

**«Российская наука в современном мире»**  
XXXVIII Международная научно-практическая конференция

31 мая 2021

Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

СБОРНИК СТАТЕЙ

Часть 2.

Collected Papers

XXXVIII International Scientific-Practical conference

**«Russian Science in the Modern World»**

Part 2.

Research and Publishing Center  
«Actualnotes.RF», Moscow, Russia  
May, 31, 2021

Moscow  
2021

УДК 00, 1, 33, 34, 36, 37,39, 50, 51, 57, 60, 61, 62, 63, 67, 68, 7

ББК 1

P76

Российская наука в современном мире  
Р76 Сборник статей XXXVIII международной научно-практической конференции.  
Часть 2. Москва: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2021. – 204 с.  
ISBN 978-5-6046083-8-8

Книга представляет собой сборник статей XXXVIII международной научно-практической конференции «Российская наука в современном мире» (Москва, 31 мая 2021 г.). Представленные доклады отражают наиболее значительные достижения в области теоретической и прикладной науки. Книга рекомендована специалистам, преподавателям и студентам.

Сборник рецензируется членами оргкомитета. Издание включено в Elibrary согласно лицензионному договору 930-03/2015К.

**Организатор конференции:**

Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

**При информационной поддержке:**

Пензенского государственного университета

Федерального государственного унитарного предприятия «Информационное телеграфное агентство России (ИТАР-ТАСС)»

Федерального государственного бюджетного учреждения науки

«Российская книжная палата»

Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU

Московского государственного университета им. М. В. Ломоносова

## СОДЕРЖАНИЕ

ПОВЫШЕНИЕ АДАПТАЦИИ СЛАБОВИДЯЩИХ УЧЕНИКОВ 7-10 ЛЕТ ПУТЕМ ИХ  
ИНТЕГРАЦИИ С НОРМАЛЬНЫМИ СВЕРСТНИКАМИ НА УРОКАХ ФИЗКУЛЬТУРЫ 11

Альвади Марьям Немах Джудах

---

ВЗАИМОСВЯЗЬ ТЕКСТОВОГО И ИЛЛЮСТРАТИВНОГО КОМПОНЕНТА В ЖУРНАЛЕ  
«ОГОНЕК» (1985-1991) 14

Дун Цзыфэй

---

В.С. ХОДОШ: ЦИКЛ НА СТИХИ МАРИНЫ ЦВЕТАЕВОЙ. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ  
МУЗЫКИ И СЛОВА. 18

Шихрагимова Э.Р.

---

К ВОПРОСУ О ПРИЧИНАХ НАЧАЛА ПЕРЕСЕЛЕНИЯ КОРЕЙЦЕВ НА ДАЛЬНИЙ  
ВОСТОК РОССИИ В 60-Х ГГ. XIX ВЕКА 22

Бурдин Е.С.

---

КОММУНИКАТИВНАЯ СПЕЦИФИКА СОВРЕМЕННОГО МУЗЕЙНОГО  
ПРОСТРАНСТВА 26

Циганкова А.С., Сафонова А.А.

---

ПРОБЛЕМА ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ В РОМАНЕ Ш. БРОНТЕ «ДЖЕЙН ЭЙР» 30

Желанная Е.Р.

---

ПРОБЛЕМА ИСТИННОГО ГЕРОИЗМА В ТВОРЧЕСТВЕ ЕЛЕНЫ БОЧОРИШВИЛИ 32

Нефёдова Н.И.

---

ВЛИЯНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ОБРАЗОВАНИЕ» НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ  
ВОЗМОЖНОСТИ САМОРЕАЛИЗАЦИИ МОЛОДОГО ПОКОЛЕНИЯ ПРИМОРСКОГО  
КРАЯ 35

Лукин М.В.

---

ОСОБЕННОСТИ РЕЧЕВОГО ПОВЕДЕНИЯ ВРАЧА НА ПРИМЕРЕ ПРОИЗВЕДЕНИЙ АНГЛИЙСКОЙ ХУДОЖЕСТВЕННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	37
<hr/> <u>Абдуллаева С.А., Сивцева А.С.</u>	
СЕМАНТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ СОЗДАНИЯ ИРОНИИ В ПРОЗЕ С. ДОВЛАТОВА	42
<hr/> <u>Атаманова О.Н.</u>	
СЕМАНТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОТАМОНИМОВ ПРОВИНЦИЙ И ТЕРРИТОРИЙ КАНАДЫ	44
<hr/> <u>Гапич Е.С.</u>	
REPRESENTATION OF THE CONCEPT OF PUNISHMENT BY THE LEGAL TERMS PUNISHMENT, PENALTY, AND THEIR DERIVATIVES	49
<hr/> <u>Danilov K.V., Varshamova N.L., Yashina E.V.</u>	
АКТИВНЫЕ СЛОВООБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ МОДЕЛИ В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ	55
<hr/> <u>Джиянбаева Н.Т.</u>	
ПОЭТИКА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОНЕЙРОСФЕРЫ В ЦИКЛЕ «ЗАПИСКИ ЮНОГО ВРАЧА» М.А. БУЛГАКОВА	58
<hr/> <u>Должикова Ж.В.</u>	
Я.В. АБРАМОВ В ГАЗЕТЕ «НЕДЕЛЯ»: ОБ ИДЕЯХ ЭВОЛЮЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ	60
<hr/> <u>Должикова Ж.В.</u>	
ФУНКЦИИ СНОВ (СНОВИДЕНИЙ) В ПОЭТИКЕ РОМАНА Ф.М. ДОСТОЕВСКОГО «БЕДНЫЕ ЛЮДИ»	62
<hr/> <u>Должикова Ж.В.</u>	
ОСОБЫЕ ЛЕКЕМЫ ДЛЯ ХАРАКТЕРИСТИКИ БОЛЕЗНЕННОГО СОСТОЯНИЯ В ПРОИЗВЕДЕНИИ И.С. ТУРГЕНЕВА «ЖИВЫЕ МОЩИ»	64
<hr/> <u>Дурнева Ю.С.</u>	

ПАРАДОКСАЛЬНОЕ ВЫСКАЗЫВАНИЕ КАК КОНСТРУКТИВНАЯ ОСНОВА АФОРИЗМОВ Б. ШОУ	66
<hr/> <u>Багдасарян Т.М., Койнова А.Е.</u>	
ВЕБ-КВЕСТ КАК СПОСОБ РАЗВИТИЯ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА	69
<hr/> <u>Стручкова А.А.</u>	
К ВОПРОСУ ОБ ЭКВИВАЛЕНТНОСТИ И АДЕКВАТНОСТИ ПЕРЕВОДА ИНСТРУКЦИЙ ПО ЭКСПЛУАТАЦИИ БЫТОВЫХ ЭЛЕКТРОПРИБОРОВ	71
<hr/> <u>Тюлюш А.Р.</u>	
МОДЕЛИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ СТЕЙКХОЛДЕРОВ НА ТОВАРНЫХ МАРКЕТПЛЕЙСАХ	74
<hr/> <u>Аркабаев Н.Т.</u>	
ANALYSIS ON MARKETING STRATEGIES OF MOBILE GAME	81
<hr/> <u>Belyaev N.A., Wang Fei</u>	
ОЦЕНКА ДОЛГОСРОЧНОГО ПРОГНОЗА ДОБЫЧИ НЕФТИ В РОССИИ С УЧЕТОМ ТЕКУЩЕЙ ДИНАМИКИ И ИМЕЮЩЕГОСЯ ПОТЕНЦИАЛА	85
<hr/> <u>Богомолова И.П., Ахмед Джамилу Баппах</u>	
ФАКТОРЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	88
<hr/> <u>Богомолова И.П., Сане Фатумата Муминату</u>	
ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ	92
<hr/> <u>Касимов А.А.</u>	
ОСОБЕННОСТИ ПОВЕДЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	94
<hr/> <u>Кокуева Е.Я., Мясцов Д.А., Карасёв А.П.</u>	

РОЛЬ СОБЫТИЙНОГО МАРКЕТИНГА В ИНТЕГРИРОВАННЫХ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЯХ	96
<hr/> <u>Лемешевская А.В.</u> <hr/>	
ПАТЕНТНАЯ АКТИВНОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИИ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД	98
<hr/> <u>Мороз А.И.</u> <hr/>	
МАРКЕТИНГ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ	101
<hr/> <u>Попова Е.А.</u> <hr/>	
ПОСЛЕДСТВИЯ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19 ДЛЯ РОССИЙСКОГО ПРОДУКТОВОГО РИТЕЙЛА. ГОНКА ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ В ОБЛАСТИ ПРОДУКТОВОГО РИТЕЙЛА.	103
<hr/> <u>Поляков С.М.</u> <hr/>	
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ПОДДЕРЖКИ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ (В ТОМ ЧИСЛЕ ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ СОЦИАЛЬНО ПОЛЕЗНЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)	107
<hr/> <u>Поляков М.Б.</u> <hr/>	
СУЩЕСТВУЮЩИЕ МЕТОДИКИ УВЕЛИЧЕНИЯ СТЕПЕНИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ	113
<hr/> <u>Третьяков Н.А., Череповицын А.Е.</u> <hr/>	
МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА, КАК МЕТОД СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ГОСТИНИЦАХ	116
<hr/> <u>Хамитова С.Р.</u> <hr/>	
НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ РАЗВИТИЯ ОТКРЫТЫХ ИННОВАЦИЙ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ КИТАЯ	119
<hr/> <u>Чжан Хань</u> <hr/>	
ИНСТИТУТЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	122
<hr/> <u>Чумаченко Н.Э.</u> <hr/>	

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЯ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ	124
<u>Антонян С.Ш.</u>	
ПОСРЕДНИЧЕСТВО: МЕДИАЦИЯ И СУДЕБНОЕ ПРИМИРЕНИЕ – ОСОБЕННОСТИ ПРИМИРИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР С ПОЗИЦИИ АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	127
<u>Антропов Н.А.</u>	
ДЕЕСПОСОБНОСТЬ КОРПОРАЦИИ: ВОЗНИКНОВЕНИЕ, СОДЕРЖАНИЕ, ПРЕКРАЩЕНИЕ	131
<u>Альфрех Ф.А.</u>	
СПЕЦИАЛЬНЫЙ НАЛОГОВЫЙ РЕЖИМ ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ «НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД»	134
<u>Бартенева Е.О, Имухамбетова А.Р.</u>	
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТИМУЛИРОВАНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ РАБОТНИКОВ НА ПРОИЗВОДСТВЕ, НА ПРИМЕРЕ «ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ СУРГУТ»	136
<u>Владимиров Н.В.</u>	
МЕРЫ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ПО АДМИНИСТРАТИВНОМУ ИСКУ ПО ОТДЕЛЬНЫМ КАТЕГОРИЯМ ДЕЛ	139
<u>Волков М.С.</u>	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИВАТИЗАЦИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ	141
<u>Грачева Д.Д., Мальцева В.С.</u>	
ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК	143
<u>Давыдова К.М., Якубова Э.С.</u>	
К ПРОБЛЕМЕ ОТЧУЖДЕНИЯ ИМУЩЕСТВА И ВОССТАНОВЛЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНОГО УЩЕРБА	145
<u>Катаев Н.А.</u>	

ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПРАВА Л.И. ПЕТРАЖИЦКОГО	148
<hr/> <u>Климова А.И., Ламихова О.К.</u>	
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ	151
<hr/> <u>Климова А.И., Ламихова О.К., Седова Г.И.</u>	
ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПОТЕРПЕВШЕЙ ПРИ ИЗНАСИЛОВАНИИ	154
<hr/> <u>Климова А.И., Ламихова О.К.</u>	
ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ЭТАП РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ, ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ И ИХ АНАЛОГОВ	156
<hr/> <u>Климова А.И., Ламихова О.К.</u>	
РОЛЬ ПРОКУРАТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН НА СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ	158
<hr/> <u>Кузнецова А.С.</u>	
О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ, СВЯЗАННЫХ С ВЕДЕНИЕМ ЭЛЕКТРОННОЙ ТРУДОВОЙ КНИЖКИ В РОССИЙСКОМ ТРУДОВОМ ПРАВЕ	161
<hr/> <u>Лепустина М.Р., Тюрина Ю.В.</u>	
СООТНОШЕНИЕ ВОЗРАСТА ВОЗНИКНОВЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ОБЯЗАННОСТИ С НАЛОГОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	163
<hr/> <u>Мальцева В.С., Петриченко А.А.</u>	
К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ КРАЖИ, КАК ПОСЯГАТЕЛЬСТВУ, НАПРАВЛЕННОМУ НА ОБЩЕСТВЕННУЮ И ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РФ	166
<hr/> <u>Мукаррамов И.М.</u>	
НАЦИОНАЛЬНЫЕ ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	168
<hr/> <u>Николаев Н.В.</u>	



МЕРЫ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ БЕЗРАБОТНЫХ ГРАЖДАН	171
<hr/> <u>Павленко А.Д.</u> <hr/>	
ПРОБЛЕМА ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ДЕЛ, СВЯЗАННЫХ С ВОЕННОСЛУЖАЩИМИ	173
<hr/> <u>Панкратова В.Н.</u> <hr/>	
КОМПЛЕКСНЫЕ ОБЪЕКТЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВА	176
<hr/> <u>Попко В.А., Шило М.С., Зайчук Г.И.</u> <hr/>	
ПРОБЛЕМАТИКА КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ С ДВУМЯ ФОРМАМИ ВИНЫ	178
<hr/> <u>Ракша М.В., Ткачѐв А.Н.</u> <hr/>	
ВОПРОСЫ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ГРАЖДАН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	181
<hr/> <u>Сац У.Д., Шклѐда Н.Ю., Зайчук Г.И.</u> <hr/>	
ДОГОВОР УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМ ДОМОМ	183
<hr/> <u>Мельникова Т.В., Суевалова А.И.</u> <hr/>	
ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКУМЕНТОВ В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ	186
<hr/> <u>Темнов В.А.</u> <hr/>	
ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К ФИРМЕННОМУ НАИМЕНОВАНИЮ	189
<hr/> <u>Фатхлисламов Р.Р.</u> <hr/>	
К ВОПРОСУ ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАЗМЕРА ВОЗМЕЩЕНИЯ В СВЯЗИ С ИЗЪЯТИЕМ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД	192
<hr/> <u>Игнатова Ю.А., Шатских Е.М.</u> <hr/>	

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ЗАЩИТЫ ПРАВ ИНВАЛИДОВ:  
ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ, СТРУКТУРА 195

Юфина Л.В.

---

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА МИГРАЦИОННЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СООТВЕТСТВИИ  
С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ ИНОСТРАННЫХ ГОСУДАРСТВ 197

Ященко А.С.

---

# ПОВЫШЕНИЕ АДАПТАЦИИ СЛАБОВИДЯЩИХ УЧЕНИКОВ 7-10 ЛЕТ ПУТЕМ ИХ ИНТЕГРАЦИИ С НОРМАЛЬНЫМИ СВЕРСТНИКАМИ НА УРОКАХ ФИЗКУЛЬТУРЫ

Альвади Марьям Неамах Джудах

*Московский педагогический государственный университет, г. Москва*

*В статье школьная адаптация рассматривается как приспособление слабовидящих учеников к новым условиям социальной жизни, отношениям, требованиям, видам деятельности, способность к дальнейшему психологическому, личностному, социальному развитию. В младшем школьном возрасте закладываются основы физической культуры человека, формируются интересы, мотивации и потребности в систематической физической активности. Этот возраст особенно благоприятен для овладения базовыми компонентами культуры движений, освоения обширного арсенала двигательных координаций, техники разнообразных физических упражнений.*

*Ключевые слова: адаптация, слабовидящие ученики, уроки физкультуры, адаптация слабовидящих учеников.*

Физическое воспитание, представляя собой важную часть общей культуры, обеспечивает полноценное развитие детей и играет немаловажную роль в подготовке школьников к самостоятельной жизни в обществе. Нередко спорт называют «школа жизни». Даже в игровом спорте дети не просто осваивают навыки игры. Они учатся строить стратегию, выбирать тактику, взаимодействовать с товарищами по команде и соперниками. Все это развивает навык самостоятельного принятия решений (не только в спорте, но и в повседневной жизни).

Уроки физической культуры – главная форма физического воспитания школьников. Структура и требования к урокам физической культуры за последние несколько десятков лет серьезно изменились. Связано это во многом с трансформацией системы отечественного образования в целом. Вторая причина – общее ухудшение состояния здоровья современных школьников, что не дает им выполнять требования и нормативы, предусматриваемые комплексной программой физического воспитания, установленной ФГОСОО. Все больше детей по состоянию здоровья отнесены к специальной или подготовительной группе по физическому воспитанию [2].

Школьная адаптация в современных условиях обладает большим значением, так как играет важную роль в возрастном развитии школьников. В науке она определяется как динамичный процесс прогрессивной перестройки всех внутренних функциональных систем. Адаптация – это процесс, в результате которого формируются определенные механизмы, именуемые адаптационными. Систематическое повторение ситуаций, в которых необходимо задействование таких механизмов, приводит к их фиксации и превращению в отдельные подструктуры личности человека [4].

Выделяется три обязательные части физической активности, идущие четко в той последовательности, в которой представлены ниже:

1. Подготовительная.
2. Основная.
3. Итоговая.

Их выбор обусловлен закономерностями педагогического и физиологического характера. Последовательной реализацией трех частей физической активности

обеспечивается постепенное включение организма в активную деятельность, поддержание и эффективное использование достигнутой эффективности в течение всего времени выполнения домашнего задания и, наконец, оптимальное выравнивание состояния организма ребенка и психологических установок для последующего обучения [5, с. 21].

Основные задачи подготовительного этапа:

1. Задача по первичной организации учеников, их ознакомлению с предстоящей деятельностью, а также формирование требуемых психологических установок.

2. Задача по постепенной функциональной подготовке учащегося к увеличению нагрузок и по формированию положительного эмоционального микроклимата на уроках.

Подготовительная часть урока по физической культуре предполагает использование разных приемов уже освоенных физических упражнений. К их числу относятся разные способы ходьбы, общие подготовительные гимнастические упражнения, прыжки, бег. Нагрузка должна быть умеренной с постепенным увеличением.

Уроки физической культуры в школе направлены на то, чтобы обеспечить развитие у школьников таких важных качеств, как выносливость, сила, ловкость, навыки командной работы. Физическое воспитание не позволит ученикам сидеть на месте, потому что наоборот помогает чувствовать физическую активность и получать от нее удовольствие.

К задачам основной части урока физического воспитания отнесены:

1. Задача по специальному гармоничному развитию скелетно-мышечной (локомоторной), дыхательной и сердечно-сосудистой системы. Эта задача охватывает необходимость закаливания организма, развития и поддержания осанки.

2. Задача по повышению волевых, интеллектуальных и моральных качеств.

3. Задача по развитию и закреплению двигательных навыков.

4. Задача по усовершенствованию системы двигательных навыков и способностей, а также по приобретению новых знаний в этой области.

Физические упражнения развивают не только физическую выносливость и навыки определенных действий. Благодаря физическим упражнениям обеспечиваются лучшие результаты в речевом развитии, пополнении словарного запаса, развитии восприятия, мышления, внимания и памяти, формировании системы знаний о мире и окружающей действительности, развитии познавательных способностей, сенсорном развитии. Позитивный эффект от физических упражнений достигается при сочетании упражнений (в форме задания или игры) с направленностью на интеллектуальное развитие [1].

На рис. 1 продемонстрирован уровень адаптации (на констатирующем и на формирующем этапе, в процентах). Выборка составила 30 человек.

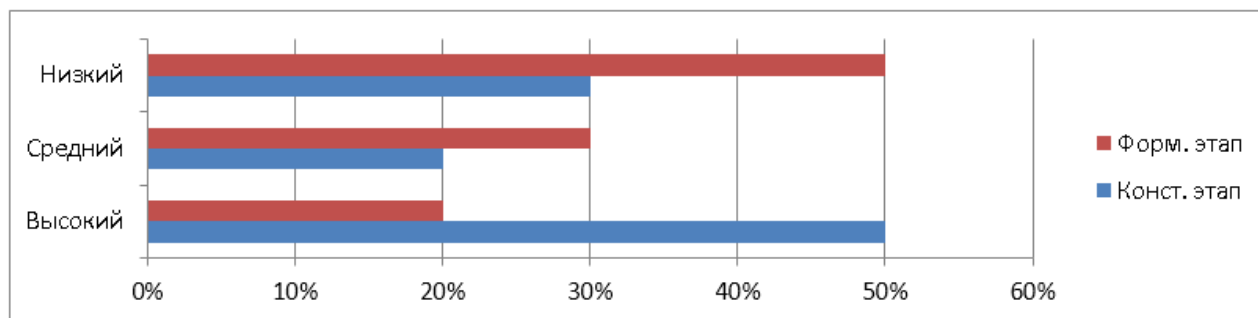


Рис.1. Уровень адаптации (констатирующий/формирующий этап, в %)

Таким образом, как показывают полученные данные, уровень адаптации слабовидящих школьников возрос. Ученики после эксперимента более адекватно оценивают собственные возможности, могут раскрывать свое мнение в коллективе и повышать свои интересы. Результат успешной адаптации к школьному обучению – отсутствие явных негативных изменений, в том числе в плане здоровья. При успешной адаптации наблюдается повышение работоспособности и хорошее усвоение школьного материала. Если имеют место негативные поведенческие изменения, то существует высокая степень вероятности проблем с адаптацией.

*Список источников*

1. Бабанский Ю. К. Рациональная организация учебной деятельности. [Текст]/ Ю. К. Бабанский. - М.: Знание, 2018. - 96 с.
2. Вавилов Ю. Н. Физиологические основы двигательной активности. [Текст]/ Ю. Н. Вавилов, Н. А. Фомин. - М.: Физкультура и спорт, 2018. - 224 с.
3. Давыдов В. В. Содержание и строение учебной деятельности школьников. Психологические проблемы процесса обучения младших школьников. [Текст]/ В. В. Давыдов. - М, 2018. - С. 142-159.
4. Кравцова Е. Е. Психологические проблемы готовности детей к обучению в школе. [Текст]/ Е. Е. Кравцова. - М., 2018. - 152 с.
5. Левина И. Л. Школьная адаптация и её нарушения. [Текст]/ И. Л. Левина. -2017.- 142 с.

**INCREASING THE ADAPTATION OF THE DISABLED STUDENTS 7-10 YEARS OLD BY THEIR INTEGRATION WITH NORMAL PEERS IN THE LESSONS OF EXERCISE**

**Alavadi Maryam Neamah Judah**

*Moscow State Pedagogical University, Moscow*

*In the article, school adaptation is considered as the child's adaptation to new conditions of social life, attitude, requirements, types of activity, the ability for further psychological, personal, social development. At the primary school age, the foundations of a person's physical culture are laid, interests, motivations and needs for systematic physical activity are formed. This age is especially favorable for mastering the basic components of the culture of movements, mastering an extensive arsenal of motor coordination, techniques of various physical exercises.*

*Keywords: adaptation, visually impaired students, physical education lessons, adaptation of visually impaired students.*

## ВЗАИМОСВЯЗЬ ТЕКСТОВОГО И ИЛЛЮСТРАТИВНОГО КОМПОНЕНТА В ЖУРНАЛЕ «ОГОНЕК» (1985-1991)

Дун Цзыфэй

Санкт-Петербургский государственный университет

*В статье представлено исследование текстового и иллюстративного элемента, содержащегося в общественно-политическом журнале «Огонек» периода перестройки (1985-1991). Анализируется содержание выпусков журнала «Огонек», охарактеризована роль фотографического и иллюстративного материала. Исследуются элементы художественного оформления визуального компонента в журнале «Огонек», а также его значение в формировании общественного мнения на ту или иную тематику.*

*Ключевые слова: журнал «Огонек», журнальные иллюстрации, визуальный контент, текстовый компонент, иллюстративный компонент.*

В начале второго десятилетия XXI века среди исследователей замечено повышение интереса к изучению российской периодики. Это обусловлено в первую очередь тем, что периодика содержит в себе ценную историческую информацию, отражает историческое сознание общества. Среди всей периодики, которая когда-либо выпускалась российскими издательствами, наиболее значимыми оказываются литературно-художественные и социально-политические ее жанры. В журналах такой тематики была представлена социальная и политическая мысль, придавалась огласка важным общественным событиям, а на определенных исторических этапах в них демонстрировалась эволюция антисоциалистических, либеральных, демократических идей. Одним из ярких примеров является еженедельный журнал «Огонек», ориентированный на широкую аудиторию читателей.

«Огонек» - общественно-политическое, литературно-художественное еженедельное издание, имеющее большую историю. Первые выпуски журнально-газетного объединения «Огонек» датируются 1923 годом. В разные периоды выпусков в журнале находили свое отражение, как идеологии консерватизма, так и демократические тенденции. Политика издания изменялась с каждым годом, точно также, как и формат донесения информации до читателей [1].

Одним из интереснейших периодов в истории Советской России, являются временные рамки конца XIX – начала XX века. Это эпоха кардинальной перестройки, гласности, смены социально-политического вектора, общественных ценностей и парадигмы развития всего государства. Активные экономические и идеологические реформы в стране, как свидетельствует история, начались в середине 1980-х, и причиной этому послужил в первую очередь приход к власти М.С. Горбачева. Относительно нестабильная и волнительная в обществе ситуация продолжалась вплоть до 1991 года, как раз до момента распада СССР. Значение и роль журналистики в этот период по истине была колоссальной [2].

Несмотря на то, что содержательный аспект публикаций журнала «Огонек» уже был в свое время исследован достаточно большим количеством российских ученых из разных научных областей, все же остаются некоторые вопросы, не получившие должного освещения. И это касается прежде всего, определения взаимосвязи текстового и иллюстративного компонентов в журнале «Огонек», выявлению роли фотографий и иллюстраций в продвижении политической идеологии в массы. Известно, публикации журнала «Огонек», периода 1985-1991-х годов, сыграли ключевую роль в изменении политического

мировоззрения и взглядов большинства представителей советского общества. Собственно, именно этот вопрос и раскрывается в рамках настоящей статьи.

О роли иллюстраций в печатном издании неоднократно говорили, как отечественные, так и зарубежные журналисты, издатели, специалисты из других сфер и рядовые читатели. Иллюстрации являются не только элементом дизайна журнала, его украшением или образным пояснением, в журналах социально-политического жанра, таких, как «Огонек», они выступают одним из важнейших элементов общественной пропаганды.

В рамках анализа взаимосвязи текстового и иллюстративного компонентов в журнале «Огонек» периода перестройки (1985-1991), нами было просмотрено более 300 выпусков журнала. Выяснено, что основными жанровыми формами предоставления информации читателям в то время, были: отчет, расширенная заметка, передовая статья, расследование, репорта, зарисовка, комментарий, эссе, информация, письмо в редакцию, опрос, корреспонденция, интервью и т.д. Преимущественным подходом к подаче информации был критический подход, официальный или лично-авторский.

Исследуя динамику количества иллюстративного материала, можно отметить, что в 1988 году был его всплеск. Журналисты то ли дело, при освещении одного из наиболее событийных в истории позднего СССР периода, связанного с эскалацией армяно-азербайджанского конфликта в Нагорном Карабахе, прибегали к задействованию множественных фотографических материалов и иллюстраций. Журналисты стремились получить и опубликовать как можно большее количество репортажных материалов, наиболее ярко описывающих трагедии людей [3]. Среди одного из наиболее известных фоторепортажей, сделанных в журнале «Огонек» периода 1988-х годов, можно отметить фоторепортаж Л.Н. Шерстенниковой «Возвращение домой», который был снят в Термезе на узбекско-афганской границе СССР (рис. 1).



