходит ротация работы, когда один проект замораживается, чтобы сотрудники не скучали, им подбирают новые проекты [6].

Другим примером успешной программы адаптации на отечественных предприятиях выступает «Лаборатория Касперского», где весь процесс состоит из нескольких этапов [8]:

- руководителем создается «план адаптации» сотрудника;
- каждый две недели проводятся трехчасовые встречи новых сотрудников со своими руководителями;

- выдается «брошюра новичка», где расписаны все права и возможности сотрудников, начиная от карьерного роста заканчивая видами отпусков;

- выдается личная продукция компании для ее домашнего использования.

Если брать опыт зарубежных компаний, то Facebook разработал модель «45 минут» согласно которой процесс адаптации новых сотрудников происходит за первый час их работы. Еще в процессе интервью, идет социологический опрос, по которому составляется карта особенностей новичка, и с ее учетом, составляется план первого этапа его знакомства с новой работой, рабочим местом и коллективом.

Чтобы процесс адаптации сотрудников в российских компаниях был на наиболее высоком уровне, необходимо принятие следующих принципов, которые были собраны из практики многих успешных предприятий [7]:

- знакомить новичка с интересными фактами о компании еще до начала работы;

- использовать формальные ориентационные программы;

- разработать письменный план адаптации;

- добиться включенного участия в программе;

- прослеживать программу со временем.

Таким образом, особенностями адаптации сотрудников в компаниях является их закрытость и длительность процесса, который затягивается до трех–четырёх месяцев. В связи с этим, необходимо проводить дальнейшие исследования практики зарубежных крупнейших компаний различных сфер, процесс адаптации которых в разы короче, а эффективность труда сотрудников значительно выше.

Список цитируемой литературы:

1. Веснин, В. Р. Управление персоналом: теория и практика [Текст] / В. Р. Веснин; под. ред. В. Р. Веснина — М.: КНОРУС, 2009. — 138 с.
2. Волкова И. А. Адаптация персонала как способ формирования кадровой политики организации // Концепт. — 2017. — № 1. — С.1–5.
3. Кейта Секу Адаптация нового персонала на предприятии // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. — 2015. — № 105.
4. Скворцов В. Н., Маклакова Е. А. Трудовая мотивация работников в современных условиях // Вестник ЛГУ им. А. С. Пушкина. — 2013. — № 1. — С.54–68.
5. Программистам труднее всего адаптироваться на новой работе // SuperJob. URL: <https://www.superjob.ru/research/articles/111438/programmistam-trudnee-vsego-adaptirovatsya-na-novoj-rabote/> (дата обращения 16.10.2018).
6. Как работают в Яндексе // The Village. URL: <https://www.the-village.ru/village/business/office/176795-kak-rabotayut-v-yandekse> (дата обращения 16.10.2018).
7. Bauer, T. N. Organizational Socialization Outcomes: Now and Into the Future [Text] // The Oxford Handbook of Organizational Socialization. 2012. P. 97 – 112.
8. Как в российских компаниях встречают новичков // The Village. URL: <https://www.the-village.ru/village/business/rabota/174045-kak-kompanii-adaptiruyut-novichkov> (дата обращения 16.10.2018).

IMPROVING THE METHODS OF ADAPTATION OF NEW EMPLOYEES IN THE ORGANIZATION

Bakhaeva A. Sh.

*Saratov Social and Economic Institute (branch) of the Russian Economic University
named after G. V. Plekhanov, Saratov, Russia*

The article presents the theoretical foundations of the process of personnel adaptation in enterprises in Russia. It examines and analyzes the problems and tasks that HR managers face in the process of adapting new employees. A review and brief analysis of practical examples of adaptation of new personnel in the largest domestic companies are given. The results are presented with the rules, with the help of which the most effective process of adaptation of new employees at Russian enterprises is possible.

Keywords: adaptation, staff, employees, personnel Management, HR management, motivation

МЕХАНИЗМЫ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ЗАЩИТЫ У ДЕТЕЙ НАХОДЯЩИХСЯ В ТРУДНОЙ ЖИЗНЕННОЙ СИТУАЦИИ

Булах Д. С.

Северо–Восточный федеральный университет им. М. К. Аммосова, Якутск, Россия

В данной статье рассматриваются механизмы психологической защиты детей находящихся в трудной жизненной ситуации. Проведен сравнительный анализ защитных механизмов детей в трудной жизненной ситуации.

Ключевые слова: механизмы психологической защиты; трудная жизненная ситуация; личность

Исследование поведения детей в трудных жизненных ситуациях носит в основном прикладной характер и направлено на выявление и изучение преобладающих стратегий (стилей) в стрессовых ситуациях (Т. Е. Аргентова, Е. В. Тополова) [1].

Исследователи выделяют что формирование полноценной системы психологической защиты происходит по мере взросления ребенка, в процессе индивидуального развития личности и научения. Индивидуальный набор защитных механизмов зависит от обстоятельств жизни, с которыми встречается ребенок, от многих факторов внутрисемейной ситуации, от отношений ребенка с родителями. Защитные механизмы происходят у ребенка как результат понимания родительских стилей поведения в виде научения через подкрепление или посредством подражания подчеркивается роль семьи как психосоциального посредника общества. Таким образом, биологический смысл раннего запечатления (импринтинга) можно напрямую связать с образованием системы психологической защиты, при невозможности сформировать которую необратимо наступают изменения в поведении [2].

Как мы отмечали, развитие системы механизмов психологической защиты детей происходит по мере взросления ребенка и формирования его личности. Соответственно, в ходе изучения такой системы у детей, попавших в трудную жизненную ситуацию считаем целесообразным применять структурную теорию Р. Плутчика (1999), поскольку она предлагает исчерпывающее теоретическое обоснование зарождения и функционирования защитных механизмов, а также прослеживает связи между отдельными видами защит и типами клинической патологии и асоциального поведения [3, 11].

Методы исследования

В качестве объекта исследования нами были отобраны 32 ребенка школьного возраста, объединенные в три группы: дети сироты, дети с ограниченными возможностями и дети из благополучных семей. В среднем дети были от 13–17 лет.

Психодиагностические методики. Для исследования были выбраны методы:

1. Тест–опросник механизмов психологической защиты «индекс жизненного стиля» Р. Плутчик.

2. Проективная методика «Несуществующее животное» М. З. Друкаревич.

Тест–опросник механизмов психологической защиты «индекс жизненного стиля» Р. Плутчик. Возрастной диапазон применения: от 14 лет и выше.

Проективная методика «Несуществующее животное» предложена М.З. Друкаревич. Испытуемому предлагают придумать и нарисовать несуществующее животное, а также дать ему ранее не существовавшее имя.

Данную методику мы выбрали для определения степени агрессии, у детей, находящихся в трудной жизненной ситуации.

Методы анализа данных.

Анализ данных проводился с применением статистических пакетов «SPSS 13.0». был использован критерий Х-квадрат (Критерий согласия Пирсона). На основании данных показателей нами был произведен анализ результатов в соответствии с одновыборочным критерием Колмогорова–Смирнова а также для подтверждения сделанных выводов использовали критерий (фишера).

Обсуждение результатов

Если отдельно рассматривать каждый механизм психологической защиты, можно заметить, что у детей, попавших в трудную жизненную ситуацию, помимо того, что общий показатель напряженности превышает аналогичный показатель обычных детей, отличаются и наиболее выраженные механизмы: у детей с ОВЗ это отрицание, регрессия и компенсация, у детей–сирот — отрицание и компенсация и реактивное образование, а у детей из благополучных семей — подавление, реактивное образование и регрессия, что проиллюстрировано в рисунке 1.

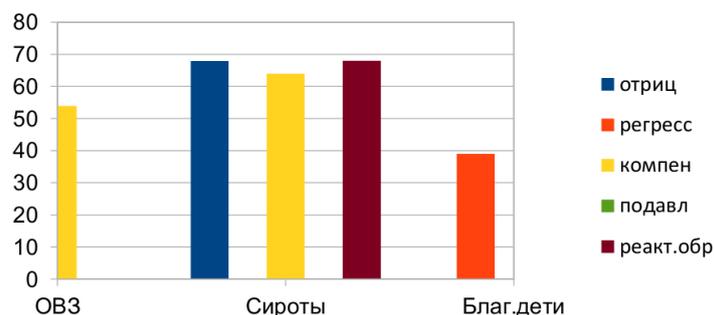


Рисунок 1. Показатели психологических механизмов

Можно сделать вывод, что у детей, попавших в трудную жизненную ситуацию (ОВЗ и сироты) сильнее выражены отрицание у ОВЗ (53,9), сирот (67,9) и компенсация (53,9) и (64). Отрицание — как механизм, отрицающий причиняющий тяжелые переживания опыт, характерен для таких детей как отказ от осознания нежеланной информации. Компенсация, часто проявляемый в попытках как-либо заменить утрату или существующие ограничения.

У детей из благополучных семей эти два механизма менее выражены, превалируют подавление и реактивное образование, связанные с вытеснением неприятных явлений и формированием противоположных реакций, а также регрессия — возврат к незрелым формам поведения. Считаем, что эти механизмы действительно характерны для данной группы детей, в связи более низким уровнем причиняющих страдание событий, по сравнению с детьми, попавшими в действительно трудные жизненные ситуации и наличием полноценной семьи — родителей.

В целом, полученная в ходе исследования информация позволяет сделать выявить основные особенности механизмов психологической защиты у детей, находящиеся в трудной жизненной ситуации, а также влияние особенностей ребенка, условий его воспитания и окружения, на такие механизмы.

После анализа рисунков для выявления агрессии можно сделать следующие выводы. Агрессия присутствует в преобладающем количестве рисунков, но агрессию можно интерпретировать как защитную или ответную. В описании рисунков преобладает агрессия у групп с ОВЗ и сирот. У большинства детей несуществующее животное, питаются людьми. Также на вопрос где живет животное дети отвечали в неприятном месте жизни — болото (так же трактуется указание на то, что животное живет в грязи, в тине), смертельный портал, подземелье, пещерах, больнице. Это говорит о потребности в защите и боязни агрессии. Также преобладающем количестве рисунков встречалось много непрорисованных пустых глаз, без зрачков и радужки — это говорит о наличии страха тревожности.

Для оценки агрессивности детей оценивались следующие симптомы, описанные в работе Фурманова И. А. «Детская агрессивность: психодиагностика и коррекция»: отсутствие или нетипичное изображение глаз несуществующего животного; угрожающее выражение; наличие орудий нападения (зубы, рога, когти); иные признаки (питание людьми, обитание, хобби).[4]

Каждый симптом агрессивного поведения оценивался в один балл.

Наглядно данные результаты можно продемонстрировать на рисунке 2:

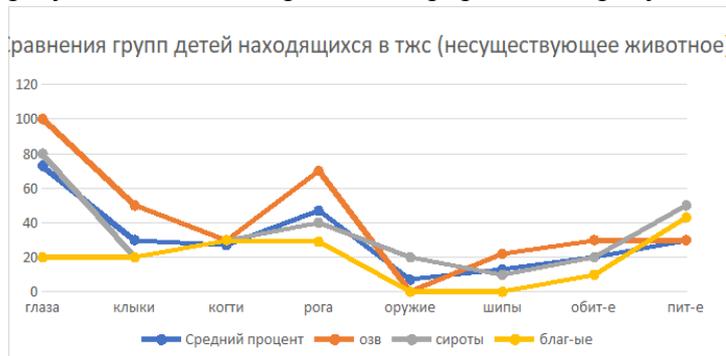


Рисунок 2.

Можно сказать, что среднее значение агрессивности по всем показателям группы можно вывести по формуле: Ср. б. = X/Y, где X — общая сумма баллов в данной группе, а Y — число респондентов в группе. Так, средний балл по группе «ОВЗ» равняется 3,5; по группе «сироты» — 2,7; по группе «благополучные дети» — 1,5. Данные результаты также свидетельствуют о более высоком уровне агрессивности в группах детей, находящихся в тяжелой жизненной ситуации

На базе постоянно используемых психологических защит формируются определенные личностные черты (наивность, неуверенность, неспособность устанавливать контакты с другими людьми, неспособность отстаивать свое мнение в споре, покорность либо наоборот, чрезвычайная агрессия, стремление «уйти в себя», подозрительность и раздражительность, замкнутость).

После анализа научной литературы можно прийти к таким выводам:

Психологические защиты, формируемые в процессе преодоления кризисной жизненной ситуации ребенка, оказывают значительное влияние на развитие его личностных и психологических черт.

Список цитируемой литературы:

1. Аргентова Т. Е., Тополова Е. В. Особенности совладающего поведения детей-сирот старшего подросткового возраста // Сибирский психологический журнал. 2007. № 25. С. 67–68
2. Каменская В. Г. Психологическая защита и мотивации в структуре конфликта: учебное пособие для студентов педагогических и психологических специальностей. СПб.: Детство — пресс, 2009.
3. Психологическая диагностика индекса жизненного стиля: пособие для врачей и психологов / под ред. Л. И. Вассермана. СПб.: Психоневрол. ин-т им. В. М. Бехтерева, 1999.
4. Фурманов И. А. Детская агрессивность: психодиагностика и коррекция / И. А. Фурманов. Минск: Ильин В. П., 1996. — 192 с.

MECHANISMS OF PSYCHOLOGICAL PROTECTION IN CHILDREN IN A DIFFICULT LIFE SITUATION

Bulakh D. S.

Northeastern Federal University named after M. K. Ammosov, Yakutsk, Russia

This article discusses the mechanisms of psychological protection of children in difficult life situations. A comparative analysis of the protective mechanisms of children in difficult life situations.

Key words: psychological defense mechanisms; difficult life situation; personality

ПРОБЛЕМА ВЗАИМОСВЯЗИ ПЕРЕЖИВАНИЯ ЖИЗНЕННЫХ СИТУАЦИЙ С АГРЕССИВНОСТЬЮ И КОНФЛИКТНОСТЬЮ ПЕДАГОГОВ

Ершова В. Ю., Абаева И. В.

Северо–Осетинский государственный педагогический институт, Владикавказ, Россия

Статья посвящена результатам эмпирического исследования проблемы взаимосвязи переживания жизненных ситуаций с агрессивностью и конфликтностью педагогов.

Ключевые слова: трудные жизненные ситуации, характер переживания жизненных ситуаций, защитные механизмы, агрессивность, конфликтность, педагогическая деятельность

Очевидно, что в условиях современного мира человек часто сталкивается с многочисленными трудными жизненными ситуациями, которые возникают на протяжении всего его жизненного пути, в самых разнообразных сферах деятельности. Личность включена в совокупность причин и следствий своей жизни не только как зависимая от внешних обстоятельств, но и как активно их преобразующая, формирующая в определенных пределах стратегию своей жизни. Для каждой личности в соответствии с ее индивидуальностью характерен свой неповторимый, уникальный способ жизни, способ ее структурирования, организации. В жизни каждого человека могут возникнуть такие ситуации, когда человек не может реагировать на внешние воздействия привычным способом, ему нужно адекватно выходить из сложившейся трудной ситуации. Переживание жизненных ситуаций — характеризует личностные установки реагирования — для педагогической деятельности характерны сложные ситуации, в которых можно ожидать проявление этих установок, в частности, агрессивность. Изучению различных аспектов переживания трудных жизненных ситуаций посвящены работы Л. Ф. Бурлачук, Б. С. Братусь, Ф. Е. Василюка, Е. Е. Даниловой, К. Муздыбаева, М. Тышковой и других. Изучению проблемы эмоциональных состояний посвящены многие современные исследования С. В. Ковалева, Д. Магнуссона, А. В. Филиппова и других [1–3, 5].

Целью данного исследования стало изучение особенностей переживания жизненных ситуаций педагогами, мужчинами и женщинами с разным стажем педагогической деятельности, а также характера их взаимосвязи с агрессивностью педагогов.

Методы исследования:

1) Исследование особенностей переживания жизненных ситуаций педагогами осуществлялось с помощью методики «Человек под дождем» Е. Романовой, Т. Сытько.

2) Исследование особенностей проявления агрессивности педагогов осуществлялось с помощью методики «Личностная агрессивность и конфликтность» Е. П. Ильина, П. А. Ковалева.

3) Особенности проявления агрессивности и переживания жизненных ситуаций педагогами, мужчинами и женщинами с разным стажем педагогической деятельности, выявлялись с помощью первичного сравнительного анализа средних значений и процентных соотношений, а также с помощью расчета Т-критерия Стьюдента.

4) Характер взаимосвязи переживания жизненных ситуаций педагогами с проявлениями их агрессивности выявлялся с помощью первичного сравнительного анализа средних значений и процентных соотношений, а также с помощью корреляционного анализа данных исследования по методу Пирсона.

В эмпирическом исследовании приняли участие 43 человека, профессиональные педагоги, мужчины и женщины в возрасте 25–65 лет. Мужчин в выборочной совокупности — 13 человек, женщин — 30. Минимальный стаж педагогической деятельности составил — 2 года,

максимальный — 30 лет.

Гипотезы исследования состояли в том, что существуют особенности переживания жизненных ситуаций педагогами, мужчинами и женщинами с разным стажем педагогической деятельности, а также особенности их агрессивности. Также мы предположили, что особенности переживания жизненных ситуаций педагогами находятся во взаимосвязи с проявлениями их агрессивности.

Результаты исследования:

Исследование особенностей проявления агрессивности и конфликтности педагогов осуществлялось с помощью методики «Личностная агрессивность и конфликтность» Е. П. Ильина, П. А. Ковалева. Результаты представлены в таблице 1.

Таблица 1. Значимые различия в показателях агрессивности и конфликтности педагогов мужчин и женщин

№	Показатели агрессивности	Значение t-критерия Стьюдента	Уровень достоверности
1	бескомпромиссность	t=3,491	p≤0, 05
2	вспыльчивость	t=2,124	p≤0, 05
3	обидчивость	t=2,060	p≤0, 05

Очевидно, что в показателях агрессивности и конфликтности педагогов мужчин и женщин существуют значимые различия.

Педагоги–мужчины проявляют большую бескомпромиссность (t=3,491, при p≤0, 05) как показатель конфликтности, большую вспыльчивость бескомпромиссность (t=2,124, при p≤0, 05) и большую обидчивость (t=2,060, при p≤0, 05). В целом это характеризует педагогов мужчин как склонных к такому поведению, которое вызывает психологический дискомфорт у других людей.

Педагогам — женщинам в большей степени присуща «позитивная агрессивность», то есть такое поведение, которое помогает человеку добиться желаемой цели, но при этом наносит незначительный дискомфорт другим. К позитивной агрессивности относятся такие качества как: напористость, наступательность, неуступчивость.

Исследование особенностей переживания жизненных ситуаций педагогами осуществлялось с помощью методики «Человек под дождем» Е. Романовой, Т. Сытько (см. таблицу 2).

Таблица 2. Значимые различия в типах переживания жизненных ситуаций педагогами мужчинами и женщинами

№	Показатели агрессивности	Значение t-критерия Стьюдента	Уровень достоверности
1	ориентация на окружение	t=2,970	p≤0, 01
2	активность, энергичность	t=2,244	p≤0, 05
3	плохая адаптированность	t=2,720	p≤0, 05
4	переживание интеллектуальной неполноценности	t=3,411	p≤0, 01
5	значимость мышления	t= -2,866	p≤0, 01
6	инфантильность	t=2,374	p≤0, 05

Очевидно, что в типах переживания жизненных ситуаций педагогами мужчинами и женщинами также присутствуют определенные различия:

Педагоги — мужчины в трудных жизненных и профессиональных ситуациях более склонны ориентироваться на мнение окружающих, показывать большую активность и энергичность, проявляя при этом плохую адаптированность, переживание интеллектуальной неполноценности и инфантильность.

Женщины — педагоги в большей степени ориентируются на интеллектуальное решения

кризиса, проявляя большую значимость мышления.

Результаты корреляционного анализа данных исследования по методу Пирсона показывают, что существует прямая связь, между стажем педагогической деятельности и «позитивной агрессивностью» педагогов ($r_{xy} = 0,328$, при $p \leq 0,05$). Чем выше стаж педагогической деятельности учителей, тем больше они склонны проявлять поведение, которое помогает человеку добиться желаемой цели, но при этом наносит незначительный дискомфорт другим.

«Тенденция к уходу» прямо связана с «негативной агрессивностью» педагогов ($r_{xy} = 0,353$, при $p \leq 0,05$), а «ориентация на прошлое», как способ решения трудной ситуации, с «позитивной агрессивностью» ($r_{xy} = 0,380$, при $p \leq 0,05$).

«Агрессивность и властность» прямо связаны ($r_{xy} = 0,378$, при $p \leq 0,05$), а наличие «зоны тревожности» обратно ($r_{xy} = -0,403$, при $p \leq 0,01$) с «позитивной агрессивностью» педагогов.

«Негативная агрессивность» педагогов также прямо связана корреляциями с такими типами переживания ситуаций как: «Стремлением избегать неприятных воздействий» ($r_{xy} = 0,354$, при $p \leq 0,05$), «Последствиями тревожных ситуаций» ($r_{xy} = 0,392$, при $p \leq 0,05$) и «Эмоциональной холодностью» ($r_{xy} = 0,474$, при $p \leq 0,01$).

Выводы эмпирического исследования:

1. В ходе эмпирического исследования было выявлено, что женщины — педагоги в большей степени ориентируются на интеллектуальное решение кризиса, проявляя большую значимость мышления.

2. Установлено, что чем выше стаж педагогической деятельности учителей, тем больше они склонны проявлять поведение, которое помогает человеку добиться желаемой цели, но при этом наносит незначительный дискомфорт другим.

3. Также установлено, что агрессивность и конфликтность педагогов связаны с типом переживания ими трудных жизненных ситуаций.

Таким образом, предположение о том, что существуют особенности переживания жизненных ситуаций педагогами, мужчинами и женщинами с разным стажем педагогической деятельности, а также особенности их агрессивности — подтвердилось. Также подтвердилось предположение о том, что особенности переживания жизненных ситуаций педагогами находятся во взаимосвязи с проявлениями их агрессивности.

Список цитируемой литературы:

1. Бурлачук Л. Ф., Коржова Е. Ю.. Психология жизненных ситуаций. Учебное пособие. — М.: Российское педагогическое агентство, 1998. — 263 с.
2. Бэрон Р., Ричардсон Д. /Агрессия. — СПб.: Изд-во «Питер». 1997. — с. 550.
3. Василюк Ф. Е./ Психология переживания. — анализ преодоления критической ситуации. — М. — 1984
4. Водопьянова Н. Е. Психодиагностика стресса. — СПб.: Питер, 2009. — 336 с: ил.
5. Гришина Н. В. / Психология конфликтов. — СПб.: Питер, 2003. — с.464

THE PROBLEM OF RELATING THE EXPERIENCE OF LIFE SITUATIONS WITH THE AGGRESSIVITY AND CONFLICT OF TEACHERS

Ershova V. Yu., Abaeva I. V.

North Ossetian State Pedagogical Institute, Vladikavkaz, Russia

The article is devoted to the results of an empirical study of the problem of the relationship of the experience of life situations with the aggressiveness and conflict of teachers.

Keywords: difficult life situations, the nature of the experience of life situations, defense mechanisms, aggressiveness, conflict, pedagogical activity

ФЕНОМЕН РЕВНОСТИ СТАРШИХ ДЕТЕЙ

Павлова Т. С.

Московский государственный психолого-педагогический университет, Москва, Россия

В статье описывается проблема ревности старшего ребенка к младшему, причины появления ревности и ее признаки. Приводятся основные рекомендации по предупреждению и предотвращению ревности у старшего ребенка.

Ключевые слова: старший ребенок, ревность старшего ребенка, феномен ревности, ревность

Научный руководитель: Николаева А. А

В семье между старшим и младшим ребенком могут возникать острые проблемы, такие как: неравномерное распределение обязанностей и ответственности; ревность и соперничество между детьми; ощущение отверженности, заниженная самооценка; конфликты и ссоры, отсутствие конструктивного общения между детьми. Старшему ребенку добавляется еще и ответственность за младшего, помимо основных домашних обязанностей. Данная ситуация может привести к нарушению общения между детьми в семье, у старший ребенок в будущем не захочет своих детей, при этом младший ребенок вырастет с мыслью, что за все его промахи ответственный кто-то другой [3].

На сегодняшний день одной из главных проблем является — проблема ревности между детьми. Ревность — это отрицательное чувство, которое появляется, если человек начинает ощущать недостаток внимания и любви в отношении себя от дорогого ему человека, при этом данные чувства получает от него другой человек. Исследователи считают, что ревность появляется из-за некорректного воспитания родителей, которая выражается в большем внимании младшему ребенку за какие-то достижения [3].

Трудно понять, что чувствует старший ребенок, когда появляется новый родственник. Даже малыш, не избалованный вниманием родственников, все равно ощущает заботу домашних. Однако, когда рождается еще один ребенок, ситуация меняется — первенцу приходится делить с ним родительскую любовь. Нередко уставшие родители каждую секунду требуют сохранять тишину и уделяют внимание только малышу. Они вынуждены гулять в тихих местах и приходить домой, когда этого хочется малышу. Однако мало кого волнует, что первенцу хочется погулять с друзьями, ведь малыш уже хочет домой. Понятно, что ситуация меняется в худшую сторону.

Существуют разные проявления ревности, наиболее распространенными являются агрессия к младшему ребенку и к родителям или по отдельности, капризы. Также бывают скрытые симптомы ревности — кашель, простуда. В таком случае родители начинают обращать внимание на старшего ребенка [1].

Основные рекомендации, чтобы предупредить появление ревности у старшего ребенка:

Показать и рассказать старшему ребенку о младшем, рассказать о его младенческом периоде: как он сам рос, учился ходить и разговаривать.

Стараться осуществлять совместную деятельность по уходу за младшим: вместе кормить и учить, спрашивать совета у старшего ребенка во что одеть малыша и тд.

Не сравнивать детей, с каждым ребенком необходимо вести себя исходя из их индивидуальных особенностей. Так же не следует менять семейные традиции, которые касались старшего ребенка.

В любой ситуации нельзя ежесекундно одергивать малыша. Ведь если запретить ему вести обычный образ жизни, то он не будет слушать родителей, к примеру, начнет больше шуметь. Также, если ограничивать ребенка подобным образом, он начнет издеваться над малышом — начнет его щипать, царапать или сжимать пальцы. Итак, реагировать на шум первенца желательно спокойно. Конечно же, следует придерживаться золотой середины. Это поможет родителям понять, что с малышом можно найти компромисс без ежеминутных одергиваний.

Также рекомендуется разрешать первенцу трогать малыша. Не бойтесь давать ему младшего родственника на руки. Таким образом дети быстрее наладят контакт. Иногда можно пойти на компромисс. Допустим, если первенцу очень хочется прогуляться, можно позволить ему остаться. Однако надо сделать так, чтобы оба ребенка чувствовали себя на прогулке комфортно. Как вариант, можно прогуляться около площадки с коляской.

Наконец, можно сказать старшему малышу об успехах брата и наоборот. Это нужно делать так: видишь, как сестренка рисует елочку. Или можно рассказать, какое слово сказал сегодня братик [2].

Дети выражают свои чувства очень интенсивно и, когда у них нет возможности самовыражения, они строят внутреннюю защиту. Поэтому чувство ревности может проявляться открыто или проявляться в неадекватном поведении. Необходимо предупреждать причины появления ревности и стараться помочь ребенку пройти данный этап его жизни с минимальными потерями. В противном случае, ревность уйдет внутрь, настоящая причина будет потеряна и постоянно будут появляться новые ложные поводы для нее.

Список цитируемой литературы:

1. Ильин Э. П. Эмоции и чувства. — СПб.: Питер — 2-е изд., испр. и доп. — 2001
2. Мошкина Ю. Н. Психология ревности: предикторы и феноменологические паттерны // Гуманизация образования. — 2010 - № 8 – С. — 32–37.
3. Шнейдер Л. Семейная психология. Эмпирические исследования. — 2-е изд., испр. и доп. — Litres, 2018.

THE PHENOMENON OF JEALOUSY OF OLDER CHILDREN

Pavlova T. S.

Moscow State University of Psychology and Education, Moscow Russia

The article describes the problem of jealousy of an older child to a younger one, the causes of jealousy and its symptoms. The main recommendations for the prevention and prevention of jealousy in an older child are given.

Keywords: the eldest child, jealousy of the eldest child, the phenomenon of jealousy, jealousy

ВЗАИМОСВЯЗЬ ЭМПАТИИ И АГРЕССИВНОСТИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Пономарева М. А.

Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Минск, Беларусь

Охарактеризованы теоретико–методологические подходы к проявлению взаимосвязи эмпатии и агрессивности у подростков. Анализируются связи между уровнем эмпатии и видами агрессивных реакций. Представлены выводы, что высокий уровень развития эмпатии способствует уменьшению открытых агрессивных тенденций в подростковом возрасте.

Ключевые слова: эмпатия, агрессивность, идентификация, установки, вербальная агрессия, физическая агрессия, чувство вины, подозрительность

В современной психологической литературе значительное количество исследований посвящено феномену эмпатии. Значимость изучения данной проблемы продиктовано потребностью общества в гуманизации отношений между людьми, стремлением человека к духовному развитию и нравственному совершенству. В настоящее время исследования эмпатии охватили широкий круг проблем. Тематами научных работ являются виды эмпатии, этапы и механизмы эмпатийного процесса, их взаимосвязь с личностными особенностями человека, условия развития эмпатии.

Несмотря на существенные достижения в области изучения эмпатии, в ряде работ подчёркивается неразработанность теоретико–методологических аспектов эмпатии, разрозненный характер исследований [1]. Остаётся открытым вопрос связи эмпатии с психическими состояниями, свойствами и реакциями личности, с формами и моделями человеческого поведения. Интерес представляет вопрос о взаимосвязи эмпатии и агрессивности, которую изучали в своих работах Бэрн Р., Ричардсон Д. [2], Дж. М. Дэвис [4], А. В. Федоров [3]. Следует отметить, что нет единого мнения о том, какого рода связь существует между данными феноменами. Так, в психологии рассматривается несколько точек зрения по вопросу проявления их взаимосвязи: 1) эмпатия как средство уменьшения агрессивности [2]; 2) эмпатия как агрессивное психическое проникновение с целью эксплуатации другого [4]; 3) агрессивность как первый уровень эмпатийного отношения [5]; 4) эмпатия как способ испытания агрессии путем эмоциональной идентификации с агрессором [3].

Названные положения определяют и обуславливают актуальность избранной темы исследования. Целью нашей работы явилось изучение взаимосвязи между уровнем эмпатии и видами агрессивных реакций подростков. Для выявления данной связи была использована методика «Ваши эмпатические способности» В. В. Бойко и опросник диагностики агрессивных реакций Басса–Дарки.

В исследовании принимали участие 73 учащихся (36 девушек и 37 юношей) 8 классов средней школы № 32 г. Гродно и Лингвистической гимназии г. Минска. Анализ полученных данных свидетельствуют о том, что для подростков характерным является заниженный или очень низкий уровень эмпатии (86,3% - 63 чел.). Ведущими каналами эмпатии в подростковом возрасте являются интуитивный и эмоциональный, среднее значение которых совпадает ($M=3,1$). Высокий средний балл ($M=3$) приходится на «установки, способствующие или препятствующие эмпатии». Это указывает на способность личности обобщать различные сведения на интуитивном уровне, проявлять эмоциональную отзывчивость и сочувствие окружающим. Возможно, существующие препятствия со стороны установок личности к эмпатии могут быть преодолены.

Самый низкий балл ($M=2,4$) приходится на шкалу «идентификация», что свидетельствует о неразвитости у подростков умения понять другого на основе сопереживания, постановки себя на место партнера. Данная особенность может быть обусловлено ограниченностью эмоцио-

нальной гибкости со стороны школьников.

Доминирующими реакциями, определяющими проявление агрессивности, у подростков являются: вербальная агрессия ($M=8,09$), чувство вины ($M=7,16$), подозрительность ($M=6,83$). Это свидетельствует о предпочтении подростков выражать негативные чувства через форму крика, словесные послания, а также о наличии недоверия и настороженности по отношению к людям, что может послужить причиной возникновения чувства вины, за свои мысли и поступки. Интересным представляется тот факт, что невыраженной является «физическая агрессия». Это свидетельствует о том, что подростки не стремятся к применению физической силы против другого лица для выражения негативных чувств или своего недовольства.

Корреляционный анализ между показателями опросника Басса–Дарки и методики В. В. Бойко позволил установить связь между уровнем развития эмпатии и видами агрессивных реакций подростков.

Выявлена значимая корреляция между очень низким уровнем эмпатии и «вербальной агрессией» ($r_s=0,51$, $p<0,05$). Это свидетельствует о том, что низкий уровень развития эмпатии способствует проявлению негативных чувств посредством словесного послания и унижения.

Обнаружена отрицательная корреляция между заниженным уровнем эмпатии и «физической агрессией» ($r_s=-0,33$, $p<0,05$), что может быть связано с наличием страха перед ответной агрессией. Возможно, однажды наблюдаемые сигналы о боли, страдании со стороны жертвы могут вызвать сопереживание, эмпатию у агрессора, что уменьшает уровень последующих открытых агрессивных проявлений.

Полученные в ходе корреляционного анализа данные не выявили связь между средним уровнем развития эмпатии и шкалами по методике Басса–Дарки. Вероятно, это связано с тем, что высокий уровень развития эмпатии способствует уменьшению открытых агрессивных тенденций.

Таким образом, проведенное исследование указывает на то, что между уровнем развития эмпатии и агрессивностью существует связь. В частности, обнаружена корреляция очень низкого уровня эмпатии и «вербальной агрессией» и заниженного уровня эмпатии и «физической агрессией». Целесообразным представляется провести исследование, направленное на выявление взаимосвязи между отдельными каналами эмпатии и реакциями проявления агрессивности в подростковом возрасте.

Список цитируемой литературы:

1. Пономарева М. А. Взаимосвязь эмпатии и личностных особенностей в юношеском возрасте // Весті БДПУ. — 2003. — № 2 — С.39 – 42.
2. Бэрон Р., Ричардсон Д. Агрессия. Пер. с англ. С. Меленевская, Д. Викторова, С. Шпак — СПб: «Питер», 2001. — 352 с.
3. Федоров А. В. Насилие на экране и российская молодежь // Вестник Российского гуманитарного научного фонда. — 2001. — № 1. — С. 131- 145.
4. Davies J. M. Erotic Overstimulation and the Co–Construction of Secual Meanings in Transference–Countertransference Experience. // The Psychoanalytic Quarterly. — 2001. — vol. LXX, No. 4
5. Caprara G. V., Perugini M. & Barbaranelli C. Studies of individual differences in aggression. In M. Potegal & J. F. Knutson (Eds.), The dynamics of aggression. Hillsdale NJ: Lawrence Erlbaum Associates Inc, 1994 – P.123–153.

INTERRELATION OF EMPATHY AND AGGRESSION AT TEENAGE AGE

Ponomareva M. A.

Academy of Management at the President of Belarus Republic, Minsk, Belarus

Theoretical–methodological approaches to manifestation of interrelation of empathy and aggression at teenagers are characterized. Communications between the level of empathy and types of aggressive reactions are analyzed. Conclusions are presented that the high level of development of empathy promotes reduction of open aggressive trends at teenage age.

Keywords: empathy, aggression, identification, installations, verbal aggression, physical aggression, sense of guilt, suspiciousness

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ЖЕНЩИН ПЕРЕЖИВАЮЩИХ КРИЗИС СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА

Раткевич Р. А.

*Красноярский государственный педагогический университет им. В. П. Астафьева,
Красноярск, Россия*

В данной статье представлено исследование кризиса среднего возраста женщин, основные этапы программы психологического консультирования женщин переживающих кризис среднего возраста.

Ключевые слова: кризис среднего возраста, психологическое консультирование, тревожность, женский кризис

Возрастные кризисы, по мнению психологов, — необходимый этап развития каждого человека. И то, как они проходят и разрешаются, во многом определяет последующие этапы жизни [2].

Проявления кризиса середины жизни разнообразны, и, как правило, заметны окружающим. Это психологический дискомфорт — беспокойство, неудовлетворенность, депрессия, раздражительность. Это могут быть изменения состояния здоровья и соматические заболевания. Данный период занимает особое место в структуре жизненного пути человека, так как именно в это время происходит переосмысление и переоценка жизни (Р. Гаулд, Д. Левинсон, Д. Венлайт, Г. Крайг, П. Ниемея, Г. Шихи), изменяется система отношений и образ-Я (В. С. Братусь, В. И. Слободчиков, Г. А. Цукерман), появляется новое чувство времени (Г. С. Абрамова, В. С. Братусь, Б. Ливехуд, Г. Шихи), происходят серьезные изменения в семейной, социальной и профессиональной сферах (Г. С. Абрамова, Г. Крайг, Б. Ливехуд, Г. Шихи). Понимание психологического кризиса, в том числе и кризиса середины жизни, как органичной части процесса становления личности отчётливо прослеживается в работах выдающихся психиатров и психотерапевтов экзистенциально-гуманистического и трансперсонального направления: К. Ясперса, Р. Ассаджиоли, К. Г. Юнга, В. Франкла, А. Маслоу, Э. Эриксона, С. Грофа.

Наше исследование проводилось на базе свободной выборки, всего было опрошено 60 женщин в возрасте 30–35 лет [4].

В процессе нами использовались следующие методики:

- методика «Оценка тревожности» Ч. Д. Спилбергера и Ю. Л. Ханина

- методика Фанталовой Е. Б. «Уровень соотношения «ценности» и «доступности» в различных жизненных сферах»

В ходе проведения методики «Оценка тревожности», по шкале «личностная тревожность» были получены следующие результаты: низкая личностная тревожность была обнаружена у 37,5% испытуемых. Умеренная тревожность — у 50% испытуемых. Высокую тревожность показали — 12,5%.

Низкая реактивная тревожность была обнаружена у 37,5%. Высокую тревожность показали 20%, среднюю — 42,5%.

Далее проведение методики Е. Б. Фанталовой «Уровень соотношения «ценности» и «доступности» в различных жизненных сферах», показало что наиболее значимыми выступают следующие ценности: свобода как независимость в поступках и мыслях (18%), счастливая семейная жизнь (14%), уверенность в себе (14%), материально обеспеченная жизнь (14%), любовь (14%). К наименее значимым жизненным сферам могут быть отнесены: познание (3%), творчество (3%), активная деятельная жизнь (3%), наличие хороших и верных друзей (3%), кра-

сота природы и искусства (3%) и здоровье (1%). При этом наиболее доступными сферами в среде респондентов контрольной группы являются: познание (18), творчество (16), здоровье (16%), активная деятельная жизнь (9%).

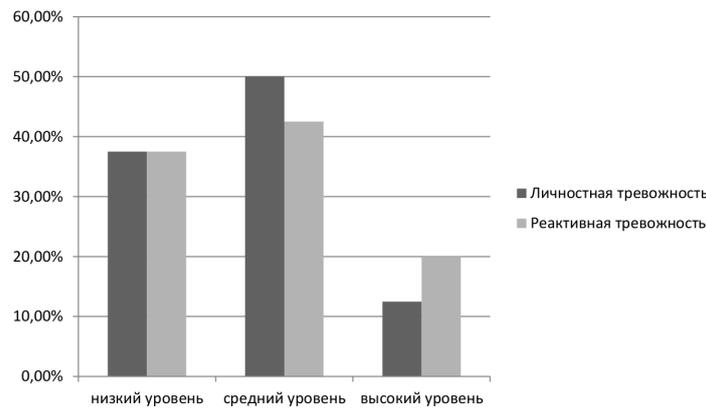


Рисунок 1. Данные по методике «Оценка тревожности»

Менее доступны: счастливая семейная жизнь (6%), интересная работа (3%), материальное благосостояние (3%), любовь (3%), свобода (3%). Для группы респондентов экспериментальной группы значимыми выступают такие сферы жизни, как: наличие хороших друзей (10%), свобода (16%), любовь (12%), уверенность в себе (12%), счастливая семейная жизнь (14%). Эти же сферы являются наиболее доступными, исключая сферу любви (3%).

К наименее значимым жизненным сферам могут быть отнесены: активная деятельная жизнь (3) творчество (2), красота природы и искусства (2). А к наименее доступным: интересная работа (6%), материально обеспеченная жизнь (3%). Таким образом, мы видим, что происходит существенное расхождение между ценностями, которые являются значимыми для респондентов контрольной группы и их степенью достижимости.

Самой конфликтогенной сферой жизнедеятельности выступает: «счастливая семейная жизнь», испытуемых имеют конфликты в такой жизненной сфере как «свобода», «материально обеспеченная жизнь», «любовь». Часть респондентов этой группы имеют внутриличностные конфликты в таких областях жизнедеятельности, как: уверенность в себе, наличие хороших и верных друзей. Это объясняется тем, что наиболее значимые потребности в счастливых семейных отношениях, свободе, любви, в материальной независимости блокируются со стороны общества и остаются неудовлетворенными. Конфликт в системе ценностей у данных респондентов отсутствует в таких областях, которые характеризуются в не очень высокой доступностью, но и значимыми также не являются: красота природы и интересная работа. В таких сферах, как активная деятельная жизнь, познание, творчество, наблюдается снижение или отсутствие мотивации вообще.

Представим полученные данные графическим образом в виде следующих диаграмм:

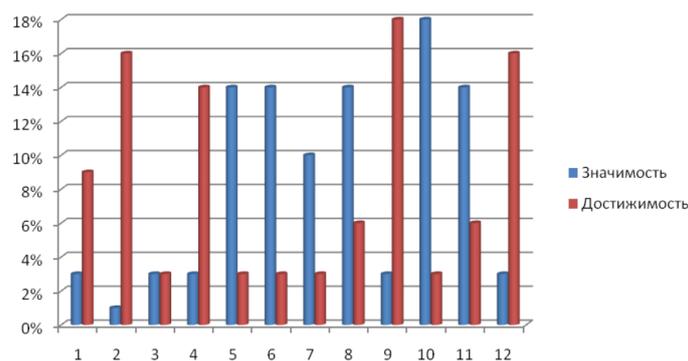


Рисунок 2. Результаты методики Е. Б. Фанталовой (где 1-12 — ценности)

Далее нами была разработана программа психологического консультирования, состоящая из 7 этапов, и включающая различные модели консультирования.

Основными задачами коррекционного этапа нашей программы были:

1. Активация потребностей и мотивов, адаптированных в данной социальной среде клиента (в профессиональной среде, в социальных и гендерных ролях, в области иных коммуникаций) путем перевода их из области предсознания в актуальный запрос (на основе теории личности психоанализа).

2. Угашение потребностей и мотивов, неадаптированных для данной среды — ситуации:

А) наработка консонансных когнитивных и эмоциональных паттернов на базе теорий обучения;

Б) работа со смежным полем желаемого и действительного;

В) преодоление когнитивно — эмоционального диссонанса (на основе теории диссонанса Леона Фистингера);

3. Активация мотивации для интеграции личности в группы поддержки.

4. Работа с прогрессией социальных и семейных ролей и статусов относительно общей ролевой триады транзактного анализа Э. Берна «ребенок», «родитель», «взрослый».

5. Прояснение и пошаговая коррекция отношений «адаптация- ситуация» (с применением гештальт — принципа, согласно которому проблемная ситуация разрешается в момент усмотрения в ней новой целостности, новой структуры (гештальта) [3].

Адаптация путем преобразования и фактического устранения проблемной ситуации. В этом случае адаптивные ресурсы и механизмы личности мобилизуются для реконструкции реальной социальной ситуации, а сама личность претерпевает только сравнительно небольшие и в основном положительные изменения (приобретение новых знаний и навыков, социальной компетентности).

Адаптация с сохранением ситуации. В этом случае личность претерпевает более глубокие изменения, но такие, которые большей частью не способствуют ее самоактуализации и самосовершенствованию [1].

После апробации разработанной программы мы выяснили, что в экспериментальной группе показатель снизился на 6,4 балла на контрольном этапе.

Уровень реактивной тревожности снизился на 6,3 балла.

В экспериментальной группе произошли изменения индекса рассогласованности ценностей:

- активная деятельная жизнь — 5,4 балла (снижение);
- здоровье — 1 балл (снижение);
- интересная работа — 4,1 балла (снижение);
- красота — 6,1 балла (снижение);
- любовь — 10,1 балл (снижение);
- материально обеспеченная жизнь — 2 балла (снижение);
- наличие друзей — 6,1 балла (снижение);
- уверенность в себе — 12,1 балла (снижение);
- познание — 6,6 балла (снижение);
- свобода — 7,1 балла (снижение);
- счастливая семейная жизнь — 10,4 балла (снижение)
- творчество — 5,3 балла (снижение).

В экспериментальной группе во всех жизненных сферах произошло снижение конфликтности между уровнем оценки достигнутого и должного. Наиболее конфликтность снизилась в сферах «уверенность в себе», «счастливая семейная жизнь», «любовь», «свобода», наименее — «здоровье», «интересная работа».

В экспериментальной группе повысилась осмысленность целей в жизни, эмоциональная насыщенность жизни, удовлетворенность результатом жизни, внутренний локус контроля, общий уровень осмысленности жизни по сравнению с констатирующим этапом.

В контрольной же группе тоже произошли незначительные изменения, это объясняется тем, что в промежутке между первой и повторной диагностикой, исследуемые женщины могли быть подвергнуты различным воздействиям внешних факторов.

Список цитируемой литературы:

1. Гаврилица О. А. Чувство вины у работающей женщины// Вопросы психологии. 1998. — № 4. — С. 65–70.
2. Глуханюк Н. С, Гершкович Т. Б. Поздний возраст и стратегии его освоения. Издание 2-е, дополненное — М.: Московский психолого–социальный институт, 2003, 112 с.
3. Деева Н. А. Рефлексивные механизмы переживания кризиса и изменение ценностно–смысловой сферы: Автореф. дис. канд. психол. наук. Пермь, 2005. 23 с.
4. Perun P., Bielby D. Structure and dynamics of the individual life course // in K. Back (ed.), Lifecourse: Integrative Theories and Exemplary Populations. — Boulder, CO: Westview Press 1980.

**PSYCHOLOGICAL COUNSELING FOR WOMEN EXPERIENCING THE MEDIUM AGE
CRISIS**

Ratkevich R. A.

Krasnoyarsk State Pedagogical University named after V. P. Astafiev, Krasnoyarsk, Russia

This article presents a study of the crisis of middle age for women, the main stages of the program of psychological counseling for women in crisis of middle age.

Keywords: middle age crisis, psychological counseling, anxiety, female crisis

СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬ КАК ФАКТОР ПРОФЕССИОНАЛИЗАЦИИ СТУДЕНТОВ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Тарамова М. С., Дреева С. В.

Северо–Осетинский государственный педагогический институт, Владикавказ, Россия

Статья посвящена результатам эмпирического исследования стрессоустойчивости, индивидуально–психологических механизмов совладания со стрессом и их связи с профессионально–важными качествами студентов разных специальностей (педагогов и психологов).

Ключевые слова: стресс, стрессоустойчивость, копинг–механизмы, индивидуально–психологические особенности механизмов совладания со стрессом, психологические особенности студентов, профессиональное развитие молодежи

Актуальность проблемы стрессоустойчивости студентов в структуре профессионально важных качеств (ПВК) в контексте их эффективной подготовки на уровне высшего образования связана с тем, что особенно востребованными в настоящее время активного экономического и политического развития общества, являются такие качества как мобильность и гибкость, способность быстро и правильно ориентироваться в общем характере любой специальности и определять свою пригодность к ней. В числе важнейших проблем, с которыми сталкиваются студенты, находится проблема переживания трудностей обучения, профессионального роста, эффективного преодоления разнообразных стрессов.

На сегодняшний момент, зарубежных и отечественных исследований, изучающих влияния стресса на психическую устойчивость личности, а также на способность человека к осуществлению деятельности в условиях воздействия различных стрессоров — уже достаточное число (Г. Селье, Р. Лазарус, Д. Роттер, Л. Мерфи, С. Фолкман, Д. Амирхан, Ю. А. Александровский, А. Д. Адо, В. И. Лебедев, Л. Г. Дикая, О. А. Конопкин, В. И. Моросанова, Р. Р. Сагиев и другие) [1, 5, 7].

Целью данного исследования стало изучение уровня стрессоустойчивости и преобладающих индивидуально–психологических механизмов совладания со стрессом студентов различных направлений подготовки, а также их взаимосвязь с другими профессионально важными качествами (ПВК).

В эмпирическом исследовании приняли участие 53 студента ГБОУ ВО «Северо–Осетинский государственный педагогический институт». 30 человек — студенты, обучающиеся на педагогических направлениях подготовки (10 мужчин и 20 женщин); 23 человека — студенты, обучающиеся на психолого–педагогическом направлении подготовки (7 мужчин и 16 женщин).

Гипотеза исследования состояла в том, что существуют особенности уровня стрессоустойчивости студентов разных специальностей (различных направлений подготовки). Также мы предполагали, что стрессоустойчивость студентов и их индивидуально–психологические механизмы совладания со стрессом взаимосвязаны с профессионально важными качествами личности: у студентов педагогических направлений подготовки с уровнем сформированности педагогического такта, а у студентов психолого–педагогического направления подготовки с уровнем эмпатических способностей, что и определяет особенности их структуры ПВК.

Методы исследования:

1) Исследование уровня стрессоустойчивости студентов разных специальностей (различных направлений подготовки) осуществлялось с помощью методики «Тест самооценки стрессоустойчивости» (С. Коухена и Г. Виллиансона). Исследование индивидуально–психологических механизмов совладания со стрессом студентов осуществлялось с помощью методи-

ки «Копинг тест» (Р. Лазаруса). Исследование уровня сформированности профессионально важных качеств личности студентов различных направлений подготовки осуществлялось с помощью методик: теста на «Сформированность педагогического такта» И. В. Страхова (для студентов, обучающихся на педагогических направлениях подготовки) и методики «Диагностика уровня эмпатических способностей» В. В. Бойко (для студентов, обучающихся на психолого–педагогическом направлении подготовки).

2) Особенности уровня стрессоустойчивости студентов разных специальностей (различных направлений подготовки) выявлялись с помощью первичного сравнительного анализа средних значений и процентных соотношений, а также с помощью расчета Т-критерия Стьюдента. Характер взаимосвязи стрессоустойчивости студентов и их копинг–стратегий с такими профессиональными качествами как сформированность педагогического такта студентов и уровнем эмпатических способностей выявлялся с помощью корреляционного анализа данных исследования по методу Пирсона.

Математическая обработка данных исследования осуществлялась с помощью пакета статистических программ SPSS for Windows, Standard Version 13, Copyright © SPSS Inc., 2005.

Результаты исследования:

Средние значения у студентов педагогических направлений — 7,96 б., у студентов, обучающихся на психолого–педагогическом направлении подготовки, — 7,13 б. Это говорит о том, что в ситуациях действия стрессогенных факторов мобилизационные возможности обеих групп студентов проявляются на достаточном уровне, причем у студентов–педагогов несколько выше, чем у психологов. Достоверных различий в уровне в общем уровне стрессоустойчивости студентов различных направлений подготовки не выявлено ($t=1,272$, при $p=0,209$).

Результаты исследования преобладающих индивидуально–психологических механизмов совладания со стрессом студентов различных направлений подготовки показал:

Важным общим для студентов различных направлений подготовки является такое качество стрессоустойчивости личности как планирование решения проблемы, то есть умение сосредоточиться на решении проблемы, на основании ее анализа и имеющегося опыта. Также важным, для обеих групп студентов, является умение регулировать свои чувства и действия (самоконтроль).

Особенностью стрессоустойчивости студентов–педагогов является выраженность копинга «Положительная переоценка» то есть умения видеть в сложившейся ситуации положительные значения и фокусироваться на изменении и росте собственной личности.

Особенностью стрессоустойчивости студентов–психологов является наличие стремления к поиску информационной, действенной и эмоциональной поддержки со стороны окружающих.

Оценка значимости различий в выраженности качеств стрессоустойчивости личности (копинг–механизмов) с помощью расчета Т-критерия Стьюдента показала наличие достоверных различий по шкале «Самоконтроль» ($t= -2,342$, при $p\leq 0,05$). Самоконтроль студентов–психологов выражен сильнее. А также по шкале «Поиск социальной поддержки» ($t= -2,344$, при $p\leq 0,05$), данное качество больше присуще студентам психологам.

В группе студентов, обучающихся на педагогических направлениях подготовки, установлена прямая положительная корреляция общего уровня стрессоустойчивости с уровнем сформированности педагогического такта у респондентов ($r_{xy}=0,753$, при $p\leq 0,01$).

Уровень сформированности педагогического такта у студентов–педагогов характеризуется второй (56,7%) и третьей (43,3%) степенью сформированности (согласно методики «Тест на сформированность педагогического такта» И. В. Страхова). Большинство респондентов обладают необходимыми педагогическими способностями и навыками воспитательного воздействия на учеников. У значительной части студентов педагогический такт стал устойчивым педагогическим умением, что позволяет им легко устанавливать деловой контакт со школьни-

ками.

Прямая положительная корреляция общего уровня стрессоустойчивости с уровнем сформированности педагогического такта у респондентов педагогов ($r_{xy}=0,753$, при $p\leq 0,01$) означает, что чем выше развиты педагогические умения и педагогический такт у студента, тем более он стрессоустойчив в различных профессиональных ситуациях. И наоборот, стрессоустойчивость проявляется как важное качество личности, способствующее эффективности воспитательных действий, направленных на учеников.

Также выявлены обратные корреляции уровня сформированности педагогического такта у студентов–педагогов с какими факторами стрессоустойчивости как «Поиск социальной поддержки» ($r_{xy}= -0,559$, при $p\leq 0,01$) и «Принятие ответственности» ($r_{xy}= -0,370$, при $p\leq 0,05$). На наш взгляд, это означает, что педагогический такт, как профессионально значимое качество в большой степени зависит от умения самостоятельно решать возникающие проблемы профессионального характера, применяя уже имеющиеся схемы профессиональных действий.

Корреляционный анализ показал высокую степень «включенности» стрессоустойчивости в структуры профессионально важных качеств (ПВК) студентов–педагогов.

В группе студентов, обучающихся на психолого–педагогическом направлении подготовки, установлена прямая корреляция стрессоустойчивости и «Рационального канала эмпатии» ($r_{xy}= 0,513$, при $p\leq 0,05$). Очевидно, что способность к эмпатии, характеризующейся направленностью внимания, восприятия и мышления эмпатирующего на сущность любого другого человека, на его состояние, проблемы, поведение повышает уровень стрессоустойчивости студентов–психологов.

Выявлена обратная корреляция стрессоустойчивости и «Эмоционального канала эмпатии» ($r_{xy}= -0,448$, при $p\leq 0,05$). Способность эмпатирующего входить в эмоциональный резонанс с окружающими, сопереживать, соучаствовать, очевидно, снижает способность к сопротивлению стрессу, эмоционально «поглощая» студентов–психологов.

«Интуитивный канал эмпатии» также обратно коррелирует с уровнем стрессоустойчивости студентов–психологов ($r_{xy}= -0,501$, при $p\leq 0,05$). Способность респондента видеть поведение партнеров, действовать в условиях дефицита исходной информации, опираясь на опыт, хранящийся в подсознании также не способствует повышению стрессоустойчивости личности студентов–психологов.

Выявлена прямая связь между стрессоустойчивостью и «Идентификацией» как важным условием успешной эмпатии ($r_{xy}= 0,550$, при $p\leq 0,01$). Эта сильная положительная корреляция свидетельствует о том, что стрессоустойчивость личности студентов–психологов во многом зависит от умения понять другого на основе сопереживаний, постановки себя на место партнера. И наоборот, легкость, подвижность и гибкость эмоций, способность к подражанию, лежащие в основе идентификации позволяют респондентам эффективнее переживать проблемные ситуации и стрессы.

Таким образом, корреляционный анализ установил наличие тесных связей стрессоустойчивости личности студентов, обучающихся на психолого–педагогическом направлении подготовки с эмпатийными способностями в структуре их ПВК.

Предположение о том, что существуют особенности уровня стрессоустойчивости студентов разных специальностей (различных направлений подготовки) — подтвердилось.

Предположение о том, что стрессоустойчивость студентов и их индивидуально–психологические механизмы совладания со стрессом взаимосвязаны с профессионально важными качествами личности: у студентов педагогических направлениях подготовки с уровнем сформированности педагогического такта, а у студентов психолого–педагогического направления подготовки с уровнем эмпатических способностей, что и определяет особенности их структуры ПВК — также нашло подтверждение в ходе эмпирического исследования.

Список цитируемой литературы:

1. Бодров В. А. Психологический стресс: развитие и преодоление. // Электрон. текстовые дан. / В. А. Бодров — М.: ПЕР СЭ, 2011. — С. 93–340.
2. Варданян Б. Х. Механизмы регуляции эмоциональной устойчивости // Категории, принципы и методы психологии. Психические процессы. — М., 1983. 542–543с.
3. Зеер Э. Ф. Психология профессионального развития. — М.: Издательство «Академия», 2006. — 240 с.
4. Ильин Е. П. Психология индивидуальных различий. — СПб.: Питер, 2002. — 740 с.
5. Лазарус Р. С. Теория стресса и психофизиологические исследования // Эмоциональный стресс / Под ред. Л. Лева. — Л., 1970. 127 с.
6. Ратанова Т. А., Шляхта Н. Ф. Психодиагностические методы изучения личности. — М. 1998. — С. 78–80.
7. Селье Г. Стресс без дистресса / Г. Селье. — М.: Прогресс, 1979. — 123 с.

STRESS STABILITY AS A FACTOR OF PROFESSIONALIZATION OF STUDENTS IN THE CONDITIONS OF MODERN EDUCATION

Taramova M. S., Dreeva S. V.

North Ossetian State Pedagogical Institute, Vladikavkaz, Russia

The article is devoted to the results of an empirical study of stress tolerance, individual psychological mechanisms of coping with stress and their connection with the professionally important qualities of students of different specialties (teachers and psychologists).

Keywords: stress, stress tolerance, coping mechanisms, individual – psychological features of coping with stress, psychological features of students, professional development of young people

ЭТНИЧЕСКИЕ И ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ АТРИБУЦИИ СТУДЕНТОВ РАЗНЫХ НАЦИОНАЛЬНОСТЕЙ

Хасбулатова Х. Х., Дреев О. И.

Северо–Осетинский государственный педагогический институт, Владикавказ, Россия

Статья посвящена результатам эмпирического исследования этнических и гендерных особенностей социального восприятия представителей своих и «чужих» этносов, этнической аффилиации (потребности быть в обществе других людей) и «приписываемых» себе и другим качеств личности у студентов разных этнических групп.

Ключевые слова: атрибуция, социальная атрибуция, каузальная атрибуция, этническая аффилиация, межкультурная коммуникация, психологические особенности студентов, гендерные и этнические особенности социальной перцепции

Ряд кросс–культурных исследований, осуществленных в недавнее время, показывают, что в современном мире межэтнические отношения стали важнейшей и не всегда благополучной частью социальной реальности. Анализ межкультурных различий в процессах социальной перцепции логично начинать с атрибутивных процессов, составляющих основное содержание социальной перцепции. Многие исследователи подчеркивают значимость факторов различия каузальной атрибуции у разных народов и в разных культурах. Проблема социальной атрибуции имеет большое значение и для прогнозирования социального поведения личности, особенно в сферах межэтнического общения. Следует выделить работы Д. Майерса, Ф. Хайдера, Г. Келли, М. Хьюстона, Ф. Финчема, В. С. Агеева, Налчаджяна А., Т. Г. Стефаненко, Г. У. Кцоевой — Солдатовой, Е. И. Шлягиной, Л. Г. Почебут, С. Н. Ениколопова и других [1, 3, 5, 6].

Целью данного исследования стало изучение этнических и гендерных особенностей социального восприятия представителей своих и «чужих» этносов, этнической аффилиации (потребности быть в обществе других людей) и «приписываемых» себе и другим качеств личности у студентов разных этнических групп, юношей и девушек в возрасте 18–25 лет.

Методы исследования:

1. Эмпирические методы сбора данных: психологическая диагностика с помощью методики «Диагностический тест отношений (ДТО)» (Г. У. Кцоевой — Солдатовой), методики «Этническая аффилиация» (Г. Триандисом в модификации Г. У. Кцоевой — Солдатовой) и методики «Исследование стереотипов людей различных этнических групп, на основе метода «Приписывание качеств» (Д. Кац и К. Брейли в адаптации Т. Г. Стефаненко),
2. Методы первичной и вторичной математической статистики — сравнительный анализ с помощью Т-критерия Стьюдента.

В эмпирическом исследовании приняли участие 67 студентов ГБОУ ВО «Северо–Осетинский государственный педагогический институт» и ФГБОУ ВО «Чеченский государственный педагогический университет», юноши и девушки в возрасте 18–25 лет.

Гипотеза исследования состояла в том, что существуют этнические и гендерные факторы в процессе атрибуции, которые выражаются в особенностях этнической аффилиации, этнических стереотипов и качеств, приписываемых в процессе атрибуции у респондентов различных этнических групп.

Результаты исследования:

Результаты исследования аффилиативных тенденции у респондентов различных этнических групп (с помощью методики «Этническая аффилиация» Г. Триандиса в модификации Г. У. Кцоевой — Солдатовой) показывают, что этноаффилиативные тенденции наиболее

выражены у представителей чеченской выборки.

- высокая потребность в этнической принадлежности в сравнении с осетинами $t=-2,138$, при $p \leq 0,05$ в вопросе о том, что в своих поступках следует руководствоваться скорее личными интересами, чем каким-либо другими, в том числе и национальными. Это означает, что для представителей чеченского этноса интересы своего народа доминируют над личными.

- низкую потребность в этнической принадлежности тоже больше проявляют осетины в сравнении с чеченцами ($t= 2,516$, при $p \leq 0,05$) в вопросе о том должен ли человек всегда должен помнить о своей национальности.

Сравнительный анализ этноаффилиативных тенденций осетин и русских показывает что:

- высокая потребность в этнической принадлежности больше выражена у осетин в вопросе о том, что в своих поступках следует руководствоваться скорее личными интересами, чем каким-либо другими, в том числе и национальными ($t= 2,943$, при $p \leq 0,01$) и в вопросе о том, что взаимопонимание в семье совершенно не зависит от того, к какой национальности принадлежат члены этой семьи ($t= 2,034$, при $p \leq 0,05$).

- низкую потребность в этнической принадлежности тоже больше проявляют русские в сравнении с осетинами ($t= -2,446$, при $p \leq 0,05$) в вопросе о том, что человеку необходимо ощущать себя частью какого-либо народа.

Таким образом, наибольшую потребность в этнической принадлежности проявляют представители чеченского этноса.

Результаты исследования качеств, приписываемые респондентами представителям других этнических групп в процессе социального восприятия (с помощью методики «Приписывание качеств» Д. Кац и К. Брейли в адаптации Т. Г. Стефаненко) представлены в таблицах 1–6.