Рисунок 1. Журнал «Огонек», 1988 № 6

Тематика текстового или иллюстративного описания в журнале «Огонек», на наш взгляд, в полной мере отражала общественные запросы. Например, если в начале периода перестройки в 1985-1987-х годах среди событийных материалов журнала преимущественное большинство составляли описания достижений советских спортсменов, открытие новых

электростанций и т.д., то в конце периода, примерно в 1989-1991-х годах, информационный вектор был смещен в сторону описания политических событий и конфликтов, публикации репортажей о природных и социальных катастрофах. В рамках этого произошли изменения и в иллюстративной наполненности журнала. Так, если на первом этапе перестройки фоторепортажи составляли в основном изображения советских людей, политических лидеров и важных лиц, то на втором этапе вектор репортажей сместился в сторону демонстрации конкретных социальных проблем. Возможно, причиной таких изменений в тематике журнала «Огонек» было естественное развитие СМИ, стремлением массовых медиа к реализации политики открытости.

Относительно географии фоторепортажей, которые были опубликованы в период перестройки 1985-1991-х годов, можно сказать о том, что в большинстве своем публикации охватывали регионы, союзные республики и другие государства. Преимущественное количество снятых фоторепортажей было сделано в Москве или на центральных улицах, или на фоне Кремля. События из зарубежных стран практически не попадали в иллюстративном формате на страницы журнала данного периода [4]. Все фотографии, используемые журналистами, так или иначе подтверждали важность происходящих в то время политических событий, культурной жизни советских людей (рис. 2).



Рисунок 2. Журнал «Огонек», 1991 № 1

Таким образом, проведенный анализ позволяет сказать о том, что еженедельный журнал «Огонек» в период 1985-1991 годов, был посвящен преимущественно обсуждению острых вопросов того времени, публикации материалов на историческую, социальную и политическую тематику. Посредством дополнения текстовых материалов соответствующими иллюстрациями, журналисты еще более ярко отображали состояние общества того времени, его проблемы и угрозы. Все проанализированные статьи отличались разнообразием используемых иллюстративных сюжетов и форм подачи визуального материала. С помощью соответствующих фотографий и изображений, журналисты популяризовали политические идеи, придавали им определенный эмоциональный окрас, обеспечивали точное соответствие с политикой, реализуемой в стране. Собственно, именно в этом и заключалась главная



функция текстового и визуального компонентов в журнале «Огонек» периода перестройки 1985-1991-х годов.

*Список источников*

1. Гордина О. Проблемы отечественной истории на страницах массового журнала «Огонек» 1987-1991-е гг. Тематический анализ: автореф. дис. ... канд. истор. наук. М., 2004. 26 с.

2. Есикова Е. Журнал «Огонек» в контексте переходных эпох: автореф. ... дисс. канд. истор. наук. М., 2011. 21 с.

3. Интервью И.В. Гаврилова журналу «Русский Репортер». Режим доступа: <http://www.rusrep.ru/article/2013/03/24/gavrilov/> (дата обращения: 21.03.2021).

4. Стигнеев В.Т. Век фотографии. 1894-1994: очерки истории отечественной фотографии. М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2011.

## **В.С. ХОДОШ: ЦИКЛ НА СТИХИ МАРИНЫ ЦВЕТАЕВОЙ. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МУЗЫКИ И СЛОВА.**

**Шихрагимова Э.Р.**

*Саратовская государственная консерватория им Л.В. Собинова*

*Хоровая музыка занимают ведущее место в творчестве В. С. Ходоша. Одним из первых его сочинений стал хоровой цикл на стихи М. Цветаевой. Его особенностью является использование стихотворений, созданных в ранний период творчества поэтессы. Выявление композиционной структуры цикла, его интонационных и гармонических черт, а также соотношение музыкальных и поэтических акцентов – главные аспекты, которые рассматриваются в данной статье.*

*Ключевые слова: Виталий Ходош, Марина Цветаева, хоровой цикл, поэтическое слово и музыка, особенности цикла.*

Виталий Семенович Ходош (1945 – 2016) – выдающийся композитор, творческое наследие которого богато и разнообразно. Он является автором оркестровой музыки, нескольких камерных сочинений, а также применил свои творческие силы в театральных жанрах. Наиболее популярна среди исполнителей - его хоровая музыка. Одним из первых сочинений для хора стал цикл «Пять стихотворений Марины Цветаевой», написанный в 1971 году. Последующие сочинения представляют собой разные жанровые модели: кантату, поэму, концерт, цикл.

В своем хоровом творчестве Виталий Семенович обращается преимущественно к русской поэзии XX века. Особенно привлекло внимание композитора творчество М.И. Цветаевой.

Отличительным качеством поэзии Марины Ивановны Цветаевой является отождествление художественной лирической героини с собственной личностью. Одним из главных мотивов ее поэзии была любовь. «Цветаева понимала любовь как всепоглощающее чувство». [4, С. 83]

В тоже время другим ключевым мотивом становятся мотивы одиночества, трагедии, обреченности любви. Это противоречие имеет прямое отражение в ее поэзии, полной душевных драматических конфликтов, и, в частности, в стихах, которые использовал в своем цикле Ходош: «Русской ржи от меня поклон...», «Цыганская свадьба», «Два дерева», «Кто спит по ночам?», «Полюбил богатый – бедную». Большинство из них были написаны в ранний период творчества Марины Ивановны.

Стихотворения различны по тематике, однако все они содержат характерные черты ее афористически-лаконичного письма. Ритм стихов Марины Цветаевой броский, отрывистый. Типична для нее «рубленная» строка [3, С.239], а также глубокая пауза, графически обозначенную как тире.

Тире имеет свой внутренний подтекст. Цветаева довольно часто использует этот знак пунктуации в своих ранних сочинениях для создания рифмы и ритма стиха. Тире используется для передачи сильных эмоций, которые выразить словами невозможно.

Объединяющими факторами стихотворений являются поэтические мотивы и приемы. Например, «Кто спит по ночам?» и «Цыганскую свадьбу» объединяет образ ночи, который очень характерен для ранней лирики М. Цветаевой. Однако, если в первом стихотворении этот образ трактуется как время для размышлений о жизни, о судьбе, то во втором, напротив, ночь – это романтика, приключения.

В стихотворениях «Русской ржи от меня поклон» и «Два дерева» можно усмотреть характерный в целом для творчества Марины Ивановны мотив любви к русской природе.

Созидательная сила любви между мужчиной и женщиной прослеживается в стихотворении «Два дерева», где влюбленные сосуществуют в гармонии друг с другом. В «Полюбил богатый – бедную» – любовь предстает как разрушающий элемент, когда один человек существует за счет другого.

Философская идея объединяет стихотворения «Два дерева» и «Кто спит по ночам?». «Два дерева» – это постижение вечности любви. «Кто спит по ночам» – размышление о скоротечности жизни.

«Художественный прием антитезы отражается в ряде антонимичных пар, контрастность которых подчеркивается также средствами пунктуации». [2, С.72]

Наиболее ярко это проявляется в «Полюбил богатый – бедную», где первая строфа основана на пяти оппозициях: «богатый – бедную, ученый – глупую, румяный – бледную, хороший – вредную, золотой – полушку медную». В «Цыганской свадьбе» антитеза строится на игре слов «Князем – цыган! Цыганом – князь!», а далее короткий ряд антонимичных пар:

«Шалей и шуб, —  
Звон и шорох  
Стали и губ».

В «Цыганской свадьбе» дано множество звуковых оттенков: гомон гитарный, стук копыт, свист ветра, скрип шелка, звон и шорох стали и т.д. В.С. Ходош в хоровом цикле реализует этот прием с помощью введения таких слогов как «цок, цок», «гей, гей». Центральный фрагмент «Полюбил богатый – бедную» построен в форме диалога, в котором герой отвечает на вопросы рассказчика. Этот художественный прием имеет прямой аналог в жанре русской лирической песни. В этом эпизоде Цветаева использует элементы народно-поэтической речи, что придает ее стихотворению оригинальное звучание. В цикле В.С. Ходоша диалог выделяется контрастом вопросов хора и ответами солиста.

В хоровом цикле композитор по-своему выстраивает арки между стихотворениями. Исследователь А. Цукер отмечает, что «Пять стихотворений Марины Цветаевой» - произведение очень по русской по своим национальным истокам». [6, С.24]

В.С. Ходош очень тонко передает дух цветаевской поэзии. Ее энергию, динамизм, в некоторых номерах, даже чересчур сильно. Спокойствие и умиротворение характерно для первого номера, напротив неудержимый поток чувств во втором. Строгость и сдержанность слышится в третьем номере, и снова настойчивость в следующем затем «Кто спит по ночам?». В завершении цикла – театральная сцена с оттенком иронии.

Преобладание умеренно-медленных темпов также способствует объединению цикла. Выбивается только четвертый номер «Кто спит по ночам?» с авторским обозначением *Risolto*. Вероятно, что это кульминация цикла. Следующий за ней номер «Полюбил богатый – бедную...» – своеобразный эпилог всего сочинения.

Симметрию цикла определяет контраст темпов. Крайние номера – умеренные, номера второй и четвертый представляют крайние темповые обозначения – *Moderato* и *Risolto*. В центре цикла – *Andante sostenuto*, самый сдержанный номер.

Еще одним фактором, способствующим объединению цикла, являются тональности. В крайних номерах тональности — мажорные – G-dur и C-dur.

Тональность C-dur в «Полюбил богатый – бедную», как нам кажется, ассоциируется с главным героем стихотворения: «богатый, ученый, румяный, хороший», с его благими намерениями и чистыми помыслами.

Средние номера написаны в минорных тональностях: g-moll, c-moll, h-moll. Три песни, написанные в миноре, объединяет общий философско-романтический настрой, который заложен в самих стихотворениях.

Стоит отметить, что номера соотносятся и по масштабам. В результате самыми масштабными являются второй и пятый, а наиболее краткими – первый и четвертый.

Таким образом, можно выстроить следующую последовательность: первый номер – вступление, следующий затем второй – повествовательная яркая картина, далее, в третьем номере—философское высказывание. Четвертый, как уже было отмечено ранее, — кульминация, которая проходит как вспышка. И, наконец, пятый номер – развернутый эпилог, послесловие. С точки зрения тематизма это квинтэссенция музыкального материала из предыдущих номеров.

Еще одним фактором, объединяющим номера в цикл, является их жанровая принадлежность. В результате образуется арка между первым и последним номерами. «Русской ржи от меня поклон...» отсылает к русской протяжной песне. «Полюбил богатый – бедную» – юмористическая сцена, основанная на диалоге толпы (хор) и бедного «купца» (солист), чье богатство бесследно исчезло.

Хоровой цикл В.С. Ходоша на стихи М. Цветаевой – яркий пример органичного слияния музыки и слова. Композитор использовал стихотворения, созданные в ранний период творчества поэтессы, в которых прослеживаются основные мотивы ее поэзии, некоторые пунктуационные особенности. Можно предположить, что эти качества стали определяющим для В.С. Ходоша в создании хорового цикла.

Стихотворения, выбранные композитором, крайне контрастны между собой, и композитору удается органично объединить в единое целое. Структуру цикла он выстраивает на основе поэтической, интонационной, тональной, тематической общности песен.

Выявление композиционной структуры хорового цикла на стихи М. Цветаевой показало, что Виталий Семенович Ходош, следуя за поэзией Марины Ивановны, строит свое сочинение на основе арочных связей между номерами представленного сочинения. В результате чего, цикл обладает целостностью, единством лирической атмосферы, а также свежестью хорового письма. Все это вызывает большой интерес со стороны исполнителей и способствует тому, что многие коллективы и по сей день продолжают активно интерпретировать не только данное сочинение, но и другие опусы В.С. Ходоша.

#### *Список источников*

1. Гринченко И.В. Взаимодействие поэтического и музыкального текстов в жанре хоровой миниатюры (на примере хора «Весна» из цикла В. Ходоша «Времена года») // Проблемы музыкальной науки. – 2013. – № 2(13). – С. 273 – 276.
2. Колесникова С.М., Исаева И.Б. Авторское тире у М.И. Цветаевой//Русская словесность.– 2006.– №2. – С. 70 – 76.
3. Корчикова С.Л. Из истории русской поэзии серебряного века. Статья 8 Марина Цветаева (1892 – 1941) // Горный информационно-аналитический бюллетень. – 2006. – С. 238 – 245.
4. Меринова Д.А., Турсунова Д.Н. Тема любви в творчестве Марины Ивановны Цветаевой // Становление и развитии новой парадигмы инновационной науки в условиях современного общества: сб. тр. международной научно-практической конференции. – 2019. – С. 82– 88.
5. Мирзоева С.А. Взгляды литературоведов о Марине Цветаевой // Вестник педагогического университета. – 2019. – № 4 (81). – С. 204–207.

6. Цукер А.М. Искусство быть собой // Музыкальная академия.– 2017. – №2. – С. 16 – 25.

**V.S. KHODOSH: A CYCLE TO THE POETRY OF MARINA TSVETOEVA.  
INTERACTION OF MUSIC AND WORDS.**

**Shikhragimova E.R.**

*Choral music occupies a leading place in the works of V.S. Khodosh. One of his first works was a choral cycle to poems by M. Tsvetaeva. Its peculiarity is the use of poems created in the early period of the poet's work. The identification of the compositional structure of the cycle, its intonational and harmonic features, as well as the correlation of musical and poetic accents are the main aspects that are considered in this article.*

*Keywords: Vitaly Khodosh, Marina Tsvetaeva, choral cycle, poetic word and music, features of the cycle.*

## К ВОПРОСУ О ПРИЧИНАХ НАЧАЛА ПЕРЕСЕЛЕНИЯ КОРЕЙЦЕВ НА ДАЛЬНИЙ ВОСТОК РОССИИ В 60-Х ГГ. XIX ВЕКА

Бурдин Е.С.

ДВИУ РАНХиГС, г. Хабаровск

*В статье на основе анализа работ дореволюционных, советских и современных исследователей и публицистов исследуются социально-экономические, внутривластные, демографические и внешние факторы первой волны корейской миграции на Дальний Восток России в 1860-х гг., сделаны выводы о том, что переселение, с одной стороны, было вызвано сложной ситуацией в корейском государстве, а с другой – является результатом миграционной политики российского правительства, заинтересованного в колонизации территорий, присоединенных по договорам с Китаем в 1858 – 1860 гг.*

*Ключевые слова: Дальний Восток, Корея, корейская миграция, Уссурийский край.*

В результате подписания 16 мая 1858 г. Айгунского договора с Китаем под юрисдикцию России перешёл левый берег Амура от реки Аргунь до устья. Территория между рекой Уссури и морем осталась неразграниченной и была признана временно находящейся «в общем пользовании» обоих государств [1]. Однако уже в ноябре 1860 г. китайское руководство, обоснованно опасаясь появления в указанных «ничейных землях» сил англичан, уступило их России, что было закреплено в подписанном в ноябре 1860 г. Пекинском договоре (трактате). Таким образом, ранее бесхозные территории вошли в состав Приморской области в качестве Южно-Уссурийского края, что привело к установлению пограничной линии между Российской империей и Корейским королевством, возникновению первых трансграничных контактов, а также создало предпосылки для корейской миграции на Дальний Восток России.

Анализ исторических источников дореволюционного и раннего советского периодов позволяет выделить социально-экономические, внутривластные и демографические причины переселения корейцев. Так, одним из первых своё мнение по данному вопросу высказал знаменитый русский путешественник, географ и натуралист Н. М. Пржевальский. В своей книге «Путешествие в Уссурийском крае, 1867 – 1869 гг.» он отметил, что «густая населенность Корейского полуострова и развившиеся там вследствие этого нищета, грубый деспотизм, сковавший все лучшие силы народа, наконец, близость наших владений, обильных плодородной, нетронутой почвой, – все это было сильной пружиной, достаточной даже для того, чтобы заставить и неподвижных жителей Востока отречься от преданий прошлого и, бросив свою родину, искать себе при новых условиях и новой обстановке лучшей и более обеспеченной жизни» [2, с. 106].

Вопрос о причинах начала корейской миграции также рассматривался в статье «Корейцы на Амуре», подготовленной иркутским публицистом, историком и общественным деятелем В. И. Вагиным. Автор, разделяя мнение Н. М. Пржевальского, указывает и на такой фактор, как «тягость военной службы» в Корее вследствие чего «значительное число перешедших к нам корейцев были военные дезертиры» [3, с. 1]. Помимо этого В. И. Вагин выделяет и политический аспект переселения. По его мнению, «оно составляло явный протест корейского населения против деспотизма его правительства. Оно в то же время доказывало, что русский порядок управления корейцы предпочитают всем другим известным им порядкам» [3, с. 23]. В. И. Вагин обратил внимание, что «переход [корейцев на российскую территорию] совершался большей частью через маньчжурскую границу, ночью, и притом в разных местах, так что ни наши, ни корейские, ни маньчжурские караулы, по своей

малочисленности, не могли помешать ему» [3, с. 4], следовательно, еще одним фактором успешной миграции можно считать неэффективную охрану дальневосточной границы России.

Тема корейской миграции на Дальний Восток России затрагивается и в книге первого председателя «Общества изучения Амурского края» Ф.Ф. Буссе «Переселение крестьян морем в Южно-Уссурийский край в 1883 – 1893 годах», во второй главе которой, в разделе «коренное и вновь водворившееся инородческое население» корейцы рассматриваются как третий инородческий элемент в регионе. По мнению Ф.Ф. Буссе, причинами, вынуждавшими корейцев покидать свою Родину, были «недостаток в Корее удобных земель, малая плодородность выпашанных пашен, но главным образом нестерпимые поборы правительственных властей» [4, с. 20].

Среди дореволюционных исследований важное место занимает работа старшего чиновника по особым поручениям при Приамурском генерал-губернаторе Н.А. Насекина «Корейцы Приамурского края». Говоря о хозяйственно-экономических причинах увеличения потоков переселенцев из Кореи в 1869 г., он отмечает «... повсеместный неурожай во всех провинциях северной Кореи, вследствие необыкновенного наводнения и инея, бывшего 30-го – 31-го августа и уничтожившего на корню все хлеба, как в северной Корее, так и у нас около Посыета, до полного отсутствия и признака зерна в колосьях» [5, с. 6]. Помимо этого, он обращает внимание и на гражданско-правовой аспект миграции, указывая, что другой причиной миграции «явилось твердое убеждение корейцев, что в России они получают полноправность, которой были лишены в Корее до того, что никто не располагал не только своей собственностью, но и жизнью». Такую уверенность им придавали рассказы корейцев, уже живших в российском подданстве России несколько лет [5, с. 6].

После восстановления Советской власти на Дальнем Востоке советских историков вновь привлекает тема корейской миграции. Среди работ, изданных в этот период, следует отметить опубликованный в 1928 г. историко-экономический очерк С. Д. Аносова «Корейцы в Уссурийском крае». В первой части книги коротко освещается история появления корейцев на Дальнем Востоке. Говоря о причинах миграции, автор отмечает, что «вначале переселение корейцев носило единичный характер перехода границы, но сильное наводнение в Корее и неурожай, вызвавший голод, дали первый толчок к эмиграции в Уссурийский край». Аграрное перенаселение в Корее и связанный с этим поиск свободных земельных площадей становятся основными причинами эмиграции, особенно в районе провинции Сев. Хамгендо – наименее плодородной и удобной для земледелия и территориально близкой к Уссурийскому краю [6].

Несомненно, «корейский вопрос» был привлекателен для историков, однако, после принудительной депортации корейского населения из дальневосточных регионов СССР в Казахстан и Узбекистан в 1937 г., исследование истории корейского населения на Дальнем Востоке становится запретной темой на долгие годы. Только в 1965 г. вышла в свет первая книга – «Очерки по истории советских корейцев» Ким Сын Хва [7]. В своей работе автор, в том числе, анализирует и причины массовых переселений, указывая, согласно марксистско-ленинской концепции, в качестве основной – социально-экономические отношения в феодальной Корее XIX в., которые способствовали дифференциации населения, обогащая привилегированный класс и разоряя крестьян. Ким Сын Хва выделяет три группы причин миграции: усиление феодального гнета, произвол и беззаконие помещиков и чиновников; гнет иностранного капитала; переселение с целью включиться в национально-освободительную борьбу с японским империализмом. Здесь, однако, следует уточнить, что третья группа причин миграции относится к периоду установления японского колониального режима в Корее, начиная с 1910 г.

В работах современных исследователей основное внимание уделяется внешнему фактору, возникшему за пределами корейского государства за несколько лет до начала миграции, а именно принятию 27 апреля 1861 г. закона «О правилах для поселения русских и иностранцев в Амурской и Приамурской областях Восточной Сибири» [8]. В соответствии с его положениями, все переселенцы получили право выбора свободных участков казенной земли во временное владение или в полную собственность в размере до 100 десятин на семью, 10-летнюю отсрочку от несения воинской повинности, а также навсегда освобождались от подушных податей и на 20 лет – от платы за пользование землей.

Как считает отечественный кореевед А. И. Петров, в 1862 г. корейцы в рамках приграничных контактов получили информацию об указанных льготах, а также о том, что они в равной степени распространяются и на иностранцев. Это побудило корейцев обратиться к начальнику Новгородского поста (в настоящее время пгт. Посыет, Хасанский район, Приморский край) капитану И. Ф. Черкавскому с просьбой о переселении. Получив его предварительное согласие, мигранты приступили к строительству первых жилищ (фанз) на российской территории, в которые и переселилась в январе 1864 г.

Таким образом, по-мнению А. И. Петрова, главной причиной миграции корейцев стало желание воспользоваться льготами российского государства и улучшить свое материальное положение [8]. Это косвенно подтверждается тем фактом, что корейцы не предпринимали попыток заселять Южно-Уссурийский край до того, пока он не стал территорией России. Также в работе А. И. Петрова опровергается факт избыточности населения на Корейском полуострове, что, например, Н. М. Пржевальский указывал как на одну из причин корейской миграции.

По подсчётам А. И. Петрова в Корею в начале 60-х годов XIX в. проживало около 10 – 12 млн чел., что примерно соответствует численности жителей южнокорейской столицы г. Сеула на 2019 г. (по данным Национального статистического управления Республики Корея, численность жителей г. Сеула в 2019 г. составила 9,66 млн чел.) Население же ближайшей к России провинции Хамгён – родины большинства корейских мигрантов составляло от 309 до 516 тыс. чел.

Следует отметить также работу В. П. Пака «Первые корейские семьи Южно-Уссурийского края», в которой автор предпринял попытку систематизировать причины миграции. К первой группе отнесены тяжелое экономическое положение корейских крестьян, ухудшившееся вследствие нескольких неурожайных лет, жесткая эксплуатация и произвол чиновников. Ко второй – значительные льготы, которые предоставляло российское правительство всем переселенцам [9, с. 7-8].

Таким образом, на основе анализа работ дореволюционных, советских и современных авторов можно прийти к выводу о том, что корейская миграция 60-х гг. XIX была вызвана комплексом факторов, как внутренних, так и внешних. К внутренним следует отнести низкий уровень жизни и обнищание населения приграничной с Россией корейской провинции Хамгён вследствие упадка сельского хозяйства, стихийных бедствий, а также произвола и коррупции местных чиновников.

Основной внешней причиной являются меры российского правительства, принятые с целью ускорить хозяйственное освоение дальневосточных регионов в том числе за счёт притока иностранцев. Косвенно массовому переселению способствовала и плохая организация охраны государственной границы, определившая легкость проникновения мигрантов на российскую территорию. Демографический фактор в меньшей степени повлиял на этот процесс, поскольку для Кореи было характерно не аграрное перенаселение, а



недостаток сельхозугодий в провинции Хамгён, т. к. суровый климат и преобладающая в регионе гористая местность делали большую часть провинции непригодной для ведения сельского хозяйства.

*Список источников*

1. Пак В. П. Переселение корейцев на Дальний Восток России. 1860–1880 годы. Владивосток: Валентин, 2013. 102 с.
2. Пржевальский Н. Путешествие в Уссурийском крае, 1867–1869 гг. СПб. Типография Н. Неклюдова, 1870. 297 с.
3. Вагин В. И. Корейцы на Амуре // Сборник историко-статистических сведений о Сибири и сопредельных ей странах. – СПб., 1875-1876. – Т. 1. – С. 1-29.
4. Буссе Ф. Ф. Переселение крестьян морем в Южно-Уссурийский край в 1883-1893 годах. СПб, 1889. 214 с.
5. Насекин Н. А. Корейцы Приамурского края: Краткий исторический очерк переселения корейцев в Южно-Уссурийский край // Журнал Министерства народного просвещения. 1904. № 3, ч. CCCLII, отд. 2. С. 1–61.
6. Аносов С. Д. Корейцы в Уссурийском крае. [Электронный ресурс]: Корё Сарам, Режим доступа: <https://koryo-saram.ru/s-anosov-korejtsy-v-ussurijskom-krae-1928/> (дата обращения 02.04.2021).
7. Ким Сын Хва Очерки по истории советских корейцев. Алма-Ата: Наука, 1965. 251 с.
8. Петров А. И. Когда же началась корейская иммиграция в Россию? // Россия и АТР. 2000, № 2. С. 93–104.
9. Пак В. П. Первые корейские семьи Южно Уссурийского края Владивосток: Валентин, 2013. 200 с.

## КОММУНИКАТИВНАЯ СПЕЦИФИКА СОВРЕМЕННОГО МУЗЕЙНОГО ПРОСТРАНСТВА

Циганкова А.С., Сафонова А.А.

ВГСПУ, г. Волгоград

*В статье рассматривается коммуникационная специфика музейного пространства, исследуются его основные лингвистические и экстралингвистические факторы, а также их роль в моделировании музейного дискурса.*

*Ключевые слова: музей, музееведение, экспозиция, коммуникация, теория музейной коммуникации, музейный дискурс.*

Долгое время в истории развития музея главенствовала идея отрешённости музейного пространства от взаимодействия со зрителем. Однако со временем «представление о монологическом воздействии музея на аудиторию заменила концепция многостороннего диалога между музеем, посетителем и внешней средой» [2]. И уже на рубеже XX–XXI вв. музей стал в первую очередь социокультурным институтом и это уже послужило основаниям для появления во второй половине XX столетия такой науки, как музееведение, призванной постичь многообразный и усложнившийся музейный мир. Поэтому на данном этапе развития современного музея появляется потребность в изучении музейной коммуникации. С одной стороны, коммуникативность музейной деятельности очевидна: взаимодействие адресата и экспоната порождает акт коммуникации. С другой стороны, дискуссии и осмысление этого процесса, длящиеся более полувека, отсутствие единства мнений говорят об обратном – музейная коммуникация сложна и многопланова, поэтому требует ряда междисциплинарных исследований.

В музееведении первым, кто разработал коммуникационные представления в музейной среде, был Дункан Ф. Камерон, который предложил рассматривать музей как особую коммуникативную систему. По его определению, музейная коммуникация – это процесс общения посетителя с "реальными вещами", условиями этого общения являются способность аудитории понимать "язык вещей" и способность создателей выставки выстраивать невербальные пространственные высказывания с помощью экспонатов. При этом необходимо учитывать первостепенность музейного экспоната в рамках коммуникации. То есть подлинные предметы музея являются основным медиа коммуникации, а все остальные формы взаимодействия со зрителем должны использоваться исключительно для облегчения восприятия. Но при данном подходе, не учитываются новые идеи, смыслы и подтексты, которые создаются помощью данных форм.

После появления работ Камерона в музееведении начинается интенсивная разработка коммуникационной проблематики. И несмотря на то, что понятие "музейная коммуникация" уже давно используется в научной литературе, оно до сих пор не стало устойчивым понятием. Причина этой неопределенности, по-видимому, в том, что исследователи по-разному определяют субъектов коммуникационного процесса. Некоторые утверждают, что посетитель контактирует с авторами выставки, а предметы музея служат возможностью или средством этого диалога. Другие считают, что посетитель напрямую общается с экспонатами. Третьи исходят из того, что между посетителем и представителями других поколений или культур устанавливается прямая связь.

Однако, как нам кажется, относительно музейного пространства правильнее использовать вместо термина музейная коммуникация, термин музейный дискурс. Согласно

определению профессора В.И. Карасика «дискурс – это единство текста и коммуникативной ситуации» [1]. То есть, относительно музейного дискурса мы рассматриваем не только коммуникативный акт как таковой, но и разворачивание той или иной информации, так как здесь появляется много интересных моментов, связанных с подтекстом, скрытыми смыслами, прямым и косвенным выражением информации. К тому же, даёт более чёткое понимание субъектов музейного дискурса и роли других форм взаимодействия со зрителем, помимо подлинного музейного предмета.