Таблица 1. Качества, приписываемые осетинами представителям этнической группы русских

Мужчинам	Частота	Женщинам	Частота
добросовестные	18	независимые	17
патриотичные	16	уверенные в себе	15
раскованные	14	гордые	15
общительные	11	стремящиеся к успеху	13
сильные	11	эмоциональные	12
независимые	10	общительные	12
трудолюбивые	10	дружелюбные	12
духовные	9	индивидуалистичные	11
бескорыстные	8	предпочитающие материальные ценности	10
индивидуалистичные	7	отзывчивые	9
жалостливые	7	развязные	9
безответственные	7	доверчивые	8
самодовольные	6	жалостливые	7
пассивные	5	гуманные	7
отзывчивые	5	целеустремленные	6

Таблица 2. Качества, приписываемые осетинами представителям этнической группы чеченцев

Мужчинам	Частота	Женщинам	Частота
гордые	19	терпеливые	18
целеустремленные	17	добросовестные	17
уверенные в себе	17	серьезные	15
приверженные порядку	15	гордые	15
сдержанные	14	духовные	13
духовные	14	патриотичные	13
патриотичные	13	приверженные порядку	12
выносливые	11	деловитые	10
предпочитающие материальные ценности	11	вежливые	10
серьезные	10	покорные	9

Мужчинам	Частота	Женщинам	Частота
энергичные	9	обладающие чувством собственного достоинства	9
конкурирующие	8	предпочитающие материальные ценности	7
непреклонные	8	бережливые	6
импульсивные	7	скрытные	5
обладающие чувством собственного достоинства	6	консервативные	5

Таблица 3. Качества, приписываемые русскими представителям этнической группы осетин

Мужчинам	Частота	Женщинам	Частота
уверенные в себе	17	эмоциональные	18
стремящиеся к успеху	15	добросовестные	17
гостеприимные	13	деловитые	16
эгоистичные	13	гордые	16
сильные	11	стремящиеся к успеху	15
независимые	9	гостеприимные	14
предпочитающие материальные ценности	9	терпеливые	13
патриотичные	9	консервативные	13
эмоциональные	7	послушные	12
консервативные	6	предпочитающие материальные ценности	11
дружелюбные	6	прагматичные	10
безответственные	6	доверчивые	9
самодовольные	5	уверенные в себе	9
пассивные	4	трудолюбивые	8
подозрительные	4	патриотичные	5

Таблица 4. Качества, приписываемые русскими представителям этнической группы чеченцев

Мужчинам	Частота	Женщинам	Частота
независимые	20	сдержанные	19
сдержанные	17	серьезные	18
консервативные	17	выносливые	16
сильные	15	консервативные	16
настойчивые	14	приверженные порядку	14
стремящиеся к успеху	13	покорные	13
патриотичные	13	скрытные	11
скрытные	11	добросовестные	10
выносливые	9	духовные	10
приверженные порядку	8	патриотичные	8
духовные	8	подозрительные	8
агрессивные	8	трудолюбивые	8
прагматичные	7	деловитые	6
энергичные	6	гордые	6
подозрительные	5	замкнутые	6

Таблица 5. Качества, приписываемые чеченцами представителям этнической группы осетин

Мужчинам	Частота	Женщинам	Частота
гордые	21	эмоциональные	18
прагматичные	20	деловитые	17
предпочитающие материальные ценности	19	гостеприимные	16
импульсивные	18	общительные	16
стремящиеся к успеху	18	гордые	15
консервативные	16	покорные	14
эгоистичные	15	приверженные порядку	13
гостеприимные	15	консервативные	13
предприимчивые	13	стремящиеся к успеху	12
патриотичные	10	добросовестные	11
сильные	10	трудолюбивые	10

Мужчинам	Частота	Женщинам	Частота
заносчивые	9	доверчивые	9
гибкие	8	выносливые	9
бесхозяйственные	7	индивидуалистичные	8
индивидуалистичные	7	уверенные в себе	5

Таблица 6. Качества, приписываемые чеченцами представителям этнической группы русских

Мужчинам	Частота	Женщинам	Частота
выносливые	22	эмоциональные	20
уверенные в себе	19	общительные	19
стремящиеся к успеху	19	раскованные	18
индивидуалистичные	17	уверенные в себе	17
отзывчивые	16	беспечные	17
раскованные	15	оптимистичные	15
сильные	14	импульсивные	15
компетентные	14	искренние	12
самодовольные	13	индивидуалистичные	11
выносливые	12	жалостливые	10
гибкие	11	безответственные	10
бесхозяйственные	10	предпочитающие материальные ценности	10
доверчивые	9	доверчивые	8
беспечные	8	эгоистичные	7
пассивные	6	деловитые	6

Очевидно, что в процессе социальной перцепции представителей других этносов присутствуют и этнический и гендерный факторы.

Выводы эмпирического исследования:

1. В ходе эмпирического исследования было выявлено, что наибольшую потребность в этнической принадлежности проявляют представители чеченского этноса. Это означает, что для представителей чеченского этноса интересы своего народа доминируют над личными. Наименьшую потребность в этнической принадлежности проявляют представители русского этноса.

2. Установлены существенные отличия в качествах, которые приписывают студенты различных этнических групп представителям других этносов. Причем эти отличия носят как этнический, так и гендерный характер, так как респонденты проявляют разные представления в своем восприятии мужских и женских эталонов поведения и качеств личности.

3. Также установлены этнические и гендерные особенности стереотипов восприятия представителей других этнических групп.

Таким образом, предположение о том, что существуют этнические и гендерные факторы в процессе атрибуции, которые выражаются в особенностях этнической аффилиции, этнических стереотипов и качеств, приписываемых в процессе атрибуции у респондентов различных этнических групп — подтвердилось.

Список цитируемой литературы:

1. Агеев В. С. Межгрупповое взаимодействие: социально-психологические проблемы. — М.: Изд-во Моск. ун-та, 1990. — С.117–132.
2. Агеев В. С. Психологические и социальные функции полоролевых стереотипов // Вопросы психологии. — 1987. — № 2. — С. 152–158.
3. Андреева Г. М. Социальная психология: учебник для высш. учеб. заведений / Г. М. Андреева. — М.: Аспект Пресс, 2006. — 365 с.
4. Кошенова М. И. Влияние гендерных стереотипов на качество межличностного общения // Практикум по гендерной психологии / Под ред. И. С. Клёиной. — СПб, 2003. — С.185–195.
5. Майерс Д. Социальная психология / Д. Майерс — СПб.: Питер, 2002. — 684 с.
6. Стефаненко Т. Г. Этнопсихология: Учебник. 5-е изд. — М.: Аспект Пресс, 2014. — 352 с. — ISBN 978-5-7567-0731-1.

**ETHNIC AND GENDER FEATURES OF SOCIAL ATTRIBUTION OF STUDENTS OF
DIFFERENT NATIONALITIES**

Khasbulatova Kh. Kh., Dreev O. I.

North Ossetian State Pedagogical Institute, Vladikavkaz, Russia

The article is devoted to the results of an empirical study of the ethnic and gender characteristics of the social perception of representatives of their own and “alien” ethnic groups, ethnic affirmations (the need to be in the society of other people) and the personality traits “attributed” to themselves and others among students of different ethnic groups.

Keywords: attribution, social attribution, causal attribution, ethnic affirmation, intercultural communication, psychological characteristics of students, gender and ethnic characteristics of social perception

ПРОБЛЕМА ИЗМЕНЕНИЯ МАТЕРИНСКОГО ОТНОШЕНИЯ К РЕБЕНКУ МЛАДШЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В ПРОЦЕССЕ ЕГО ВЗРОСЛЕНИЯ

Яковлева А. А.

*Красноярский государственный педагогический университет им. В. П. Астафьева,
Красноярск, Россия*

В статье освещается проблема изменения материнского отношения к ребенку младшего школьного возраста в процессе его взросления.

Ключевые слова: материнское отношение, ребёнок младшего школьного возраста, школьник, взросление

Научный руководитель: Мосина Н. А., к.пс.н., доцент

В настоящее время наблюдается изменение отношения матерей к своему ребенку в процессе его взросления и если в раннем и дошкольном возрасте значительно преобладает безусловная, безоценочная любовь, то в младшем школьном возрасте материнское отношение в некоторой степени видоизменяется, приобретает характер оценочности, что связано с появлением новой социальной ситуации развития ребенка — переход на этап школьного обучения, сопровождающийся повышением требований к ребенку не только со стороны школы, но и со стороны матери. Таким образом, специфика материнского отношения заключается в его неуклонном изменении с возрастом ребенка.

В психологической и иных науках (истории, культурологии, медицины, физиологии, биологии поведения, социологии) материнство оценивается как сложный феномен — оно многокомпонентно и многоаспектно, имеет эволюционную природу, социально-культурные особенности и пр. В социологической науке материнство определяется как «биологическое и социальное отношение матери к ребенку». В данном определении основной категорией, характеризующей материнство, является «отношение». Также при рассмотрении материнства нередко делаются отсылки на обязанность матери в удовлетворении ряда потребностей ребенка как функции матери в развитии ребенка [1].

Но материнство непосредственно связано с понятием любви: любви родителя к ребенку. Таким образом, материнство и материнская любовь исследуется в контексте различных подходов и направлений, но практически везде определяется их связь с категорией материнского отношения. Материнское отношение, в свою очередь, также исследуется в контексте родительства. Р. В. Овчарова называет родительство интегральное психологическое образование личности, включающее совокупность ценностных ориентаций родителя, установок и ожиданий, родительских чувств, отношений и позиций, родительской ответственности и стиля семейного воспитания. Материнское отношение определяется А. Я. Варга как целостная система разнообразных чувств по отношению к ребенку, поведенческих стереотипов, практикуемых в общении с ним, особенностей восприятия и понимания характера ребенка, его поступков [2]. Это система убеждений и эмоций по отношению к ребенку, а также поведенческих стереотипов, практикуемых в общении с ним, особенностей восприятия и понимания характера личности ребенка, его поступков.

Материнское отношение многомерно, в его структуре выделяются три основных компонента (рис. 2).

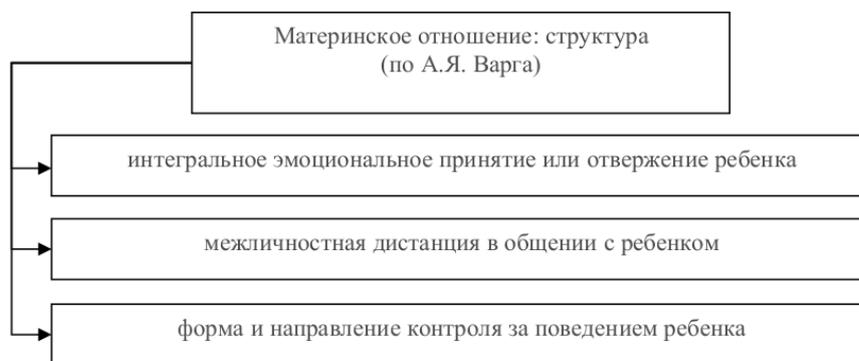


Рисунок 2. Структура материнского отношения (по А. Я. Варга)

Материнское отношение — это сложное, системно организованное образование; материнское отношение является двойственным и противоречивым, представляя, с одной стороны, безусловную любовь и глубинную взаимосвязь с ребенком, а с другой — объективное оценочное отношение, направленное на формирование ценных качеств и способов поведения.

Особая роль матери в психическом развитии ребенка любого возраста признается многими психологами, педагогами и прочими исследователями (Н. Н. Авдеева, А. Валлон, М. В. Колоскова, М. И. Лисина, С. Ю. Мещерякова, Е. В. Могилевская и др.). Под материнским отношением понимается целостная система разнообразных чувств и представлений матери по отношению к ребенку, которая определяет способы общения с ребенком, поведенческие стереотипы, практикуемые в общении с ним, особенности восприятия и понимания характера ребенка и его поступков, что сводит исследуемое понятие к термину «родительское отношение» (А. Я. Варга, В. Н. Дружинин, А. В. Петровский, Л. Г. Сагодовская, В. Сатир, В. В. Столин, пр.). Материнское отношение определяет материнскую позицию, выбор стиля семейного воспитания и пр.

Материнское отношение выступает как важнейший фактор, определяющий характер материнско–детского взаимодействия: именно оно лежит в основе поведения матери, создает уникальную для ребенка ситуацию развития, в которой реализуются его индивидуально–личностные особенности. Важно понимать, что не всегда воздействие материнского отношения на личность ребенка может быть благоприятным, конструктивным; его могут характеризовать и разнообразные нарушения, порой диаметрально противоположные — так, неэффективным материнским отношением будет считаться как гиперопека, так и гипоопека, и пр.

Психологические исследования показывают, что нарушения в материнском отношении к ребенку на этапе начального школьного обучения склонны акцентуироваться (т. е. принимать крайнюю форму, усугубляться), а потому в большей степени негативно начинают влиять на процессы психического и социального развития ребенка, который все также сильно еще нуждается во внимании значимого взрослого — матери. Это определяет особое внимание к проблеме материнского отношения к детям младшего школьного возраста [1].

Таким образом, выявлено, противоречие между особой и значимой ролью матери в психическом и социальном развитии ребенка и усугублением нарушений в материнском отношении к младшему школьнику, что особенно негативно сказывается на его развитии.

Актуальным в таком случае становится поиск психологических средств коррективы материнского отношения к ребенку младшего школьного возраста. Мы предполагаем, что коррекционным потенциалом в этой связи обладает такой тип психологической помощи, как психологическое консультирование.

Так как материнское отношение к ребенку имеет возрастную динамику и специфику. То, в младшем школьном возрасте значимо меняется материнское отношение к ребенку. Ребенок становится школьником, появляются новые требования, рамки в деятельности. Матери сознательно либо стихийно перестраивают собственное отношение к ребенку, связывают взросле-

ние ребенка в большинстве случаев с изменением его социального положения: от ребенка ожидается большая серьезность, внимательность, усидчивость, повышается материнский авторитет, требовательность, стремление к контролю. Возможно, и иное изменение в позиции матери — она может оказаться склонной к инфантилизации ребенка.

Таким образом, анализ проблемы показал важность рассмотрения детско–материнских отношений как субъективных связей и отношений, предполагающих взаимность, наличие ответного отношения и характеризующихся определенными побуждениями, поведением, эмоциями и чувствами. Эти отношения определяются субъективно–оценочным, сознательно–избирательным представлением друг о друге. Соответственно, особенности взаимоотношения детей и родителей мы охарактеризовали: мотивационным, когнитивным, поведенческим и эмоциональным компонентами.

Изучение материнского отношения к детям осуществлялось с помощью следующих методик:

1. Методика диагностики родительского отношения А. Я. Варга, В. В. Столина (ОРО)
2. Методика PARI (в адаптации Т. В. Нещерет).
3. Опросник изучения взаимодействия родителей с детьми (ВРР) И. М. Марковской.

Анализ проведенных методик позволяет сделать следующие выводы:

1. Выявлена и проблема эмоционального отвержения, эмоционального неприятия ребенка — мать достаточно часто испытывает негативные эмоции в отношении ребенка, считают ребенка неудачником, не верят в его будущее, низко оценивают его способности и нередко третирует ребенка.

2. Высок процент матерей, которые воспринимают детей неприспособленными, стараются оградить своего ребенка от различных трудностей жизни. У матерей отсутствует вера в детей, зато присутствует стремление оградить ребенка от всех опасностей внешнего мира, подавить их. Такие матери стремятся к преждевременному развитию своих детей, у них практически есть чрезмерное вмешательство в мир ребенка и повышенная забота о нем.

3. Высок процент матерей, не умеющий выстраивать адекватную психологическую дистанцию с ребенком (неэффективно и излишне близкая (симбиотическая) связь с ребенком, и излишне далекая).

4. Высок процент требовательных, строгих, даже авторитарных, при этом последовательных матерей в применении различных мер воспитания к ребенку. Выявлены также и матери, которые не демонстрируют никакого контроля над действиями ребенка.

На наш взгляд, психологическая консультативная программа приведет к изменению материнского отношения к своему ребенку, т. к. она будет направлена на формирование более доверительных и конструктивных отношений матери и ребенка.

Список цитируемой литературы:

1. Варга, А. Я. Современный ребенок и современный родитель: Энциклопедия взаимопонимания / А. Я. Варга; под ред. А. Я. Варга. — М. : ОГИ, 2006. — 633 с.
2. Овчарова, Р. В. Психологическое сопровождение родительства / Р. В. Овчарова. — М. : Изд-во Института психотерапии, 2003. — 319 с.

THE PROBLEM OF CHANGING THE MATERNAL ATTITUDE TO THE CHILD OF PRIMARY SCHOOL AGE IN THE PROCESS OF HIS GROWING UP

Yakovleva A. A.

Krasnoyarsk State Pedagogical University named after V. P. Astafiev, Krasnoyarsk, Russia

The article highlights the problem of changing the maternal attitude towards a child of primary school age in the process of his growing up.

Keywords: maternal relationship, child of primary school age, schoolboy, growing up

ФЕМИНИЗМ СОВЕТСКОГО ПЕРИОДА. ПРОБЛЕМЫ ФЕМИНИЗМА В ОРЕНБУРЖЬЕ

Очердько А. А.

Оренбургский государственный педагогический университет, Оренбург, Россия

В статье изучается феминизм советского периода, его проблемы в Оренбуржье.

Ключевые слова: марксистский феминизм, женская эмансипация, женотделы, женсоветы, гендерная политика

Феминизм (фр. *Féminisme*, от лат. *Femina* — «женщина») — в широком понятии — склонность к равенству женщин с мужчинами во всевозможных сторонах жизнедеятельности общества, в узком значении — женское течение, целью которого является ликвидация дискриминации женщин и уравнивание их прав с мужчинами [4].

Главные распоряжения советской власти были прогрессивными касательно представительниц слабого пола. Их законное равенство с мужчинами зафиксировала Конституция 1918 года и иные нормативные законодательные документы.

В Российской Федерации феминизм стал формироваться как общественное движение в середине XIX века. Важнейшими вопросами дореволюционного женского движения было предоставление женскому населению возможность трудиться за достойную плату и доступ к образованию. Позднее на передний план выдвинулась задача обеспечения избирательного права для женского пола — эта задача была решена летом 1917 года, когда под нажимом женского сообщества Временное правительство предоставило им весь спектр избирательных прав.

Советская программа рассмотрения «женского вопроса» на первых шагах предполагала политическую и экономическую мобилизацию женского населения в интересах страны.

Теоретическим стержнем этой политики являлся марксистский феминизм; наиважнейшую роль в появлении этой идеологии и её использовании в жизни сыграла Александра Коллонтай. Главным инструментарием политики женской эмансипации становятся женотделы и делегатское передвижение, призванные гарантировать трудовое высвобождение женщин и включение их в производство и коммунистическое строительство [1].

Осуществляемая политика предполагала предоставление финансовой независимости женщины от мужчины — главы патриархальной семьи, улучшение грамотности, уменьшение семейно-брачных уз, сексуальную либерализацию. Процессы расторжения брака и признания отцовства были облегчены, прерывания беременности узаконены. Советская Конституция давала гарантию на равноценную оплату за равнозначный труд женщины и мужчины, осуществлялась стратегия социального обеспечения и поддержки трудящихся матерей — в частности, были сформированы системы яслей и детских садиков, предоставлялись условия для грудного вскармливания непосредственно на рабочем месте в организации, матерям гарантировались пособия.

В начале 1930-х годов политика эмансипации была в существенной мере свёрнута: республика снова ужесточило супружеское законодательство, отменило разрешение на аборт, возвратилось к традиционалистской гендерной политике и жёсткому контролю сексуального поведения. В 1930 году Сталин провозгласил «женский вопрос» решённым и аннулировал женотделы. Позже, уже при Хрущёве, их сменили женсоветы где повестку определяли не их члены, а те государственные учреждения, в которых они работали. Очевидно, что, хотя, начиная с 1960-х годов гендерная политика СССР стала более либеральной, государство продолжало главенствовать как в вопросах женского политического участия, так и в вопросах гендерных взаимоотношений — вследствие этого отдельные исследователи считают советскую

гендерную политику этакратической [2].

Как ответ на «советскую эмансипацию» в конце 1970-х годов в Советском Союзе началось воскрешение феминизма. Активные жительницы больших, в основном центральных мегаполисов, были привлечены к правозащитному движению. Отличительной особенностью политической деятельности женщин–диссиденток (Т. Ходорович, Н. Горбаневской, М. Ланда, Л. Алексеева) было соединение радикальности убеждений, рационализма в выполнении заданий с глубочайшей убежденностью в своей правоте. Встретившись с уклонением своих коллег–мужчин публиковать информацию на «женские темы» в наибольшей степени значимых изданиях «37» и «Часы», сообщество ленинградских правозащитниц (Н. Малаховская, Т. Горичева, Т. Мамонова, Ю. Вознесенская) впервые отважилась «опровергнуть вымысел о беспроблемности женской доли в Советском Союзе» и организовало в 1979 году альманах «Женщины и Россия» Но данное издание сразу же при его выходе было арестовано КГБ. Когда возник вопрос создания своего регулярного издания — «Мария» (с 1981 года, существовало до 1982 года) к ним присоединились Е. Дорон, Л. Васильева, Н. Лукина, Т. Михайлова, К. Романова, А. Сарибан, Г. Хамова, С. Соколова. Его первое издание начиналось с воззвания «К женщинам России!», завершающееся кличем «нацелиться к пренебрегаемым ныне «женским» ценностям» и устремиться к поискам духовной опоры во всех устремлениях от религиозно–теоретического, до конкретно–бытового [5].

Поддерживаемые с Западной Европы женским активом, ленинградские феминистки начали позиционировать себя как «принципиально новое демократическое сообщество в действии».

Таким образом, при создании Советского Союза женскому населению были предоставлены все права де–юре, казалось, что им было не за что бороться. Но де–факто это в основном никоим образом не сказалось на сознании общества. На данный момент времени в нашем государстве довольно значимому количеству людей еще необходимо объяснять, что женщина — это человек».

В XXI веке в нашей стране феминизм как движение представлен небольшим количеством активистов, воззрения которых отличаются от радикальных до либеральных. Существует несколько региональных групп содействия или прибежищ (шелтеров), утверждающих об осуществлении конкретной деятельности и предоставлении поддержки женщинам. Феминистки участвовали в ряде общественных событий в Москве и Санкт–Петербурге. В основном, все пользующиеся популярностью активисты и группы ведут часть своей деятельности в сети Интернет, в социальных сетях и на блог–платформах. Интенсивная виртуальная деятельность представляется для них главнейшей или единственной.

Российские женщины и не намереваются группироваться в какие–то партии или движения для конкурентного соперничества с представителями мужского пола. Проект 90-х годов «Женщины России» давным–давно позабыт, и ни одного сколько–нибудь популярного феминистического течения ему на замену не сформировалось. Вероятно, причина этого кроется в том, что во многих российских семьях женщины давно играют роль главы.

«Существуют мнения, которые я не считаю правильными, когда под феминизмом предполагают всевозможные вымыслы, в том числе ужасных, неоправданных, безрассудных женщин, которые желают сделать мужчин рабами, унижить, поставить их на колени. Это чушь, — сказала газете «ВЗГЛЯД» журналистка, правозащитница, и бывший кандидат в президенты нашего государства Екатерина Гордон. — Феминизм — это совершенно законная борьба за равноправие полов, за отсутствие гендерных отличий в жизнедеятельности людей в каждой стране. Это правильное течение, я его поддерживаю».

Да, по закону в России женский и мужской пол равны вот уже почти сто лет, с периода Революции, тем не менее, в жизни, как признало недавно и правительство, средний доход пред-

ставительниц прекрасного пола на четверть ниже, чем у мужчин. Об этом в прошедшем году сказала вице-премьер Ольга Голодец, сообщив, что средняя заработная плата российских женщин на 26% меньше, чем у мужчин [3].

В Оренбуржье тоже существуют гендерные проблемы. Особенно ярко они проявляются в сфере трудоустройства и заработной платы. Так, например, в 2017 году в Оренбуржье в службу занятости обратилось 56 тысяч человек, из них большинство, а именно 29,2 тыс. человек (или 52%) женщины. Из тех, кто обращался, каждая третья воспитывает несовершеннолетних детей. Из безработных женщин в 2017 году только 15 тыс. женщин Оренбуржья нашли работу или открыли собственное дело. Как отмечает министр труда и занятости населения Оренбургской области Вячеслав Кузьмин, запросы женщин при трудоустройстве скромнее, нежели чем у мужчин: так дамы рассчитывают получать в среднем 25 тыс. рублей в месяц, мужчины же сравнительно достойным считают доход от 30 тыс. При этом средняя месячная заработная плата за январь–август 2018 года в Оренбуржье составила 29898.2 рубля. А средняя заработная плата принятых на работу женщин составляет около 27 тысяч. Министерство труда Оренбуржья принимает меры по устранению данного неравенства. Так, например, по сообщению Вячеслава Кузьмина, начиная с 2011 года из тех женщин, что находились в отпуске по уходу за ребенком по достижении им трехлетнего возраста было переобучено 500 женщин. За все время около 700 женщин прошли тренинги и вернулись на работу. Конечно, этот результат можно считать ничтожным [6].

Таким образом, можно сделать вывод, что феминистское движение актуально и сегодня, так как проблемы неравноправия женщин и мужчин существуют и в наше время.

Список цитируемой литературы:

1. Айвазова С. Русские женщины в лабиринте равноправия. — М.: РИК Русанова, 2013.
2. Здравомыслова Е., Тёмкина А. Гендерное (gendered) гражданство и советский этакратический порядок // Актуальные проблемы трансформации социального пространства / С. А. Васильев (общ. ред.). — СПб: ГП МЦСЭИ «Леонтьевский центр», 2014. — С. 322–355.
3. Здравомыслова Е., Тёмкина А. История и современность: гендерный порядок в России // Гендер для «чайников». — М.: Звенья, 2016. — С. 55–84. — ISBN 5 7870 0097 8.
4. Пиетров–Энкер Б. «Новые люди» России: развитие женского движения от истоков до Октябрьской революции. — Российский государственный гуманитарный университет, 2015. — ISBN 9785728106296.
5. Юкина И. Русский феминизм как вызов современности. — СПб: Алетейя, 2017. — 544 с. — ISBN 978–5–903354–21–4.
6. <https://vz.ru/society/2018/1/7/61477.html>

FEMINISM SOVIET PERIOD. PROBLEMS OF FEMINISM IN ORENBURGIA

Ocheredko A. A.

Orenburg State Pedagogical University, Orenburg, Russia

The article examines the feminism of the Soviet period, its problems in the Orenburg region.

Keywords: Marxist feminism, women's emancipation, women's departments, women's councils, gender policy

СЕСТРИНСТВО КАК СПОСОБ ПРИМИРЕНИЯ ФЕМИНИСТОК И АНТИФЕМИНИСТОК.

Самойленко А. И.

Томский государственный университет, Томск, Россия

Многу рассмотрены две абсолютно противоположные позиции на такой феномен, как феминизм. Деление на волны — одна из метафор описания данного феномена. Сестринство можно рассмотреть как движущую силу, для прекращения постоянных споров внутри женского общества.

Ключевые слова: феминизм, сестринство, феминность, первая волна, вторая волна, третья волна, женщина, права

Сестринство является сложным феноменом, который еще не получил полного теоретического и практического обоснования. Этот проект был задуман женщинами для того, чтобы минимизировать их различие и найти как можно больше сходств. С чего же началось это радикальное деление женщин на ярых приверженцев и противниц феминизма?

Рассмотрим такие понятие как «феминность». Феминность это идеология, которая возникла на почве женской борьбы, подчеркивая разногласия и различия. Женщины оценивают себя и других в этическом аспекте насколько хорошо они соответствуют стереотипу феминности (например, по критерию «Женщина всегда обязана мыть посуду» или «Настоящая мать всегда обязана кормить детей грудью»). Понятие феминности включает в себя такие качества, как забота, утонченность, женственность, хрупкость, незащищенность. «Истинные» женщины должны придерживаться требований феминности, любое отступление от правил ведет к ее разрушению и маскулинизации, которая, по их мнению, ведет к потере мужского сексуализованного внимания.

Феминистки же, начали свое существование с критики феминного. До сих пор женщины не имеют равных прав с мужчинами и феминистки винят в этом женщин, которые придерживаются патриархального строя и зарождают стокгольмский синдром.

В феминизме, с самого его зарождения, присутствует ошибка. У женщин, так как они женщины, не может быть противоречий. Они от природы должны придерживаться одних целей, не разделять власть и не иметь войн. Но в этом им мешают особы, которые добровольно унижаются и зависят от мужчин. Именно в связи с этим у мужчин и складывается впечатление, что это нормально, что так и должно быть. Если бы не это превратное убеждение, мир был бы иным. Здесь вырастает убеждение, что любая женщина должна проникнуться феминистскими установками и переродиться в независимую, достойную полноправия в обществе женщину.

В свою очередь, феминные женщины считают, что из-за феминисток мужчины могут плохо думать о всех женщинах, а причину появления такого движения как феминизм видят в зависти к таким красивым, ухоженным, пользующимся успехом у противоположного пола женщин.

Первая волна феминизма связана с суфражистками и с борьбой за равенство на законодательном уровне. Женщины были настолько угнетены, что не имели даже избирательных прав и доступа к образованию. Можно только предположить, сколько гениальных женщин, не используя свой дар, прислуживали и плодились.

Следующая волна феминизма обратилась уже к самому общественному устройству. Женщины имеют такие же права с мужчинами, но почему-то процент реализации этих прав мал. Они могут баллотироваться, но процент женщин в парламенте значительно уступает. До-

машный труд противоположных полов несравним в объеме, даже если учитывать работу по специальности. Необратимые женские процессы, например менструация, рассматривается как нечто постыдное и как то, что необходимо скрывать. Феминизм второй волны подчеркивает, что равные права — это не всегда равные возможности.

Вторая волна феминизма также доказала, что внутри этого сообщества тоже не все гладко. Между женщинами нет никакой врожденной любви друг к другу и всеобщего понимания, здесь также каждая настаивает на своей позиции и процветает отношение власти. Элементами, оказывающими влияние на феминистскую практику, были частные случаи личной жизни каждой из феминисток, под которые впоследствии подстраивалась деятельность всей группы. Внутри группы каждая твердила о своем, а для внешней аудитории говорили только об отрицании различий и не разьединённости.

Сестринство должно стать осознанной солидарностью среди всех женщин. Проведя аналогию с феминностью, которая в историческом аспекте имела начало и будет иметь конец, можно построить и сестринство. Под этим понятием объединятся женщины, разделяющие особые идеологические установки, и понимающие, что находятся в угнетенной классовой группе. Среди них должна практиковаться определенная этика отношений. В данном понятии нет навязывания мнений и деления на движения. Каждый голос должен быть выслушан и понят, а главное, принят как альтернативная точка зрения. Это союз единомышленниц, который признает равноценность всех участниц, критичность и самокритичность.

Список цитируемой литературы:

1. Воронина О. А. Феминизм и гендерное равенство / О. А. Воронина. М. : Едиториал УРСС, 2004. 318с.
2. Трофимова Е. И. Феминизм в общественной мысли и литературе: сборник статей / Е. И. Трофимова. М. : Грифон, 2006. 398с.

NURSERY AS A METHOD OF RECONCILIATION BY FEMINIST AND ANTIFEMINIST.

Samoilenko A. I.

Tomsk State University, Tomsk, Russia

I have considered two absolutely opposite positions on such a phenomenon as feminism .. The division into waves is one of the metaphors of the description of this phenomenon. Nursing can be seen as a driving force for ending permanent disputes within the female society.

Keywords: feminism, sisterhood, femininity, first wave, second wave, third wave, woman, rights

УПРАВЛЕНИЕ СОЦИОКУЛЬТУРНЫМИ ПРОЕКТАМИ ПО ПАТРИОТИЗМУ И ГРАЖДАНСТВЕННОСТИ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ

Чиглинова Е. М.

Российская Академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Москва, Россия

В статье рассказывается об управлении социокультурными проектами по патриотизму и гражданственности в молодежной среде.

Ключевые слова: патриотизм, социокультурные проекты, гражданственность

Современное развитие общества предполагает государственное регулирование и включение социальных механизмов в процесс гражданского развития молодежи. Это связано с разработкой новых методик и технологий гражданско–патриотического воспитания, реализацией проектов в рамках федеральных законов по гражданскому воспитанию, различных целевых программ.

Технология социокультурного проектирования процесса гражданско–патриотического воспитания современной молодежи основывается на общих принципах: ориентация на социокультурные ценности; комплексное планирование объектов социокультурной деятельности; обеспечение технологического алгоритма организации социально–культурной деятельности, направленного на повышение уровня гражданско–патриотической культуры участников [5].

Сегодня гражданско–патриотическое воспитание имеет свои особенности. Во–первых, это социализация участников в условиях проведения конкурсов, проектов, месячников, декад, тематических дней и недель, акций, праздников и фестивалей, различного уровня социокультурных мероприятий. Она связана с формированием гражданской активности через развитие возможности для ее гражданской и политической самореализации у молодежи. Во–вторых, технологический компонент социокультурного проектирования обеспечивает принцип комплексного подхода, направленного на реализацию нравственных, духовных, экологических, военно–патриотических, гражданских, валеологических, мировоззренческих качеств личности, проявляющихся в любви к своему отечеству, в умении отстаивать национальные интересы, в стремлении приумножать традиции и ценности своего народа.

Важно обеспечить гуманитаризацию социокультурного развития молодежи как способа усиления социальной и гуманитарной ориентированности социально–культурной деятельности. Это достигается за счет использования культуuroохранных технологий в патриотическом воспитании молодежи и ее приобщения к достижениям отечественной и мировой культуры, к системе сложившихся в обществе ценностных и нормативно–регулятивных установок.

Главной формой выступает организованная социально–культурная практика, функционирующая на базе личностных, методических, технологических и частно–локальных уровней, где интеграция социально–культурных направлений и различных организационных форм деятельности основана на развивающем характере социально–культурной деятельности.

Подход к социокультурному проектированию системы гражданско–патриотического воспитания молодежи опирается на следующую совокупность принципов [3]:

Принцип системно–организованного подхода, предполагает системную и целенаправленную организацию досуга молодежи с учетом основных направлений гражданско–патриотического воспитания, а также соподчинение ее целям и задачам, связанным с результатами. Данный принцип реализуется в условиях системного подхода, направленного на развитие гражданско–патриотических чувств участников, их гражданской позиции и менталитета. Принцип

реализуется по двум направлениям:

1. Педагогическое направление — обеспечивает работу с молодежью в условиях организации и вовлечения их в проекты гражданской направленности, благотворительные акции, конкурсы и фестивали, национальные недели, конкурсы законотворческой инициативы.

2. Социальное направление — реализуется при формировании навыков социального мышления — ответственности, любви к Родине, патриотических чувств, гражданского милосердия, законопослушности.

Принцип историзма, опоры на традиции и ценности страны и края — связан с участием молодежи в исторических и культурных датах страны, стремления изучать ее историю и историю родного края. Усвоение ценностей, понимание их значения важно для развития гражданско-патриотического сознания личности. Включение молодежи в поисковую деятельность, в деятельность музеев истории, в организацию и участие в праздниках, в том числе Дня Победы, участие в ветеранских мероприятиях способствует уважению к традициям своей страны.

Данный принцип реализуется в условиях социально-ценностной деятельности и направлен на реализацию следующих навыков и умений — умения общаться с людьми разных поколений, умение собирать информацию, умение искать исторические ценности и познавать, умение принимать гражданские решения. Принцип комплексного подхода направлен на реализацию и формирование комплекса основных компонентов личности — нравственных, духовных, экологических, военно-патриотических, гражданских, валеологических, как синтеза мировоззренческих качеств личности, которые проявляются в любви к своему дому, в стремлении и умении приумножать традиции и ценности своего народа [2].

Принцип реализуется в процессе формирования чувств, взглядов, убеждений гражданской направленности, уважения к национальной культуре. Воспитание патриотизма и гражданственности раскрывается через различные направления и виды деятельности.

Принцип творческого самовыражения направлен на реализацию личности своего творческого потенциала, стремления выразить свое отношение к миру через творчество. Принцип творческого самовыражения для студенческой молодежи связан с успешной творческой деятельностью, участия в социокультурных мероприятиях, обеспечивающих развитие творческих качеств личности — стремления к новому, фантазии, креативности, способности к самореализации.

Становление и развитие проектной деятельности в социально-культурной сфере, направленной на воспитание патриотизма и гражданственности в молодежной среде обусловлено необходимостью использования принципиально нового подхода к решению проблем в данной области.

Управление проектом в данной сфере — это непрерывный целенаправленный процесс, направленный на его формирование и внедрение в культурный процесс с целью использования всех ресурсов для достижения, вполне обусловленной цели [3].

Целеполагание — это один из компонентов проектной деятельности, является управленческой функцией, пронизывающей всю деятельность по реализации проекта. Целеполагание определяет общие направления проектной деятельности, регулирует характер взаимосвязей между членами команды и интегрирует их в согласованную систему.

Цель выступает одним из критериев выработки наиболее важных управленческих решений.

При разработке проекта должны учитываться все факторы внешней и внутренней среды. К ним относятся, в первую очередь, государственная социальная (культурная) политика, инфраструктура (сооружения и оборудование); ситуация на рынке культурных услуг; творческие ресурсы сотрудников учреждений социально-культурной сферы; организационная структура и т. д.

Управление проектами включает процесс разработки его содержания, методы управления, жизненный цикл (сроки реализации), оценку содержания проекта. Содержание проекта обуславливается потребностями, пожеланиями и ожиданиями как участников проекта, которые затем преобразуются в требования, так и запросов потребителей культурных услуг. В процессе реализации проекта, сформулированные цели и задачи объединяют участников проекта, порождая тем самым разумное комплексное поведение. Учитывая, что ключевыми фигурами проекта являются креативные специалисты, процессоснову, на демократический стиль руководства [2].

Поэтому в структуре управления проектами на первое место выдвигается управление его персоналом, выработка образа мышления.

Каждый участник проекта, с одной стороны, действует самостоятельно, а с другой — находится под влиянием всех членов команды, создающих психолого–педагогический климат. Создание такого климата зависит, прежде всего, от менеджера (лидера, руководителя проекта).

Мотивация и стимулирование — это одна из составляющих частей деятельности менеджера, умело используя которые он может добиться эффективности результатов проекта. Ведь коллективная деятельность осуществляется с помощью управления, устанавливающего определенный порядок, функции каждого члена команды проекта. Особенностью управления в проектной деятельности учреждений социально–культурной сферы является участие их специалистов в фазе проектирования (целеобразование) и технологической фазы (целевыполнение). Контроль над качеством выполнения проекта, содержанием и его результатом осуществляют, прежде всего, потребители культурных услуг, для которых тот или иной проект был задуман и реализован. Ожидания, не имеющие количественного выражения, являются субъективными и влекут за собой большой риск по успешной реализации (воплощения) проекта. В каждой области приложения есть свои методы преобразования целей проекта в материальные результаты, а справедливая цена на продукцию в сочетании с приемлемым качеством, является обязательными составляющими конкурентоспособного продукта.

Цели проекта включают в себя измеримые критерии его успешности: достижение цели, плановые показатели стоимости. Каждый проект ограничен в возможностях, например, выход за рамки бюджета, установленного заказчиком.

Менеджер проекта управляет ходом запланированных операций различными организационными взаимосвязями, существующими в рамках настоящего проекта. Содержание проекта зависит от области приложения знаний, полученных в результате его освоения: материальные результаты (конструирование, моделирование) и нематериальные результаты (приобретение теоретических знаний).

Мониторинг используется для контроля усвоения знаний и формирование практических навыков. Контроль позволяет скорректировать стоимость и бюджет проекта. Каждое изменение должно быть доведено до сведения вышестоящих структур и принято, или отклонено ими. Если проект обеспечивается по контракту, то предложенные изменения должны быть одобрены заказчиком. Управление содержанием проекта включает в себя процессы, обеспечивающие наполнение проекта актуальным содержанием и формулировку, необходимых умений и навыков профессиональной деятельности специалиста. Для каждого проекта требуется тщательная сбалансированность инструментов, источников, процедур и других факторов, обеспечивающая соразмерность затрат на операции по управлению содержанием проекта, его размеру, сложности и важности.

Следующим направлением является управление сроками проекта. Это наиболее конкретное направление. Оценка ресурсов призвана определить, какие ресурсы (человеческие ресурсы, оборудование или материальные средства) будут использоваться и в каком количестве. Процесс оценки ресурсов тесно координируется с процессом оценки стоимости проекта.

Управление стоимости проекта обеспечивает реализацию проекта в рамках утвержденного бюджета и представляет совокупность таких процессов, как:

- стоимостная оценка — определение примерной стоимости ресурсов;
- разработка бюджета расходов — суммирование оценок стоимости отдельных операций или видов деятельности;
- управление стоимостью — воздействие на факторы отклонения стоимости, и управление изменениями бюджета проекта.

Управление стоимостью проекта касается, прежде всего, стоимости ресурсов, необходимых для реализации проекта; прибыль на инвестиционный капитал и анализ окупаемости инвестируемых средств; уровень инфляции; расходы на непредвиденные обстоятельства. План управления стоимостью проекта разрабатывается на стадии планирования проекта, входит в план управления всего проекта, может быть формальным или неформальным и иметь большую или меньшую степень детализации [4]. При определении стоимости проекта учитываются требования, затрагивающие конкретные обстоятельства или юридическую ответственность, авторские права, лицензирование и т. д.

Итак, управление проектом включает мероприятия по исполнению, мониторингу и контролю, а также дополнительные планы, содержащие указания и руководство по составлению плана управления стоимостью, контроль над его реализацией и результатом. Критерии качества и результата четко определяются в начале, а затем регулярно отслеживаются до завершения.

Элементы качества проекта представлены таким образом: качество требований — качество ресурсов — качество процессов — качество результатов. Качество результатов каждая заинтересованная сторона оценивает в зависимости от требований к конечному результату.

Обобщенная модель управления, системы оценки качества проекта представляет собой полную (замкнутую) систему, включающую следующие элементы:

- модель оценки (идентификации) качества;
- модель формирования управляющих воздействий;
- модель объекта управления и оценка.

Невозможно управлять проектом каким-то единственным, унифицированным способом. Для достижения желаемой эффективности проекта применяются различные способы в соответствии с планом управления проектом, запланированным набором интерактивных процессов и запланированным содержанием.

Интерактивные процессы управления проектом включают следующие элементы:

- разработку описания содержания проекта;
- разработку плана управления проектом;
- руководство и управление исполнением (реализацией) проекта;
- мониторинг и управление качеством реализации проекта;
- подведение итогов реализации проекта.

На всех этапах управления производится оценка стоимости отдельных операций и работ с целью создания общего плана стоимости. План управления стоимостью входит в план управления проектом и используется при разработке бюджетарасходов. Следующим элементом плана управления проектом является базовый план по стоимости, представляющий собой распределенный по времени бюджет, по которому производится мониторинг и контроль использования бюджетных средств всего проекта. Общее количество использования средств всего проекта — это сумма средств, указанных в базовом плане по стоимости и резерву на непредвиденные обстоятельства. Таким образом, управление проектами является элементом, функцией проектной деятельности, обеспечивающей сохранение ее структуры и достижения цели. Результатом проектной деятельности является проект, программа, при реализации которых, необходимо

продвижение к потребителю через рекламу, сбыт (промоутерство), связи с общественностью (паблик рилейшенз). Проектная деятельность сочетает свой опыт с достижениями мировой управленческой практики.

Учитывая специфику деятельности учреждений в социокультурной сфере, выделяются девять функций управления проектами, объединенных в три группы:

I. Стратегическое планирование:

- определение целей проекта;
- обоснование проекта;

II. Текущее планирование:

- выявление структуры проекта;
- оценка ресурсов, необходимых для выполнения проекта; — определение объема финансирования;
- определение сроков выполнения плана; — оценка надежности проекта.

III. Обеспечение достижения поставленных целей:

- организация и руководство выполнением проекта;
- контроль над ходом выполнения проекта.

Окончательная реализация проекта происходит только в ходе использования его непосредственных результатов. Система эффективного управления проектом включает также контроль за использованием финансовых ресурсов, равновесие интересов всех участников команды проекта. Таким образом, система управления проектом представляет собой практическое воплощение экономической эффективности и социальной ответственности результата проектной деятельности [1].

Под эффективностью менеджмента понимается степень достижения поставленных задач. Определение критериев качества достижения целей в социально–культурной сфере проблематично, однако существует много различных точек зрения по поводу возможных оценок эффективности. К ним относятся: оперативность, обоснованность решений, результативность. Эффективность реализации проекта зависит от его управления. Здесь можно говорить об организационно–административных и экономических методах управления.

Организационно–административные методы включают четкое распределение функции и работ (регламентирование); экономические методы представляют собой хозяйственный расчет, т. е. соизмерение затрат и результатов.

Проект всегда динамичен, все его элементы находятся в логически определенной взаимосвязи, предполагающей взаимную ответственность и согласование действий.

Управление социокультурными проектами, направленными на воспитание гражданственности и патриотизма молодежи имеет свои особенности, обусловленные содержанием творческой работы, которая, во многом, не нормирована и зависит от мотивационного уровня самореализации творческого потенциала работника, удовлетворенности и возможности получения вознаграждения; взаимодействием с обществом, организациями и учреждениями; созданием единого культурного пространства; использованием комплекса организационных технологий.

Гражданско–патриотическое развитие — это качественное функциональное изменение личности в ценностных ориентациях, связанных с культурными императивами и социальным мышлением, определяющих социальную активность личности, ее духовно–нравственную культуру, мировоззрение, направленность личности и мотивационно–потребностные установки. Современная молодежь отличается многими ментальными новообразованиями и социально–деятельностными формами поведения, психологическими культурными формами мышления, социальными возможностями и индивидуальными потребностями [5].

Культурное развитие молодежи имеет на сегодняшний день свои особенности и аспекты: стремление к инновационным формам деятельности — дизайну, поиску информации, проект-

ной деятельности, менеджменту, презентациям, акциям, новым формам социального партнерства и другие. Социальное развитие современной молодежи также имеет новые направления — стремление к инновационным технологиям, стремление к межкультурным коммуникациям и новому социальному самовыражению.

Список цитируемой литературы:

1. Болотников И. М., Майзель А. И. К вопросу об управлении проектами// Менеджмент. Наука. Образование. Культура: Сборник науч. тр./ Санкт–Петербургский ун-т культуры и искусств. — СПб, Галарт, 2013. — С. 47–53.
2. Грибкова Г. И. Технология проектирования в социально–культурной сфере / Г. И. Грибкова // Вестник экономической интеграции. — 2014. — № 3(72). — С. 76–82.
3. Лоренц В. В. Социально–культурный и культурно–просветительский проект как возможность для формирования активной гражданской позиции школьника. М., Сборник науч. тр./: Гуманитарные исследования, 2016. — № 2 (11). — С.103–106.
4. Маюнова Н. В. Основы управления проектами. Учебный курс. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.college.ru> (дата обращения 23.10.2018).
5. Шульженко М. Э. Патриотическое воспитание современной молодежи // Молодой ученый. — 2017. — № 47. — С. 240–243.

**MANAGEMENT OF SOCIAL AND CULTURAL PROJECTS ON PATRIOTISM AND
CITIZENSHIP AMONG YOUNG PEOPLE**

Chiglinova E. M.

Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation, Moscow, Russia

The article describes the management of social and cultural projects on patriotism and citizenship among young people.

Keywords: patriotism, sociocultural projects, citizenship

ИЗ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ МУЗЫКАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЫ КИТАЯ

Соколова И. Ф.

Краснодарский государственный институт культуры, Краснодар, Россия

В статье описываются некоторые этапы развития музыкальной культуры Китая, дается краткая характеристика отличительных черт китайской музыки.

Ключевые слова: музыкальная культура, китайская музыка, история развития, фортепианное искусство, китайские пианисты

В настоящее время заметным явлением в мировом фортепианном исполнительстве становится появление целой плеяды выдающихся китайских пианистов. Можно упомянуть такие имена, как Ли Юнди, который, являясь лауреатом первой премии международного конкурса им. Ф. Шопена в Варшаве, зарекомендовал себя как превосходный исполнитель произведений великого польского композитора. Благородство, глубина, тонкий вкус интерпретации Ли Юнди покоряет многих слушателей. Яркой, искрометной манерой исполнения отличается мастерство Ланг Ланга. Надо отметить, что его репертуар на 40% состоит из произведений русских композиторов. И это не случайно. Один из китайских педагогов Ланг Ланга являлся выпускником консерватории в Санкт–Петербурге.

За последние 20 лет обучение музыке в Китае становится массовым. Особенно популярным инструментом является фортепиано. Более 30 миллионов детей в Китае обучаются игре на этом инструменте. И это не смотря на то, что во второй половине 60-х годов 20 века уничтожались пианино, фортепианная музыка была под запретом. В настоящее время можно наблюдать, как китайские пианисты самых разных возрастов участвуют в международных конкурсах, становятся лауреатами. Безусловно, корни этого явления находятся в далеком историческом прошлом страны.

Процесс развития музыкальной культуры Китая охватывает несколько тысячелетий. Отсюда ее многогранность и неоднозначность. Изначально китайская музыка носила выраженный прикладной характер.

«В древних текстах (11–6 вв. до н. э.) слово «юэ» (музыка) означало всю ритмически организованную праздничную сторону жизни, выражало широкое синтетическое понятие, включающее в себя поэзию, танец, живопись, архитектуру, общий ритуал и даже сервировку стола» [4].

На развитие музыкальной культуры определяющее влияние оказали три основные религии Китая, это: конфуцианство, даосизм, буддизм. Основой этих направлений религиозной мысли является учение о всеобщей одушевленности материи, единства человека и Вселенной. В древних трактатах утверждалось, что Вселенная и весь окружающий человека мир звучит и музыка воспроизводит звучание небесных сфер. Кстати, слова «музыка» и «красота» изображаются идентичным иероглифом.

За тысячелетия исторического развития сформировались традиционные песни, танцы, инструментальная музыка, китайская опера. Отличительными чертами китайской национальной музыки являются: одноголосное изложение, частая смена четного и нечетного ритма, сложные музыкальные размеры. Но самым необычным является особая ладовая организация, это пентатоника и система «люй люй». О возникновении этой системы рассказывается в очень красивой легенде, по которой двенадцатиступенный звукоряд возник в результате внезапно появившейся пары фениксов, которые пропели по 6 нот, расположенных в определенном порядке. В результате была создана свирель, состоящая из 12 трубок различной длины. Система люй

лой является преимущественной акустической, а не ладовой. На протяжении веков эта система подвергалась анализу и переосмыслению.

В древнем Китае насчитывалось несколько сотен музыкальных инструментов. На сегодняшний день их можно классифицировать по типу звукоизвлечения: струнные щипковые, струнные молоточковые, струнные со смычком, деревянные духовые, ударные.

Профессионализация музыкальной деятельности в Китае начинается примерно в 1122–771 гг. до н. э. Постепенно музыка становится неотъемлемой частью системы образования и воспитания. В середине 19 века начинается новый этап в развитии. Это связано с притоком в Китай представителей промышленной буржуазии и в большой мере из России. В связи со строительством железной дороги на северо–востоке Китая (КВЖД) в г. Харбин прибывает большая группа русских специалистов, а после Октябрьской революции новая волна русских эмигрантов пополнила население этого города. Приезжие имели хорошее образование, в том числе и музыкальное, это были профессионалы и просвещенные любители музыки. С их прибытием культурная жизнь городов Китая в корне изменилась. Открываются театры, музыкальные учебные заведения, создаются оркестры. Обучение было платным, поэтому из местного населения не многие могли себе это позволить. Но, несмотря на это, из малочисленных китайских студентов, учившихся у русских педагогов, в дальнейшем вышли видные деятели китайской культуры.

Огромное влияние на развитие фортепианного искусства в Китае оказал русский пианист и педагог Борис Захаров, который в 1927 году возглавил фортепианное отделение Шанхайской государственной консерватории (впоследствии «Государственный специализированный институт музыки»). Б. Захаров — выпускник Санкт–Петербургской консерватории, ученик А. Есиповой. С его появлением фортепианная педагогика в Китае поднялась на новый уровень. Б. Захаров заложил прочный фундамент для будущей подготовки китайских пианистов — исполнителей и педагогов.

В дальнейшем, в период с 1949 по 1966 годы при поддержке правительства огромная роль в культурном развитии страны отводится деятельности двух ведущих консерваторий в Пекине и в Шанхае. Фортепианные факультеты этих вузов становятся центрами обучения и исследования фортепианного искусства.

В конце 50-х годов в консерватории приглашались пианисты–педагоги из СССР — Д. Серов, Т. Кравченко, А. Татулян. Эти замечательные музыканты выступали с концертами, проводили мастер–классы, помогали создавать необходимую теоретическую базу для успешной педагогической деятельности.

Дальнейшая интеграция Китая в европейскую музыкальную культуру заняла многие десятилетия. Это и обучение специалистов в ведущих музыкальных учебных заведениях Европы, США, России, взаимобмен профессиональными кадрами, налаживание концертной деятельности.

Список цитируемой литературы:

1. Музыкальная энциклопедия/ М. — 1974, т.2, С. 807–815

FROM THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF MUSICAL CULTURE OF CHINA

Sokolova I. F.

Krasnodar State Institute of Culture, Krasnodar, Russia

The article describes some stages in the development of China's musical culture, gives a brief description of the distinctive features of Chinese music.

Keywords: musical culture, Chinese music, history of development, piano art, Chinese pianists

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СТРОЕНИЯ СОНАТНОЙ ФОРМЫ

Форманюк Л. А.

Краснодарский государственный институт культуры, Краснодар, Россия

В статье дается обоснование строения классической сонатной формы, характеризуются метро–ритмические, тонально–гармонические и агогические особенности сонаты.

Ключевые слова: классическая соната, экспозиция, основные темы экспозиции, разработка, реприза

Сонатная форма, позже получившая в музыкальной теории название классической, приобрела четкую структуру, включающую следующие основные разделы: экспозиция, разработка, реприза (нередко последний раздел завершается кодой). «Определение зрелой, собственно сонатной формы классического типа таково: репризная форма, основанная на драматургическом контрасте главной и побочной партий, на тональном противопоставлении главной и побочной партий в экспозиции (побочная как правило в тональности доминантовой группы) и их тональном объединении или сближения в репризе; для сонатной формы характерны разработочность во всех партиях и разделах, метод производности в тематическом процессе» [1].

В экспозиции представляются главная, связующая, побочная и заключительная партии. Уровень эмоциональной выразительности и художественной убедительности всей музыкальной формы во многом обусловлен степенью контраста между главной и побочной партиями экспозиции. Хорошей предпосылкой яркого музыкального развития (по Ю. Н. Тюлину — «динамического сопряжения») является наличие волевой активности главной и лирической напевности и сдержанности побочной партий.

Известно, что главная и побочная партии излагаются в экспозиции в разных тональностях. Назначение связующей партии обусловлено необходимостью модуляции в тональность, в которой будет построена побочная. Чаще всего используется в этих целях модуляция в тональность доминанты или ее параллели (встречаются, однако, модуляции и в иные близкие к ним тональности). Отметим своеобразие интонационного строения связующей партии: начальный ее раздел, как бы „вырастая» из главной партии, нередко бывает в достаточно большой степени связан с нею, в то время как дальнейшее ее развитие интонационно подготавливает приход побочной партии.

В большинстве случаев заключительная партия подводит итог изложению тематического материала экспозиции и приводит к равновесию вызванную разнообразием мелодики и ладо–функциональных связей структуру первого раздела формы. В ее построении используются как характерные для завершающих кадансов обобщающие фактурные обороты, так и отдельные интонации предыдущих тем экспозиции. Довольно часто заключительная партия классической сонатной формы основана на применении отдельных элементов главной партии. Весьма впечатляющими выглядят итожащие разделы экспозиции, построенные с использованием мотивов главной партии в тональности побочной. Достаточно часто встречаются заключительные партии, основанные на мелодически самостоятельном материале, в котором бывает несложно услышать некоторые элементы изложенных ранее партий.

Таким образом, в экспозиции не только представляются все музыкальные темы сонатной формы, но и предпринимаются первые шаги по их развитию. Однако основная художественная коллизия составляет существо следующего раздела — разработки. Интенсивному развитию может быть подвергнута любая из тем экспозиции и даже отдельные их интонации и обороты, в результате чего они преображаются и предстают как бы в новом освещении. С этой целью

композиторы используют различные музыкальные средства: модуляции и обострение ладо–гармонического языка, применение приемов секвентного развития и вычленение из темы наиболее характерных фраз или мотивов, приемы полифонизации фактуры (каноническая имитация, фугато, фуга), сопоставления и даже столкновения разных тем, результатом которого может быть их объединение (сплавление), преобразование метра и ритма и др. Нередки случаи завершения разработки доминантовым преддыктом, который подготавливает переход к репризе.

В творческой практике можно встретить немало примеров включения в разработку подраздела, основанного на новом тематическом материале. В музыкальной теории он получил название эпизода в разработке. Вместе с тем, известны случаи использования в структуре эпизода весьма разнообразных методов развития, что превращает его в построение, занимающее пространство от экспозиции до репризы. Такой самодостаточный эпизод приобретает черты художественной законченности. В целом вся форма в этом случае называется сонатной с эпизодом вместо разработки.

Реприза возвращает слушателя к экспозиционному построению тем сонатной формы. Однако подвергшиеся разнообразным видоизменениям в разработке тонально различные основные темы экспозиции теперь излагаются в одной (главной) тональности. Тональное единство может подчас дополняться интонационным сближением основного музыкально–тематического материала формы. Ввиду отсутствия ладо–тонального различия в изложении тем и вытекающей из нее задачи выполнения модуляции видоизменяется построение связующей партии. Чаще всего это бывает обусловлено необходимостью подготовки преддыкта к побочной партии, который теперь должен привести к иной, чем это было в экспозиции, тональности.

Наряду с вышеизложенной схемой построения репризы, которая более других использовалась композиторами–классиками, нередки и другие варианты ее структуры: размещение побочной партии не в главной тональности, реприза с пропущенной главной партией, зеркальная реприза и т. п.

Немало примеров творческого переосмысления общепринятого порядка построения других компонентов сонатной формы можно встретить как в сочинениях композиторов прошлого, так и, особенно, XX века: соната без разработки, уже упоминавшаяся соната с заменой разработки эпизодом и даже несколькими самостоятельными эпизодами, сонатная форма с двойной экспозицией, более свободное отношение к ограничениям в соотношении тональностей при изложении основных структурных элементов формы, непрерывное развитие главной и побочной партий уже на этапе экспозиции и др.

Список цитируемой литературы:

1. В. Н. Холопова. Формы музыкальных произведений/ Учебное пособие. 2-е изд., испр. — СПб.: Издательство «Лань», 2001. — 496 с. — (Учебники для вузов. Специальная литература).

THE THEORETICAL BASIS OF THE STRUCTURE OF THE SONATA FORM

Formanyuk L. A.

Krasnodar State Institute of Culture, Krasnodar, Russia

The article provides a rationale for the structure of the classical sonata form, characterized by the metro – rhythmic, tonal – harmonic and agogical features of the sonata.

Keywords: classical sonata, exposition, main themes of the exposition, development, reprise

**«СТАРИК О СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ» — ЗАМЕТКИ Б. А. ЭНГЕЛЬГАРДТА ОБ
ОСОБЕННОСТЯХ АГРАРНОГО ДЕЛА.**

Мунжукова С. И.

Санкт–Петербургский государственный университет, Санкт–Петербург, Россия

Борис Александрович Энгельгардт, будучи потомственным дворянином, серьезно занимался сельским хозяйством в Смоленской губернии в 1907–1914 гг., а впоследствии выступал с лекциями и статьями в Латвии по данному вопросу. В 1960х гг. он предложил несколько статей по этой теме советскому правительству, однако все они были отвергнуты и не вышли в печать. Размышления о советской экономике, сохранились лишь в виде рукописных заметок и набросков, которые позволяют на ярких примерах сопоставить дореволюционное и советское хозяйство и выявить необходимые меры для получения достойных урожаев на нечерноземной земле.

Ключевые слова: Б. А. Энгельгардт, сельское хозяйство, Латвия, животноводство

Исследование выполнено в рамках гранта РФФИ (проект а1 17–31–00004). Тема: «Потонувший мир» Б. А. Энгельгардта, как зеркало российской истории рубежа веков.

Борис Александрович Энгельгардт, будучи неординарной личностью, известен как военный, принимавший участие в войне с Японией, в Первой мировой и Гражданской войнах, как политический деятель, являвшийся активным членом Государственной Думы и комендантом Петрограда в феврале 1917 г., и, наконец, как мемуарист, оставивший обширнейшие воспоминания о России конца XIX — начала XX века. Однако мало кто знает, что после революции, живя за границей, Борису Александровичу приходилось зарабатывать себе на жизнь, используя совершенно другие таланты. В первую очередьгодились его знания конного дела и скачек, что дало ему возможность много лет проработать на Рижском ипподроме. Однако его привлекало и сельское хозяйство — он следил за развитием этого сектора экономики, сам писал статьи [7] и выступал с лекциями по аграрному вопросу.

В отделе рукописей РНБ хранится большой архив его заметок, набросков и рукописей статей, так и не увидевших свет. Тема сельского хозяйства была особенно близка Б. А. Энгельгардту, ведь в начале XX века он активно занимался усовершенствованием аграрного дела в своем имении «Буда Печорская» в Смоленской губернии. Впоследствии в 1920х — 1930х гг., живя в эмиграции, он также был связан с сельским хозяйством в Латвии.

В 1961 г., заинтересовавшись выступлением Н. С. Хрущева на Совещании передовиков сельского хозяйства нечерноземной зоны РСФСР [8], Борис Александрович написал несколько статей, которые предложил в различные советские издания. Анализируя сельское хозяйство и животноводство дореволюционной России, Латвии 1930х гг. и СССР, Б. А. Энгельгардт приходил к выводу, что «коммунистическая и капиталистическая коровы требуют одинакового ухода и кормления для успешной подачи молока и вывода телят» [6], а значит, его опыт ведения сельского хозяйства может быть полезен и в современной России.

Однако кроме агронома А. Бабицкого [2] его сведениями не заинтересовался никто. Различные издания благодарили его за интересную статью [3] и возвращали материал с отказом в публикации [1]. Отчаявшись, он решил записать свой опыт изучения аграрного дела, озаглавив свои заметки «Старик о сельском хозяйстве». Что же не устроило советскую печать в рассуждениях бывшего помещика, имевшего большой опыт ведения сельского хозяйства?

В 1907 г., приступая к ведению дел в имении, Борис Александрович изучил большое коли-

чество научных трудов по агрономическому делу, особенно уделяя внимание работе своего дальнего родственника А. Н. Энгельгардта «Письма из деревни» [6]. Именно его наблюдениями Борис Александрович всегда пользовался в своей сельскохозяйственной практике и «добился высоких урожаев на бедной супесчаной почве» [5]. Получив достаточно знаний из справочников и книг, Б. А. Энгельгардт поехал в Данию, чтобы «ознакомиться главным образом с молочным делом, а заинтересовался организацией хозяйства в целом» [6]. Видя, как хороши урожаи в Дании, он позавидовал их почве, считая, что дело в неплодородной Смоленской земле. Однако один из владельцев хуторов сказал ему, что «плохой земли нет, есть плохие хозяева» [6], а для умелого ведения хозяйства нужно отдавать земле все то, что от нее взято, необходимо удобрять почву, а так же давать пашне возможность «отдохнуть», чтобы впоследствии получить хороший урожай [6].