Согласно такому пониманию, адресатом в процессе коммуникации является зритель, а адресантом, как вторым субъектом этой коммуникации, является непосредственно музей. Так как именно он посредством лингвистических и экстралингвистических форм определяет референт, то есть идею, которая передаётся посредством музейной экспозиции. Кодом в данной схеме будут выступать сами произведения и объекты экспозиции.

Музейный предмет являет собой первичный музейный материал, без которого не мыслим сам музей. В этом плане огромной критике подвергаются так называемые «музеи», которые не осуществляют комплектовочную и хранительскую функции, например, музеи, выставляющие исключительно вторичный музейный материал (пояснительные записки, сенсорные экраны и т.д.). Такое разделение на первичный и вторичный музейный материал связано в первую очередь с культурным кодом, закладываемым в предмет в момент его создания, так как ни один предмет не несёт в себе исключительно функциональные и утилитарные характеристики, такой предмет также наделён определённой информацией, и попадая в музей лишается всех прагматических характеристик и становится определённым знаком. Именно эта целостность и неделимость музейного предмета определяет его необходимость для музейного дискурса. Сам музейный предмет помогает зрителю максимально приблизиться к тому, чтобы «увидеть» прошлое. Однако музейные предметы не существуют в сферическом вакууме, и любой человек обладает культурным бэкграундом, отличным от того, каким обладал человек той эпохи или места, это приводит к появлению дополнительных подтекстов и нагромождению смыслов.

Для формирования музейного дискурса наличие исключительно музейного предмета недостаточно для полного восприятия референта, поэтому задачей каждого музейного работника является правильное и лаконичное выстраивание диалога между музеем и посетителем с помощью различных лингвистических и экстралингвистических факторов.

Экстралингвистическими факторами взаимодействия выступают многие формы, создающий ту самую специфику музейного дискурса, о которых необходимо рассказать подробнее:

1. **Пространство.** Архитектура музейного помещения играет важную роль в восприятии выставочных экспонатов. Долгое время в среде музееведов главенствовала идея создания прямого диалога между музейным предметом и зрителем, так в 1970-х годах появляется концепция «Белого куба» - это выставочная концепция, согласно которой объекты искусства выставляются в белом пространстве. Такое пространство изначально задумывалось как нечто чистое, нейтральное, место свободное от контекста, чтобы избежать какого-либо взаимодействия между архитектурой и произведением искусства. Внутри только зритель и произведение искусства. Однако спустя 50 лет концепция вызвала критику, потому что белое пространство музея не смогло стать нейтральным и пустым, оно стало самоцелью для художников, и в итоге художественный музей стал больше походить на лабораторию. Современные музейные работники активно дополняют идею белого куба, в музеях появляются окна, яркие архитектурные решения, музеи создают контекст, с помощью

которого позволяют зрителю испытать более полные эмоциональные переживания от музейного предмета.

2. Структура выставки. Кураторская работа играет важную роль в создании и передачи идеи и концепта экспозиции. Куратор анализирует проблемные вопросы современного общества, основные тенденции и целевую аудиторию, создавая каждый раз абсолютно новый и уникальный продукт. То есть то, по какому принципу расположены экспонаты, хронологическому, тематическому, авторскому и т.д. создаёт этическую и эстетическую направленность экспозиции, вырабатывая то или иное отношение к художественному миру. Можно сказать, что куратор является своеобразным фильтром, который через отбор и экспонирование художественных произведений создаёт общественное мнение относительно идей и концептов, вокруг которых строится та или иная выставка.

Лингвистические факторы в музейном дискурсе:

1. Этикетаж: этикетки и пояснительные записки. В данном случае мы рассматриваем традиционные виды этикетажа, то есть те, которые выполнены на бумажном носителе. Текст музейной экспозиции является одним из основных способов взаимодействия музея со зрителем, помимо непосредственно музейного предмета, а совокупность этикеток составляет сложную и многослойную структуру, отвечающую на запросы разных социальных групп. Осознавая приоритет музейного предмета над текстами выставки, этикетаж экспозиции создаётся по определённым правилам, таким образом, чтобы текст информационно не «перекрывал» музейный предмет, а своего рода обрамлял его. Так, например, недопустимо размещать этикетки с названием непосредственно на музейном предмете, а многие музеи сейчас используют так называемый «пучковый» этикетаж, когда информация с этикеток разных музейных предметов выносится за пределы витрины, для того чтобы не нарушать процесс познания посетителем предметного ряда экспозиции. Таким образом музей стремится к концепции диалога «посетитель – предмет».

2. Аудиоматериалы: речь экскурсовода и аудиогиды. Информационная революция трансформировала многие традиционные способы создания и трансляции информации, дополняя визуальные способы аудиальными и сенсорными. В современных условиях, когда музей стремится удовлетворить запросы разных слоёв публики, значительно возросло использование аудиогидов и аудио-этикетажа.

3. Полиграфическая продукция: брошюры, буклеты, каталоги и т. д. Полиграфическую продукцию музея можно разграничить на 3 вида: нулевая, первичная и вторичная. К нулевой можно отнести рекламные баннеры, плакаты, листовки, то есть то, с чем посетитель сталкивается до посещения музея, зачастую данные виды продукции выполняют исключительно фатическую функцию и служат для налаживания контакта между музеем и зрителем. К первичной можно отнести буклеты, брошюры и т.д., которые человек использует во время посещения выставки. Эти материалы дополняют информацию, погружая зрителя в тот контекст, который не может быть получен исключительно посредством музейного предмета и этикетажа. Ко вторичной полиграфической продукции можно отнести книги и справочную литературу, с которой посетитель будет знакомиться после посещения выставки. Распространение таких форм предоставления печатной информации, как листовки, брошюры, путеводители, подготовленные музеем, способствует активизации восприятия информации об экспозиции музея, её запоминанию, возвращению к ней.

Таким образом, смена модуса музейного дискурса с документирования и хранения на образование и просвещение привела к открытости музейного пространства, сделала его менее агрессивным и запретительным. Стоит отметить, что в настоящее время редко можно

встретить музеи с одним видом предоставления информации, зачастую музеи внедряют новые виды этикетаж, аудио- и сенсорные материалы, не исключая традиционные. При должной работе наличие такого широкого спектра лингвистических и экстралингвистических факторов приводят к комплементарности музейного пространства и тенденциям взаимозаменяемости. Однако при слишком резком внедрении новых видов такая открытость приводит к увеличению коммуникативных факторов и перегруженности информацией, что препятствует процессу коммуникации.

*Список источников*

1. Карасик В.И. Языковой круг: личность, концепты, дискурс. – Волгоград: Перемена, 2002. – 477 с.

2. Комлев Ю. Э. Формирование стратегии управления музейными коммуникациями // Мир науки, культуры, образования. 2011. № 5. С. 45–51.

*The article investigates the communication specifics of the museum space, examines its main linguistic and extralinguistic factors, as well as their role in the modeling of museum discourse. Museum, museum studies, exposition, communication, theory of museum communication, museum discourse.*

## ПРОБЛЕМА ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ В РОМАНЕ Ш. БРОНТЕ «ДЖЕЙН ЭЙР»

Желанная Е.Р.

*Витебский государственный университет имени П. М. Машерова, г. Витебск,  
Республика Беларусь*

*Проанализированы условия среды воспитания детских персонажей романа. Установлена связь между отношением к детям и их будущими воплощениями себя. Выявлены причины формирования определенных характеров героев.*

*Ключевые слова: дети, воспитание, отношение, причинность, самореализация.*

Роман Ш. Бронте «Джейн Эйр», будучи самой известной работой писательницы, можно охарактеризовать как пособие, рассматривающее многие жизненные аспекты. Известно, что основополагающим фактором становления личности любого человека, который в последствии оставляет отпечаток на его действиях, является воспитание. Проанализировав межличностные отношения взрослых персонажей и детских, а также среду взросления в целом, мы убедились в актуальности данной проблемы вне зависимости от временных реалий.

С самых первых строк произведения автор знакомит нас с детством главной героини, местом, где она живет и ее окружением. Будучи сиротой, Джейн живет в доме своего покойного дяди и находится под опекой его жены. Отношения между ними весьма сложно охарактеризовать как теплые, хоть как-то напоминающие родственные. Миссис Рид, так зовут тетушку Джейн, относится к ней крайне недоброжелательно и описывает ее как ребенка, худший недостаток которого – склонности обманывать [1]. У миссис Рид есть трое детей: Элиза, Джон и Джорджиана Риды, которых она обожает, а также всячески балует. В доказательство такой разнице в отношениях к детям можно привести следующие строки: «Теперь указанные Элиза, Джон и Джорджиана ласкались в гостиной к маменьке: она полулежала на кушетке у камина и, окруженная своими ангельчиками (в эту минуту они не ссорились и не плакали), выглядела безоблачно счастливой. Меня к их кружку она не подозвала» [1].

Выделение собственных детей, принижение, угнетение маленькой Джейн Эйр послужили плохим примером для сына миссис Рид – Джона. Автор описывает его как тупого и ненаблюдательного, крупного, с нездоровой кожей лица мальчика (на тот момент ему четырнадцать лет). Данные характеристики показывают читателю, что мать Джека его явно баловала, забирая домой из школы по причинам якобы плохого самочувствия. Слепая любовь матери к собственным детям, ненависть к Джейн, обусловленная тем, что при жизни муж миссис Рид обожал девочку и относился к ней как к собственной дочери, выступили формирующими факторами таких качеств внутри Джона Рида, как грубость, надменность, безразличие к окружающим, эгоизм и жестокость. Отсутствие холодного взгляда на недостатки собственного сына, уверенность в том, что он лучше всех на свете, отрицание необходимости неких нравучений превратили обычного ребенка в человека, который «сворачивает шеи голубям, убивает цыплят цесарки, натравливает собак на овец, обрывает все плоды в оранжерее, обламывает все бутоны на редких растениях» [1]. Вероятнее всего, мотивацией для данного персонажа могла стать потребность в настоящих родителях, то есть в жесткой руке, искренней похвале за какие-то реальные успехи, а не привычное обожание, обусловленное фактом кровного родства. Что касается его сестер, то Элиза описывается как

«упрямая и себялюбимая, а Джорджиана капризная, очень злопамятная, мелочная и придиричивая» [1]. Вдвоем они не проявляли каких-либо теплых чувств к кузине, однако такой жестокости, как у Джона, за ними не наблюдалось.

Поскольку детство главной героини составляет немалую часть романа, логично обратить внимание не только на жизнь мисс Эйр в доме своих родственников, но и на жизнь в Ловудской школе.

Школа – место, которое является важной ступенью для каждого человека в любых культурно-исторических реалиях. Социальный институт, направленный на раскрытие особенностей каждого ребенка. Еще до описания Ловуда автор дает читателю понять, что полным спасением для Джейн это место не станет. С целью подтвердить данное высказывание приведем слова покровителя данного учебного заведения, когда он приехал знакомиться со своей будущей воспитанницей: «Моя вторая дочь, Огеста, поехала со своей матерью навестить школу, и, вернувшись, она вскричала: «Ах, милый, папенька, каким тихими дурнушками выглядят все девочки в Ловуде!» [1] Логичным будет вопрос об отношении мистера Броклхерста к ученицам. Ведь если его собственная дочь придерживается такого мнения, а чуть ранее нами была выдвинута идея о преемственности у детей характера родителей, то и у самого покровителя бытуют такие помыслы.

Самым пугающим является тот факт, что под предлогом религии, воспитания в девушках истинных христиан, на детском здоровье и благополучии успешно экономили. Местоположение школы было крайне нездоровым, количество и качество еды и прочие подобные моменты не могли положительно сказаться на физическом и моральном здоровье учениц.

Процесс обучения можно охарактеризовать как сложный и психологически выматывающий. Однако следует отметить, что благоразумие не обошло Ловуд стороной. От внутреннего разрушения детей спасали их учительницы. В особенности мисс Темпл, которая относилась к воспитанницам с родительской заботой и строгостью, до самого конца оставалась на стороне каждой ученицы. Нередко поддерживая Джейн, она стала правильным примером воспитания. Сама Джейн Эйр говорит о ней следующее: «Большой частью моими успехами я обязана ее руководству. Ее дружба и общество служили главным моим утешением – она была для меня матерью, гувернанткой, а в последние годы – и задушевной подругой» [1].

В итоге мы имеем два примера влияния взрослых на настоящее и будущее детей. Как в первом, так и во втором случае, автор дает понять, насколько важен для общества институт семьи, причем это может быть как биологическая семья, так и люди, которые лишь растили человека, воспитывали и оберегали его. Джон Рид, как читателю становится известно позже, станет пьяницей и игроком, с огромным самомнением и полным отсутствием уважения, со стороны его личного окружения. Джейн Эйр выберет путь учительницы, а после гувернантки, изъявит желание воспитать Адель и научить ее всему, чем владеет она сама.

#### *Список источников*

1. Бронте, Ш. Джейн Эйр / Ш. Бронте; пер. с англ. И. Гуровой. – СПб.: Азбука, Азбука-Аттикус, 2019. – 608 с.

## **ISSUE OF CHILD-REARING IN “JANE EYRE” BY CH. BRONTE**

**Zhelannaya Y.R.**

*Vitebsk State University named after P. M. Masherov, Vitebsk, Republic of Belarus*

## ПРОБЛЕМА ИСТИННОГО ГЕРОИЗМА В ТВОРЧЕСТВЕ ЕЛЕНЫ БОЧОРИШВИЛИ

Нефёдова Н.И.

МГУ им. М.В. Ломоносова, г. Москва

*Данная работа посвящена творчеству канадской писательницы грузинского происхождения Елены Ефимовны Бочоришвили. На основе изучения произведений, опубликованных в сборниках "Голова моего отца" и "Только ждать и смотреть", делается вывод о понимании истинного героизма автором. Так, тех, кого обычно называют героями, могут ими не являться. Носителем героических качеств может быть рядовой гражданин, маленький большой человек.*

*Ключевые слова: русская литература, русскоязычная литература, литература русофонии, героизм, герой.*

В наши дни художественная литература, написанная на русском языке, как отмечает В.И. Шувальский, отличается "поражающим разнообразием географических координат" [6]. Действительно, в условиях глобализации авторов, творящих на русском языке, можно найти практически в любой точке мира. И для составления полноценной картины современного литературного процесса очень важно изучать русскоязычную литературу (или же литературу русофонии), в поле которой входят произведения канадской писательницы грузинского происхождения Елены Ефимовны Бочоришвили.

Елена Ефимовна Бочоришвили родилась в 1966 году в Тбилиси в семье учёных. Окончила факультет журналистики Тбилисского университета. В 1992 году переехала в Канаду, в провинцию Квебек, где начала писать свои первые прозаические тексты на русском языке [1]. Елена Бочоришвили популярна не только в России, но и в Европе, её тексты переводят на французский, итальянский, румынский, португальский, чешский и грузинский языки.

Некоторые исследователи относят творчество канадской писательницы к классическому латиноамериканскому магическому реализму. Кто-то сравнивает её тексты с творчеством Габриеля Гарсиа Маркеса, кто-то - с произведениями Меира Шалева [4]. С. Костырко называет тексты Елены Бочоришвили лирико-эпическими повестями с элементами гротеска, повествованиями в жанре "семейного романа" [5]. Сама писательница определяет жанр своих произведений, как "романы в стенограмме": "Когда-нибудь я напишу роман о тебе и об отце <...>. Короткий роман, как поэма, только самые яркие моменты. Роман в стенограмме," [3, 411] - произносит лирический герой "романа" Елены Бочоришвили "Голова моего отца", определяя значение выбранного автором жанра.

Действительно, писательнице удаётся уместить на нескольких десятках страниц историю нескольких десятилетий. Примечательно, что автор рассказывает об историческом процессе, о тех или иных вехах в жизни страны - сталинских репрессиях, Великой Отечественной войны, смерти Сталина и так далее - на примере того, как эти события отражаются на истории той или иной семьи, на простых людях.

Так, в "Волшебной мази" читатель знакомится с историей семьи Гомартели, в романе в стенограмме "Мелкий дождь" - узнаёт об истории княжеской семьи Арешидзе. При этом можно предположить, что движущей силой истории является случай: "Никогда не знаешь, от какой глупости зависишь," [3, 215] - пишет герой романа "Мои душистые старички и благоухающие старушки", вспоминая о женщине, которая отказалась выполнять, на первый взгляд, глупую просьбу американских послов для получения визы - посчитать от одного до



десяти и обратно. Из-за чего не смогла эмигрировать в Америку и погибла на войне. А жизнь людей мыслится как борьба или же преодоление случайностей.

И те, кого часто в жизни принято называть героями, на деле таковыми могут и не являться. Это можно проследить на примере отношения автора к личности Сталина. Герой романа "Волшебная мазь" старший Гомартели говорит об Иосифе Виссарионовиче: "Он же воевать не умеет, он за одного немца пятерых своих отдаст, ему же никого не жалко" [2]. Гомартели "ненавидел Сталина так же, как и Гитлера. Он ненавидел социализм так же, как и фашизм, как ненавидел бы любой другой строй, где люди лишаются своих индивидуальных качеств, смешиваются воедино, растираются в мазь"[2]. Между сталинизмом и фашизмом, можно сказать, ставится знак равенства.

Истинный же героизм видится в "человеке с авоськами, рядовом гражданине" [3, 383], в маленьком большом человеке, который может многое: например, остановить танк. Так, герой "Волшебной мази" старший Гомартели отмечает: "Это не Сталин сейчас выигрывает войну, а он, а они - все эти гомартели и беридзе" [2]. "Хотя жить в Советском Союзе - разве не героизм?" - задаётся вопросом автор в романе "История рояля", как бы возводя каждого человека, гражданина в ранг героя. А верх героизма видится в поступке внука старшего Гомартели, Арчила, который уже в мирное время усыновляет ребёнка: "И вот почему Арчил Гомартели - не человек, не лев, а Бог" [2].

Таким образом, можно предположить, что в творчестве Елены Бочоришвили именно самые обычные, трогательные и милые, порой забавные или же несколько растерянные, счастливые, а иногда и несчастные люди, которые ссорятся, мирятся, иногда - танцуют на рояле, а иногда - уходят на войну, после - пытаются вернуться к мирной жизни, являются носителями истинного героизма. Рядовой человек, гражданин - герой. В особенности, если его действия наполнены искренней самоотверженностью, добром.

#### *Список источников*

1. Lalonde C. Entrevue avec Elena Botchorichvili [Электронный ресурс] // LEDEVOIR. 2012. URL: <https://www.ledevoir.com/lire/342994/entrevue-avec-elena-botchorichvili> (дата обращения: 20.05.2021).
2. Бочоришвили Е. Голова моего отца [Электронный ресурс] // MyBook. URL: <https://mybook.ru/author/elena-bochorishvili/golova-moego-otca-sbornik/buy/> (дата обращения: 20.05.2021).
3. Бочоришвили Е. Только ждать и смотреть / Елена Бочоришвили. - Москва: АСТ: CORPUS, 2015. - 416 с.
4. Коган Е. Маленькая Грузия. Елена Бочоришвили, "Голова моего отца" [Электронный ресурс] // Додо Пресс. 2014. URL: <https://dodopress.ru/lobster/2014-04-23/> (дата обращения: 20.05.2021).
5. Костырко С. Книги [Электронный ресурс] // Новый мир. 2012. №9. URL: [https://magazines.gorky.media/novyi\\_mi/2012/9/knigi-148.html](https://magazines.gorky.media/novyi_mi/2012/9/knigi-148.html) (дата обращения: 20.05.2021).
6. Шульженко В.И. Современная литература на русском языке в контексте традиций отечественной классики и межкультурной интеграции в XXI веке // Мир русского слова. 2018. №4. С.79.

## **THE PROBLEM OF TRUE HEROISM IN THE WORK OF ELENA BOCHORISHVILI**

**Nefyodova N.I.**

*M.V. Lomonosov Moscow State University, Moscow*

*This work is devoted to the work of Canadian writer of Georgian origin Elena Efimovna Bochorishvili. On the basis of the study of works published in the collections "My Father's Head" and "Only Wait and See", a conclusion is made about the author's understanding of true heroism. Thus, those who are usually called heroes may not be. The bearer of heroic qualities may be an ordinary citizen, a small big man.*

*Keywords: Russian literature, Russian-speaking literature, Russophone literature, heroism, hero.*

# ВЛИЯНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ОБРАЗОВАНИЕ» НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВОЗМОЖНОСТИ САМОРЕАЛИЗАЦИИ МОЛОДОГО ПОКОЛЕНИЯ ПРИМОРСКОГО КРАЯ

Лукин М.В.

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса, г. Владивосток

*Изучено влияние Национального проекта «Образование» на возможности самореализации молодого поколения Приморского края. Обсуждается изменение качества образования после реализации проекта.*

*Ключевые слова: Национальный проект «Образование», Приморский край, молодое поколение, качество образования.*

Каждый имеет право на образование [1]. Но качество этого образования не всегда соответствует современным требованиям. Чтобы повысить качество образования с 2019 года началась реализация Национального проекта «Образование».

Цели  
Национального  
проекта  
"Образование"

Вхождение Российской Федерации в число десяти ведущих стран мира по качеству общего образования

Формирование эффективной системы выявления, поддержки и развития способностей и талантов у детей и молодежи, основанной на принципах справедливости, всеобщности и направленной на самоопределение и профессиональную ориентацию всех обучающихся

Создание условий для воспитания гармонично развитой и социально ответственной личности на основе духовно-нравственных ценностей народов Российской Федерации, исторических и национально-культурных традиций

Увеличение доли граждан, занимающихся волонтерской (добровольческой) деятельностью или вовлеченных в деятельность волонтерских (добровольческих) организаций, до 15 процентов

Рисунок 1 – Цели Национального проекта «Образование»

Реализация проекта закончится в 2024 году и позволит увеличить:

- долю педагогических работников общеобразовательных организаций, прошедших повышение квалификации, в том числе в центра непрерывного повышения профессионального мастерства, до 40%;
- долю детей в возрасте от 5 до 18 лет, охваченных дополнительным образованием до 63,5%;
- долю общеобразовательных организаций, оснащенных в целях внедрения цифровой образовательной среды, до 81,7%;
- численность граждан, вовлеченных в добровольческую (волонтерскую) деятельность, до 104,2 тыс. человек;

- охват детей деятельностью региональных центров выявления, поддержки и развития способностей и талантов, технопарков «Квантоуриум» и центров «IT-куб» до 16 тыс. человек;
- численность детей, принявших участие в мероприятиях по профессиональной ориентации в рамках реализации проекта «Билет в будущее», до 37 тыс. человек; [2]

Национальный проект «Образование» ориентирован на развитие системы образования на всех уровнях управления, поэтому значительная часть объема средств федерального бюджета на реализацию федеральных проектов национального проекта «Образование» направляется в субъекты Российской Федерации.

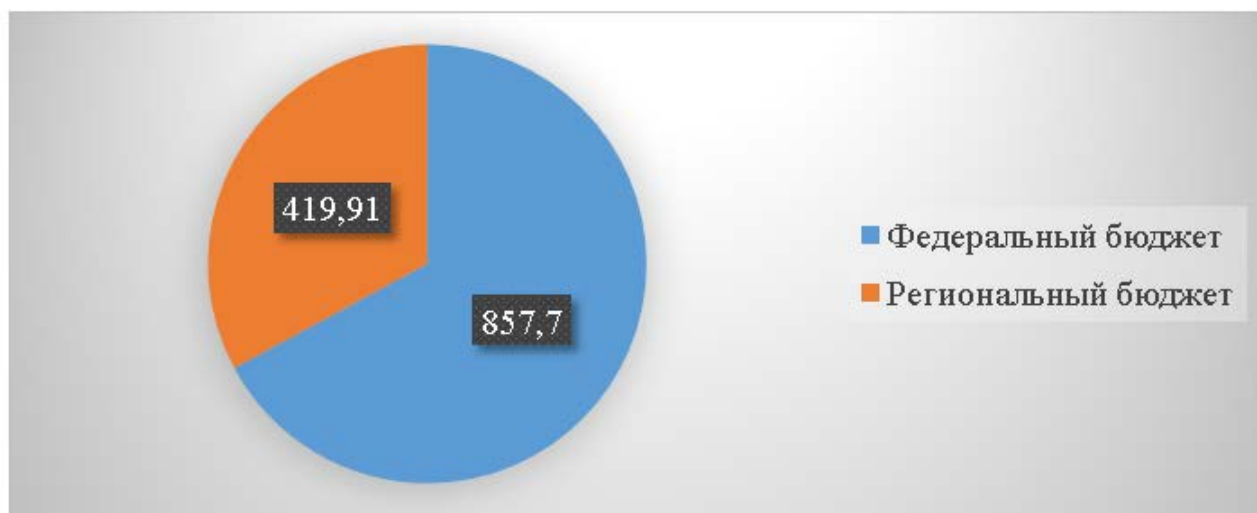


Рисунок 2 - Бюджет проекта Приморского края на 2021 год в млн. руб.

Полная реализация проекта позволит молодежи Приморского края в полной мере осуществлять свои потребности в качественном образовании. Дети смогут посещать региональные центры выявления и поддержки талантов, смогут попробовать себя в разных сферах, например, в роботостроении.

Эффективность школ, которые будут оснащены цифровыми технологиями образовательной среды, значительно повысится. Что не может не радовать, так как в нынешних условиях, связанных с вирусом «COVID 19», это просто необходимо. Повысится и качество образования в целом. Так как с детьми будут работать профессиональные педагоги, прошедшие повышение квалификации. На смену низкоквалифицированным сотрудникам придут высококвалифицированные молодые учителя, которые заинтересованы в своей профессии. Самое главное, что каждый сможет само реализовываться как личность, точно ставить перед собой цели и достигать их.

Нашей стране необходимы грамотные специалисты высшего и средне-профессионального уровня, чтобы наращивать потенциал страны во всех сферах деятельности.

#### *Список источников*

1. Конституция Российской Федерации (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
2. <https://www.primorsky.ru/regionalnye-proekty/obrazovanie/> (дата обращения 20.05.2021)

## **ОСОБЕННОСТИ РЕЧЕВОГО ПОВЕДЕНИЯ ВРАЧА НА ПРИМЕРЕ ПРОИЗВЕДЕНИЙ АНГЛИЙСКОЙ ХУДОЖЕСТВЕННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

**Абдуллаева С.А., Сивцева А.С.**

*КФУ им. В.И. Вернадского*

*Статья посвящена изучению особенностей речевого поведения врача на основе произведений английской художественной литературы, в которых рассмотрены решения проблем коммуникации по линии «врач - пациент». В статье проводится анализ особенностей взаимоотношений медицинских специалистов и пациентов в английской художественной литературе, выделены компоненты, формирующие речевое поведение врача, дана характеристика методикам смягчения информации в английском медицинском языке.*

*Ключевые слова: английская литература, медицина, речевое поведение, коммуникации, врач, медицинский дискурс, коммуникативные стратегии, художественная литература.*

Современное общество не может существовать без языка - важнейшего средства общения, выражения мыслей и передачи опыта современникам и потомкам. Язык - наше национальное богатство, поэтому на первый план выходит вопрос культуры речи, которая имеет отражение прежде всего в соблюдении литературных норм, является устойчивым образцом, эталоном для носителей языка. Под термином «культура речи» подразумеваем соблюдение на практике совокупности требований к ее корректности, соответствие коммуникативным целям и одновременной их реализации (актуальность, способности заинтересовать слушателя, подчиненности законам логики, языковой норме, целесообразного выбора средств общения и тому подобное).

Специалист, работающий в той или иной сфере, должен обладать определенными коммуникативными навыками, то есть он должен уметь эффективно: сформировать коммуникативную стратегию, пользоваться различными тактическими приемами коммуникации, уметь представить себя как участника коммуникативного процесса. Эффективная коммуникация строится на соотношении вербальных и невербальных приемов с целями и задачами коммуникации, коммуникативной интенции и перспективой, системным симбиозом элементов коммуникативной стратегии.

Известно, что базовый компонент речевого развития знаний, умений, навыков является комплексной характеристикой речевой компетентности специалиста. Культура речевого общения требует определенного уровня языковой и речевой грамотности, то есть определенного уровня компетентности.

В современном языкознании, вопросы языковой личности, а также языкового поведения специалиста вызвали повышенный интерес как у зарубежных, так и у отечественных ученых. Среди наиболее известных авторов современных научных публикаций являются: М.М. Бахтин, И.О. Бугаева, Д.Л. Дорогойкин, И.А. Зимняя, В.И. Карасик, Т. В. Кочеткова, Ю.В. Черненко, Л.В. Ягенич и др. По мнению Бугаевой И. О., «речевая деятельность различных социальных и профессиональных групп продолжает оставаться одной из наиболее актуальных и активно разрабатываемых тем современного языкознания» [1, с.82].

Ученый Бедрин Л.М. считает, что уникальность отдельно взятой языковой личности, самовыражения человека в языке - это неповторимые комбинации социально-психологических характеристик ее речевого поведения. [3, с.22].

Коммуникативная компетентность является неотъемлемой частью профессиональной деятельности индивида, поскольку именно она отражает личностные качества и свойства специалиста, с помощью которых он самостоятельно и эффективно реализует задачи профессиональной деятельности, в том числе, связанные с действиями других людей. Сформированность этой компетентности у специалиста свидетельствует о его теоретической и практической готовности к осуществлению эффективной профессиональной деятельности в определенной отрасли, требует установления регулярных коммуникативных контактов с другими сотрудниками. Именно поэтому будущим врачам важно овладеть культурой коммуникативной компетентности, в которую входит целый комплекс умений и навыков, так как именно они составят базу их профессионального мастерства (профессиональная эрудиция, наблюдательность, способность к логическому осмыслению диагностических и лечебных манипуляций, тактичность, осмотрительность; нравственные ценности (толерантность, отзывчивость, вежливость, приветливость, сострадание, благотворительность; коммуникативными умениями: умение общаться с пациентами, родными пациента, коллегами, подчиненными и администрацией).

Известно, что профессионализм специалиста-медика, который работает в парадигме «человек - человек», помимо коммуникативной компетентности, должен обладать психологической компетентностью, которая включает в себя наблюдательность и проницательность; способность понимать закономерности поведения, самопознание, самооценку, самоконтроль, саморегуляцию; знание различных стратегий, приемов и методов эффективного общения.

Решение коммуникативных задач в профессиональной деятельности – это ежедневная обязанность медицинского персонала. Этот факт нашел свое подтверждение в работах Барсуковой М.И., Дорогойкиной Д.Л., Кочетковой Т.В., которые пишут, что эффективным для хода лечения является уважительное отношение к больному как к личности [2, с.206].

Что касается речевого поведения врача, исследователь Л. М. Бедрин утверждает, что умение воздействовать на собеседника занимает одно из центральных мест в системе коммуникативных умений врача, который должен владеть разными способами психологического воздействия и прежде всего такими, как внушение, разъяснение, убеждение [3, с.20 -27]. По его мнению, такого рода профессионал должен уметь предотвращать потенциальные конфликты, воздействовать на пациента, вызывая у него определенное поведение, передать в речи информацию о поставленном диагнозе, назначенных лекарственных средствах и процедурах, анализировать и корректировать процесс общения с пациентом. [3, с.36].

Анализируя английскую литературу, автором данной статьи выявлен ряд произведений, в которых описаны ситуации из практической деятельности британских врачей, иллюстрирующие решение, возникающих у медицинского специалиста проблем в сфере коммуникации по линии «врач-пациент».

Наше исследование базируется на произведениях британского автора Генри Марша «Не навреди. Истории о жизни, смерти и нейрохирургии» и «Молитва нейрохирурга», написанная Дэвидом Леви. Выбор литературных произведений представляет интерес в плане анализа особенностей речевого поведения врача в профессиональной сфере.

Нами установлено, что в своем произведении, Генри Марш уделяет особое внимание такому типу речевого поведения как приветствие, общение с пациентами и их родственниками автор всегда начинает с синтаксических конструкций: «добрый день», «добрый вечер», «здравствуйте». Второй тип речевого поведения врача – вопрос и ответ, с помощью данного типа речевого поведения выясняются особенности психологического и эмоционального состояния пациентов. В произведении британского врача-нейрохирурга использованы следующие речевые конструкции: - Как вы себя чувствуете? . . . , - Как только получится вас выпишут домой. Хотите о чем-нибудь спросить? [5, с. 171]. Данные конструкции речи врача устраняют чувство тревожности у пациентов, формируют доверительные и доброжелательные отношения между пациентом и медицинским работником.

Извинениям и смягчениям как третьему типу речевого поведения врач должно уделяться особое внимание, а именно ситуациям, когда пациенту с терминальной стадией заболевания необходимо сообщить о диагнозе или родственникам пациента о его приближающейся смерти. Согласно Е.А. Сидоровой, медицинским работником должна быть выбрана верная тактика речевого поведения, так как уровень владения навыками эмоционального воздействия напрямую влияет на психоэмоциональное состояние пациента и его родных. [6, с.152]

В исследуемых произведениях были выделены такие примеры речевого поведения: «- Я добавил, что врачи и медсестры, ..., безумно опечалены происшедшим... -Простите, что я повысил голос, - извинился я.- Мне тоже тяжело из-за всего этого... [5, с. 209]; - Мне невероятно жаль, что я не смог поговорить с вами раньше... Я наклонился и положил руку ей на плечо: - Мне очень жаль... [5, с. 153]. С помощью гиперболизации Генри Маршем продемонстрированы эмпатия, заинтересованность, внимание и уважение к чувствам пациента и его родственникам.

Для снижения тревожности пациента в английском речевом этикете врача авторы романов выделяют стратегии коммуникативной поддержки. -Все будет в порядке [5, с. 37]; - Все в порядке вы просто разволновались [5, с. 104]; -Я заверил его, что беспокоиться не о чем [5, с. 107]. Подобные речевые конструкции эффективны для устранения личностной тревожности и формирования положительной реакции у пациентов.

Главными задачами речевого поведения английского врача являются профилактика конфликтных ситуаций, формирование здорового отношения пациента к его заболеванию. Однако, первоначально, английскими врачами для решения данной задачи в медицинском дискурсе широко используются речевые конструкции, направленные на формирование доверительных отношений между врачом и его пациентом. Анализирую выделенные произведения, нами установлено, что коммуникативная поддержка среди методик смягчения в английском медицинском языке наиболее широко используется британскими врачами.

В одном из анализируемых произведений английской литературы [5] данному аспекту уделено пристальное внимание: – Мы с ней справимся, – уверил я. – Давайте расскажу, как именно [5, с. 12]. В выше приведенной речевой конструкции автор придерживается стратегий коммуникативной поддержки и коммуникативной неформальности, которые акцентируют внимание пациента на «командной работе» с врачом, демонстрируют заинтересованность врача в успешном лечении. В итоге пациент настроен медицинским специалистом на позитивный результат, что повышает вероятность успешности выбранного врачом курса лечения.

В ходе медицинского дискурса перед специалистом стоит ряд задач, которые необходимо решить, нейрохирург Дэвид Леви пишет, что первоначально задача врача состоит

в том, чтобы успокоить пациента и убедить в успешном исходе операции, вторая задача – проинформировать о рисках [7, с. 31]. Решение второй задачи требует от врача силы воли и навыков эмоционального воздействия на пациента. Для того, чтобы произвести успокаивающий эффект, врачу необходимо продемонстрировать пациентам готовность видеть в них людей, а не медицинские случаи [7, с.44]. Для этого английскими врачами-писателями рекомендован персонифицированный подход к каждому пациенту, который предусматривает оценку темперамента и особенностей характера пациентов.

В проанализированных произведениях, нами отмечено, что медицинские специалисты уделяют повышенное внимание автономии личности пациентов, широко используют различные методики смягчения в медицинском английском языке: коммуникативный оптимизм, коммуникативную поддержку, гиперболизацию и коммуникативную неформальность. С помощью данных методик речевое поведение врача оказывает положительный эффект на выбранный курс лечения и становится полноценной его частью. Автором книги «Молитва нейрохирурга» Дэвидом Леви, при анализе роли речевого поведения врача на состояние пациента, был сделан вывод о том, что «беседа с тем, кому предстоит операция – это танец, который нужно довести до совершенства» [7, с.56].

Подводя итог, речевое поведение врача рассматриваем как сложное личностно-профессиональное качество, которое обеспечивает целостную профессиональную медицинскую деятельность как в мире медицины, так и в обществе. Нами установлено, что речевое поведение врача включает в себя профессиональные и специальные знания, умения, навыки; способность функционировать в социуме с учетом позиций других людей; возможность вступать в коммуникации с целью быть понятным; способность свободно владеть языком конструктивного диалога; умение правильно и доступно формулировать профессиональное мнение и общественно-гражданскую позицию, личностное самовыражение медицинского работника. Поэтому, молодым медицинским специалистам должны быть рекомендованы произведения зарубежной литературы, в которых врачи с многолетним опытом коммуникации по линии «врач-пациент» демонстрируют образец эффективного в профессиональной деятельности и речевого поведения врача для решения коммуникативных задач медицинского дискурса.

#### *Список источников*

1. Кочеткова, Т. В. Речевое мастерство педагога высшей школы / И.О. Бугаева, Д.Л. Дорогойкин, Т.В. Кочеткова, Ю.В. Черненко // Саратовский научно-медицинский журнал. – 2016. – С. 82-86.
2. Барсукова, М. И Проблема коммуникации по линии «врач-пациент» / М. И. Барсукова, Д. Л. Дорогойкин, Т. В. Кочеткова // Бюллетень медицинских интернет-конференций. – ООО «Наука и инновации», 2016. – Т. 6. – №. 1. – С. 206-207.
3. Бедрин, Л.М. Психология и деонтология в работе врача. / Л.М. Бедрин, Л.П. Урванцев // Учебно-методические рекомендации для студентов, субординаторов и врачей. - Ярославль, 1988. – 123 с.
4. Ягенич, Л. В. Коммуникативная деятельность врача в образовательной среде // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – № 3. – С. 50–55.
5. Марш, Г. Не навреди. Истории о жизни, смерти и нейрохирургии; пер И. Чорного. - М.: ЭКСМО, 2019. – 336 с.
6. Сидорова А.Е. Средства выражения категории вежливости в английском медицинском языке / Ю.В. Бойкова, А.Е. Сидорова // Евразийский Союз Ученых. – 2015. – № 11-4 (20) – С. 150–155.



7. Леви, Д. Молитва нейрохирурга/ Дж. Килпатрик, Д. Леви; пер. В.А. Измайлова– М.: ЭКСМО, 2019. – 350 с.

## **FEATURES OF SPEECH BEHAVIOR OF THE DOCTOR ON THE EXAMPLE OF WORKS OF ENGLISH IMAGINATIVE LITERATURE**

**Abdullaeva S.A., Sivtseva A.S.**

*The article is aimed at examining the peculiarities of a doctor's communicative behavior displayed in the works of English fiction, in which solutions to communication problems along the «doctor-patient» line are considered. The article proposes a structural analysis of the peculiarities of the relationship between medical specialists and patients in English fiction, identifies the components that form the doctor's speech behavior, gives a characteristic of the mitigation techniques in the English medical language.*

*Keywords: English literature, medicine, communicative behavior, communication, doctor, medical discourse, communication strategies, fiction.*

## СЕМАНТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ СОЗДАНИЯ ИРОНИИ В ПРОЗЕ С. ДОВЛАТОВА Атаманова О.Н.

*Российский университет имени А.Н. Косыгина*

*В статье на примере эмигрантской повести «Иностранка» и эмигрантской повести «Иностранка» выявлены семантические механизмы, которые способствовали созданию иронии в знаменитой прозе С. Довлатова.*

*Ключевые слова: С. Довлатов, семантика, ирония, эвфемизация, идиостиль автора, билингвальность, жаргонизмы.*

Сергей Довлатов является ярким самобытным представителем иронического реализма, сочетающего в себе традиции классической традиции и эксперимента в сфере построения сюжета, типологии персонажей, использовании различных языковых средств.

Ирония является основным компонентом идиостиля С. Довлатова. Для изучения творчества писателя необходимо понять, как в руках автора семантика, её механизмы и приёмы способствуют реализации иронии в повествовании. Материалом для анализа послужили тексты записных книжек автора «Соло на ундервуде» - квинтэссенция иронии в коротких зарисовках, анекдотах, наблюдениях, использованных в известных повестях и эмигрантская повесть «Иностранка».

Для объективации иронии характерно наличие двух семантических планов: буквальный (эксплицитный) и тайный (имплицитный).

«Светлов заказывал. Он достал из кармана сотню. То есть дореформенную, внушительных размеров банкноту с изображением Кремля. Он разглядел ее, подмигнул кому-то и говорит:

– Ну, что, друзья, пропьем этот ландшафт?» [2]

Скрытый иронический смысл в предложении пропить деньги (банкноту) подменяется красивым словом: ландшафт (изображение на купюре).

«Фёдор Михайлович стеснялся заходить в трамвай и побаивался официантов. Поэтому он ездил в чёрной горкомовской машине, а еду брал из закрытого распределителя» [1,18]

Распространённым механизмом экспликации иронии можно считать прием контраста.

«Маруся была красивая и легкомысленная. Лора – начитанная и тихая. Марусина жизнь протекала шумно и весело. Лорино существование было размеренным и унылым». [1,33]

С. Довлатов также прибегает к такому экспрессивному средству усиления текста, как эвфемизация - замена табуированной лексики на стилистически нейтральную.

«Мама и ее сестры очень боялись дедушку. Таинственное слово «абанамат» приводило их в ужас. Значения этого слова мать так и не узнала до преклонных лет.» [2]

«У входа в гостиницу дежурили эти самые, которые за деньги. В общем ясно. У одной была совершенно голая жэ.» [1,43]

На формирование иронического контекста в прозе С. Довлатова большой отпечаток наложила билингвальность и псевдобилингвальность.

«– Выучил украинский язык? – Выучил.

– Скажи что-нибудь по-украински. – Например, мерси». [2]

«Лора сказала: - Фимуля, принеси нам кейк из холодильника». [1]

Наличие окказиональных и узуальных антонимов делает иронический нарратив автора неповторимым и запоминающимся.

«Не пойду, – говорит, – какой-то он советский.

– То есть, как это советский?

– Ну, антисоветский. Какая разница.» [2]

«Маруся сказала: - Раньше ты меня любил, как женщину.

- Сейчас я воспринимаю тебя как человека.»

При анализе текста выявлен также стилистический разнобой текста, организующий стилистическую дисгармонизацию, присущую идиостилю Довлатова. [3]

Грубин с похмелья декламировал: "Пока свободой горим,

Пока сердца для чести живы,

Мой друг, очнись и поддадим!...» [2]

Просторечие и жаргонизмы как характеристика персонажей в экспликации иронии занимает значительное место и является характерной чертой авторского стиля писателя.

«Косая Фрида так и говорит:

- Типичный пьяный гой из Жмеринки!» [1,64]

На процесс экспликации иронии, кроме представленных в статье, влияют также фразеологические единицы, представляющие собой устойчивые выражения; трансформированные фразеологические выражения, образовавшиеся в условиях контекста; фразеологические единицы, возникшие в условиях советского пространства.

Подводя итог, можно сказать, что ирония в художественном тексте может быть эксплицирована посредством разноуровневых языковых средств, содержащих внутренние механизмы формирования иронического смысла

#### *Список источников*

1. Довлатов С. Проза. С.-П.: Лимбус-пресс, 1993. 372 с.
2. Довлатов С. Соло на ундервуде [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://booksonline.com.ua/view.php?book=43298>
3. Орлова Н. А. Поэтика комического в прозе С. Довлатова: семиотические механизмы и фольклорная парадигма: автореф. дис. ... канд. филол. наук. Майкоп: Адыг. гос. ун-т, 2010. 22 с.
4. Самыгина Л. В. Ирония как метатекстовый феномен в рассказах С. Довлатова: автореф. дис. ... канд. филол. наук. Ростов-на-Дону: Юж. федер. ун-т, 2013. 22 с.

## **SEMANTICS AS A TOOL FOR CREATING IRONY IN S. DOVLATOV'S PROSE**

**Atamanova O.N.**

*Russian University named after A.N. Kosygin*

*Using the example of the émigré story “Inostranka” and the émigré story “Inostranka”, the article reveals the semantic mechanisms that contributed to the creation of irony in the famous prose of S. Dovatov.*

*Keywords: S. Dovatov, semantics, irony, euphemization, author's idiosyle, bilingualism, jargon.*

## СЕМАНТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОТАМОНИМОВ ПРОВИНЦИЙ И ТЕРРИТОРИЙ КАНАДЫ

Гапич Е.С.

МПГУ, г. Москва

*В статье раскрыты семантические особенности потамонимов провинций и территорий Канады. Проанализировано происхождение названий, основные закономерности, распределение языков происхождения топонимов, а также общая картина речных названий Канады.*

*Ключевые слова: потамонимы, Канада, топонимы, гидронимы, провинции и территории Канады, семантика.*

Потамонимы – гидронимы, отвечающие за названия водных объектов. Потамонимы играют большую роль в топонимике. Люди селились по берегам рек, использовали их в хозяйственной деятельности, как естественную защиту. С помощью рек можно отследить расселение людей по континенту, преобладающие культуры, смену владельцев территорий, даже особенности экономики данной местности.

Цель исследования – выявить основные особенности формирования потамонимов провинций и территорий Канады.

Задачи поставленные в ходе исследования:

- 1) изучить историю освоения Канады и пути распространения народов и языков по территории страны;
- 2) проанализировать изменения в языковых единицах, обозначающих реки;
- 3) систематизировать полученную информацию и выделить основные семантические особенности.

В статье представлены результаты анализа потамонимов провинций Канады.

Порядка 8,5 тысяч наименований водных объектов в Канаде составляют реки. В стране расположено большое количество рек, от ручьёв и малых рек, до рек, относящихся к крупнейшим рекам мира [2].

В ходе изучения потамонимов были проанализированы названия объектов 10 провинций и 3 территории.

При этом особенности семантики обусловлены в основном историко-культурными причинами. На основании этих причин выделяется несколько групп потамонимов. Первая, связанная с языками местных племён. Вторая – связана с английским языком и английскими исследователями. И третья по величине группа – названия, имеющие французское происхождение. При этом была выделена вторая классификация, делящая потамонимы на 2 группы: названия, связанные с географическими особенностями объектов, и названия, связанные с историко-хозяйственной этимологией.

Потамонимы Альберты изменяются с севера на юг. На севере преобладают названия, чья этимология связана с индейскими языками. Подавляющее количество их относится к культуре племени Кри. Например, Атабаска – «трава и камыш повсюду», Мьетте – «толсторогий баран». Названия в большинстве своём обозначают качества и те или иные характеристики рек. К югу количество топонимов, имеющих индейское происхождение, снижается, что объясняется исторической обусловленностью и заселением европейскими колонизаторами южных территорий страны. Так как провинция имеет преобладающую британскую историю, англоязычные топонимы преобладают над франкоязычными.

Например, Волверайн – по обитающим на берегу реки россомаха, Джекпайн – по произрастающей сосне Банка [1].

Большой процент названий в провинции Британская Колумбия связан с языками и культурой местного населения, что обусловлено распространением ряда индейских племён и тем, что освоение страны начиналось с севера и востока. Почти все названия индейского происхождения связаны с природными характеристиками объектов. Например, Амискви – «хвост бобра», Вапити – «олень».

Следующая крупная группа – названия английского происхождения. Преобладают названия, связанные с природными характеристиками водных объектов. Однако, в немалом количестве присутствуют названия, этимология которых относится и к человеческой деятельности. Например, Бивер – на берегах реки обитает большое количество бобров, Дункан – в честь Джона Дункана старатель в совете управления провинцией, Томпсон – в честь исследователя Дэвида Томпсона.

Реки провинции Манитоба представлены в преимуществе своём английскими потамонимами (например, Ред – по отблескам меди в рек, Брод – по ширине реки, Гейнсборо – в честь города в Англии), а также рядом потамонимов языка Кри (например, Виннипег – «мутная вода», Мистик – «дереву»). Так как немалая часть населения представлена французами, а также длительное французское влияние на провинцию, высока доля названий, имеющих французское происхождение (Например, Сури – по большому количеству мышей, обитающих в долине реки, Кяпель – от легенды Кри о духе, который вопрошал «Кто зовёт?» – по фр. Кяпель). Французские названия связаны с миром живой природы (75%) и с переводом названий с языка Кри (порядка 25%).

В провинции Нью-Браунсвик этимология потамонимов делится на 2 основных группы – французские названия, которые в основном были даны по преобладающему населению и исторической обусловленности (например, Жаке – в честь исследователя Жаке Картьера, Кокень – от французской легенды о земле изобилия и праздности), и индейские названия, представленные языком Микмак, племени, населявшему полуостров провинции длительное время. Преобладающие названия племени Микмак связаны с природными характеристиками территории, а также с рядом названий первых наций и лидеров первых наций. Например, Бертибог – в честь одного из вождей Первых Наций, Римуски – «земля собак», Ричибукт – «река огня». Английские названия представлены в небольшом количестве.

Большинство названий рек, встречающихся в провинции Лабрадор, имеют в своём происхождении англоязычные корни. В основном они связаны с историческими личностями: река Черчилль, Гамильтон, Сейнт Мери и Сейнт Чарльз. По-прежнему большой процент названий обладает индейской этимологией: Когавсок, Сиугак, Авакутак, Питиуалуу и другие.

Потамонимы же Нью-Фаундленда на 95 процентов представлены англоязычными наименованиями. Первые по количеству – наименования, связанные с географическими характеристиками рек: Ист, Дир, Goat, Брод и другие. Следующие по количеству – реки, связанные с историческими личностями и хозяйственной деятельностью людей: Стенлис, Робертсон, Питерс, Дениелс и другие.

Потамонимы Новой Шотландии имеют англоязычное происхождение, так как территория была колонизирована выходцами из Англии и Шотландии. Названия делятся на 3 типа: по географическим характеристикам (Салмон, Эппл, Фокс и другие), по историческим личностям и хозяйственной деятельности (Сейнт Эндрю, Фаррелс, Индиан и другие), а также названия перенесенные с территории Шотландии и Англии (Эвон, Эрберт и другие). Названия

французского и индейского происхождения единичны, что обусловлено историческим развитием территории.

Потамонимы Северо-западных территорий представлены наименованиями, имеющими англоязычное происхождение (Йеллоунайф, Салт, Рут, Джонсон, Редстоун и другие), что связано с экспедициями многих полярных исследователей под британской Коронай. При этом ряд названий сохранили инуитские названия (Дахаддини, Котанили, Какиса или же река Атлантического бассейна - Телон). Это связано с тем, что преобладающим населением являются представители Первых Наций (порядка 40%).

Потамонимы Нунавута представлены 2 крупными группами. Первая группа – англоязычные наименования, которые были даны либо по географическим характеристикам рек, либо же в честь исторических личностей, чья деятельность происходила на территории провинции (Хоппнер – арктический исследователь, Ричардсон – военный хирург и др.)

Вторая группа – названия имеющие инуитское происхождение, что связано большим количеством местного населения (Реки Телон, Казан, Тлеваза, Когалу и другие). Данные названия отражают географические характеристики объектов.

Реки провинции Онтарио представлены преимущественно англоязычными названиями (Например, Блек Дак – по обитающим в долине реки Чёрным уткам, Бивер – по бобрам обитающим в реке), затем следуют франкоязычные названия (например, Сейбл, Бойне и другие) и названия на языке местных племён (Например, Виниск – «Сурок» и другие). В отличие от северных провинций реки с индейскими названиями – транслитерируются, а не переводятся на английский и французский языки. При этом по сравнению с северными провинциями доля французских названий в несколько раз выше. Это связано с бывшим французским колониальным прошлым территории. При этом в данной провинции немалое количество названий, перенесенных из Великобритании (Например, Темза, Лондон).

Провинция Квебека представлена 3 группами названий – французские, английские и языками местных племён. В первую очередь, это французские наименования (Например, Ла Гранде, Ла Салле и другие). Преобладание французских названий связано с тем, что исторически Квебек считает себя франкоязычной провинцией, что проявляется как в культурном отношении, так и находит отражение в топонимике, а, следовательно, в топонимах местности.

Племена Алгокуин, жившие на большей части провинции оставили большой пласт в топонимике местности (Например, Ноттавей – «змея», Мегискан, Пахунан и другие). При этом почти все названия связаны с природными характеристиками водоёмов. Названия, связанные с историческими деятелями – вождями, шаманами – встречаются лишь в языке Кри.

Английские названия в провинции занимают минимальную нишу, при этом встречаются они преимущественно на востоке провинции.

Реки провинции Саскачеван по происхождению названий делятся на 2 группы: франкоязычные, к которым относятся реки Гудзонова залива (например, Кяпель, Ла Лок, Сури); англоязычные, которые относятся к бассейну Арктики и Мексиканскому заливу (например, Френчмен, Черчилл). Количество потамонимов, связанных с местными племенами незначительно. Данные тенденции связаны с близостью рек Гудзонова залива к провинции с преобладанием франкоговорящего населения – Квебека. Отсутствие названий, связанных с индейскими названиями, обуславливается малой долей индейского населения в провинции.

Провинция Юкон представлена в гидронимике англоязычными потамонимами. При этом велика доля наименований, связанных с историческими личностями и местами (Нарес, Росс, Клондайк), а также со свойствами рек (Вайт, Биг Салмон, Сикстимайл). При этом

немалая доля наименований связано с языками местных племён (Тахити, Теслин, Тагиш). Местные наименования провинции связаны с именами Первых Наций, в том числе с племенем Тлингит.

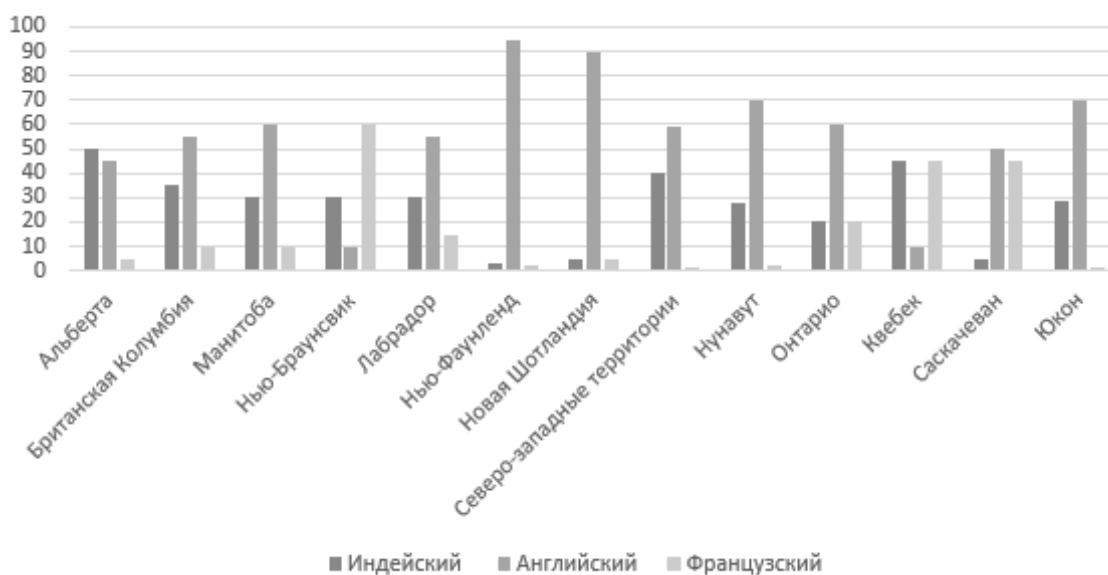


Рис. 1 Языки происхождения потапонимов Канады

Основные тенденции распределения гидронимов по карте Канады обуславливается историческим развитием территорий.