Б. А. Энгельгардт поддерживал теорию травополья и в последующие годы, когда писал свои статьи [5], обращал внимание на нецелесообразность отказа от посева клевера, считая, что из-за этого «посевы высокоурожайных культур, в частности кукурузы, не достигают высших урожаев» [6, 32]. Источником информации о состоянии советского сельского хозяйства для Б. А. Энгельгардта послужил подробный доклад Н. С. Хрущева, который широко публиковался в советской прессе [4]. Его заинтересовали приведенные цифровые данные, что и подтолкнуло его к сравнению своего бывшего хозяйства с хозяйством СССР начала 1960-х гг.

Видя довольно слабые достижения советского хозяйства, Борис Александрович обращал внимание на то, что для получения больших урожаев необходимо естественное удобрение почвы, которое напрямую зависит от корма скота и от поголовья в целом. Поэтому одну из важнейших проблем он видел в малом количестве скота [6]. Б. А. Энгельгардт писал: «до революции в России было 36 000 000 лошадей. В настоящее время в Советском Союзе это количество уменьшилось в несколько раз» [6]. Конечно, это сокращение являлось закономерным в виду уменьшения военной необходимости в лошадях, но это вело и к потере огромного количества ценного удобрения [6]. Не располагая точными данными, Б. А. Энгельгардт приводил в качестве примера беседы с колхозниками Латвии, которые утверждали, что по сравнению с дореволюционными временами поголовье скота сократилось в три раза. И если раньше на территории созданного колхоза содержалось 900 коров, то в 1950-х гг. на той же земле паслось только 300 [6].

Н. С. Хрущев, подчеркивая невысокие достижения советского сельского хозяйства, видел выход в правильном подборе кадров и усовершенствовании административного устройства [4]. Но Борис Александрович был не согласен с такими мерами, считая, что без решения проблем агрономического характера, подготовки почвы и улучшения содержания скота повысить показатели в сельском хозяйстве не удастся. Не решаясь высказаться напрямую против линии партии, Б. А. Энгельгардт соглашался с важностью подбора кадров и административно-организационной работы, однако намекал на главенствующую роль индивидуального интереса к сельскохозяйственной работе, чего не наблюдалось в колхозах [6].

Работая кладовщиком в колхозе в Хорезмской области, Борис Александрович имел возможность наблюдать отношение колхозников-узбеков к делу. Это было ярко видно при сравнении участков общественных заготпунктов и участков, отведенных для личного пользования. Как Б. А. Энгельгардт отмечает в своих заметках: «проходя мимо всех этих участков, не нужно было пояснять, кому они принадлежат: на одних была двухметровая кукуруза, на других — еле достигала метра» [6]. Эту особенность ведения хозяйства Борис Александрович учитывал и в прошлом, когда стремился заинтересовать крестьян в сбыте своего товара и получении прибыли, чтобы привлечь их к более усердной работе в поле.

В своих статьях Б. А. Энгельгардт приводил яркие примеры из прошлого, явственно подчеркивая недочеты советского подхода ведения хозяйства. Он подробно объяснял, как нужно удобрять почву и даже представлял расчеты необходимого количества скота для получения

нужного количества навоза и впоследствии достойного урожая на удобренной почве [5]. Неудивительно, что его статьи не вышли в свет, ведь они могли бы привлечь к себе внимание широкой публики и вскрыть серьезные проблемы советской экономики. Возможно, важная информация и была учтена отдельными сотрудниками, которые имели доступ к присланному материалу, но в основном наблюдения бывшего помещика так и остались размышлениями старика о сельском хозяйстве, которые не были восприняты всерьез.

Список цитируемой литературы:

1. «Колхозное производство». Отказ напечатать статью «Старик о сельском хозяйстве» // ОР РНБ, ф. 1052, д.153.
2. Бабицкий А. Письмо Б. А. Энгельгардту // ОР РНБ, ф. 1052, д.115.
3. Письмо Б. А. Энгельгардту из Министерства сельского хозяйства ЛССР с благодарностью за сведения об опыте сельхоз работ // ОР РНБ, ф. 1052, д.157.
4. Повышать уровень руководства сельским хозяйством // Красный север. 1961. 3 марта.
5. Энгельгардт Б. А. «Сколько нужно коров?». Статья // ОР РНБ, ф. 1052, д.75.
6. Энгельгардт Б. А. «Старик о сельском хозяйстве». Статья // ОР РНБ, ф. 1052, д.74.
7. Энгельгардт Б. А. Статьи // ОР РНБ, ф. 1052, д.72.
8. Энгельгардт Б. А. Статья о сельском хозяйстве // ОР РНБ, ф. 1052, д.76.

**«AN OLD MAN WRITING ABOUT AGRICULTURE» – BORIS ENGELGARDT NOTES
ABOUT THE FEATURES OF THE FARMING**

Munzhukova S. I.

St. Petersburg State University, St. Petersburg, Russia

Boris Engelgardt was a hereditary nobleman and was seriously engaged in agriculture in 1907–1914. Later he did lecturing and wrote articles about agriculture in Latvia press. In the 1960s he suggested several articles on this topic to the Soviet government, but all of them were rejected and did not appear in the newspapers. Reflections on the Soviet economy have been preserved only in handwritten notes and sketches, which make it possible to compare pre–revolutionary and Soviet economy with vivid examples and identify the necessary measures for obtaining decent yields on non–black earth.

Keywords: B. Engelgardt, agriculture, Latvia, animal husbandry

ВОЙНА ЗА НЕЗАВИСИМОСТЬ СССР 1917–1922 ГОДОВ В КОНТЕКСТЕ ИНТЕРВЕНЦИИ АНТАНТЫ КАК МЕТОДИЧЕСКИЙ ПРИЕМ ИССЛЕДОВАНИЯ ИСТОРИИ ХОЛОДНОЙ ВОЙНЫ

Хоменко Д. П.

Ашинский индустриальный техникум, Аша, Россия

В истории США известны Война за независимость 1775–1783 годов и гражданская война 1861–1865 годов — в истории России данные две войны произошли одновременно в 1917–1922 годах. Гражданская война в России между «белыми» и «красными» была последствием Февральской и Октябрьской революций соответственно, но на острие интервенции колониальных империй Антанты против будущего Советского Союза были именно «белые». Целью Антанты было не воссоздание распадающейся Российской Республики во главе с Белым движением (поскольку его даже не пригласили на решение «русского вопроса» на Версальской конференции), но раздел зарождающегося Советского Союза на национальные части (Украина, Прибалтика, Беларусь, Кавказ, Казахстан, Урал, Сибирь, Дальний Восток и так далее) с последующей их колонизацией поодиночке. Последнее было финальным актом Большой Игры Британской и Французской империй против Российской империи (Холодная война XIX века), началом первого этапа Холодной войны XX века и, по сути, логичным продолжением Первой мировой войны Антанты уже против советской России (что было для нее Войной за независимость против интервенции Антанты).

Ключевые слова: война за независимость, интервенция Антанты, Холодная война

Российская империя вследствие Февральской революции Государственной Думы против Николая II стала распадаться на национальные части, вследствие чего она стала проигрывать Первую мировую войну. С целью упредить окончательный распад бывшей Российской империи большевики вследствие Октябрьской революции провозгласили Российскую советскую федеративную социалистическую республику (РСФСР). То есть, распадающаяся на национальные части Российская республика (созданная Временным правительством 1 сентября 1917 года вместо империи) была трансформирована, по сути, в Российскую советскую республику с федеративной формой правления. То есть Россия 7 ноября 1917 года стала федерацией национальных республик, объединенных идеей Советского Союза, в который могли войти советские республики всего мира. Таким образом, России как федерации 7 ноября 2017 года исполнилось 100 лет [2].

23 декабря 1917 года в ответ на создание РСФСР и отказ советской власти продолжать антантовские военные действия в реалиях полного распада царской армии, Антанта приняла секретный договор о разделе бывшей Российской империи. Данное соглашение американский историк Дональд Дэвис считает даже началом Первой Холодной войны США против советской России [5]. Интервенция Антанты против РСФСР началась 3 марта 1918 года как ответ на Брестский мир № 2 того же числа РСФСР с Германской империей, который, в свою очередь, стал прямым следствием сепаратного Брестского мира № 1 Украинской народной республики с Германской империей 27 января 1918 года.

Методически верно началом Войны за независимость СССР считать, собственно, создание РСФСР, как начало борьбы за сохранение территориальной целостности территории бывшей Российской империи. Начало же гражданской войны методически верно считать 2 марта 1917 года — отречение Николая II как начало распада Российской империи. Всесторонняя агрессия Антанты методически же стала началом первого этапа Холодной войны XX века [1].

Дело в том, что страны Антанты: США, Британская, Французская и Японская империи приняли решение о разделе РСФСР на национальные части — Украину, Прибалтику, Беларусь, Кавказ, Казахстан, Урал, Сибирь, Дальний Восток и так далее [4]. Таким образом, советская Россия подверглась агрессии сразу двух военных блоков Первой мировой войны и, в конце концов, смогла одержать Великую Победу № 1 (не имеющую аналогов в мировой истории), создав СССР в 1922 году [3]. Например, в 1918–1919 годах под властью Красной Армии было не более 10% территории бывшей Российской империи — остальные 90% были оккупированы Антантой («белые» и англо–франко–японо–американские войска).

Таким образом, Война за независимость СССР 1917–1922 годов в контексте интервенции Антанты как методический прием исследования истории Холодной войны, актуален тем, что открывает истинные цели и причины Холодной войны XIX и XX веков, доказывает исторический факт Великой Победы СССР над интервенцией Антанты и открывает суть гражданской войны между «красными» и «белыми» как «русский фронт» Первой мировой войны Антанты против РСФСР.

Список цитируемой литературы:

1. «Октябрьская революция в контексте начала Первой Холодной войны» (стр. 216) Национальная система развития научной, творческой и инновационной деятельности молодежи России — «НАЦИОНАЛЬНОЕ ДОСТОЯНИЕ РОССИИ» — [Электронный ресурс]//: [сайт]. — 2018 — Режим доступа: <http://integraciya.org/sborniki/ndr/NDR-2018.pdf>
2. «Проблема воспитания исторического мировоззрения молодежи на примере «100-летия революции» 1917 года в России (стр. 497) / Национальная система развития научной, творческой и инновационной деятельности молодежи России — «ИНТЕГРАЦИЯ» «ВЕЛЕНИЕ ВРЕМЕНИ» — [Электронный ресурс]//: [сайт]. — 2018 — Режим доступа: <http://integraciya.org/sborniki/op/OP-2017-2.pdf>
3. «Философия истории России в контексте парадигмы «Москва–Третий Рим» / Национальная система развития научной, творческой и инновационной деятельности молодежи России — «ИНТЕГРАЦИЯ» «ОБРЕТЕННОЕ ПОКОЛЕНИЕ — НАУКА, ТВОРЧЕСТВО, ДУХОВНОСТЬ»
4. The British Intervention in South Russia 1918–1920 / Lauri Kopisto, University of Helsinki — [Электронный ресурс]//: [сайт]. — 2017 — Режим доступа: <https://helda.helsinki.fi/bitstream/handle/10138/26041/thebriti.pdf?...1>
5. The first Cold War: the legacy of Woodrow Wilson in U. S. — Soviet relations. Donald E. Davis, Eugene P. Trani. University of Missouri Press, 2002. С. 94. — [Электронный ресурс]//: [сайт]. — 2017 — Режим доступа: <https://www.goodreads.com/book/show/3094954-the-first-cold-war>

THE WAR OF INDEPENDENCE OF THE USSR OF 1917–1922 IN THE CONTEXT OF THE ENTENTE INTERVENTION AS A METHODOLOGICAL METHOD OF STUDYING THE HISTORY OF THE COLD WAR

Khomenko D. P.

Asha Industrial College, Asha, Russia

In the history of the United States, The war of independence of 1775–1783 and the civil war of 1861–1865 are known – in the history of Russia, these two wars occurred simultaneously in 1917–1922. The civil war in Russia between the «white» and «red» was a consequence of The February and The October revolutions, respectively, but at the edge of the intervention of the colonial empires of the Entente against the future of the Soviet Union were «white». The goal of the Entente was not to recreate the disintegrating Russian Republic led by the White movement (because it was not even invited to solve the «Russian issue» at the Versailles conference), but to divide the nascent Soviet Union into national parts (Ukraine, the Baltic States, Belarus, the Caucasus, Kazakhstan, the Urals, Siberia, the far East and so on) with their subsequent colonization one by one. The latter was the final act of the Great Game the British and French empires against the Russian Empire (the Cold war of XIX century), the beginning of the first stage of the Cold war of the twentieth century and, in fact, a logical continuation of the First world war of the Entente against Soviet Russia (which was for her a real War for independence against the intervention of the Entente).

Keywords: war for independence, the intervention of the Entente, the Cold war

ФОТОКОНКУРС «НАСЛЕДИЕ ДЛЯ ПЛАНЕТЫ ЗЕМЛЯ» И ЕГО РЕЗУЛЬТАТЫ

Сакалаускайте И. И.

Санкт–Петербургский государственный институт культуры, Санкт–Петербург, Россия

Проанализированы результаты проведения международного фотоконкурса «Наследия для планеты Земля», проводимого в 2018 г. на базе международного фонда Ромуальдо Дель Бьянко и Движением института вне туризма (Флоренция, Италия). Сделаны выводы о полезности его проведения.

Ключевые слова: культура, наследие, осознание

Цель публикации — рассмотреть возможные эффективные пути повышения осведомленности и заинтересованности молодежи в сохранении исторического, культурного и природного наследия планеты Земля, пути содействия осознанию такой необходимости.

В наши дни не только реальная, но и виртуальная мобильность играет важную роль и способствует сохранению и изучению мирового и национального историко–культурного наследия [2, 3].

Во Флоренции (Италия) министры культуры стран «Большой семёрки» обдумали, как пропагандировать охрану историко–культурного наследия, культуры, как лучше всего содействовать диалогу между людьми, представителями разных культур. В качестве одного из таких способов был выбран международный фотоконкурс «HERITAGE FOR PLANET EARTH» (H4PE) — русск. «Наследие для планеты Земля» [1, 4].

Конкурс «Наследие для планеты Земля» направлен на содействие пониманию, раскрытию темы сохранения всемирного историко–культурного наследия и ее проблем с точки зрения выработки стратегии победы в конкурсе, что раскрывается на международном уровне в ходе проведения всемирного фотоконкурса в разрезе авторских работ и по результатам голосования респондентов через сайт.

Участие в фотоконкурсе — это мотивация достигать лучших результатов в учёбе и творческой практике. Отечественные специалисты с ранних этапов своей культурной деятельности учатся участвовать в крупных международных мероприятиях, приобретают полезный опыт и успешно «вписываются» в международный профессиональный культурный контекст. Анализ работ победителей показывает, что во всех случаях присутствуют концептуальные особенности: название, содержание и изображение выразительны, содержательны и узнаваемы.

Несмотря на доступность участия в виртуальном фотоконкурсе, есть определенные трудноразрешимые межкультурные и языковые трудности. Также следует заметить, что участие в виртуальном бесплатном конкурсе не создает особых трудностей, а вот участие в виртуальном платном фотоконкурсе затруднительно. Если сравнить активность в январе 2018 года и, например, в сентябре того же года, легко заметить, что активность как конкурсантов, так и голосующих значительно снизилась. Если в начале года формулировки названий фотографий, подкрепляющие ее серьезной семантикой, заставляла зрителя задуматься, то в конце года победителями конкурса стали участники, в фотографиях которых не было смыслового подкрепления, хотя и присутствовала видимая гармония цвета и композиции.

Материалы конкурса показывают, что некоторые участники недооценивают содержание конкурса, не придают достаточного значения теме конкурса о наследии для планеты. Тем не менее, в межнациональном и межъязыковом контексте, участие в фотоконкурсе H4PE полезно для развития языковых навыков и межкультурной компетенции, понимания значимости изучения мирового культурного наследия, своего собственного и «чужого» менталитета.

Список цитируемой литературы:

1. Девель Л. А. Сохранение и изучение историко–культурного наследия (World Heritage Studies) и студент, познающий мир // Культура и цивилизация. Том 8, № 2А, 2018. С. 240–245
2. Devel L. A. Russian World Cultural Heritage Preservation Dictionary (Project) Modern Journal of Language Teaching Methods. Eurasian Society of Applied Linguistics Affiliate P.71–86 . [Электронный ресурс], URL <http://mjltm.org/article-1–271-en.pdf> (14.12.2018).
3. Devel L. A. Singapore English in Bilingual Business Lexicography: a Case Study of Kiasu. (на англ яз.) Linguistics 2018. Modern Journal of Language Teaching Methods. Eurasian Society of Applied Linguistics Affiliate. P. 86–101. [Электронный ресурс], URL <http://mjltm.org/article-1–271-en.pdf>. (14.12.2018).
4. Heritage for planet Earth photo contest [электронный ресурс], URL https://www.lifebeyondtourism.org/heritage-for-planet-earth-november/?contest=photo-detail&photo_id=10559 (14.12.2018)

«HERITAGE FOR PLANET EARTH» PHOTOCONTEST AND ITS RESULTS ANALYSIS

Sakalauskaite I. I.

Saint–Petersburg State University of Culture, Saint–Petersburg, Russia

The fruitful results of the international photo contest have been analyzed, organized by the Romualdo Del Bianco Foundation and Life Beyond Tourism Institute Movement (Florence, Italy).

Keywords: culture, heritage, significance, preservation

**ОТОБРАЖЕНИЕ ОБРАЗОВ ВЛЮБЛЕННОГО И ВОЗЛЮБЛЕННОЙ В ЛИРО–
ЭПИЧЕСКИХ ПРОИЗВЕДЕНИЯХ СУФИСТСКОГО ХАРАКТЕРА НА УЗБЕКСКОМ
ЯЗЫКЕ (НА ПРИМЕРЕ ТВОРЧЕСТВА ХОДЖА АХМАДА ЯССАВИ И БОБОРАХИМА
МАШРАБА)**

Ахатова М. С.

*Ташкентский государственный университет узбекский язык и литература
им. Алишера Навои, Ташкент, Узбекистан*

В книге Ходжи Ахмада Яссавий «Девони хикмат» и Боборахима Машраба выражается любовь к высшим силам различными словами, отражающие их внутреннее состояние и чувстве лексическими оборотами.

Ключевые слова: лирический герой, термин, слова описывающие образ, суфитский значение, красочные слова, суфитский учение, речевые органы, идеология науки о тасаввуф, тасаввуфная (суфитская) лексика, лексема

Произведения крупных представителей классической литературы «Девони хикмат» Ходжа Ахмада Яссави и «Киссаи Машраб» Боборахима Машраб, являются редкими образцами старого узбекского языка. В названных произведениях, написанных по содержанию в направлении суфизма, проводится образный анализ божественных чувств и переживаний Индивида, мысли излагаются посредством красочных выражений, с помощью различных терминов отображаются внутренние переживания лирического героя, отказавшегося от собственного «я», его полет в небеса мира неведомого. Например: «*Олимларга китоб керак, сўфиларга масжид керак, Мажнунларга Лайло керак, менга сен - ўқ кераксан*» — «*Ученым потребна книга, суфиям — мечет, Меджунам нужна Лейла, мне же нужен ты - ўқ (стрелять из лука)*» [1].

Что могло бы означать слово «ўқ» использованное в этих строках? Было бы уместным вспомнить слова представительницы суфизма Робии, высказанные при выходе в открытую природу. Суфистка Робия глядя вокруг, воскликнула «О боже, ты — земля, ты — камень. Но я горю желанием увидеть тебя самого». Вспомним еще одно ее высказывание: «Как-то мне приснился Мухаммед Саллялаху Алейхи Васаллям (благословения и мир ему) и спросил: «Эй, Робия, любишь ли ты меня?» Я ответила: «О, Посланник бога! Кто же не любит Вас. Но моя душа настолько заполнена любовью к Аллаху, что в ней нет места для того чтобы любить или презирать еще кого-то». Точно так же, как и в ее словах, слово «ўқ» использованное в строках «*Ученым потребна книга, суфиям — мечет, Меджунам нужна Лейла, мне же нужен ты - ўқ*» означает душевное состояние лица, совершающего духовный полет, осознавшего, что он сам как и окружающий мир ничтожны перед самим Аллахом, то есть восклицая «*менга сен - ўқ кераксан*» — «*мне же нужен ты - ўқ*», духовный путник, как бы говорит: «*мне не потребны ни оба мира, ни ад и ни рай, я желаю только лишь тебя о, Аллах*». Следовательно, посредством «ўқ» звучит обращение к всевышнему Аллаху.

В поэтических источниках можно встретить словосочетание **Ху оти** в различных формах, таких как, **Ху//Ху оти//Ху-ху муроди**: «*Зоҳидо Машрабга дединг масжид ичра қўй қадам, ... Неча кун зоҳид бўлуб, кўнгулга бир ху келмади*» [2] — «*Подвижник молвил Машрабу ступи же ты в мечет, ... сколько дней был я аскетом, душу ни разу не посетил ху*», «*На хуи тотлиқ ҳақ ёди саҳар вақти бўлганда, Болдин сучук ху оти саҳар вақти бўлганда*» [1] — «*Как приятно вспоминать Истину Аллаха ранним утром, слаще меду ху оти ранним утром*».

Как известно, в период «нафси мулҳима» (ступень духовного возвышения) духовный путник достигает статуса «айнал якин» (приближения к Аллаху). Духовный путник на данном этапе обязан совершать намаз, держать пост, быть в состоянии молитвы и обо всех видимых и невидимых откровениях, происходящих в себе, информировать муршида (предводителя) и сле-

довать его рекомендациям. Духовный путник на данном периоде совершает многократное вспоминание всевышнего по **имени «ху»**. Приведенное выше **ху** выражает именно то самое вспоминание **имени «ху»** в период духовного возвышения. Так, это понятно. Но, в чем же скрывается смысл возгласа **ху**? **Ху** имеет несколько символических значений. Как известно, выражаемый арабской буквой хайи хавваз звук «х» возникает на самой глубокой части легких (или, вернее гортани), а выражаемый буквой «**вав**» звук «у» воспроизводится губами. Между двумя указанными начальным и конечным точками образования звуков «х» и «у» находятся все остальные голосовые связки, где появляется разнообразная гамма звуков.

Следовательно, «ху» охватывает и объединяет в себе все звуки. Кроме того, возглас «ху» произносится одним махом связок. Вышеприведенное выражает первое символическое значение «ху». Вторичная символика связана с учением суфизма. Известно, что в теории «вахдати вужуд» (соединение души с Аллахом) воля есть наблюдение, так и в отношении всего существующего принят принцип единства. На данном этапе признается отсутствие всякого сущего, кроме Аллаха. Согласно суфизму, это понятие «*есть совершенная форма единобожия, которая достигается на последнем этапе*» [6]. Именно данное понятие «**«ху» оти**» (*слаще меду ху оти ранним утром*) означает имя Единственности великого создателя. Всякое явление во вселенной связано с каким либо качеством Аллаха. Благодаря Ему непоколебим мир всего сущего. Следовательно, Аллах по своей сути Единая реальность, которая составляет корень всей действительности. Благодаря Ему непоколебим все, что есть на свете.

«Аритур дил зангарини ху–ху ёди, Ошиқларни кеча — кундуз ху муроди, Ху–ху тею жон бергайсен, қул Аҳмади, Саҳарларда қупуб тоат қилғум келур» [1] — «Очищает души осадок **«ху–ху ёди»** (вспоминание **ху–ху**). И днем и ночью мечта влюбленного **«ху муроди»** (мечта **«ху»**), в ответ моим обращениям **ху–ху**, ты даришь мне жизнь, я, раб Ахмад, желаю стоять в поклонении по ранним утрам».

В этом двустигше формы «ху–ху» и «ху муроди» связаны с вышеприведенным содержанием. Также, по мнению Ибн–Арабий, вселенная нечто иное, чем сияние Аллаха, являющегося единственной реальностью. Он утверждает, что Аллах своим исконным знанием знал в какой форме создаст всю действительность. Он не получил это знание от кого–либо другого. Ибо не было другой реальности кроме него.

А. Яссави в двустигше *«Ииқ йўлида фано бўлай, Ҳақ, Бирубор, Ҳар на қилсанг ошиқ қилгил, парвардигор»* [1] с-58] — «Пусть исчезну на пути любви, истинно ты **Бирубор** (един и существует), что бы ты не сотворил с меня, сделай влюбленным, о, мой творец», где поэт посредством термина **Бирубор** выражает единство всевышнего Аллаха. Машраб пишет: «**Алифни** дилга жо қилмоқни бисмиллодин ўргандим, **Шаҳид** қонини тўкмакни каломуллодин ўргандим,» — «Произнося бисмиллах (именем Аллаха) Я научился помещать в душу **Алиф** (первая буква арабского алфавита, первая буква в имени Аллаха, по форме также изображает 1 (единицу)), изливаться кровью шахида научился от каламуллаха (слово Аллаха, Коран), здесь с помощью **Алиф** он намекает на реальное единство абсолютной действительности.

Так, в поэзии А. Яссави и Машраба можно увидеть обращение к Всевышнему со словами **дийдор** (облик), **муддао** (желанный). Приведем пример из таковых строк: «**Ҳаққа ошиқ бўлган қуллар доим бедор, Ризвон эмас, мақсудлари эрур дийдор**» [1] — «Рабы, влюбленные истине, не могут уснуть, их желание не рай, а **дийдор** (облик), **Амрингиздин ўргулай пушти паноҳим, ё пирим, Сиз дуода ёд этинг ул муддаоға ман борай**» [2] — «Я готов пожертвовать собой, по вашей воле, о мой покровитель, Вспоминайте меня в благословении, напутствуя к **муддао** (желанному)».

Шейх (наставник) для мурида (последователя), вступившего в тарикат (путь духовного совершенствования) и выбравшего его своим предводителем, проявляется в качестве идеального примера каждым своим действием. Также, шейх для мурида является направляющим на верный путь воспитателем, и человеком, помогающим ему в разрешении проблем. Поэтому, все указания и рекомендации шейха должны быть соблюдены, мурид обязан всей душой связаться

с ним, считать его нравственным отцом и наставником. Чем сильнее связан мурид с шейхом, тем скорее он проходит путь к воссоединению. Известная поговорка, которая приписывается к Боязиду Бастоми «*шайхсиз одамнинг шайхи шайтондир*» — «*шайтан (бес) является шейхом для человека не имеющего шейха*» широко распространен среди тарикатов, есть и такие мудрецы, которые относят поговорку к хадисам (преданиям от пророка Мухаммеда с. а. в). Также, повествуют следующий хадис «*Умматим учун набий қай даражада муҳим ўрин тутса, мурид учун ҳам шайхнинг аҳамияти шу даражададир*» [6] с-11] — «*Для мурида шейх носит такое значение, какое важное значение имеет пророк для последователей ислама*». В изречениях А. Яссави муршид (предводитель), облегчающий путь путешественника, выражается посредством слова «*роҳила*» носящее значение коня. Приведем один пример: «*Сирсиз юз минг тоат қилдим, йўлдин оздим, Роҳиласиз сиз йўлга кириб, толиб — тўздим*» [1] — «*Сто тысяч раз поклонялся без утайки, сбился с пути, Начав путь без роҳила (коня) устал и разбрёлся*».

«*Сувга шўнгувчи, сув остида дур изловчи киши*» — «*Человек ныряющий, человек ищущий жемчужину на дне*» и «*сув ўтказмайдиган махсус кийимда сув ости ишларини бажарувчи ишчи* на узбекском языке называется *ғаввос* [3] (водолаз). На арабском языке *гаввос* происходит от корня «*гавс*» носящий смысл «*оказывающий поддержку*». В суфистской науке слово применяется в значении, имеющей разницу от обще лексического смысла. В изречениях А. Яссави слово «*гаввос*» встречается часто, которое означает личность. Но какая именно конкретная личность подразумевается в суфистской поэзии при использовании выражения «*гаввос*»?

«... В художественной литературе последующих лет часто упоминается благословенное имя Шейха Абдулкодыра Жийлони под прозвищем «*Фавсул — Аъзам*», что означает самый великий *гавс (оказывающий поддержку, спаситель)*, то есть применяется в значении великий, высочайший святой. В этой связи одним из самых распространенных среди народа прозвищем почтеннейшего шейха является «*Фавсул — Аъзам*». В частности, Фуркат, Хазини, Кори и другие представители художественного творчества в своих произведениях называют его светлость уважительно именно этим именем.

Поэт–просветитель Закирджан Фуркат Хуканди упоминает почтеннейшего Шейха Абдулкодир в качестве «*дастгир*» т. е. великого предводителя, направляющего на правильный путь, заблудившихся: «*Фурқатий йўлларда қолди, Қўл тутарга йўқ эрур бир раҳнамо, айланг мадад*» [5] — «*Этот Фуркат, сбился с пути, некому подать руку, нет предводителя, Фавси Аъзам дастгир (предводитель), окажите мне поддержку*».

Зияутдинхон Хазинийтура Хоканди в одном из своих сочинений пишет: «*Фавсул — Аъзам авлиёлар сардори, ул Мухаммад умматининг гамхори*» — «*Фавсул — Аъзам предводитель святых, он заботливый вождь последователей Мухаммеда*». Хазини тура, получивший популярность в свое время как шейх направления «кодирия» пути духовной направленности, еще в одном поэтическом произведении описывая явления судного дня, упоминает имя пророка Мухаммеда Мустафа (с. а. в.). Наряду с этим, особо отмечает почтеннейшего Саййида Абдулкодира Фавсул Аъзам в качестве «*Қутбул — ақтоб*» (полярным полюсом): «*Мадад айларга ул кун дастгире раҳбарим бордур, Жаноби Фавсул — Аъзам, қутбул–ақтоб сарварим бордур*» [4] — «*Есть спаситель в тот тяжкий день, который поддержит меня, есть у меня господин Фавсул–Аъзам, вождь қутбул–ақтоб (полярный полюс)*». Мирмахмуд Миршамситдин угли Кори Хуканди в своем пятистишье, посвященной почтеннейшему Саййиду Абдулкодиру подчеркивает, если кто следует указанным им пути духовного совершенства, не будет унижен в обоих мирах, и называет его «*хақиқат баҳрига ғаввос Фавсул–Аъзам*» — «*искателем жемчужин в океане истины*»: «*Хақиқат баҳрига ғоввос, асрорига маҳрамдур, Тилим васфига ожиз, исми поки Фавсул–Аъзамдур*» [4] — «*Искатель жемчужин в океане истины, приближенный к тайнам, язык мой не состоянии выразить восхваление, его чистое имя — есть Фавсул — Аъзам*». Ходжа Ахмад Яссави пишет: «*Хақиқатнинг дарёсидин гавҳар олган, Фаввос ёнглиз ул дарёдин чиқмас бўлур*» — «*Изъявший жемчужину в реке истины, как и Фаввос не пожелает выйти из той реки*», как и Жийлони называет праведников–святых потонувших в океане «*изъявшими жемчужи-*

ну» «*гаввос*» спасителями.

Поэт суфистского направления пишет «*Ўттиз учда соқий бўлиб май улаштим, Жоним шароб қўлга олиб туё ичтим*» [1] — «*В тридцать три года я как и соқий (кравчий) разливал вино, моя жизнь пьянящий напиток, держа в руках распиваю*». В этой строках «*соқий*» означает личность, индивид. Какую личность отображает «*соқий*» в суфистских произведениях? «*Ишқ кўйида маст бўлган*» — «*Опьяневший на пути любви*», «*суяр кул*» — «*любящий раб*», то есть это человек любящий истинного всевышнего. Аскетизм для него высокий статус, его целью в обоих мирах является достижение Божьего лика, воссоединение с ним. В строках поэта «*Соқий, қадаҳни қилгил муҳайё, Ваҳдат майидин ичголи келдим*» — «*Соқий, приготовь мне чашу, прибыл я испить вино Ваҳдат (единства)*» подразумевается именно этот смысл. Машраб и Ахмад Яссави в своих произведениях используют такие слова, выражающие индивида, как «*мард*» — (*мужественный*), «*эр*» — (*мужчина*), «*пири музон*» — (*духовный наставник*). Таким же образом, с помощью слов «*султон*» — (*султан*), «*хожа*» — «*хозяин*», «*раҳбар*» — (*руководитель*), «*сарвар*» — (*вождь*) выражается обращение к Аллаху, к пророку Мухаммеду Мустафа (с. а. в.), а также обращение мурида (последователя) к своему шейху. Также в словах, «*соқий*», «*муганний*» выражается личность индивида (однако «*муганний*» не используется ни в «*Киссаи Машраб*», ни в изречениях шейха А. Яссави.

Как мы видим, в произведениях «*Девони хикмат*» и «*Киссаи Машраб*» с помощью различных слов и словосочетаний страстно описываются мысли и переживания влюбленного, странствующего на пути божественной любви, для достижения их глубокого смысла, требуется перечитывать, вникать в их суть путем философского, суфистского, религиозного и светского анализа.

Список цитируемой литературы:

1. Яссавий Ахмад Хожа. Девони хикмат (Сборник стихов поэт). (Подготовленник издание: Расулмухаммад Ашурбой ўгли Абдушукуров). — Ташкент: Издательство «Ғафур Ғулом» («Ғафур Гульяма»). — 1992. С-205.
2. Бобораҳим Машраб. Қиссаи Машраб (Повествование Машраба). (Подготовленник издание: Сайфиддин Рафъиддин и др.), — Ташкент: Издательство «Ёзувчи» («Песатель»). — 1992. С-171.
3. Ўзбек тилининг изоҳли луғати (Тольковый словарь узбекского языка). В двух томах. — Москва: Издательство «Русский язык». — 1981.
4. Шайх Саййид Абдулқодир Гилоний. «Сиррул — асрор. Мактубот» (Секрет в секрете. Послание). (Переводчик: О. Жўрабоев). — Ташкент: Издательство «Мовароуннаҳр». — 2005. С – 281.
5. Фуркат ижодиёти (Творчество Фурката). — Ташкент: Издательство «Фан» («Наука»). — 1990. С – 117.
6. Хайри Бўлай. Туркияда руҳпараст ва моддапараст қарашлар кураши (Борьба точка зрения идеалистик и материалистик в Турции). — Истанбул. 1967. С -181.

DISPLAY OF IMAGES OF A LOVER AND A BELOVED IN LYRE – EPIC WORKS OF A SUFI CHARACTER IN THE UZBEK LANGUAGE (USING THE EXAMPLE OF KHOJA AHMAD YASSAVI AND BOBORAHIMA MASHRAB)

Akhatova M. S.

Tashkent State University Uzbek Language and Literature named after Alisher Navoi, Tashkent, Uzbekistan

In the book Hozhi Ahmad Yassaviy «Devoni Hikmat» and Boborahim Mashrab express love for the higher forces in various words, reflecting their internal state and feeling in lexical turns.

Keywords: lyrical hero, term, words describing the image, suffix meaning, colorful words, suffix doctrine, speech organs, the ideology of the science of tasavuf, tasavu (sufistic) vocabulary, lexeme

ЭТНИЧЕСКИЙ ИНДИВИДУУМ В РОЛИ ЛИРИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА

Канукоева М. Б.

*Институт гуманитарных исследований Кабардино–Балкарского научного центра РАН,
Нальчик, Россия*

Выявляется, что специфичность социальной оппозиции в эстетическом сознании кабардинских поэтов советского периода имела результатом полную идентичность структуры идеологического освещения окружающего мира в этническом художественном сознании и первичными формами официальной эстетической доктрины Советского Союза. Анализируются черты инновационности лирики Тхагазитова в интерпретации идеологом и эмблем этого периода.

Ключевые слова: эстетическое сознание, кабардинская лирика, идеологемы, эмблемы, реминисценции, этнический индивидуум, авторское сознание

Развитие кабардинской поэтической традиции, как, по всей видимости, любой другой, относящейся к новописьменным литературам, делало этап интерпретации идеологической семантики соцреализма неизбежным. В этом смысле творчество известного кабардинского поэта З. Тхагазитова вполне закономерно, с той лишь оговоркой, что он намного — фактически на целое поколение — опередил эволюцию кабардинского художественного сознания. Уход от систем иерархической оценки и презентации объектов и явлений стал отправной точкой мировосприятия З. Тхагазитова. Особенности мышления позволили ему, не задерживаясь на пространстве эстетического равноправия идеологического и индивидуально–этнического поэтического представления, перейти к абсолютно новой стадии трактовок советских культурных универсалий, которую возможно охарактеризовать, как этническую с преимуществом индивидуальной семантики. «Советское» же традиционное иерархическое представление идеологической эмблематики подразумевало исключительно атрибутивные функции внеидеологических представлений.

Даже произведения, полностью ориентированные в плане поэтического выражения на этническую, либо индивидуально–значимую образность, центральной целевой установкой, эстетической сверхзадачей имели представление читателю тех или иных трактовок советских идеологом.

Советская идеологема как художественная структура проникает в национальную поэтическую традицию с первых лет существования нового строя, ею широко пользуются авторы, почерк которых сложился в дооктябрьский период. Этот этап был ознаменован неаналитическим восприятием единиц с идеологической семантикой:

*О, Ленин!
О, солнце наше!
Кто с Лениным, тот бесстрашен!
Ленин во имя свободы
Объединил народы,
Ленина слово для горца
Было лучами солнца... [1]*

Роль эмблемы «Ленин» в данном случае — не более как обозначение некой новой системы общественных взаимоотношений, требующих от лирического героя (если о таком возможно говорить) активного действия и, главное — активной оценочной позиции. С точки зрения строения самой идеологемы — она представляет собой плоскостную конвенциональную единицу, смысловое содержание которой по отношению к данному тексту абсолютно автономно и проанализировано быть не может — это всего лишь оговоренная в новой традиции мета вновь родившегося и познаваемого мира.

Совершенно иначе видится эстетическая онтология произведений Тхагазитова. Даже при обращении к наиболее очевидным идеологически ангажированным и политически однозначным образам и символам государства поэт вносит в них своё уникальное содержание, а главное — использует их в качестве вспомогательных элементов актуализации индивидуальной семантики текста. У Тхагазитова модель эстетической рефлексии изменена в единственной, но главной своей составляющей. Развёрнутая точечная идеологема выступает в качестве смысловой опоры всего произведения в целом ряде его стихов — «Память», «Сон», «Тебя ожидают звёзды», во многих других. Однако у него смысл и функциональная нагрузка маркера изменены. Тхагазитов целенаправленно разворачивает и интерпретирует идеологему в поле субъективных ассоциаций и культурных реминисценций, и в его произведениях политическое, гражданское наполнение советских социокультурных формул практически полностью замещается индивидуальной семантикой, а в значительном количестве случаев толкование идеологемы в контексте личного жизненного опыта становится сверхзадачей всего произведения:

Младший пишет из Берлина:

«Еду!»

Старший пал.

Друзья в письме грустят.

Радость рядом с горем в день Победы –

Слёзы одинаково блестят [2]

Мы видим яркий пример гражданской лирики кабардинского поэта, в котором обращение к частным воспоминаниям и переживаниям вытесняет идеологический смысл культурных универсалий, превращаясь, в конце концов, в генеральную эстетическую направленность всего текста.

В качестве одной из компонент поэтического мира З. Тхагазитова перманентно оставались образные и понятийные элементы общецивилизационного и новочивилизационного плана, и поэтому перед ним закономерно вставала проблема индивидуальной специфичности поэтического выражения, проблема наиболее отчетливого воплощения в текстах особенностей своего «Я».

Своеобычное осмысление культурной символики и концептуалистики Советского государства для кабардинского поэта было неизбежным процессом — и мы видим в его текстах абсолютно оригинальные, неожиданные трактовки художественных объектов, привычных нам по стихам гражданского звучания. Будучи личностью, полностью погруженной в реалии — идеологические, этические — страны, в той её части, которая обрела жизнь после октябрьской революции, Тхагазитов был полностью свободен в осмыслении и толковании информации, связанной с официальными эстетическими воззрениями, господствовавшими в СССР. Как уже указывалось, органичное единство советского, индивидуального и национального было стилиопределяющей чертой его творчества.

В отличие от плеяды национальных авторов, принадлежавших старшему поколению, Тхагазитов не был озабочен установлением статуса этнических культурных объектов в социокультурной среде государства, повторимся — для него не существовало дихотомической оппозиции этнического и идеологического. Тем большее значение в понимании особенностей его творческого мышления, особенностей его поэтического мировидения имеет характер и манера адаптации и модификации национальных, фольклорных образных рядов к современному обществу и читательскому восприятию.

Высшей пиковой формой взаимодействия этнического и гражданского поэтического выражения до Тхагазитова было инкорпорирование в состав идеологемы или идеологического концепта апелляций к фольклорным и адатным представлениям, служившими, как правило, эмотивными уточнениями традиционным «советским» образам. Это было возможно лишь в результате скрупулёзного отбора тех черт национальной духовной культуры, которые безусловно «вписывались» в общие схемы официальной эстетики. Чаще всего поэты прибегали к

фольклорным или эпическим реминисценциям с двойкой целью — во-первых, они оптимизировали процесс восприятия произведения национальным читателем, а во-вторых — обозначали художественную специфику текста при выходе за пределы республики.

Таким образом, к 60-м годам прошлого века кабардинские поэзия оказалась в положении, когда её этническая принадлежность обозначалась тремя основными способами. Во-первых, авторы сознательно вводили в тексты национальные маркеры, не подлежащие переводу и вообще — любым формам семантической трансляции в иноязычной среде. Это, прежде всего, топонимы и гидронимы, простейшие этнические меты в виде имен людей, разнообразные глоссариальные экзотизмы — названия бытовых объектов, отсутствующих в русском языке, традиционные именованья специфических действий, присущих жизни и этической ритуалистике именно кабардинского народа.

В целом у Тхагазитова наблюдался кардинально новый подход в осмыслении совмещенных советских и национальных эстетических архетипов. Внутренняя свобода в комбинировании и трансформации эстетических структур различного происхождения вывела его национальные компоненты поэтического выражения из сферы экзоэтнологической презентации. Фольклор, адатные нормы, специфика повседневного быта в его произведениях — полноценные художественно достоверные и самодостаточные представления, и в онтологическом смысле его произведения зачастую ориентированы именно на них.

Тхагазитов открывает читателю мир адыгской концептуалистики и образности, его художественная задача — не выявление атрибутивной специфики советского образа, не внесение национального колорита в общесоветскую культурную универсалию, а, скорее — обогащение этнического путем привнесения в него общецивилизационного и наоборот — модернизация общекультурного интеграцией в него исконно кабардинского. Поэт добивается нужного ему эффекта несколькими, схожими между собой, способами; в основе всех — отказ от иерархической системы взаимодействия идеологического и индивидуально-этнического.

Возможно констатировать, что уже в 60-е годы Зубер Тхагазитов отказался от идеологических оппозиций, переведя их в разряд лирического индивидуального переживания, и, вплотную подойдя к устранению из модальности кабардинской поэзии конфликтной семантики на культурном и общеэстетическом уровнях, осмыслив советскую идеологию как деталь художественного выражения. Он сформулировал поэтическое представление абсолютно нового типа, поэтическое представление, точнее, рефлексию этнической личности — не национально обозначенной, как у его предшественников, а именно этнической, во всей полноте её мировоззренческих и этико-эстетических компонентов.

Список цитируемой литературы:

1. Антология кабардинской поэзии. М.: Художественная литература, 1957. 298 с.
2. Тхагазитов З. Память. Нальчик: Эльбрус, 1975. 147 с.

ETHNIC INDIVIDUAL IN THE ROLE OF THE LYRICAL SUBJECT

Kanukoeva M. B.

Institute of Humanitarian Studies of Kabardino-Balkar scientific center of RAS, Nalchik, Russia

It is noted that the specificity of the social opposition in the aesthetic consciousness of Kabardian poets of the Soviet period resulted in the complete identity of the structure of ideological coverage of the world in the ethnic artistic consciousness and the primary forms of the official aesthetic doctrine of the Soviet Union. Identifies traits of innovativeness lyrics Dagazieva in the interpretation of the ideologies and emblems of the period.

Keywords: aesthetic consciousness, Kabardian lyrics, ideologies, emblems, reminiscences, ethnic individual, author's consciousness

АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ПОЛИТИКА НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ*Морозова В. А., Круглова А. Г.**Северо–Западный институт управления, Санкт–Петербург, Россия*

С возрастающей ролью некоммерческих организаций в жизни гражданского общества растёт ответственность организаций, на которые возлагается всё больше обязанностей. В статье проанализированы принципы существования некоммерческих организаций и влияние законодательства на их деятельность.

Ключевые слова: некоммерческие организации, гражданское общество, федеральный закон, антикоррупционная политика, противодействие коррупции, иностранный агент

В настоящее время всё большее внимание гражданского общества и органов власти обращено на деятельность некоммерческих организаций (далее — НКО). Являясь посредником между двумя упомянутыми сообществами некоммерческие организации защищают и представляют права и законные интересы своих членов, коренных меньшинств, незащищённой социальной группы, предоставляет юридические, консультационные и образовательные услуги, удовлетворяет духовные и иные нематериальные потребности граждан. Основной принцип деятельности любой некоммерческой организации — достижение общественного блага без цели извлечения денежной прибыли.

Своё современное понимание и правовое закрепление некоммерческие организации получили в 1996 году с выходом ФЗ-№ 7 «О некоммерческих организациях» от 12 января 1996 года [3]. За двадцать с лишним лет НКО успешно справляются со своими социальными обязанностями, которые возложило на них государство, чем и привлекают особое внимание и заинтересованность в развитии со стороны органов власти. Со стороны государства созданы условия для возможной поддержки деятельности НКО: федеральные и региональные гранты на реализацию отдельных проектов. Однако, часто, этого не хватает для эффективной реализации деятельности и организации привлекают ресурсы коммерческого сектора. Чем актуальнее проблема, которой занимается та или иная организация, тем больший отклик она получит со стороны спонсоров. В случае долговременного финансирования деятельности организации одним доминирующим спонсором, существует вероятность попадания в зависимость от спонсора и отсутствие диверсификации в предоставлении услуг гражданам. Несмотря на то, что зарегистрированные некоммерческие организации по собственному определению не имеют цели извлечения прибыли, они могут иметь собственное имущество и являясь юридическим лицом могут выступать в качестве субъекта гражданских правоотношений [2].

Помимо основного закона ФЗ-№ 7 «О некоммерческих организациях» от 1996 года, определяющего положение НКО, в России вышел ряд других Федеральных законов, регулирующих деятельность организаций данного типа. Некоторые из них как способствуют, так и препятствуют развитию деятельности некоммерческих организаций, одним из таких является Закон № 121-ФЗ от 20 июля 2012 года, в соответствии с которым НКО получающие финансирование или иное имущество от иностранных источников (государство, международные или иностранные организации) признаются «иностранными агентами». Данный закон значительно осложнил развитие деятельности многим российским организациям, наложив на них ряд обязательств [4]. Также, с недавних пор в рамках государственной программы по противодействию коррупции НКО обязали разработать и утвердить внутренние документы, регламентирующие деятельность по предотвращению коррупции внутри организации. Напомним, что НКО — это организации с небольшим штатом, члены которой, продвигают общественно значимые идеи и защищают ин-

тересы определённого круга лиц на добровольной основе. Удовлетворить требованиям закона «о противодействии коррупции» не сложно и это не приведёт к убыткам в финансировании, в отличие от Закона «об иностранных агентах». Некоммерческим организациям на выбор предоставляются меры, которые применительны в качестве противодействия коррупции:

- 1) назначение должностного лица, ответственного за профилактику коррупционных и иных правонарушений;
- 2) установление сотрудничества организации с правоохранительными органами;
- 3) разработка и внедрение в практику мероприятий, направленных на обеспечение добросовестной работы членов организации;
- 4) принятие Кодекса этики и служебного поведения работников организации;
- 5) профилактика и предотвращение конфликта интересов.

Первоначально данные требования относились к коммерческим организациям, но с увеличением роли общественных, некоммерческих организаций в гражданском обществе, данные требования стали применяться и к НКО. Антикоррупционную политику НКО разрабатывают в соответствии со своей спецификой деятельности и внедряют в свою работу. Сложно сказать, что данный закон накладывает какие — либо ограничения на деятельность, но ряд обязанностей у НКО возникает. Однако, сами принципы существования некоммерческих организаций, по своей сути уже являются основой антикоррупционной политики, например, такие как: — политический нейтралитет; — воздержание от оплаты расходов должностных лиц и государственных служащих; — нецелевое использование финансовых средств, т. е. извлечение собственной выгоды членами организации; — выплаты за упрощение решения формальных вопросов и т. д. [1] Что бы удовлетворить требованиям статьи 13.3 Федерального Закона «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 N 273-ФЗ организациям необходимо разработать внутренний документ и внедрить в свою работу. Разумеется, данный закон требует определённых усилий со стороны членов для разработки документа, но он не ограничивает деятельность (как 121-ФЗ «об иностранных агентах») и в той же мере не способствует большему развитию организаций, а скорее фиксирует статус-кво [5].

Список цитируемой литературы:

1. Денисов С. А. Основные направления деятельности некоммерческих организаций по противодействию коррупции. Электронная библиотека «Гражданское общество».
2. Скоробогатова А. В. Роль общественных объединений в борьбе с коррупцией. Вестник РУДН. Серия: Политология. 2017. DOI: 10.22363/2313-1438-2017-19-3-303-308.
3. Федеральный закон от 12 января 1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях»;
4. Федеральный закон от 20 июня 2012 года № 121-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части регулирования деятельности некоммерческих организаций, выполняющих функции иностранного агента»;
5. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 N 273-ФЗ ст 13.3 (ред. от 30.10.2018)

ANTI-CORRUPTION POLICY OF NON-PROFIT ORGANIZATIONS

Morozova V. A., Kryglava A. G.

North-West Institute of Management, Saint-Petersburg, Russian.

The role of non-profit organizations in the life of civil society is growing, in this regard, the responsibility of organizations, which are assigned more responsibilities. The article analyzes the principles of existence of non-profit organizations and the impact of legislation on their activities.

Keywords: non-profit organizations, civil society, Federal law, anti-corruption policy, foreign agent

РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В РАМКАХ ИНИЦИАТИВЫ «ОДИН ПОЯС — ОДИН ПУТЬ»

Сухарев Д. В.

Забайкальский государственный университет, Чита, Россия

Данная статья посвящена анализу работ китайских ученых, которые рассматривают Инициативу «Один пояс — один путь» как стратегию формирования нового миропорядка за счет «системы баланса сил», звеньями которой представлены риски и возможности российско-китайского сотрудничества.

Ключевые слова: глобализация, глобализационные процессы, регионализация, новый миропорядок, баланс сил, Один пояс — один путь, Китай, Россия

Исследование выполнено при поддержке Гранта Совета по НуИД Забайкальского государственного университета, Протокол № 3 от 30.01.2018 г.

Как глобализация в целом, так и глобализационные процессы в частности, представляют собой каждый причинно-следственные связи с формирующимся новым миропорядком, контуры которого можно раскрыть на конкретных локальных явлениях, которые, будучи локальными, представляют собой выражение глобальных тенденций.

Одним из таких явлений является Инициатива (в китайском варианте) / стратегия (в западном и отечественном варианте трактовки понятия) «Один пояс — один путь». Почему Инициатива — это глобальная тенденция? Формируясь в конкретно заданной стране, «Один пояс — один путь» нацелен на глобальное переустройство миропорядка. Почему Инициатива — это локальное явление? Реализуясь как воплощение идеи Китая о гармоничном обществе, «Один пояс — один путь» нацелен на регионализацию.

Тенденции формирования нового миропорядка, идущего на смену американской идеи, зарождающиеся в Китае, уже сегодня достаточно ярко начинают о себе заявлять. Как отмечает Л. Е. Гринин, уже в 90-х годах 20 века возросло «количество прогнозов относительно неизбежного ослабления американской гегемонии и одновременно грядущего выхода Азии на лидирующие позиции» [1].

Став источником глобализации, США сформировали такой механизм, который позволил развивающимся странам, в том числе и Китаю, за короткий срок сделать массированный рывок вперед, обосновывая тем самым свою доминирующую роль в трансформации мирового порядка. Так как мировой порядок, по словам Л. Е. Гринина, держится «на какой-либо системе баланса сил», то меняясь, баланс сил влечет за собой изменение и мирового порядка [2]. Поэтому Инициатива «Один пояс — один путь» может быть рассмотрена как составная часть «системы баланса сил».

В контексте российско-китайских отношений Инициатива «Один пояс — один путь» имеет исторические, культурные основания. Геополитическое преимущество, мощный потенциал экономического развития, протяженность пограничной линии могут способствовать развитию и сотрудничеству России и Китая в области двусторонней торговли, в достижении и продвижении экономической политики. Реакция на крымский инцидент со стороны европейских и американских стран, введение политических санкций в отношении России, объективно предоставили и ускорили появление новых возможностей для развития экономики Китая и России. И на этом фоне Инициатива «Один пояс — один путь» создает благоприятные объективные условия для экономического развития стран вдоль «пояса». С одной стороны, как было отмечено

но Вэнвеем, реализация и продвижение Инициативы «Один пояс один путь» должна способствовать углублению и развитию торгового сотрудничества между Китаем и Россией, а с другой — способствовать процессу региональной интеграции в Северо–Восточную Азию [4].

При этом, китайские специалисты, так, например, Чжао Хуэйжун еще в 2015 году в статье «Как Россия рассматривает экономический пояс Шелкового пути?» отмечал, что среди российских ученых существуют различные, порой противоположные мнения об Инициативе, которые как бы подразделяются на две группы. Ученые, которые занимаются российско–китайскими торгово–экономическими отношениями, оперируют объективными факторами. А ученые, чиновники, которые не являются в этом вопросе профессионалами, имеют одностороннюю позицию, вызванную непониманием ситуации.

Поэтому, как пишет в конце статьи Чжао Хуэйжун, Китаю и России необходимо приложить больше усилий для расширения гуманитарных обменов, так как это будет способствовать разрушению основных препятствий, к которым он относит: культурные различия, недостаток доверия и взаимопонимания, проблемы информационного обмена [5].

Экономика Китая сегодня быстро развивается, поэтому в процессе углубления политики открытости и укрепления национального торгового сотрудничества осознается важность российского рынка. В рамках политики «идти во вне», Китай не только рассматривает Россию как долгосрочного торгового партнера, как было отмечено ранее, но и активно способствует торгово–экономическому сотрудничеству с ее различными регионами [3]. В то же время Китай также придает большое значение инвестиционному сотрудничеству с Россией. Например, как отмечает Цзилияшаньли, по данным Бюджета по статистике прямых иностранных инвестиций в 2016 году, резко возросли китайско–российские инвестиционные специальные фонды, в том числе инвестиционный поток Китая в Россию составил 634 млн. долл. США [6].

Таким образом, как отмечают российские и китайские эксперты, Инициатива «Один пояс — один путь» имеет благоприятные условия для инвестиционного сотрудничества и расширения торговли Китая и России. Она позволит найти общий язык при сохранении различия двух культур, укрепить международный статус, не нарушая национальные интересы двух государств.

Инициатива «Один пояс — один путь» — это стратегия глобализационного развития. С одной стороны, она опирается на мощный инновационный потенциал Китая (инвестиционный поток, технические возможности и т. п.), с другой — на поиск и применение форм ее внедрения в социальную, культурную, экономическую, финансовую жизнь как российских регионов, в частности, так и России, в целом. Поэтому, рассматривая ее как часть «системы баланса сил», необходимо той и другой стороне, определяя риски и возможности сотрудничества, выйти на уровень диалога равных, что является одним из условий глобализационного развития. Не случайно, в мае 2017 года на очередном Форуме по обсуждению Инициативы «Один пояс — один путь» (ОПОП) был определен новый уровень ее развития, который должен перейти от «соединения людских сердец» (гуманитарные обмены) к «пути цивилизации».

Список цитируемой литературы:

1. Гринин Л. Е. Новый мировой порядок и эпоха глобализации. Ст. 1. Американская гегемония: апогей и ослабление. Что дальше? — Век глобализации № 2. 2015 3–17 С.10
2. Гринин Л. Е. Новый мировой порядок и эпоха глобализации. Ст. 2. Возможности и перспективы формирования нового мирового порядка. Век глобализации 1–2/2016 3–18. С.4
3. Sukharev D. Economic and political factors of Chinese regionalism (in the work of Chinese scientists) / Materials of the XII International scientific and practical conference, «Science without borders», — 2016. Volume 7. History. Political science. Philosophy. Sheffield. Science and education LTD. P 83–85
4. 王巍. «一带一路»战略下的中俄贸易发展. 学术交流, 2016, No.272(11):221–221.// Вэнвей. Развитие торговли между Китаем и Россией в рамках стратегии «Один пояс и один путь» / Научное взаимодействие. 2016. № 272 (11). С.221
5. 赵会荣. 俄罗斯如何看待丝绸之路经济带 // Чжао Хуэйжун. Как Россия воспринимает Экономический

пояс Шелкового пути http://www.globalview.cn/html/global/info_5543.html

6. [吉丽艾山力. 中国对俄罗斯直接投资的现状剖析 // Цзиляйшаньли. Анализ прямых инвестиций из Китая в Россию <http://www.doc88.com/p-5465413462862.html>.

RUSSIAN-CHINESE COOPERATION WITHIN THE FRAMEWORK OF THE «ONE BELT INITIATIVE — ONE WAY» INITIATIVE

Sukharev D. V.

Transbaikal State University, Chita, Russia

This article is devoted to the analysis of the work of Chinese scientists who explain the One Belt — One Way Initiative as a strategy to form a new world order. It is implemented using the «system of balance of power.» The links of this system are the risks and opportunities for Russian–Chinese cooperation.

Keywords: globalization, globalization processes, regionalization, new world order, «balance of power», «One belt - one way», China, Russia

ВЗАИМОСВЯЗЬ И ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЬ ЯЗЫКА И КУЛЬТУРЫ В СВЕТЕ ОБУЧЕНИЯ ПЕРЕВОДЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Вишневская Л. П.

*Московский государственный институт международных отношений (университет) МИД
России, Москва, Россия*

В статье описывается взаимосвязь и взаимозависимость языка и культуры в свете обучения переводческой деятельности.

Ключевые слова: культура, язык, контекст культуры, межъязыковое соответствие, социолингвистическая коннотация, безэквивалентная лексика

Взаимоотношения языка и культуры — одна из самых актуальных проблем, которая не получила в современной лингвистике однозначного решения. Существует большое количество научных подходов к данному вопросу.

Д. Х. Хаймс, систематизируя различные точки зрения, выделял четыре основных подхода:

1. Язык первичен (источник, причина, фактор, независимая переменная величина и т. д.);
2. Остальная часть культуры первична;
3. Ни язык, ни остальная часть культуры не первичны, они рассматриваются как взаимно определяющие;
4. Ни язык, ни остальная часть культуры не первичны, и то и другое определяется фактором, лежащим в их основе (таким как «взгляд на мир», национальный характер и т. п.).

Профессор Д. В. Гудков в своей работе дает краткий обзор точек зрения по данному вопросу. Так, К. Леви–Стросс указывал, что язык может рассматриваться как: 1) продукт культуры («употребляемый в обществе язык» отражает общую культуру народа), 2) часть культуры («он представляет собой один из ее элементов»), 3) условие культуры («именно с помощью языка индивид обретает культуру своей группы»).

Легко заметить, что ни один из перечисленных выше подходов не отрицает теснейшего взаимодействия языка и культуры. Проблема их взаимовлияния особенно активно обсуждается в гуманитарных науках, вероятно со времен Вильгельма фон Гумбольдта. Последние десятилетия дискуссии о взаимодействии языка и культуры неизбежно связаны с понятием языкового сознания и так называемой гипотезой Сепира–Уорфа. Строя свои рассуждения на сопоставлении языков индейцев Северной Америки и западноевропейских языков, Б. Уорф утверждает, что «язык влияет на различные виды деятельности людей не столько в особых случаях употребления языка, сколько в его постоянно действующих общих законах и в повседневной оценке им тех или иных явлений»; «грамматика языка индейцев хопи отражает в какой–то степени их культуру так же, как грамматика европейских языков отражает «западную» и «европейскую» культуру». При этом Б. Уорф отталкивается от тезисов Э. Сепира: «язык служит руководством к восприятию социальной действительности». Человеческое существо живет не в одном только объективном мире и не в одном только мире общественной деятельности, как это обычно полагают. В значительной степени человек находится во власти конкретного языка, являющегося средством выражения в данном обществе... Факты свидетельствуют о том, что «реальный мир» в значительной мере бессознательно строится на языковых нормах данного общества. Не существует двух языков настолько тождественных, чтобы их можно было считать выразителями одной и той же социальной действительности. Миры, в которых живут различные общества, — отдельные миры, а не один мир, использующий разные языки.

Заметим, однако, что даже приверженцы этой гипотезы не принимают наиболее радикаль-

ные из ее положений, а ученые, оспаривающие ее, не отрицают тесной взаимосвязи языка и культуры. Справедливым представляется мнение Д. Х. Хаймса, который утверждал, что, с одной стороны, язык детерминирует культурную реальность, люди, принадлежащие к разным культурам, «обладают до некоторой степени особыми коммуникативными системами», с другой — «культурные ценности и верования отчасти создают языковую реальность». Цитата Дэвида Кристала служит еще одним ярким доказательством теснейшего взаимодействия языка и культуры «Cultures are chiefly transmitted through spoken and written languages. Encapsulated within a language is most of a community's history and a large part of its cultural identity».

Обобщая существующие подходы к трактовке взаимосвязи языка и культуры, С. Г. Тер-Минасова рассматривает взаимосвязь понятий Язык, Мышление, Культура. Между языком и реальным миром стоит человек.

Иначе говоря, между реальностью и языком стоит мышление. Язык, как способ выразить мысль и передать ее от человека к человеку теснейшим образом, связан с мышлением. Слово отражает не сам предмет реальности, а то его видение, которое навязано носителю языка, имеющимся в его сознании представлением, понятием об этом предмете. Понятие же составляется на уровне обобщения неких основных признаков, образующих это понятие, и поэтому представляет собой абстракцию, отвлечение от конкретных черт. Путь от реального мира к понятию и далее к словесному выражению различен у разных народов, что обусловлено различиями истории, географии, особенностями жизни этих народов, и, соответственно, различиями развития их общественного сознания. Поскольку наше сознание обусловлено как коллективно, так и индивидуально, то язык отражает действительность не прямо, а через два зигзага: от реального мира к мышлению и от мышления к языку.

Безэквивалентная лексика, несомненно, наиболее ярко и наглядно иллюстрирует идею отражения языком действительности, однако ее удельный вес в лексическом составе языка невелик: в русском языке это 6–7%.

Безэквивалентная лексика хорошо изучена теорией и практикой перевода и представляет собой крайний случай языковой недостаточности.

Хотя безэквивалентность и неполная эквивалентность достаточно распространенное явление в разных языках, предполагается, что большинство слов в различных языках эквивалентны, в их основе лежит межъязыковое понятие, то есть они содержат одинаковое количество понятийного материала, отражают один и тот же кусочек действительности. Считается, что этот пласт лексики наиболее прост для усвоения и перевода. Так оно и было бы, если бы изучение иностранного языка можно было свести к усвоению системы понятий. Но язык состоит не из понятий, а из слов, а семантика слова не исчерпывается одним лишь лексическим понятием. Семантика слова в значительной степени обусловлена его лексикофразеологической сочетаемостью и разного рода социолингвистическими коннотациями, а случаи эквивалентности слов, во всем объеме их семантики и реального функционирования в речи, по-видимому, очень редки.