Так, ряд названий, относящихся к индейским языкам, обязаны своему происхождению первым людям, населявшим континент. В районе Великих озёр это будут ирокезы, кри и гуроны. Почти по всей средней полосе Канады присутствуют названия, связанные с языковой семьёй Алгокуин. Севернее доминирующей группой будут инуитские языки. При этом, есть 2 группы названий, связанных с племенами. Первые – как исторический слепок, позволяющие отследить места обитания племён, их передвижения, важные исторические вехи, взаимоотношения друг с другом. Вторые – связаны с современными общинами, зачастую, одноименными с гидронимами, рядом с которыми они располагаются.

Общей чертой всех индейских гидронимов будет их происхождение, связанной в основном с природными характеристиками. При этом – это будут либо характеристики воды (как русло проходит – слияние с другими реками, разделение на 2 русла и т.д.), либо с обитающими видами флоры и фауны в долине – зачастую это будут олени, бобры, ряд растений – ивы, тополи, сосны и другие. Названия, связанные с человеческой деятельностью редки, при этом они либо связаны с названиями самих наций, либо же с крупными общинами, проживающими в районе названного объекта. Либо же они будут связаны с лидерами племён. Также, названия индейского происхождения могут быть связаны с другими племенами – чаще всего врагами.

Английские наименования обладают обширной этимологией. Внутренние воды Канады отличаются богатым набором гидронимов, которые различаются от провинции к провинции. На севере, будут преобладать названия, связанные с первыми европейскими колонизаторами. В более населенных районах страны будут встречаться как названия, связанные с природными характеристиками объектов, так и с хозяйственной деятельностью, или с историческими деятелями. Большой пласт гидронимов в окрестностях Гудзонова залива

связан с деятельностью компании Гудзонова залива. Ряд управляющих компании и людей, возглавляющих исследовательские экспедиции от лица компании увековечены в ряде гидронимов.

При этом отдельно стоит отметить ряд гидронимом принесённых колонизаторами из Шотландии и связанные, с шотландскими топонимами, а также представителями шотландских кланов, заселившими территории. Такие топонимы встречаются в Альберте, Британской Колумбии. Однако, наибольшая их концентрация сосредоточена в Онтарио. При этом большинство топонимов характеризуются приставкой Мак.

Французские названия преобладают в провинции Квебека и на границах данной провинции с соседями. Также ряд гидронимов французского происхождения присутствуют в провинции Нью-Браунсвик и на юге Манитобы. Преобладают названия, связанные с миром живой природы, кунницами, тополями и рядом других видов. Также большой пласт французских наименований представляют гидронимы, связанные с переводом индейских названий на французский язык, данные названия в преимуществе своём, также будут связаны с природной характеристикой. Ряд названий связан с топонимами Франции, перенесёнными колонизаторами, а также с французскими деятелями, сыгравшими важную роль в том числе в развитии провинции Квебек.

Таким образом, Канада обладает богатым гидронимическим рисунком, объясняющим и демонстрирующим богатую культурную смесь данной страны, выраженную в истории и населении.

#### *Список источников*

1. Karamitsanis, Aphrodite (1991). Place Names of Alberta, Volume 1. Calgary: University of Calgary Press, pg. 164-165
2. Rayburn Alan - Dictionary of Canadian Place Names Paperback – 1999 - ISBN-13: 978-0195414707.;

*The article reveals the semantic features of the potamonims of the provinces and territories of Canada. The origin of names, basic patterns, distribution of languages of origin of toponyms, as well as the general picture of river names in Canada are analyzed.*

*Keywords: potamonims, Canada, toponyms, hydronyms, provinces and territories of Canada, semantics.*



# REPRESENTATION OF THE CONCEPT OF PUNISHMENT BY THE LEGAL TERMS PUNISHMENT, PENALTY, AND THEIR DERIVATIVES

Danilov K.V., Varshamova N.L., Yashina E.V.

*Saratov State Law Academy*

*The motivation behind this research is to discover the idiosyncrasies of the PUNISHMENT concept in the minds of American and British lawyers. The authors have featured the essential constituents of the concept and found connections with other legal and ordinary concepts. The academic novelty of the examination is in the fact that not many scientific works cover the concepts of professional collective conscious on the whole and lawyers' collective professional conscious in particular. The materials for the examination are the definitions from law word references and the writings, which deal with legal issues. The PUNISHMENT concept has been perceived as the component of legal reasoning in the two nations. Therefore, the authors have focused on the distinctions, stemming from this fact, as well as on the relationships among CRIME, PUNISHMENT, TORT, and CONTRACT legal concepts, etc.*

*Keywords: concept, crime, punishment, morality, constituent.*

## 1. Introduction

This study has been made within the pattern of cognitive linguistics that is a well known branch these days. We are particularly intrigued by collective conscious in general and professional collective conscious in particular. It is also evident that the concepts of PUNISHMENT and CRIME are the essential components of human psyche. We are aiming to find out the mental constituents of the PUNISHMENT concept, which connect it to other concepts and outline the way it is portrayed at the linguistic level. This thought has been motivated by such prominent researchers as Charles Phillmore, Beryl Atkins, Ray Jackendoff, George Lakoff et al [8, 10, 11]. Among the objectives of our examination are the following: to figure out the specifics of relationships between the CRIME and PUNISHMENT concepts; determine their connections to other concepts, sort out their central and peripheral constituents, and so on. The paper may be of interest to law students and all the individuals who are keen on the expert attitude to crime and punishment in Britain and the US.

## 2. The Terms Punishment and Penalty

To begin with, we will consider the specifics of the portrayal of the PUNISHMENT concept by the legal terms punishment and penalty. The term punishment has the accompanying definition: "some pain or penalty warranted by law, inflicted on a person, for the commission of a crime, or for the omission of the performance of an act required by law, by the judgment and command of some lawful court" [14]. A verb term to punish means "to make someone suffer for a crime which he has committed" [7, p. 194].

The term penalty is used in the definition of the term punishment. In its turn, it is defined as follows:

- 1) "In criminal law, a money fine or forfeiture of property ordered by the judge after conviction for a crime" [12];
- 2) "Punishment (such as fine) which is imposed if something is not done or if a law is not obeyed"; "sentence of a criminal to be executed" [7, p. 175].

As indicated by the previously mentioned definitions, the legal notion of "penalty" is smaller than the notion of "punishment", as it as it means only sanctions related to property ('fine', 'forfeiture of property'). The definitions uncover the semes, demonstrating that punishment is applicable only in case a law is broken ('law') and only when a court approves it ('judge'). The term penalty can likewise allude to other sanctions "sentence of a criminal to be executed" [7, p. 175]. Subsequently, the

reference of the term penalty exclusively to property sanctions can be considered as a fringe semantic constituent of the PUNISHMENT concept.

The relationship of the CRIME and PUNISHMENT concepts brings about the fact that various constituents that we previously found in the legal concept of CRIME have also been uncovered in the legal concept of PUNISHMENT. For instance, the 'need of conviction' constituent is a piece of both concepts. Recognized in the concept of CRIME, a 'subjective perception' constituent is an outcome of the personal opinions "rivalry" that is typical both of expert legal counselors and laymen (the jury, for example). Therefore, this constituent is extended on the concept of PUNISHMENT. The same thing can be said about 'circumstance' and 'defense' constituents.

Sanctions are possible not only for unlawful acts, but for omissions as well ('omission', 'something not done'). The second meaning of the term penalty shows that it covers sanctions for criminal offenses as well as for other unlawful acts ('law not obeyed'). There are common constituents in the concepts of CRIME, TORT and CONTRACT because of the specifics of Anglo-American law development since the very beginning. The common features of sanctions for commission of a crime, tort, and violation of contractual obligations are obvious, and it is due to the same factor. The fundamental contrast between criminal sanctions and civil ones is that the principle reason for the latter is not just to punish a wrongdoer, but to compensate the victim for the damage caused. In case of non-fulfillment of contractual obligations, the harmed party must be also compensated. Nonetheless, when a tort is committed, the transgressor disregards the standards that are binding on all individuals from the general public. In the event of inability to satisfy contractual commitments, the standards being referred to are compulsory only for the parties to the contract [13, p. 6–7]. The term penalty, being a term of contract law, has the following definition: "an amount agreed in advance if payment is not made on time, such as a "late payment" on a promissory note or lease, or a financial penalty for each day a building contractor fails to complete a job" [12]. As indicated by this definition, contract law presupposes only property sanctions.

A few civil sanctions are punitive. An example is the sanction, associated with the phrase punitive damages. In spite of the fact that the term punitive damages does not, obviously, come from the terms punishment or penalty, the similarity of their external structures, due to the common Latin roots, justifies the study of the term punitive damages in the context of the word group under consideration. The definition is as follows:

- 1) "The purpose of punitive damages is to punish a defendant and to deter a defendant and others from committing similar acts in the future" [14];
- 2) "Damages which punish the defendant for the loss or harm caused to the plaintiff or heavy damages awarded to show that the court feels the defendant has behaved badly towards the plaintiff" [7, p. 65].

The first definition highlights one of the functions of punishment – the function of social and individual restraint ('deterrence'). The second definition confirms the 'subjective perception' constituent in the concept of PUNISHMENT as well as common constituents in the concepts of PUNISHMENT and MORALITY ('feeling', 'bad behavior'). One way or another, common constituents in the everyday concept of MORALITY and the legal concept of CRIME attests to the existence of common features in the ordinary concept of MORALITY and the legal concept of PUNISHMENT.

Punitive damages are the consequence of acts defined as quasi-criminal, i.e., half-crimes and half-torts. Despite the fact that punitive damages are paid in a civil suit, they have much in common with a fine for a non-serious crime. Punitive damages are practiced both in Britain and in the USA [15, p. 234].

In everyday English, the words punishment and penalty have the following meanings respectively:

- 1) “Causing (someone who has done something wrong or committed a crime) to suffer, by hurting them, forcing them to pay money, sending them to prison, etc.” [3, p. 1147];
- 2) “A penalty is a punishment, or the usual punishment, for doing something that is against a law” [3, p. 1044].

In everyday English, the word punishment, unlike the word penalty, means punishment not only for unlawful, but also for any other unworthy acts. Both the general language and terminological meanings of the analyzed words presuppose the suffering of a punished person. Property sanctions are not perceived as causing pain ('pain or penalty'). Apparently, this is due to the fact that property losses are not only possible as punishments for crimes, but also in other life situations. All other punishments, currently applied in Britain and the US, are possible only as such. Therefore, a non-property sanction is perceived as more severe and causing actual suffering. However, the definition of the term to punish does not imply such a distinction. Therefore, the opposition of property sanctions and other punishments can be considered an interpretative peripheral constituent of the legal concept of PUNISHMENT.

As Hugo Bedau points out, punishment, by nature, causes suffering. It is unpleasant, often painful, and, in any case, consists of depriving the subject of any value and makes him\her go through difficulties [1, p. 186]. Thus, we can conclude that the central constituent of the legal concept of PUNISHMENT is the constituent of 'suffering imposed by law'.

Traditionally scholars distinguish four main purposes of state punishment:

- 1) Restraining or warning function (deterrence). An offender is punished to make other people refrain from criminal activity, and this is general deterrence. Punishment also aims at making the punished person refrain from criminal activities in the future, and this is specific deterrence;
- 2) Protective function (protection) is done through isolation from society in order to protect citizens from further crimes that might otherwise be committed by the offender;
- 3) Corrective or educational function (reformation) has the purpose to change the offender for the better;
- 4) Punitive function (retribution), which is actually the revenge of the society for an offense.

The conclusion is that 'deterrence', 'protection', 'reformation' and 'retribution' are among the central constituents of the legal concept of PUNISHMENT.

### 3. The Terms Amnesty and Pardon

Now, we are going to consider the representation of the PUNISHMENT concept by the terms that express the possibility of punishment mitigation or the release from punishment. The analysis of these terms in the context of the terms punishment, penalty, and their derivatives seems rather appropriate, since punishment and penalty are the terms of the upper classification level and denote the most general legal notions about punishment. The term amnesty can be defined in the following ways:

- 1) “A general remission of punishment, penalty, retribution, or disfavor to a whole group or class; it may imply a promise to forget” [14];
- 2) “Blanket abolition of an offense by the government, with the legal result that those charged or convicted have the charge or conviction wiped out” [12].

According to the definitions, the amnesty presupposes the release of several persons from punishment ('group or class', 'several people', 'those'). At the same time, the amnesty implies the cancellation of the previous conviction, if it takes place after they came into force. The forgiveness without the criminal record cancellation is denoted by the term pardon:

- 1) “to use the executive power of a Governor or President to forgive a person convicted of a crime, thus removing any remaining penalties or punishments and preventing any new prosecution of the person for the crime for which the pardon was given” [12];
- 2) “Action of forgiving an offence (by the Sovereign or by Parliament)” [7, p. 175].

A pardon can also terminate a sentence and free a prisoner when the chief executive is convinced there is doubt about the guilt or fairness of the trial, the person is rehabilitated and has performed worthy public service, or there are humanitarian reasons such as terminal illness [12]. The meaning of the term pardon reflects the differentiation of the PUNISHMENT concept in Britain and the US that is rooted in the difference of the governmental structures ('governor or president', 'by the sovereign or by parliament'). In addition, the scenario (i.e. dynamic, non-static) character of the PUNISHMENT concept is expressed in the fact that the person's behavior while serving the sentence and after is very important. The 'subjective perception' and 'circumstance' constituents are manifested in the state officials' influence on the specific punishment of a particular person for a specific crime.

#### 4. The Phrasal Terms

The phrasal terms, built up on the basis of the terms crime and offense, are collectively referred to the groups of unlawful acts. The syntactic derivatives of the terms punishment and penalty, in their turn, are referred to the specific types of punishment. The term death penalty has the following definitions:

- 1) “Sentence of a criminal to be executed” [7, p. 66];
- 2) “The sentence of execution for murder and some other capital crimes” [12].

The term capital punishment is defined as follows:

- 1) “Punishment of a criminal by execution” [7, p. 33];
- 2) “Execution (death) for a capital offense” [12].

In B. A. Garner's dictionary, the term capital punishment is represented as a euphemistic synonym of the term death penalty [9, p. 239].

Due to the general trend towards punishment humanization, the use of the death penalty is abolished in Britain (the last execution happened in 1964) and extremely limited in the United States. This can be explained by the extreme severity of this punishment.

In the United States, there is a precedent of the Supreme Court's annulment of the death penalty for a person who committed murder at the age of fifteen. The bulk of American lawyers believe that, taking into account the Eighth Amendment to the US Constitution, it is necessary to refuse from the execution of death sentences if a person committed a crime before the age of sixteen [2, p. 312].

According to the information of the Death Penalty Information Center, which is monitoring the corresponding statistics in the US, by 2020, death penalty was used in 28 states and abolished in 22 states [4].

The youngest person ever executed after 1976 was a 22-year-old man, the oldest one – a 77-year-old woman [5].

Proceeding from this, we find the 'specification of a punished subject' constituent in the PUNISHMENT concept. The subject is specified by age. In addition, the age when a person can be legally executed differs from state to state. It allows one to speak of the 'subjective perception' constituent and the regional differentiation of the legal concept of PUNISHMENT in the United States.

An identical tendency has been observed while analyzing the number of executed women. As of April 1, 2020 there were 53 women on death row. The total death row population is about 2,500

persons. Since 1976, 16 women have been executed [6]. Thus, the 'specification of a punished subject' constituent of the PUNISHMENT concept can specify the subject both by age and by sex.

Public morality justifies the right of society to punish the offender. However, the development of social culture may lag behind the development of legal culture (for example, people often are against the abolition of the death penalty), or, on the contrary, outstrip it (the non-application of the punishments imposed by law for adultery in the United States, the non-application of corporal punishment in British schools before its official cancellation). This fact is an additional confirmation of common constituents in the everyday concept of MORALITY and the legal concept of PUNISHMENT.

#### 5. The Verbal and Adjectival Derivatives

We have found verbal and adjectival derivatives of the terms punishment and penalty. The term punishable has two meanings: "liable to", if it refers to a noun denoting a person, and "entailing", if it refers to a noun denoting a crime – "she is not legally punishable", "an offense punishable by a \$500 fine" [9, p. 718].

The term penal means "referring to punishment". It functions as an element in a number of phrasal terms that specify broad notion of "penal", making it much narrower. For example, the term penal code ("set of laws governing crime and punishment") specifies the notion of "penal" by legal prescriptions, regulating the interpretation of crimes and punishments. In modern law, penitentiaries are denoted by the term penal institution ("place (such as a prison) where convicted criminals are kept"). The synonymous terms penal laws and penal system specify the notion of "penal" by the prescriptions, governing the correlation of existing types of punishment and crime [7, p. 175]. The definition reflects an interpretative peripheral constituent of the legal concept of PUNISHMENT, namely, the differentiation of property sanctions from all the others.

#### Conclusions.

Summing up, we have come to the following conclusions:

- 1) The correlation of the CRIME and PUNISHMENT concepts makes the 'need of conviction' and 'subjective perception' constituents be the elements of both of them.
- 2) Some civil law sanctions are punitive by nature, and the term penalty belongs not only to criminal law but to contract law as well. That proves the correlation between CRIME, PUNISHMENT, TORT, and CONTRACT legal concepts.
- 3) The terms death penalty and capital punishment specify a punished subject both by age and by sex. In the US, the age when a person can be legally executed differs from state to state. It reveals the 'subjective perception' constituent and the regional differentiation of the legal concept of PUNISHMENT in the United States.
- 4) The use of death penalty is much restricted, and it is a sign of the punishment humanization tendency. The fact highlights common constituents in the everyday concept of MORALITY and the legal concept of PUNISHMENT.
- 5) The 'deterrence', 'protection', 'reformation' and 'retribution' constituents of the PUNISHMENT concept stem from the functions of criminal law sanctions. The central constituent is 'suffering imposed by law'.
- 6) Some lawyers refer the term penalty only to property sanctions, but others perceive the term much wider. That is a sign of a 'subjective perception' constituent.
- 7) The meanings of the terms related to the punishment mitigation and the release from punishment reflect the differentiation of the PUNISHMENT concept in Britain and the US, which is due to the difference of the governmental structures.

8) The dynamic character of the PUNISHMENT concept is proved by the importance of a convict's behavior. The way a person behaves affects the development of the penal sanction imposed on him/her.

#### *References*

1. Bedau H.A. Capital Punishment // *Matters of Life and Death. New Introductory Essays in Moral Philosophy*. Raleigh: McGraw-Hill, Inc., 1986. pp. 175 –212.
2. Burnham W. *Introduction to the Law and Legal System of the United States*. St. Paul, Minn.: West Publishing Co., 1995. 568 p.
3. *Cambridge International Dictionary of English*. Cambridge: Cambridge University Press, 1995. 1773 p.
4. Death Penalty Information Center // <https://deathpenaltyinfo.org/states-and-without-death-penalty> (дата обращения: 29.04.2020).
5. Death Penalty Information Center // <https://deathpenaltyinfo.org/views-executions> (дата обращения: 29.04.2020).
6. Death Penalty Information Center // <https://deathpenaltyinfo.org/women-and-death-penalty> (дата обращения: 29.04.2020).
7. *Dictionary of Law*. – Teddington: Peter Collin Publishing, 1995. 258 p.
8. Fillmore Ch, Atkins B. *Toward a frame-based lexicon: The Semantics of RISK and its neighbours // Frames, Fields and Contrasts: New Essays in Semantic and Lexical Organization / Edd by Adrienne Lehrer, Eva Feder Kittey*. – Hillsdale, New Jersey: Lawrence Erlbaum Associates, inc., Publishers, 1992. pp. 75–103.
9. Garner B.A. *A dictionary of modern legal usage*. – N.Y.: Oxford University Press, 2001. 951 p.
10. Jackendoff R.S. *Semantics and cognition*. – Cambridge, Mass.: MIT, 1999. 283 p.
11. Lakoff G. *Women, Fire, and Dangerous Things: What categories reveal about the mind*. Chicago: The University of Chicago Press, 1990. 614 p.
12. *Law.com Law Dictionary* // <http://dictionary.law.com> (дата обращения: 29.04.2020).
13. McKendrick E. *Contract Law*. N.Y.: Palgrave, 2000. 462 p.
14. *The Lectric Law Library* // [www.lectlaw.com/def.htm](http://www.lectlaw.com/def.htm) (дата обращения: 29.04.2020).
15. *West's Encyclopedia of American Law*. V. 8. St. Paul, MN: West Group, 1998. 485 p.

**Данилов К.В., Варшамова Н.Л., Яшина Е.В.**  
*Саратовская государственная юридическая академия*

## АКТИВНЫЕ СЛОВООБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ МОДЕЛИ В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

Джиянбаева Н.Т.

*Витебский государственный университет имени П.М. Машерова, г. Витебск, Беларусь*

*В статье рассматриваются примеры расширения словарного запаса обучающихся. Особое внимание уделяется изучению активных словообразовательных моделей в современном английском языке. Целью статьи является комплексное изучение активных словообразовательных моделей в современном английском языке.*

*Ключевые слова: типы словообразовательных моделей, способы образования англоязычных аббревиатур, аффиксация, продуктивность модели, экспрессивность.*

Словообразовательная система языка в ходе своего развития претерпевает различные изменения. В целом, английский язык располагает самыми разными средствами словообразования. Исследователи насчитывают 32 префикса, 36 суффиксов, много типов словосложения, сокращений и т. д. Знание новейших тенденций в словообразовании и словообразовательных моделях помогает видеть и понимать новые слова [1, с. 303].

Тема «Активные словообразовательные модели в современном английском языке» была выбрана мною по причине высокой степени её актуальности и значимости в современных условиях. Большое практическое значение эта тема имеет для учителей английского языка. «Активный» словарь обучающихся нуждается в серьезном увеличении. В определенной степени эта задача решается, если обучающиеся овладевают продуктивными способами словообразования современного английского языка. В настоящее время практически все учебные пособия по английскому языку для школы содержат упражнения на словообразование. Но их мало, и к упражнениям нет комментариев по технологии выполнения данных заданий.

В небольшой статье невозможно описать все продуктивные словообразовательные средства английского языка. Мы попытались на примере отдельных продуктивных типов слов и словообразовательных элементов показать тенденции в развитии этой системы.

Среди морфологических средств образования новых слов на первый план выдвигается такой способ, как формирование инициальных аббревиатур. При этом широкая представленность данного типа сокращенных слов согласуется с функциональной направленностью текстов прессы, а именно: наиболее частотны сокращения, отражающие реалии актуальной жизни; в языке прессы особенно часто используются сокращения, связанные с текущими событиями [2, с. 246].

В этой связи можно привести в качестве примера присутствие социолингвистического аспекта, а именно: языковая мода в среде молодежи. Так, сегодня в прессе можно встретить трансформы, школьный жаргон (geo, gum, еso) [3, с. 320].

В рамках семантического направления образования новых слов выделяется такой широко распространенный в английском языке способ словообразования как конверсия, и особенно такой ее самый продуктивный вид как субстантивация и вербализация [4, с. 264].

Большую роль при словообразовании по конверсии играет семантика производного слова. Поэтому о семантических связях при образовании новых слов данным способом в

лингвистике было написано немало [5, с.200]. Например, В.И Заботкина выделяет следующие виды семантической связи по конверсии N→V:

- 1) снабжать тем, что обозначено исходным существительным - to water;
- 2) лишаться того, что обозначено исходным существительным - to skin;
- 3) вести себя подобно лицу, называемому существительным - to ape;
- 4) совершать действие при помощи того, что обозначено исходным существительным - to hummer;
- 5) находиться в месте, или передвигаться в место, обозначенное исходным существительным - to school;
- 6) действовать как животное, называемое исходным существительным - to dog;
- 7) принимать форму того, что обозначено существительным - to round;
- 8) производить на свет животных, называемых исходным существительным - to calf;
- 9) проводить отрезок времени, названный существительным - to week-end [6, с.125].

В научно-технических текстах наибольшей продуктивностью во всех частях речи обладают аффиксальные образования, т. к. они прошли самый длительный путь развития в истории английского языка. Приведем примеры наиболее продуктивных суффиксов в текстах научно-технического стиля.

Суффикс - ment, с помощью которого в языке науки образовано значительное количество производных: requirement, management, development, investment. Суффикс - er: repeater (V + er)→N, user. Суффикс - ate (populate, demonstrate) и суффикс - al (functional, potential, external, commercial) [6, с.125].

Продуктивными суффиксами в текстах научно-технического характера являются суффиксы - ism (с абстрактным значением) - nuclearism, и суффикс - ion (-tion, -ation), также обладающий абстрактным значением. При помощи последнего в английском языке образуется существительное от глаголов V→N: denuclearize - denuclearization, depollute - depollution, bourgeoisificate - bourgeoisification, computerize - computerization, culturalize - culturalization, satellize – satellization [6, с.125].

Высокой продуктивностью обладает префикс non-, со значением «противоположный, обратный», а также может выражать отрицательное отношение лица к чему-либо: non-nuclear, noncandidate, non-aligned (против политического союза с большим государством), non-book, nondebate, nonpolicy. Префиксы over-, extra-, super-, de-, также относятся к наиболее продуктивным аффиксам английского языка. Существует большое количество производных с префиксом re-: reuse, reinstall, reestimate, и т. п. [6, с.125]. Аффиксальные производные имеют очень большой процент распространения в научном тексте.

Таким образом, внимательное изучение и выявление наиболее существенных сторон словообразовательного процесса важно не только в теоретическом плане, для определения характера процессов развития языка науки и публицистики, но и в плане практическом, ибо результаты таких исследований могут быть использованы в практике преподавания иностранного языка в старших классах средней школы. Изучение же продуктивных способов создания новых слов будет в большей степени способствовать выявлению внешних и внутренних законов словообразовательного процесса, что даст возможность свободно владеть конструкциями морфологического уровня и более верно и глубоко понимать семантику производных слов.

#### *Список источников*

1. Карашук П.М. Словообразование английского языка / П.М. Карашук. М.: Высшая школа, 1977. 303 с.



2. Мешков О.Д. Словообразование современного английского языка / О.Д. Мешков. М.: Наука, 1976. 246 с.
3. Нелюбин Л.Л. Толковый переводоведческий словарь / Л.Л. Нелюбин. М.: Флинта: Наука, 2003. 320 с.
4. Гинсбург Е.А. Словообразование и синтаксис / Е.А. Гинсбург. М.: Наука, 1979. 264 с.
5. Ткачева Л.Б. Основные закономерности английской терминологии / Л.Б. Ткачева. Томск: Изд-во Том. ун-та, 1987. 200 с.
6. Заботкина В.И. Новая лексика современного английского языка / В.И. Заботкина. М.: Высшая школа, 1989. 125 с.

## **ACTIVE WORD-FORMATION MODELS IN MODERN ENGLISH**

**Jiyanbayeva N.T.**

*Vitebsk State University named after P. M. Masherov, Vitebsk, Belarus*

*The article deals with examples of expanding the vocabulary of students. Special attention is paid to the study of active word-formation models in modern English. The purpose of the article is a comprehensive study of active word-formation models in modern English language.*

*Keywords: types of word-forming models, methods of formation of English-language abbreviations, affixation, productivity of the model, expressiveness.*

## ПОЭТИКА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОНЕЙРОСФЕРЫ В ЦИКЛЕ «ЗАПИСКИ ЮНОГО ВРАЧА» М.А. БУЛГАКОВА

Должикова Ж.В.

*Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

*В статье рассматривается своеобразие функционирования сновидений как формы подсознательного в цикле «Записки юного врача» М.А. Булгакова.*

*Ключевые слова: сновидческий текст, онейросфера, ирреальность, подсознание.*

Несмотря на возросший в литературоведении интерес к поэтике сновидений, проблемы художественного мира сновидческого текста относятся к числу наименее изученных. Число работ, посвященных исследованию специфики сновидений с позиции их функционирования в произведениях М.А. Булгакова, невелико.

В двадцатом столетии сны и сновидения становятся важным компонентом общей культурной проблематики века, принимающей во внимание многовековой опыт размышлений о природе снов. М. Булгаков с полным основанием можно отнести к числу писателей, которые активно использовали технику включения снов героев в ткань повествования.