Наличие межъязыковых синонимов вызывает большие сомнения. Поэтому проблема межъязыковых соответствий заслуживает всестороннего анализа. Очень трудно найти разноязычные слова, которые выражают «одно и то же понятие и не отличаются друг от друга эмоционально-экспрессивной, стилевой или каким-нибудь другим видом константой знаменательной информации».

Явное различие лингвистической, собственно языковой информации, разная лексико-фразеологическая сочетаемость, совершенно различные социолингвистические коннотации, обусловленные культурой, обычаями, традициями разных говорящих коллективов (не говоря уже о зависимости места, времени, целей и прочих обстоятельств коммуникаций) не могут не влиять на семантику и употребление слова. Искусственное вычленение понятийного значения и установление на этом основании межъязыкового соответствия может исказить картину и оказы-

вает, в конечном итоге, плохую услугу и изучающему иностранный язык, и переводчику.

Список цитируемой литературы:

1. Арнольд И. В. Лексикология современного английского языка. — Л., 1966
2. Бархударов Л. С. Тетради переводчика. — М., 1968
3. Верещагин Е. М., Костомаров В. Г. Язык и культура. — М., 1983
4. Виноградов В. В. Основные типы лексических значений слова. — М., 1953.
5. Влахов С., Флорин С. Непереводимое в переводе. — М., 1986
6. Гудков Д. Б. Межкультурная коммуникация: проблемы обучения. — М., 2002
7. Кабачки В. В. Основы английской межкультурной коммуникации. — СПб., 1998
8. Рецкер В. А. Теория перевода и переводческая практика. — М., 1974
9. Тер-Минасова С. Г. Язык и Межкультурная коммуникация. — М., 2002
10. Хаймс Д. Х. Два типа лингвистической относительности. — М., 19
11. Galperin I. R. Stylistics. — М., 1977

**THE RELATIONSHIP AND INTERDEPENDENCE OF LANGUAGE AND CULTURE IN
THE LIGHT OF TRANSLATION TRAINING**

Vishnevskaya L. P.

*Moscow State Institute of International Relations (University) of the Ministry of Foreign Affairs of
Russia, Moscow, Russia*

*The article describes the relationship and interdependence of language and culture in the light
of translation training.*

*Keywords: culture, language, culture context, interlingual correspondence, sociolinguistic
connotation, non-equivalent vocabulary*

ВЫРАЖЕНИЕ КОНТИНУАЛЬНОСТИ В ПАССИВНОМ ЗАЛОГЕ ИСПАНСКОГО ЯЗЫКА

Гуров А. Н.

Военный университет Министерства обороны РФ, Москва, Россия

*Изучено использование конструкции *estar+siendo+Participio* в испанском языке. Рассмотрено залоговое значение страдательности данной конструкции.*

*Ключевые слова: пассив, залог, вид, *estar+siendo+Participio**

При исследовании текстов современного испанского языка нередко, среди средств, используемых для передачи залогового значения встречается конструкция *estar+siendo+Participio*, которая появилась в языке сравнительно недавно. Появление этой конструкции и ее использование в пассивном значении не могло не привлечь внимание испанских ученых.

Большинство исследователей не относят *estar+siendo+Participio* к пассивным конструкциям, называя ее «тяжелой и неприемлемой».

Тем не менее, ряд авторов [1] считает, что в современном испанском языке все чаще используется эта форма выражения страдательного залога.

Королевская Испанская Академия указывает, что данная конструкция является допустимой калькой английской формы *is being + Participio*, но она вполне возможна и грамматически правильна в испанском языке, хотя и реже используется по сравнению с активной формой и местоименной пассивной конструкцией.

На наш взгляд, появление конструкции *estar+siendo+Participio* отражает объективную языковую тенденцию: компенсировать «ущербность» существующих средств выражения залоговых значений.

Анализ *estar+siendo+Participio* показывает, что залоговое значение страдательности данной конструкции очень устойчиво, оно не зависит от тех лексических и грамматических факторов, которыми обусловлено употребление причастных и местоименных пассивных конструкций.

В отличие от причастной и местоименной пассивных форм данная конструкция безразлична к видовому лексическому характеру глагола, к признакам наличие/отсутствие объекта-агента действия, одушевленность/неодушевленность существительного, выступающего в роли субъекта, к формам лица субъекта.

Estar+siendo+Participio употребляется в *Presente* и *Imperfecto de Indicativo*, то есть в тех временных формах, употребление которых ограничено для причастной конструкции (*ser + Participio*).

Наиболее существенной чертой, свойственной только этой конструкции, является ее ярко выраженное видовое значение. В ней вид превалирует над временным значением.

Конструкция *estar+siendo+Participio* отличается от местоименной и причастной пассивных конструкций с одной стороны, полной свободой от каких-либо синтаксических или лексических условий, а с другой стороны, особой видовой характеристикой. Это, по-видимому, и является причиной все более частого употребления данной конструкции в языке.

Анализ условий употребления *estar + siendo + Participio* показывает, что данная конструкция не является синтаксическим синонимом ни причастной, ни местоименной пассивных форм и, следовательно, ее появление в испанском языке не следует рассматривать как простое пополнение репертуара форм, служащих для передачи залоговых значений.

Можно предположить, что данная конструкция в силу ее независимости от лексических и

грамматических условий является перспективным средством выражения значения страдательности в испанском языке.

Список цитируемой литературы:

1. Гуров А. Н. Функциональная семантика и позиции актантов в синтаксических конструкциях с переходным глаголом (на материале испанского, русского и английского языков): дисс. кандидата филол. наук / Военный университет Министерства обороны. — Москва, 2013.

EXPRESSION OF CONTINUALITY IN THE PASSIVE VOICE OF THE SPANISH LANGUAGE

Gurov A. N.

Military University of the Ministry of Defense of Russia, Moscow, Russia

*The use of the construction *estar+siendo+Participio* in Spanish language is studied. The passive signification of such a construction is considered.*

*Keywords: passive voice, voice, aspect, *estar+siendo+Participio**

ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ЛИНГВОПРАГМАТИКИ В СОВРЕМЕННОМ ЯЗЫКОЗНАНИИ

Степанова З. Б.

Северо–Восточный федеральный университет им. М. К. Аммосова, Якутск, Россия

В данной статье автор рассматривает проблему неопределенности термина «лингвопрагматика», изучает различные подходы и теории его изучения. В результате изучения определен термин «лингвопрагматики» наиболее полно раскрывающий проблематику его изучения в современном языкознании.

Ключевые слова: лингвопрагматика, прагмалингвистика, современное языкознание, лингвистическая прагматика, лингвистика

На настоящий момент точного определения термина «лингвопрагматика» нет, и прежде чем мы приступим к осмыслению термина «лингвопрагматика» или же «прагмалингвистика», следует обратиться к термину «прагматика», объединяющему единую область в науке. Раскрывая сущность через перевод греческих корней слова – *pragma* — «дело, действие», это понятие раскрывается в справочных источниках следующим образом:

В Словаре лингвистических терминов представлено следующее определение «Прагматика» (как лингвистическая прагматика):

- 1) Одна из сторон лингвистического знака (наряду с семантикой и синтактикой)
- 2) Современное научное направление, имеющее черты междисциплинарного, в ведении которого находится лингвистика речи» [2].

Лингвисты рассматривают лингвопрагматику или прагмалингвистику различно: как отдельный раздел науки, как часть языкознания и филологической науки, а также часть языкового знака.

Прагматика более подходит для «изучения языка в действии», его конкретных задач, по причине того, что он переводится с греческого как «дело». Лингвистическая прагматика — наука, анализирующая каким способом языковое средство, проявляет воздействие.

Ч. Пирс и Ч. Моррис описывали прагматику как науку, объектом которой представляется отношение пользователя к применяемым им знакам [3].

Н. Д. Арутюнова определяет лингвопрагматику как часть семиотики и языкознания, «в которой изучают функционирование языковых знаков в речи» [1].

И. П. Сусов полагает что, как область лингвистических исследований, стоит расценивать «прагмалингвистику» в качестве объекта, использующего отношение между языковыми единицами и условиями их использования в конкретном коммуникативно–прагматическом пространстве, в действиях между слушающим и читающим (пишущим и говорящим) и нужно знать время, место их взаимодействия, их цел и ожидания от разговора/переписки [5].

Основной принцип работ Л. Витгенштейна: в следовании правилам состоит суть, как и общественной деятельности, так и языка. Правила имеют определяющее значение для деятельности, поскольку идентификация на действие проходит на основе основных правил [4].

На основе концепции Л. Витгенштейна о рассмотрении языка, контекста и ситуации вне языка, лингвисты начали создавать и дополнять разные направления лингвопрагматики, устанавливающие функции языка в разных частях речи и общения.

Герберт Грайс следом за Л. Витгенштейном в своих исследованиях пришел к заключению, что «лингвопрагматика рассматривается в качестве одной из сторон лингвистического знака, наравне с семантикой и синтактикой, а кроме того современное академическое направление,

обладающее чертами междисциплинарного, в ведении которого находится лингвистика текста» [7].

Г. Г. Матвеева считала, что «прагматика — это часть языкознания, изучающая функцию единицы языка в разговоре» [7].

В работах С. К. Левинсона освещалась проблема неопределенности лингвопрагматики. Он также выделил общее определение предмета прагматики — исследование использования языка. Но отметив незавершенность данного определения, в своей работе он проанализировал другие описания исследований лингвопрагматики, и критически анализировал одну за другой.

По мнению Дж. Н. Лич лингвопрагматика изучает высказывания, получающие значение в контексте. Он так же признал, что огромное влияние на формирования термина «лингвопрагматика» сыграли Дж. Л. Остин, Дж. Серля и Г. Грайс.

Следовательно, лингвопрагматика в науке исследует не только речевые акты, как пример коммуникации, но и непосредственно сопряжена с эмоциональным поведением, оценочным планом деятельности. На наш взгляд, главным фактором отсутствия общего мнения ученых об определении «лингвопрагматики», состоит в том, что лингвисты оценивают различные концепции для применения этого понятия, обусловленные несхожестью их подходов к исследованию.

Таким образом, рассмотрев разные понятия о «лингвопрагматике» мы пришли к выводу, что трактовка лингвопрагматики И. П. Сусова наиболее полно охватывает всю проблематику изучения лингвопрагматики и хорошо подходит для анализа языковых средств.

Список цитируемой литературы:

1. Арутюнова Н. Д. Прагматика. Лингвистический энциклопедический словарь. — М.: Советская энциклопедия, 1999 — 688 с.
2. Брусенская Л. А., Гаврилова Г. Ф., Малычева Н. В. Словарь лингвистических терминов. — Ростов н/Д.: Феникс, 2005 — 256 с.
3. Вахтель Н. М. Прагмалингвистика: Учебно-методическое пособие для вузов. Воронеж: Издательско-полиграфический центр Воронежского государственного университета, 2008. — 34 с.
4. Витгенштейн Л. Избранные работы. — М.: Издательский дом «Территория будущего», 2005. — 440 с.
5. Сусов И. П. История языкознания Серия: лингвистика и межкультурная коммуникация: золотая серия. — М.: АСТ, «Восток — Запад», 2007. — 269 с.
6. Режим доступа: <http://webkonspect.com/?room=profile&id=1723&labelid=20400> (Дата обращения: 11.06.2018)
7. Слово, высказывание, текст в когнитивном, прагматическом и культурологическом аспектах: сборник статей участников IV междунар. науч. конф., 25–26 апр. 2008 г. — Челябинск: ООО «Издательство РЕКПОЛ», 2008. — 322 с.

PROBLEMS OF LINGUO-PRAGMATIC RESEARCH IN MODERN LINGUISTICS

Stepanova Z. B.

M. K. Ammosov North-Eastern Federal University, Yakutsk, Russia,

In this article, the author examines the problem of uncertainty of the term «linguopragmatics», studies various approaches and theories of its study. As a result of the study, the term «linguopragmatics» is defined that most fully reveals the problematics of its study in modern linguistics.

Keywords: linguistic pragmatics, pragmalinguistics, modern linguistics, linguistic pragmatics, linguistics

ЯЗЫКОВЫЕ СПОСОБЫ СОЗДАНИЯ ОЩУЩЕНИЯ УЖАСА В ТВОРЧЕСТВЕ Ф. М. ДОСТОЕВСКОГО

Шустова А. П.

Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова, Москва, Россия

Понятие ужаса и эстетика ужасного, а также его языковое выражение занимает важное место при анализе и осмыслении творческого наследия и идиостиля Ф. М. Достоевского. Ужас является одной из смыслообразующих категорий произведений писателя и постоянно встречается на страницах его произведений. Высокая частотность и интенсивность этой семы позволяет говорить о ее важности при анализе картины мира Достоевского.

Ключевые слова: ужас, страх, семантическое поле, Достоевский, идиостиль, художественное произведение

Несмотря на то что творчество Ф. М. Достоевского обычно осмысливается с точки зрения эстетики классической литературы, ощущение ужаса присутствует в произведениях писателя как одна из смыслообразующих доминант его творчества. Предлагаемые тезисы посвящены языковым способам создания ощущения ужаса в произведениях Достоевского, который выступает как один из важнейших элементов идиостиля писателя.

К одному из главных средств создания эстетики ужасного можно отнести само описание происшествий, преступлений и событий, которые пугают человека: убийство Шатова («Бесы»), издевательства над детьми («Братья Карамазовы»), смертная казнь («Идиот»). Следует учитывать, что писатель создает весьма яркие и запоминающиеся образы этих ситуаций, что позволяет добиться большей вовлеченности читателя, а значит, большей степени ужаса. Это напрямую связано с полифоничностью произведений Достоевского [1]: писатель, оставляя читателя один на один с мировосприятием персонажа, добивается большей эмпатии с его стороны, что приводит к тому, что ощущение ужаса, переживаемое персонажами, становится и ощущением ужаса читателя.

В ряду языковых средств следует обратить внимание на активное использование семантических полей [2] «СМЕРТЬ» и «БОЛЕЗНЬ» наряду с полями «СМЕХ», «БОГ», «СТРАХ», «ЖИЗНЬ», «ЛЮБОВЬ» [3], что часто является сюжетообразующим стержнем произведения. Во многом именно благодаря этим семантическим полям реализуются сюжетные линии романов Достоевского: убийство Шатова, Хромоножки и Лизы, самоубийство Кириллова и Ставрогина («Бесы»), эпилепсия князя Мышкина («Идиот»), чахотка Катерины Ивановны («Преступление и наказание») и т. д. Семантическое поле «СМЕРТЬ» формируют следующие лексемы: смерть, убить, убийство, самоубийство, казнь, мертвый, мертвец. В семантическое поле «БОЛЕЗНЬ» входят лексемы: болезнь, (за)болеть, чахотка, эпилепсия, припадок, горячка, бред, желтый. Именно эти семантические поля создают и поддерживают ощущение страха, потому что страх перед смертью и болезнью является одним из самых сильных биологически обусловленных переживаний человека. Следует отметить, что лексемы, относящиеся к семантическим полям «СМЕРТЬ», «БОЛЕЗНЬ», «СТРАХ» являются очень частотными и семантически нагруженными в произведениях писателя.

Введение в произведение элементов, относящихся к потустороннему миру, также можно отнести к средствам создания ужаса в произведениях Достоевского. Например, двойники и многократное сравнение с ведьмой Лизаветы Ивановны («Преступление и наказание») и т. д. Потусторонний мир является областью непознаваемого, нечеловеческого, «чужого», а не «своего», того, что может разрушить незыблемость антропосферы, а значит, пугает.

К языковым средствам также можно отнести многократное и постоянное использование усилительных частиц с оценочным элементом «ужас» и «страх» в значении высокой интенсивности: «ужасные множества народов», «ужасно любил», «ужасно засуетился», «страх не любила Лизавету» («Бесы»). В «Бесах» лексема «ужасно» в усилительном значении повторяется 135 раз.

Таким образом, высокая частотность использования пугающих ситуаций, а также слов и семантических полей с ядерной семой «ужас», является сигналом того, что ужас выступает как неотъемлемая часть картины мира писателя, поэтому этот аспект обязательно должен учитываться при анализе идиостиля Достоевского.

Список цитируемой литературы:

1. Бахтин М. М. Проблемы поэтики Достоевского. — М., 1963. 321 с.
2. Жеребило Т. В. Словарь лингвистических терминов. — Назрань, 2005. 488 с.
3. Ружицкий И. В., Коробова М. М. Семантическое поле СМEX в структуре тезауруса Достоевского // Филологический аспект, № 12 (31). Нижний Новгород, 2017.

LANGUAGE METHODS OF CREATING SENSE OF HORROR IN THE WORKS BY F. DOSTOEVSKY

Shustova A. P.

Moscow State University, Moscow, Russia

The concept of horror, and the aesthetics of the terrible, and its linguistic expression takes an important place in the analysis and understanding of the artistic heritage and idiosyncrasy of Dostoevsky. Horror is one of the meaning-forming categories of the writer's works which constantly found on the pages of his fiction. The high frequency and intensity of this sense suggests its importance in the analysis of Dostoevsky's worldview.

Keywords: horror, fear, semantic field, Dostoevsky, idiosyncrasy, fiction

ГНОСЕОЛОГИЯ: ОТ ФИЛОСОФИИ ДО ОТДЕЛЬНОЙ НАУКИ

Бредихина Ю. А.

Саратовский государственный аграрный университет, Саратов, Россия

Стремление к обретению знаний всегда считалось одним из важных качеств, необходимых для развития личности. Поэтому основы гносеологии — направления философии, погруженного в процесс познания — были заложены еще в древности. Поэтому и ее точный возраст назвать проблематично.

Ключевые слова: философия, познание, философия познания, гносеология

Чтобы получить общее представление о таком разделе философии, как гносеология, необходимо, в первую очередь, разобраться в происхождении самого термина. Образование его обязано двум греческим понятиям: гносео — «знаю» и логос — «слово, речь». Таким образом, гносеология представляет собой науку о познании, то есть ее интересуют способы получения человеком информации, путь от незнания к просвещенности, истоки чистых знаний и в приложении к исследуемым моментам.

Изначально изучение получения данных как явления было частью философских изысканий, позднее превратившись в отдельный блок. Гносеология в философии — это раздел, изучающий границы личностного познания. Он сопутствует основной ветви с самого момента ее возникновения. Как только люди открыли для себя новый вид духовной работы, сразу возникли сомнения относительно подтверждения подлинности получаемых знаний, началось противопоставление поверхностных данных и глубинного смысла.

Теория гносеологии сформировалась не сразу, проследить ее четкие очертания можно в античной философии. Тогда появились формы и виды познания, был проведен анализ доказательности знания и рассмотрены вопросы обретения истинного знания, которые стали началом скептицизма — отдельного течения дисциплины. В Средние века в связи с приобретением мировоззрением религиозного оттенка гносеология стала противопоставлять способности разума божественным откровениям. Благодаря сложности задачи в этот период дисциплина ощутимо продвинулась.

На заложенном фундаменте в Новое время происходят заметные изменения в философии, выдвинувшей на передний план проблему познания. Создается классический тип науки, которую в 1832 году назовут гносеологией. Такой рывок стал возможен из-за переосмысления человеком своего места в мире, он перестает быть игрушкой в руках высших сил, приобретает свою волю и ответственность.

Богатая история дисциплины гносеологии и разнообразие школ открывают перед ней ряд вопросов, требующих ответа. Основные проблемы гносеологии, единые для всех направлений, состоят в следующем.

1) Причины познания. Означает выяснение предпосылок к поиску объяснений происходящего. Считается, что они состоят в потребности предугадывать грядущие события при высокой сложности системы, без этого ответ на новые задачи будет постоянно запаздывать.

2) Условия получения знаний. К ним относят три компонента: природа, человек и форма отображения реальности при узнавании.

3) Поиск источника знаний. Гносеология исследует этот момент с помощью ряда задач, которые должны обеспечить представление о начальном носителе информации, об объекте познания.

В ходе совершенствования философской мысли выделились следующие основные

направления гносеологии.

- Наивный реализм. Мерилом истинности являются органы чувств, никакой разницы между человеческим восприятием и реальным положением вещей здесь нет.

- Сенсуализм. Подразумевает познание только на основе чувств, если их нет, то и информация в разуме не появится, поскольку человек опирает только на чувства, а за их пределами мир не существует.

- Рационализм. Настоящее знание можно получить только при помощи разума без учета данных, передаваемых органами чувств, неизменно искажающими действительность.

- Скептицизм. Сомневается в каждом пункте знания, требует не соглашаться с мнением авторитетов, пока не будет произведена собственная оценка.

- Агностицизм. Говорит о невозможности полностью узнать мир — и чувства, и разум дают только кусочки знания, которых недостаточно для получения полной картины.

- Когнитивный оптимизм. Верит в возможность получения исчерпывающего знания о мире.

Наука не может быть статичной, подвергаясь в процессе развития влиянию других дисциплин. На текущем этапе основные направления гносеологии — это когнитивный оптимизм, скептицизм и агностицизм, которые рассматриваются на стыке ряда дисциплин. Кроме философии сюда относятся психология, методология, информатика, история науки и логика. Предполагается, что такой синтез подходов поможет глубже разобраться в проблеме, уходя от поверхностного изучения.

Список цитируемой литературы:

1. Гусев С. С., Тульчинский Г. Л. Проблема познания в философии. — М., 2005.
2. Ильин В. В. Теория познания. Введение. Общие проблемы. М., 2003.
3. Кассирер Э. Познание и действительность. СПб., 1992.
4. Микешина Л. А. Философия познания. М., 2002.
5. Рассел Б. Человеческое познание, его сфера и границы. Киев, 2007.
6. Цинцадзе Г. И. Метод понимания в философии и проблема человека. Тбилиси, 1995.
7. Шаповалов В. Ф. Основы философии. От классики к современности: Учеб. пособие для вузов. — М.: ФАИР-ПРЕСС, 1999

GNOSEOLOGY: FROM PHILOSOPHY TO SEPARATE SCIENCE

Bredikhina Yu. A.

Saratov State Agrarian University, Saratov, Russia

The desire to gain knowledge has always been considered one of the important qualities necessary for personal development. Therefore, the foundations of epistemology - the direction of philosophy, immersed in the process of knowledge - were laid back in antiquity. Therefore, her exact age is problematic.

Keywords: philosophy, knowledge, philosophy of knowledge, gnoseology

САМОИДЕНТИФИКАЦИЯ В СТРУКТУРЕ САМОСОЗНАНИЯ ЛИЧНОСТИ

Василевская Е. А., Казимова Е. Е.

Самарский филиал Московского городского педагогического университета, Самара, Россия

В статье с позиции различных авторов раскрывается роль, целостность и интегральность самосознания в развитии личности. Обосновывается идея о том, что самоидентификация является важным компонентом самосознания. Даются характеристики этапов процесса идентичности.

Ключевые слова. Самосознание, самоидентификация, образ Я, личность

Многие отечественные и зарубежные исследователи отмечают ведущую роль самосознания в функционировании личности. Внимание одних ученых сосредоточено на вопросах сущности и структуры самосознания (Г. Н. Кригер, В. С. Мерлин, В. С. Мухина, А. Г. Спиркин, А. В. Фалеев, И. И. Чеснокова и др.).

Проблемам формирования и развития самосознания принадлежат труды таких ученых, как Б. Г. Ананьев, Л. И. Божович, А. К. Болотова, Л. С. Выготский, Г. Н. Григер, В. С. Мухина, С. Л. Рубинштейн, А. Г. Спиркин, П. Р. Чамата, Е. В. Шорохова, Е. Н. Шутенко, и др.

Исследователи ставят акцент на изучении сущности и структуры Я-концепции (Р. Бернс, А. В. Захарова, С. Кули, Дж. Мид, К. Роджерс, В. В. Столин, и др.), механизмах ее формирования и развития (В. Дамон, И. С. Кон, Ж. Пиаже, Д. Харт и др.).

Изучению уровневого строения самосознания и Я-концепции подчинены работы З. В. Дияновой, И. С. Кон, А. Б. Орлова, В. В. Столина, И. И. Чесноковой, Т. М. Щеголевой и др.

Научный интерес Р. Бернс, Е. Зиглер, Х. Кохут, С. Кули, Дж. Мид, К. Роджерс, М. Розенберг, Л. Г. Уляева, З. Фрейд, К. Хорни, Т. Шибутани, С. Эпштейн и др. сосредоточен на механизмах формирования и содержания разнообразных Я-образов.

Отдельное внимание уделяется природе, структуре и механизмам самоотношения и самооценки (Р. Бернс, Л. С. Выготский, А. В. Захарова, С. Р. Пантлеев, М. Розенберг, В. В. Столин, А. Г. Спиркин, Е. Т. Соколова, Н. И. Сарджвеладзе, И. И. Чеснокова и др.); связи самооценки с поведением и деятельностью (Г. И. Морева, А. Г. Спиркин, Х. Хекхаухен и др.); регуляторной функции самосознания (Л. И. Божович, А. А. Налчаджян, Н. И. Сарджвеладзе, В. С. Столин, А. Г. Спиркин и др.).

Внимание таких ученых, как А. А. Бодалев, В. Н. Козиев, И. С. Кон, А. А. Налчаджян, Е. Т. Соколова и др. сосредоточено на изучении Я-образа. При этом авторы акцентируют свое внимание на различных подходах.

Данный феномен является надстройкой над человеческой психикой, имеет свои особенности развития и формирования на разных этапах жизнедеятельности личности.

Поскольку мерой и исходным пунктом отношения человека к себе выступают прежде всего другие люди, самосознание носит общественный характер [2].

Следовательно, личность является носителем определенных представлений о себе, полученных в результате осмысления и осознания различных характеристик — индивидуально-типологических, возрастных, гендерных, профессиональных, национальных.

В связи с этим целостность и интегральность самосознания, его действительное регулятивное влияние на поведение личности, характеризующее человека с позиции активного субъекта в его общечеловеческом определении, обеспечивается сложной системой взаимосвязанных образов Я, отражающих результаты осмысления различных видов человеческой активности.

Исследования в этой области раскрывают детерминанты, определяющие психическую

жизнь и поведение личности, закономерности формирования мировоззрения и смысложизненного самоопределения, рефлексивно–идентификационную специфику структуры и динамику самосознания. Где в единой форме выявляются следующие ключевые для личности научные абстракции: «личность», «идентификация», «ценности», «рефлексия», «саморазвитие». Данные дефиниции имманентно связаны с проблемой личностного развития и самоидентификации.

Процессы восприятия в большой степени «обеспечивают» субъект необходимой, селективной, а также избыточной информацией о самом себе. На онтогенетически раннем этапе развития личности самовосприятие находится во взаимосвязи с функционированием моторного аппарата, что определяет формирование самосознания и самовыявление субъекта из окружающего мира [4].

На уровне организма активность субъекта определена системой «организм–среда». Эта система имеет двигательный характер и вызывается потребностями в самосохранении, функционировании и физическом благополучии организма.

На уровне социального индивида активность регулируется социальными нормами, обычаями, правилами, которые усваиваются индивидом в процессе жизнедеятельности. Система социальных самоидентичностей «Я-образа» — половая, возрастная, этническая, гражданская, социально–ролевая — облегчают человеку ориентацию в системе этих активностей.

Самоидентификация является важной составляющей самосознания, о чем свидетельствуют исследования В. С. Мерлина, который выделил в структуре самосознания четыре главных компонента, которые он предлагает рассматривать как фазы его развития: осознание «Я»; осознание идентичности; осознание своих психических свойств; социально–нравственная самооценка.

По мнению автора, все четыре компонента находятся в генетической и функциональной взаимосвязи. По его мнению, генетически первично сознание тождественности. Его первые зачатки проявляются тогда, когда ребёнок отличает проприоцептивные ощущения, вызванные внешними предметами, от ощущений собственного тела. Позднее возникает сознание своего «Я». Его первые проявления заключаются в употреблении личных местоимений, в стремлении самостоятельно выполнять некоторые действия и в негативизме. В подростковом возрасте возникает осознание своих свойств и самооценка [5].

Понимание процессов идентификации и самоидентификации личности связано с установлением тождества между действительно существующими объектами внешнего мира. Сама же личность рассматривается как результат исторического процесса, создающего базис идентичности.

Так, И. С. Кон, ссылаясь на исследования Д. Марше, говорит о четырех этапах идентичности: «неопределенная, размытая идентичность» характеризуется тем, что индивид еще не выработал сколько–нибудь четких убеждений, не выбрал профессии и не столкнулся с кризисом идентичности; «досрочная, преждевременная идентификация» имеет место, если индивид включился в соответствующую систему отношений, но сделал это не самостоятельно, в результате пережитого кризиса и испытания, а на основе чужих мнений, следуя чужому примеру или авторитету; для этапа «моратория» характерно то, что индивид находится в процессе нормативного кризиса самоопределения, выбирая из многочисленных вариантов развития тот единственный, который может считать своим; на этапе достигнутой, «зрелой идентичности» кризис завершен, индивид перешел от поиска себя к практической самореализации [1].

Таким образом, самоидентификация является важным компонентом самосознания.

Список цитируемой литературы:

1. Кон И. С. Психология ранней юности / И. С. Кон. М.: Просвещение». 1989. 254 с.
2. Роджерс К. Становление личности. Взгляд на психотерапию / К. Роджерс. М.: ЭКСМО-Пресс. 2001. 412 с.
3. Столин В. В. Исследование эмоционально–ценностного отношения к себе с помощью методики

- управляемой проекции / В. В. Столин // Психологический журнал. 1981. № 3. С. 64–82
4. Спиркин А. Г. Сознание и самосознание / А. Г. Столин. М.: Политиздат. 1972. 300 с.
 5. Чеснокова И. И. Проблема самосознания в психологии / И. И. Чеснокова. М.: Наука. 1977. 187 с.
 6. Эриксон Э. Идентичность: юность и кризис / Э. Эриксон. М.: Прогресс. 1996. 115 с.

IDENTITY IN THE STRUCTURE OF CONSCIOUSNESS PERSONALITIES

Vasilevskaya E. A., Kazimova E. E.

Samara Branch of the Moscow City Pedagogical University, Samara, Russia

The article from the position of various authors reveals the role, integrity and integrality of self-consciousness in the development of personality. The idea that self-identification is an important component of self-consciousness is substantiated. The characteristics of the identity process stages are given.

Keyword: self-awareness, self-identification, self-image, personality

СУБЪЕКТ И ОБЪЕКТ ПОЗНАНИЯ. СООТНОШЕНИЕ ПРАКТИЧЕСКИХ И ПОЗНАВАТЕЛЬНЫХ ДЕЙСТВИЙ

Карпенко Н. И.

Понятия субъекта и объекта познания получили приоритетное значение в философии эпохи Нового времени и стали выражать две противоположные стороны познавательного процесса: одна из которых активная — субъект, вторая пассивная — объект. Проблема субъекта и объекта является одной из самых давних в философии и в науке. Наиболее отчетливое выделение этих двух сторон познавательного действия (отношения) были описаны Р. Декартом. С XVII — XVIII вв. категории субъекта и объекта стали составляющими широкого философского оборота.

Ключевые слова: философия, познание, философия познания, субъект познания, объект познания

Субъект (от лат. *subjectum* — лежащий в основании) — это человек, выполняющий ведущую роль в процессе познания, несущий в себе основные характеристики познавательного отношения, а главное, формирующий цель и организующий ход познания. Наличие субъекта априори предполагает существование соотносительной стороны, т. е. объекта.

Объект (от лат. *objectum* — предмет) представляет собой нечто внешнее относительно субъекта, определенный фрагмент материальной или идеальной, на который направлена деятельность субъекта. Объекты подразумевают под собой отобранные на основании обобщенного опыта человеческой жизни фрагменты бытия, имеющие смысл в процессе освоения мира человеком. Они могут обладать для человека более или менее масштабный характер, а также выступать в роли более или менее сложных и доступных.

Отношение субъекта к разным объектам не может обладать равнозначным значением, однако ни одно отношение между человека и миром не может быть выстроено без наличия познавательного момента. И каждый раз в подобном отношении регулирующим фактором становится человеческий интерес.

Субъект, выступая активной стороной познавательного процесса, отличается, в первую очередь, наличием интереса, являющегося активной человеческой ориентацией в отношениях с миром на основании осознаваемой потребности. По своему внешнему выражению интересы выступают в роли организованных в систему актов внимания.

Интерес сам по себе становится определением для выбора объекта познания, на основании которого, в свою очередь, обуславливается построение познавательной цели. Наличие цели, как раз, и позволяет судить о субъекте в собственном смысле слова. Таким образом в качестве субъекта познания может выступать разумное существо (человек или группа людей), которое формирует цель в отношениях с объектом на базе индивидуального интереса.

Цель выражает собой модель познавательной деятельности, предвосхищающая определенный значимый ее результат и выступающая основанием для построения схемы действий для достижения такого результата. В подобном отношении объект познания является основой и первостепенным условием для достижения цели. Полное достижение первоначальной цели априори невозможно, а получаемый результат только в некоторых пределах соответствует исходной модели. Данный факт объясняет непрерывность и, как следствие, бесконечность процесс человеческого познания.

Человек, выступая субъектом познания, изначально не изолирован, соответственно его познание мира начинается не с нуля. Человеком используется коллективный опыт предыдущих поколений, а также его настоящего окружения.

В общем и целом, жизненная активность человека подразделяется на три составляющие: практическую, коммуникативную и познавательную. Для процесса освоения мира все три

обладают важным значением, однако в качестве основного способом выступает практическая деятельность, практика в широком смысле слова.

Практика представляет собой материальную, чувственно–предметную деятельность, в процессе которой человек осуществляет преобразование окружающего мира в соответствии с собственными целями. Человек выступает в практическом действии в роли некоей материальной силы, природного явления, активно воздействующего на другие окружающие его явления. Практическая деятельность носит коллективный характер, то есть человек в своем преобразовании мира взаимодействует всегда с другими людьми как непосредственно (например, производственный процесс), так и опосредованно (используя накопленный другими опыт). Практика играет очень большую роль в познании человеком мира.

Функции практики в процессе познания:

1. Практика есть всегда конечная (стратегическая) цель всего познания, завершающая многие направления познавательных усилий человека. Человек в комплексе всей своей практической деятельности реализует определенные знания о природе и о себе.

2. Практика есть основа (основание) познания. Практика в своем развитии, в том, что выводит человека на некие новые проблемы, порождает новые познавательные стимулы, обуславливает новые интересы и цели познания. Все трудности, с которыми сталкивается человек в практическом освоении мира, толкают его к концентрации познавательных усилий в определенном направлении.

3. Практика есть средство познания. В познании человек всегда осуществляет некоторые практические действия, исследуя объекты в соответствии со своими интересами. Высшее проявление такой роли практики — это проведение научного эксперимента. В этом плане задействуются особые умения и навыки человека — от повседневной аккуратности до приемов обработки различных материалов или владения какими–либо специальными инструментами. Иногда важным бывает умение даже зафиксировать некий результат познавательных действий: нарисовать образ, сделать чертеж, составить таблицу и т. п.

4. Практика есть способ проверки (оценки) полученного результата познания (знания), то есть практика есть критерий истины. Но при этом надо подчеркнуть, что критерием она выступает не абсолютным, не единственным.

В целом можно говорить о существенном и необходимом взаимовлиянии практической и познавательной деятельности. Порой довольно трудно отделить эти два аспекта друг от друга: практическая деятельность может и порождать новое знание и выступать основой его проверки.

Список цитируемой литературы:

1. Кохановский, В. П. Философия и методология науки. /В. П. Кохановский. — М., 1999.
2. Кочергин, А. Н. Научное познание: формы, методы, подходы /А. Н. Кочергин. — М., 1991.
3. Микешин, М. И. Методология науки /М. И. Микешин //Вопросы философии. — 1988. — № 3.
4. Микешина, Л. А. Философия науки: Современная эпистемология. Научное знание в динамике культуры. Методология научного исследования: учеб. пособие / Л. А. Микешина. — М, 2005

SUBJECT AND OBJECT OF COGNITION. THE RATIO OF PRACTICAL AND COGNITIVE ACTIONS

Karpenko N. I.

The concepts of subject and object of knowledge received a priority in the philosophy of the modern era and began to express two opposite sides of the cognitive process: one of which is active - the subject, the second passive — the object. The problem of subject and object is one of the oldest in philosophy and in science. The most distinct selection of these two sides of the cognitive action (relationship) was described by R. Descartes. С XVII – XVIII centuries. the categories of subject and object became components of a broad philosophical turn.

Keywords: philosophy, cognition, philosophy of cognition, subject of cognition, object of cognition

НЕСЛУЧАЙНАЯ СЛУЧАЙНОСТЬ

Лим В. Б., Ламашарипова И. Ж., Касенова Л. Г.

Казахский университет экономики, финансов и международной торговли, Астана, Казахстан

В статье приведены рассуждения о том, случайно ли мы видим мир таким, какой он есть. Какой был проложен путь создания мира, в котором мы живем.

Ключевые слова: случайность, Земля, Солнце, жизнь, большой взрыв

Возникновение жизни на Земле случайно, или ее создали Высшие существа? Долгие годы, споря друг с другом по этому вопросу, натурфилософы и теологи не обращают внимания на то, что в любом случае для перехода неживой материи в живую необходим целый комплекс планетарных и даже космогонических условий. И на самом деле, мы наблюдаем поразительно целенаправленное влияние совершенно разных, не связанных между собой никакими причинно-следственными отношениями феноменов, «устремленных» на формирование живой материи, без которых никогда бы не возникла на Земле «животворящая» экологическая ниша.

Стоит ли говорить о нашем безграничном воображении, превращающем фантастические идеи в научные и технические прорывы? И все же, чему может быть обязан своим существованием столь красочный и разнообразный мир, каким мы знаем его сегодня? Неужели это тот самый большой взрыв, произошедший более 13,5 миллиарда лет назад, давший начало существованию пространства, времени и материи? И можно ли назвать это событие случайностью? А ведь этих самых «случайностей», с помощью которых органическая жизнь на нашей планете была создана и поддерживается по сей день, куда больше, чем может показаться. Имеется еще бесчисленное количество крайне маловероятных событий и факторов, которые все же произошли или сложились именно так, чтобы на Земле появилась жизнь и человечество. Поэтому, казалось бы, итоговое появление человека на Земле, которое всё же состоялось, это было настолько «невозможное» с точки зрения теории вероятности событие, что—то, что мы всё же существуем, это полнейшая случайность. Однако с другой стороны, раз уж мы существуем, то можно оценить ту же ситуацию и с другой стороны: мы существуем именно здесь, на Земле, одной из миллиардов планет, именно потому, что именно здесь произошли все нужные события, и не произошло ни одного не нужного, а значит из всех планет мы и должны были бы быть именно здесь, на Земле, и тогда это уже не случайность, а закономерность [1].

Начнем с положения Солнца в Галактике. Радиус Млечного Пути 20 000 парсек (30,8568 трлн км = 3,2616 световых лет)[2], и в своем движении вокруг ядра наша Галактика разделяется на четыре спиральных рукава. Между рукавами Стрельца и Персея, нет активного звездообразования, и именно в этой спокойной области шириной не более 800 парсек, вдали от вспышек сверхновых звезд и столкновений с другими звездными образованиями, находится наша Солнечная система. Солнце движется по эллипсу, плоскость которого почти параллельна плоскости Галактики. Это исключительно важно, потому что даже малое наклонение орбиты Солнца к плоскости Галактики привело бы к нарушению стабильности облака Оорта, откуда на Землю обрушился бы уничтожающий все живое кометный град. Важным для сохранения жизни и наиболее существенным свойством нашего светила является практически постоянное в течение четырех миллиардов лет излучение с колебанием энергии в пределах 1–2% процентов, что благотворно сказалось на эволюционных преобразованиях неживой материи на Земле. Казалось бы, в таких же условиях неизменности исходящего от Солнца светового потока находятся и другие планеты земной группы: Меркурий, Венера, Марс, — однако никакой белковой активности на них пока не обнаружено. Возможно, потому, что, в отличие от них, Земля на-

ходится от Солнца на расстоянии, которое обеспечивает поддержание освещенности мощностью 1370 джоулей на один квадратный метр ее поверхности. Энергетический поток, приходящий от Солнца на Землю, зависит в большой степени от расстояния до него, и именно этот параметр земной орбиты создает самые благоприятные условия для зарождения и существования живых организмов! По расчетам астронома Харта, если бы орбита Земли была ближе к Солнцу всего на 5%, то первичная вода никогда бы не сконденсировалась в моря и океаны. Из-за парникового эффекта наружная оболочка Земли перегрелась бы и стала схожа с поверхностью Венеры. Если бы, наоборот, расстояние от Солнца до Земли было больше всего на 1%, то за счет подавления парникового эффекта началось бы разгоняющееся оледенение планеты.

В дополнение к вышеперечисленным факторам природно-климатические условия на Земле сложились так «удачно», что из четырех близких по свойствам гидридов: кислорода, серы, селена и теллура — только соединение H_2O в его жидком виде стало местом возникновения жизни. Вероятность подобного события оказалась в прямой зависимости от другого астрономического фактора — неизменности светимости Солнца за всю историю существования Земли. Если бы за это время (около 3 миллиардов лет) светимость Солнца изменилась, хотя бы на 10–15%, вся вода на Земле перешла бы в пар или лед, при которых органическая жизнь не смогла бы возникнуть. «Вода» из этих элементов может существовать в жидкой фазе только в интервале температур -80 – 95 °C и не могла стать универсальным источником энергии для подпитки живых и неживых материальных форм. Тепловые свойства воды оказались чрезвычайно полезны для сохранения жизни. Поскольку лед имеет структуру тетраэдра с пятой «упакованной» в центре молекулой воды, он, занимая больший объем, плавает на поверхности акватории. В противном случае водоемы промерзли бы от дна к поверхности, и биологическая жизнь в воде при понижении температуры на несколько десятков градусов ниже нуля прекратилась бы. В летний период благодаря необычайно большой теплоте испарения в пар переходит незначительное количество воды, предохраняя нижние слои акваторий от чрезмерного нагревания. Слой воды в 1 см поглощает 94% падающей на ее поверхность солнечной энергии, при этом суточные изменения температуры над поверхностью океана не превышают 1 °C, а годовые 10 °C. Как известно, Луна влияет на периодическое повышение и снижение уровня воды в морях и океанах. Возможно, что эти самые приливы и отливы, вызванные гравитационным притяжением спутника, являлись толчком для выхода первых существ на поверхность суши. Кто знает, быть может без Луны развитие жизни было бы абсолютно другим, либо его не было бы вовсе [3].

Есть еще один фактор, без которого существование известной нам жизни было бы невозможным. А именно расстояние до нашей ближайшей звезды — Солнца. Как известно, оно составляет примерно 150 миллионов километров. На самом деле, подобное расстояние очень сложно представить. Тем не менее, изменение положения нашей планеты в космическом пространстве на несколько сотен тысяч километров в сторону Солнца или от него, повлечет гибель всего живого на Земле. Дело в том, что, по сравнению с другими планетами солнечной системы, мы занимаем идеальную позицию для существования. Солнце обеспечивает Землю светом и теплом ровно в том количестве, которое необходимо для роста и эволюции растений и животных, а также дает человеку комфортные условия для жизни. Но помимо того, что наша ближайшая звезда дарует жизнь, она так же в состоянии и отнять ее. Каждую секунду Солнце теряет около миллиона тонн вещества, испуская потоки ионизированных частиц, которые с невероятной скоростью распространяются в космическом пространстве. Этот солнечный ветер является гигантским потоком смертоносной радиации, воздействующий на все, что попадает на пути, и наша планета — не исключение. Одним из свидетельств воздействия солнечного излучения на Землю, видимых человеком, является так называемое Северное сияние. Это потрясающее по своей красоте явление — результат столкновения солнечного ветра с атмосферой

нашей планеты. Но из-за смертельного потока радиационных частиц, постоянно создаваемых солнцем, все живое на планете могло бы погибнуть. Но что-то, опять же, защищает нас, не позволяя радиации проникнуть к поверхности Земли. С момента окончания формирования нашей родной планеты, примерно 4,5 миллиарда лет назад, ее окружает невидимый щит, созданный магнитным полем Земли. Его создание и поддержка, как считают ученые, обусловлены вращением планеты и движением металлов в ее внешнем ядре. Именно это явление защищает человечество от солнечного ветра и смертельных доз космической радиации. Если бы Земля вращалась медленнее, то и это поле было бы слабее, и мы бы лишились такой важной для жизни защиты. Но не только человек обязан магнитному полю своим существованием. Для насекомых, птиц и многих других животных, оно является ориентиром для движения в пространстве. И поневоле задумаешься, случайно ли такое совпадение космогонических и планетарных факторов? А может, это промысел Высшего Разума?

В нынешнее время человек способен получать знания о явлениях, которые прямо или косвенно влияют на создание и поддержание жизни на нашей планете. Это помогает узнавать многое из прошлого и обезопасить себя в будущем. Но нам известно, что Земля не вечная, что и здесь рано или поздно может произойти нечто катастрофическое, что когда-нибудь человеку возможно придется покинуть пределы родной планеты, чтобы выжить как вид. И помимо поиска внеземных форм жизни, современная наука занята и этим вопросом. А сегодня, мы в полной мере получаем удовольствие от жизни, совершаем открытия, меняющие человечество и все, что его окружает, при этом достигая высот в физическом и духовном развитии. И чтобы не останавливаться на этом и сохранить наш мир, мы обязаны жить в гармонии с природой и передать знания следующим поколениям.

Список цитируемой литературы:

1. EDUCON. BY. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://educon.by/index.php/pozn/filosofia/110-globalnaya-nesluchajnaya-sluchajnost> — Заглавие с экрана. — (Дата обращения: 06.12.2018).
2. Человек без границ. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.manwb.ru/articles/science/natural_science/earth_life/ - Заглавие с экрана. — (Дата обращения: 06.12.18).
3. Википедия. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Парсек> — Заглавие с экрана. — (Дата обращения: 06.12.18).

NON-RANDOM FORTUITY

Lim V. B., Lamasharipova I. Zh., Kassenova L. G.

Kazakh University of Economics, Finance and International trade, Astana, Kazakhstan

The article gives reasoning about whether we accidentally see the world as it is. What was the path of creation of the world in which we live.

Keywords: fortuity, Earth, Sun, life, big bang

ПОНЯТИЕ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАКОНОМЕРНОСТИ В КОРАНЕ**Смагулов К. Н., Альмухамедов А. Р., Илимбаев Р. Б.***Египетский университет исламской культуры Нур-Мубарак, Алматы, Казахстан*

В данной статье рассматривается вопрос понятия социальной сунны в Коране. Поднимается тема сущности человеческих действий по отношению к социальным явлениям, которые выступают в роли двигателя истории. Автор актуализирует основные законы построения социального общества в Коране, подразумевающие в себе три ключевых правила. В заключении резюмируется нравственность человека и роль веры и законов Всевышнего на изменения внутреннего мира.

Ключевые слова: сунна, Коран, аят, социальная сунна, социальные законы

Термин сунны в науке социология появился по тому же методу, что и во всех других специализированных исламских науках. Его появление связано с появлением науки социология в исламском мире. Если говорить точнее, вместе с воплощением школы аль-Манар в герменевтике Корана в интеллектуальные корни журнала «аль-Уруа аль-Уска» (надежный поручень), вышедший в издание в начале четырнадцатого века хиджры, т. е. конца девятнадцатого века григорианского календаря [1]. Опираясь на лингвистическое и шариатское значение слова сунны в контекстах Корана, мы можем сказать, что сунна — это законы, которые стабильно и последовательно управляют системой мира в соответствии с желанием Всевышнего Аллаха. Потому как в основном под словом сунна подразумеваются последовательные законы, даже если они отчетливо не видны в человеческой жизни, как в законах физики [2].

Священный Коран подтверждает существование в материальной вселенной законов и правил, законов мироздания, которые управляют ей. Как это наглядно приводится в суре Ясин «И солнце течет к местопребыванию своему. Таково установление Славного, Мудрого! И месяц Мы установили по стоянкам, пока он не делается, точно старая пальмовая ветвь. Солнцу не надлежит догонять месяц, и ночь не опередит день, и каждый плавает по своду» (сура Ясин, 36–39 аят). Но более ясно в нем проявляется другая истина. Дело в том, что Коран уделяет в своих сурах и аятах большое внимание решению ситуаций, возникших в предшествующих общинах, различными путями и методами для выработки определенного опыта из истории человечества. Эти суры отличаются сосредоточенностью и обильным содержанием аятов касательно исторических правил, которые управляют движениями человеческих групп во всех временах и поколениях, вне зависимости от типа человека. Данная тематика просматривается во многих местах Корана так, что развязка сур Корана не обходится без представления исторического события или правила, вокруг которого происходит то или иное историческое действие. Более того слово сунна в священном Коране приходит после перечисления опыта предшествующих общин и указания, соответствующего той или иной общине вывода [3].

Для того чтобы указать человеку на роль данных законов Коран заостряет наше внимание и наш разум на важности размышления и заключении выводов относительно власти Аллаха над небесами и землей, размышления над исчезнувшими общинами, над тайнами вселенной и законами ей управляющими, над путями осуществления данных законов в душах людей и мироздании. Коран настолько бережно относится к этому вопросу, что отвергает всех, кто не желает действовать изначально присущие человеку методы познания и воспользоваться ими в практической жизни для правильности и гаранта благополучного будущего. Так в суре Хадж Аллах говорит: «Неужели ж они не ходили по земле, чтобы у них оказались сердца, которыми они разумеют, или уши, которыми они слушают? Ведь не слепы взоры, а слепы сердца, которые в гру-

ди» (сура Хадж, 45 аят).

Исследование структур небес и земли приведет нас к познанию законов мироздания, и в свою очередь рассмотрение историй народов и положений обществ в их начальных и заключительных стадиях приведет нас к познанию законов социологии. Каждый из двух аспектов играют важную роль в практической жизни человека. В свою очередь важным моментом является определение четких границ каждого из них, для определения природных (естественных) явлений и образа их появления, и определения социальных явлений и образа их действия.

Природные явления происходят автоматически в соответствии с законами божественного мироздания, без какой-либо роли человека в них. Что же касается социальных явлений, то они происходят из собрания людей и взаимодействия их друг с другом, и входа их в систему взаимосвязей [4]. Таким образом, человеческие действия по отношению к социальным явлениям это и есть двигатель истории во всех веках и народах. Дела человечества и их последствия протекают в соответствии с устоявшимися правилами и последовательными законами, обрамленными обыденной волей и желанием Аллаха в своих творениях [5]. Известные произведения современной исламской мысли дают этому определение, как божественные законы и нормы, которые регулируют функционирование человеческих обществ по принципу привычки и закономерности.

Несмотря на то, что социальные законы описываются стабильностью и преемственностью, они также характеризуется релятивизмом и изменчивостью. Потому что человеческая реальность не дисциплинирована, как физическая вселенная. Возможно, основной причиной является то, что сам человек не дисциплинированный в своем поведении, он постоянно находится в колебаниях. И будучи отягощенным ответственностью в этой жизни, в соответствии с положениями Корана, созданным с набором инстинктов и стимулов, он вынужден, колеблется в зависимости от набора стимулов и в зависимости от сильных и слабых сторон той или иной ответственности. Доводом тому служат аяты Корана: «Ведь человек создан колеблющимся, когда коснется его зло — печалющимся, а когда коснется его добро — недоступным» (сура Мааридж, 19–21 аят) [6].

После размышления над книгой Аллаха и его законами и тем, к чему она призывает, мы понимаем, что ее главная тема — это человек и факторы его успешности и неудачности. Так же Коран описывает себя книгой, которая ведет человека прямым путем, путем милосердия, и из этих аятов мы понимаем, что Коран:

1) дает человеку степень заместителя на земле и дает ему понять, что земля была создана для него, и он в силах познать ее законы для последующего населения и управления ей;

2) дал в руки человека основы, правила и принципы для возведения идеальной системы применимой в реальности.

Интерес ученых герменевтики Корана к обществу и закономерностям, которые управляют ее формирование, не является новшеством в этой сфере, тем более в современном мире. Потому что Коран обучает мусульман природе общин и правилам социологии и исторических последовательностей уже с первых поколений. Когда им приходилось непроизвольно сталкиваться с данными закономерностями и правилами [7]. Это же значение имеют слова имама Али относительно одного из сражений «Поистине они победили нас из-за их сплоченности на ложном, а вы проиграли, потому что были разрозненны относительно истины». Это высказывание имама Али актуально и по сей день. Ведь мусульманское общество оставило рассмотрение последствий того или иного действия, беспечно относясь к законам Аллаха касательно общества и его перспектив, что неминуемо привело к культурной и социальной деградации населения [8].

Основные законы построения социального общества в Коране подразумевают в себе три основных правила:

- 1 — Правило испытания и проверки;
- 2 — Правило столкновения культур (борьба за выживание);
- 3 — Правило изменений и преобразований.

Правило испытания и проверки служат для проявления человеком правдивости его веры и искренности в деяниях. В Коране сказано: «(1). Алиф лам мим. (2). Разве полагают люди, что их оставят, раз они скажут: «Мы уверовали», и они не будут испытаны? (3). Мы испытали тех, кто был до них; ведь знает Аллах тех, которые правдивы, и знает лживых!» (сура Анкабут, 1–3 аят). Поясняя эти аяты, ученые науки Тафсир сказали, что среди людей есть те, кто говорит про свою веру, но ведь вера — это не только слова, у веры обязательно должны быть плоды. После эти люди думают, что Аллах будет относиться к ним в соответствии с их мыслями о самих себе, не испытывая правдивость их речей без какого-либо предпочтения к одним из них. Аллах будет испытывать их, пока они не познают самих себя, являются ли они истинно верующими, или же они обмануты своими страстями и похотями. Всем известный факт, что устоявшаяся вера имеет последствия, выражающиеся в деяниях и стремлениях, мировоззрении и стараниях. Так же вера вменяет в обязанность то, что не всегда легко выполнить, особенно для тех, кого Аллах не испытал на прочность их веры. И это испытание одно из правил Аллаха, с помощью которого он век за веком выделяет правдивых из числа людей и оставляет лицемеров [9].

В разъяснении вышеприведенного стиха Корана сказано: «Вера — это не просто слова, это истина, имеющая свои предписания. Это человеку вверяемая обязанность с тяготами, которые нуждается в терпении. Поэтому никто не останется в стороне произнеся слова веры, пока не будет испытан искушением и не осилит его. Данное искушение своего рода фиксированный актив и неотъемлемая закономерность в соизмерении Аллаха» [10].

Таким образом, для преодоления вменяемых Аллахом обязанностей, понятия природы божественных закономерностей, и чувства связи между причиной и следствием человек должен обладать энергией веры. Аллах сказал: «И не слабеете в поисках этих людей. Если вы страдаете, то и они страдают так, как вы страдаете, притом, что вы надеетесь от Аллаха на то, на что они не надеются: ведь Аллах — знающий, мудрый!» (сура ан-Ниса, 103 аят). В разъяснении к данному аяту говорится: «Тот, кто сражается ради защиты его душа, а потом и желание продолжать сражение слабеют, но тот, кто подготавливает свою душу к сражению и нападению, его желание и стремление усиливаются, пробуждая в его душе надежду на победу. Надежда сама по себе усиливает человека со всех сторон, заставляет проявлять терпение и стойкость, когда отчаяние убивает стремление, пробуждая в человеке страх и апатию» [11]. Это и есть психологические закономерности в нравственности, как отдельного человека, так и общества, которые построены на правдивости веры и искренности в деяниях.

Правило столкновения культур, что можно назвать борьбой за право остаться. Это тоже одна из социальных закономерностей, которая управляет большинством человеческих обществ. Благодаря этой закономерности человеческая, общественная и животная природа приобретает различные краски жизни. В случае отсутствия данного значения и его последствий в душе человека появляется вероучение принуждения и безвыходности, что в свою очередь уничтожает энергию жизни. Это значение нам наглядно показывают толкования стихов священного Корана, который ясно и точно дает нам понять об этой мудрости в контексте исторического события победы еврейского правителя Толута (Саула): «И если бы не удерживание Аллахом людей друг от друга, то пришла бы в расстройство земля, но Аллах — обладатель благости для миров!» В тафсире данного аята передается пояснение: «Если бы Аллах не останавливал людей лжи посредством людей истины, людей зла посредством людей блага, они бы главенствовали на земле, и вся власть была бы у них, что привело бы к порче мира от исходящего от них зла. Но ввиду милости Аллаха он разрешил праведным людям из числа тех, кто творит благо на земле противостоят преступникам и злодеям». Так же слово «удерживание» в вышесказанном аяте, было

передано с арабского языка, как «борьба». В том значении, что Аллах узаконил ее для того, чтобы люди сами вступали в соперничество за ценностные устои общества с представителями нечестия. Следует указать и на то, что ученые выводят из этого аята до четырнадцати общественных правил и закономерностей [12].

Эта закономерность приобретает другую трактовку, если мы говорим, что по закону Аллаха борьба, упомянутая в аяте, относится к тиранам, их противостоянию друг против друга. Ведь это тоже в свою очередь дает возможность росту блага и увеличению сил обездоленных [13].

Данный аят открывает новую тему для размышления, а именно: «Каждая сила имеет свойство соперничать с другой, побеждая или испытывая поражение, в ней исчезает лень и застой, потому что используются все резервы силы для противостояния злу, какими силами оно не обладало» [14]. Аллах говорит в Коране: «Пусть не соблазняет тебя изворотливость тех, которые не уверовали в стране» (сура Аль-Имран, 196 аят). Значение аята в том, что успешные действия и роскошная жизнь преступников не должно обманывать людей истины, внушая ему о вечности их положения. Потому что внешнее благополучие не указывает на истинность причин и истоков данного благосостояния. Если кто-то будет расследовать эти истоки, обнаружит их следствием и продолжением злодеяния, на которое было построено его благо, в свою очередь данное злодеяние было развито ввиду отсутствия противостояния со стороны людей истины. В противном случае оно закончилось бы не успев начаться [15].

С данной точки зрения становится понятной вражда между справедливостью и угнетением. Это явление ученые социологии человека называют борьбой между соперниками за право остаться, что зачастую приводит к противостоянию. Так же это принято называть правилом естественного отбора, где остается наиболее достойный и лучший. Это же описано в Коране: «Он низвел с неба воду — и потекли русла по их количеству, и унес поток пену вздымавшуюся. И из того, что они разжигают в огне, желая украшений и прикрас, — пена вроде этого. Так приводит Аллах истину и ложь. И что касается пены, то она уходит прахом, а то, что полезно людям, остается на земле. Так Аллах приводит притчи».

Из примеров борьбы за существования, борьба между богатыми и рабочими и между борцами за свободное предпринимательство вместе со свободой вероисповедания. Так в истории Шуайба в Коране сказано: «Они сказали: «О Шуайб! Неужели твоя молитва повелевает нам оставить то, чему поклонялись отцы наши, или поступать с нашим имуществом, как мы пожелаем?» (сура Худ, 87 аят).

Для того, чтобы польза данного правила более или менее устоялось в разумах людей существует еще одна закономерность, а именно закономерность того, что черед блага и невзгод не постоянна. Аллах говорит в Коране: «Если вас коснулась рана, то такая же рана коснулась и того народа. Эти дни мы сменяем чередой среди людей, и чтобы знал Аллах тех, которые уверовали и взяли из вас исповедников, — поистине, Аллах не любит несправедливых!» (сура Аль-Имран, 140 аят). Этот аят так же поясняет то, поражение мусульман, что случилось при сражении Ухуд. В тафсире этого аята говорится, что эта закономерность из законов Всевышнего, это явление давно известное всем людям. В действительности сменяемая черед блага и невзгод и потерь, а также побед и удачи зависит от деяния людей, которые знают истинные причины дел и умеют поворачивать их в нужное им русло. Поэтому не надо слабеть и печалиться, ведь все знают, что это закон из законов вселенной.

Правило изменений и преобразований, исходит из ятов Корана: «Поистине, Аллах не меняет того, что с людьми, пока они сами не переменят того, что с ними». Это правило одно из тех, что заставило ученых герменевтики Корана сделать первые шаги в развитии науки социология, ведь именно вокруг этого правила формируются остальные законы этой науки. В правиле присутствуют две основы:

1 — Изменение и преобразование происходит не только в вещах, но и в мышлении людей.

2 — Изменение и преобразование надо начинать с внутреннего мира людей.

Трактовка современного ученого тафсира Мухаммеда Иззата Друза: «Данный аят один из главных аятов указывающих на принцип социального божественного закона, в соответствии которого человечество переходит от блага к потерям, от качества к упадку и теряет постоянство относительно того или иного блага. Это правило поясняет нам, что благо и вред, победы и невзгоды не приходят к нам принудительно от создателя, они зависят от поведения человека, его нравственности и принципам жизни. Если кто-то владеет силой, могуществом, успехом и различного рода благами, то это по причине его стойкости на пути истины и нравственного богатства, что изменится в случае его отклонения от данного пути. И если кто-то испытывает горе, унижение, бедность, и беспорядок в своей жизни, то это следствие его безнравственности, беспечности, и избрания ложного пути. Положение такого человека не изменится, пока он не изменит выбранный им путь в сторону добра и благодеяния. Данному правилу покорен каждый человек в любом обществе, в любое время, в независимости от его вероисповедания, национальной принадлежности, социального, экономического и политического положения. Так же, как это ясно просматривается из аята, люди несут на себе груз ответственности своих деяний, потому что они способны изменить свою сущность в соответствии своим желаниям» [16].

Из данного пояснения мы понимаем, что человек властен над собой так же, как он властен над этим миром, и правильное использование мирских благ взаимосвязано с готовностью и ответственностью человека определенным нравственным нормам. Благополучие мира зависит от внутреннего благополучия человека. Ведь не секрет, что внутреннее состояние человека, его душа, вероучение, нравственность рано или поздно преобразуются в его деяния. Подобное значение мы наблюдаем и в другом аяте Корана, где говорится: «Это — потому, что Аллах не таков, чтобы изменить милость, которой Он омилосердствовал народ, пока они не изменят то, что у них в душах, и потому, что Аллах — слышащий, знающий» (сура Анфаль, 54 аят). Данный стих повествует нам о справедливости Аллаха по отношению ко всем людям. Всевышний не изменит блага, которое он даровал людям, пока они не изменят те нравы и цели, которые удостоили их данного блага. Более того мы понимаем посредством данного стиха, что Аллах щедро одарил каждого человека, дав ему возможность осуществить не подвластную часть его деяний с помощью изменения им своего намерения, нравственности, выбора подходящих факторов для этого. Эта закономерность в исламском понимании дает четкую картину взаимосвязи человека с предопределением Всевышнего в этом мире [17].

Таким образом, Коран поясняет нам, что нравственность человека следствие воздействия человека на внутренний мир его самого. Это значит, что человек в этом жизни является заложником своего нрава, и зависит от выбранной им позиции относительно законов, сотворенных Всевышним в этом мире. Всевышний Аллах сотворил прочную связь между причиной и следствием, и предписал их соблюдение по своей воле и мудрости. Что бы каждый человек мог по средствам причин приближаться или отдаляться от того или иного следствия. Отсутствие причин ведет к отсутствию следствий, что ясно просматривается в истории Юнуса со своим народом. В Коране сказано: «кроме народа Йунуса? Когда они уверовали, Мы удалили от них наказание позора в здешней жизни...» (сура Юнус, 98 аят). Так же Аллах указывает нам на данный закон, говоря: «А если бы обитатели селений уверовали и боялись Бога, Мы открыли бы им благословения неба и земли. Но они сочли ложью, и Мы схватили их за то, что они приобрели!» (сура Аграф, 95 аят) Аллах указывает на то, что вера и богобоязненность, которые являются основой нравственности мусульманина, это единственный метод, посредством которого Аллах меняет положение людей к лучшему и удаляет причину наказания в обоим мирах [18].

Список цитируемой литературы:

1. Мухаммад Шаркауи, Иттижахат ат-Тафсир фи миср. изд. Мактаба Саид Рафат, 1972, Каир. 110–111 с.

2. Юсуф Кардауи, Кайфа натаамалу маа аль-Коран. изд. Дар Кутуб илмия 2006, Бейрут. , 49 с.
3. Мухаммад Сиси, Журнал Рисалатуль Куран, изд. Дар ибн Хазм 2004, Катар. , 53 с.
4. Мухаммед Тауфик ас-Смалуты, Аль–Манхаж аль-Ислями фи дирасат аль–мужтама, изд. дар аш-Шурук, 1980, Жидда. , 89 с.
5. Мухаммад Рашид Ридо, Тафсир Манар, 4 том, изд. дар аль-Магрифа, 1935, Бейрут. , 189 с.
6. Мансур Зууейд Мутыри, Сыйага ислямия ли илм аль-Ижтимаг, 1992, изд. Министерство Вакуфов, Катар. , 11 с.
7. Ахмад Мухаммд Канан, Азматуна аль-Хадария фи Дауи суннани Аллахи фи аль-Халк. изд. Дар Кутуб илмия, Бейрут. 1990 г. первое издание. , 14 с.
8. Ибрахим аль-Уазир, Дирасат сунан иляхия и муслим муасир. первое издание 1978 г, изд. дар аш-Шурук, Каир. , 13 с.
9. Мухаммад Абдух, Жамалуддин Афгани, Журнал Аль–Уруа аль-Уска, изд. Мактаба Саид Рафат, Каир. 1884, , 53–54 с.
10. Саид Кутуб, Тафсир Зылял 6 том, 1978, изд. дар аш-Шурук, Каир. , 387 с.
11. Мухаммад Рашид Ридо, Тафсир Манар 5 том, изд. дар аль-Магрифа, 1935, Бейрут. , 388 с.
12. Мухаммад Рашид Ридо, Тафсир Манар, 2 том, изд. дар аль-Магрифа, 1935, Бейрут. , 491 с.
13. Юсуф Кардауи, Кайфа натаамалу маа Куран, изд. Дар Кутуб илмия 2006, Бейрут. , 128 с.
14. Саид Кутуб, Тафсир Зылял 1 том, 1978, изд. дар аш-Шурук, Каир. , 296 с.
15. Мухаммед Тохир ибн Ашуур, Тахрир уа Тануир 4 том, изд. дар ат-Тунусия ли ан-Нашр, 1984, Тунис. , 205 с.
16. Мухаммед Иззат Друза, Тафсир Хадис 7 том. изд. дар аш-Шурук 1961 г. Каир. , 50 с.
17. Саид Кутуб, Тафсир Зылял 4 том, 37 аят, 1978, изд. дар аш-Шурук, Каир.
18. Абдульхамид ибн Бадис, Мажалис ли Тазкир, изд. дар ар-Рашид, 2009, Алжир. , 195–196 с.

THE CONCEPT OF SOCIAL REGION IN THE QURAN

Smagulov K. N., Almukhamedov A. R., Ilimbaev R. B.

Egyptian University of Islamic Culture Nur–Mubarak, Almaty, Kazakhstan

This article addresses the issue of the concept of social sunna in the Quran. The topic of the essence of human actions in relation to social phenomena, which act as an engine of history, is raised. The author updates the basic laws of building a social society in the Quran, implying three key rules. In conclusion, the morality of man and the role of faith and the laws of the Most High on the changes of the inner world are summarized.

Keywords: Sunna, Quran, ayat, social sunna, social laws

ОСОБЕННОСТИ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ НАУКОЕМКИХ КОМПАНИЙ

Абрамова М. В.

Российский государственный социальный университет, Москва, Россия

Кадровая политика является важной составляющей деятельности любого предприятия. Не исключением также стали наукоемкие производства. В статье раскрыты основные особенности кадровой политики на основе отличительных признаков наукоемких компаний.

Ключевые слова: кадровая политика, персонал, наукоемкая компания, инновации

Сегодня развитие российской экономики в инновационном направлении предполагает эффективное функционирование наукоемких компаний, поскольку они обладают передовыми технологиями и инновационной восприимчивостью.

Наукоемкая компания — это совокупность социально–трудовых отношений высококвалифицированного персонала, обладающего интеллектуальным потенциалом, осуществляющего высокочрезвычайно затратную научно–исследовательскую деятельность, занятых в высокотехнологичных отраслях на разных стадиях инновационного процесса, преимущественно в матричной проектной группе (межфункциональной команде) [1].

К наукоемким компаниям принято относить следующие отрасли:

- 1) производство электротехнической и радиоэлектронной аппаратуры;
- 2) авиационные, ракетные, космические отрасли промышленности;
- 3) приборостроение;
- 4) микробиологическая промышленность;
- 5) индустрия информатики и др. [2]

Также отличительными чертами наукоемких предприятий является то, что доля занятого в сфере науки персонала от общей численности работников компании должна составлять не менее 2,5–3%, а доля расходов на научные исследования — не менее 3,5–4% от оборота.

Успешность любой компании зависит от многих факторов. Одним из критериев достижения поставленных целей является кадровая политика. По моему мнению, наиболее четкое определение понятию «кадровая политика» дает Кибанов А. Я.:

Кадровая политика — это генеральное направление кадровой работы, совокупность принципов, методов, форм, организационного механизма по выработке целей и задач, направленных на сохранение, укрепление и развитие кадрового потенциала, на создание квалифицированного и высокопроизводительного сплоченного коллектива, способного своевременно реагировать на постоянно меняющиеся требования рынка с учетом стратегии развития организации и стратегии управления ее персоналом [3].

Как правило, кадровая политика направлена на определение потребности в персонале, привлечение профессиональных работников, поддержание квалификации каждого сотрудника и карьерный рост, мотивацию и стимулирование персонала, минимизацию текучести кадров, чтобы обеспечить компании экономическое развитие и рост за счет правильно подобранного персонала.

В наукоемких компаниях экономическую выгоду представляют результаты научных открытий и научного продвижения, поэтому, прежде всего, кадровая политика наукоемких производств должна быть заинтересована в привлечение научного персонала и степени их квалификации.

На основе вышесказанного, можно сказать, что основными особенностями кадровой политики наукоемких компаний являются:

- 1) привлечение научного персонала;
- 2) анализ уровня профессиональной подготовки научных сотрудников, а также обеспечение повышения квалификации;
- 3) создание благоприятных условий для осуществления научной деятельности;
- 4) финансовая мотивация сотрудников за научные достижения;
- 5) минимизация риска текучести научного персонала и утечки информации (инновационных открытий, научных исследований).

Список цитируемой литературы:

1. Масленников И. А. Исследование особенностей наукоемкой организации как объекта социально–трудовых отношений // Интернет–журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» 2014. № 6 Режим доступа: <http://naukovedenie.ru/PDF/29EYN614.pdf> (доступ свободный).
2. Зарецкий А., Иванова Т. Промышленные технологии и инновации: Учебник для вузов. Стандарт третьего поколения. — СПб.: Питер, 2014. — С. 439.
3. Кибанов А. Я., Дуракова И. Б. Управление персоналом организации: стратегия, маркетинг, интернационализация: учебное пособие. М., 2009.

FEATURES OF PERSONNEL POLICY OF HIGH-TECH COMPANIES

Abramova M. V.

Russian State Social University, Moscow, Russia

Personnel policy is an important component of any enterprise. High-tech production has also become an exception. The article reveals the main features of personnel policy based on the distinctive features of high-tech companies.

Keywords: personnel policy, personnel, high-tech company, innovation

МЕТОДЫ КОНТРОЛЯ СТОИМОСТИ ПРОЕКТА

Алаухова А. В., Табакова А. В., Санатова Е. И.

Донской государственный технологический университет, Ростов–на–Дону, Россия

Изучены методы контроля управления стоимости проекта.

Ключевые слова: стоимость проекта, контроль стоимости, метод контроля

Контроль стоимости проекта возникает из-за влияния факторов, обуславливающих отклонения от ранее запланированного бюджета, и направлен на управление изменениями в стоимости проекта с целью снижения отрицательных аспектов и увеличения позитивных последствий изменения стоимости проекта. Контроль стоимости проекта включает:

- мониторинг стоимостных показателей реализации проекта с целью обнаружения отклонений от бюджета;
- управление изменениями в бюджете с целью обеспечения выполнения бюджета;
- предотвращение ранее запланированных ошибочных решений;
- информирование всех заинтересованных лиц о ходе выполнения проекта с точки зрения соблюдения бюджета.

Контроль стоимости проекта имеет две составляющие: учетную, т. е. оценку фактической стоимости выполненных работ и затраченных ресурсов, и прогнозную, т. е. оценку будущей стоимости проекта. Базовыми показателями, используемыми при контроле стоимости проекта, являются следующие:

- необходимо для завершения (НДЗ): устанавливается оценка затрат, которые предстоят для завершения работы или проекта. Оценка НДЗ является наилучшей текущей оценкой того, сколько надо дополнительно вложить на данный момент, чтобы завершить работу;
- расчетная стоимость (РС): наилучшая оценка общей стоимости, которую будет иметь работа или проект при завершении. Расчетная стоимость вычисляется как сумма фактических затрат на текущую дату и НДЗ;

Существуют два основных метода контроля стоимости: традиционный метод; метод освоенного объема.

Традиционный метод контроля использует следующие понятия:

Плановые (бюджетные) затраты — BCWS (Budgeted Cost of Work Scheduled). Это бюджетная стоимость работ, запланированных в соответствии с расписанием, или количество ресурса, предполагаемые для использования к текущей дате.

Фактические затраты — ACWP (Actual Cost of Work Performed). Это стоимость фактически выполненных работ на текущую дату или количество ресурса, фактически потраченное на выполнение работ до текущей даты.

Основной недостаток традиционного метода заключается в том, что он не учитывает, какие работы были фактически выполнены за счет потраченных денежных средств. Другими словами, он не оперирует временем или графиком выполнения работ.

Расхождение по затратам при традиционном методе рассчитывается как разница между фактическими и плановыми затратами.

Метод освоенного объема основан на определении отношения фактических затрат к объему работ, которые должны быть выполнены к определенной дате. При этом учитывается информация по стоимости, плановому и фактическому графику работ и дается обобщенная оценка по состоянию работ на текущий момент. Выявленные тенденции используются для прогноза будущей стоимости объема работ при завершении и определении факторов, оказы-

вающих влияние на график выполнения работ.

При анализе освоенного объема используются три показателя для определения расхождения в графике работ и стоимости:

- плановые (бюджетные) затраты — BCWS;
- фактические затраты — ACWP;
- освоенный объем — BCWP (Budgeted Cost of Work Performed).

Это плановая стоимость фактически выполненных работ или количество ресурса, запланированное на фактически выполненный объем работ к текущей дате. Освоенный объем не зависит от фактически произведенных затрат по работе.

Так как метод освоенного объема учитывает фактор времени, то он позволяет определить, как реальное отклонение по затратам, так и отставание по графику выполнения работ.

Использование метода анализа освоенного объема требует дополнительной структуризации системы управления затратами по проекту и дополнительных усилий менеджера по сбору и анализу данных. Тем не менее данный подход позволяет получить более точную картину состояния дел по проекту и представить ее высшему руководству и заказчику в виде разнообразных отчетов.

METHODS OF CONTROL OF PROJECT COST

Alaukhova A. V., Tabakova A. V., Sanatova E. I.

Don State Technological University, Rostov-on-don, Russia

Methods of control of project cost management are studied.

Keywords: project cost, cost control, control method

СЛОЖНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИЙ

Афонасьев М. А.

Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия

В настоящее время одним из показателей развитой экономики, как на макро, так и на микро–уровне является внедрение инноваций. Однако данный процесс является сложным и дорогостоящим. О сложностях, с которыми сталкиваются при внедрении инноваций, поговорим в данной статье.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, внедрение инноваций

Разработка и внедрение инноваций на сегодняшний день представляют собой сложный и затратный процесс, каждый этап которого сопровождается противодействием множества факторов.

Особые сложности связаны с продвижением радикальных инноваций, оказывающих значительное влияние на рынок и на экономическую деятельность компаний на рынке. Инкрементные инновации принимаются гораздо проще, так как затрагивают уже существующую продукцию, услугу или процесс.

Можно выделить ряд причин, из–за которых появляются сложности внедрения инноваций. Большинство из них основано на психологических причинах. Итак, основные группы развития сопротивлений инновациям — это психологические и функциональные барьеры.

Функциональные барьеры включают ценность продукта и риски, связанные с его использованием. Функциональные барьеры повышаются в том случае, когда потребители осознают, что за внедрением инноваций последуют изменения. Психологически барьеры состоят из традиций и образа продукта. Данные барьеры возникают при конфликте с убеждениями пользователей.

Функциональные барьеры.

- Использование продукта. Самая распространенная причина сопротивления пользователей состоит в том, что инновационные изменения не укладываются в привычные рабочие процессы и процедуры.

- Ценность продукта. Когда инновация не приносит значительных изменений в показателях цена–качество по сравнению с продуктами–заместителями, у потребителя отсутствует стимул ее применять.

- Риски, относящиеся к использованию продукции: риск физических повреждений; экономический риск; неопределенные показатели эффективности; социальные риски.

Психологические барьеры.

- Традиционные барьеры. Применение чего–то нового означает отход от существующих и устоявшихся процессов, что всегда вызывает сопротивление.

- Воспринимаемый образ продукции. Если какой–либо из признаков инноваций станет неблагоприятен пользователям, то это распространится на продукт.

Барьеры показывают, что со стороны потребителей существует сопротивление. Однако потребители в развитых странах склонны к принятию инноваций, так как они понимают, что грамотное применение инноваций может сделать их жизнь проще.

Список цитируемой литературы:

1. Дагаев, А. Рычаги инновационного роста / А. Дагаев // Проблемы теории и практики управления. — М., № 5 2015. с. 55.
2. Мильнер, Б. З. Организация создания инноваций: горизонтальные связи и управление: монография / Б. З. Мильнер, Т. М. Орлова. — М.: ИНФРА-М, 2013. — 286 с.

DIFFICULTIES OF IMPLEMENTATION AND IMPLEMENTATION OF INNOVATIONS

Afonasev M. A.

Samara State Economic University, Samara, Russia

At present, one of the indicators of a developed economy, both at the macro and at the micro level, is the introduction of innovations. However, this process is complex and costly. On the difficulties encountered in the implementation of innovations, let's talk in this article.

Keywords: innovation, innovation, innovation

ОБ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ВИДАХ ИННОВАЦИЙ*Афонин С. Е.**Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия*

В статье рассматривается понятие инновационной деятельности, и анализируются виды инноваций.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, виды инноваций

В настоящее время в России идет активное развитие инновационной деятельности. Для того, чтобы быть конкурентоспособными на рынке, как крупные компании, так и вновь созданные предприятия должны заниматься внедрением инноваций в свои процессы.

Под инновациями понимаются новшества в виде новейших продуктов, технологий и услуг. Жизненный цикл инноваций — это временной промежуток между появлением идеи новшества, созданием и ее распространением.

Итак, инновации можно разделить на группы, представленные в таблице 1.

Таблица 1. Виды инноваций

Группа	Тип инноваций
1. По степени прогрессивности	1. Базисные инновации, основанные на крупных изобретениях. 2. Улучшающие инновации, составляющие основу для развития научно-технического цикла. 3. Псевдо-инновации, созданные для частичного улучшения устаревших видов техники и технологий
2. По характеру применения	1. Продуктовые инновации. 2. Технологические инновации. 3. Социальные инновации. 4. Комплексные инновации. 5. Рынок инноваций.
3. По роли в процессе воспроизводства	1. Потребительские инновации. 2. Инвестиционные инновации.

Инновации также можно классифицировать на технические и организационные. Технические инновации включают: новейшие продукты, технологии и услуги. Технологические инновации можно охарактеризовать по их наукоёмкости, объёму капитальных затрат, сроку окупаемости и их влиянию на развитие конкретной компании или отрасли. В данном случае их можно разделить на базовые и прикладные нововведения, совершенствующие продукты, технологии или услуги.

Организационные инновации по сравнению с технологическими, окупаются быстрее. Они включают в себя новейшие разработки в организации производственного процесса, новейшие методы маркетинга, методы управления, структурные нововведения.

В заключении можно сделать вывод, что понятие инноваций включает в себя меры, которые используются в производственном процессе после успешного завершения научных исследований.

Список цитируемой литературы:

1. Вольский, А. Инновационный фактор обеспечения устойчивого экономического развития / А. Вольский. — М., 2014, № 1. — С.4–12.
2. Маннапов, А. Система управления инновационной деятельностью в организации / А. Маннапов // Проблемы теории и практики управления. — 2013. — № 6. — С. 98–104.

ON INNOVATIVE ACTIVITIES AND TYPES OF INNOVATIONS

Afonin S. E.

Samara State Economic University, Samara, Russia

The article discusses the concept of innovation, and analyzes the types of innovation.

Keywords: innovation, innovation, types of innovation

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ИННОВАЦИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ**Вагина П. С.***Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия*

В данной статье описывается понятие жизненного цикла организаций сферы услуг. Проанализирован подход для прогнозирования времени и продолжительности жизненного цикла отдельного инновационного решения.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, жизненный цикл инноваций

Сфера услуг представляет собой деятельность, основанную на реализации нематериальных благ. Данная область имеет свои особенности в области инвестиционной деятельности. Каждое внедренное новшество отражается на конечном результате, а составляющие инновационных решений различимы потребителями сферы услуг. Следовательно, инновации в сфере услуг очень просто могут быть скопированы, что заставляет предпринимателей в сфере услуг внимательно обдумывать последовательность внедрения цепочки инновационных решений.

Жизненный цикл является важной категорией в планировании деятельности и прогнозировании результатов. В сфере услуг он опирается на особенности оказания и продвижения конечного результата деятельности организации, т. е. услуги. Жизненный цикл предприятия сферы услуг представляется в виде предмета планирования и в виде набора индикаторов, подлежащих прогнозированию. Особую роль при принятии стратегических решений играет определение горизонта планирования сроков внедрения и реализации организационно-экономических решений.

Определение сроков реализации плана и прогноза индикаторов для какого-либо действия имеет опору на исходные характеристики точки отсчета. Во многих литературных источниках точкой отсчета считается момент принятия решения о создании бизнеса или поступления первых денежных средств на его реализацию.

В настоящее время сложно разделить конкретные свойства услуги. Их влияние на принятие конечного решения о приобретении неоднородно, но их совокупность представляет собой единую картину, образ услуги на рынке. Для компании образ услуги представляется множеством конкурентных преимуществ, которые могут быть достигнуты данным предприятием. Возможно представить множество характеристик услуги, связанных с ее продвижением, как бесконечное множество точек замкнутой окружности. В построении данной окружности сложным является определение ее радиуса, потому что он формируется через долю, силу участия, выделяемых источников конкурентных преимуществ. Каждый источник конкурентного преимущества формирует временной неповторимый отрезок, в течение которого набор отдельных преимуществ не должен повторяться. Необходимо отметить, что прогнозирование периода продолжительности отдельных этапов жизненного цикла на плоскости является упрощенной моделью. Можно сделать вывод, что данный подход с достаточной степенью точности позволяет спрогнозировать время и продолжительность жизненного цикла отдельного инновационного решения с момента его внедрения. С помощью данного прикладного инструментария руководитель компании сферы услуг обладает способностью своевременно принимать организационные решения по внедрению инноваций.

Список цитируемой литературы:

1. Артюшина, Е. В. Исследование прогнозного новшества на наличие стратегического соответствия в диверсифицированной организации / Е. В. Артюшина // Менеджмент в России и за рубежом: журнал. — 2013. — № 2. — С. 48–53.
2. Андрейчиков, А. В. Системный анализ и синтез стратегических решений в инноватике /

- А. В. Андрейчиков, О. Н. Андрейчикова. — Изд. 2-е. — М.:URSS:ЛИБРОКОМ, 2013. — 304 с.
3. Маннапов, А. Система управления инновационной деятельностью в организации/ А. Маннапов // Проблемы теории и практики управления. — 2013. — № 6. — С. 98–104.

THE LIFE CYCLE OF INNOVATIONS OF THE ENTERPRISES OF THE SPHERE OF SERVICES

Vagina P. S.

Samara State Economic University, Samara, Russia

This article describes the concept of the life cycle of organizations in the service sector. Analyzed an approach to predict the time and duration of the life cycle of an individual innovative solution.

Keywords: innovation, innovation activity, innovation life cycle

ВЛИЯНИЕ ПОВЫШЕНИЕ НДС НА ЭКОНОМИКУ ГОСУДАРСТВА*Воеводина Ю. А.**Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия*

В статье описывается влияние повышения налога на добавленную стоимость на экономику страны и на потребителей в том числе. К чему это все приведет? Повышение НДС позволит пополнить бюджет более чем на 600 миллиардов рублей в год. Прогнозируется также повышение инфляции. Эта тема считается актуальной, так как закон о повышении НДС принят и вступит в силу с 1 января 2019 года.

Ключевые слова: налог, НДС, инфляция, прогноз, бюджет

Научный руководитель: Вахромеева М. П., к.э.н., доцент

Закон о повышении НДС с восемнадцати процентов до двадцати принят Государственной Думой 24 июля 2018 года в третьем чтении. 28 июля данный законопроект был одобрен Советом Федерации и уже 3 августа президент России подписал закон, который вступит в силу с 1 января 2019 года [5]. Как же повлияет повышение налога на добавленную стоимость на экономику государства? Начнем с того, с чем связано повышение НДС. Одной из причин является потеря доходов федерального бюджета из-за падения мировых цен на нефть. В период с 2014 г. по 2018 г. цены на нефть марки Brent постоянно снижались, с \$110–100 за баррель в 2014 г., до \$73 за баррель нефти к концу 2018 г. [4]

Сегодня от цен на нефть зависит состояние всей экономики России и чтобы государство смогло исполнять свои расходные обязательства необходимо аккумулировать в бюджет дополнительные доходы. НДС — способ устранить профицит бюджета и профинансировать «майские указы» президента. Повышение НДС позволит пополнить бюджет более чем на 600 миллиардов рублей в год [2]. Кабинет министров обещает направить средства от повышения НДС на социальные нужды, прежде всего на здравоохранение.

Выбранный способ является в целом политически и административно простым и обоснованным решением, поскольку НДС — невидимый для потребителя налог, а Федеральная налоговая служба преуспела в его администрировании с помощью современных технологий. Экономисты считают, что при этом не произойдет резких краткосрочных эффектов, например, скачка инфляции на социально значимые товары в силу сохранения льготной ставки.

Еще одним позитивным аспектом для развития национальной экономики является снижение налоговых издержек для бизнеса путем отмены налога на движимое имущество, при этом произойдет перераспределение доходов из региональных бюджетов, получающих налог на движимое имущество, в федеральный, куда идет НДС, то есть это усиление централизации. Снижение порогов по возмещению НДС сыграет на руку относительно крупному бизнесу и позволит ему с меньшими издержками управлять оборотными активами, для малого бизнеса это негативный фактор.

Для того чтобы вся нагрузка связанная с повышением НДС не падала на плечи обычных потребителей, все льготы на основные социально значимые товары и услуги в ближайшей перспективе будут сохранены. Сегодня ставка НДС — 10% на продовольственные товары первой необходимости, на детские и медицинские товары.

Однако Минэкономразвития предупреждает, что инфляционные ожидания из-за увеличения налога на добавленную стоимость вырастут уже в этом году. Прогнозируется ускорение инфляции до 3,1% к концу 2018 г., а к концу 2019 г. до 4,3% [3].

Что же касается ВВП, согласно макропрогнозу, рост ВВП в 2018 г. составит не 2,2%, как планировалось, а 1,9%, в 2019 г. — 1,4%, в 2020 г. достигнет 2% и в 2021 г. — 3,1% [3].

Высказываются мнения, что из-за повышения налоговой нагрузки замедлится и рост инвестиций — с 3,5% в 2018 г. до 3,1% в 2019 г. Однако предполагается, что уже в 2020 г. инвестиционный климат улучшится, и макроэкономическая ситуация начнет выравниваться, а экономика адаптируется к изменениям.

Роль государства в сложившихся увеличивается, по сути, государство заявляет о том, что даст людям дополнительные общественные блага, при этом немного сузив возможности для потребления населения и получения прибыли бизнесом.

Сегодня правительство РФ предполагает расширить число предприятий, которым НДС будет возмещаться в ускоренном порядке. Сейчас этой процедурой могут воспользоваться компании, которые за три года перечислили в бюджет 7 млрд рублей налогов. В будущем этот порог будет снижен до 2 млрд рублей [1].

Дополнительный НДС вклинится между ценой продавца и ценой покупателя, и далее силы рынка уже решат, кто из них должен «потесниться» в силу появления налога. В наиболее конкурентных отраслях бизнес может снизить свою маржу, чтобы не поднимать цены (в России это, прежде всего, розничная торговля, текстильное производство, сектор услуг, кроме финансовых, строительный сектор), а в менее конкурентных отраслях цены увеличатся пропорционально повышению налога. Эффект будет менее значимым для видов деятельности, не входящих в периметр российского НДС, например, экспортеров, работающих в основном на зарубежных рынках, и поставщиков финансовых услуг, хотя косвенно затронет и их.[1]

Оптимальная налоговая система должна являться максимально нейтральной и не искажать эффективных решений. Необдуманная налоговая политика всегда препятствует реальному сектору экономики, так как она настроена только на изъятие средств в бюджет, а не на развитие отраслей и предприятий.

Принятое решение по НДС не устранил, а наоборот, обострит имеющиеся перекосы в экономике, чем выше налоговая нагрузка, тем шире теневой сектор экономики.

Список цитируемой литературы:

1. Что изменится при повышении НДС с 18 до 20%. [Электронный ресурс]. — URL: <https://tass.ru/ekonomika/5293872> (Дата обращения: 12.11.2018).
2. Подарок для избранных: кому поможет повышение НДС. [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.forbes.ru/biznes/363229-podarok-dlya-izbrannyh-komu-pomozhet-povyshenie-nds> (Дата обращения: 12.11.2018).
3. Минэкономразвития оценило последствия повышения НДС. [Электронный ресурс]. — URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2018/07/04/774584-minekonomrazvitiya-otsenilo-posledstviya-povysheniya-nds> (Дата обращения: 10.11.2018).
4. Динамика цен на фьючерсный контракт на нефть Brent. [Электронный ресурс]. — URL: <https://news.yandex.ru/quotes/1006.html> (Дата обращения 1.11.2018).
5. Путин утвердил повышение НДС до 20%. [Электронный ресурс]. — URL: <https://tass.ru/ekonomika/5428386> (Дата обращения: 10.11.2018).

THE IMPACT OF THE INCREASE IN VAT ON THE STATE ECONOMY

Voevodina Yu. A.

Vladimir State University named after A.G. and N.G. Stoletovskh, Vladimir, Russia

The article describes the impact of the increase in the value added tax on the country's economy and on consumers as well. What does all this lead to? Increasing VAT will allow replenishing the budget by more than 600 billion rubles a year. Inflation is also projected to increase. This topic is considered to be relevant, since the law on the VAT increase has been adopted and will come into force on January 1, 2019.

Keywords: tax, VAT, inflation, forecast, budget

ОСНОВНЫЕ ТРЕНДЫ МАРКЕТИНГА, КОТОРЫЕ ПОМОГУТ РАЗВИТИЮ БРЕНДОВ

Голуб А. А., Ровайн К. А., Соина–Кутищева Ю. Н.

*Новокузнецкий институт (филиал) Кемеровского государственного университета,
Новокузнецк, Россия*

В данной статье изучены основные направления трендов маркетинга, которые могут поспособствовать развитию бизнеса (бренда) и увеличить клиентооборот той или иной компании с целью повышения контента.

Ключевые слова: маркетинг, реклама, социальные сети, контент, тренд

Любая Компания в современном мире может добиться успеха лишь в том случае, когда она заинтересована в привлечении потребителя. Маркетинг занимается исследованием поведения потребителя, которое включает его потребности и требования. Именно для облегчения поиска потребителей служит тактика продвижения. Без тактики продвижения товара не выжила бы ни одна фирма.

Исследование рекламы помогает определить руководству компании наиболее эффективные способы воздействия на потребителя, повышения его интереса к продукции.

Время движется, поколение растет и развивается в бешеном темпе. И значительную роль в этом играют социальные сети, которыми пользуются все, у кого в кармане или сумочке лежит смартфон. В 21 веке Интернет — один из главных атрибутов для тех, кто хочет продвинуть свою компанию или бренд и взлететь еще выше. В данной статье проанализированы направления маркетинга, которые будут актуальны в предстоящем 2019 году.

В современном обществе большая часть людей предпочитают соцсети в свободное время и это отличная возможность для маркетологов. По данным Mediascope в 2018 году число посетителей сети Интернет составляет 64% (1 миллиард 948 миллионов пользователей), каждый год число пользователей увеличивается на 4% [1].

Важность мобильного маркетинга очевидна! Но для того, чтобы вас заметила аудитория нужно потратить на это немало сил, также у вас должны быть умения пользоваться соцсетями и быть в тренде всех событий.

Первое на что стоит обратить внимание это контент или Inbound–маркетинг (инбаунд–маркетинг, входящий маркетинг). Inbound–маркетинг — это продвижение компании в социальных сетях, электронных изданиях и блогах, а суть такого способа продвижения — установить отношения с человеком еще до того, как он стал вашим клиентом. Контент — это крепкий тренд последних нескольких лет, поэтому успешные маркетологи советуют использовать именно его вместо рекламы. Сегодня реклама не так популярна, как 50 лет назад, когда люди читали газеты и слушали радио.

Маркетологи готовятся к тому, что в следующем году более 30% интернет–пользователей будут подключать блокираторы рекламы [2]. Данное предположение указывает на то, что ваше рекламное объявление может не увидеть треть целевой аудитории. Можно решить эту проблему путем создания такой рекламы, которая с первых секунд будет завлекать пользователя, как правило это рекламные ролики длиной всего в 6–9 секунд.

Короткие ролики в ближайшем будущем станут эффективны в Inbound–маркетинге. Исследования поведения Интернет–пользователей показали, что интерес просмотра рекламы начинает сокращаться после 10 секунд просмотра. Для компании внимание аудитории один из важных параметров оценивания эффективности работы. Поэтому, если сократить видео с рекламой до 10 секунд, можно донести информацию до 89% людей. Даже крупнейший американский телеканал Fox решил перейти на короткие видео. Теперь промо сериалов и программ канала, предназначенные для YouTube, будут длиться не более 6 секунд, хотя обычно реклама сериалов в видеохостинге длится около 20–30 секунд [2].

Далее, для привлечения большей территории покупателей желательно иметь «прозрачный» бизнес. Еще несколько лет назад быть прозрачным брендом было «круто», сегодня же это обязательный пункт брендинга.

Как было сказано ранее, люди привыкли к рекламе и научились ее «раскусывать». Руководители и топ-менеджеры брендов должны выйти в открытый формат социальных сетей и напрямую общаться с потребителями. Это позволит улучшить репутацию компании и поможет повысить доверие аудитории. Если раньше можно было привлечь внимание аудитории преувеличением, акциями, скидками и т. д., то теперь такой подход к рекламе не эффективен. Людям нужна честность и правда.

По данным SocialReport, еще в 2016 году только 40% руководителей были активны в социальных сетях. В 2019 году эта ситуация должна измениться, а руководители будут сообщать новости компании из первых рук и сразу широкой аудитории. Это значит, что сегодня нужно стараться быть как можно более открытыми, и ничего не утаивать от аудитории [3].

Еще один тренд, который обретает все большую популярность — прямые эфиры, так называемые live-трансляции. Этот маркетинговый тренд ни для кого не новость. Он довольно активно развивался в 2018 и продолжит набирать обороты в 2019. Прямые трансляции используют такие популярные соцсети как YouTube в 2016 году, Facebook в 2017, который инвестировал более 50 миллионов долларов в создание live-видео для своей платформы и Instagram в 2018. Со временем люди увидели, насколько интересным может быть этот формат и начали с завидной регулярностью подключаться к «живым» видео. Не стоит терять возможность рассказать вашей аудитории о продукте в режиме live-трансляции и ответить на все вопросы потенциальных клиентов [4].

Многие бренды также осознают ценность этого направления и если вы заинтересованы в продвижении своей продукции, то это беспроигрышный вариант.

Каким на самом деле станет 2019 год, мы узнаем, когда придет время. Сейчас же мы перечислили основные тенденции маркетинга, которые набирают оборот и продолжают свое развитие в наступающем году. Помните, людей продолжает привлекать полезная и важная информация.

Список цитируемой литературы:

1. Аудитория интернета в России выросла на 4% [Электронный ресурс]: интернет-портал / ред. Mediascope. — Электрон. данные. — г. Москва, 1998–2017. — Режим доступа: <http://mediascope.net/press/news/812866/>, свободный.
2. Как бренды переходят на 6-секундные рекламные ролики [Электронный ресурс]: интернет-портал / ред. Ю. Николаева. — Электрон. данные. — 2017. — Режим доступа: <https://www.sostav.ru/publication/i-30-sekund-mnogo-kak-brendy-perekhodyat-na-6-sekundnye-reklamnye-roliki-27887.html>, свободный.
3. Программное обеспечение для управления социальными сетями [Электронный ресурс]: интернет-портал. — Электрон. данные. — США, г. Нью-Йорк, 2018 — Режим доступа: <https://www.socialreport.com/features.html>, закрытый доступ.
4. Inbound-маркетинг [Электронный ресурс]: интернет-портал / ред. Н. Поминова. — Электрон. данные. — 2014. — Режим доступа: <http://doitinbound.com/blog/what-is-inbound-marketing/>
5. Facebook тратит 50 миллионов долларов, чтобы продвигать Facebook Live [Электронный ресурс]: интернет-портал / ред. Facebook. — Электрон. данные. — 2018. — Режим доступа: <https://www.facebook.com>, закрытый доступ.

THE MAIN MARKETING TRENDS THAT WILL HELP THE DEVELOPMENT OF BRANDS

Golub A. A., Rovain K. A., Soina-Kutisheva Yu. N.

Novokuznetsk Institute (branch) Kemerovo State University, Novokuznetsk, Russia

In this article studied the main trends of marketing, which can contribute to the development of Business (brand) and increase the customer turnover of a company to improve the content.

Keywords: Marketing, advertising, social networks, content, trend

ВЛИЯНИЕ КЛАСТЕРНОЙ ЭКОНОМИКИ НА ТРАНСФЕР ИННОВАЦИЙ*Долгун М. А.**Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия*

В данной статье рассмотрено понятие кластерной экономики. Проанализированы ее процессы и позитивные эффекты, ее влияние на трансфер инноваций.

Ключевые слова: экономика, инновации, инновационная деятельность, трансфер инноваций

Понятие «кластерная экономика» появилось в 1930-е годы XX столетия и включает в себя наличие единой цели функционирования, связанные уровни управления, большое количество подсистем, связей между этими подсистемами и внутри них. Кластерная экономика обладает восприимчивостью к воздействию внутренних и внешних факторов; обладает способностью возвращаться в состояние равновесия.

Особенностью кластерной экономики является то, что благодаря ей возникает ряд положительных эффектов: масштаб, охват, синергия. Взаимодействие данных элементов обеспечивает возможность преодоления нижней границы рентабельности и приводит к повышению производительности труда, понижению себестоимости производимой продукции и возможности получения дополнительных преимуществ.

Благодаря кластерной структуре экономики обеспечивается эффективное накопление и использование имеющихся ресурсов. Кластерная экономика позволяет использовать многофункциональный фактор производства при самых минимальных транзакционных издержках. Инновационность можно определить одну из характеристик кластерной экономики.

С помощью кластерного анализа можно создать классификацию факторов и выявить степень их влияния для принятия набора стратегических действий для достижения необходимых целей.

К задачам кластерного анализа относят:

- разработку классификации факторов, которые имеют влияние на выбор стратегии инновационной структуры;
- расчет степени влияния факторов;
- проверка существующих гипотез ключевых факторов успеха.

Применение кластерного анализа для определения значимых факторов, которые обуславливают потенциал инновационной структуры, обеспечивает качественное улучшение процесса стратегической политики компаний. С помощью кластерного анализа разрабатываются стратегические альтернативы, которые являются основой оценки каких-либо стратегических действий.

Планирование инновационной деятельности должно сопровождаться учетом закономерности развития кластера, на которое влияют условия внешней среды. На выбор стратегии продвижения инноваций могут повлиять:

- готовность к трансферу инноваций;
- специфика кооперационных взаимоотношений;
- эффективность функционирования интеграционной структуры.

Развитие инновационной системы невозможно без эффективной генерации инноваций по всей траектории в рамках кластерной структуры. Кластерная концепция развития экономики предлагает совершенно новый подход к структурированию экономики и организацию инновационной деятельности.

Список цитируемой литературы:

1. Гришин, В. В. Управление инновационной деятельностью в условиях модернизации национальной экономики / В. В. Гришин. — М.: Дашков и К°, 2017. — 514 с.
2. Михеев А. А. Развитие кластеров в региональных экономических системах: преимущества, проблемы, пути поддержки // Проблемы современной экономики. 2008. № 3. С. 355–358.

IMPACT OF CLUSTER ECONOMY ON THE TRANSFER OF INNOVATIONS

Dolgun M. A.

Samara State Economic University, Samara, Russia

This article discusses the concept of a cluster economy. Analyzed its processes and positive effects, its impact on the transfer of innovation.

Keywords: economy, innovation, innovation, innovation transfer

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИЙ*Долонин К. А.**Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия*

Инновационная деятельность предприятий в настоящее время является основным фактором поддержания конкурентоспособности на рынке. В данной статье анализируется понятие инновационной активности организаций, ее значение в развитии организации.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, инновационная активность

Рынок инноваций — основной элемент внешней среды для инновационной деятельности. Денежные средства национальной экономики для развития инновационной деятельности образуются за счет собственных и привлекаемых денежных средств, а также государственных гарантий под кредиты организаций.

Внешними условиями для развития инновационной предпринимательской деятельности является комплекс нормативно–правовых актов, которые обеспечивают:

- порядок организации, функционирования и ликвидации компаний;
- положительный налоговый климат;
- благоприятный таможенный режим;
- умеренную финансово–кредитную политику государства.

Развитие инновационного предпринимательства сопровождается созданием специальных организационных структур, которые призваны оказывать воздействие на процессы его функционирования и координировать данную деятельность. К объектам регулирования инновационного предпринимательства относят:

- ресурсная база предпринимательства;
- формирование и активизация потенциального рынка новейших товаров и услуг;
- условия, обеспечивающиеся со стороны государства в целях поддержки предпринимательской деятельности;
- предпринимательская инфраструктура.

Методы регулирования инновационной деятельности, как правило, связаны с достижением каких–либо целей организации и решением задач. Методы подразделяются на следующие виды:

- быстро влияющие на объект регулирования и приводящие к быстрым результатам;
- постепенно влияющие на объект регулирования;
- реализация направлена на долгосрочную (будущую) перспективу.

Выбор методов организации определяется:

- состоянием и структурой инновационной сферы;
- наличием ресурсов в распоряжении государственных органов.

Результатом регулирования должно стать создание условий развития инновационных предпринимательских структур.

Принятие решение о внедрении каких–либо нововведений в деятельность предприятия определяется на основе SWOT-анализа инновационной среды, состоящим из инновационного потенциала и инновационного климата. Нужно учитывать, что оценка должна быть качественной, т. е. проведенной специалистами с достаточной квалификацией и информированностью.

Список цитируемой литературы:

1. Блохина, Т. К. Экономика и управление инновационной организацией. Учебник / Т. К. Блохина, О. Н. Быкова, Т. К. Ермолова. — М.: Проспект, 2017. — 428 с.

2. Гришин, В. В. Управление инновационной деятельностью в условиях модернизации национальной экономики / В. В. Гришин. — М.: Дашков и К°, 2017. — 514 с.

MANAGEMENT OF INNOVATIVE ACTIVITY OF ORGANIZATIONS

Dolonin K. A.

Samara State Economic University, Samara, Russia

Innovative activity of enterprises is currently the main factor in maintaining competitiveness in the market. This article analyzes the concept of innovative activity of organizations, its importance in the development of the organization.

Keywords: innovation, innovation activity, innovation activity

ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА НА МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО*Зайнакова М. А.**Камчатский государственный университет им. Витуса Беринга, Петропавловск-Камчатский, Россия*

Статья посвящена проблеме развития предприятий малого бизнеса в условиях кризиса. Представлен обзор состояния малого предпринимательства в России, выделены основные проблемы, характерные для данного сектора бизнеса. Проведен анализ появления кризиса в предпринимательской сфере. Были выявлены факторы возникновения проблем на предприятиях.

Ключевые слова: малые предприятия, малый бизнес, предпринимательство, экономический кризис

Сегодняшний вклад малого бизнеса в общие экономические показатели в РФ значительно меньше, чем в большинстве современных стран. Только до мирового финансово-экономического кризиса в РФ имела позитивная динамика роста сектора малого бизнеса. Установка национальной поддержки формировала прогресс бизнес-инициатив на региональном и федеральном уровне. В ситуациях изменяющейся экономической ситуации позитивные тенденции были приостановлены, поскольку экономический кризис сформировал весьма проблематичное положение малого бизнеса.

Сумма инвестиций в сферу малого бизнеса снизилась, если сравнивать с докризисным периодом. Падение доходов населения, которое сопровождается повышением цен на товары и услуги, что, следовательно, влияет на падение покупательной способности населения, и влечет за собой отрицательные тенденции.

В ситуации кризиса стоит установить дальнейшие отрицательные тенденции:

- снизился объем оборота малого бизнеса;
- степень оптимизма владельцем малого бизнеса существенно уменьшился;
- существенное число организации малого бизнеса обанкротилось или приостановило ведение предпринимательской деятельности;
- значительное число нанятых сотрудников было уволено в связи с ликвидацией малого бизнеса.

Данные отрицательные тенденции существенно ухудшают положение малого бизнеса в Российской Федерации, что способствует ухудшению экономической ситуации в стране.

Стоит отметить, что среди малого бизнеса от кризиса первоначально пострадали туристические организации, строительные и торговые фирмы. Обороты в туристической области снизились на 40–50 процентов, что способствовало формированию банкротства около 20 процентов небольших туристических организации в Российской Федерации. В области торговли и услуг банкротами стали примерно 15 процентов малого бизнеса. Снижение строительного рынка ориентировочно по регионам Российской Федерации составило 40 процентов [3].

Если анализировать показатель, который определяет число организации в малом бизнесе, то получается, что существенному снижению подверглись образовательная сфера в районе 57,1 процентов, сфера здравоохранения и общественных услуг в районе 36,6 процентов [5].

В докризисный период времени эти области имели существенный спрос у среднего класса. После формирования кризисных событий большинство услуг стали менее актуальными. К примеру, услуги частных поликлиник или обучение зарубежным языкам являются лишними затратами для населения Российской Федерации, что очевидно демонстрирует кризис

в государстве.

В период нестабильной экономической ситуации рост зарегистрированных организаций малого бизнеса существенно снизился. В среднем по Российской Федерации количество организации малого бизнеса, которые осуществляют деятельность на 2016 год, составило около 1,5 млн организации [7].

Следовательно, можно сделать определенный вывод о том, что на данный момент малый бизнес в Российской Федерации находится в ситуации упадка и не может уменьшить кризисные экономические явления при помощи предоставления рабочих мест уволенным из крупнейших организации.

Тем не менее, по статистическим сведениям, в определенных регионах банкротство организации малого бизнеса на являлось ключевой тенденцией. К примеру, в Санкт–Петербурге, имелось определенное оживление малого предпринимательства по сравнению с остальными регионами.

Большинство организации малого бизнеса в ситуациях экономической нестабильности были вынуждены снизить собственные издержки. Зачастую это было сделано при помощи уменьшения расходов на осуществление предпринимательской деятельности. Одной из мер стало снижение число работающих в организации, что способствовало за собой уменьшение выплат по зарплате.

Иным ключевым вопросом в кризисный период являлось кредитование организации малого бизнеса. Во время первоначальных этапов формирования кризиса банки ужесточили обязательства к потенциальным заемщикам среди малых предпринимателей. Были увеличены кредитные ставки по вновь выдаваемым кредитам, большинство существующих ранее кредитных программ были закрыты, в том числе и программы беспроцентных и беззалоговых кредитов. Следовательно, можно сделать вывод о том, что в период кризиса для малого бизнеса со стороны кредитных организации предлагаются менее выгодные варианты по займу денежных средств.

Однако необходимо понимать, с точки зрения определенных авторов, кроме отрицательных последствий, в момент кризиса сформировалось число позитивных тенденций для малого предпринимательства, а именно:

- из тех организации малого бизнеса, вынужденных приостановить собственную деятельность, было значительное число конкурентоспособных;
 - на большое количество товаров и услуг стоит наблюдать падение уровня цен, что способствовало приведению рынка к естественному ценообразованию;
 - произошла активизация национальных производителей;
 - у владельцев малого бизнеса сформировались способности нанимать более квалифицированных сотрудников.
- определенные организации могли уменьшить уровень зарплаты, сохранив одновременно рабочие места.

Мировой опыт подтверждает, что в экономике порой самых развитых стран, где имеются в наличии огромные организации, которые монополизировали целые сектора общественного производства, основная масса валового продукта формируется огромным числом организации малого бизнеса. Они представляют собой гарант динамичности и гибкости экономики, мощнейшим способом регулярной корректировки и сохранения системы воспроизводства, который удовлетворяет потребностям населения в деятельности, зарплате, общественных услугах. Работа организации малого бизнеса ориентирована в существенной степени на удовлетворение местных потребностей, на региональный прогресс и решение общественно–экономических проблем на местах.

Конечно, не весь малый бизнес в кризисных ситуациях будет нести убытки. К данным

организациям изначально стоит отнести:

- создающие недорогую продукцию массового спроса и оказывающие недорогие услуги населению;
- не применяющие в собственной деятельности заемные средства;
- имеющие в наличии регулярные и налаженные отношения с банками, которые предоставляют кредит в трудный период времени;
- имеющие в наличии государственную поддержку и осуществляющие деятельность по муниципальному или государственному заказу.

Однако необходимо понимать, что затяжной экономический кризис, который сейчас существует в Российской Федерации, никак позитивно в долгосрочной перспективе не будет влиять на экономику, поскольку только улучшение внешней политической и экономической обстановки будет способствовать развитию конкуренции отечественного малого бизнеса. Ограниченная конкуренция, которая характеризуется импортным замещением, для малого бизнеса в итоге является серьезным недостатком, поскольку все условия формируются для снижения конкурентной деятельности малого бизнеса. Когда снова начнется активное политико-экономическое сотрудничество Российской Федерации с основными развитыми странами, то предложение от иностранных компаний будет намного привлекательней в связи с высоким качеством и недорогой стоимостью продукта. Потребитель будет брать именно такой продукт и неподготовленный малый бизнес в таком случае не сможет активно конкурировать.

Кризис повышает риск приостановки работы и даже ликвидации инфраструктуры поддержки малого бизнеса, а также может спровоцировать уход в теневой сектор малых предприятий.

Также стоит отметить сегодняшнюю тенденцию малого бизнеса, которая характеризуется тем, что малый бизнес все чаще уходит в тень. Около 3 трлн. рублей налогов бюджет недополучает каждый год. В теневом секторе экономики Российской Федерации установлено около 15–20 процентов от ВВП государства [5]. Это связано с тем, что малый бизнес все меньше доверяет государству, которое собирает с организации все больше налогов, но при этом не предоставляет определенного государственного содействия. Конечно, необходимо понимать, что правовая природа налога подразумевает индивидуальную безвозмездность, где налоговый платеж уходит к государству и недопустимо осуществлять возмездные действия для налогоплательщиков. Однако малый бизнес даже этого не требует, поскольку этого невозможно ожидать в сегодняшней экономической ситуации, когда пенсионные накопления замораживаются, увеличивается пенсионный возраст, повышается НДС, топливные сборы, а также растет стоимость товаров и услуг. Необходимо государству больше стремиться к формированию положительной репутации для граждан, в том числе и малого бизнеса, который ожидает позитивных перемен.

Стоит также отметить, что существует множество налоговых льгот, которые можно эффективно применять с целью экономий. Однако есть и обратная ситуация, которая характеризуется тем, что бюджет каждый год теряет триллионы рублей из-за неэффективных налоговых льгот, которые необходимо либо отменить либо развивать. Неэффективность налоговых льгот определяется ее невостребованностью.

Также необходимо говорить о том, что административная нагрузка на малый бизнес растет, хотя есть требование со стороны государства снизить надзорными ведомствами число проверок. По данным опроса руководителей малого бизнеса Приморского края, около 47 процентов респондентов подтвердили то, что на всевозможные административные платежи приходится около 1/5 части их выручки. Также стоит отметить, что по данным областной прокуратуры, в 2016 году прошло около 10,1 тыс. проверок малого бизнеса, что только на 118 меньше, чем в 2015-м году. И хотя количество плановых проверок снизилось, но внеплановых проверок стало намного больше. Регулярно сообщается со стороны государства о требовании

вдвое снизить давление на малый бизнес при реформе надзора, что, к сожалению, пока не произошло. По мнению представителей государственных органов, к 2018 году административная нагрузка на малый бизнес должна быть уменьшена на 20 процентов, а к 2024 году она должна уменьшиться в два раза — на 50 процентов. Количество контрольных органов в государстве устрашающе. Только на федеральном уровне у нас имеется около 40 надзорных инстанций [7]. По всему государству на региональном и муниципальном уровне около 10 000 органов контроля и около 100 000 инспекторов, которые осуществляют данную деятельность. В связи с этим также стоит задуматься не только о сокращении административной нагрузки на малый бизнес, особенно в условиях кризиса, но также и сокращение лиц, которые осуществляют данные проверки, поскольку имеется очевидная неэффективность данных органов [3].

Таким образом, необходимо сделать выводы о том, что малое предпринимательство в момент кризиса находится в двойственном положении. С одной точки зрения, кризис зачастую оказывает влияние только на малые организации, у которых нет в наличии значительных резервов. С другой точки зрения, в отличие от большинства крупных организации малые предприниматели более гибко осуществляют деятельность на рынке, а большинство сфер деятельности, которыми они занимаются, актуальны и в период кризиса. Однако все чаще можно сделать итоговый вывод о том, что малый бизнес сейчас находится в непростом положении, что, конечно, негативно влияет на экономическую деятельность малого бизнеса в условиях кризиса.

Список цитируемой литературы:

1. Бетяев, А. Б., Дудкина М. Г. Кредиты для малого бизнеса в условиях кризиса // Экономический вестник № 5 2016.
2. Босчаева, З. Н. Формула малого предпринимательства как основы развития регионов / З. Н. Босчаева. — М.: Экономика, 2012. — 254 с.
3. Ларичева Е. А., Скляр Е. Н. Сравнительный анализ развития малого и среднего предпринимательства в России и за рубежом // Вестник Тульского филиала Финуниверситета № 1–2016.
4. Макаров, С. И. Основы предпринимательства / С. И. Макаров, М. В. Мищенко. — М.: КноРус, 2013. — 224 с.
5. Малое и среднее предпринимательство в России. 2016: Стат. сб. / Росстат. — М., 2016. — 96 с.
6. Малое предпринимательство в России. Прошлое, настоящее и будущее: моногр. / М.: Новое издательство, 2016. — 268 с.
7. Регионы России. Социально–экономические показатели. 2016: Стат. сб. / Росстат. — М., 2016. — 1266 с.
8. Широков, Б. М. Малый бизнес. Финансовая среда предпринимательства / Б. М. Широков. — М.: Финансы и статистика, 2017. — 496 с.

INFLUENCE OF ECONOMIC CRISIS ON SMALL ENTREPRENEURSHIP

Zainakova M. A.

Kamchatka State University named after Vitus Bering, Petropavlovsk-Kamchatsky, Russia

The article is devoted to the problem of the development of small businesses in a crisis. An overview of the state of small business in Russia is presented, highlighting the main problems specific to this business sector. The analysis of the emergence of the crisis in the business sector. Factors of occurrence of problems in enterprises were identified.

Keywords: small businesses, small business, entrepreneurship, economic crisis

ЗНАЧЕНИЕ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО СТРАХОВАНИЯ

Кузнецова Н. В.

Байкальский государственный университет, Иркутск, Россия

Международное экономическое взаимодействие и интеграционные процессы оказывают существенное влияние и на международное страхование. Тесная интеграция на мировом страховом рынке обусловлена такими факторами как недостаточная капитализация национальных страховых организаций, необходимость передачи рисков в перестрахование, обеспечение страховой защиты клиентам, осуществляющим международную деятельность, расширение рынков. Интеграционные процессы сопряжены с концентрацией страхового капитала в результате слияний и поглощений на страховом и перестраховочном рынках, необходимостью обеспечения международного страхования и регулирования надзорными органами. В статье рассматриваются предпосылки и основные тенденции интеграционных процессов на международном страховом рынке.

Ключевые слова: международное страхование, международный страховой рынок, интеграционные процессы в страховании, виды международного страхования, факторы интеграции международного страхования

Современный этап мирового развития характеризуется тенденцией усиления связей и взаимодействием между странами, в основе которых лежит необходимость решения глобальных проблем человечества. Международное страхование обеспечивает защиту национальных интересов при выходе на внешние экономические рынки проведением страховых операций в области внешнеэкономических отношений [8].

Международная интеграция страховых рынков представляет собой «объективный процесс создания общего страхового рынка на пространстве двух и более стран, осуществляемый в экономических интересах страховых компаний, страхователей и каждого их участвующих государств» [3].

Рынок международного страхования является составной частью мирового финансового рынка. Особенности глобализации в страховой отрасли связаны, прежде всего, интернациональным характером страхового бизнеса, финансовым характером страховых отношений и тесной взаимосвязью с информационным развитием общества. В страховом секторе высокие темпы и динамика глобализация по сравнению с большинством других отраслей народного хозяйства. В силу высокой «зарегулированности» страховой отрасли (как на национальном уровне, так и на уровне региональных интеграционных комплексов) глобализация регулирования страхования имеет определенную специфику: с одной стороны, она усложняет интеграцию, так как имеются дополнительные трудности в приведении к единству национальных законодательств, с другой — облегчает ситуацию, так как хорошо управляемая отрасль легче поддается государственному и надгосударственному воздействию [6].

К основным видам страхования в рамках международного сотрудничества относятся:

- транспортное страхования, включающее в себя страхования страхование КАСКО, КАРГО, страхование фрахта, а также страхование гражданской ответственности владельцев и перевозчиков всех видов транспортных средств, осуществляющих международные;
- страхование финансовых и предпринимательских рисков, возникающих при осуществлении международной деятельности;
- международное медицинское страхование и «страхование туристов»;

– перестраховочные операции [7].

К факторам развития интеграции международного страхования относятся:

– недостаточная емкость национального страхового рынка для принятия рисков на страховании;

– развитие международной интеграции, способствующей формированию единого экономического пространства, созданию союзов и альянсов;

– приведение основных условий страховых договоров к единым стандартам, путем использования методик ведущих международных страховых организаций и объединений, открытия их филиалов и подразделений на национальных страховых рынках;

– осуществление международных технологических и финансовых проектов в рамках межгосударственных союзов, требующих страхового сопровождения;

– рост социально–экономической мобильности и свободы миграции населения;

– развитие информационных технологий и коммуникаций;

– формирование отдельных зон развития с особыми условиями налогового регулирования и организации бизнеса;

– введение стандартов к финансовой отчетности [3].

Международная интеграция страховых рынков предполагает прохождение определенных этапов (рис. 1).



Рисунок 1. Этапы международной интеграции страховых рынков. Составлено автором по [2, 3]

Для создания глобального страхового пространства — интернационализации страховой деятельности, в свою очередь, необходимы определенные законодательные и надзорные инициативы:

– регулирование и надзор за деятельностью международных страховых групп и институтов;

– выделение системообразующих страховых организаций;

– внедрение Solvency II [4];

– правовое регулирование взаимоотношений по договорам международного страхования [1];

– согласование режимов национального регулирования страхового законодательства стран–участниц международного страхования и международных объединений [5].

Таким образом, интеграционные процессы в современном экономическом развитии оказывают существенное и необратимое влияние на развитие международного страхования. На на-

циональном страховом рынке происходит заметное увеличение концентрации страхового капитала, крупные страховщики расширяют зарубежное присутствие. Интеграция международного страхования предполагает выработку единых подходов к организации страховой деятельности с точки зрения правового обеспечения, обеспечения финансовой устойчивости страховых операций, единых подходов к оценке рисков и условиям договоров страхования, заключаемые в рамках международного страхования.

Список цитируемой литературы:

1. Алешина А. В., Косовская В. А. Договорное и взаимное страхование как инструменты деятельности международного характера // Вестник Санкт–Петербургской юридической академии. 2016. № 2 (31). С. 52–57.
2. Верещагина Ю. Н. Тенденции развития страхового рынка под влиянием процесса международной интеграции / Математическое моделирование в экономике и управлении рисками: Материалы III Международной молодежной научно–практической конференции / Отв. Редактор Балаш В. А. — Изд–во: Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н. Г. Чернышевского (Саратов), 2014. — С. 202–206.
3. Голышева Е. Ю. Международная интеграция страховых рынков: Автореф.... дис. канд. экон. наук. / Санкт–Петербургский государственный университет экономики и финансов, Санкт–Петербург, 2012, 21 с.
4. Ермакова В. А. Развитие страхового надзора в условиях международной интеграции страховых рынков / Социальная роль системы страхования в условиях рыночной экономики России: Сборник трудов XV Международной научно–практической конференции / Отв. редактор Гафуров И. Р. — Изд–во: Казанский (Приволжский) федеральный университет (Казань), 2014 г. — С 72–76.
5. Насырова Г. А. Межстрановая интеграция как фактор гармонизации национальных систем регулирования страховой деятельности // Проблемы современной экономики. 2013. № 2 (46). С. 65–69.
6. Русакова О. И. Международный страховой рынок и перестрахование учеб. пособие / О. И. Русакова, Н. В. Кузнецова. Иркутск: Изд–во БГУ, 2017. 124 с.
7. Солодовникова Л. С. Тенденции развития мирового рынка страховых услуг в условиях глобализации [Электронный ресурс] // ПРО-Экономика. 2018. № 1 (3). Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32706315> (дата обращения 06.12.2018)
8. Федосов В. А. Международный страховой рынок // Финансы. 2011. № 7 (439). С. 64–68.

IMPORTANCE OF INTEGRATION PROCESSES FOR THE DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL INSURANCE

Kuznetsova N. V.

Baikal State University, Irkutsk, Russia

Modern international economic interaction and integration processes influence on international insurance. Development of integration in the world insurance market is caused by such factors as insufficient capitalization of national insurance organizations, the need to transfer risks to reinsurance, providing insurance protection to clients engaged in international activities, expanding markets. Integration processes are associated with the concentration of insurance capital as a result of mergers and acquisitions in the insurance and reinsurance markets, the need for international insurance and regulation by supervisory authorities. This article considers the prerequisites and main tendencies of integration processes in the international insurance market.

Keywords: international insurance, international insurance market, integration processes in insurance, types of international insurance, factors of integration of international insurance

РОЛЬ МОРСКОГО ТРАНСПОРТА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА

Липенина К. Ю., Шишкарева Н. В.

Морской государственный университет им. адм. Г. И. Невельского, Владивосток, Россия

В статье рассматривается особая роль морского транспорта в экономическом развитии Дальнего Востока. Обозначаются основные проблемы и перспективы развития морского транспорта в данном регионе.

Ключевые слова: Дальний Восток, морской транспорт, экономика, морские порты

Научный руководитель: Шишкарева Н. В., к.э.н., доцент

В условиях глобализации мировой экономики транспорт становится наиболее важной составляющей в жизни общества. Он рассматривается не только и не столько как отрасль, осуществляющая перевозку людей и грузов, а как часть процесса производства. Дальний Восток является одним из самых перспективных регионов России с точки зрения сотрудничества со странами АТР. Наличие в этих местах ресурсов и близость к Китаю, Японии и Южной Корее позволяет считать регион центром торговых отношений. Вследствие этого можно говорить о дальнейшем развитии экономики на Дальнем Востоке, в большей мере благодаря морскому транспорту.

Связь Дальнего Востока с транспортом достаточно тесная, поскольку географическое положение и территориальная организация производства невозможны без его участия. Особая роль в транспортной системе Дальнего Востока принадлежит морскому транспорту. Это объясняется, прежде всего, его благоприятным физико — географическим положением. В регионе осуществляются как внутрирайонные, так и межрайонные грузоперевозки, например, только заграничные перевозки в Японию составляют более 80%. Морские порты — Владивосток, Находка, Ванино, Магадан, Холмск являются важнейшими портами Дальнего Востока, имеющие современное оборудование и крепкий флот, в частности ледокольный. Особое внимание уделяется таким портам, как Владивосток, Находка, Восточный и Ванино, осуществляющие перевозки экспортного направления, и налаживающие внешнеторговые связи со странами Азии, США, Латинской Америки, Австралией и Канадой. Так, порт Владивосток — это порт, являющийся базой, снабжающей порты Тихоокеанского побережья. Его грузооборот составляет 60%, в него входят такие грузы, как нефть, уголь, машины, оборудование и продовольственные товары. Следующим портом Дальнего Востока является порт Находка — это торговый порт, имеющий международное значение. И еще один порт Магадан, где обслуживание осуществляется с помощью автомобильного транспорта. Его грузооборот примерно равен 90%, он принимает нефтепродукты, уголь, оборудование для горнодобывающей промышленности, машины, металл, продовольственные товары. В Дальневосточном бассейне имеются так же и материковые порты — Посьет, Советская Гавань, Николаевск-на-Амуре, Охотск, Анадырь, Провидения, Эгвекино, Корсаков, Углегорск, Невельск, Курильск, Северо-Курильск и Южно-Курильск.

На всей территории Дальнего Востока осуществляю свою работу около 200 компаний паромного назначения, к ним относятся: FESCO(Дальневосточная), Приморская, Востоктрансфлот, Сахалинская и Камчатская. Эти компании осуществляют поставку главного сырья — нефти и нефтепродуктов. Достаточно большое количество российских судов находятся под иностранными флагами, примерно половина из них — дальневосточники, это еще одно основание полагать, что экономическое развитие Дальнего Востока набирает обороты за счет морского транспорта.