В цикле «Записки юного врача» текст подается от первого лица. Такой способ повествования способствует передаче через сновидения мироощущения юного врача, оказавшегося совершенно заброшенным в чуждую ему среду.

Обратимся к рассказу «Морфий», примыкающему к циклу «Записок юного врача» М. Булгакова. Писатель избрал своим главным героем сновидца-романтика, остро ощущающего противоречие своих желаний и представлений с условиями действительного мира, и поэтому выбравшего для себя пребывание в нескольких временных измерениях. В своей «истории болезни», как он её сам назвал, от 10 марта Поляков писал: «Таких снов на рассвете я ещё никогда не видел. Это двойные сны. Причём основной из них, я бы сказал, стеклянный. Он прозрачен» [1]. Сон, в котором герою снится исполнение арии Амнерис в оперном театре, выпадает из категории обычных, ибо, согласно аргументации героя, «в нормальном сне музыка беззвучна», а в этом «она совершенно небесна» и «оркестр, совершенно неземной, необыкновенно полнозвучен». Подмена реальной действительности сновидческим, ирреальным миром в сознании персонажа обуславливает слияние яви и сна в сознании Полякова, выражая таким образом писательскую идею об абсурдности мироустройства, раскрывая подсознание. Мир Полякова принадлежит к экзистенциальной сфере сон-смерть. В славянской мифологии, в русском фольклоре «сон сближается со смертью». Уснуть в русской сказке - значит умереть, чтобы, проснувшись преображенным, совершить героический поступок. Подобную инициацию в её вершинном проявлении – сон/смерть – проходит Поляков. «В состоянии «временной смерти» его погружает персонифицированная «усталость». Она мерно «напевает» свою песню, представляющую собой парафраз традиционной сказочной формулы «утро вечера мудренее»: «Ложись ты спать, злосчастный эскулап. Выспишься, а утром будет видно. <...> А утром будет видно. Освоишься... Спи...» [3]. И действительно, утром «юный врач» проснулся уже «новым человеком».

Другой рассказ цикла «Записки юного врача» – «Тьма египетская» - посвящен теме сложной миссии медика. В финальном сне юного врача, несмотря на легкую иронию, борьба: «Потянулась пеленою тьма египетская... и в ней будто бы я... не то с мечом, не то со стетоскопом. Иду... борюсь... В глуши. Но не один. А идет моя рать: Демьян Лукич, Анна Николаевна, Пелагея Иванна. Все в белых халатах, и все вперед, вперед... Сон – хорошая

штука!» [1]. В ночном видении обнаруживается упорное желание молодого врача просветить крестьян, попытаться заронить в их сердца зерно цивилизации. Важно отметить, что герой видит сон о самом себе, раздваиваясь тем самым на субъектов восприятия и действия [4].

В другом рассказе, включенном в цикл «Записки юного врача», «Полотенце с петухом», сельская действительность является символом царства сна-смерти («гробовые загадочные окна» «могильная тьма»). В рассказе «Вьюга» онейрическая стихия покушается на личность главного героя («весь мир свился в клубок, и его трепало во все стороны» [1], «я и провалился в тьму, но сколько времени в ней пробыл, не знаю» [1], «сани качало, как на волне» [1]). Ужасные погодные условия вызывают в подсознании героя воспоминания о Сандуновских банях в Москве. Сновидение «не объявлено», и этот прием, как указывает В. В. Савельева, словно наделяет онейротоп временной материальностью и вещественностью, способствует созданию иллюзии реалистичности событий, произошедших с героем в сновидении [2].

*Список источников*

1. Булгаков М.А. Собрание сочинений в 10 томах. Т. 2. Роковые яйца. – М.: Голос, 1995. – 384 с.
2. Липина М.А. Поэтика литературного сновидения в новелле С. Д. Кржижановского «Боковая ветка» // Сибирский филологический журнал. 2021. №1. С. 132-143
3. Урюпин И.С. Творчество М.А. Булгакова в национально-культурном контексте эпохи: монография // И.С. Урюпин. Елец: Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, 2015. 380 с.
4. Федунина О.В. Литературный сон: между нарратологией и жанрологией // М.: Новый филологический вестник, 2015. №2. С. 52-61

*The article describes the peculiarity of the functioning of dreams as a form of the subconscious in the cycle "Notes of a young doctor" by M.A. Bulgakov.*

*Keywords: dream text, oneirosphere, irreality, subconscious.*

## **Я.В. АБРАМОВ В ГАЗЕТЕ «НЕДЕЛЯ»: ОБ ИДЕЯХ ЭВОЛЮЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ**

**Должикова Ж.В.**

*Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

*Основное внимание в статье уделяется проблеме рассмотрения идей Я.В. Абрамова о путях эволюционного развития России.*

*Ключевые слова: просветительство, интеллигенция, провинция, народ.*

Выдающийся просветитель России Я. В. Абрамов вошёл в историю последних десятилетий XIX — начала XX в. как писатель, подчинивший своё творчество, свой труд целям мирного прогресса страны. Актуальность данной статьи обусловлена изучением творчества Я.В. Абрамова как писателя-публициста.

Я. В. Абрамов, видный теоретик и практик культурно-народнического движения последней трети XIX в., для многих своих единомышленников и последователей был идеалом общественного деятеля и публициста. Своеобразие позиций Я.В. Абрамова проявлялось в том, что он, в отличие от многих народников-культурников, гораздо более отчётливо

дифференцировал «ближайшие задачи», «программу-минимум» и «программу-максимум».

Именно в своих публицистических статьях Я.В. Абрамов обосновывал основные идеи эволюционного развития России. Лето 1885 г. – важный переворот в жизни писателя. В это время он становится ведущим публицистом газеты «Неделя», которая являлась типовым изданием для провинциальной интеллигенции Российской империи конца XIX века.

Уже с первых статей, появившихся в июле-августе 1885 г., Абрамов попытался убедить городскую интеллигенцию, которая страдала от безработицы, заняться культурной работой в провинции. Обратимся к статье под весьма красноречивым заголовком «Правда ли, что нет дела?». Абрамов пишет о том, что при таких условиях, в каких находились наши больницы, школы, промышленные заведения, управляющиеся «людьми без всяких научных знаний, простыми самоучками», не должны ли «наши специалисты жить «как у Христа за пазухой»?». В газетах подтверждается только одно – «специалистам у нас действительно «деваться некуда» и житье их крайне плохое» [1]. Жалобы образованных специалистов Абрамов подводит под две категории: «Одни жалуются, во-первых, что труд их оплачивается слишком ничтожным образом и, во-вторых, что они даже за ничтожное вознаграждение не находят дела по своей специальности». Размышляя над этим, автор статьи утверждает: «Дороговизна интеллигентного труда – страшное зло, так как благодаря ей услуги специалистов становятся недоступными большинству. Всякое удешевление этого труда может быть только приветствуемо». Отсюда налицо позиция Я.В. Абрамова. Его удивляет, что, например, врачи, жалуясь на отсутствие рабочих мест, даже не думают «поселиться в деревне и жить здесь частною практикою» [1]. Автор статьи находит выход для «бедствующей интеллигенции» и предлагает ей: «Начните с малого, с ничтожного, начните так, как начинает простой ремесленник». По его мнению, лишь при одном пути Россия может развиваться. «Таким путем может быть только путь предложения со стороны специалистов своих услуг многомиллионной народной массе, способной поглотить без остатка труд наших специалистов, хотя бы число их увеличилось во много раз».

В работе «Геройство и безделие» 1894 года Абрамов подвергает критике одну из недавно прочитанных статей, посвященную теме культурной работы интеллигенции в

деревне. «Во всем этом много правды. Но нет хуже той неправды, в которой заключается и часть правды, так как такую неправду всего удобнее выдавать за чистую, полную правду», - пишет публицист [1] и далее обосновывает свою позицию относительно неправды, приводя положительные стороны работы в деревне. Безусловно, «трудна жизнь интеллигентного работника в глуши; но будто бы она уж так тяжела, что ее и перенести нельзя?». «Вы пугаете интеллигентного человека неприятностями, ожидающими его в глуши; ну, а в центре застрахован он от таких же неприятностей?», - отвечает Абрамов автору прочитанной статьи. Таким образом, и в этой своей работе просветитель развенчивает отрицательные стороны работы в деревне и призывает «интеллигенцию» трудиться в глуши.

«Не герой, а образованный, трудолюбивый работник — вот идеал Абрамова», - констатирует В.В. Зверев. Именно к «трудовой интеллигенции» обращался в своих трудах мыслитель и просветитель Я.В. Абрамов и именно в ней видел он будущее России. В статье «Стоит ли работать в деревне?» Абрамов пишет, что «пора бы народиться среднему типу человека, способному на простое, честное дело. Нужда в таком человеке великая и будущее принадлежит ему» [3].

Цель всех этих статей заключалась в том, чтобы убедить городскую интеллигенцию, страдающую от безработицы, заняться культурной работой в провинции. Интересно, что статьи Абрамова выражали общую позицию «Недели» и не были подписаны.

#### *Список источников*

1. Яков Васильевич Абрамов: Мировоззрение. Метод. Поэтика: учеб. пособие / В.М. Головкин. — М.: ФЛИНТА: Наука, 2015. 304 с.
2. Абрамов Я. В. Стоит ли работать в деревне? // Неделя. — 1885. — № 41. — Стлб. 1412.

*The article focuses on the problem of considering the ideas of Y.V. Abramov on the ways of evolutionary development of Russia.*

*Keywords: enlightenment, intelligentsia, province, people.*

## **ФУНКЦИИ СНОВ (СНОВИДЕНИЙ) В ПОЭТИКЕ РОМАНА Ф.М. ДОСТОЕВСКОГО «БЕДНЫЕ ЛЮДИ»**

**Должикова Ж.В.**

*Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь*

*Основное внимание в статье уделяется рассмотрению функций представления онейрической действительности в романе «Бедные люди» Ф.М. Достоевского.*

*Ключевые слова: онейрическая действительность, грезы, сенситивный, прогностический, иллюстративно-психологический.*

Общей тенденцией литературоведения последних лет является пересмотр ряда традиционных положений, касающихся поэтики Ф.М. Достоевского, чем обусловлен интерес к формам взаимодействия «реальной действительности» и «онейрических картин» в художественной системе писателя.

В творчестве Ф.М. Достоевского сновидения достигли наивысшей внутренней целостности, скрепленные единой эмоциональной тональностью, и наивысшей внешней целостности, будучи узлами сюжета и предопределяя судьбы героев.

В «Бедных людях» Достоевский не обращается к ситуации сна в той ее «кризисной» вариации (термин М.М. Бахтина), характерной для его последующего творчества. Однако же о своих снах герои романа пишут друг другу в письмах.

Обратимся, например, к иносказательному размышлению Макара Девушкина о сапогах: «Там в каком-нибудь дымном углу, в конуре сырой какой-нибудь, которая, по нужде, за квартиру считается, мастеровой какой-нибудь от сна пробудился; а во сне-то ему, примерно говоря, всю ночь сапоги снились, что вчера он подрезал нечаянно, как будто именно такая дрянь и должна человеку сниться! Ну да ведь он мастеровой, он сапожник: ему простительно все об одном предмете думать. У него там дети пищат и жена голодная; и не одни сапожники встают иногда так, родная моя [...] тут же, в этом же доме, этажом выше или ниже, в позлащенных палатах, и богатейшему лицу все те же сапоги, может быть, ночью снились, то есть на другой манер сапоги, фасона другого, но все-таки сапоги» [1].

Следует заострить внимание на том, что Макар Девушкин размышляет именно о сапогах, о предмете обуви. В «Энциклопедии символов, знаков, эмблем» К.М. Королёва обувь рассматривается как «символ статуса, социального положения» [2]. Достоевский использует прием контраста и при описании того, как именно сняты сапоги мастеровому и богатому человеку, и при описании жилищных условий и материального положения того и другого: мастеровому снились сапоги, которые он «подрезал»; «богатейшему лицу» же, находящемуся в «позлащенных палатах», наоборот, сапоги снились «на другой манер», скорее всего, какие-то роскошные и дорогие.

По мнению крупнейшего западного биографа Ф.М. Достоевского Джозефа Франка, в этом видении жилого дома, на первом этаже которого живет бедный сапожник, чья единственная забота - "сапоги", воплощен робкий бунт Девушкина против социальной несправедливости. Переживания «мастерового» понятны Макару Девушкину, так как они перекликаются с его собственными обстоятельствами, описанными им в письме от «Сентября 9». Речь идет о «страшном происшествии», которое произошло с героем. Переписывая «бумагу нужную, спешную», он «пропустил» «целую строчку» и был вызван для разбирательства к «его превосходительству»: «Я помертвел, оледенел, чувств лишился...» [1].

Макару Девушкину кажется, что он всё это предчувствовал: «Всё это заранее слышалось моему сердцу! Я даже намедни во сне что-то видел подобное» [1].

Размышление о возможном сне, сне о сапогах, выполняет иллюстративно-психологическую функцию, т.к. это размышление есть пробуждение героя, результат его рассуждений: Макар Девушкин начинает осмысливать мир вокруг, он пытается восстать против несправедливых законов, и прогностическую функцию («Я даже намедни во сне что-то видел подобное» [1]).

Мучительные сны не обходят и Вареньку. Один из таких снов она описывает в своих записках: «Я мучилась. Я не знаю – я не могу припомнить себе, – но какой-то страшный сон, какое-то ужасное видение посетило мою расстроенную голову в томительную минуту борьбы сна с бдением. Я проснулась в ужасе. <...> ... воображение мое взволновано было ужасным сном; тоска сдавила мое сердце...» [1].

«Страшные», «ужасные» сны, о которых рассказывают Девушкин и Варенька, сны, которые сбываются наяву, свидетельствуют об их «расстроенном» здоровье, неустойчивом, тревожном душевном состоянии, неуверенности и страхе перед завтрашним днем. Данные сны можно классифицировать как пророческие.

В романе «Бедные люди» Ф.М. Достоевский использует и дрёму героев. Она необходима для того, чтобы приобщить их к чужим социальным проблемам («Как-то мне раз, вечером, случилось мимо их дверей пройти; на ту пору в доме стало что-то не по-обычному тихо; слышу всхлипывание, потом шепот, потом опять всхлипывание [...] потом всю ночь мысль об этих бедняках меня не покидала, так что и заснуть не удалось хорошенько» [1]). Данный отрывок указывает на неравнодушие героя к бедам таких же, как он, бедных людей, и выполняет сенситивную функцию.

#### *Список источников*

1. Достоевский Ф. М. Собрание сочинений в 15 томах. Л.: Наука. Ленинградское отделение, 1989–1996. т. 1, т. 2, т. 3.
2. Королёв К.М. Энциклопедия символов, знаков, эмблем. Мидгард, 2005. – 600 с.

*The main focus of the article is on the consideration of the functions of representing oneiric reality in the novel "Poor People" by F.M. Dostoevsky.*

*Keywords: oneiric reality, dreams, sensitive, prognostic, illustrative-psychological.*

## ОСОБЫЕ ЛЕКСЕМЫ ДЛЯ ХАРАКТЕРИСТИКИ БОЛЕЗНЕННОГО СОСТОЯНИЯ В ПРОИЗВЕДЕНИИ И.С. ТУРГЕНЕВА «ЖИВЫЕ МОЩИ»

Дурнева Ю.С.

Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

*Основное внимание в статье уделяется феномену «болезнь» в русском языке и способам выражения данного явления с помощью различных лексем в рассказе И.С. Тургенева «Живые мощи».*

*Ключевые слова: феномен «болезнь», особая лексика, Тургенев, диалектизмы.*

Феномен «болезнь» изучается не только многими фундаментальными естественнонаучными дисциплинами, но также является предметом и гуманитарного профиля. Именно потому он тесно связан с этическими и нравственными категориями. А те, в свою очередь, руководствуются лингвокультурологической спецификой [1].

Само слово «болезнь» широко распространено в современном русском языке. Его лексическое значение представлено в «Русском словообразовательном словаре» А.Н. Тихонова, где закреплено более 100 значений. В «Лексическом минимуме современного русского языка под редакцией В.В. Морковкина данная лексема входит в 500 «самых важных русских слов».

Современный концепт «болезнь» интересен тем, что имеет разнообразное смысловое содержание. Оно заключается в проявлении различий на уровне словообразований, семантики, сочетаемости и ассоциативных норм. Понятие «болезнь» выявляет такие единицы метаязыка, как нарушение, расстройство, отклонение, повреждение, разрушение.

В литературе XIX века при описании болезненного состояния авторы использовали лексемы, которые сейчас могут вызвать затруднения у современного читателя при понимании текста.

«В языке словаря произошли изменения, вследствие которых определённые единицы вышли из употребления и стали называться агнонимами» [2]. Агнонимы в качестве субстантивной лексики являются: 1) Диалектными; 2) Устаревшими (архаизмами).

Лексемы с семантикой «болезнь» в русской литературе XIX века представляют интерес, так как некоторые являются одновременно и фразеологическими, и диалектическими, и выпавшими из употребления. До сих пор большой интерес представляет болезнь, описанная И.С. Тургеневым в его рассказе «Живые мощи». В.М. Ясенецкий предполагал, что Тургенев впервые в мире описал болезнь Аддисона. Академик Е.М. Тареев поставил диагноз – системная склеродермия. Сам автор не называет болезнь героини в рассказе и даёт особенное описание.

Главную героиню Тургенев представляет «человеческим существом», давая такую необычную характеристику её портрету, на который повлияла главным образом загадочная болезнь. Автор употребляет множество таких выразительных средств, как «бронзовая», «одноцветная», «высохшая» голова, значение которых сейчас позволяют выяснить современная медицина и толковые словари (по Ушакову, высохшая – сморщенная от старости).

Неслучайно автор использует лексему «бронзовая», так как болезнь Аддисона по-другому называют «Бронзовой болезнью», симптомы которой ведут к появлению бронзового цвета кожи – коричневого с жёлтым отливом.



Интересные лексические конструкции применяет автор, описывая процесс зарождения болезни: «стала я сохнуть, чахнуть; чернота на меня нашла». Данные лексемы Тургенев употребляет и по той причине, которая чтобы передать самобытность народной речи. И.С. Тургенев употребляет фразеологический оборот «чернота на меня нашла», являющийся просторечным и устаревшим, который описывает болезнь и определяет значение «немощи». Главным симптомом в рассматриваемой болезни является неподвижность тела. В произведение данный признак определяется как «окостенение»: «Совсем я окостенела под конец...».

Чтобы передать в полной мере значение серьёзной и необратимой болезни, автор использует одновременно сравнительный оборот – «древняя статуя».

Тургенев, изображая болезнь в рассказе «Живые мощи», использует фразеологический устаревший оборот «косточки ноют». Сейчас значение данной конструкции в медицинских словарях определяется как «болезнь в костях, суставах». Стоит отметить, что болезнь, описанная по-особенному, соответствуя своему времени, имеет и устаревшие способы избавления от болезни: «железом раскаленным спину жгли».

Таким образом, в художественной литературе XIX века изображение болезни могло сопровождаться использованием отдельных лексем (устаревших, книжных, диалектных слов), соответствующих эпохе своего времени.

#### *Список источников*

1. Некора Н. Е.: Лингвокультурологический аспект концепта "болезнь" и его учет в обучении русскому языку американских студентов. – СПб, 2008, 216 с.
2. Тахсин А. Редкая и устаревшая субстантивная лексика в произведениях А.П.Чехова. – Воронеж, 2009, 164 с.
3. Тургенев И. С. «Живые мощи», Т. 3. М.: Наука, 1979.

*The main attention in the article is paid to the phenomenon of "disease" in the Russian language and the ways of expressing this phenomenon with the help of various lexemes in the story of I.S. Turgenev "Living Power".*

*Keywords: the phenomenon of "disease", special vocabulary, Turgenev, dialectisms.*

## ПАРАДОКСАЛЬНОЕ ВЫСКАЗЫВАНИЕ КАК КОНСТРУКТИВНАЯ ОСНОВА АФОРИЗМОВ Б. ШОУ

Багдасарян Т.М., Койнова А.Е.

*Донской государственной технической университет, г. Ростов-на-Дону*

*В данной статье рассматриваются особенности уникального творческого стиля Бернарда Шоу, разбирается тема парадоксальности и подтверждается актуальность его афоризмов в настоящее время. Приведены примеры из его произведений.*

*Ключевые слова: парадоксальность, афоризм, Бернард Шоу, противоречие, ирония, контраст.*

В истории литературы Англии имя Бернарда Шоу стоит рядом с именем Уильяма Шекспира, хотя и родился Шоу на триста лет позже, чем его предшественник. Они оба внесли неоценимый вклад в развитие национального театра Англии, и творчество каждого из них стало известно далеко за пределами их родины. Пережив свой наивысший расцвет в эпоху Возрождения, английская драма поднялась на новую высоту лишь с приходом в нее Бернарда Шоу. Недаром его называют вторым после Шекспира великим драматургом. Его непростая жизнь, складывающаяся на фоне тяжелых исторических событий вероятнее всего послужила толчком к пробуждению творческой силы.

Обладая необыкновенно острым умом, он обличал и высмеивал несправедливости общественного устройства, противоречия между показными принципами и истинным состоянием вещей, нелепость господствующих предрассудков и всей силой своего сатирического дарования обрушился на святыни буржуазного общества. Шоу - один из самых остроумных писателей мира.

Характерная особенность Шоу заключалась в том, что занятия искусством он никогда не отделял от присущего ему интереса к общественно-политической жизни своего времени. Он посещал собрания социал-демократов, принимал участие в диспутах, настойчиво вырабатывая в себе навыки оратора, с увлечением и глубоким интересом читал «Капитал» Маркса - труд, который, по его собственным словам, явился для него откровением. Например, тема социального неравенства характерна для афоризмов Бернарда Шоу:

«The man with toothache thinks everyone happy whose teeth are sound. The poverty stricken man makes the same mistake about the rich man» (Человек, страдающий зубной болью, считает счастливыми всех, у кого не болят зубы. Бедняк делает ту же ошибку относительно богатых).

Своими едкими и мудрыми афоризмами он бичует как общественно-политические изъяны общества, так и фальшь капиталистической морали и этики, которые актуальны по сей день.

«Wealthy people who have no convictions are more dangerous in modern society than the poor women who have no morals» (Богатые люди, у которых отсутствуют убеждения, более опасны в современном обществе, чем бедные женщины, у которых отсутствует мораль).

«The first prison I ever saw had inscribed on it CEASE TO DO EVIL: LEARN TO DO WELL; but as the inscription was on the outside, the prisoners could not read it» (На первой тюрьме, которую я когда-либо видел, была надпись: ПЕРЕСТАНЬТЕ ДЕЛАТЬ ЗЛО: НАУЧИТЕСЬ ДЕЛАТЬ ДОБРО; но так как надпись была на улице, заключенные не могли её прочитать). Из предисловия «Об английских тюрьмах, находящихся в ведении местных властей».

Не случайно Ф. Энгельс, ценивший талант Шоу, назвал его «парадоксальным беллетристом». Как известно, творчество Б. Шоу характеризуется парадоксальностью.

Парадокс, как известно, - это мнение, расходящееся с общепринятым и иногда даже противоречащее здравому смыслу. Парадокс у Шоу – средство обнажения противоречий жизни, орудие социальной критики, но это противоречие часто является только кажущимся. Приведем несколько типичных для Шоу парадоксов:

«An Englishman thinks he is moral when he is only uncomfortable» (Англичанин задумывается о морали, только когда ему становится не по себе).

«Who can do it, who can't teach» («Кто умеет, делает; кто не умеет, учит других»).

Лингвисты выделяют различные аспекты парадокса, например, ряд ученых акцентируют внимание на его оригинальности, другие – на алогизме, третьи – на присутствии в нем «отклонения» от привычных языковых конструкций. В парадоксе точно есть логически неразрешимое, неустранимое противоречие. Парадоксальность состоит в том, что в объединении противоположностей, фиксации на них внимания, создании вспышки, обнажающей контраст, явление предстает во всей своей неоднозначности. Парадокс называют истиной, которая еще не стала банальной. В определенной степени это справедливо, ведь он направлен против штампов, стереотипности мышления, раз и навсегда установленных мнений и традиций. Хороший словесный парадокс краток, четко сформулирован, логически завершен, эффектен и афористичен. Часто парадокс свидетельствует о самобытности, независимости суждений; он используется для борьбы с устаревшими канонами, с охранительными устоями.

Также, парадоксальное высказывание должно вступать в противоречие с принципами и устоями, хранящимися в опыте читателя. Оно обостряет восприятие читателя, заставляет посмотреть на привычные вещи под другим углом зрения и вместе с тем стимулирует осмысление текста в целом.

И в этом смысле большой интерес представляют парадоксальные афоризмы в произведениях драматурга. Время показало, что емкие парадоксы Б. Шоу актуальны и в современном мире. Каждый афоризм Бернарда Шоу – парадокс, в основе которого лежит тот или стилистический прием. При создании парадоксального афоризма английский драматург использует в большинстве случаев такие стилистические средства, как ирония, антитеза, контраст:

Примеры иронии:

«Martyrdom: The only way a man can become famous without ability» (Мученичество — единственный способ прославиться, не имея никаких способностей).

Примеры антитезы:

«The fact that a believer is happier than a skeptic is no more to the point than the fact that a drunken man is happier than a sober one» (Точка зрения, будто верующий более счастлив, чем атеист, столь же абсурдна, как распространенное убеждение, что пьяный счастливее трезвого).

Примеры контраста:

«There are no secrets better kept than the secrets everybody guesses» (Нет секретов, оберегаемых лучше, чем те, о которых все догадываются).

«The worst sin toward our fellow creatures is not to hate them, but to be indifferent to them: that's the essence of inhumanity» (Худший грех по отношению к ближнему не ненависть, а равнодушие; вот истинно вершина бесчеловечности).

«Silence is the most perfect expression of scorn» (Молчание — самое совершенное выражение презрения).

Или, например: «He knows nothing and thinks he knows everything. That points clearly to a political career» (Он ничего не знает, а думает, что знает все: ему на роду написано быть политиком). В его основе лежит ирония и контраст.

Если развернуть анализ парадоксальных высказываний, то обнаруживается, что многие из них являются, с точки зрения прагматики, философскими, характерологическими и ироническими.

Таким образом, можно заключить, что афоризмам Шоу свойственна необычность, несовпадение с устоями буржуазного общества и их резкая критика. Закончить хотелось бы афоризмом Бернарда Шоу, который, как мне кажется, отражает смысл его творчества:

«My way of joking is to tell the truth. It's the funniest joke in the world» («Мои шутки заключаются в том, что я говорю людям правду. Это самая смешная шутка на свете»).

*Список источников*

1. Бащенко М. Понять Б. Шоу - Понять XX века //Зарубежная литература. – 2002.
2. Ромм А.С. Бернард Шоу. - М., 1965.

## ВЕБ-КВЕСТ КАК СПОСОБ РАЗВИТИЯ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

Стручкова А.А.

*Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова, г. Якутск*

*В статье рассматриваются возможные преимущества использования веб-квест технологии с точки зрения формирования социокультурной компетенции в обучении вне языковой среды.*

*Ключевые слова: социокультурная компетенция, веб-квест.*

Английский является одним из самых востребованных международных языков и широко распространен на нашей планете, поэтому потребность в его качественном обучении в школе растет с каждым годом. Развитие интернета и увеличение оснащения школ компьютерными технологиями позволяют учителям все чаще использовать современные веб-технологии на уроках. Это обусловлено высоким потенциалом эффективности обучения при формировании языковых навыков и умений.

В понимании В. В. Сафоновой, социокультурная компетенция – это знания учащимся национально-культурных особенностей стран изучаемого иностранного языка, умения осуществлять речевое поведение в соответствии с этими знаниями, а также готовность и способность жить и взаимодействовать в современном поликультурном мире [1].

Социокультурная компетенция «предполагает знание истории и современности страны изучаемого языка, подразумевает знакомство учащегося с национально-культурной спецификой речевого поведения и способностью пользоваться теми элементами социокультурного контекста, которые релевантны для порождения и восприятия речи с точки зрения носителей языка» [2, с. 17].