Вместе с тем, существует ряд проблем, которые оказывают негативное воздействие на развитие морского транспорта. Одной из главных проблем является суровые природно–климатические условия Дальнего Востока, от которых зависит развитие морского транспорта. Другой, не менее важной проблемой является отсутствие инфраструктурного развития морского транспорта, которое связано с созданием портов с качественным обслуживанием транспортного потока. Еще одной проблемой является отсутствие технической и технологической модернизации производства. Последней наиболее глобальной проблемой является отсутствие в регионе портово–железнодорожных комплексов, для организации международных морских грузоперевозок, с тем самым создание центров внешнеэкономических отношений.

Для решения вышеназванных проблемнеобходимо, прежде всего, создать условия для экономической специализации, тем самым, в дальнейшем, укрепить статус морского транспорта самого востребованного вида транспорта, на основе природных ресурсов, которыми очень богат Дальний Восток. Снижение барьеров экономической и социальной интеграции, с целью повышения конкурентоспособности производства товаров и услуг, перевозимых морским транспортом. В итоге можно повысить и численность населения, обеспечив им более комфортные условия для проживания.

Таким образом, территориальное положение Дальнего Востока располагает к себе и дает огромную возможность развивать экономику, важную роль в которой играет именно морской транспорт. Данный вид транспорта в Дальневосточном регионе стремительно развивается, а значит прогноз на будущее о роли морского транспорта в развитии Дальнего Востока достаточно хорош, при условии своевременного решения вышеназванных проблем.

Список цитируемой литературы:

1. Гурова, И. П. Мировая экономика: учебник / И. П. Гурова — М.: Омега-Л, 2007 — 197 с.
2. Леонтьев, Р. Г. Транспорт и логистика на Дальнем Востоке РФ: инвестиционные проекты и логистические системы: монография / Р. Г. Леонтьев. — Хабаровск: ДВГУПС, 2008. — 151 с.
3. Москвичев, Е. С. Развитие транспортной системы на Востоке России: цели, задачи, решения / Е. С. Москвичев // Второй Дальневосточный международный экономический форум: в 9 т. Т.1. Материалы пленарных заседаний и рекомендации круглых столов / Правительство Хабаровского края. — Хабаровск, 2007. — С. 72–80.
4. Персианов, В. А. Место транспорта России в экономике страны и мирохозяйственной системе. Транспортно–экономические балансы как фактор стратегического управления / В. А. Персианов, С. С. Гончаренко // Промышленная политика в Российской Федерации. — 2007. — № 1.

THE ROLE OF SEA TRANSPORT IN THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE FAR EAST

Lipenina K. Yu., Shishkareva N. V.

Maritime State University named after admiral G. I. Nevelsky, Vladivostok, Russia

The article discusses the special role of sea transport in the economic development of the Far East. The main problems and prospects for the development of maritime transport in the region are indicated.

Keywords: Far East, sea transport, economy, sea ports

АКТУАЛЬНОСТЬ МАРКЕТИНГА ИННОВАЦИЙ В СВЯЗИ С АКТИВНЫМ ИННОВАЦИОННЫМ РАЗВИТИЕМ МИРА

Никитенко Ю. В., Севастьянова Е. С., Пушкова А. Д.

Санкт–Петербургский государственный университет, Санкт-Петербург, Россия

Приведены данные по оценке инновационного развития зарубежья и России. Показана мировая тенденция создания инноваций и обозначена актуальность маркетинга инноваций.

Ключевые слова: инновации, маркетинг инноваций

На современных рынках скорость технических и технологических изменений велика. Ежегодно создаются новые товары, так как на сегодняшний день залогом успешного экономического развития является постоянное обновление. Каждая компания стремится улучшить свои технологии и развить инновационную деятельность, дабы быть конкурентоспособной.

Создание нового товара, технологии или услуги нуждается в качественном продвижении, поэтому большое значение приобретает маркетинг, ведь при его отсутствии даже самые перспективные продукты в большинстве случаев не будут пользоваться спросом. Тесная взаимосвязь маркетинга и создания инноваций дает сильный синергетический эффект, что способствует развитию компании.

Очевидно, что уровень инновационного развития компаний оказывает существенное влияние на экономическое положение государства в мире. Чем больше высокотехнологичных компаний, тем больше инновационный потенциал страны в целом. Однако данный потенциал является интегрированным и складывается из ряда других факторов. Таковыми являются исследования и разработки, профессионализм научных кадров, производство высокотехнологичной продукции и другие.

Странами–лидерами в области инноваций являются Швейцария, Швеция, Нидерланды и Соединенные Штаты Америки [1].

Согласно рейтингу по индексу инноваций страны не перестают увеличивать темпы инновационного развития. После проведения анализа данных за 2016 [2] и 2017 [3] года можно сделать вывод, что страны борются за лидерские позиции и повышают уровень развития инноваций. Так для сохранения ведущей позиции индекс инноваций Швейцарии в 2017 году вырос до 67,69, что на 1,41 больше показателя за 2016 год.

Интересно, что лидирующие позиции из года в год занимают одни и те же страны. Если и происходят изменения в позициях, то они незначительны — государство по–прежнему остается в пределах одного интервала развития инноваций. Эта закономерность следует из того, что, чем более развита страна в плане инноваций, тем больше у нее перспектив и возможностей для дальнейшего развития.

Исключением является инновационное развитие Китая [4]. За последние 10 лет государство поднялось в рейтинге на 20 строчек вверх [5]. Стремительный взлёт Китая — результат хорошо спланированного стратегического курса, взятого высшим руководством этой страны. В целях сохранения конкурентного преимущества структурная база национальной экономики была переведена на наиболее наукоемкие отрасли.

Что касается России, принимая во внимание статистические вариации, с 90%-й уверенностью можно утверждать, что в общем рейтинге позиция варьируется в промежутке от 40 до 47 места. Однако согласно исследованию Института статистических исследований НИУ ВШЭ Россия стабильно улучшает свои позиции по субиндексу ресурсов инноваций, но по эффективности инновационной деятельности позиции страны заметно слабее (69-е место), что отражает

недостаточно эффективную реализацию имеющегося инновационного потенциала [6]. Итак, государство осознает важность инноваций в экономике и предпринимает попытки повысить инновативность.

Таким образом, мировые тенденции направлены на создание инноваций и развитие инновационной деятельности. Внедрение нововведений обладает рядом преимуществ. По результатам исследований консалтинговой и аудиторской компании PwC большинство опрошенных компаний считают, что рост их выручки в течение 5 лет на 15–25% будет обусловлен инновациями.

Именно поэтому актуальность приобретает маркетинг инноваций, который способствует успешной реализации нововведений и их беспрепятственному выходу на рынок. К его отличительным чертам можно отнести следующее:

1. Превалирование предложения над спросом;
2. Наличие высоких психологических барьеров у потребителей в связи с нехваткой опыта использования нововведений;
3. Отсутствие ограничений по месту и каналам сбыта.

Итак, в современном мире инновации являются одним из наиболее эффективных путей к достижению лидерских позиций, однако продвижение их очень часто является затруднительным. Именно поэтому необходимость приобретает маркетинг инноваций, знание которого позволяет производителю успешно обеспечить деятельность по продвижению инновационной продукции

Список цитируемой литературы:

1. Глобальный индекс инноваций. Гуманитарная энциклопедия [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий, 2006–2018 (последняя редакция: 25.08.2018). URL: <https://gtmarket.ru/ratings/global-innovation-index/info> (Дата обращения 03.12.2018)
2. URL: http://www.wipo.int/edocs/pubdocs/en/wipo_pub_gii_2016.pdf (Дата обращения 10.04.2018)
3. Аналитический портал // URL: <http://gtmarket.ru/ratings/global-innovation-index/info> (Дата обращения 10.04.2018)
4. https://www.wipo.int/edocs/pubdocs/en/wipo_pub_gii_2018-intro5.pdf (Дата обращения 03.12.2018)
5. http://stats.areppim.com/listes/list_innovation_2008_2009.htm (Дата обращения 03.12.2018)
6. URL: https://issek.hse.ru/data/2016/08/15/1117964142/NTI_N_12_15082016.pdf С.2.(Дата обращения 15.04.2018)

THE RELEVANCE OF MARKETING INNOVATION IN CONNECTION WITH THE ACTIVE INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE WORLD

Nikitenko Yu. V., Sevastyanova E. S., Pushkova A. D.

St. Petersburg State University, St. Petersburg, Russia

The data on the assessment of innovative development abroad and Russia are given. The global trend of creating innovations is shown and the relevance of marketing innovations is indicated.

Keywords: innovation, marketing innovation

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Николаев А. А.

Самарский государственный экономический университет, Самара, Россия

Компании промышленных отраслей являются основными потребителями инноваций. В данной статье рассматривается механизм анализа инновационной активности промышленных предприятий, исследуются тенденции изменения активности в данной отрасли.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, инновационная активность

Инновационное развитие российской экономики из-за ряда факторов, должно опираться на государственное регулирование инновационных процессов. Для осуществления государственной инновационной политики необходимы методы оценки инновационной деятельности как на макро-, так и на микроуровне.

В настоящее время для оценки инновационной активности отраслей в российской практике используют показатель доли предприятий. Данный показатель, который используется в практике статистических и аналитических исследований, не дает общую картину о масштабах инновационной деятельности компаний отрасли, потому что рассчитывается без учета объемов производства инновационной активности компаний. Крупный и малый бизнес с разной долей инновационной активности при использовании данного метода признаются равными и одинаково влияют на результат анализа.

Затрагивая вопрос о финансировании инноваций, можно сделать вывод, что данная деятельность финансируется за счет государства и бизнес-структур. Для проведения эффективной инновационной политики государству необходимо:

- ориентироваться на систему долгосрочных технологических приоритетов, связанных с устойчивым развитием и повышением конкурентоспособности национальной экономики;
- оказывать содействие предприятием в реализации инвестиционных проектов.

В таблице 1 представлен удельный вес затрат на технологические инновации.

Таблица 1. Удельный вес затрат на технологические инновации [1]

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
обрабатывающие производства	1,8	1,9	2,1	2,7	2,4	2,1	2,0
производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	0,4	0,4	0,6	0,9	0,7	0,5	0,6
текстильное и швейное производство	0,9	0,6	0,7	0,4	0,2	0,9	0,5
производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	0,3	0,1	0,1	0,5	0,3	0,2	0,1
обработка древесины и производство изделий из дерева	0,4	1,0	0,5	0,3	1,1	0,6	2,3
производство кокса и нефтепродуктов	1,5	2,2	2,5	4,1	4,0	2,1	1,5
химическое производство	2,2	2,0	2,5	4,0	3,3	2,1	1,7
производство прочих неметаллических минеральных продуктов	0,5	2,5	1,4	0,8	1,1	2,0	0,9
металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	2,6	2,5	2,4	1,7	1,3	1,3	1,4
производство машин и оборудования	1,5	1,2	1,2	1,3	1,8	1,7	1,6
производство транспортных средств и оборудования	2,2	2,0	2,4	3,4	2,8	3,9	2,7

Исходя из данных таблицы можно сделать вывод, что период с 2010 по 2013 гг. отмечается динамикой роста затрат (с 1,8% до 2,7%), однако с 2014 по 2016 гг. отмечается тенденцией к спаду (с 2,4% до 2,0%). Наименьшее количество затрат приходится на производство кожи и изделий из кожи (0,1%), наибольшее — на обработку древесины и производство изделий из дере-

ва (за рассматриваемый период затраты возросли с 0,4% до 2,3%).

Для решений проблем в данной области необходимо учитывать международный опыт управления инновационным развитием экономики. России необходимо участвовать в международной кооперации в сфере инновационных технологий.

Список цитируемой литературы:

1. Федеральная служба государственной статистики: [<http://www.gks.ru/>]
2. Кольчугина, А. Инновации в отраслях промышленности и федеральных округах / А. Кольчугина, Е. Корепанов, Л. Нестеров // Федерализм: Теория. Практика. История. — 2012. — . № 4 . — С.95–106.

ANALYSIS OF INNOVATIVE ACTIVITY IN THE INDUSTRY

Nikolaev A. A.

Samara State Economic University, Samara, Russia

Industry companies are major consumers of innovation. This article discusses the mechanism for analyzing innovative activity of industrial enterprises, examines trends in activity in the industry.

Keywords: innovation, innovation activity, innovation activity

**УЛУЧШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОГО
ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМ. М. КОЗЫБАЕВА ПУТЁМ
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДИКИ М. ХАММАРА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ВНУТРЕННЕГО
АУДИТА СМК**

Окишева А. С., Тюканько В. Ю.

*Северо–Казахстанский государственный университет им. М. Козыбаева Петропавловск,
Казахстан*

Постоянное улучшение эффективности деятельности образовательных учреждений способствует повышению качества образования. Улучшение эффективности деятельности ВУЗов РК достигается с использованием систем менеджмента качества. Для измерения эффективности СМК в организациях проводят внутренний аудит. В Северо–Казахстанском Государственном Университете им. М. Козыбаева внутренний аудит СМК проводится ежегодно. В результате исследования для проведения внутреннего аудита СМК в СКГУ им. М. Козыбаева предлагается использовать методику М. Хаммара.

Ключевые слова: система менеджмента качества, внутренний аудит, эффективность деятельности, методика М. Хаммара

В послании Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана от 5 октября 2018 года уделяется большое внимание росту благосостояния казахстанцев, что в свою очередь обуславливает повышение качества производимых товаров и предоставляемых услуг [1]. Основным ресурсом обеспечения качества являются квалифицированные и компетентные специалисты в различных сферах деятельности. Отсюда следует, что необходимо постоянно улучшать деятельность образовательных учреждений, так как именно они обеспечивают нашу страну квалифицированными специалистами. В различных источниках определение понятия квалификации дается в зависимости от сферы применения. В образовательной деятельности — это уровень подготовки окончивших учебное заведение [2].

Для обеспечения достойного уровня подготовки специалистов в ВУЗах РК необходима слаженная и продуктивная работа системы управления образовательных учреждений, которая может быть построена с использованием систем менеджмента качества (далее СМК). Еще с 2001 года в организациях нашей страны начали внедрять СМК. В понятие системы менеджмента качества входит совокупность мер и постоянно реализуемых операций, которые используют в организации для достижения необходимого качества услуг или продукции [3]. При успешном внедрении и применении СМК в ВУЗе вероятность возникновения проблем с достижением Целей в области качества значительно сокращается. Так в Северо–Казахстанском Государственном Университете им. М. Козыбаева СМК была внедрена с 2004 года.

Для измерения эффективности СМК в организациях проводят внутренний аудит. Именно способность выявлять и формулировать проблемы в своем профессиональном и личностном развитии позволяют организации сознательно управлять своим продвижением [4]. Анализ результатов внутренних аудитов поможет выявить проблемы организаций и обеспечить их устранение с учетом специфики возникновения проблем. Этот подход позволяет организации осуществлять управление процессами в системе, что обуславливает улучшение деятельности организации в целом [5]. Так в Северо–Казахстанском Государственном Университете им. М. Козыбаева СМК последний внутренний аудит проводился в 2018 году. Менеджер по качеству М. Хаммар разработал методику 13-ти шагов, которые представляют собой процессы, предназначенные для выполнения в рамках внутреннего аудита соответствия с ИСО 9001–2015 [5, 6].

Ниже приведена диаграмма М. Хаммара (рис.1).

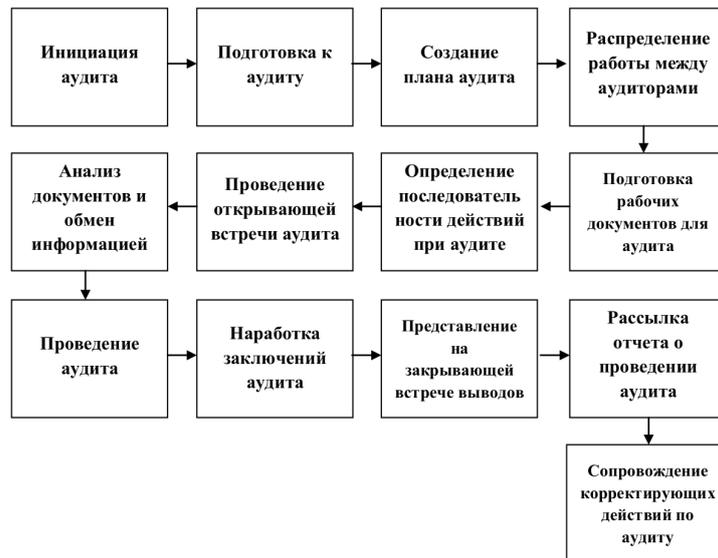


Рисунок 1. Диаграмма М. Хаммара для проведения внутреннего аудита СМК

Поэтому предлагаем использовать методiku М. Хаммара при проведении внутреннего аудита СМК Северо–Казахстанского Государственного Университета им. М. Козыбаева. Непосредственное осуществление всех 13-ти шагов позволит провести внутренний аудит СМК максимально продуктивно, что позволит выявить слабые стороны ВУЗа, решение которых способствует повышению уровня подготовки выпускников и как следствие востребованности их на рынке труда РК и РФ.

Список цитируемой литературы:

1. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана 5 октября 2018 года // Mfa URL: <http://www.mfa.kz/ru/kyev/content-view/poslanie-prezidenta-respubliki-kazahstan-nazarbaeva-narodu-kazahstana-5-oktabra-2018-goda-3/> (дата обращения: 12.11.2018).
2. Квалификация — это... Профессиональная квалификация // Syl URL: https://www.syl.ru/article/191943/new_kvalifikatsiya---eto-professionalnaya-kvalifikatsiya / (дата обращения: 16.11.2018).
3. Что входит в понятие системы менеджмента качества? // 1cert URL: <https://1cert.ru/vopros-otvet/cto-vkhodit-v-ponyatie-sistema-menedzhmenta-kachestva/> (дата обращения: 16.11.2018).
4. Аудит как способ реализации личностного и профессионального роста учителя в современной школе // Cyberleninka URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/audit-kak-sposob-realizatsii-lichnostnogo-i-professionalnogo-rosta-uchitelya-v-sovremennoy-shkole/> (дата обращения: 12.11.2018).
5. Системы менеджмента качества. Требования: Международный стандарт ISO 9001:2015 // Iso-management URL: <http://iso-management.com/wp-content/uploads/2015/12/ISO-9001-2015.pdf/> (дата обращения: 16.11.2018).
6. 13 шагов внутреннего аудита СМК с ИСО 19011 // 1cert URL: <https://1cert.ru/stati/13-shagov-vnutrennego-audita-smk-s-iso-19011/> (дата обращения: 16.11.2018).

IMPROVING THE EFFICIENCY OF WORK OF THE NORTH KAZAKHSTAN STATE UNIVERSITY IM. M. KOZYBAEV BY THE USE OF M. HAMMAR'S METHOD WHEN CARRYING OUT THE INTERNAL AUDIT OF QMS

Okisheva A. S., Tyukanko V. Yu.

North Kazakhstan State University named after M. Kozybayeva Petropavlovsk, Kazakhstan

Continuous improvement in the efficiency of educational institutions helps to improve the quality of education. Improving the efficiency of the universities of Kazakhstan is achieved using quality management systems. To measure the effectiveness of the QMS in organizations conduct an internal audit. In the North-Kazakhstan State University. M. Kozybayeva internal audit of the QMS is held annually. As a result of a study to conduct an internal audit of the QMS at NKSU. M. Kozybayev proposed to use the technique of M. Hammar.

Keywords: quality management system, internal audit, activity efficiency, M. Hammar method

МЕРОПРИЯТИЯ ПО СТИМУЛИРОВАНИЮ И ГЕНЕРАЦИИ ИДЕЙ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Ольховская А. А.

*Институт экономики и управления Крымского федерального университета
им. В. И. Вернадского, Симферополь, Россия*

Все больше компаний посвящают себя инновациям как механизму дифференциации. Организации должны создавать условия, позволяющие традиционным и инновационным подходам гармонично сосуществовать. Особенно это актуально на начальном этапе внедрения инновационного процесса. Начальный этап включает в себя выявление возможностей, генерацию идей, а также их последующий выбор и развитие. Поскольку инновации возникают в результате пересечения дисциплин, крайне важно охватить различные точки зрения.

Ключевые слова: организация, дифференциация, управление, цель, результаты, инновации

Группировка людей и создания дискуссий между ними является одной из главных функций, которая должна быть немедленно решена менеджерами, отвечающими за управление талантами. Именно поэтому отдел кадров должен играть центральную роль, в создании сообществ объединения талантов. Эта деятельность может быть внутренней или внешней, официальной или неофициальной. Основная цель этих мероприятий — дать знания и вдохновение для генерации новых идей [2].

Внутренняя и неофициальная деятельность осуществляется внутри компании не управляется и не контролируется старшими менеджерами. В этой категории важны как физические, так и виртуальные рабочие пространства. Физическое пространство: создание совместных рабочих пространств, в которых маловероятно взаимодействие между различными дисциплинами и функциями, с тем чтобы желающие могли иметь пространство для диалога и сотрудничества с другими людьми со схожими интересами. Виртуальное пространство: создание онлайн-платформ, таких как корпоративные, социальные сети или Вики, которые позволяют людям с общими интересами или взаимодополняющими интересами обмениваться информацией и создавать новые идеи [1].

Внешняя и неофициальная деятельность — это мероприятия, которые проходят за пределами компании. Они неформальны в том смысле, что они свободны от контроля компании. Эти мероприятия включают в себя поощрение сотрудников к участию во всех видах мероприятий, которые могут представлять интерес для компании. Эти мероприятия имеют двойную выгоду: вклад в поддержание непредвзятости, достижение вдохновения и поощрение любопытства, приобретение знаний, которые могут быть актуальны для компании [3].

Внутренняя и официальная деятельность — эта деятельность является внутренней и управляется компанией и обычно включает конкретные цели и результаты. Зачастую они могут культивироваться в рамках неформальной деятельности, поскольку, как только идея выглядит привлекательной, осуществимой и прибыльной, она затем направляется в формальный инновационный процесс для последующей эволюции, разработки и реализации.

Некоторые из этих мероприятий могут быть: еженедельные или ежемесячные сессии, предназначенные для обсуждения конкретных тем или для специализированных презентаций, иногда проводимых экспертами. Цель заключается в том, чтобы развивать знания, которые могут вдохновить и помочь определить новые возможности.

Внешняя и официальная деятельность осуществляется вне стен компании и также вовле-

кает людей за пределами компании. Её целью является получение знаний, которые имеют отношение к стратегическим целям компании, и которые затем будут совместно использоваться внутри компании.

Примерами такого рода деятельности могут быть: выезд сотрудников на международные конференции и конгрессы, организация конкурсов идей или других мероприятий, учитывающих краудсорсинг, запись сотрудников на индивидуальные курсы в конкретных областях [4].

Отдел кадров должен взять на себя функцию объединения людей, как в создании сообществ и поддержке ряда мероприятий, которые обеспечивают условия для непринужденных новых идей, чтобы разрабатывать и внедрять инновации. Члены таких сообществ должны обладать достаточной свободой, и в то же время их необходимо отслеживать, с тем чтобы знания и идеи, которые они разрабатывают, соответствовали стратегии организации.

Список цитируемой литературы:

1. Кузьмина М. И., Китов А. В. Инновации и их особенности в системе управления персоналом предприятия // Креативная экономика. — 2010. — Том 4. — № 6. — С. 122–123.
2. Гунин В. Н., Баранчев В. П., Устинов В. А., Ляпина С. Ю. Управление инновациями: 17-модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль 7. — М.: Юнити, 2003.
3. Щербина В. В. Филонович Р. С. Менеджмент в сфере управления человеческими ресурсами: содержание деятельности и проблемы развития // Вестник Санкт-Петербургского университета. Сер. 8. — 2014. — № 1. — С. 77–79.
4. Мельников О. Н., Чибисова В. Г. Анализ единства и отличий целевых функций управления кадрами, персоналом и человеческими ресурсами современных предприятий // Креативная экономика. — 2016. — № 3. — С.307.

MEASURES TO STIMULATE AND GENERATE IDEAS IN MODERN ORGANIZATIONS

Olkhovskaya A. A.

*Institute of Economics and Management of the Crimean Federal University
named after V. I. Vernadsky, Simferopol, Russia*

More and more companies are committed to innovation as a differentiation mechanism. Organizations must create conditions that allow traditional and innovative approaches to coexist harmoniously. This is especially true at the initial stage of the introduction of the innovation process. The initial stage includes the identification of opportunities, the generation of ideas, as well as their subsequent selection and development. Since innovation arises from the intersection of disciplines, it is crucial to embrace different points of view.

Keywords: organization, differentiation, management, goal, results, innovations

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ РИСКИ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИХ РЕГУЛИРОВАНИЯ В ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Пачасуй Ю. В.

Волгоградский государственный университет, Волгоград, Россия

Проанализированы предпринимательские риски хозяйствующих субъектов региона и факторы их определяющие. Диверсификация и страхование являются основными способами снижения рисков предприятий обрабатывающей промышленности, сельского хозяйства и торговли, формирующих основную долю в структуре ВРП по видам деятельности.

Ключевые слова: предпринимательские риски, факторы риска, диверсификация, страхование, Волгоградская область, инвестиционный проект

Высокие риски ведения хозяйственной деятельности с одной стороны и отсутствие практики их предупреждения с другой отчасти стали причиной роста числа убыточных субъектов предпринимательской деятельности Волгоградской области. По официальным данным 35,2% предприятий региона являются убыточными по итогам 2017 г., сложились целые направления экономики, где все 100% предприятий являются убыточными [2].

Структура экономики региона имеет индустриальный характер и этой сфере присущи производственные риски: усиление деградации промышленности, низкий технологический уровень большинства производств, прогрессирующая инновационно–технологическая отсталость промышленных предприятий, устойчивая тенденция сокращения численности работников крупных и средних промышленных предприятий города Волгограда, а также банкротство и предбанкротное состояние ряда ведущих предприятий. Предприятия обрабатывающей промышленности создают основную долю в валовой добавленной стоимости региона. В тройке лидеров по ВРП — сельское хозяйство и оптовая и розничная торговля. Производственные риски усугубляются нарастающим недостатком квалифицированных кадров в связи с ростом инвестиционных проектов в регионе, на данный момент их реализовано 19. Потребность в рабочих и инженерных кадрах до 2021 года составляет свыше 11 тыс. рабочих мест.

Регулирование рисков предполагает анализ всех возможных: внешних (объективных) факторов риска и внутренних (субъективных) факторов, но предпринимательский риск обусловлен неопределенностью условий деятельности компании, поэтому невозможно учесть все из них. В докладе РСПП за 2018 г. выделены основные факторы, вызывающие предпринимательские риски и рост цен — первая в списке проблем для бизнеса. Далее идут: избыточно высоки налоги, недостаток квалифицированных кадров, чрезмерное контрольно–надзорное давление на бизнес, снижение спроса, высокие административные барьеры и пр. Непрерывное повышение тарифов на энергоносители можно отнести к общим рискам промышленных предприятий [1].

Обозначенные факторы актуальны и для субъектов предпринимательства в Волгоградской области. Сокращение реальных располагаемых доходов (97,4% - понижательная тенденция за последние три года), рост доли населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, а также снижение численности населения как потенциальных покупателей повышают коммерческие риски, при условии, что основная часть населения и предприятия приходится на торговлю [2]. Достаточно высокий процент дорог, не отвечающих нормативным требованиям, малая площадь дорог с твердым покрытием резко увеличивают и транспортный риск, а также экологический риск за счет потока большегрузного транспорта по улично–дорожной сети южной части города.

В области очень высокий показатель износа основных фондов. Наихудшее значение среди

субъектов ЮФО остается за Волгоградской областью с 2010 года. В оптовой и розничной торговле степень износа составляет 71%, а это 30% от общего числа предприятий области. Значительные сокращения наблюдаются по инвестициям в основной капитал среди субъектов малого и среднего предпринимательства, более чем в 1,5 раза.

Инвестиции выступают катализатором развития условий для ведения бизнеса в регионе и показывают его проблемы и риски. По итогам исследования 2017 г., проведенного агентством Эксперт РА, Волгоградская обл. имеет 50 ранг инвестиционного риска. Ситуация несколько улучшилась по сравнению с 2015, 2016 гг. Наихудшая ситуация в нашем регионе с управленческим риском, в т. ч. с качеством управления региональным бюджетом и бюджетным планированием [///]. В 2017 г. госдолг области превысил совокупный годовой доход, в 2018 г. госдолг составил 85% доходов бюджета области, поэтому в приоритете — создание условий для привлечения в регион инвесторов.

Выделяя направления регулирования предпринимательских рисков следует обратить внимание на следующие факты. Во-первых, нестабильное финансовое положение компаний говорит о том, что политика принятия риска за счет собственных средств маловероятна, у компаний региона нет опыта построения эффективной системы управления рисками (за исключением холдинговых промышленных структур). Во-вторых, в условиях экономической неопределенности и нестабильности, при текущей финансовой слабости компаний повышается вероятность избегания риска несмотря на возможность получения прибыли. Эта политика может быть оправдана в сложившихся условиях только при гарантиях государства. Что в принципе происходит в настоящее время в области. Например, расходы нового маслоэкстракционного завода в Новоаннинске американской компании Каргилл будут компенсированы налоговыми льготами. Ожидаемая прибыль покрывает расходы связанные с модернизацией коммунальной инфраструктурой города. В — третьих, самым «доступным» способом снижения рисков остается политика уменьшения вероятности и объема потерь (диверсификация и страхование). Но в целом, практика применения различных способов снижения рисков невысока. Допзатраты и низкая осведомленность, культура управления являются основными причинами.

Список цитируемой литературы:

1. Доклад «О состоянии делового климата в России в 2014–2017 году». Москва. 2018. 79 с. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://media.rspp.ru/document/1/3/f/3fc208637ff915cb1a2d62e0e87f8438.pdf> (дата обращения: 12.12.18)
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области // Режим доступа: <http://volgastat.gks.ru/> (дата обращения: 12.12.18)
3. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» // Режим доступа: <https://raexpert.ru/ratings/regions> (дата обращения: 12.12.18)

BUSINESS RISKS AND MAIN DIRECTIONS OF THEIR REGULATION IN THE VOLGOGRAD REGION

Pachasuy J. V.

Volgograd State University, Volgograd, Russia

The business risks of economic entities in the region and their determinative factors are analyzed in this article. Diversification and insurance are fundamental aspects of the GRP activity by type of activity.

Keywords: business risks, risk factors, diversification, insurance, Volgograd region, investment project

ИССЛЕДОВАНИЕ ВНЕШНИХ И ВНУТРЕННИХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ

Родина Е. С.

Ивановский филиал Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова, Иваново, Россия

Изучены факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятий. Обсуждается их классификация в соответствии с тенденциями развития экономики.

Ключевые слова: факторы финансовой устойчивости, классификация факторов, влияющих на финансовую устойчивость

Анализ финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта является неотъемлемой частью при прогнозировании его деятельности. При этом достоверность оценки финансового анализа зависит от полноты учета факторов, влияющих на финансовую устойчивость предприятия [1].

Анализ научных источников позволил сформировать авторскую классификацию факторов, влияющих на финансовую устойчивость предприятий, как показано в таблице 1 ниже.

Факторы внутренней среды предлагаем дифференцировать на четыре блока факторов. Отличительной особенностью от других классификаций, является приоритет кадровой группы среди других экзогенных факторов, что является весьма актуальным, учитывая тенденции развития экономики. Основанием для данной расстановки приоритетов считаем наличие зависимости эффективности деятельности предприятия, реализации стратегических целей предприятия от степени профессионализма, уровня квалификации, образования, личностных качеств персонала.

Успех ведения бизнеса зависит от качества исполнения возложенных на персонал обязанностей, на каждом этапе производства: от стадии разработки до конечного продукта, вне зависимости от области профессиональной деятельности человека.

Факторы внешней среды предлагаем дифференцировать на пять основных блоков. Считаем, что необходимо выделить в отдельную категорию группы экологических факторов, ввиду того данный аспект весьма актуален для большинства предприятий, особенно в таких областях как сельское хозяйство, легкая, пищевая промышленность.

Подводя итог, отметим, что некоторые организации подвержены большему влиянию одних факторов и устойчивы к изменению других. Для комплексной оценки финансовой устойчивости предприятий необходимо учитывать влияние внешних и внутренних факторов в совокупности.

Таблица 1. Факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятий (составлено автором)

Внутренние факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятий		Внешние факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятий	
Группа факторов	Фактор	Группа факторов	Фактор
1	2	3	4
1. Кадровые	Уровень образования, степень квалификации специалистов; заинтересованность сотрудников в успешной деятельности предприятия.	1. Политико–правовые	Изменение законодательной базы; государственное регулирование в отрасли; государственная поддержка производителей; военно–политическая обстановка, взаимоотношения

Внутренние факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятий		Внешние факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятий	
Группа факторов	Фактор	Группа факторов	Фактор
1	2	3	4
			с зарубежными партнерами.
2. Технологические	Выбор основной технологии производства, средств, способов производства; внедрение новых информационных, технологических достижений.	2. Социальные	Уровень доходов и расходов населения; демографическая ситуация; изменение предпочтений и активности граждан; культурное развитие, моральные устои в обществе; социальная мобильность населения.
3. Финансово-экономические	Состояние имущества и финансовых средств, их состав и структура; величина, структура расходов производства, их динамика по сравнению с денежными доходами; состав и структура активов; общая величина издержек; соотношение между постоянными и переменными издержками; стадия производственного цикла организации; размер уставного капитала.	3. Инновационные	Уровень развития научно-технических разработок, информационных систем, технологий;
4. Управленческие	Отраслевая принадлежность; состав и структура выпускаемой продукции; модель организации производства и управления предприятием; текущие и перспективные управленческие решения.	4. Экономические	Общая характеристика этапа экономического развития страны; цены на энергоресурсы мировых рынков; темп инфляции; — уровень безработицы; — денежно-кредитная политика государства.
		5. Экологические	— Климатические условия, их изменчивость; — ограниченность природных ресурсов; — изменения требований в области защиты окружающей среды.

Список цитируемой литературы:

1. Киров А. В. Управление финансовой устойчивостью фирмы: ресурсно-факторный подход / А. В. Киров. Изд-во ВолГУ, 2011. 322 с.

THE STUDY OF EXTERNAL AND INTERNAL FACTORS AFFECTING THE FINANCIAL SUSTAINABILITY OF ENTERPRISES

Rodina E. S.

Ivanovo branch of Plekhanov Russian University of Economics, Ivanovo, Russia

The factors influencing financial stability of the enterprises are studied. Their classification in accordance with the trends of economic development is discussed.

Keywords: factors of financial stability, classification of factors influencing financial stability

УЧЕТ ДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТОРГОВЛИ*Роор Н. А.**Новосибирский государственный университет экономики и управления, Новосибирск, Россия*

В данной статье рассмотрено понятие товаров в организациях торговли, показано как отражаются товары в бухгалтерском учете. Также приведены характеристики бухгалтерских счетов, используемых при движении товаров в организациях торговли.

Ключевые слова: товар, торговля, учет товаров, движения товаров, бухгалтерские счета

Научный руководитель: Белозерцева И. Б., к.э.н., доцент

Торговля как вид предпринимательской деятельности продолжает стремительно развиваться с древнейших времен, при этом торговля всегда оставалась одним из важнейших стимулов формирования экономической базы государства. Ежедневно возникают десятки организаций, определивших торговлю как основной вид своей деятельности. Уже существующие организации развивают свои розничные сети или увеличивают объемы оптовой торговли. В сферу торговли вовлечено практически все население страны либо в качестве продавцов, либо в качестве покупателей. В условиях современного рынка с каждым годом возрастает конкурентная борьба за покупателя между организациями различных отраслей. Этот фактор обязывает организацию искать факторы, способствующие повышению уровня конкуренции организации в отрасли и в регионе пребывания.

Под торговлей понимается хозяйственная деятельность, которая направлена на оборот, куплю и продажу товаров, причем в качестве продавцов и покупателей могут выступать юридические и физические лица, а также индивидуальные предприниматели.

Развитие торговли как бизнеса у нас в стране достаточно интенсивно, что связано с развитием частного предпринимательства, что характеризуется и высоким уровнем конкуренции в этой сфере деятельности.

Исследование данного вопроса является актуальным тем, что для успешного функционирования торговых организаций требуется рационально организовать учет и контроль движения товаров, значит, анализ движения товарных запасов, и грамотное построение бухгалтерского учета товаров помогут увеличить прибыль от основной деятельности предпринимателя.

Товар является объектом торговой деятельности. ГОСТ Р 51303–2013 определяет, что товар — это любая вещь, оборот которой не ограничен, она свободно отчуждается и может переходить от лица к лицу по договору купли–продажи.

В системе нормативного регулирования бухгалтерского учета в Российской Федерации товарами признается часть материально–производственных запасов организации, приобретенных или полученных от других юридических и физических лиц и предназначенных для продажи или перепродажи без дополнительной обработки.

В соответствии со ст. 129 Гражданского кодекса РФ (ГК РФ) товаром могут быть любые вещи, за исключением изъятых из оборота или ограниченных в обороте. Для целей налогообложения согласно ст. 38 Налогового кодекса РФ (НК РФ) товаром признается любое имущество, реализуемое либо предназначенное для реализации.

В бухгалтерском учете товары классифицируются по виду деятельности; праву собственности; типу поставщика; ставке НДС; месту хранения и материально ответственным лицам; системе налогообложения; группам, наименованию, сортам, партиям; роли в торговом процессе.

По виду деятельности товары подразделяют на товары в розничной торговле и товары в оптовой торговле.

По праву собственности товары систематизируют: на собственные; отгруженные; в пути; принятые на ответственное хранение.

Собственными являются товары, которые поступили от поставщика, оприходованы и оплачены.

Основным счетом, который используется для отражения состояния товаров и их движения в торговле является счет 41 «Товары». Он используется для обобщения информации, которая характеризует наличие и движение товаров, которые относятся к категории товаров и должны быть реализованы.

Также на этом счете учитывается тара, используемая в торговом процессе. К счету открываются следующие субсчета:

- 1) субсчет 1 «Товары на складах»;
- 2) субсчет 2 «Товары в розничной торговле»;
- 3) субсчет 3 «Тара под товаром и порожняк»;
- 4) субсчет 4 «Покупные изделия».

При необходимости могут быть открыты и другие субсчета. Счет 41 активный, сальдо по нему дебетовое, дебет отражает поступление товара и тары, а кредит — выбытие.

В учетной политике закрепляется способ учета товаров: по покупным ценам, фактической себестоимости, учетным ценам, продажным ценам. Покупные цены характерны для использования предприятиями оптовой торговли. В розничной торговле используются метод учета по фактической стоимости или по продажным ценам, которые предполагают выделение торговой наценки. Последний, применяется не слишком часто в практике.

При поступлении товаров из стоимости фактического приобретения должен быть выделен НДС по ставке, установленной на данный вид товаров. После перечисления оплаты продавцу товаров НДС принимается к вычету.

Для учета наценок, при приобретении по продажным ценам используется счет 42 «Торговая наценка», который используется только в кредитовой части проводок. Суммы наценок при выбытии товаров по разным причинам сторнируются с кредита счета 42.

Счет 42 корреспондирует со следующими счетами: 41 «Товары», 44 «Расходы на продажу», 90 «Продажи», 94 «Недостачи и потери от порчи ценностей».

Аналитический учет по счету 42 обеспечивает отражение разницы в ценах, которые относятся к категориям товаров реализуемых и отгруженных.

Если выручка от продажи товаров по разным причинам не может быть какое — то время, то используется счет 45 «Товары отгруженные», который учитывает особенности перехода права собственности на товар. Это также характерно для оптовой торговли.

19 Счет активный, поэтому отражение движения товаров по нему совпадает с движением по счету 41. Аналитический учет ведется по местонахождению товаров и в разрезе товаров.

После получения оплаты, т. е. момента фактического получения выручки от реализации, товар списывается на счет 41, то есть отражается его фактическое выбытие.

Торговля — это основной вид деятельности магазинов, в связи с этим на предприятиях торговли также используется счет 90 «Продажи», который позволяет отразить фактическую себестоимость реализованных товаров, право собственности на которые переходит к покупателю. Счета 90 имеет следующие субсчета:

- 1) субсчет 1 «Выручка»,
- 2) субсчет 2 «Себестоимость продаж»
- 3) субсчет 3 «Налог на добавленную стоимость»
- 4) субсчет 9 «Прибыль/убыток от продаж».

Фактическая себестоимость товаров отражается с применением методов оценки: по себестоимости единицы товара, средней себестоимости товара, по себестоимости первых по времени приобретений (ФИФО). Если возникает ситуация, требующая снижения цен на товары по разным причинам, то необходимо проводить уценку таких товаров.

В процессе движения и реализации товаров в торговых организациях формируются издержки обращения, отражаемые на счете 44 «Издержки обращения», на который относят расходы и потери, которые связаны с процессом реализации товаров.

В бухгалтерских проводках используется счет 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», который отражает формируемую кредиторскую задолженность торговой организации перед поставщиками товаров (оптовыми продавцами, производителями). Также, в корреспонденциях счетов используются счета 19 «НДС по приобретенным ТМЦ», 68 «Расчеты с бюджетом», 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению», 02 «Амортизация основных средств», 76 «Расчеты с прочими дебиторами и кредиторами», 71 «Расчеты с подотчетными лицами».

Принятие товаров на ответственное хранение отражается на забалансовом счете 002 «Товарно–материальные ценности, принятые на ответственное хранение», комиссионные товары отражаются на забалансовом счете 004 «Товары, принятые на комиссию».

Аналитический учет позволяет детализировать показатели в денежном и натуральном выражении. Ведение аналитического учета в торговых организациях регламентируют «Методические рекомендации по учету и оформлению операций приема, хранения и отпуска товаров в организациях торговли».

Главными целями бухгалтерского учета в торговле являются: контроль за сохранностью товаров, своевременное предоставление руководству организации информации о фактическом валовом доходе, о состоянии товарных запасов и эффективности их использования, информация о движении товаров и затратах на его реализацию. Для достижения этих целей необходимо своевременно решать следующие бухгалтерские задачи: обеспечение совместно с другими службами организации торговли материальной ответственности за товары, проверка правильности документального оформления, законности и целесообразности товарных операций, своевременное и своевременности списания реализованных и отпущенных товаров.

В основе решения данных задач лежат следующие основные принципы учета товаров: единство показателей бухгалтерского учета при реализации товаров организаций торговли, возможность получения оперативной учетной информации о хозяйственной деятельности организации, организация учета в соответствии с разделением материальной ответственности по каждому лицу согласно договора о материальной ответственности.

Непосредственно учёт движения товаров, их отражение в бухгалтерском учёте является одним из наиболее важных участков работы бухгалтера. Это объясняется тем, что от правильного оформления первичных документов, своевременности, полноты и правильности отражения в бухгалтерском учёте хозяйственных операций по ним зависит финансовое состояние и стабильность данной организации. Рациональная организация контроля за расчетами между организацией, поставщиками и покупателями способствует укреплению договорной дисциплины, выполнению обязательств по поставкам в организацию товаров в заданном ассортименте и качестве, повышению ответственности за соблюдение платёжной дисциплины.

Список цитируемой литературы:

1. Мельникова Л. А. Бухгалтерский учёт движения товаров в торговых организациях // Современный бухучёт. 2015. № 9. С. 13 – 26.
2. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово–хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» // Доступ из СПС «Консультант плюс»
3. Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально–производственных запасов (ПБУ 5/01) //

Доступ из СПС «Консультант плюс»

4. Федеральный закон от 28.12.2009 г. N 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации», ст.2 // Доступ из СПС «Консультант плюс»

ACCOUNT OF GOODS MOVEMENT IN TRADE ORGANIZATIONS

Roor N. A.

Novosibirsk State University of Economics and Management, Novosibirsk, Russia

This article discusses the concept of goods in trade organizations, shows how goods are reflected in accounting. Also given are the characteristics of the accounts used in the movement of goods in trade organizations.

Keywords: goods, trade, accounting of goods, movement of goods, accounting accounts

ВЛИЯНИЕ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ АКЦИЙ НА УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ

Рябикина А. С.

Самарский государственный технический университет, Самара, Россия

Одной из наиболее важных проблем в управлении инвестициями является оценка запасов. Инвесторы и акционеры могут оценивать свои собственные акции на основе моделей оценки акций и соответственно принимать решения о торговле акциями. В этом исследовании делается попытка изучить взаимосвязь между оценкой акций и руководством компании.

Ключевые слова: оценка бизнеса, управление компанией, оценка, акции, оценка акций, модели оценки акций

Сегодня одним из наиболее спорных вопросов в экономических сообществах является вопрос оценки акций. Поскольку он осуществляется крупными менеджерами и акционерами компаний, он мотивирует их проводить оценку акций с использованием различных типов моделей.

Чтобы разработать экономическую модель оценки запасов, менеджеры должны правильно понимать влияющие ресурсы, которые сами по себе являются ключевым фактором успеха компании в оценке запасов. Поэтому эти вопросы возникают в первую очередь: «Какая связь между оценкой акций и корпоративным управлением?» «Влияет ли это отношение на ресурсы?» В этом исследовании обсуждаются только модели и точки зрения, поднятые на уровне теории.

Методы и методики, которые были введены для оценки запасов в финансовой отчетности, используются только в качестве теоретической основы и не могут помочь менеджерам определить фактическую стоимость компаний. Таким образом, использование практических и научных методов оценки в соответствии с местными условиями и совокупностью факторов, влияющих на оценку акций компании, вносит значительный вклад.

Наряду с научными и практическими методами некоторые факторы могут быть приняты во внимание при оценке запасов.

К таким факторам относятся: условия промышленности, спрос и предложение на продукцию компании, внутренний и мировой рынок, технологии, жизнь компании, ценообразование на продукцию и конкурентный статус. Хотя эти факторы являются качественными, их можно объяснить как количественные, используя экономические модели. Поскольку оценка акций стала одной из важных проблем для большинства инвесторов и акционеров, это исследование направлено на то, чтобы описать предлагаемые модели в оценке акций и их взаимоотношения с руководством.

Теоретические основы

Оценка — одна из концепций, которая давно привлекает внимание разных школ экономики, инвесторов и менеджеров. В новой финансовой модели целью управления, которое является представителем акционеров, является создание ценности и богатства для акционеров. Знание финансового менеджмента — это знание, которое разъясняет нам, как инвестировать и повышать эффективность финансовых ресурсов. Распределение финансовых ресурсов на предприятии требует знания качества создания стоимости и денежных потоков в будущем. Поэтому можно сказать, что концепция стоимости и акта оценки является одной из концепций, которые взаимосвязаны со всеми финансовыми видами деятельности, включая финансирование, инвестиции и управление портфелем, финансовые дела фирм и их финансовое восстановление, и каждая из этих действий как-то требует оценки в части его операционной деятельно-

сти.

Цели процесса оценки

1. Выбор запаса
2. Опционное или розничное первичное публичное размещение на фондовых биржах и внебиржевых рынках
3. Оптовая или розничная торговля запасами в нелистинговых компаниях
4. Оценка событий
5. Оценка стратегии компании
6. Активное управление портфелем акций и активов.
7. Обеспеченные кредиты.
8. Минимальная цена в тендере или участие в аукционе
9. Предоставление показателей эффективности.
10. Создание ценности.

Факторы, влияющие на оценку запасов

1. Государственные расходы: некоторые полагают, что государственная собственность налагает расходы на компании, которые уменьшают профессионализм и стоимость акций. Конечно, этот тип бизнеса ищет финансовые ресурсы, которые увеличиваются рентабельностью и стоимостью акций.
2. Политическая система: каждая страна влияет на финансы и корпоративное управление компаниями и следовательно, их рыночную стоимость. Будет отрицательная связь между управлением и его стоимостью акций, если банки становятся основными акционерами компаний. Однако, если акционеры инвестируют компании, будет положительная взаимосвязь между управлением и стоимостью акций. Поэтому политическая система и акционеры компании оказывают существенное влияние на руководство компании.
3. Институциональные инвесторы: концентрация собственности на акционеров в качестве институциональных акционеров увеличивает контроль над акционерами компаний—руководителей инвестиционных компаний, которые сами повышает стоимость акций компании как механизма регулирования и корпоративного управления. Противоположность также возможна, поскольку крупные акционеры могут вступать в сговор с управлением компаний и снизить стоимость миноритарных акций, что в конечном итоге снижает стоимость акций компании. Институциональные инвесторы включают такие институты, как организации социального обеспечения, пенсионных фондов, коммерческих страховых компаний, а также инвестиционных компаний и государственного сектора, государственных учреждений.
4. Финансовое здоровье менеджеров: финансовое здоровье компаний напрямую связано с уровнем институциональных инвесторов, что означает, что чем выше уровень институциональных инвесторов, тем выше будет финансовое здоровье и чем ниже уровень институциональных инвесторов, тем ниже финансовое здоровье. В конституционных инвесторах можно следить за финансовым здоровьем руководства компании.
 - Типы моделей оценки запасов
 - Внутренняя стоимость обыкновенных акций
 - Модель оценки MVA
 - Модель Гордона
 - Модели Миллера и Модильяни
 - Модель Кэмпбелла — Шиллера
 - Модель ядра
 - Модель Уолтера

Рассмотрим модели Гордона и Уолтера

Модель Гордона

Используя инвестиционный метод накопленной прибыли, Гордон предложил модель оценки запасов. Он также следует за школой несовершенного рынка, и его модель основана на следующих гипотезах

- Накопленная прибыль является единственным источником финансирования компаний
- Норма прибыли компании остается постоянной
- Темпы роста компании зависят от нераспределенной прибыли и ее доходности. Эта гипотеза зависит от первых двух гипотез
- Компания имеет неограниченную жизнь
- Нет налога на прибыль. Гордон предложил его сначала для оценки запасов, но позже он пересмотрел его для принятия риска. (Формула 1)

$$P_0 = \frac{E_0(1-b)}{k-br} \quad (1)$$

где P_0 — начальная цена за акцию в начале года;

E_0 — начальная прибыль на акцию в конце года;

b — процент нераспределенной прибыли;

k — норма прибыли, ожидаемая акционерами;

r — прибыль на инвестиции;

br — темпы роста прибыли на акцию и за дивиденды.

Что касается модели Гордона, следует отметить, что:

- Когда норма прибыли ниже ставки дисконтирования ($r < k$), цена на акцию уменьшается, как только коэффициент долга/собственного капитала (D / E) уменьшается.
- Когда норма прибыли равна ставке дисконтирования ($r = k$), цена каждой доли колебаний в долге / собственном капитале отношение не влияет.
- Когда норма прибыли выше ставки дисконтирования ($r > k$), цена на акцию увеличивается, как только отношение долга/собственного капитала уменьшается.

Модель Гордона лучше понятна и анализируется иллюстративным примером (таблица 1).

Таблица 1. Пример модели Гордона

Неплатежеспособная компания $r < k$	Обычная компания $r = k$	Развивающаяся компания $r > k$
$r = 10\%$	$r = 15\%$	$r = 20\%$
$k = 15\%$	$k = 15\%$	$k = 15\%$
$Rls = 600 E$	$Rls = 600 E$	$Rls = 600 E$
0,25, то = b, если	0,25, то = b, если	0,25, то = b, если
$P = (600 \times 0,75) / (15\% - (0,25 \times 0,10)) = 3600Rsl$	$P = (600 \times 0,75) / (15\% - (0,25 \times 0,15)) = 4000Rsl$	$P = (600 \times 0,75) / (15\% - (0,25 \times 0,20)) = 4500Rsl$
0,50, то = b, если	0,50, то = b, если	0,50, то = b, если
$P = (600 \times 0,50) / (15\% - (0,50 \times 0,10)) = 3600Rsl$	$P = (600 \times 0,50) / (15\% - (0,50 \times 0,15)) = 3600Rsl$	$P = (600 \times 0,50) / (15\% - (0,50 \times 0,20)) = 3600Rsl$

Согласно приведенной выше таблице, можно сделать вывод, что если инвестор инвестирует более высокую ставку, стоимость акции компании увеличивается. Поэтому эта переменная рассматривается как важный фактор в определении стоимости акций.

Конечно, приведенная выше модель не понимает всех желаемых результатов руководства, поскольку всестороннее расследование требует больше исследований. Однако одна критика, которую можно выровнять по этой модели, заключается в том, что она не рассматривает важный фактор, такой как уровень инфляции, который сам по себе является фактором, влияющим на темпы инвестиций.

Модель Уолтера

Джеймс Уолтер следует школе несовершенного рынка и предложил модель оценки запа-сов, которая основана на что политика дивидендов влияет на стоимость акций. Его модель основана на следующих ключевых гипотезах:

- Накопленная прибыль является единственным источником финансирования компаний
- Норма прибыли компании остается постоянной
- Стоимость капитала компании всегда остается постоянной
- Компания имеет неограниченную жизнь.

Основываясь на вышеуказанных четырех гипотезах, Уолтер предложил следующую формулу оценки (формула 2).

$$P = \frac{D + (E - D)r/k}{K} \quad (2)$$

где:

- P — рыночная цена за акцию;
- D — дивиденды на акцию;
- E — прибыль на акцию;
- r — внутренняя норма доходности;
- $(E - D)$ — накопленный доход на акцию;
- K — коэффициент капитальных затрат.

Упрощая приведенную выше модель, было бы ясно, что цена каждой акции будет получена из суммы двух компонентов следующим образом (формула 3)

$$P = \frac{D}{k} + \frac{(E - D)r/k}{K} \quad (3)$$

Первая составляющая приведенного выше уравнения представляет собой текущее значение неограниченных потоков дивидендов и второй компонент представляет собой текущую стоимость неограниченных потоков прибыли от инвестиций накопленной прибыли. Следует отметить следующие моменты в отношении модели Уолтера:

1. Когда внутренняя норма прибыли выше стоимости капитала ($r > K$), цена за акцию увеличивается, как только отношение долга / собственного капитала (D / E) уменьшается.
2. Когда внутренняя норма прибыли эквивалентна стоимости капитала ($r = K$), цена за акцию не будет затронута колебания коэффициента задолженности / собственного капитала.
3. Когда внутренняя норма прибыли меньше стоимости капитала ($r < K$), цена на акцию снижается, как только отношение долга / собственного капитала увеличивается.

Соответственно, модель Вальтера предполагает, что:

- оптимальный коэффициент выплаты дивидендов для развивающейся компании равен нулю ($r > K$).

$$(D/E=0)$$

- отношение долга / собственного капитала не важно для обычной компании ($r = k$).

$$(0 \leq D/E \leq 1)$$

- Оптимальный коэффициент долга / собственного капитала для компании ($r < k$) равен единице.

$$(D/E=1).$$

Посредством численного примера, модель Уолтера будет лучше понята и проанализирована. Например, в следующем стол, три сильные, нормальные и бедные компании (Таблица 2).

Таблица 2. Пример модели Уолтера

Развивающаяся компания $r > k$	Обычная компания $r = k$	Неплатежеспособная компания $r < k$
$r = 10\%$	$r = 15\%$	$r = 20\%$
$k = 15\%$	$k = 15\%$	$k = 15\%$
$Rls = 600 E$	$Rls = 600 E$	$Rls = 600 E$
0,25, то = b, если	0,25, то = b, если	0,25, то = b, если
$P = (600 \times 0,75) / (15\% - (0,25 \times 0,10)) = 3600Rsl$	$P = (600 \times 0,75) / (15\% - (0,25 \times 0,15)) = 4000Rsl$	$P = (600 \times 0,75) / (15\% - (0,25 \times 0,20)) = 4500Rsl$
0,50, то = b, если	0,50, то = b, если	0,50, то = b, если
$P = (600 \times 0,50) / (15\% - (0,50 \times 0,10)) = 3600Rsl$	$P = (600 \times 0,50) / (15\% - (0,50 \times 0,15)) = 3600Rsl$	$P = (600 \times 0,50) / (15\% - (0,50 \times 0,20)) = 3600Rsl$

Можно сделать вывод, что, несмотря на простоту, модель Уолтера — полезный инструмент, показывающий влияние дивидендов политики в разных условиях.

Закключение

Вопрос оценки акций для привлечения инвесторов и достижения успеха управления имеет большое значение, поскольку они могут оценивать свои запасы на основе предложенных моделей в оценке запасов и принимать решения по ее торговле. В этой статье, были рассмотрены модели оценки Гордона и Уолтера. Исследование этих моделей указывает на то, что условия промышленности, компании, предложение и спрос на продукцию компании, внутренний и мировой рынок, производительность, достигаемые в результате текущей финансовой деятельности компании, технологии и жизни компании, новый продукт ценообразование, конкурентный статус и риски компании при оценке. Однако каждая из этих текущих моделей имеет некоторые недостатки, поэтому они не могут использоваться со 100-процентной уверенностью поскольку существуют некоторые различные скрытые факторы, такие как экономические факторы (инфляция), которые не были исследованы в этих моделях. Согласно теоретическим вопросам факторов, влияющих на оценку запасов:

- стоимость акций компании увеличивается, если вышеуказанные факторы (государственные расходы, политическая система, институциональные инвесторы, финансовое здоровье менеджеров, бонусная доля) используются надлежащим образом в соответствии с
- информацией, доступной в компании.
- Успех менеджеров в оценке акций в первую очередь зависит от правильного понимания влиятельных ресурсов.
- Рекомендуются, чтобы менеджеры повышали стоимость акций своей компании, используя инвестиции компании, институциональные инвесторы, такие как страховые компании, а также рассмотренные модели Гордона и Уолтера.

Список цитируемой литературы:

1. Валдайцев С. В. Оценка бизнеса и инноваций. — М.: Филинь, 2010.;
2. Касьяненко, Т. Г. Оценка стоимости бизнеса: Учебник для академического бакалавриата / Т. Г. Касьяненко, Г. А. Маховикова. — Люберцы: Юрайт, 2016. — 412 с.
3. Моделирование экономических процессов: Учебник. / Под ред. М. В. Грачевой, Ю. Н. Черемных. — М.: ЮНИТИ, 2015. — 543 с.
4. Ширяев, В. И. Управление предприятием: Моделирование, анализ, управление / В. И. Ширяев, И. А. Баев, Е. В. Ширяев. — М.: КД Либроком, 2015. — 272 с.

THE EFFECT OF STOCK VALUATION ON THE COMPANY'S MANAGEMENT

Riabikina A. S.

Samara State Technical University, Samara, Russia

One of the most significant issues in investment management is stock valuation. Investors and shareholders can value their own shares based on stock valuation models and make decisions on stock trading accordingly. This study attempts to examine the relationship between stock valuation and a company's management.

Keywords: business valuation, company's Management, valuation, stock, stock valuation, stock valuation models

ВЛИЯНИЕ ЕДИНОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ НА РАЗВИТИЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

Соколова В. Е.

Волгоградский институт управления Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Волгоград, Россия

Современные условия, связанные с изменениями законодательства Российской Федерации в сфере регулирования рынка алкогольной продукции, требуют определенного времени и сил для адаптации участников рынка. Несмотря на то, что единую государственную автоматизированную информационную систему нельзя назвать абсолютно новой, с 1 января 2016 года она начала свою работу на территории Российской Федерации, по настоящий момент торговые точки сталкиваются с рядом трудностей при работе с ней. Это подтверждает актуальность проблемы и необходимость в ней более детально разобраться. В статье раскрывается сущность единой государственной автоматизированной информационной системы, определены ее преимущества и недостатки. Предлагаются пути решения проблем, связанных с использованием единой государственной автоматизированной информационной системы на практике.

Ключевые слова: экономика, единая государственная автоматизированная информационная система, розничная торговля, продажи алкогольная продукция

В настоящий момент предприниматели, чья деятельность связана с продажей алкогольных напитков, работают через систему единую государственную автоматизированную информационную систему (ЕГАИС). Цель данной системы — помочь государству контролировать производство и отслеживать продажу алкоголя в стране.

По федеральному закону от 29.06.2015 № 182-ФЗ до 1 июля 2016 года каждый розничный магазин, если его деятельность связана с продажей спиртных напитков, был обязан установить на свои кассы специальный программный модуль, позволяющий пересылать данные в единую государственную автоматизированную информационную систему. Данные пересылаются в режиме онлайн, что обеспечивает полноту и достоверность данных о производстве и обороте продаж напитков, содержащих алкоголь более 15% [1].

Миссия единой государственной автоматизированной информационной системы — помешать некачественной, поддельной продукции появиться на полке и дойти до конечного покупателя, тем самым сократить долю черного рынка до минимума.

На данный момент каждая бутылка вина или крепкого алкоголя содержит специальную марку. Марка содержит штрих-код, в котором закодирована вся полная информация об этом напитке, начиная от производителя, заканчивая датой выпуска товара.

Каждая проданная бутылка должна фиксироваться в системе ЕГАИС. Для этого продавец с помощью специального двухмерного сканера должен считывать штрих-код во время продажи товара покупателю. Считав информацию, модуль ее обрабатывает и передает на сервер, что позволяет вести онлайн-учет.

Розничная торговля сталкивается с рядом проблем при использовании ЕГАИСа.

Во-первых, дороговизна оборудования данной системы. При установке единой государственной автоматизированной информационной системы в магазин, средние затраты торговой точки на оборудование составляют от 40 тысяч рублей. Ежегодно розничная точка покупает лицензию на продажу алкоголя, ее стоимость составляет 65 тысяч рублей. Для розничной торговой точки затраты достаточно большие в условиях нынешней конкуренции. Не каждый магазин готов приобрести данное оборудование из-за опасения не окупить его, особенно если точка находится рядом с крупным сетевым магазином [2].

Для нормальной работы единой государственной автоматизированной информационной системы в торговой точке необходим интернет со скоростью не ниже 256 килобит в секунду. Если пропадает связь между персональным компьютером и кассовым аппаратом, то магазин

обязан приостановить работу и перестать продавать продукцию до восстановления связи, что вызывает отток покупателей и, как следствие, негативно сказывается на прибыли розничной торговой точки [3].

Во-вторых, считывание кода. Если продавец не сможет получить данные, например, из-за штрих-кода с дефектом, он не сможет продать товар. То есть бутылка с нарушенным кодом должна быть возвращена оптовой базе или списана в убыток. Поэтому вся продукция должна быть проверена еще на стадии приема товара, но из-за потока покупателей не всегда у продавцов есть возможность за минимальное время проверить каждую бутылку.

Если в программе происходит сбой, и она не может передать данные в режиме онлайн на сервер, то программа начинает работать в офлайн. Система ЕГАИС способна накапливать данные не более трех дней, чтобы потом отправить их на сервер. При этом важно отметить, что не реже, чем каждые три дня, отчеты в обязательном порядке должны отправляться.

В связи с этим появляется третья проблема — штрафы за несвоевременную отправку отчетов, налагающихся на розничную торговую точку. За нарушение порядка фиксации информации об объемах оборота алкоголя в системе ЕГАИС налагаются штрафы по 14.16 и 14.19 статьям Кодекса РФ об административных правонарушениях:

- для физических лиц (руководителя компании) штраф будет составлять до 15 тысяч рублей,
- для юридических лиц — 150 000 – 200 000 рублей [4].

Если же на розничную торговую точку повторно налагают штраф, то это может стать поводом для отзыва лицензии на право продажи алкогольной продукции. Основанием наложения штрафа, помимо несвоевременного отправленного отчета, также является нарушение фиксации закупки алкоголя в системе ЕГАИС, отсутствие или неверное заполнение журнала учета оборота продаж, неподача алкогольной декларации или ошибочное ее заполнение.

Полезно для розницы, несомненно, присутствует. Ведь после оплаты товара на руках у клиента не только продукция, но и чек. И тут, используя код и телефон, любой покупатель сможет убедиться в законности покупки и качестве продукции. А это значит, магазину будут больше доверять, ведь он на законных основаниях подтверждает свое качество и надежность.

Список цитируемой литературы:

1. Федеральный закон от 29.06.2015 № 182-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции»;
2. Матковская Э. С., Мануйло Н. М., Жарикова О. А. Внедрение ЕГАИС: проблемы и пути их решения для организаций розничной торговли алкогольной продукцией // Вопросы экономики и управления. — 2016. — № 4.1. — С. 24–26.
3. ЕГАИС: что это такое и как работает? // FB.ru. URL: <http://fb.ru/article/210265/egais-chto-eto-takoe-i-kak-rabotaet.ru>
4. О ЕГАИС // ЕГАИС. URL: <http://egais.com/oegais.html>

INFLUENCE OF A SINGLE STATE AUTOMATED INFORMATION SYSTEM ON THE DEVELOPMENT OF RETAIL TRADE

Sokolova V. E.

Volgograd Institute of Management of the Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation, Volgograd, Russia

Modern conditions associated with changes in the legislation of the Russian Federation in the sphere of regulation of the market for alcoholic beverages require some time and effort to adapt market participants. Despite the fact that the unified state automated information system cannot be called completely new, it began its work on the territory of the Russian Federation on January 1, 2016, and to date, sales outlets face a number of difficulties when working with it. This confirms the urgency of the problem and the need to understand it in more detail. The article reveals the essence of a unified state automated information system, identifies its advantages and disadvantages. Proposed solutions to problems associated with the use of a single state automated information system in practice.

Keywords: economy, unified state automated information system, retail, sales, alcohol products

ЭКСПЕРТИЗЫ И ЭКСПЕРТНЫЕ СИСТЕМЫ В БУХГАЛТЕРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**Соловей Е. В., Селюжицкий В. Ю., Якуш Ю. С.***Барановичский государственный университет, Барановичи, Беларусь*

Ведение бухгалтерского отчета и отчетности в организации всегда было объемной и кропотливой работой, в которой возможны неточности и ошибки. Для их нахождения привлекаются аудиторы и эксперты, которые анализируют работу организации, находят недостатки и дают советы по устранению обнаруженных недостатков и оптимального выхода из сложившихся ситуаций внутри организации. В статье рассмотрены перспективы внедрения экспертных систем в бухгалтерский учет, способных заменить и автоматизировать труд экспертов, а также получать эффективные решения разноплановых задач бухгалтерского учёта.

Ключевые слова: экспертная система, бухгалтерский учёт, автоматизация

Экспертиза — исследование вопроса, проводимое специалистами, требующего для своего решения специальных знаний в определённой области, с вынесением резюмирующего суждения (заключения). В основном экспертиза проводится специально привлекаемыми лицами — экспертами, обладающими специальными познаниями, которыми её инициаторы не обладают [1]. В бухгалтерской отчетности экономических субъектов отражаются данные учетных регистров, которые, в свою очередь, формируются на основании первичных документов, подтверждающих тот или иной факт финансово-хозяйственной деятельности организации. Экспертиза (аудит) бухгалтерского учета и отчетности состоит в проверке соблюдения требований нормативных документов, действующих в Республике Беларусь, так же эксперт (аудитор) может воспользоваться некоторой иной информацией исследуемой организации, к ней можно отнести сведения, содержащиеся в протоколах общих собраний акционеров, актах оценки имущества, а также других документах [2].

Новейшие открытия в области информационных технологий приводят к возможности реализации современной модели бухгалтерского учета, которая позволяет решать сложные неструктурированные или мало структурированные задачи обработки информации. В связи со способностями «интеллектуальных» информационных технологий, возможно их применение в решении различных задач бухгалтерского учета. Одной из таких перспектив развития бухгалтерских технологий является проведение экспертиз (аудита) с помощью экспертных систем. Экспертная система — это совокупностью программного обеспечения, способная частично заменить специалиста-эксперта в решении неструктурированных или слабоструктурированных задач, распознавании возникновения проблемных ситуаций. Как правило, они создаются для решения практических задач в узкоспециализированных областях, где большую роль играют знания высококлассных специалистов. Работа экспертной системы в области бухгалтерского учёта является аналогом работы высококлассного специалиста-бухгалтера, она автоматически и безошибочно классифицирует денежные операции, знает, собирает и применяет все необходимые нормативно-правовые акты и может давать консультации и по текущим операциям и по общим бухгалтерским вопросам.

Преимущества внедрения экспертных систем в бухгалтерский учет: повышение качества обработки информации позволяет снизить влияние «человеческого фактора», исключить арифметические и логические ошибки в учете и отчетности, а также, благодаря созданию единой информационной базы, повысить скорость выполнения работы; экономия времени и труда позволяет снизить затраты времени и увеличить производительность обработки учетных

операций, следовательно, повысить производительность труда сотрудников; актуальность и своевременность анализа данных значительно повышает оперативность обработки данных бухгалтерского учета, появляется возможность оценить финансовое положение предприятия и его перспективы его развития; усиление контроля позволяет разграничить доступ к информации, появляется возможность контроля деятельности и оперативной оценки со стороны руководства организации [2]. Существуют некоторые проблемы, связанные с разработкой и внедрением экспертных систем, их четкое понимание позволит решать их оперативно. Основная проблема — трудности в получении знаний. Данная проблема возникает при передаче знаний экспертами в области бухгалтерского учёта инженеру знаний и программистам. Большинство экспертов, успешно практикуя в повседневной деятельности свои обширные знания, испытывают огромные затруднения в попытке лаконично сформулировать и представить их в системном виде. В процессе приобретения знаний возникают трудности психологического порядка, поскольку эксперт может препятствовать передаче своих знаний для базы знаний экспертной системе, полагая, что в перспективе снизится его престиж как специалиста, то есть он сам создаёт предпосылки для его замены экспертной системой. Проектирование ЭС трудоемкий и сложный процесс, создание программ сложно и нетрадиционно, с учётом специфики конкретной организации для которой создаётся ЭС. Важно и то, что внедрение экспертных систем в бухгалтерском учете невозможно без высокой степени его автоматизации. Ещё одна проблема возникает в связи с тем, что большинство заказчиков, планируя разработку ЭС, склонны прогнозно преувеличивать ожидаемые возможности ЭС. Внедрение информационных технологий в бухгалтерский учет и решение выше перечисленных проблем позволит создать качественную экспертную систему, которая почти полностью сможет заменить специалиста-бухгалтера — будет автоматически и безошибочно классифицировать и кодировать денежные операции, знать, собирать и применять все необходимые нормативные и правовые акты и сможет проконсультировать директора по текущим операциям и по общим бухгалтерским вопросам.

Экспертные системы могут заменить аудитора, если они разрабатываются на государственном уровне и базы знаний достаточно обширны для проведения аудита организаций и предприятий разных фирм собственности отрасли. Экспертное заключение, полученное в такой системе не будет отличаться от экспертного заключения, выданного группой ответственных аудиторов.

Список цитируемой литературы:

1. Экспертиза // Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона: в 86 т. (82 т. и 4 доп.). — СПб., 1890–1907.
2. Бухгалтерское дело: учеб. для вузов: рек. М-вом образования РФ / Гиляровская Л. Т. [и др.]; ред. Л. Т. Гиляровская. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : ЮНИТИ: Аудит, 2014.

EXPERTISE AND EXPERT SYSTEMS IN ACCOUNTING ACTIVITIES

Solovey E. V., Selyuzhitsky V. Yu., Yakush Yu. S.

Baranovich State University, Baranavichy, Belarus

Maintaining an accounting report and reporting in an organization has always been a voluminous and painstaking work, in which inaccuracies and errors are possible. To find them, auditors and experts are involved who analyze the work of the organization, find shortcomings and give advice on eliminating the discovered shortcomings and optimal way out of the current situations within the organization. The article discusses the prospects for the introduction of expert systems in accounting, capable of replacing and automating the work of experts, as well as getting effective solutions to diverse accounting tasks.

Keywords: expert system, accounting, automation

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И ТУРКМЕНИСТАНЕ

Соловей Е. В., Чухрай А. А., Гылыджов Х. Х.

Барановичский государственный университет, Барановичи, Республика Беларусь

Статья посвящена вопросам ведения бухгалтерского учета в Республике Беларусь и в Туркменистане, рассмотрению основных законов, принятых в этих странах в области бухгалтерского учета.

Ключевые слова: бухгалтерский учёт, первичный документ, бухгалтерская отчетность, бухгалтерский баланс, бухгалтерские программы

Иностранные граждане приезжают учиться в ВУЗах и получать образование в сфере бухгалтерского учета в Республике Беларусь. Они должны понимать, что ведение бухгалтерского учета в разных странах отличается, поэтому нужно иметь представление о сходстве и различии ведения бухгалтерского учета в данных странах. Большинство иностранных граждан, обучающихся на данной специальности являются выходцами из Туркменистана, поэтому тема исследования отличий и сходств ведения бухгалтерского учёта особо актуальна и требует рассмотрения.

Статья 1 Закона Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности» определяет бухгалтерский учет как систему непрерывного формирования информации в стоимостном выражении об активах, обязательствах, о собственном капитале, доходах, расходах организации посредством документирования, инвентаризации, учетной оценки, двойной записи на счетах бухгалтерского учета, обобщения в отчетности [1]. Законодательство Туркменистана о бухгалтерском учёте и финансовой отчётности основывается на Конституции Туркменистана базируется на Законе Туркменистана «О бухгалтерском учёте и финансовой отчётности» от 27.11.2010 г. № 155-IV и других нормативных правовых актах. Государственное регулирование системы бухгалтерского учёта и финансовой отчётности осуществляются Министерством финансов Туркменистана и Центральным банком Туркменистана [2]. Управление бухгалтерским учетом в организациях Республики Беларусь проводят главный бухгалтер, руководитель, организация или индивидуальный предприниматель, оказывающие услуги по ведению бухгалтерского учета и составлению отчетности. Организация вырабатывает свою учетную политику, которая подписывается главным бухгалтером, руководителем или индивидуальным предпринимателем, утверждается руководителем организации. Первичный учетный документ составляется при оформлении хозяйственной операции, а в исключительных случаях сразу после ее совершения, на бумажном носителе и (или) в форме электронного документа. Первичный учетный электронный документ обязан соответствовать нормативно-правовым актам Республики Беларусь об электронных документах и электронной цифровой подписи [1]. В Туркменистане ситуация с формированием учетной политики, составлением первичного учетного документа, ведением электронной документации аналогична. Экономический субъект обязан хранить бухгалтерскую документацию как на бумажных, так и на электронных носителях, в соответствии с требованиями Туркменистана [2].

С 1 января 2013 года экономические субъекты Туркменистана (кроме кредитных учреждений) перешли на ведение бухгалтерского учёта, составление и представление финансовой отчётности в соответствии с национальными стандартами финансовой отчётности, контроль за ведением бухгалтерского учёта осуществляется соответствующими государственными органами, уполномоченными осуществлять его в данной сфере в соответствии с

законодательством [3]. В Республике Беларусь в соответствии с законодательством руководство и контроль за ведением бухгалтерского учёта возложены на Министерство финансов; республиканские органы государственного управления; Министерство обороны и иные органы государственного управления, имеющие воинские формирования, финансируемые из бюджета; объединения, подчиненные Совету Министров Республики Беларусь [1]. С 2010 года в Туркменистане происходят преобразования, направленные на формирование современного рынка, интеграцию страны в мировое сообщество и функционирования в нём в качестве равноправного партнёра. Для ведения учета по национальным стандартам был разработан и принят План счетов бухгалтерского учёта, соответствующий МСФО. Построение плана счетов соответствует расположению статей актива и пассива в балансе и в другой отчётности [3]. В Республике Беларусь переход на ведение учета по национальным стандартам произошел намного раньше, чем в Туркменистане, что касается языка ведения бухгалтерского учета, то документы могут вестись на двух государственных языках: русском или белорусском, а в Туркменистане исключительно на туркменском языке. На сегодняшний день для ведения учета работы различных предприятий обязательно нужны бухгалтерские программы. Они помогают контролировать все финансовые процессы, происходящие в организации. Наиболее используемыми бухгалтерскими программами в Республике Беларусь являются:

1. «1С: Бухгалтерия» применяется для автоматизации вычислительных процессов, она может быть использована в организациях любой формы собственности и деятельности;
2. «Инфо–Бухгалтер» отличается широким функционалом, понятным интерфейсом и проработкой всех аспектов с последующей адаптацией под нужды организации;
3. «Турбо Бухгалтер» направленно на автоматизацию учета предприятий;
4. «БЭСТ» характеризуется распределением функционала на дополнительные блоки, отвечающими за конкретное направление обработки данных: финансовая сфера, логистика, работа с персоналом и т. д.;
5. «Небо» характеризуется простотой интерфейса и наличием понятного и доступного инструментария [4].

В Республике Беларусь существует большое разнообразие бухгалтерских программ для разных видов деятельности и разных организаций, что пока не характерно для Туркменистана. В малых и торговых предприятиях Республики Беларусь используются такие локальные программы как «1С», «БЭСТ», «Анжелика», «Attain», «Hansa», «Галактика». В средних торговых и производственных предприятиях — «Ахарта», «Navision», а в крупных торговых, производственных предприятиях и холдингах распространены корпоративные информационные системы — «SAPR/3», «Oracle», «ВaaN». Туркменистан не отличается широким спектром использования программного обеспечения для ведения бухгалтерского учёта и практически повсеместно распространена бухгалтерская программа «1С».

В статье было рассмотрено множество проблем, связанных с ведением бухгалтерского учета в Республике Беларусь и Туркменистане, были показаны сходства и различия в ведении бухгалтерского учета. Данное исследование помогло выявить, что в Туркменистане, как и в Республике Беларусь оформляются первичные документы, аналогичным образом составляется учетная политика и требования к электронным подписям. Отличия оказались в программах, используемых при ведении бухгалтерского учета и спектре их использования. В связи с этим рационально предложить внедрение разнообразных программ и технологий для совершенствования бухгалтерского учета в Туркменистане.

Список цитируемой источников:

1. Закон Республики Беларусь от 12.07.2013 № 57 З «О бухгалтерском учете и отчетности»
2. Закона Туркменистана «О бухгалтерском учёте и финансовой отчётности» от 27.11.2010 г. № 155-IV
3. Аннаоразов А., Атаев О. К. Вопросы перехода на международные стандарты финансовой отчетности в Туркменистане // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. XXI

международ. науч. — практ. конф. — Новосибирск: СибАК, 2013, С.17–21

4. Бухгалтерские программы: список лучших и доступных программ для ведения бухгалтерии [Электронный ресурс]: <http://fb.ru/article/396262/buhgalterskie-programmyi-spisok-luchshih-i-dostupnyih-programm-dlya-vedeniya-buhgalterii>. — 15.10.2018.

COMPARATIVE ANALYSIS OF ACCOUNTING IN THE REPUBLIC OF BELARUS AND TURKMENISTAN

Solovey E. V., Chukhrai A. A., Gylydzhov Kh. Kh.

Baranovich State University, Baranovich, Republic of Belarus

The article is devoted to the issues of accounting in the Republic of Belarus and Turkmenistan, consideration of the main laws adopted in these countries in the field of accounting.

Keywords: accounting, primary document, financial statements, balance sheet, accounting programs

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО СЕКТОРА В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ЕВРОДОН»)

Стеблецова И. Г.

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Ростов–на–Дону, Россия

В статье исследуется экспортный потенциал в условиях импортозамещения на примере реального предприятия отрасли птицеводства ООО «Евродон». Рассматривается экономическая целесообразность комплексного подхода к стратегическому планированию развития компании на зарубежных рынках.

Ключевые слова: экспортный потенциал, импортозамещение, агропромышленность, стратегия развития предприятия

Экспортный потенциал является важной частью развития, стабильности и благосостояния любого региона страны. Экспортный потенциал — это потенциальная способность, возможность данной страны экспортировать имеющиеся у нее или производимые ресурсы, продукты [1].

На сегодняшний день, повышение экспортного потенциала в агропромышленном комплексе страны является актуальной задачей региональной политики в условиях импортозамещения.

Группа «Евродон» с 2003 года реализует на территории Ростовской области масштабные инвестиционные отраслеобразующие проекты, крупнейший из которых — производство мяса индейки. Несмотря на имеющиеся сложности у компании в данное время, у нее имеется неплохой экспортный потенциал. Фирма может справляться с потребностями в индюшатине внутри страны, и в полной мере, обеспечить потребности в данном виде мясной продукции на внешних рынках.

Руководство холдинга «Евродон» намерено начать экспорт своей мясной продукции на рынки Азии. Партнёром в этом для них станет представитель «большой четвёрки» — одна из крупнейших в мире аудиторско–консалтинговых групп PricewaterhouseCoopers, задачей которой станет консультирование производителя в вопросах контроля качества и помощь в продвижении мяса индейки к пока ещё незнакомым с нею потребителям [2].

Однако внутренние заимствования даются с большим трудом, а такие страны как Китай, рынок которого ещё безбрежнее, в пищевой цепочке для населения делают ставку именно на мясо. При этом в КНР (потребляют преимущественно свинину), как и на арабском Востоке (ОАЭ, Саудовская Аравия потребляют преимущественно баранину и мясо кур) слабо знакомы с мясом индейки, что с одной стороны открывает для «Евродона» понятные перспективы, с другой, ставит проблему широкой рекламной кампании для популяризации этого вида диетического мяса. Как раз для этого холдингу необходим авторитетный партнёр PricewaterhouseCoopers, способный помочь производителю выбрать правильную тактику экспансии на незнакомый рынок.

В качестве страны экспансии предложена Саудовская Аравия, которая является нетто-импортером мяса индейки. В рамках проектирования элементов стратегии выхода компании ООО «Евродон» на арабский рынок мясной продукции предполагается частичная реструктуризация бытовой политики при сохранении производственной и коммуникационной.

На рынке мяса и мясных продуктов перспективным выглядит сотрудничество агрохолдингов и логистических посредников как исполнителей ключевых функций по организации логистической и информационной поддержки всех этапов движения материального потока.

Расширение применения методов логистики в организации товародвижения на рынке мяса особенно значимо и актуально с учетом ограниченных сроков хранения продукции.

Согласно бриф–анализа казахстанского государственного АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEXINVEST», специализирующегося на экспорте мяса индейки, наиболее перспективными рынками в этом сегменте являются основные нетто–импортёры из Саудовской Аравии (7% в мировом импорте индейки, объём импорта — порядка 70 млн долларов в год) и Китай (4,3%, 43 млн долларов). Стало быть, лидеру производства Восточной Европы «Евродону» есть, за что побороться и в Азии.

Экономически не выгодно наладить собственное производство в этих странах, так как в азиатских странах нет достаточных природных ресурсов для организации предприятия.

Ни в Китае, ни в арабских странах нет необходимого количества воды и кормовой базы. Только для одной производственной площадки ежедневно требуется 300 тонн чистой воды. Так что пока гораздо выгоднее экспортировать туда готовую продукцию.

В заключении хочется отметить, что компания ООО «Евродон» способна в полной мере сформировать цепи поставок и реализовать весь производственный и сбытовой потенциал данной компании в рамках экспортной экспансии, выйти на более требовательный и, впоследствии, более прибыльный арабский рынок мясной продукции и продолжить поставки на китайский рынок. Реализация в полной мере производственного потенциала компании создаст условия для ее дальнейшего развития.

Список цитируемой литературы:

1. Райзберг, Б. А. Современный экономический словарь / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский, Е. Б. Стародубцева. — М.: ИНФРА-М, 1999. — 479 с
2. Донская индейка улетит в Азию //Эксперт–Юг. — 2015. — № 35–38 (375–378) — 24 августа — 27 сентября. — С. 7

EXPORT POTENTIAL OF THE ENTERPRISES OF THE AGROINDUSTRIAL SECTOR IN THE CONDITIONS OF IMPORT SUBSTITUTION (ON THE EXAMPLE OF EURODON LLC)

Stebletsova I. G.

Rostov State Economic University (RINH), Rostov-on-Don, Russia

The article explores the export potential in terms of import substitution on the example of a real enterprise in the poultry industry, LLC Eurodon. The economic feasibility of an integrated approach to the strategic planning of the company's development in foreign markets is considered.

Keywords: export potential, import substitution, agro-industry, enterprise development strategy

ПРЕИМУЩЕСТВА ОСНОВНЫХ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ СТОИМОСТЬЮ ДЛЯ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Табакова А. В., Алаухова А. В., Макарецова Т. Н.

Донской государственный технологический университет, Ростов–на–Дону, Россия

Изучена концепция управления компанией на основе стоимостного подхода и ее влияние на мотивацию персонала.

Ключевые слова: стоимость компании, управление организацией, стоимостно–ориентированный подход

Концепция управления стоимостью компании (Value Based Management) основывается на признании того, что основной финансовой целью организации является рост ее ценности для собственников (акционеров). Соответственно, все решения компании должны быть направлены на достижение этой цели. VBM понимается здесь как всеобъемлющая система управления организацией органично включающая в себя четыре основных модуля:

- оценивание;
- стратегия;
- финансы;
- корпоративное управление.

В современных условиях проблема мотивации персонала является актуальной, так как в условиях стоимостно–ориентированной экономики очень важно привлечь к работе высококвалифицированных работников.

Для управления предприятием существует несколько моделей стоимостного управления. Самыми распространенными из них являются модель «добавленной экономической ценности (EVA)» и модель «добавленной стоимости для акционеров (SVA)». Каждая из этих моделей обладает своими преимуществами и недостатками. Преимущества каждой из этих моделей позволяют разработать на их основе эффективные способы мотивации персонала, которые способствуют развитию потенциала работников, а также повышению заинтересованности в своей работе; развитию предприятия в целом и его отделов или служб; повышению результатов деятельности предприятия. Модель «добавленной экономической ценности» (Economic Value Added – EVA) имеет следующие преимущества:

- осуществление оценки всего имущества, находящегося в распоряжении предприятия (чем выше стоимость имущества, тем выше стоимость предприятия);
- изучение спроса на акции предприятия;
- нацеленность на управление предприятием как имущественным комплексом.

Перечисленные преимущества позволяют разработать и применить следующие способы мотивации персонала в рамках данной модели:

- материальное поощрение за труд, то есть повышение заработной платы рабочим (на основе произведенной оценки стоимости предприятия, а также оценке спроса на акции руководство предприятия принимает решение о повышении заработной платы рабочим, но только в случае повышения стоимости предприятия по сравнению с прошлым отчетным периодом);

- возможность карьерного роста, обучения и повышения квалификации (управление предприятием как имущественным комплексом подразумевает эффективное использование имеющегося имущества и оборудования, а также покупку нового оборудования для улучшения качества производимой продукции. Поэтому предприятие направляет своих сотрудников на переобучение и курсы повышения квалификации для того, чтобы сотрудники могли грамотно и

правильно работать с оборудованием, задействованным в производственном процессе предприятия). Модель «добавленной стоимости для акционеров» (SVA, Shareholders' Value Added) имеет следующие преимущества:

- учет не только стоимости имущества предприятия, но и доходов, получаемых от использования данного имущества;

- учет именно чистой прибыли предприятия, то есть вычит из доходов предприятия стоимости капитальных вложений.

В рамках данной модели мотивация персонала может достигаться за счет увеличения заработной платы, а также денежных поощрений в виде премий. Так как модель направлена на учет и управление не только стоимостью имущества, но и денежными потоками от использования данного имущества, то в случае повышения результатов использования имеющегося имущества по сравнению с прошлыми периодами (или хотя бы одним прошлым периодом), руководство предприятия принимает решение о поощрении своих подчиненных если не при помощи повышения уровня заработной платы, то при помощи единовременных выплат, таких как премии или компенсации.

ADVANTAGES OF BASIC COST MANAGEMENT MODELS FOR PERSONNEL MOTIVATION

Tabakova A. V., Alaukhova A. V., Makartsova T. N.

Don State Technological University, Rostov-on-Don, Russia

The concept of managing a company based on the cost approach and its impact on staff motivation has been studied.

Keywords: company value, organization management, value-oriented approach

ОБ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ИННОВАЦИЯХ

Терпугов А. Е.

МИРЭА — Российский технологический университет, Москва, Россия

В данной статье анализируются сущность и виды управленческих инноваций. Рассмотрены этапы внедрения управленческих инноваций в деятельность организации.

Ключевые слова: инновации, виды инноваций, инновационная деятельность, управленческие инновации

Один из важнейших факторов для достижения высокого уровня конкурентоспособности организации — это эффективная система управления. Управленческие инновации становятся особенно актуальными в кризисный период. В период кризиса недостаточно развитые структуры организации оказываются особенно уязвимыми. Система управления, включающая инновации, обеспечивает эффективное функционирование компаний в неблагоприятный период для экономики.

Итак, управленческие инновации — это изменение существующих структур, принципов, методов, техник системы управления компанией. Управленческие инновации имеют индивидуальный характер для каждой компании.

С точки зрения менеджмента инновации подразделяются на 4 вида:

- инновации в организации;
- инновации в мотивации;
- инновации в планировании;
- инновации в контроле.

В зависимости от объекта управленческие инновации подразделяются на следующие группы:

- инновации в управлении производством;
- инновации в управлении маркетингом;
- инновации в управлении финансами;
- инновации в управлении персоналом.

Продуктивная и эффективная инновационная деятельность зависит от ряда причин:

1. достаточное финансовое обеспечение;
2. работа с персоналом (разъяснительные беседы);
3. инвестиции в обучение персонала.

Последовательность внедрения управленческих инноваций можно представить в виде следующих этапов:

1. подготовительный этап, включающий анализ деятельности компании;
2. информационный этап, включающий обсуждение с персоналом;
3. разработка идей (ключевым моментом в данном этапе является привлечение работников к поиску новых идей);
4. выбор идеи;
5. аналитический этап;
6. воплощение идеи;
7. оценка результатов внедрения;
8. контроль.

Результативность внедрения управленческих инноваций во многом зависит от разумности и рациональности процесса реализации новых идей в компании. Эффективное управленческое

нововведение возможно тогда, когда оно соответствует и целям организации, и требованиям работников.

Список цитируемой литературы:

1. Голубков, Е. П. Инновационный менеджмент. Технология принятия управленческих решений / Е. П. Голубков. — М.: Дело и сервис, 2012. — 464 с.
2. Маннапов, А. Система управления инновационной деятельностью в организации / А. Маннапов // Проблемы теории и практики управления. — 2013. — № 6. — С. 98–104.
3. Спивак, В. А. Управление изменениями. Учебник / В. А. Спивак. — М.: Юрайт, 2016. — 358 с.

ABOUT MANAGEMENT INNOVATIONS

Terpugov A. E.

MIREA — Russian Technological University, Moscow, Russia

This article analyzes the nature and types of management innovations. The stages of the introduction of management innovations in the organization.

Keywords: innovations, types of innovations, innovation activity, managerial innovations

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Федулова Д. Г.

Удмуртский государственный университет, Ижевск, Россия

В данной статье рассмотрены возможности использования инструментов рынка ценных бумаг для повышения эффективности деятельности предприятия на примере одного из предприятий Удмуртской республики. Автором приведён расчёт затрат и прогнозных доходов от краткосрочных вложений предприятия в ценные бумаги.

Ключевые слова: краткосрочные финансовые вложения, доходность акций, финансовый риск, прибыль, спекулятивные сделки на рынке ценных бумаг

В данной статье приведён пример использования возможностей рынка ценных бумаг для повышения эффективности деятельности предприятия на примере одного из предприятий Удмуртской республики. Анализ деятельности предприятия был осуществлён за два отчётных года. За анализируемый период чистая прибыль предприятия уменьшилась почти в 2 раза. На спад чистой прибыли оказало влияние снижение прочих доходов (на 90%) при росте прочих расходов. При этом предприятие имеет хорошие показатели финансовой устойчивости и независимости, их значения превышают нормативные и среднеотраслевые.

На мой взгляд, предприятию можно порекомендовать снизить степень консерватизма в управлении финансовым состоянием. На финансовом рынке России основные доходы сегодня можно получить за счёт осуществления краткосрочных спекулятивных операций, так как краткосрочные прогнозы на ближайшие 2–4 недели, дают наиболее точные результаты.

Так, например, сейчас растущим сектором является телекоммуникационная отрасль. По данным компании БКС только за один день рост акций компаний этой отрасли может составить от 1 до 5%. Так, например, за 15 декабря 2016 года акции МТС выросли в цене на 9,8 руб. или на 3,83%, акции МГТС-5 выросли на 30 рублей или на 2,22%, акции Мегафона выросли на 7 рублей или на 1,35% [1].

Денежные средства предприятия за 2016 год составили 272557 тыс. руб. и, как и у других крупных предприятий, у рассматриваемого часть денежных средств является временной свободной. Это подтверждают и данные о депозитных вложениях предприятия. Предлагается часть денежных средств вкладывать в акции российских и зарубежных компаний с целью их перепродажи и осуществления спекулятивных сделок. Предприятие может направить на эти цели как часть временно свободных денежных средств с расчётного счёта, так и высвободить часть денежных средств путём продажи части имеющихся финансовых вложений в сумме 684321 тыс. руб. Если 10% от этой суммы высвободить и оперативно работать с ними на финансовом рынке, то доход может составить довольно внушительную цифру. Так, например, если бы предприятие в начале торговой сессии купило на бирже акции МГТС-5 на сумму 68432 тыс. руб. (10% от суммы 684321 тыс. руб.) и продало бы их в конце торговой сессии, то доход составил бы более полутора миллионов рублей. Цена акции в начале торговой сессии была 1350 руб., таким образом на сумму 68432 тыс. руб. предприятие могло бы купить 50690 акций. Цена в конце сессии составила 1380 руб. Значит доход мог составить 1520, 7 тыс. руб. (50690x30 руб.).

Разумеется, эти операции рискованны и цены на акции могут не только вырасти, но и упасть. Так, например, в этот же день из 16 акций голубых фишек только три выросли в цене, а остальные упали. Но предприятие вполне может себе позволить оплачивать финансового аналитика, который будет анализировать ситуацию на рынке и выявлять тренды роста и снижения цен. При заработной плате 50 тыс. руб. в месяц и страховых платежах 30% расходы на заработ-

ную плату в год составят 780 тыс. руб. ($50 \times 1,3 \times 12$), даже если общехозяйственные расходы (электроэнергия, интернет, амортизация и т. д.) составят 20% от фонда оплаты труда, то всё равно доходы от одного дня работы на бирже могут перекрыть эти расходы. Ещё одним аргументом в пользу этого предложения являются высокие показатели коэффициентов финансового состояния предприятия и даже при получении за период убытков по каким-то операциям с ценными бумагами, предприятие не утратит ликвидности и финансовой устойчивости.

По данным ТФС–Финансовый консалтинг средний рост цен десяти самых прибыльных акций российских компаний за 2016 год составил 181,29% (максимальный рост продемонстрировали акции ИнтерРАО (тикер IRAO), энергетика: +247,56%, а минимальный рост из этой десятки показали акции Русгидро, энергетика (тикер HYDR): +115,02%). [2] Таким образом, если бы сотрудник предприятия, работающий как финансовый аналитик рынка ценных бумаг, оказался высокопрофессиональным и прозорливым, то предприятие могло бы заработать за год 124060 тыс. руб. (исходя из расчёта вложений 10% от суммы 684321 тыс. руб.: $68432 \times 1,8129$) А если бы предприятие (на фоне высочайшей ликвидности) приняло бы решение вложить на финансовом рынке не 10%, а 50%, то доход составил бы 620302,77 тыс. руб. ($342160,5 \times 1,8129$). Однако в связи с высоким риском вложений, на мой взгляд, начинать следует с доли в 10%. Рассчитаем затраты на осуществление этого мероприятия, исходя из заработной платы финансового аналитика 50 тыс. руб. в месяц, страховых платежей в социальные внебюджетные фонды по ставке 30% и общехозяйственных расходов 20% от заработной платы, включая в них обслуживание транзакций на финансовом рынке. Годовые затраты составят 936 тыс. руб. ($50 \times 1,3 \times 12 \times 1,2$). Комиссия за брокерское обслуживание зависит от оборотов на финансовом рынке и составляет у разных брокеров от 0,01 до 0,08%. Если мы рассмотрим минимальный тариф в размере 0,01%, который применяется при обороте более 15 млн. руб. и будем считать, что сделки будут осуществляться в среднем каждые три дня, то комиссия от оборота в сумме 68432 тыс. руб. составит 833 тыс. руб. ($0,01/100 \times 365 : 3 \times 68432$)

Предприятие может получить довольно–таки существенный прирост прибыли за счёт использования возможностей финансового рынка. Прибыль до налогообложения может вырасти почти в 2 раза. На первый взгляд, это может показаться неправдоподобным, но стоит заметить, что самые крупные капиталы создавались именно на финансовом рынке, тем более, что у данного предприятия имеются временно свободные денежные ресурсы, позволяющие вкладывать средства на финансовом рынке без потери ликвидности. Кроме того, за счёт роста прибыли до налогообложения при неизменных производственных ресурсах, вырастет рентабельность основных и оборотных средств.

Список цитируемой литературы:

1. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://broker.ru/promo/stocks4/?refid=7448&utm>
2. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://blog.tfcrossia.ru/stati/monthly-reviews/itogi-2016-goda-top-10-aktsij-v-kot>

USING THE POSSIBILITIES OF THE MARKET OF SECURITIES TO ENHANCE THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE ACTIVITY

Fedulova D. G.

Udmurt State University, Izhevsk, Russia

This article discusses the possibility of using securities market instruments to improve the efficiency of enterprises on the example of one of the enterprises of the Udmurt Republic. Calculation of costs and forecast of income from short-term investments of the enterprise in securities.

Keywords: short-term financial investments, stock returns, financial risk, profits, speculative transactions in the securities market

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ УНИФИЦИРОВАННЫХ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА

Богатырев Г. С., Ермолаева Т. А.

Институт прокуратуры Саратовской юридической академии, Саратов, Россия

В статье рассматриваются основные проблемы унификации международного частного права на современном этапе с учетом последних изменений законодательства. Приводятся примеры судебной практики в области применения унифицированных норм.

Ключевые слова: унификация права, международная конвенция, международное частное право, международный договор, глобализация

Исторически сложилось, что в законодательстве различных стран существуют различия в регулировании отношений в области международного частного права, в том числе норм и условий международного коммерческого оборота, которые выявляются при сопоставлении их правовых систем. Унификация таких норм обеспечивает образование единообразных по содержанию правил для успешной внешнеэкономической деятельности. Вопросам применения в российском законодательстве коллизионных, материально-правовых и процессуальных норм международного частного права, созданных на основе международно-правовой и частноправовой унификации, в отечественной правовой доктрине уделялось значительное внимание [1]. Обусловлено это их особой спецификой действия и применения.

Исследование унифицированных норм международного частного права, свидетельствует о том, что их создание осуществляется по двум направлениям: международно-правовая унификация и частноправовая унификация, что в свою очередь, обусловлено потребностями правовой системы государства.

Первая модель унификации связана с участием государства в заключении международных договоров между ними или под руководством международной организации, которые на основе принципа «*раста sunt servanda*» становятся обязательными для государств, а единообразные нормы, содержащиеся в таких договорах, применяются в соответствии с национальным правом либо при помощи иного нормативного акта, в соответствии с международными договорами. Данный механизм образования и действия унифицированных норм международного частного права был разработан в научно-практической концепции Е. Т. Усенко, которая нашла свое применение не только в отечественном законодательстве, но и судебной и арбитражной практике [2].

Вторая модель заключается в том, что государство не участвует в создании единообразных норм на основе частноправовой унификации. Разработка и согласование норм происходит в рамках международных организаций. Первая и вторая модель унификации имеют свои особенности, процессуального характера, которые учитываются в правовой системе России.

Унифицированные нормы, созданные в результате международно-правовой унификации, создают международно-правовые обязательства для государств, которые приняли такие нормы. Чтобы данная норма приобрела внутригосударственное действие, необходимо применение процедуры «трансформации» норм международного права в норму национального права. Теория «трансформации», основанная на исследовании отечественных (Брунна М. И., Лунца Л. А. и др.) и зарубежных (Трипеля Г, Анцилотти Д. и др.), определяет «трансформацию» как способ осуществления международного права путем принятия государством своих нормативных актов, что в свою очередь придает государству, силу внутригосударственного действия, а также позволяет определить юридическую природу унифицированных норм международного частного пра-

ва и их действие в российской правовой системе [3].

Унифицированные нормы международного частного права по своей природе являются «*lex specialis*» по отношению к другим нормам национального права. При их применении в российском праве необходимо учитывать особенности, связанные со спецификой политического, экономического и правового устройства страны, которое находит свое отражение в Конституции Российской Федерации 1993 г.

Конституция РФ в ч.4 ст.15 содержит положения о «приоритете» применения международного договора по отношению к закону, а именно: «Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотрены законом, то применяются правила международного договора». Однако в некоторых российских законах используется иной концептуальный подход по сравнению с текстом Конституции РФ: «Если международным договором Российской Федерации, ратифицированным в установленном порядке, установлены иные правила, чем те, которые предусмотрены настоящим законом, применяются правила международного договора» (ст. 40 ФЗ от 12.06.2008 № 88 «Технический регламент на молоко и молочную продукцию», ст.4 Земельного кодекса РФ). Из-за этого остается актуальным вопрос о том, все ли международные договоры, участником которых является Российская Федерация, обладают «приоритетом» применения перед российским законом. Признание того, что не все международные договоры, а только ратифицированные имеют «приоритет» применения по отношению к закону, «*de facto*», было определено еще в законодательстве СССР о порядке заключения, исполнения и денонсации международных договоров СССР от 06.07.1978, в настоящее время в п.1 ст. 15 ФЗ «О международных договорах Российской Федерации», в соответствии с которыми, международные договоры, устанавливающие иные правила, чем предусмотрены в законе, подлежат ратификации.

Данная проблема имеет значение при рассмотрении в МКАС при ТПП РФ споров на основе унифицированных норм международного частного права, входящего в состав права, подлежащего применению арбитражем. В качестве примера можно привести практику, а именно дело № 85/2009 сторонами которого являются: российская организация (покупатель) — истец и иностранная организация (продавец) — ответчик, которые согласовали в контракте купли-продажи товаров применимым правом, право Российской Федерации. В исковом заявлении истец обосновал свои требования о поставке товара или о возврате суммы предоплаты условиями контракта и соответствующими нормами Гражданского кодекса РФ. Ответчик не представил возражений на иск, и на заседание арбитража стороны, надлежащим образом извещенные, не явились. Арбитраж посчитал возможным и достаточным удовлетворить исковые требования покупателя, ссылаясь на нормы Гражданского кодекса РФ и условия контракта, которые, в соответствии с законом РФ «О международном коммерческом арбитраже» и Регламенту МКАС при ТПП РФ должны применяться во всех случаях при принятии арбитражного решения. Состав арбитража не посчитал целесообразным обосновать удовлетворение исковых требований покупателя Конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров, так как по вопросам обязательств продавца поставить товар в соответствии с условиями контракта и прав покупателя требовать такой поставки товара конвенция и Гражданский кодекс РФ содержат аналогичные предписания. Следовательно, в данном случае нет необходимости применять ее как международный договор, имеющий «приоритет» применения перед законом согласно ч.4 ст.15 Конституции РФ и ст. 7 Гражданского кодекса РФ.

По некоторым делам МКАС при ТПП РФ, где сторонами выступают российские организации и китайские организации, состав арбитража применял унифицированные нормы Общих условий поставок товаров РФ-КНР как действующего международного нормативного акта, а по другим случаям, в соответствии с их правилами удовлетворял исковые требования по вопросам взыскания процентов с суммы просроченного платежа, не признавал их положения о компе-

тенции ответчика, притом что это Общие условия, будучи составной частью международного договора между РФ и КНР, содержат единообразные нормы о международной купле–продаже товаров.

Отличительной чертой современного мира является усиление целостности мирового хозяйства, его глобализация, обусловленная развитием экономических связей между государствами, либерализацией торговли, созданием современных систем коммуникации и информации. Усиление процессов международной интеграции в условиях глобализации, увеличение миграции населения ведут к развитию унификации международного частного права, которая в свою очередь, направлена на обеспечение единообразного регулирования различных институтов. Актуальность и востребованность международно–договорной унификации частного права обусловлена стабильностью регулирования, то есть, после вступления международного договора в силу, его исполнение и реальное осуществление зафиксированных в нем норм, обязательно для исполнения государством — участником.

Список цитируемой литературы:

1. Лунц Л. А. Курс международного частного права «Юридическая литература», 1963; Усенко Е. Т. Формы регулирования социалистического международного разделения труда «Международные отношения», 1965;
2. О теории «трансформации» см.: Усенко Е. Т. Указ. соч., с 133–169; Очерки теории международного права. М., «Норма», 2008, с. 36–47, 122–168;
3. Лунц Л. А. Соотношение международного договора и внутригосударственного закона в гражданском и трудовом праве // «Ученые записки ВНИИСЗ», 1968, № 14, с 20–32;
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994, N 51-ФЗ «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301;
5. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)

PROBLEMS OF APPLICATION IN THE RUSSIAN LEGAL SYSTEM OF UNIFIED NORMS OF PRIVATE INTERNATIONAL LAW

Bogatyrev G. S., Ermolaeva T. A.

Institute of the Prosecutor's Office of Saratov Law Academy, Saratov, Russia

The article discusses the main problems of the unification of international private law at the present stage, taking into account the latest changes in legislation. Examples of judicial practice in the application of unified standards are given.

Keywords: unification of law, international convention, international private law, international treaty, globalization

К ВОПРОСУ О РАЗГРАНИЧЕНИИ ПОНЯТИЙ СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА

Болдина Д. В.

Ивановский государственный университет, Иваново, Россия

Проведено разграничение понятий социальное обеспечение и социальная защита. Предложено наиболее универсальное определение понятия социального обеспечения. Проанализированы категории социальная защита и социальная защищенность.

Ключевые слова: социальное государство, социальное обеспечение, социальная защита

На данный момент в законодательстве РФ отсутствует определение понятия социального обеспечения. При этом, из-за отсутствия единства в понимании социального обеспечения происходит смешение понятий «социальное обеспечение» и «социальная защита».

По мнению А. П. Романовой, говоря о самом понятии «социальное обеспечение», следует иметь в виду, что оно определяется как форма выражения социальной политики государства, направленная на материальное обеспечение определенной категории граждан из средств государственного бюджета и специальных внебюджетных фондов в случае наступления событий, признаваемых государством социально значимыми [2]. М. В. Степанова рассматривает социальное обеспечение как способ распределения части валового внутреннего продукта путем предоставления гражданам материальных благ в целях выравнивания их личных доходов в случаях наступления социальных рисков [3].

Теперь попытаемся понять, что понимается под социальной защитой, и как указанная категория соотносится с социальным обеспечением.

Т. К. Миронова понимает под социальной защитой деятельность государственных и негосударственных органов и организаций по осуществлению мер экономического, правового, организационного характера, которые направлены на предупреждение или смягчение негативных последствий для человека и его семьи при наступлении социально значимых обстоятельств [4]. По вопросу социальной защиты интересной представляется позиция, изложенная в статье Е. В. Нечуйкиной, которая разводит такие категории как «социальная защищенность» и «социальная защита». Е. В. Нечуйкина полагает, что социальная защищенность — это конституционное и законодательное обеспечение всего комплекса прав и свобод человека. Сущность социальной защищенности состоит в законодательном обеспечении экономических, политических, социальных и иных прав, свобод и интересов граждан [1].

Полагаем, что нецелесообразно разводить данные понятия, поскольку это научно необоснованно. Если государство предоставляет комплекс прав, соответственно, презюмируется, что должен быть механизм реализации и защиты этих прав, все это может охватываться одним понятием.

В Конституции РФ социальная защита выражена в комплексе конституционных прав и свобод человека и гражданина, направленных на обеспечение достойного уровня жизни и свободное развитие человека. К таковым относятся конституционные права и свободы в области труда, защиты семьи, материнства, отцовства и детства, социального обеспечения, социального страхования и социальной поддержки отдельных категорий граждан. В свою очередь социальное обеспечение, на наш взгляд, делает систему социальной защиты динамичной категорией, путем реализации комплекса прав и гарантий, которые ею охватываются.

Таким образом можно предложить следующее определение социального обеспечения. Социальное обеспечение — это механизм реализации прав, входящих в систему социальной за-

щиты, представляющий собой комплекс мер, осуществляемых как публичными, так и частными образованиями, в целях обеспечения материального благополучия граждан (подданных) при наступлении определенных жизненных обстоятельств (социальных рисков).

Список цитируемой литературы:

1. Нечуйкина Е. В. Социальная защита: понятие, категории, терминология // Известия Российского государственного педагогического университета им. А. И. Герцена. 2008. № 49. С. 145–147.
2. Романова А. П. Право социального обеспечения в Российской Федерации: понятие, терминология // Публичное и частное право. 2015. № 1. С. 235–238.
3. Степанова М. В. Социальное обеспечение: основные понятия и сущность // Материалы Афанасьевских чтений. 2012. Т. 1. № 10. С. 277–282.
4. Федорова М. Ю. Соотношение социальной защиты и социального обеспечения в контексте управления социальными рисками: правовые аспекты // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2015. № 4(45). С. 122–129.

THE DISTINCTION BETWEEN SOCIAL SECURITY AND SOCIAL PROTECTION

Boldina D. V.

Ivanovo State University, Ivanovo, Russia

A distinction between the concepts of social security and social protection. The most universal definition of the concept of social security is proposed. The categories of social protection and social security are analyzed.

Keywords: welfare state, social security, social protection

ФОРМЫ И СРОКИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ: ПОРЯДОК ИХ ПРОДЛЕНИЯ

Кралина Ю. Е.

Тольяттинский государственный университет институт права, Тольятти, Россия

В статье обсуждаются формы и сроки предварительного расследования: порядок их продления.

Ключевые слова: сроки предварительного расследования, расследование, следствие

Актуальность выбранной темы заключается в том, что повышение эффективности работы правоохранительных органов по расследованию преступлений невозможно отделить от совершенствования института доказательственного права в российском уголовном процессе. Действующий Уголовно–процессуальный кодекс Российской Федерации (УПК РФ), к сожалению, не лишен неточностей и противоречий. Не претендуя на исчерпывающий анализ проблем, укажем лишь на несколько проблемных вопросов, наиболее тесно связанных с деятельностью по расследованию преступлений.

Рассматривая проблемы организации предварительного следствия, следует начать с новеллы о праве пользоваться услугами адвоката в ходе доследственной проверки. Еще в период действия УПК РСФСР в постановлении Конституционного суда РФ от 27 июня 2000 года № 11-П [2] сформулирована аналогичная содержащейся во введенном Федеральным законом от 04 марта 2015 года № 23-ФЗ п. 6 ч. 3 ст. 49 УПК РФ [3] норме правовая позиция «не связывать предоставление помощи адвоката (защитника) с формальным признанием лица подозреваемым либо обвиняемым, но руководствоваться его фактическим положением как нуждающегося в квалифицированной юридической помощи с момента реального ограничения прав (в частности, в виде проведения обыска, опознания)».

Однако на практике представляются значительные трудности, так как при обеспечении участия адвоката в следственных действиях лицу, пребывающему в процессуальном статусе свидетеля (а также лица, в отношении которого проводится доследственная проверка), когда ни одно из перечисленных в ч. 1 ст. 47 УПК РФ процессуальных действий с ним не проводилось, услуги адвокатов по оказанию квалифицированной юридической помощи таким лицам государством не оплачиваются в порядке ст. 51 УПК РФ.

В современной науке при разграничении проблем организации и реализации предварительного расследования в целом выделяют четыре группы проблем: концептуальные, уголовно процессуальные, криминалистические и криминологические. Что касается проблем организации предварительного следствия, то следователями допускаются ошибки, в основном, процессуального и криминалистического характера, так как они связаны с нарушением установленного порядка производства следственных действий либо методики расследования тех или иных видов преступлений.

Для решения данной проблемы и в целях уменьшения длительности производства таких следственных действий в науке предлагается исключить обязательность видеозаписи и оставить проведение таковых на усмотрение следователя, исходя из конкретной следственной ситуации [5].

На протяжении всего процесса предварительного расследования и судебного следствия назначаются различные виды экспертиз, они сопровождают все уголовное судопроизводство от осмотра места происшествия до помощи суду в оценке экспертных заключений и использования их для создания и расширения доказательственной базы по расследуемому уголовному де-

лу.

Экспертные заключения нужны во всех случаях, где требуется проведение исследования с использованием специальных знаний в науке, технике, искусстве, ремесле [1]. Их значение велико для любого уголовного дела, поскольку они служат доказательством по уголовному делу и зачастую составляют основу доказательственной базы. Именно поэтому важно соблюдать установленный законом порядок производства судебной экспертизы и не допускать органам предварительного расследования ошибок при ее назначении.

Не смотря на большое количество тактических рекомендаций по назначению судебных экспертиз, разработанных учеными–криминалистами и учеными–процессуалистами, на практике следователи все же допускают неточности и просчеты при назначении судебной экспертизы [3, 4]. Так, по делу № 22–967/2010 от 12.04.2010 года Томский районный суд признал недопустимым доказательством заключение комплексной автотехнической экспертизы, проведенной в ходе предварительного следствия [2]. Анализ дела позволяет сделать вывод, что были допущены ошибки при назначении экспертизы: неправильно определено экспертное учреждение, которому поручено произвести экспертизу по делу, а также неправильно определен состав самих экспертов.

В период преобразований правоохранительной системы, в структуре которого функционируют органы предварительного следствия, одной из важнейших задач является обеспечение соблюдения конституционных прав граждан и человека.

Конституционными принципами предварительного следствия называют основные, исходные положения, основанные на Конституции Российской Федерации, на основе которых органы предварительного следствия осуществляют в соответствии с законодательством Российской Федерации полномочия в сфере уголовного судопроизводства.

Соблюдение конституционных прав и свобод человека и гражданина при проведении следственных действий органами предварительного следствия прямо отражается на имидже соответствующего органа предварительного следствия. Несоблюдение общеправовых принципов человека и гражданина сказывается на качестве формирования доказательственной базы, поскольку доказательства, полученные с нарушением требований Конституции РФ, уголовно — процессуального законодательства являются недопустимыми.

Недопустимые доказательства не имеют юридической силы и не могут быть положены в основу обвинения [1]. Соблюдение конституционных прав граждан при осуществлении предварительного следствия имеет особое значение не только для развития правового государства, но и для каждого человека и гражданина в отдельности.

В юридической науке под дознание, прежде всего рассматривают одну из форм предварительного расследования, закрепленную в 32 главе УПК РФ. Законодатель, изначально закрепляя в кодексе данную форму предварительного расследования, позиционировал ее как упрощенную. Но с течением времени, в ходе ряда изменений в законодательстве, в том числе появлением в УПК РФ главы 32.1, дознание как упрощенная форма предварительного расследования стало терять свою суть.

На сегодняшний день, согласно действующего законодательства такая форма предварительного расследования как дознание может быть реализована не только в общем, но и в сокращенном порядке, который установлен гл.21, 22 и 24–29 УПК РФ, с изъятиями, предусмотренными гл.32 и 32. 1 УПК РФ.

Все названные главы входят в разд. VIII УПК РФ «Предварительное расследование». Далее более подробно проанализируем их содержание. Согласно п. 8 ст. 5 УПК РФ законодатель определяет дознание как форму предварительного расследования, которая осуществляется дознавателем (следователем) в рамках уголовного дела, в котором производство предварительного следствия необязательно [1].

Важно отметить, что дознание имеет место при производстве по уголовным делам о преступлениях, которые указаны в ч. 3 ст. 150 УПК РФ. Наиболее Близкий по своей сути к процедуре сокращенного дознания является протокольная форма досудебной подготовки материалов, которая была введена Указом Верховного Совета РСФСР от 24.01.1985 и просуществовала около 20 лет, до введения в действие УПК РФ. Проанализировав эффективность данной модели Ю. В. Кувалдина пишет: «что повышение эффективности уголовного судопроизводства — единственная цель, для достижения которой допустимо упрощать уголовное судопроизводство. Уголовный процесс может считаться эффективным, если его цели и задачи достигаются с наименьшим ущербом для различных социальных ценностей» [7].

В данном случае можно привести положительный пример результата сужения предмета доказывания и редукции обязанности доказывания. Так, 5 сентября 2013 г. дознавателем Крыловского районного отдела судебных приставов УФССП России по Краснодарскому краю был зарегистрирован в КУСП отдела за № 16 рапорт судебного пристава — исполнителя об обнаружении в действиях К. признаков преступления, которое предусмотрено ч. 1 ст. 157 УК РФ. 6 сентября 2013 дознавателем Крыловского районного отдела судебных приставов УФССП России по Краснодарскому краю было возбуждено уголовное дело № 13429012 в отношении К. по признакам преступления, которое предусмотрено ч. 1 ст. 157 УК РФ. 11 сентября 2013 подозреваемый К., в присутствии своего защитника, заявил ходатайство о производстве дознания в сокращенной форме, дознаватель удовлетворил данное ходатайство. Далее 20 сентября 2013 дознаватель составил обвинительный акт, который 23.09.2013 был подписан и. о. прокурора района и уголовное дело подлежало направлению в суд, который в последующем вынес обвинительный приговор. Из данного приме видно, что сокращенное дознание позволило сэкономить время и средства затраченные на расследование преступления.

Данная модель доказывания имеет полное соответствие с концепцией «Дознания по очевидным преступлениям», так как подлежит применению только в случае, когда можно говорить о бесконфликтной ситуации, при имеющемся признании обвиняемого своей вины, и согласия с этим всех участников уголовного судопроизводства [6]. Именно наличие признания своей вины в совершении преступления в условиях состязательного процесса означает фактическое прекращение спора о виновности [3].

Такие причины расследования уголовных дел свыше срока, установленного законодательством, связанные с возвращением уголовного дела надзирающими прокурорами для производства дополнительного дознания либо пересоставлением самого обвинительного акта, халатным отношением дознавателей и выполнении следственных мероприятий, которые нарушают установленный план расследования по уголовному делу, безусловно являются нарушением принципа разумного срока уголовного судопроизводства, который является одним из основополагающих принципов уголовного процесса [5].

Яркими примерами таких дел с нарушением разумного срока уголовного судопроизводства являются уголовное дело № 1–18/2016 (1–259/2015) и уголовное дело № 1–39/2013. В обоих примерах срок расследования превысил установленные законодательством 30 суток по причине халатного отношения дознавателей и выполнения следственных мероприятий в нарушение установленного плана расследования по уголовному делу, что на наш взгляд безусловно является нарушением принципа разумного срока уголовного судопроизводства, одного из основных принципов уголовного процесса [2].

Подводя итоги проведенного анализа правовых и организационных основ дознания, можно сказать, что за долгую историю своего развития оно претерпело немало организационно-структурных перестроек, в том числе и в последнее время. Пытаясь улучшить данную форму предварительного расследования, законодатель ввел еще более упрощенную форму — дознание в сокращенной форме. В свою очередь сокращенное дознание имеет как свои плюсы, так и ми-

нусы, и данный институт вызывает множество дискуссий. Однако, несмотря на это, дознание и по сей день занимает особую нишу в рамках досудебного производства по уголовным делам. За годы, которые прошли после вступления в силу первоначальной редакции УПК РФ, данная упрощенная по своей сути форма расследования все больше усложнялась с каждым разом все больше приближаясь к правовому режиму предварительного следствия.

Список цитируемой литературы:

1. Уголовно–процессуальный кодекс РФ от 18.12.2001 № 174-ФЗ. — Электронный ресурс. — Режим доступа - http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_171296/
2. Федеральный закон от 5 июня 2007 г. № 87-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно–процессуальный кодекс РФ и Федеральный закон «О прокуратуре РФ»» (с изм. и доп. от 22.12.2014 г.) // Российская газета, 08.06.2007 г., № 122.
3. Башлыкина, А. В. Порядок назначения судебных экспертиз в российском уголовном судопроизводстве / А. В. Башлыкина. — Символ науки. — № 5. — 2016.
4. Васильев О. Л. Процессуальные средства органов и должностных лиц, осуществляющих дознание и предварительное следствие // Вестник МГУ. Серия 11. Право. 2003. № 4. С. 3–26
5. Головкин Л. В. Российский уголовный процесс и объективная истина // Обвинение и защита по уголовным делам: исторический опыт и современность: Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции, посвященной 100-летию со дня рождения профессора Николая Сергеевича Алексева (г. Санкт–Петербург, 28–29 июня 2014 года) / Под ред. Н. Г. Стойко. СПб.: ООО «ЦСПТ», 2015. С. 60–68.
6. Данильян, С. А. О необходимости реорганизации органов предварительного следствия в России // Общество и право. 2004. № 4 (6) С.126–128.
7. Ефимичев С. П., Ефимичев П. С. Уголовно–процессуальный кодекс РФ: принятый в первом чтении проект нуждается в уточнениях // Журнал российского права. 1998. № 1. С. 66–78.
8. Кириллова Н. П. Санкт–Петербургская уголовно–процессуальная школа и проблемы установления истины в суде // Обвинение и защита по уголовным делам: исторический опыт и современность: Сборник статей по материалам Международной научно–практической конференции, посвященной 100-летию со дня рождения профессора. 2015. — 732 с.
9. Козявин А. А., Цуканова Е. С. Всесторонность, полнота и объективность как системообразующий аксиологический принцип отправления правосудия и его место в уголовно–процессуальной форме // Российский следователь. 2011. № 8. С. 5–8.
10. Коротких, М. Г., Сорокина, Ю. В. Реформа следственного аппарата России в 1860–1864 гг. // Советское государство и право. 1991. № 10. С. 120–124.
11. Макарова З. В. Уголовно–процессуальный кодекс Российской Федерации: информация к размышлению // Известия вузов. «Правоведение». СПб.: Изд–во С. — Петербург. ун–та, 2003. № 1. С. 134–145.
12. Мишин, А. В. Мазуренко, П. Н. Актуальные проблемы назначения и производства судебной экспертизы / А. В. Мишин, П. Н. Мазуренко, Вестник экономики, права и социологии. — № 1. — 2017. — С. 87.
13. Николая Сергеевича Алексева (г. Санкт–Петербург, 28–29 июня 2014 года) / Под ред. Н. Г. Стойко. СПб.: ООО «ЦСПТ», 2015. С. 35–42
14. По делу о проверке конституционности положений статей 125, 219, 227, 229, 236, 237, 239, 246, 254, 271, 378, 405 и 408, а также глав 35 и 39 Уголовно–процессуального кодекса Российской Федерации в связи с запросами судов общей юрисдикции и жалобами граждан: Постановление Конституционного Суда РФ от 08 декабря 2003 г. № 18-П // СЗ РФ. 2003. 51. Ст. 5026.
15. Россинский, С. Б. Каким должен быть российский следователь? (к 25-летию Концепции судебной реформы РСФСР) // Законы России: опыт, анализ, практика. 2016. № 10. С.93–100.
16. Рябченко, А. Г. Правовой статус должностных лиц полиции, уполномоченных осуществлять дознавательно–следственную деятельность в Российской империи (конец XVIII — середина XIX века) // Общество и право. 2015. № 3 (53) С.18–21.
17. Серов, Д. О. Первые органы следствия России (1713–1723 гг.) / Д. О. Серов // Российский следователь. — 2014. — № 14. — С. 48–52.
18. Серов, Д. О. Следствие в Древнерусском государстве X–XIV вв. / Д. О. Серов, А. В. Федоров // Российский следователь. — 2015. — № 1. — С. 53–56.
19. Смирнов А. В. Состязательный процесс. СПб.: Издательство «Альфа», 2001. 320 с.
20. Смирнов Г. К. Восстановление объективной истины в УПК РФ как цели доказывания // Уголовный процесс. 2012. № 4. С. 10–14.
21. Соловьев Л. Б., Токарева М. Е. Дифференциация форм досудебного производства по уголовным делам /Прокурорская и следственная практика. — 1998. — № 3. — С.144–151.
22. Доклад Генерального прокурора РФ на заседании Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации за 2009 год [Электронный ресурс]. URL: http://dpr.ru/pravo/pravo_31_2.htm (дата обращения: 10.12.2018 г.).

23. Постановление Правительства РФ от 28.03.2012 № 259 «Об утверждении Правил медицинского освидетельствования несовершеннолетнего на наличие или отсутствие у него заболевания, препятствующего его содержанию и обучению в специальном учебно-воспитательном учреждении закрытого типа» // Российская газета от 4 апреля 2012 г. № 73.
24. Концепция федеральной целевой программы «Развитие судебной системы России на 2013-2020 годы», утвержденная распоряжением Правительства РФ от 20 сентября 2012 г. № 1735-р // Российская газета от 2 октября 2012 г. № 37.
25. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21 декабря 2010 года № 28 «о судебной экспертизе по уголовным делам». — П. 1.
26. Кассационное определение Судебной коллегии по уголовным делам Томского областного суда по делу № 22-967/2010 от 12.04.2010 года. Электронный ресурс. — Режим доступа: http://oblsud.tms.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=1106. Дата обращения 10.12.2018.

FORMS AND TERMS OF PRELIMINARY INVESTIGATION: THE PROCEDURE FOR THEIR EXTENSION

Kralina Yu. E.

Tolyatti State University Institute of Law, Tolyatti, Russia

The article discusses the forms and terms of the preliminary investigation: the procedure for their extension.

Keywords: terms of preliminary investigation, investigation, investigation

МЕТОДИКИ ПОЧЕРКОВЕДЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Красильникова Д. Д.

Юридический институт Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

В статье рассматриваются методики почерковедческой экспертизы, даётся понятие почерку и определяются его свойства. Также представлена классификация почерка.

Ключевые слова: почерк, почерковедческая экспертиза

Научный руководитель: Зебницкая А. К., ассистент

Почерк представляет собой своеобразный и устойчиво устроенный зрительно–двигательный предмет графической техники письма, который зафиксирован в рукописи путём использования комплекса первичных движений.

В процессе почерковедческой экспертизой обнаруживается фальсификацию и подлог различных документов. В настоящее время, чтобы совершить преступное деяние вовсе не нужно грабить или убивать. Нужно лишь подделать подпись или заменить некоторые слова в документации. Почерковедческая экспертиза призывает обнаружить преступления данного рода. Каким же образом это происходит?

Методика проведения почерковедческой экспертизы является комплексом большого количества различного рода понятий, составляющих целую науку. Высококвалифицированный эксперт обязан владеть профессиональными навыками для выполнения должностных обязанностей. На начальном этапе специалист использует идентификационные признаки письма. Данный способ заключается в том, что эксперт находит подделанную рукопись, а далее сравнивает с другими образцами различных почерков [3].

Используя определённые признаки эксперт сравнивает почерк. Методика проведения почерковедческой экспертизы идентифицирует личность на основе незначительных характеристик и своеобразия его письма. К определяющим признакам письма можно отнести индивидуальность письменного–двигательного навыка. Данные характеристики письма классифицируют как общие и частные.