Методики обучения, которые направлены на формирование социокультурной компетенции реализуют процесс в рамках коммуникативной компетенции на всех уровнях речевой деятельности. Помимо стандартных аутентичных текстов, упражнений, большое значение имеют иллюстрации и технологии с мультимедийными возможностями. Таким образом, в последние десятилетия все больше учителей английского языка обращаются в помощь к технологии веб-квеста, так как развитие инструментария в виде различных программ и сайтов с каждым днем все более совершенствуются.

Веб-квест – это дидактическая структура, которая реализуется путем использования интернет-технологий и других источников информации. Само слово «квест» подразумевает собой «игру», в данном случае увлекательную цепь различных задач и упражнений по поиску определенной информации. В образовательных веб-квестах нужная информация представлена на различных веб-сайтах, и чтобы получить доступ к ней, ученик должен пройти определенный этап. Квест можно проходить как самостоятельно или группой, тематика может быть самой разнообразной, все зависит от постановки задачи перед квестом и ее реализации учителем. Преимуществом веб-квеста является контроль порционности информации, которую студент сможет приобрести, а главное усвоить.

Технологии веб-квестов обеспечивают в процессе обучения:

- виртуальную социокультурную среду страны изучаемого языка;
- развитие информационной культуры обучаемых как необходимой составляющей общекультурной компетенции современной личности.

Стоит отметить, что при групповом квесте вокруг детей формируется атмосфера сотрудничества и командной работы, а во время индивидуальной работы – здоровый

соревновательный дух. Кроме этого, студенты с большим энтузиазмом выполняют задания с использованием современных технологий, интуитивное управление и минималистический дизайн сайтов сдерживают их внимание дольше, чем упражнения в традиционном исполнении. Привычные задания кажутся более интересными, приобретают новый более привлекательную оболочку в интеграции с веб-сайтами.

Основной работой для учителя в процессе прохождения детьми веб-квеста является организация и контроль учебного процесса со стороны, главной движущей процесс силой становятся сами ученики.

Веб-квест использует современные интернет и мультимедийные технологии, которые все больше развиваются с каждым днем, что определяет его главное достоинство – универсальность в решении вопросов обучения. Реализуемая веб-квестом система задач развивает самостоятельную познавательную деятельность школьников. Учителю легче систематизировать знания учащихся, у него широкий творческий простор для создания различных упражнений. Исходя из вышеперечисленных особенностей технологии, мы можем предположить, что эффективность обучения школьников иноязычной социокультурной компетенции вне языковой среды значительно повышается при использовании веб-квест-технологий.

#### *Список источников*

1. Сафонова, В.В. Изучение языков международного общения в контексте диалога культур и цивилизаций / В. В. Сафонова.– Воронеж: Истоки, 1996.
2. Соловова, Е.Н. Методика обучения иностранным языкам [Текст]: учебное пособие. – М.: «Просвещение», 2003. – 237 с.

## **К ВОПРОСУ ОБ ЭКВИВАЛЕНТНОСТИ И АДЕКВАТНОСТИ ПЕРЕВОДА ИНСТРУКЦИЙ ПО ЭКСПЛУАТАЦИИ БЫТОВЫХ ЭЛЕКТРОПРИБОРОВ**

**Тюлюш А.Р.**

*Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова, г. Абакан*

*Данная работа посвящена рассмотрению существующих точек зрения на проблему эквивалентности и адекватности перевода в современной теории перевода на примере научно-технических текстов (а именно, инструкций по эксплуатации бытовых электроприборов), а также их лексико-грамматическим особенностям. Актуальность настоящего исследования также обусловлена тем, что раскрытие понятий эквивалентности и адекватности перевода крайне необходимо, так как данные понятия ошибочно используются как взаимозаменяемые.*

*Ключевые слова: адекватность, эквивалентность перевода, научно-техническая литература, теория перевода, лексико-грамматические трансформации.*

Рассмотрение проблем перевода научно-технической литературы занимает одну из важнейших ниш во всей системе теории перевода, поскольку отсутствие у переводчиков знаний о специфике технических текстов (а именно, лексико-грамматических трансформаций) часто приводит к потере адекватного восприятия и понимания смысловой информации русскоязычными пользователями, будь то это научно-техническая литература или инструкции по эксплуатации бытовых электроприборов импортного производства.

Говоря об адекватности перевода, как правило, мы подразумеваем «полноценность» перевода, то есть полное соответствие текста оригинала к тексту языка, на который нужно осуществить перевод. Адекватность перевода заключается в сохранении основного смысла и правильной формы языка оригинала. В своей работе «Основы общей теории перевода» А. В. Федоров одним из первых дал определение «адекватности» перевода (авторский термин – «полноценность» перевода) как «исчерпывающий передачи смыслового содержания подлинника и полноценного функционально – стилистического соответствия ему» [3].

Что касается неадекватного перевода, то он имеет различные степени несостоятельности, начиная с небольших стилистических неточностей и заканчивая более серьезными ошибками – искажением смысла переводимого текста. Самые распространенные ошибки при переводе – это калькирование текста оригинала, или так называемый буквальный перевод, и вольное толкование содержания оригинального текста, которое несёт в себе большие несоответствия между исходным языком и языком, на который выполняется перевод, или так называемый вольный перевод. Эти две крайности при переводе являются исторически сложившимися, самыми распространенными видами переводов [1]. Понятие «буквальный перевод» несёт в себе отрицательный смысл, так как при таком переводе, как правило, нарушаются грамматические, лексические, и стилистические нормы языка оригинала.

В теории и практике перевода помимо адекватности, также получило широкое употребление понятие переводческой эквивалентности. То есть, рассматривая переводческую эквивалентность, мы говорим о выборе эквивалента на грамматическом, лексическом, и прагматическом уровнях.

Эквивалентность может быть чисто формальной, то есть она основывается на том, что возможность буквального перевода (калькирования) с английского языка на русский и наоборот может допускаться. Таким образом формальная эквивалентность может достигаться на любом языковом уровне: 1) на морфологическом уровне; 2) на лексическом уровне; 3) на

уровне предложения. Чаще всего при переводе эквивалентность достигается не на всех уровнях, вот тогда следует говорить о частичной эквивалентности. Ошибочно полагать, что использование терминов «адекватность» и «эквивалентность» перевода равнозначно. Так как эквивалентность следует понимать, как отношения между отдельными знаками и целыми текстами контактирующих в процессе перевода языков, а адекватность перевода, как качественную оценку соответствия исходного текста и текста перевода на основе учета цели перевода и условий его реализации.

Основная стратегия для поиска оптимального варианта перевода технических текстов заключается в многомерности процесса такого рода перевода, в постоянном рассмотрении всех основных измерений этого процесса: лексических, грамматических, и по способу изложения материала. Адекватный перевод такого рода технического текста должен соответствовать определённым условиям и задачам, которые способствуют адекватному восприятию, а также правильно подобранным эквивалентам.

С начала 30-х годов в России возросла потребность в переводе текстов технической направленности. Это было связано с практическими потребностями страны, в которой быстрыми темпами осуществлялась индустриализация, Россия начала расширять контакт с другими странами в технической сфере [2].

Итак, в основе стиля современной технической литературы на английском языке лежат нормы английского письменного языка со своими определёнными специфическими характеристиками:

1. Лексические характеристики. В текстах современной технической литературы употребляется большое количество специальных терминов и слов не англосаксонского происхождения. Слова отбираются с большой тщательностью для максимально точной передачи мысли. Большой удельный вес имеют служебные и логически обеспечивающие связь между отдельными элементами высказываний слова.

2. Грамматические характеристики. Используются только твёрдо установившиеся в письменной речи грамматические нормы. Широко распространены пассивные, безличные и неопределённо-личные конструкции. В большей части употребляются сложносочинённые и сложноподчинённые предложения, в которых преобладают такие части речи как существительные, прилагательные и неличные формы глагола. Логическое выделение часто достигается путем отступления от твёрдого порядка слов, то есть инверсии.

3. Особенности по способу изложения материала. Основной задачей технической литературы является предельно точно довести информацию до читателей. Это достигается логически обоснованным изложением фактического материала, без применения эмоционально окрашенных слов, выражений и грамматических конструкций. Такой способ изложения можно назвать формально – логическим.

Таким образом, адекватность перевода заключается в сохранении основного смысла и правильной формы языка оригинала, а эквивалентность помогает нам добиться желаемой адекватности благодаря наиболее подходящим приводимым значениям. Поскольку в центре нашего исследования находятся инструкции по эксплуатации бытовых электроприборов, которые являются одними из наиболее распространённых форм технической литературы, то учет лексико-грамматических трансформаций при переводе таких текстов, параллельно, как и эквивалентность способствует максимальной адекватности. То есть, мы можем сказать, что выбор правильного перевода лексико-грамматических трансформаций является, своего рода, выбором правильной эквивалентности, которая в свою очередь, как мы описывали выше, ведет к адекватности перевода.



*Список источников*

1. Биbihин В.В. К проблеме определения сущности перевода / В.В. Биbihин // Тетради переводчика под ред. проф. Л.С. Бархударова. - 1973.
2. Пумпянский А.А. Язык и стиль научной литературы / А.А. Пумпянский. Калининград: издательство КалГУ, 1987.
3. Федоров А.В. Основы общей теории перевода / А.В. Федоров. М.: Высшая школа, 1983.

## МОДЕЛИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ СТЕЙКХОЛДЕРОВ НА ТОВАРНЫХ МАРКЕТПЛЕЙСАХ

Аркабаев Н.Т.

*Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Москва*

*В статье рассмотрено понятие, значение и влияние стейкхолдеров на деятельность компаний на товарных маркетплейсах. Теория стейкхолдеров - это направление в менеджменте, формирующее стратегию развития компании с точки зрения учета интересов заинтересованных сторон. Эта теория утверждает, что организации должны учитывать различные интересы разных заинтересованных сторон (как внутренних так и внешних, которые оказывают влияние на результаты деятельности организации на товарных маркетплейсах.*

*Ключевые слова: стейкхолдер (заинтересованная сторона), маркетплейс, e-коммерция, стратегия, модель.*

Постановка проблемы. Применение современных информационных технологий в бизнесе сформировало новые направления деятельности в глобальной системе координат мировой экономики. Динамичное развитие информационных технологий привело к кардинальным изменениям традиционных способов ведения бизнеса и начал его новый вид – электронную коммерцию.

Из-за революции в Интернете сфера продажи на товарном рынке стала более глобализирована и консолидирована. Интернет-платформы, на которых базируются торговые площадки – маркетплейсы, успешно продвигают товары среди миллионов людей.

Маркетплейсы приносят пользу как производителям и торговым организациям, так и конечным пользователям – потребителям, которые ищут оптимальные по цене, ассортименту, качеству, гарантии и условиям поставки и оплаты товары. Одной из важнейших тенденций индустрии электронной торговли является продажа товаров через маркетплейсы. Таким образом, исследование возможностей, предоставляемых бизнес-моделью ведущих торговых маркетплейсов, является чрезвычайно актуальным. Стейкхолдеры оказывают значительное влияние на результаты и эффективность продажи товаров через маркетплейсы.

Управление отношениями со стейкхолдерами, вероятно, не является одной из первоочередных задач при организации деятельности компаний на товарных рынках в системе e-комерции. Однако учет и отражение интересов стейкхолдеров это важная составляющая цифрового маркетинга, от которой зависит эффективность электронной коммерции.

Целью статьи является анализ особенностей различных групп стейкхолдеров и моделей обеспечения стратегических интересов стейкхолдеров на товарных маркетплейсах.

Изложение основного материала. Международная торговля на товарных рынках становится основой экономики многих стран мира, ее развитию активно способствует e-комерция. Например, торговля лишь небольшим количеством сельскохозяйственных товаров, таких как соя, говядина, пальмовое масло и древесина, привлекает миллиарды долларов инвестиций как в страны-производители, так и в страны-потребители. Вопрос обеспечения и распределения изготавливаемых, реализуемых и потребляемых товаров в глобальных рамках находится на критическом этапе реформирования, и результат, вероятно, будет решен в ближайшие десятилетия.

Согласно Закону РФ, электронная коммерция представляет собой общественные отношения, возникающие при заключении и/или исполнении договора по поставке

электронных товаров и/ или продаже/поставке товаров, выполнении работ, оказании услуг электронных услуг и/или осуществления других действий, направленных на получение прибыли, создание обязательств с использованием информационно-телекоммуникационных систем, если в результате указанных действий у участников таких отношений возникают обязательства имущественного характера [1].

По определению Комиссии ООН по праву международной торговли, сфера электронной коммерции, охватывает электронные виды деятельности в виде обработки, передачи информации через сообщения данных, которые используют в контексте торговой деятельности [2].

Развитие рынка электронной коммерции обеспечивает получение определенных выгод для всех стейкхолдеров, в частности:

а) для государства:

- наращивание мощностей национальной экономики на основе ресурса энергосберегающих подходов;

- диджитализацию всех отраслей хозяйства и сфер общественной жизни; - цифровую трансформацию национальной инфраструктуры;

- обеспечение инклюзивности развития экономики через рост уровня занятости населения на основе социальной и территориальной сплоченности;

б) для субъектов предпринимательства:

- расширения и глобализации рынков, ведь для Internet не существует географических границ и временных ограничений; стоимость и скорость доступа к информации не зависит от расстояния до его источника (за исключением транспортных расходов по доставке приобретенного товара). В связи с этим малые и средние предприятия могут успешно конкурировать на глобальном рынке, а пользователи имеют возможность получать максимально широкий доступ к товарам и услугам;

- повышение конкурентоспособности за счет сокращения затрат на организацию бизнеса, продвижения товаров и услуг, обслуживание покупателей, поддержание обратных коммуникаций, уменьшения затрат времени на взаимодействие с потребителями и деловыми партнерами, расширение до - и послепродажной поддержки;

- сокращение цикла производства и продаж, поддержку бизнес-процессов в режиме on-line;

- изменения в инфраструктуре за счет уменьшения доли или полного исключения материальной составляющей (здания, сооружения);

- сокращения количества посредников; - (расширение ассортимента, создание новых товаров и услуг, например, службы электронной поставки и поддержки, предоставления справочной информации, услуг по установлению контактов между заказчиками и поставщиками и т. д.);

- персонализацию взаимодействия и возможность целенаправленного адресного воздействия на конкретный сегмент потребителей.

С помощью информационных сетей субъекты хозяйствования могут получать развернутую информацию от каждого клиента и автоматически предоставлять товары и услуги по массовым рыночным ценам;

в) для потребителей:

- получение информации о товары и услуги в режиме реального времени; - использование торговых платформ, маркетплейсов, электронных магазинов, сайтов-

агрегаторов для исследования и сравнения товарного предложения; - возможность мгновенной доставки цифровых продуктов и нематериальных товаров через сетевые каналы;

- снижены цены на приобретение товаров и услуг в сравнении с традиционными каналами распределения.

Система цифрового маркетинга основана на том, что постоянно внедряются и совершенствуются новые инструменты, методы и модели, поскольку это ключевая составляющая стратегического успеха организации в долгосрочной перспективе. Всегда существует необходимость принятия важных решений, основанных на данных цифрового маркетинга, информационных процессов – и для этого необходима поддержка заинтересованных сторон.

Стейкхолдер (stakeholder) - это термин, который описывает человека, группу людей или отдельную организацию, чьи действия, намерения или решения могут повлиять на прибыль и процессы организации. Заинтересованные стороны делятся на внутренние и внешние группы. Внутри организации это все - от генерального директора до менеджеров разных уровней; от сотрудника, разрабатывающего продукт, до сотрудника его производящего, строящего его на сборочной линии [3]. Также стейкхолдерами являются лица за пределами организации: фрилансеры, организации-партнеры от банков до поставщиков и реализаторов товаров и услуг, уполномоченных гос. органов, клиентов.

Инвесторы и учредители компании являются заинтересованными сторонами, поскольку они непосредственно принимают решения, связанные со стратегическим выбором бизнеса, обсуждают бюджеты и влияют на прибыль компании.

Сотрудники - это внутренние заинтересованные стороны, которые влияют на скорость и качество работ по разработке продукта и развитие компании в отрасли.

Стратегические интересы клиентов являются ключевыми, и организация должна предвидеть будущие потребности и спрос на товарном или любом другом рынке. Это осуществляется на основе анализа отзывов и исследований потребителей и их потребностей.

Первым шагом в процессе удовлетворения стратегических интересов стейкхолдеров является группировка их по соответствующим категориям:

Группа 1: Команда организации для реализации проектов и продаж на товарных маркетплейсах. Это наиболее важная заинтересованная сторона в любом проекте и деятельности организации, поскольку именно благодаря команде осуществляется и выполняется любая деятельность и от эффективности работы команды (персонала) зависит в большей степени и эффективность реализации проекта

Группа 2: Внутренние стейкхолдеры на товарных маркетплейсах. Эта группа включает в организации (но не ограничиваться): совет директоров; менеджер по продажам; менеджер проекта; IT-команда; отдел продаж; команда обслуживания клиентов и т.д.

Группа 3: Внешние заинтересованные стороны при осуществлении деятельности организации на товарных маркетплейсах. Это все стейкхолдеры организации, которые имеют интерес и / или существенную долю участия в организации, включая: клиентов (в разбивке по демографическим сегментам); агентства; поставщиков; конкурентов; отраслевые органы; гос. органы; профсоюзы; контакты со СМИ (рассматриваются на условиях конфиденциальности).

Картирование стейкхолдеров позволяет выявить всех заинтересованных сторон, разбить их по группам, описать их интерес и потребности, отношения к проекту – все это позволяет оптимизировать процесс управления заинтересованными сторонами.

Картирование как предложенный метод оценки и управления стейкхолдерами предполагает создание матрицы оценки влияния заинтересованных сторон на одной оси и

насколько они подвержены влиянию конкретного проекта на другой. Такую оценку осуществляют либо экспертным методом с привлечением компетентных сотрудников, либо на основе маркетинговых исследований.

Важно определить степень влияния заинтересованных сторон, рассмотрев, какой властью они обладают, чтобы блокировать или разрешать изменения, какими ресурсами они владеют и насколько они необходимы для проекта.

Проект успешен, когда он достигает своих целей и соответствует ожиданиям и интересам стейкхолдеров, превосходит их ожидания.

На рис. 1 показан пример среды проекта с различными заинтересованными сторонами, участвующими в типичном проекте.

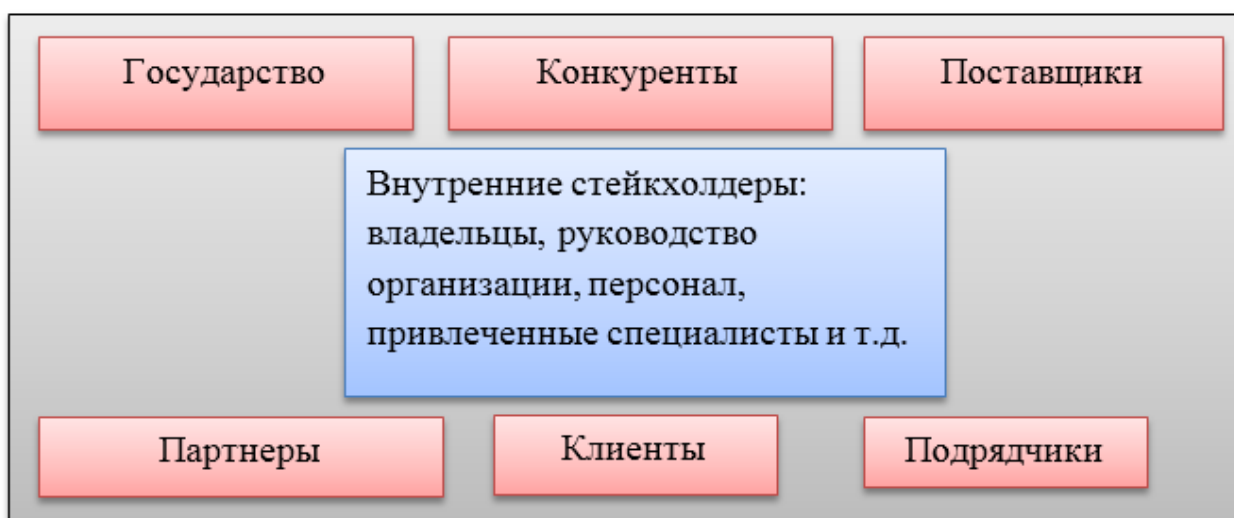


Рисунок 1 – Стейкхолдеры организации на товарных маркетплейсах [3]

Из рис. 1 видим, что, во-первых, количество заинтересованных сторон, с которыми должны иметь дело менеджеры проектов, гарантирует, что им предстоит сложная работа по управлению своим проектом на протяжении его жизненного цикла. Проблемы с любым из этих участников могут сорвать проект.

Во-вторых, диаграмма показывает, что менеджерам проектов приходится иметь дело с людьми, внешними по отношению к организации, а также с внутренней средой, что определенно более сложным, чем то, с чем сталкивается менеджер во внутренней среде. Проблема усугубляется тем, что менеджеры проектов обычно практически не имеют прямого контроля над кем-либо из этих стейкхолдеров.

Управление стейкхолдерами предполагает общение, диалог, контакты и отношения со стейкхолдерами и мотивацию их к действиям для получения наилучших результатов деятельности организации. В отличие от анализа стейкхолдеров, прямое взаимодействие с стейкхолдерами заключается в адаптации к организационной среде и управлению. На самом деле эти два процесса пересекаются. Важность эффективного анализа заинтересованных сторон и стратегического управления взаимоотношениями более подробно объясняется ниже.

Теория управления заинтересованными сторонами была впервые разработана Эдвардом Фрименом. Фримен считает, что понимание и определение групп людей, которые могут повлиять на бизнес или проект, могут четко выстроить и оптимизировать процессы управления. В своей концепции он делит процесс анализа и управления стейкхолдерами на 6

этапов: идентификация всех стейкхолдерами. Определение основных потребностей всех заинтересованных сторон. Анализ преимуществ и последствий влияние каждого стейкхолдера. Формирование списка действий для управления ожиданиями заинтересованных сторон. Выполнение разработанного плана [4]. Анализ результатов и контроль полученных результатов. Затем цикл повторяется (см. рис. 2).

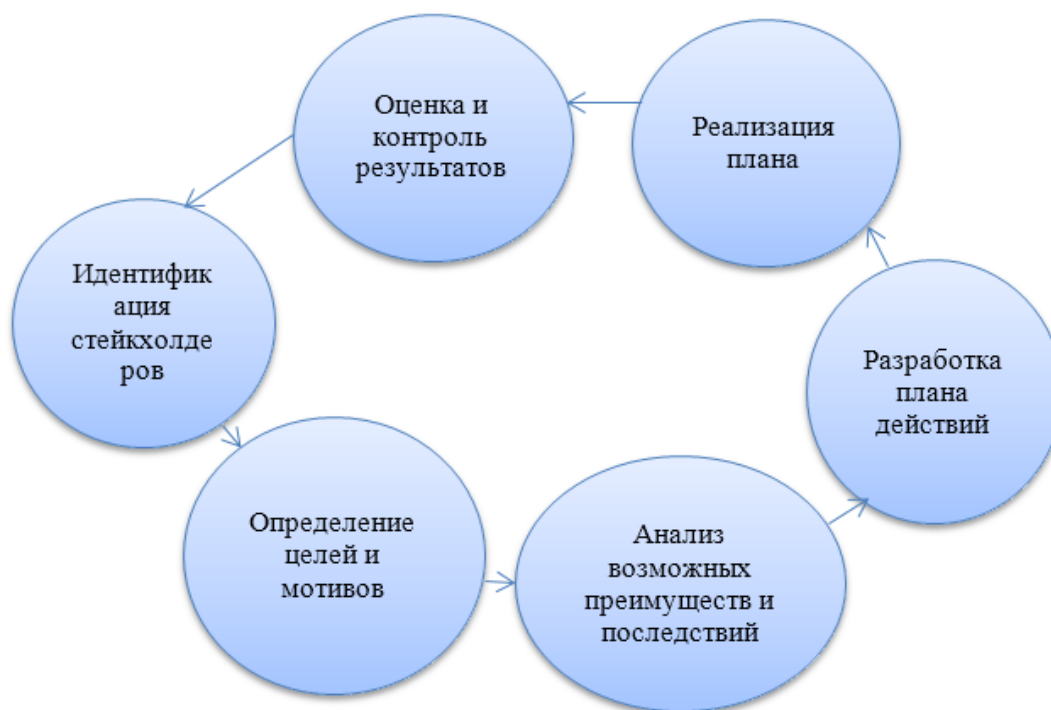


Рисунок 2 – Процесс анализа и управления стейкхолдерами

Часто в проекте по реализации продукции на товарных маркетплейсах участвует несколько основных заинтересованных сторон. Увеличение количества заинтересованных сторон увеличивает нагрузку на проект и влияет на уровень сложности проекта реализации товаров на маркетплейсах. Деловые или эмоциональные вложения заинтересованной стороны в проект и ее способность влиять на результаты проекта или подход к реализации также будут влиять на сложность проекта заинтересованной стороны. Помимо количества заинтересованных сторон и уровня их инвестиций, степень согласия или несогласия заинтересованных сторон влияет на сложность проекта реализации товаров на товарных маркетплейсах.

На практике существует 4 основные стратегические модели управления стейкхолдерами на товарных маркетплейсах.

Первая стратегия заключается в том, чтобы привлечь их как можно большее количество стейкхолдеров и применив мотивацию вызвать интерес к товарам и продукции нашей компании. В данном случае выбираются наиболее главные и влиятельный стейкхолдеры. Эта группа выступает базисом системы продвижения товаров на маркетплейсах, они в большей степени участвовать в процессе принятия решений по проекту. Необходимо повысить интерес группы к проекту и полностью удовлетворить ее потребности. При обсуждении проекта с этой группой необходимо использовать в коммуникациях принцип партнерства.

Вторая стратегия рекомендуется и применяется к вторичным заинтересованным сторонам с высокой отдачей, но низкой ценностью. Рекомендуется привлекать стейкхолдеров в качестве консультанта и согласовывать с ними важные стратегические решения по проекту.

Третья стратегия заключается в том, чтобы получить поддержку для проекта и обратиться к малоэффективным, но ценным заинтересованным сторонам, вторичным заинтересованным сторонам. Эта группа должна быть знакома со всеми важными проектными решениями, хотя она и не участвует непосредственно в проектных решениях. Рекомендуется, чтобы группа включалась в обсуждение возможных проблем и получала дополнительную поддержку для важных решений.

Четвертая стратегия состоит в том, чтобы игнорировать и использовать малоэффективных и малозначимых стейкхолдеров. Рекомендуется, чтобы эта группа минимально участвовала в выполнении необходимых задач, не погружалась в детали проекта и использовала самый низкий уровень информации. Детальный анализ всех заинтересованных сторон и их интересов и определение приоритетов, связанных с стейкхолдерами, позволяет определить приоритеты между заинтересованными сторонами при разработке плана управления бизнесом и продвижения товарной продукции на маркетплейсах, а также генерировать идеи о том типе стратегии, который лучше всего подходит для конкретного бизнеса и менеджмента.

Выводы. Теория стейкхолдеров - это направление в менеджменте, формирующем стратегию развития компании с точки зрения учета интересов заинтересованных сторон. Эта теория утверждает, что организации должны учитывать различные интересы разных заинтересованных сторон (как внутренних так и внешних, которые оказывают влияние на результаты деятельности организации на товарных рынках маркетплейсах.