При применении данной методики не нужно углубленное изучение в частности. В состав общих признаков входит отработка навыка письма, а именно способность личности уровень овладеть навыками письма в быстром темпе. Маловыработанный почерк представляет собой почерк школьников или малограмотных людей. В данном случае методика использования почерковедческой экспертизы проходит простым способом.

Специалист лишь рассматривается почерк и выявляет определённые особенности, не подтверждая их экспериментально. Также основной чертой письма является координация движений в данном процессе, соединения букв, штрихов, фраз. Неуверенность движений способствует угловатости, изломанности почерка. Далее следует выделить такой признак как скорость письма, классифицирующийся как обычный и ускоренный.

Методику составляет совокупность всех признаков, а эксперт чётко анализирует все параметры почерка. Признаком также является сложность почерка. Почерк с этой позиции классифицируется на следующие группы:

- простого движения;
- упрощенного движения;
- усложненного движения.

Первый тип почерка является разборчивым, присущим уравновешенным людям. Упрощенный почерк — это система, в которой большинство деталей письма упрощаются. Чаще всего его используют порывистые, суетливые или спешащие люди. Последний вид почерка характеризуется мелкими точными и оригинальными элементами письма. В самом начале проведения методики необходимо учесть общие характеристики письма. В процессе этой стадии специалист–почерковед делает упрощенную характеристику автора документа с эмоциональной стороны. Это становится возможно сделать по наклону букв, размещению фрагментов текста, например, написание предложения с красной строки. Частные признаки текста также отличаются методикой проведения почерковедческой экспертизы [2].

Первая группа признаков помогает определить форму и соединение букв, например, такие виды как дугообразной, петлевой, иглистой и так далее. На следующем этапе эксперт определяет направление написания букв: снизу вверх или сверху вниз. Такими признаками характеризуют протяженность букв, способ соединения их с помощью штрихов. Соединения букв может быть слитный или с интервальным.

Выделяют следующие этапы проведения почерковедческой экспертизы.

На первом этапе специалист рассматривает общие и частные определяющие признаки письма. Далее он поэтапно оценивает и анализирует образцы и документы. Получив разрозненные сведения, эксперт должен синтезировать документы. При синтезе сравниваются документы и образцы.

И только после проведения всех работ оценивается собранная информация. Методика проведения почерковедческой экспертизы требует осуществления действий именно в таком порядке и в данной последовательности. При нарушении порядка этапов может случиться так, что полученные результаты не совпадут с действительностью. Первый этап исследования важен для эксперта, чтобы выяснить суть оформления документов и определение порядка их анализа.

Этим этапом предваряются все работы по документам, и именно этот этап покажет эксперту сложность работы. Важно последовать методике проведения почерковедческой экспертизы также и при проведении экспертизы подписи. В данном случае необходимо сохранить последовательность, но время предварительного этапа может увеличиться по той причине, что эксперт будет собирать образцы последовательно. Одно лицо за раз может дать не менее двух–трех образцов. Следуя методике проведения почерковедческой экспертизы, эксперт значительно облегчает себе работу, потому что все работы требуют определенного порядка и тесно взаимосвязаны, при упущении одного из этапов, эксперту не удастся восстановить нить исследования.

Очень важно соблюдать и этику эксперта–почерковеда. При помощи методики почерковедческой экспертизы идентифицируется лицо, выполнившее данную рукопись. С этой целью эксперт работает над корреляцией, то есть взаимозависимостью признаков. При обладании лицом упрощенным вариантом почерка сложность движения при письме тоже будет простой [4].

Все признаки находятся в тесной взаимосвязи друг с другом. Но это видно только опытному эксперту. Проводить почерковедческую экспертизу будет просто, и она будет непродолжительной по времени, если эксперт опытный и может прочитать идентификационные признаки с листа. Обычно проведение почерковедческой экспертизы занимает от одного дня до пяти.

Список цитируемой литературы:

1. Белкин Р. С., Дулов А. В. и др. Криминалистическая экспертиза: возникновение, становление, тенденции развития. М., 2010 г. С.133.
2. Васильев А. Н., Яблоков Н.П. Предмет, система и теоретические основы криминалистики. М., 2015 г. С 201.
3. Дулов А. В., Грамович И. Г. Криминалистика. М., 2015 г. С 22.
4. Самыгин Л. Д. Расследование преступлений как система деятельности. М., 2010 г. С 16.

HANDWRITING EXAMINATION TECHNIQUES

Krasilnikova D. D.

Law Institute of Vladimir State University named after A.G. and N.G. Stoletovs, Vladimir, Russia

The article discusses the techniques of handwriting examination, gives the concept of handwriting and defines its properties. Also presented is handwriting classification.

Keywords: handwriting, handwriting expertise

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ И ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Красильникова Д. Д., Сафина Э. А.

Юридический институт Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

В статье рассматриваются проблемы в разграничении экологических правонарушений и преступлений. Выявляются причины и пути решения.

Ключевые слова: экологическое преступление, административное правонарушение

Научный руководитель: Юсипова И. В, к.ю.н., доцент

Разграничение экологических преступлений и административных правонарушений, связанных с причинением вреда окружающей среды является актуальной проблемой на сегодняшний день. В Кодексе РФ об административных правонарушениях (далее- КоАП РФ) предусматривается глава 8 «Административные правонарушения в области охраны окружающей среды и природопользования», которая включает 51 статью, запрещающих деяния, непосредственно причиняющие вред различным объектам окружающей среды (например, ст. 8.6. КоАП РФ «Порча земли» и одноименная ст. 254 УК РФ). Отсюда вытекает сложность в определении правоохранительными органами и судом степени общественной опасности похожих общественно опасных деяний. В одном случае они рассматриваются как преступления, а в другом — административного правонарушения. Как правило, возникают ошибки в разграничении экологических преступлений и административных правонарушений, их квалификации с учетом целого комплекса признаков и условий, содержащихся в соответствующих нормативно-правовых актах.

В «Основах государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года» выделены главные проблемы экологической безопасности и сохранения природных систем, которые имеют тесную связь с глобальными изменениями климата, агрессивной экономической деятельностью различных отраслей народного хозяйства, а также нарастанием экологического ущерба в целом [3].

Для решения этих проблем предлагается совершенствование нормативно-правовой базы в сфере охраны окружающей среды, рационального природопользования и экологической безопасности населения, а также усиление любого вида ответственности (в том числе и административной) за нарушение норм экологического законодательства.

До настоящего времени в российском законодательстве в области охраны окружающей среды и природопользования отсутствует четкое разграничение преступлений и административных правонарушений, так как в России до сих пор наблюдается достаточно низкий уровень принимаемых и обновляемых законов и иных нормативных правовых актов, являющихся основными источниками правового регулирования экологических отношений. Также трудность разграничения заключается в том, что охрана окружающей среды относится к областям взаимодействия основных отраслей публичного права — уголовного и административного [4].

Не подвергается сомнению и то, что первопричиной отсутствия четкого решения исследуемого вопроса является используемая законодателем недоработанная терминология. В административном праве используется категория «административные правонарушения в области охраны окружающей среды и природопользования»(глава 8 КоАП РФ), а в уголовном праве — «экологические преступления»(глава 26 УК РФ). Также ситуацию усложняет и то обстоятельство, что используемая в данном случае терминология появилась сравнительно недавно и, возможно, как следствие, не имеет до сих пор четких общих дефиниций.

Существуют два подхода к решению вопроса соотношения преступлений и иных правона-

рушений: так называемого количественного и качественного различия.

В рамках подхода количественного различия экологические преступления от административных экологических правонарушений принято отличать исключительно более высокой степенью общественной опасности (ее размером). В данном случае экологические преступления и административные экологические правонарушения принципиально не отличаются и признаются однородными посягательствами, каждое из которых считается общественно опасным, а разграничиваются они в зависимости от последствий деяния (их вида и размера).

В рамках подхода качественного различия экологические преступления принято уже принципиально отличать от административных экологических правонарушений. В данном случае принято считать, что преступления — это общественно опасные деяния, а правонарушения имеют иную социально-правовую природу и являются лишь социально вредными нарушениями. Сторонники данного подхода полагают, что общественная опасность является отличительным признаком только преступлений [2]. Таким образом, критерием разграничения выступает характер и степень общественной опасности экологических преступлений и вредоносность административных экологических правонарушений, что означает различие экологических преступлений и административных экологических правонарушений по признакам всех элементов состава преступления (правонарушения).

При этом в случае возникновения спорных ситуаций при конкурентной борьбе норм уголовного и административного права, приоритет должен отдаваться административно-правовой. Это обусловлено плоскостью конституционно-правового позиционирования уголовного закона как крайнего средства, с помощью которого государство осуществляет реагирование на факты правонарушающего поведения, распространяющих свое действие лишь на те сферы общественных отношений, регулирование которых с помощью правовых норм иной отраслевой принадлежности, в том числе норм, устанавливающих административную ответственность, оказывается недостаточным.

Подводя итоги, можно отметить, что практически любое экологическое преступление имеет соответствующее смежное с ним административное экологическое правонарушение, как следствие, у них будут смежными признаки состава. Проведение анализа разграничения экологических преступлений и административных экологических правонарушений указывает на сложность и комплексность в решении данного вопроса, а также на необходимость дальнейшего проведения исследований.

Список цитируемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398
2. Экологическое право: учебник / Б. В. Ерофеев. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2017. — 399 с.
3. «Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года» (утв. Президентом РФ 30.04.2012).
4. Курс российского уголовного права: Общая часть / под ред. В. Н. Кудрявцева, А. В. Наумова. — М.: Спарк, 2016. — 256 с.

DIFFERENTIATION OF ENVIRONMENTAL OFFENSES AND CRIMES

Krasilnikova D. D., Safina E. A.

Law Institute of Vladimir State University named after A. G. and N. G. Stoletovs, Vladimir, Russia

The article deals with the problems in the distinction between environmental offenses and crimes. Causes and solutions are identified.

Keywords: environmental crime, administrative offense

СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНЫХ АКТОВ ООН В ОБЛАСТИ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ

Мажуко В. С.

Уральский государственный юридический университет, Екатеринбург, Россия

В настоящей статье будет рассмотрена только система международных актов нормативного характера по борьбе с терроризмом и преступлениями террористической направленности, исключив международные акты планирующего и декларативного характера.

Ключевые слова: терроризм, конвенция, преступление, борьба с терроризмом

Конституция Российской Федерации устанавливает приоритет международных договоров с участием России над российским законодательством [1]. То, что терроризм в настоящее время сильно подрывает стабильность в мире и о необходимости борьбы с таким явлением, говорят многие ученые [11]. Все громче звучит голос о необходимости глобального сотрудничества в этом направлении и использовании передового опыта борьбы с терроризмом [12]. Россией, в том числе как правопреемницей Советского Союза, на глобальном уровне — уровне ООН, заключено и ратифицировано одиннадцать международных договоров (Конвенций), связанных с преступлениями террористической направленности, одна Поправка к Конвенции и два отдельных дополнительных Протокола. Практически все они ратифицированы с некоторыми оговорками. В тоже время Россия имеет право выйти из любого международного договора в любое время денонсировав его в законном порядке.

Конвенция ООН о террористических преступлениях на воздушном судне применяется как в отношении уголовных преступлений, так и иных актов, даже если они и не являются уголовными преступлениями, но которые угрожают безопасности летательных аппаратов и лиц, которые находятся на борту этих аппаратов, за исключением летательных аппаратов, которые принадлежат армии, таможне и полицейским службам [2]. В настоящей Конвенции изложены полномочия командиров воздушных судов, а также права и обязанности государств, членов настоящей Конвенции. В соответствии с настоящей Конвенцией государства-члены должны принимать меры как уголовного, так и иного характера, которые сочтет нужным в отношении преступных деяний, установленных настоящей Конвенцией, в соответствии со своей юрисдикцией и законодательством своей страны.

В Конвенции о незаконном захвате воздушных судов установлено, что террористическими преступлениями являются действия любых лиц на борту летательных аппаратов, которые находятся в полете, которые незаконно, путем таких действий как насилие, угроза применения насилия, любая другая форма запугивания захватывают эти воздушные суда, или осуществляют руководство и управление ими, или пытаются совершить действия по захвату судна, либо является соучастниками лица, которое или совершает или пытается совершить действие, предусмотренное в настоящей Конвенции [3]. Россия, в отношении настоящей Конвенции Россия установила оговорку, что не связана положением, по которому споры о толковании или практическом применении положений Конвенции передаются в международный суд или арбитраж по требованию не всех, а только одной из сторон в споре.

В Конвенции о борьбе с преступлениями против гражданской авиации и в дополнительном Протоколе к настоящей Конвенции, регулирующем борьбу с террористическими актами в международных гражданских аэропортах, значительно пополнен перечень преступлений террористической направленности, которые могут быть совершены на борту воздушного судна или в международном аэропорту. Ответственность к лицам, совершающим преступления, указанные

в настоящей Конвенции, применяется независимо от того, совершает ли воздушное судно международный полет или полет на внутренних авиалиниях, даже если предполагаемое место взлета или посадки воздушного судна находится вне пределов территории государства регистрации такого воздушного судна, а так же даже если преступление совершено не на территории государства, места регистрации воздушного судна [4]. В отношении настоящей Конвенции Россия также установила оговорку, аналогичную оговорке в Конвенции, связанной с незаконным захватом воздушного судна.

Еще одна Конвенция устанавливает, что преступлениями террористической направленности являются действия против лиц, которые пользуются международной защитой и членов дипломатических представительств, к которым относятся: главы государств, в том числе члены коллегиальных органов, которые выполняют функции главы государства согласно конституций этих государств, главы правительств и их министры иностранных дел, находящиеся в другом государстве, а также члены семей, которые сопровождают указанных лиц, любые представители или должностные лица государства, любые должностные лица, или иные агенты межправительственной международной организации, а также проживающие с ними члены их семей [5]. Террористическими, против вышеуказанных лиц, считаются следующие преступления: убийства этих лиц, похищения или другого рода преступления против личности или свободы этих лиц; нападения, связанные с насилием, на официальные или жилые помещения, транспортные средства, либо угрозы любого такого нападения или попытки любого такого нападения, а так же действий в качестве соучастника такого преступления. В отношении настоящей Конвенции Россия не считает себя связанной положениями, согласно которым любой спор между двумя или более государствами передается по просьбе одного из них на арбитраж или в Международный суд, и заявляет, что для передачи такого спора на арбитраж или в Международный суд необходимо в каждом отдельном случае согласие всех сторон, участвующих в споре.

Борьба с захватом заложников так же установлена в соответствующей Международной конвенции, согласно которой определено в качестве преступления террористической направленности действия по захвату, удержанию различных лиц, угроза их убийства или нанесения серьезных телесных повреждений, продолжение угроз и удержания заложников для того, чтобы заставить третью сторону, к которым может относиться государство, межправительственная международная организация, различного рода физические или юридические лица или группы этих лиц, совершить или воздержаться от совершения какого либо действия или акта в качестве одного из условий для освобождения заложника [6]. Кроме того преступлением по смыслу настоящей Конвенции является также действия лица, которое принимает участие в качестве сообщника любого лица, которое совершает или пытается совершить акт захвата заложников. Каждое государство, участник Конвенции, на территории которого находится предполагаемый преступник, обязано заключить его под стражу или принять другие меры, обеспечивающие его присутствие до тех пор, пока это необходимо для того, чтобы возбудить уголовное преследование или предпринять действия по его выдаче. О заключении под стражу или иных мерах безотлагательно сообщается либо непосредственно, либо через Генерального секретаря ООН всем заинтересованным сторонам, указанным в настоящей Конвенции.

Защита ядерного материала и ядерных установок регулируется соответствующей Конвенцией о их физической защите. В ней установлено, что каждое государство, участник Конвенции, создает, вводит и поддерживает надлежащий режим физической защиты, применимый к ядерному материалу и ядерным установкам с целью защиты от кражи и другого незаконного захвата ядерного материала при его использовании, хранении и перевозке, а также обеспечивает осуществление оперативных и всеобъемлющих мер по обнаружению и, в надлежащих случаях, возвращению пропавшего или украденного ядерного материала и защиты ядерного материа-

ла и ядерных установок от саботажа и смягчения или сведения к минимуму радиологических последствий таких действий [7]. Государства, участники настоящей Конвенции, обязаны ввести ряд норм для защиты ядерного материала и ядерных установок от его утраты, хищения или какого-либо другого незаконного захвата при производстве, использовании, хранении и транспортировке. В настоящей Конвенции перечислен так же ряд преступлений с использованием ядерных материалов, которые относятся к преступлениям террористической направленности. В отношении настоящей Конвенции Россия так же сделала оговорку, что не придерживается её положения, согласно которому любой спор о толковании или применении этой Конвенции передается на рассмотрение в международные судебные инстанции по требованию одной из сторон в споре.

Борьба с террористическими актами, направленными против морских судов, безопасности морского плавания, против стационарных платформ, расположенных на континентальном шельфе установлены в соответствующих Конвенции и Протоколе, который по сути является дополнением к указанной конвенции. В этих международных нормативных актах установлен, перечень преступлений террористической направленности, совершенных на борту судов или в отношении стационарных платформ, расположенных на континентальном шельфе. В данный перечень преступлений входят непосредственно факт совершения такого преступления, попытка или подстрекательство к совершению такого преступления, а так же угроза с целью принудить физическое или юридическое лицо совершить такое преступление или воздержаться от определенных действий, направленных на обеспечение безопасности плавания или безопасность стационарных платформ [8]. В отношении настоящей Конвенции Россия установила оговорку, что некоторые положения Конвенции, применяются в части, не противоречащей ее национальному законодательству.

В Международной конвенции о борьбе с бомбовым терроризмом установлено, что преступлением террористической направленности является факт незаконной и преднамеренной доставки, помещения и приведение в действие (взрыв) взрывного или иного смертоносного устройства в пределах мест общественного пользования, государственного или правительственного объекта, объекта системы общественного транспорта или объекта инфраструктуры с намерением причинить смерть или серьезные увечья населению, или произвести значительное разрушение таких мест, объекта или системы, когда такое разрушение влечет или может повлечь причинение крупного экономического ущерба [9]. Кроме этого к преступлению террористической направленности относятся так же попытка совершить такое преступление, организация, соучастие или иным образом содействие и способствование совершению такого преступления. Россия ратифицировала настоящую Конвенцию со следующими заявлениями, что устанавливает свою юрисдикцию в отношении преступлений, указанных в Конвенции, а так же исходит из того понимания, что положения о запрете на выдачу лица по причине его расы, вероисповедания, гражданства, этнического происхождения или политических убеждений должно применяться таким образом, чтобы обеспечить неотвратимость ответственности за совершение преступлений, подпадающих под действие Конвенции.

В Международной конвенции по терроризму, которая направлена о борьбу с его финансированием, пожалуй, в единственной конвенции, в которой на уровне ООН установлен полный перечень преступлений, относящихся к преступлениям террористической направленности. В данной Конвенция преступления террористической направленности как бы разделены на две группы [10]. К первой группе преступлений террористической направленности относятся любого вида деяния, направленные на то, чтобы вызвать смерть какого-либо гражданского лица или любого другого лица, не принимающего активного участия в военных действиях в ситуации вооруженного конфликта, или причинить ему тяжкое телесное повреждение, когда цель такого деяния в силу его характера или контекста заключается в том, чтобы запугать население

или заставить правительство или межправительственную организацию совершить какое-либо действие, принять акт или воздержаться от таких действий. Во вторую группу преступлений террористической направленности относятся все преступления, которые указаны в качестве таковых в одном из международных договоров, перечисленных в приложении к настоящей Конвенции, и соответствующие содержащемуся в нем определению.

В международном праве, по мнению ряда ученых, следует разграничивать такие понятия как «противодействие терроризму» и «борьба с терроризмом», где первое направлено на предотвращения терроризма, а второе на ликвидацию факта преступления террористической направленности [13].

Список цитируемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации.
2. Конвенция о преступлениях и некоторых других актах, совершаемых на борту воздушных судов (ИКАО, Токио, 14.09.1963).
3. Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов (ИКАО, Гага, 16.12.1970).
4. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации (ИКАО, Монреаль, 23.09.1971).
5. Конвенция о предотвращении и наказании преступлений против лиц, пользующихся международной защитой, в том числе дипломатических агентов (ООН, Нью-Йорк, 14.12.1973).
6. Международная Конвенция о борьбе с захватом заложников (ООН, Нью-Йорк, 17.12.1979).
7. Конвенция о физической защите ядерного материала и ядерных установок (ООН, Вена, 3.03.1980).
8. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства (ООН, Рим, 10.03.1988).
9. Международная Конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом (ООН, Нью-Йорк, 15.12.1997).
10. Международная Конвенция о борьбе с финансированием терроризма (ООН, Нью-Йорк, 9.12.1999).
11. Жалилов, М, Терроризм как угроза стабильности в мире, актуальность борьбы с терроризмом // журнал, Молодой ученый, Казань, 2013. № 7. С. 281–282.
12. Снегова, А. В., Вопросы международного сотрудничества в сфере противодействия терроризму. За рубежомный опыт противодействия терроризму // Вестник национального антитеррористического комитета, 2011. № 1(3). С.110–115.
13. Попов, С. Е., О соотношении понятий «борьба с терроризмом» и «противодействие терроризму»: теория, право, практика // журнал История государства и права, 2005. № 3. С. 52–54.

SYSTEM OF INTERNATIONAL ACTS OF THE UNITED NATIONS (UN) IN THE FIELD OF COMBATING TERRORISM

Mazhuko V. S.

Urals State University of Law, Ekaterinburg, Russia

In this article we will discuss only the international normative acts to combat terrorism and crimes of a terrorist nature, excluding international acts planning and declarative character.

Keywords: terrorism, Convention, the offence of terrorism, the fight against terrorism

АНАЛИЗ НОВАЦИЙ В ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ УЧАСТИЯ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИИ В МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПРЕДОТВРАЩЕНИЮ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Пивоваров Н. Ю.

Сибирский институт управления Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Новосибирск, Россия

В данной статье рассматриваются вопросы деятельности общества с ограниченной ответственностью «Управляющей компании Фонда консолидации банковского сектора», цели и публичные функции данной организации. Автор рассматривает проблему гражданско-правовых последствий реализации Центральным Банком России полномочий по предотвращению несостоятельности (банкротства) кредитных организаций. В частности, автор рассматривает механизм прекращения субординированных долговых обязательств кредитной организации в контексте принципа баланса частных и публичных интересов.

Ключевые слова: юридические лица публичного права, публичные корпорации, публичные функции, Центральный Банк России, Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора, несостоятельность (банкротство), субординированный заем (кредит), субординированные облигации, прекращение обязательств, принцип баланса частных и публичных интересов

Центральный банк Российской Федерации, в соответствии с нормами действующего законодательства, наделен широкими полномочиями по банковскому регулированию и банковскому надзору. В частности, создание Управляющей компании Фонда консолидации банковского сектора обусловлено расширением полномочий Центрального Банка Российской Федерации в сфере поддержания устойчивого функционирования банковского сектора. Федеральным законом от 01.05.2017 N 84-ФЗ были внесены изменения в федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», его положения были дополнены нормами главы X.2 (ст. ст. 76.10–76.12). Правовой статус Управляющей компании Фонда консолидации банковского сектора имеет комплексный характер, что обусловлено целью его учреждения и видами деятельности, осуществляемые Фондом. Здесь следует отметить ряд ключевых особенностей деятельности Управляющей компании Фонда консолидации банковского сектора:

Во-первых, общество с ограниченной ответственностью «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора», с точки зрения организационно-правовой формы, является хозяйственным обществом, то есть коммерческой организацией. Основу его правового статуса составляют нормы ст. ст. 87–94 Гражданского кодекса Российской Федерации и Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 N 14-ФЗ. Таким образом, основной целью деятельности организации предполагается извлечение прибыли.

Вместе с тем, в соответствии со ст. 76.10 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 N 86-ФЗ Банк России в целях осуществления мероприятий по финансовому оздоровлению кредитных организаций или мероприятий по предупреждению банкротства страховых организаций вправе в качестве единственного участника учредить общество с ограниченной ответственностью «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора» [1]. Отсюда следует, что правоспособность Фонда является специальной. Особая цель деятельности закреплена и в уставе организации. Так, в соответствии с п. 2.1. Устава Общества с ограниченной ответственностью «Управляющая компа-

ния Фонда консолидации банковского сектора», целями деятельности Общества является осуществление мероприятий по финансовому оздоровлению кредитных организаций [2]. Данное положение указывает на особую цель деятельности данной организации, отличную от целей иных коммерческих организаций.

Во-вторых, общество с ограниченной ответственностью «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора» осуществляет на основании лицензии следующие виды деятельности:

- В соответствии с требованиями Федерального закона от 29 ноября 2001 года N 156-ФЗ «Об инвестиционных фондах» и на основании лицензии управляющей компании осуществляет деятельность по доверительному управлению паевыми инвестиционными фондами, создаваемыми по решению Совета директоров в целях осуществления мер по предупреждению банкротства кредитных организаций или страховых организаций. Здесь следует сделать важное замечание о том, что данный вид деятельности по своей сути обуславливает выбор организационно-правовой формы, так как в соответствии с п. 1 статьи 38 управляющей компанией может быть только созданное в соответствии с законодательством Российской Федерации акционерное общество или общество с ограниченной ответственностью.

- Дилерскую деятельность и деятельность по управлению ценными бумагами в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации о рынке ценных бумаг.

- В-третьих, в соответствии с Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)» от имени Банка России участвует в осуществлении мер по предупреждению банкротства кредитных организаций или страховых организаций и использует денежные средства, составляющие Фонд консолидации банковского сектора или Фонд консолидации страхового сектора [1].

Очевидно, что реализация новых полномочий обуславливает изменение процессуальных норм, устанавливающих порядок осуществления производства по делу о несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций. Федеральным законом от 01.05.2017 N 84-ФЗ положения статьи 189.9 Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» положениями пп. 4 п.1 статьи 189.9 были дополнены следующим образом: меры по предупреждению банкротства банка с участием Банка России осуществляются в соответствии с решением Совета директоров Банка России. От имени Банка России указанные меры осуществляет общество с ограниченной ответственностью «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора» [3]. Таким образом, в осуществлении мер по предупреждению банкротства кредитной организации участвует новый субъект правоотношений.

Использование средств Фонда консолидации банковского сектора в целях предотвращения несостоятельности (банкротства) кредитных организаций осуществляется в рамках специальной процедуры, предусмотренной нормами Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

Особым основанием для применения данных мер выступает «наличии признаков неустойчивого финансового положения банка, создающего угрозу интересам его кредиторов (вкладчиков) и (или) угрозу стабильности банковской системы» [4]. Инициатива применения данной меры исходит от Банка России. Принятие решения о применении данных мер осуществляется на основе анализа финансового положения кредитной организации, осуществляемого сотрудниками Банка России и Агентства по страхованию вкладов в порядке, установленном Указанием Банка России от 12.07.2017 N 4464-У «О порядке и методике проведения анализа финансового положения банка для решения вопроса об участии Банка России в осуществлении мер по предупреждению банкротства или урегулировании обязательств банка». В соответствии с п. 1.1. Указания Банка России от 12.07.2017 N 4464-У в состав группы по оценке финансового положения кредитной организации могут входить представители общества с ограниченной ответ-

ственность «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора» [5]. Здесь следует отметить, что Указание Банка России от 12.07.2017 N 4464-У не содержит закрытого перечня критериев для оценки финансового положения, а устанавливает предмет анализа, то есть осуществляется комплексный анализ активов и обязательств кредитной организации.

После установления предусмотренных законом оснований и постановления решения о принятии мер по предупреждению банкротства кредитной организации, Советом директоров Банка России или Комитетом банковского надзора Банка России утверждается план участия в мероприятиях по предупреждению несостоятельности (банкротства) кредитной организации, приказом Банка России функции по осуществлению полномочий временной администрации возлагаются на Агентство по страхованию вкладов или Управляющую компанию Фонда консолидации Банковского сектора.

При этом, для принятия такой меры по предупреждению несостоятельности кредитной организации как оказание финансовой помощи путем приобретения дополнительного выпуска акций (внесения дополнительного вклада в уставный капитал) банка за счет денежных средств, составляющих Фонд консолидации банковского сектора необходимо соблюдение одновременно нескольких условий, в соответствии с п. 12 статьи 189.49:

1. Уменьшение размера уставного капитала банка по решению Банка России до величины собственных средств (капитала) или до одного рубля (при отрицательном значении величины собственных средств (капитала)).

2. Полное прекращение обязательств банка по договорам субординированного кредита (договорам депозита, займа, облигационного займа).

3. Приобретение Банком России, Управляющей компанией или Агентством по страхованию вкладов не менее семидесяти пяти процентов обыкновенных акций банка в форме акционерного общества (долей в уставном капитале, которые предоставляют право голоса в размере не менее трех четвертей голосов от общего числа голосов участников банка в форме общества с ограниченной ответственностью)

4. Прекращение обязательств банка перед лицами, занимающими должности единоличного исполнительного органа, его заместителей, членами коллегиального исполнительного органа, главного бухгалтера, контролирующими лицами.

Следует отметить, что замещение капитала кредитной организации средствами Фонда консолидации банковского сектора, ведет к прекращению корпоративного контроля прежних акционеров кредитной организации. В настоящее время арбитражными судами уже рассмотрен ряд дел, связанных с оспариванием действий и решений Центрального Банка Российской Федерации, осуществляемых им в рамках реализации полномочий по предотвращению банкротства (несостоятельности кредитной организации).

Примером подобного спора является дело А40–28048/2018 по иску Промсвязь Капитал Б. В. (Promsvyaz Capital B. V.) к Центральному Банку Российской Федерации. В качестве третьих лиц к участию в деле были привлечены государственная корпорация «Агентство по страхованию вкладов», ООО «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора», ПАО «Промсвязьбанк». Содержательно, требования заявителя сводились к признанию недействительными Предписания Центрального Банка Российской Федерации от 11.12.2017 № 42–4–10/35944РСП в адрес ПАО «Промсвязьбанк», Приказа Центрального Банка Российской Федерации от 15.12.2017 № ОД-3525 о возложении на общество с ограниченной ответственностью «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора» функций временной администрации по управлению ПАО «Промсвязьбанк»; признанию недействительным Приказа Центрального Банка Российской Федерации от 12.01.2018 № ОД-31 об уменьшении размера уставного капитала ПАО «Промсвязьбанк» [6].

В обоснование своих требований заявитель указывал на отсутствие оснований для приня-

тия мер надзорного реагирования, а также нарушение его прав, связанных с корпоративным контролем ПАО «Промсвязьбанк» (Промсвязь Капитал Б. В. (Promsvyaz Capital B. V.) владел долей в 62, 5257% в уставном капитале Банка с долей обыкновенных акций в 50,0343%). Основным правовым вопросом, требовавшим разрешения в рамках дела, являлась обоснованность выводов Центрального Банка России о недооценке банком кредитного риска по обслуживаемой ссудной задолженности, нарушение банком обязательных нормативов Н1.0, Н1.1, Н1.2, Н6. Суд в своем решении отказался от содержательного анализа данных комплексных экономико–правовых вопросов, констатировав два простых обстоятельства. Во–первых, в соответствии с ч. 1 ст. 189.26 Федерального закона «О состоятельности (банкротстве)» (далее — Закон о банкротстве) Банк России вправе назначить временную администрацию по управлению кредитной организацией, если кредитная организация допускает снижение собственных средств (капитал) по сравнению с их максимальной величиной, достигнутой за последние двенадцать месяцев, более чем на тридцать процентов при одновременном нарушении одного из обязательных нормативов, установленных Банком России. Обоснованность решения регулятора, в контексте рассматриваемого решения, рассматривалась путем сопоставления выводов, содержащихся в актах проверки надзорного органа с требованиями законодательства.

Во–вторых, суд пришел к выводу о том, что оспариваемые ненормативные акты Банка России вынесены в отношении конкретного юридического лица — кредитной организации ПАО «Промсвязьбанк», адресованы непосредственно указанной кредитной организации, и тем самым, могут затрагивать интересы только самой кредитной организации, а не интересы конкретного юридического или физического лица.

То обстоятельство, что Промсвязь Капитал Б. В. является акционером ПАО «Промсвязьбанк», не свидетельствует о том, что оспариваемыми актами нарушены его права и законные интересы, поскольку данные решения ограничивают правоспособность исключительно ПАО «Промсвязьбанк», а не его акционера [6]. Данное решение было оставлено без изменения 9 Арбитражным апелляционным судом, который, в свою очередь, также указал на соблюдение Центральным Банком России процедуры принятия оспариваемых актов, а также наличие оснований для их принятия

На основании изложенного, представляется возможным сделать ряд выводов:

1. Учрежденное Банком России общество с ограниченной ответственностью «Управляющей компании Фонда консолидации банковского сектора» по своим формальным признакам (организационно–правовая форма, порядок учреждения и функционирования, виды деятельности) является коммерческой организацией, при этом, цель деятельности организации не является типичной для коммерческих организаций.

2. Общество с ограниченной ответственностью «Управляющей компании Фонда консолидации банковского сектора» осуществляет деятельность, связанную с управлением паевыми инвестиционными фондами, дилерскую деятельность и деятельность по управлению ценными бумагами. Данные виды деятельности осуществляются на основании лицензии, выданной Центральным Банком России. Юридически значимым является то обстоятельство, что Банк России одновременно выступает единственным участником общества и осуществляет функции надзорного органа в сфере деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг. Данные обстоятельства, очевидно, вызывают комплекс проблем в сфере разработки мер по предотвращению конфликта интересов.

3. Общество с ограниченной ответственностью «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора» по своему функциональному предназначению является особой формой осуществления опосредованного, через контролируемую организацию, временного управления кредитными организациями и их имуществом, в целях предотвращения их несостоятельности (банкротства).

Список цитируемой литературы:

1. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018)// «Российская газета. — 2002. — N 127.
2. Устав общества с ограниченной ответственностью «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора» (утвержден Решением Банка России от 10.07.2017 г. № 1)/[Электронный ресурс]:URL: <http://amfbc.ru/docs.html>. Дата обращения 15.09.2018 г.
3. Федеральный закон от 01.05.2017 N 84-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»//«Российская газета. — 2017. — N 94.
4. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 01.07.2018) «О несостоятельности (банкротстве)»// «Российская газета». — 2002. — N 209–210.
5. Указание Банка России от 12.07.2017 N 4464-У «О порядке и методике проведения анализа финансового положения банка для решения вопроса об участии Банка России в осуществлении мер по предупреждению банкротства или урегулированию обязательств банка» (Зарегистрировано в Минюсте России 03.08.2017 N 47654)// [Электронный ресурс]: Доступ из Справочно-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обращения: 10.09.2018 г.
6. Решение Арбитражного суда города Москвы по делу № А40–28048/2018//[Электронный ресурс]: <https://kad.arbitr.ru>. Дата обращения: 10.09.2018 г.

ANALYSIS OF NOVATION IN THE LEGAL REGULATION OF THE PARTICIPATION OF THE CENTRAL BANK OF RUSSIA IN THE MEASURE TO PREVENT THE INSOLVENCY (BANKRUPTCY) OF CREDIT ORGANIZATIONS

Pivovarov N. Yu.

Siberian Institute of Management of the Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation, Novosibirsk, Russia

This article examines the activities of the Limited Liability Company of the Management Company of the Banking Sector Consolidation Fund, the objectives and public functions of this organization. The author examines the problem of civil legal consequences of the implementation by the Central Bank of Russia of the authority to prevent the insolvency (bankruptcy) of credit organizations. In particular, the author considers the mechanism for the termination of subordinated debt obligations of a credit institution in the context of the principle of the balance of private and public interests.

Keywords: legal entities of public law, public corporations, public functions, Central Bank of Russia, Management Company of the Banking Sector Consolidation Fund, insolvency (bankruptcy), subordinated loan (credit), subordinated bonds, termination of obligations, principle of balance of private and public interests

ПРОБЛЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С ОМБУДСМЕНОМ

Пыжиков И. А.

Ивановский государственный университет, Иваново, Россия

Кратко описывает проблемы взаимодействия прокуратуры и уполномоченных по правам человека в Российской Федерации. Приведены примеры наиболее частых сложностей при взаимодействии. Затрагивается важность эффективного взаимодействия прокуратуры с омбудсменами.

Ключевые слова: прокуратура, омбудсмен, защита, социальные права

Конституция Российской Федерации закрепляет широкий перечень основных прав и свобод человека и гражданина, признание, соблюдение и защита которых является обязанностью государства. Содержание и смысл взаимоотношений индивида и государства определяются не только объемом прав и свобод, но и уровнем их обеспечения и защиты. Система защиты социальных прав граждан, несомненно, должна развиваться в условиях эволюционирования общества, что предполагает совершенствование, в том числе правозащитной деятельности прокуратуры Российской Федерации. Важный элемент усовершенствования юридической защиты социальных прав — усиление взаимодействия между органами прокуратуры и Омбудсменом.

По мнению М. Ю. Шамрина обязательным условием обеспечения осуществления должной процедуры взаимодействия Омбудсмена с органами прокуратуры является законодательное определение стандартов данного взаимодействия, которое позволит оценить законность и обоснованность действий как органов прокуратуры, так и самого Уполномоченного [1].

М. Ю. Шамриным совместно с проф. Д. К. Нечевиным и Т. Н. Москальковой в настоящее время разрабатывается программа исследования организации взаимодействия Уполномоченного по правам ребенка с органами прокуратуры, результаты которого будут представлены в 2018 г. В основе этого исследования предполагается использовать материалы о защите детства из архивов федеральных органов исполнительной власти; результаты деятельности Научно-исследовательского института детства Российского детского фонда; социологические исследования правозащитной политики государства, результаты прокурорских проверок и деятельности «детского спецназа», анализ работы Федерального Уполномоченного, уполномоченных в 85-ти субъектах Российской Федерации и др. [1] На наш взгляд, данное исследование может быть оценено и применительно к организации взаимодействия органов прокуратуры с Уполномоченным по правам человека.

Следует констатировать, что взаимодействие Омбудсмена с прокуратурой в настоящее время характеризуется наличием множества проблем, а именно в национальном законодательстве отсутствуют нормы, которые бы регулировали процедуру взаимодействия Омбудсмена с прокуратурой.

Прежде чем вносить соответствующие изменения в федеральное законодательство, представляется целесообразным апробировать процедуру взаимодействия прокуратуры с Омбудсменом на уровне региона.

На наш взгляд, данный вопрос может быть решен путем заключения Соглашения о сотрудничестве между прокуратурой Ивановской области и Уполномоченным по правам ребенка в Ивановской области (далее — Уполномоченный). В данном Соглашении предлагаем закрепить: предмет соглашения — организация взаимодействия между органами прокуратуры Ивановской области и Уполномоченным;

формы взаимодействия, а именно незамедлительное обращение Уполномоченного в органы прокуратуры в связи со ставшими известными фактами, связанными с нарушением социальных прав ребенка; ежегодное проведение «круглых столов» по вопросам обращений за защитой социальных прав ребенка, а также практики взаимодействия между Уполномоченным и органами прокуратуры; участие Уполномоченного и его представителей в оперативных совещаниях, проводимых органами прокуратуры по вопросам обсуждения состояния законности и анализа мер реагирования, принятых при осуществлении надзора за соблюдением прав и свобод ребенка; участие представителей прокуратуры в заседаниях, проводимых Уполномоченным по вопросам соблюдения прав человека.

Представляется, что обеспечение надлежащего взаимодействия между Уполномоченным и органами прокуратуры, позволит наиболее эффективно реагировать на нарушение социальных прав человека.

Список цитируемой литературы:

1. Шамрин М. Ю. Взаимодействие Уполномоченного по правам ребенка с органами прокуратуры России: теоретико-правовой аспект // Административное право и процесс. 2016. № 12. С. 60–68.

THE PROBLEM OF ENSURING INTERACTION OF PROSECUTORS OFFICE WITH THE OMBUDSMAN IN RUSSIAN FEDERATION

Pyzhikov I. A.

Ivanovo State University, Ivanovo, Russia

Briefly describes the problems of interaction between the prosecutors office and the human rights commissioners in the Russian Federation. Examples of the most common complexities in the interaction are given. The importance of effective interaction of the prosecutors office with the ombudsmen is touched upon.

Keywords: prosecutors office, Ombudsman, protection, social rights

ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА

Сафина Э. А.

Юридический институт Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

В статье рассматриваются криминалистические особенности выявления, раскрытия и расследования взяточничества. Обозначаются проблемы, возникающие в процессе расследования указанных преступлений. Формулируются предложения, направленные на повышение эффективности расследования коррупционных преступлений.

Ключевые слова: коррупционные преступления, взяточничество, дача–получение взятки, посредничество во взяточничестве, подкуп должностного лица

Научный руководитель: Зебницкая А. К., ассистент

Борьба с коррупцией в государственных и муниципальных органах власти является одной из основных задач современного российского общества. Согласно общественному мнению и проведенным научным исследованиям взяточничество является одним из наиболее распространенных должностных преступлений. Уголовный Кодекс Российской Федерации (далее — УК РФ) квалифицирует данный вид коррупционных проявлений по трем статьям: получение взятки (ст. 290 УК РФ), дача взятки (ст. 291 УК РФ) и посредничество во взяточничестве (ст. 291.1 УК РФ) [1].

С точки зрения науки криминалистики взяточничество считается одним из наиболее сложных для расследования видов преступлений. Во–первых, дача–получение взятки совершается, как правило, в отсутствие свидетелей, поскольку и взяткодатель, и взяткополучатель, и посредник несут уголовную ответственность за данные противоправные деяния, а потому заинтересованы в сокрытии следов своей преступной деятельности. Во–вторых, нередки случаи получения и дачи взятки за совершение законных действий. И наконец, при расследовании взяточничества, как правило, обвинение строится на косвенных доказательствах, сбор и оценка которых представляют значительные трудности.

На основании результатов анализа следственной практики количество возбужденных уголовных дел по взяточничеству не соответствует современному уровню коррупции. Это означает, что необходимо совершенствовать такое направление борьбы с коррупцией, как выявление, раскрытие и расследование данного вида преступлений. Уголовные дела по даче–получению взятки, как правило, возбуждаются по результатам оперативно–розыскной деятельности, направленной на установление законных оснований для возбуждения такого уголовного дела (во избежание незаслуженного компрометирования должностных лиц). Доследственная проверка, в ходе которой собираются недостающие материалы, проводится негласно, чтобы виновные лица не смогли спрятать или уничтожить предмет взятки и компрометирующие документы, договориться с заинтересованными лицами о даче ложных показаний и так далее.

Поскольку коррупционные преступления совершаются, как правило, должностными лицами со значительным объемом полномочий в определенных сферах деятельности, соучастниками преступлений которых могут быть сотрудники правоохранительных органов и иные влиятельные лица, то серьезным препятствием для объективного и всестороннего расследования уголовных дел является активное противодействие уголовному преследованию. Следовательно необходимо своевременно принять соответствующие меры по нейтрализации такого противодействия.

Таким образом, с целью повышения эффективности выявления коррупционных преступлений по фактам взяточничества, а также их успешного расследования и правильной уголовно–правовой квалификации я считаю необходимым:

- продуктивное взаимодействие следователей и сотрудников, осуществляющих оперативно–розыскную деятельность, на этапе доследственной проверки;
- использование оперативной информации не только для возбуждения уголовных дел, но и для формирования доказательственной базы в ходе их расследования при условии соответствующего процессуального оформления;
- своевременное принятие мер по преодолению противодействия расследованию коррупционных преступлений со стороны заинтересованных высокопоставленных лиц.

Список цитируемой литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: [федер. закон от 13 июня 1996 г. N 63-ФЗ: принят Гос. Думой 24 мая 1996 г.] // Собр. законодательства Рос. Федерации. — 1996. — N 25, ст. 2954;
2. О противодействии коррупции: [фед. закон от 25 декабря 2008 г. N 273-ФЗ] // Собр. законодательства Рос. Федер. — 2008. — N 52, ч. 1, ст. 6228;
3. Об оперативно–розыскной деятельности: [федер. закон от 12 августа 1995 г. N 144-ФЗ] // Собр. законодательства Рос. Федер. — 1995. — N 33, ст. 3349;
4. Вершицкая Г. В. Особенности расследования коррупционных преступлений. Противодействие коррупции: государственная политика и гражданское общество: Материалы международной научно–практической конференции. — Саратов, 2015. С. 122–124.

FEATURES OF BRIBERY INVESTIGATION

Safina E. A.

Law Institute of Vladimir State University named after A.G. and N.G. Stoletovs, Vladimir, Russia

The article discusses the forensic features of the identification, disclosure and investigation of bribery. Denotes problems that arise in the process of investigating these crimes. Formulated proposals aimed at improving the effectiveness of the investigation of corruption crimes.

Keywords: corruption crimes, bribery, giving — receiving a bribe, mediation in bribery, bribing an official

ПРИМЕНЕНИЕ ПРИЕМОВ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРИ ДОПРОСЕ ОБВИНЯЕМОГО

Степаненко В. В.

Юридический институт Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

В данной статье рассматривается реализация приемов психологического воздействия при допросе обвиняемого. Раскрыты приемы установления коммуникативного контакта с допрашиваемым, оказания помощи в припоминании забытого, изобличения во лжи и преодоление дачи ложных показаний.

Ключевые слова: криминалистика; психологические основы допроса обвиняемого, коммуникативный контакт, припоминание забытого, изобличение во лжи

Успех в расследовании преступлений во многом зависит от правильной организации и проведения следственных действий, центральное место среди которых занимает допрос, результаты которого являются наиболее распространенным источником доказательств по уголовным делам.

Существуют следующие основные психологические приемы, используемые при допросе обвиняемого:

1. установления коммуникативного контакта с допрашиваемым;
2. оказания помощи в припоминании забытого;
3. изобличения во лжи и преодоление дачи ложных показаний.

Как показывает практика, если следователь не установил коммуникативный контакт с допрашиваемым, достигнуть целенаправленного результата в ходе допроса невозможно. Без такого контакта или при слабом контакте с допрашиваемым информационное поле, на котором взаимодействуют следователь и допрашиваемый, довольно ограничено, что влечет снижение качества и количества поступающей информации.

Психологический контакт — это результат сложного психического акта, в ходе которого следователь находится в состоянии эмпатии по отношению к допрашиваемому.

Самыми эффективными специалистами по допросу являются следователи, которые откликаются на самочувствие и состояние людей и за рамками своей профессиональной деятельности, иначе говоря, выражают сочувствие и понимание в отношении допрашиваемого.

Взаимоотношения в ходе установления и стабилизации психологического контакта должны помочь следователю не только получить нужные сведения, но стать каналом для передачи от следователя допрашиваемому определенной тактически подтвержденной информации.

Эти данные могут заключаться в вопросах дознавателя, в оценках показаний объекта допроса и его личности, высказанных следователем в тактических целях, в конкретных доказательствах, используемых на допросе и с целью изменить точку зрения допрашиваемого.

Ключевая необходимость успешного проведения допроса — это вес дознавателя в глазах допрашиваемого. Переоценить значение этой составляющей крайне сложно, поскольку к социально ответственному лицу любой человек поневоле прислушивается и наиболее охотно отвечает на вопросы. Подобное поведение генетически обусловлено.

Тактические приемы оказания помощи в припоминании забытого.

В своих показаниях объекты допроса говорят о воспоминаниях о произошедшем. Переживание, которые испытывал свидетель, жертва, обвиняемый, или подозреваемый в момент подготовки или совершения преступления, бесследно не исчезает из их памяти.

Такие процессы как запоминание, сохранение и воспроизведение пережитого опыта, называются памятью.

Знание логики запоминания может помочь дознавателю грамотно разобраться с важными вопросами (срок проведения допроса и т. д.), а также предоставляет возможность четко оценивать показания на предмет их достоверности.

Следователь, помогающий составить детальный рассказ произошедшего, способствует мобилизации воспоминаний свидетеля. План рассказа обычно предлагают в виде некоего опросника, с помощью которого допрашиваемый и составляет собственный рассказ.

Огромное значение для запоминания имеет эмоциональная насыщенность материала. Отрицательным образом эмоции влияют на качество запоминания, в случае, если спровоцированы посторонними причинами, и положительным образом — если непосредственно связаны с предметом запоминания. Во втором случае переживания увеличивают результативность как преднамеренного, так и непреднамеренного запоминания.

При ведении допроса необходимо принимать во внимание индивидуальные особенности памяти гражданина для того, чтобы представлять, какие конкретно данные могли лучше сохраниться в его памяти.

В процессе расследования перед следователем может быть поставлена задача изобличить во лжи как свидетеля или потерпевшего, так и подозреваемого и обвиняемого. Ложные показания могут относиться к любому аспекту дела. Они могут быть предоставлены с расчетом на то, что будут подтверждены какими-то материалами, сфабрикованными лицами, заинтересованными в нужном исходе дела. Допрашиваемый может предоставить ложные сведения — как в своих интересах, так и в ущерб им (например, самооговор).

Предпосылкой для дачи ложных показаний подозреваемым или обвиняемым могут стать желание уйти от ответственности за совершенное или преуменьшение реальной вины.

Сведения для признания показаний ложными могут предоставить другие фигуранты дела, либо обнаруженные новые вещественные доказательства, результаты экспертизы.

Основной проблемой допроса и расследования в целом составляют распознавание (разоблачение) ложных показаний и преодоление установки на них допрашиваемого лица.

Следователь и допрашиваемый в такой ситуации обычно эмоционально напряжены, а их реакция обострена. Здесь возникает риск психологического срыва со стороны допрашиваемого и провокация следователя.

Приёмы изобличения лица в даче ложных показаний по своему характеру и направленности разделяются на три группы: приёмы эмоционального воздействия, приёмы логического воздействия, тактические комбинации.

Проблема эффективности производства допроса и использования его результатов является одной из центральных в деятельности следователя, а по тому, насколько хорошо следователь овладел искусством допроса принято судить о его профессиональном мастерстве. От того, насколько квалифицированно произведены допросы, а также проверены, оценены и использованы показания во многом зависит успех в раскрытии и расследовании преступлений, эффективность деятельности следователя в целом.

Список цитируемой литературы:

1. Бекетов В. А., Никонович С. Л. Критерии разграничения «Завуалированных видов» психологического принуждения с тактическими приемами при допросе / В. А. Бекетов // Таврический научный обозреватель. — 2016. — № 3 (8). — С. 77–80.
2. Виноградова О. П. Особенности установления психологического контакта при допросе несовершеннолетнего обвиняемого в конфликтной ситуации / О. П. Виноградова // Вестник Уральского юридического института МВД России. — 2017. — № 3. — С. 33–36.
3. Новикова Е. А., Чаплыгина В. Н. Условия психологического воздействия в сфере уголовно-процессуальных отношений: общие черты и особенности / Е. А. Новикова // ППД. — 2017. — № 3. — С. 19–25.

**THE USE OF METHODS OF PSYCHOLOGICAL INFLUENCE DURING THE
INTERROGATION OF THE ACCUSED**

Stepanenko V. V.

Law Institute of Vladimir State University named after A.G. and N.G. Stoletovs, Vladimir, Russia

This article discusses the implementation of methods of psychological influence during the interrogation of the accused. Revealed methods of establishing communicative contact with the interrogated person, assist in recalling the forgotten, revealing a lie and overcoming the giving of false testimony.

Keywords: criminalistics; psychological bases of interrogation of the accused, communicative contact, recalling the forgotten, exposing the lie

СОДЕРЖАНИЕ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ АДАПТАЦИИ НОВЫХ СОТРУДНИКОВ В ОРГАНИЗАЦИИ.....3	
Бахаева А. Ш.	
МЕХАНИЗМЫ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ЗАЩИТЫ У ДЕТЕЙ НАХОДЯЩИХСЯ В ТРУДНОЙ ЖИЗНЕННОЙ СИТУАЦИИ.....6	
Булах Д. С.	
ПРОБЛЕМА ВЗАИМОСВЯЗИ ПЕРЕЖИВАНИЯ ЖИЗНЕННЫХ СИТУАЦИЙ С АГРЕССИВНОСТЬЮ И КОНФЛИКТНОСТЬЮ ПЕДАГОГОВ.....9	
Ершова В. Ю., Абаева И. В.	
ФЕНОМЕН РЕВНОСТИ СТАРШИХ ДЕТЕЙ.....12	
Павлова Т. С.	
ВЗАИМОСВЯЗЬ ЭМПАТИИ И АГРЕССИВНОСТИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ.....14	
Пономарева М. А.	
ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ЖЕНЩИН ПЕРЕЖИВАЮЩИХ КРИЗИС СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА.....16	
Раткевич Р. А.	
СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬ КАК ФАКТОР ПРОФЕССИОНАЛИЗАЦИИ СТУДЕНТОВ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ.....20	
Тарамова М. С., Дреева С. В.	
ЭТНИЧЕСКИЕ И ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ АТТРИБУЦИИ СТУДЕНТОВ РАЗНЫХ НАЦИОНАЛЬНОСТЕЙ.....24	
Хасбулатова Х. Х., Дреев О. И.	
ПРОБЛЕМА ИЗМЕНЕНИЯ МАТЕРИНСКОГО ОТНОШЕНИЯ К РЕБЕНКУ МЛАДШЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В ПРОЦЕССЕ ЕГО ВЗРОСЛЕНИЯ.....29	
Яковлева А. А.	
ФЕМИНИЗМ СОВЕТСКОГО ПЕРИОДА. ПРОБЛЕМЫ ФЕМИНИЗМА В ОРЕНБУРЖЬЕ.....32	
Очередыко А. А.	
СЕСТРИНСТВО КАК СПОСОБ ПРИМИРЕНИЯ ФЕМИНИСТОК И АНТИФЕМИНИСТОК.....35	
Самойленко А. И.	
УПРАВЛЕНИЕ СОЦИОКУЛЬТУРНЫМИ ПРОЕКТАМИ ПО ПАТРИОТИЗМУ И ГРАЖДАНСТВЕННОСТИ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ.....37	
Чиглинова Е. М.	
ИЗ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ МУЗЫКАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЫ КИТАЯ.....43	
Соколова И. Ф.	
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СТРОЕНИЯ СОНАТНОЙ ФОРМЫ.....45	
Форманюк Л. А.	
«СТАРИК О СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ» — ЗАМЕТКИ Б. А. ЭНГЕЛЬГАРДА ОБ ОСОБЕННОСТЯХ АГРАРНОГО ДЕЛА.....47	
Мунжукова С. И.	
ВОЙНА ЗА НЕЗАВИСИМОСТЬ СССР 1917–1922 ГОДОВ В КОНТЕКСТЕ ИНТЕРВЕНЦИИ АНТАНТЫ КАК МЕТОДИЧЕСКИЙ ПРИЕМ ИССЛЕДОВАНИЯ ИСТОРИИ ХОЛОДНОЙ ВОЙНЫ.....50	
Хоменко Д. П.	
ФОТОКОНКУРС «НАСЛЕДИЕ ДЛЯ ПЛАНЕТЫ ЗЕМЛЯ» И ЕГО РЕЗУЛЬТАТЫ.....52	
Сакалаускайте И. И.	
ОТОБРАЖЕНИЕ ОБРАЗОВ ВЛЮБЛЕННОГО И ВОЗЛЮБЛЕННОЙ В ЛИРО–ЭПИЧЕСКИХ ПРОИЗВЕДЕНИЯХ СУФИСТСКОГО ХАРАКТЕРА НА УЗБЕКСКОМ ЯЗЫКЕ (НА ПРИМЕРЕ ТВОРЧЕСТВА ХОДЖА АХМАДА ЯССАВИ И БОБОРАХИМА МАШРАБА).....54	
Ахатова М. С.	
ЭТНИЧЕСКИЙ ИНДИВИДУУМ В РОЛИ ЛИРИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА.....58	
Канукоева М. Б.	
АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ПОЛИТИКА НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....61	
Морозова В. А., Круглова А. Г.	
РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В РАМКАХ ИНИЦИАТИВЫ «ОДИН ПОЯС — ОДИН ПУТЬ».....63	
Сухарев Д. В.	
ВЗАИМОСВЯЗЬ И ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЬ ЯЗЫКА И КУЛЬТУРЫ В СВЕТЕ ОБУЧЕНИЯ ПЕРЕВОДЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....66	
Вишневская Л. П.	
ВЫРАЖЕНИЕ КОНТИНУАЛЬНОСТИ В ПАССИВНОМ ЗАЛОГЕ ИСПАНСКОГО ЯЗЫКА.....69	
Гуров А. Н.	

ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ЛИНГВОПРАГМАТИКИ В СОВРЕМЕННОМ ЯЗЫКОЗНАНИИ.....	71
Степанова З. Б.	
ЯЗЫКОВЫЕ СПОСОБЫ СОЗДАНИЯ ОЩУЩЕНИЯ УЖАСА В ТВОРЧЕСТВЕ Ф. М. ДОСТОЕВСКОГО.....	73
Шустова А. П.	
ГНОСЕОЛОГИЯ: ОТ ФИЛОСОФИИ ДО ОТДЕЛЬНОЙ НАУКИ.....	75
Бредихина Ю. А.	
САМОИДЕНТИФИКАЦИЯ В СТРУКТУРЕ САМОСОЗНАНИЯ ЛИЧНОСТИ.....	77
Василевская Е. А., Казимова Е. Е.	
СУБЪЕКТ И ОБЪЕКТ ПОЗНАНИЯ. СООТНОШЕНИЕ ПРАКТИЧЕСКИХ И ПОЗНАВАТЕЛЬНЫХ ДЕЙСТВИЙ.....	80
Карпенко Н. И.	
НЕСЛУЧАЙНАЯ СЛУЧАЙНОСТЬ.....	82
Лим В. Б., Ламашарипова И. Ж., Касенова Л. Г.	
ПОНЯТИЕ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАКОНОМЕРНОСТИ В КОРАНЕ.....	85
Смагулов К. Н., Альмухамедов А. Р., Илимбаев Р. Б.	
ОСОБЕННОСТИ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ НАУКОЕМКИХ КОМПАНИЙ.....	91
Абрамова М. В.	
МЕТОДЫ КОНТРОЛЯ СТОИМОСТИ ПРОЕКТА.....	93
Алаухова А. В., Табакова А. В., Санатова Е. И.	
СЛОЖНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИЙ.....	95
Афонасьев М. А.	
ОБ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ВИДАХ ИННОВАЦИЙ.....	97
Афонин С. Е.	
ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ИННОВАЦИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ.....	99
Вагина П. С.	
ВЛИЯНИЕ ПОВЫШЕНИЕ НДС НА ЭКОНОМИКУ ГОСУДАРСТВА.....	101
Воеводина Ю. А.	
ОСНОВНЫЕ ТРЕНДЫ МАРКЕТИНГА, КОТОРЫЕ ПОМОГУТ РАЗВИТИЮ БРЕНДОВ.....	103
Голуб А. А., Ровайн К. А., Соина–Кутищева Ю. Н.	
ВЛИЯНИЕ КЛАСТЕРНОЙ ЭКОНОМИКИ НА ТРАНСФЕР ИННОВАЦИЙ.....	105
Долгун М. А.	
УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	107
Долонин К. А.	
ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА НА МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО.....	109
Зайнакова М. А.	
ЗНАЧЕНИЕ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО СТРАХОВАНИЯ..	113
Кузнецова Н. В.	
РОЛЬ МОРСКОГО ТРАНСПОРТА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА.....	116
Липенина К. Ю., Шишкарева Н. В.	
АКТУАЛЬНОСТЬ МАРКЕТИНГА ИННОВАЦИЙ В СВЯЗИ С АКТИВНЫМ ИННОВАЦИОННЫМ РАЗВИТИЕМ МИРА.....	118
Никитенко Ю. В., Севастьянова Е. С., Пушкова А. Д.	
АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ.....	120
Николаев А. А.	
УЛУЧШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМ. М. КОЗЫБАЕВА ПУТЁМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДИКИ М. ХАММАРА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА СМК.....	122
Окишева А. С., Тюканько В. Ю.	
МЕРОПРИЯТИЯ ПО СТИМУЛИРОВАНИЮ И ГЕНЕРАЦИИ ИДЕЙ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ.....	124
Ольховская А. А.	
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ РИСКИ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИХ РЕГУЛИРОВАНИЯ В ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	126
Пачасуй Ю. В.	
ИССЛЕДОВАНИЕ ВНЕШНИХ И ВНУТРЕННИХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	128
Родина Е. С.	
УЧЕТ ДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТОРГОВЛИ.....	130
Роор Н. А.	

ВЛИЯНИЕ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ АКЦИЙ НА УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ.....	134
Рябикина А. С.	
ВЛИЯНИЕ ЕДИНОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ НА РАЗВИТИЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ.....	139
Соколова В. Е.	
ЭКСПЕРТИЗЫ И ЭКСПЕРТНЫЕ СИСТЕМЫ В БУХГАЛТЕРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	141
Соловей Е. В., Селюжицкий В. Ю., Якуш Ю. С.	
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И ТУРКМЕНИСТАНЕ.....	143
Соловей Е. В., Чухрай А. А., Гылыджов Х. Х.	
ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО СЕКТОРА В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ЕВРОДОН»).....	146
Стеблецова И. Г.	
ПРЕИМУЩЕСТВА ОСНОВНЫХ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ СТОИМОСТЬЮ ДЛЯ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА.....	148
Табакова А. В., Алаухова А. В., Макарецова Т. Н.	
ОБ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ИННОВАЦИЯХ.....	150
Терпугов А. Е.	
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	152
Федулова Д. Г.	
ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ УНИФИЦИРОВАННЫХ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА.....	154
Богатырев Г. С., Ермолаева Т. А.	
К ВОПРОСУ О РАЗГРАНИЧЕНИИ ПОНЯТИЙ СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА.....	157
Болдина Д. В.	
ФОРМЫ И СРОКИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ: ПОРЯДОК ИХ ПРОДЛЕНИЯ.....	159
Кралина Ю. Е.	
МЕТОДИКИ ПОЧЕРКОВЕДЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ.....	164
Красильникова Д. Д.	
РАЗГРАНИЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ И ПРЕСТУПЛЕНИЙ.....	167
Красильникова Д. Д., Сафина Э. А.	
СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНЫХ АКТОВ ООН В ОБЛАСТИ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ.....	169
Мажуко В. С.	
АНАЛИЗ НОВАЦИЙ В ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ УЧАСТИЯ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИИ В МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПРЕДОТВРАЩЕНИЮ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	173
Пивоваров Н. Ю.	
ПРОБЛЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С ОМБУДСМЕНОМ.....	178
Пыжиков И. А.	
ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА.....	180
Сафина Э. А.	
ПРИМЕНЕНИЕ ПРИЕМОВ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРИ ДОПРОСЕ ОБВИНЯЕМОГО.....	182
Степаненко В. В.	

EurasiaScience

Сборник статей XVIII международной
научно-практической конференции,
часть II

ISBN 978-5-6041679-9-1

Компьютерная верстка С. В. Клыченков

Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

105005, Москва, ул. Ладожская, д. 8

<http://актуальность.рф/>

actualscience@mail.ru

т. 8-800-770-71-22

Подписано в печать 15.12.2018

Усл. п. л. 20. Тираж 500 экз. Заказ № 107.