Выделяют внешних и внутренних стейкхолдеров, к первой группе относят: государственные органы, поставщиков, партнеров, клиентов, конкурентов, их влияние не ключевое, однако они влияют на спрос и потребление на рынке, стоимость сырья и товаров, ценовую и маркетинговую политику. Внутренние стейкхолдеры – это руководство и персонал организации, которые обеспечивают производство и реализацию товаров, их влияние более значительно, поскольку эта группа принимает и реализует ключевые решения и стратегию развития компании. Для удовлетворения стратегических интересов стейкхолдеров на товарных маркетплейсах в компании проводится анализ и работа непосредственно с заинтересованными сторонами, выявляются интересы и мотивы каждой группы, прогнозируется влияние стейкхолдеров на процесс реализации товаров, разрабатывается и реализуется план взаимодействия и удовлетворения потребностей стейкхолдеров, происходит оценка его эффективности, которая выражается в лояльности клиентов, продвижении товаров в маркетплейсах, повышении объемов реализации и маржинальной прибыли организации, увеличении рентабельности. И после данный процесс потеряется. В практике выделяют 4 основные модели удовлетворения интересов стейкхолдеров, которые рассмотрены в работе. При этом важно понимать, что каждая модель специфична и подходит своей группе стейкхолдеров. Применение комплекса моделей обеспечит наиболее полное удовлетворение интересов стейкхолдеров на товарных маркетплейсах.

#### *Список источников*

1. Федеральный закон "Об электронной торговле" N1582-III ГД от 6 июня 2001 года. — URL .: <https://spec-army.ru/blog/federalniy-zakon-ob-elektronnoy-torgovle/>: (дата обращения 10.03.2021)

2. United nations commission on international trade law. — URL: [http://www.uncitral.org/uncitral/ru/about\\_us.html](http://www.uncitral.org/uncitral/ru/about_us.html) (дата обращения 10.03.2021)
3. Governance and Multistakeholder Processes. — URL: [https://www.iisd.org/system/files/publications/sci\\_governance.pdf](https://www.iisd.org/system/files/publications/sci_governance.pdf) / (дата обращения 10.03.2021)
4. Stakeholder Management - URL: <https://opentextbc.ca/projectmanagement/chapter/chapter-5-project-stakeholders-project-management/> (дата обращения 10.03.2021)

*The article considers the concept, meaning and influence of stakeholders on the activities of companies in the commodity marketplaces. The theory of stakeholders is a direction in management that forms the company's development strategy from the point of view of taking into account the interests of stakeholders. This theory states that organizations should take into account the different interests of different stakeholders (both internal and external) that influence the organization's performance in the product marketplaces.*

*Keywords: stakeholder (interested party), marketplace, e-commerce, strategy, model.*



## ANALYSIS ON MARKETING STRATEGIES OF MOBILE GAME

Belyaev N.A., Wang Fei

South Ural State University, Chelyabinsk

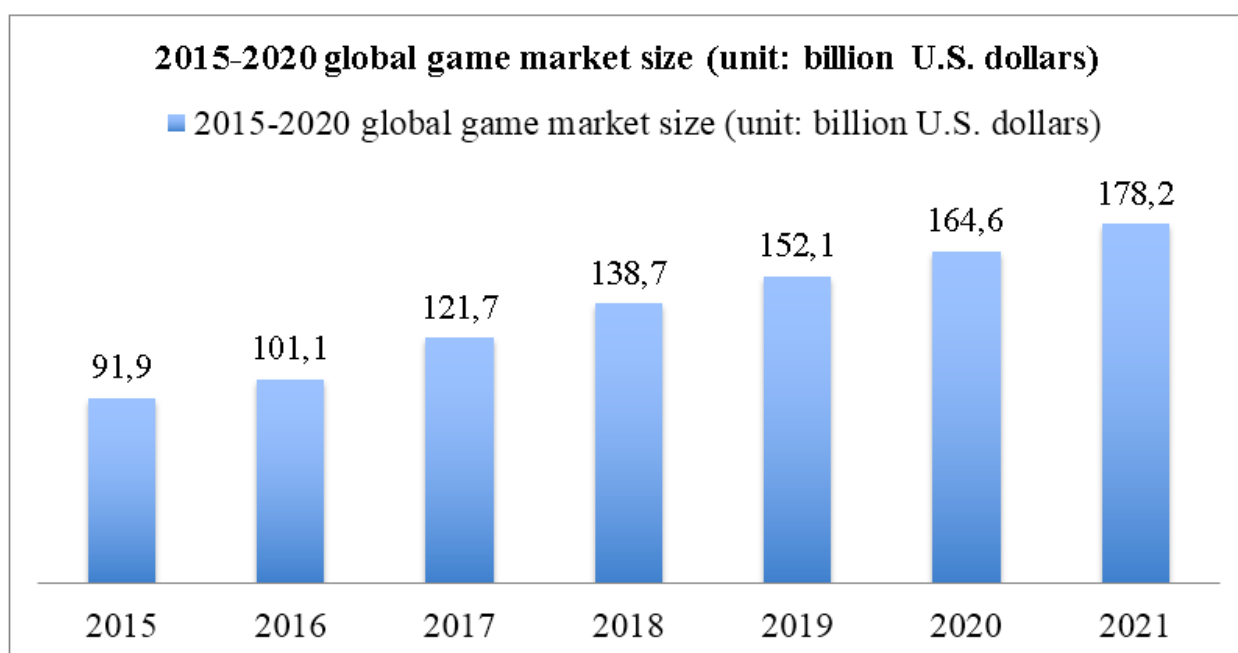
*With the emergence and development of smart phones, global smart phone users are also increasing. Article describes results of mobile games market analysis. Market structure, trends and revenue were investigated and shown.*

*Keywords: mobile games market, games marketing, mobile games advertising.*

### Analysis of the phone games marketing

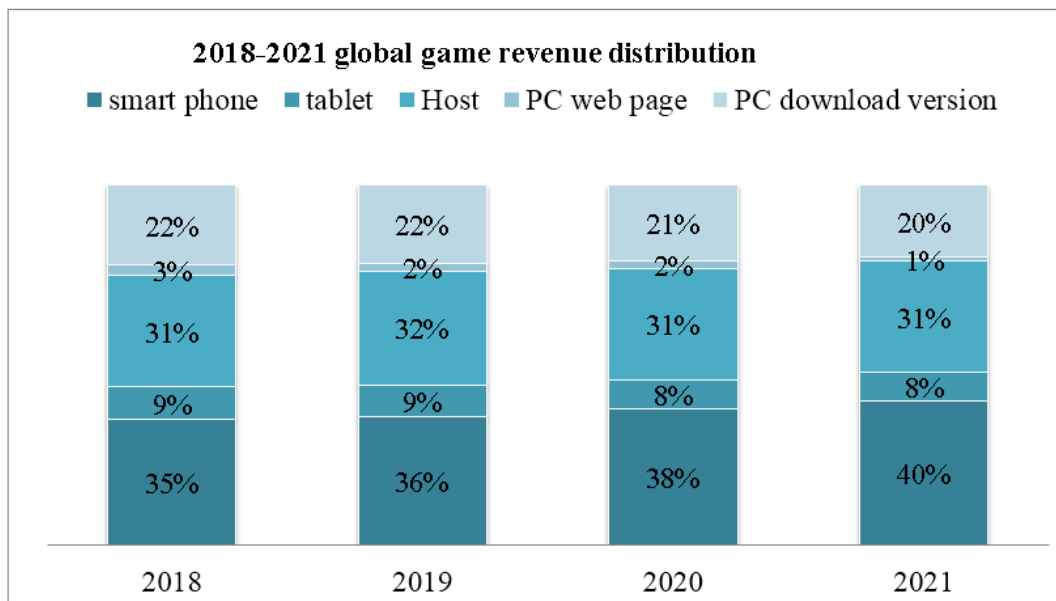
With the emergence and development of smart phones, global smart phone users are also increasing. It is estimated that by 2023, the number of global smartphone users will exceed 4 billion.

At the same time, with the improvement of living standards and changes in consumption habits, games have gradually become the mainstream of consumer leisure and social activities. In 2020, due to the new crown epidemic, the global mobile game market has achieved good growth. The report shows that the overall increase in the global mobile game market in 2020 will be close to 20 billion U.S. dollars, a year-on-year increase of 25.6%. It is estimated that the global mobile game market will reach 86.324 billion U.S. dollars in 2020. The report explained that due to the reduction in the number of residents in most countries going out during the new crown epidemic, game users' playing time has generally increased, which has greatly contributed to the growth of the mobile game market (in accordance with Picture 1) [3].



Picture 1 - 2015-2020 global game market size (unit: billion U.S. dollars)

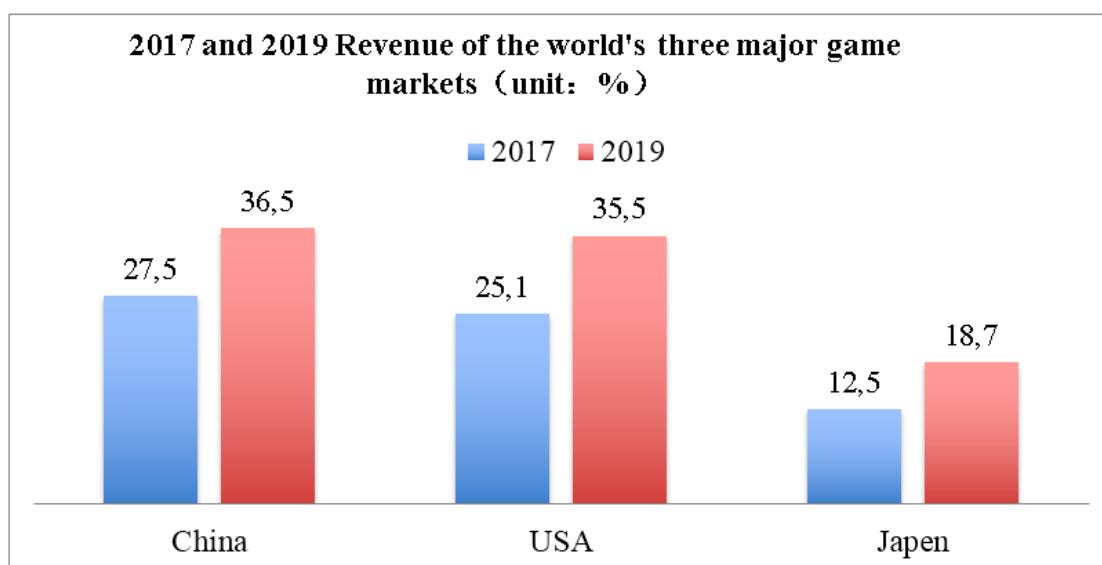
With the increase in the range of mobile Internet applications, the popularization of smart devices and the shift in user habits, mobile games have become the largest and fastest growing part of the global game market. Based on relevant data, the global mobile game market revenue in 2019 was US\$68.5 billion, accounting for 45% of the total global game market revenue. It is estimated that by 2022, mobile game revenue will account for more than 40% of the global game market. (in accordance with Picture 2).



Picture 2 - 2018-2021 global game revenue distribution

The mobile game market is mainly concentrated in China, the United States and Japan. In 2019, China, the United States and Japan are the top three game markets in the world by revenue. The total market size of the three game markets is about 90.7 billion U.S. dollars, accounting for about 60% of the total global game market (in accordance with Picture 3).

The mobile game industry welcomes more new members: mobile games benefit from the popularity of smart phones and their novel business models. Since 2012, they have maintained rapid growth. The portability of mobile games is its greatest advantage. Not only has it inherited the market share of handheld game consoles, but because the penetration rate of smart phones is much higher than that of handheld computers, it has attracted many new light game users [1].



Picture 3 Revenue of the world's top three game markets in 2017 and 2019 (unit: %)

Another trend in the mobile game market is the migration of traditional mobile games to mobile game platforms. For the top IPs that have succeeded in the mobile gaming market, in addition to the original players, they still have greater appeal and appeal after migrating to the mobile gaming

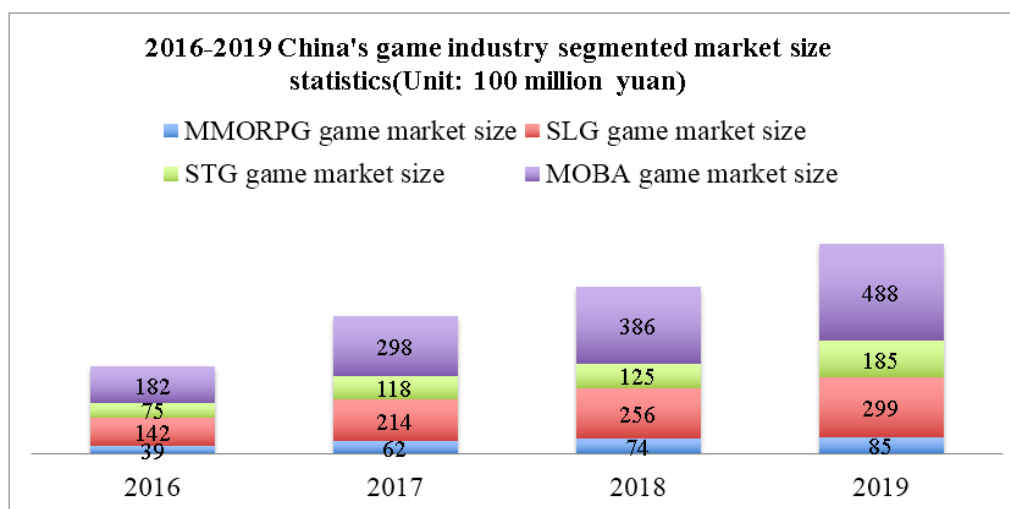
platform. Many traditional computer game and console game development companies are gradually turning their attention to mobile games. They hope to attract more audiences and take advantage of the shorter time and lower cost required to develop new mobile games. In order to gain a larger market share. At the same time, let yourself have a place in the ever-evolving field of mobile games. Many of the top ten game manufacturers in the mobile game market are derived from top console game manufacturers (in accordance with Table 1).

Rank	Company	Country
1	Tencent	China
2	NetEase	China
3	Activision Blizzard	USA
4	Supercell	Finland
5	Bandai Nangong Dream	Japen
6	Netmarble	Korea
7	Playrix	Ireland
8	Sony	Japen
9	Playtika	Israel
10	InterActiveCorp	USA

Table 1 - The world's top ten mobile app game developers in 2019 (calculated based on the comprehensive user expenditure of ios and Goole Play

As far as the Chinese market is concerned, the main types of mobile games include MMORPG, SLG, STG, MOBA, CCG and casual games. As the fastest growing category in China, the typical features of MMORPG are exquisite game graphics and excellent visual effects, combined with a complex storyline. MMORPG has both social functions and immersive gaming experience, which can attract gamers to invest longer. In 2019, MMORPG accounted for the largest market share of 26.9% in terms of revenue among all mobile game categories.

Compared with the average life cycle of all mobile games in Mainland China (range three to 12 months), the average life cycle of MMORPG is longer (range eight to 18 months). MMORPG is also the game category with the highest average monthly income per active user in 2019, reaching RMB 256.5, while CCG, the category with the second highest average annual income per active user, reached RMB 161.6. MMORPG also had the highest average annual payment rate between 2016 and 2019, reaching 18.5% (in accordance with Picture 4).



Picture 4 - 2016-2019 China's game market segmentation scale statistics (Unit: 100 million yuan)

Changes in the development trend of the game market:

Pay more attention to game content

The ever-increasing standard of living and consumption has prompted consumers to demand high-quality and engaging content. Game players are more accepting of mobile games with fascinating storylines and content. [2]Therefore, game developers are increasingly focusing on enriching game content to attract and retain players.

Committed to improving player loyalty

More and more consumers are switching their communication methods and social life from offline to online. Mobile games not only provide entertainment content for game players, but also an important way to freely contact and interact with acquaintances, friends and strangers. By integrating additional interactive functions into mobile games, social interaction is enriched, thereby generating network effects that increase player loyalty and extend the life cycle of mobile games.

Game type development and innovation

Driven by the expansion of Internet coverage and the emergence of smart phones, China's mobile gaming market has experienced significant development. However, since 2016, the mobile game market has reached a stable stage. In order to further grasp the market potential, game companies are committed to creating unique game types and innovative gameplay to attract existing and new game players. For example, game developers seek to attract more female players by incorporating feminine elements into MMORPG.

The emergence of cloud games

Cloud gaming is an emerging game format that runs games through data synchronization on cloud servers. It provides game players with high-quality games and cross-platform games in a cost-effective manner, thereby further enhancing the gaming experience.

#### *References*

1. Xu Zheng. Research on the business model of mobile online games [D]. Beijing: Beijing University of Posts and Telecommunications, 2012.
2. Zhang Shuixian. Analysis of the rise of my country's mobile game industry and its development prospects[J]. China Securities Futures, 2013.
3. Zou Bingyu, Chen Xinji. Analysis of Mobile Game Marketing Strategy[J]. Electronic Commerce, 2020 (4): 67.

## **АНАЛИЗ МАРКЕТИНГОВЫХ СТРАТЕГИЙ НА РЫНКЕ МОБИЛЬНЫХ ИГР**

**Беляев Н.А., Ван Фэй**

*Южно-Уральский Государственный Университет, г. Челябинск*

*С развитием рынка смартфонов растет и количество потребителей приложений. В статье представлены результаты анализа рынка мобильных игр. Изучены тренды, структура рынка и валовый доход.*

*Ключевые слова: рынок мобильных игр, маркетинг игр, реклама мобильных игр.*

## **ОЦЕНКА ДОЛГОСРОЧНОГО ПРОГНОЗА ДОБЫЧИ НЕФТИ В РОССИИ С УЧЕТОМ ТЕКУЩЕЙ ДИНАМИКИ И ИМЕЮЩЕГОСЯ ПОТЕНЦИАЛА**

**Богомолова И.П., Ахмед Джамилу Баппах**

*Воронежский государственный университет инженерных технологий, г. Воронеж*

*В работе проведено исследование тенденций и динамики развития добычи нефти в РФ в долгосрочной перспективе. В частности, проведен обзор основных регионов добычи нефти, выделены их особенности функционирования и ресурсный потенциал; определены и проанализированы основные факторы роста и риски увеличения добычи нефти в нашей стране; изучен вопрос ввода в разработку новых месторождений; озвучены основные проекты по строительству и реконструкции трубопроводов для транспортировки нефти и нефтепродуктов в РФ; рассмотрен базовый сценарий развития сферы нефтедобычи до 2024 г. (объемы добычи и грузооборота нефти).*

*Ключевые слова: добыча нефти, месторождения, риски и перспективы, ключевые проекты, сценарии развития.*

Исходя из преобладающих тенденций, а также учитывая мнения ведущих экспертов и отраслевых специалистов резких изменений в сфере добычи энергоносителей в нашей стране не прогнозируется. Стоит подчеркнуть, что в нынешних условиях экономических санкций со стороны западных стран развитие отрасли сильно тормозится. Например, остановились разработки новых месторождений на арктическом шельфе. С другой стороны, Россия активно пытается наладить переработку сжиженного природного газа (СПГ).

В ведомственном прогнозе развития нефтяной отрасли (Минэнерго РФ) заложен устойчивый уровень добычи нефти до 2024 г., что позволит надежно удовлетворить потребности внутреннего рынка и обеспечить экономически оправданный экспорт нефти и нефтепродуктов.

Основными регионами добычи нефти остаются Западная Сибирь и Урало-Поволжье, где наращивание добычи осуществляется за счет нового бурения и геолого-технических мероприятий. В Восточной Сибири продолжается освоение уже введенных в разработку Верхнечонского (ПАО «НК «Роснефть») и Талаканского (ОАО «Сургутнефтегаз») месторождений. Кроме того, началась промышленная добыча нефти на Сузунском и Тагульском месторождениях (ПАО «НК «Роснефть»). ПАО «ЛУКОЙЛ» наращивает добычу нефти на месторождении им. В. Филановского, ПАО «Газпром нефть» – на Приразломном и Новопортовском месторождениях.

Стоит подчеркнуть, что увеличение добычи нефти в Восточной Сибири позволяет нивелировать эффект стабилизации и постепенного снижения добычи в Западной Сибири. Ожидается прирост добычи за счет бурения новых эксплуатационных скважин, повышения эффективности геолого-технических мероприятий, разработки трудноизвлекаемых запасов в низкопроницаемых коллекторах и высоковязкой нефти. Вместе с тем основной прирост ожидается за счет ввода в разработку новых месторождений по проектам «Сахалин-1», «Сахалин-2», «Харьягинское месторождение».

Следует отметить, что достижение указанных уровней добычи нефти будет зависеть от макроэкономических условий, снятия внешних технологических и финансовых санкций с отечественных ВИНК, эффективности процесса импортозамещения и развития производства

в смежных отраслях. За рассматриваемый временной период не предполагается ввод в разработку новых месторождений на континентальном шельфе РФ. Изменение показателей добычи на шельфе будет происходить в рамках наращивания добычи и выхода на проектный уровень добычи на действующих месторождениях.

Таким образом, за счет введенных и планируемых к вводу новых месторождений, стабилизации добычи на «зрелых месторождениях» (в результате расширения зоны эксплуатационного бурения и сохранения его рентабельности) ожидается увеличение добычи нефти в прогнозный период.

При этом сохраняются риски, в условиях недостаточной компетенции для реализации шельфовых и других сложных проектов при ограничениях импорта оборудования и технологий для их реализации может оказать негативное влияние на динамику нефтедобычи.

В сложившейся экономической ситуации в базовом сценарии прогнозируется увеличение добычи нефти до 557 млн. т к 2024 г. (562 млн. т планируется в 2021 г.). В условиях развития первичной переработки нефти при постепенной модернизации нефтеперерабатывающих заводов и увеличении глубины переработки экспорт нефти к 2024 г. составит 253,9 млн. т (257,3 млн. т планируется в 2021 г.). Прогнозируется рост экспорта нефти в страны дальнего зарубежья до 235,45 млн. т. к 2024 г. (238,85 млн. т. планируется в 2021 г.) в основном за счет роста поставок в страны Азиатско-Тихоокеанского региона. Экспорт в страны СНГ сохранится на текущем уровне, а удельный вес импорта в общем объеме добычи нефти будет несущественным.

На наш взгляд, реализация инновационных программ, разработанных нефтяными компаниями с государственным участием, позволит минимизировать риск снижения добычи нефти на действующих месторождениях путем внедрения широкого спектра технологий для увеличения коэффициента извлечения нефти (КИН). Повышение КИН на 1 % в целом по России позволит добывать больше на 20 млн. т. нефти в год. Среди нефтяных компаний лидерами по уровню КИН остаются ПАО «Татнефть», ОАО «Сургутнефтегаз» и ПАО «НК «Лукойл».

В соответствии с программой долгосрочного развития ПАО «Транснефть», в настоящее время реализуются следующие основные проекты по строительству и реконструкции трубопроводов для транспортировки нефти и нефтепродуктов.

Поэтапное расширение ТС ВСТО, в том числе: на участке ГНПС «Тайшет»-НПС «Сковородино» до 80 млн. т. в год для обеспечения транспортировки нефти на экспорт в КНР и в направлении СМНП «Козьмино», а также на нефтеперерабатывающие заводы РФ; на участке НПС «Сковородино»-СМНП «Козьмино» до 50 млн. т. год для обеспечения транспортировки нефти на экспорт через СМНП «Козьмино», а также на нефтеперерабатывающие заводы РФ (ООО «РН-Комсомольский НПЗ», ОАО «Хабаровский НПЗ», ЗАО «ВНХК»); строительство нефтепровода-отвода «ТС ВСТО-Комсомольский НПЗ» с последующим подключением нефтеперерабатывающего завода к системе магистрального нефтепровода.

Кроме того, до 2024 г. будут проводиться работы по: реконструкции действующих МН Западной Сибири для обеспечения загрузки трубопроводной системы «Восточная Сибирь – Тихий океан» до 80 млн т. нефти в год и обеспечения их безопасной эксплуатации при увеличении объемов перекачки нефти; увеличению пропускной способности нефтепроводов «Уса-Ухта» и «Ухта-Ярославль» для обеспечения приема в систему МН ПАО «Транснефть» дополнительных объемов нефти Тимано-Печорского региона; обеспечению увеличения объемов поставки нефти на нефтеперерабатывающие заводы (далее – НПЗ) Краснодарского

края; увеличению пропускной способности нефтепроводов для обеспечения поставки нефти на НПЗ АО «Танеко».

Наиболее значимыми и крупными проектами развития магистральных нефтепродуктопроводов в этот период выступают: в рамках проекта «Юг» (строительство МНПП «Волгоград – Тихорецк» (проект Юг. 2 этап); Строительство МНПП «Волгоградский НПЗ»-ГПС «Тингута»); расширение проекта «Север» – развитие системы магистральных трубопроводов для увеличения поставок нефтепродуктов в порт Приморск до 25 млн. т. в год.; реконструкция системы магистральных трубопроводов для увеличения объемов транспортировки нефтепродуктов в московский регион.

Таким образом, к 2023 г. прогнозируется снижение объема транспортировки нефти до 476,3 млн. т.; увеличение грузооборота нефти до 1238,9 млн. ткм; увеличение объема транспортировки нефтепродуктов до 50,0 млн. т.; увеличение грузооборота нефтепродуктов до 68,6 млн. ткм.

#### *Список источников*

1. Нефтяную отрасль РФ ждут очень непростые времена [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://teknoblog.ru/2021/04/09/111197>, свободный. – (дата обращения: 14.05.2021).

2. Сайт Минэнерго РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minenergo.gov.ru/>, свободный. – (дата обращения: 14.05.2021).

3. Российская нефтепереработка на современном этапе развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ngv.ru/upload/iblock/21c/21ceae40b6fd8b48910474d200d51392.pdf>, свободный. – (дата обращения: 10.05.2021).

4. Прогноз развития нефтегазовой отрасли России до 2024 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.snta.ru/press-center/chto-zhdet-neftegazovuyu-otrasl-prognoz-do-2024-goda/>, свободный. – (дата обращения: 15.05.2021).

### **ASSESSMENT OF THE LONG-TERM FORECAST OF OIL PRODUCTION IN RUSSIA, TAKING INTO ACCOUNT THE CURRENT DYNAMICS AND EXISTING POTENTIAL**

**Bogomolova I. P., Ahmed Jamilu Bappah**

*Voronezh State University of Engineering Technologies, Voronezh*

*The paper studies the trends and dynamics of the development of oil production in the Russian Federation in the long term. In particular, the review of the main oil production regions was conducted, their functioning features and resource potential were highlighted; the main growth factors and risks of increasing oil production in our country were identified and analyzed; the issue of commissioning new fields was studied; the main projects for the construction and reconstruction of pipelines for the transportation of oil and petroleum products to the Russian Federation were announced; the basic scenario for the development of the oil production sector until 2024 was considered. (volumes of oil production and cargo turnover).*

*Keywords: oil production, fields, risks and prospects, key projects, development scenarios.*

## **ФАКТОРЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Богомолова И.П., Сани Фатумата Муминату**

*Воронежский государственный университет инженерных технологий, г. Воронеж*

*В работе проведен анализ факторов конкурентоспособности предприятия. В частности, были рассмотрены внешние (рынок, государственное регулирование, технико-технологическое развитие) и внутренние (структурные, ресурсные, технические, экономические, управленческие) факторы. В заключении исследования были приведены наиболее актуальные и действенные решения, направленные на достижение конкурентных преимуществ и укрепление позиций предприятия на отраслевом рынке.*

*Ключевые слова: конкуренция, факторы конкурентоспособности, предприятие, потребительский рынок, риски.*

Повышение конкурентоспособности предприятия предполагает разработку ряда экономических, коммуникационных и социальных целей. С учетом этих целей можно сформировать основополагающую систему факторов конкурентоспособности предприятия, которая включает внешние и внутренние факторы (рисунок 1).

Охарактеризуем более полно каждый из названных групп факторов.

Внешними факторами являются: уровень открытости экономики страны; уровень интеграции страны в рамках мировой экономики; уровни конкурентоспособности страны, региона, отрасли; уровень конкуренции во всех областях деятельности в стране; государственная поддержка малого и среднего бизнеса в стране; правовое регулирование функционирования экономики страны и регионов; налоговые ставки; процентные ставки; научный уровень управления экономикой страны, региона и отрасли; национальная система стандартизации и сертификации; качество информационного обеспечения управления; наличие доступных и дешевых природных ресурсов; государственная поддержка науки, образования и инновационной деятельности; прогрессивность системы подготовки и переподготовки кадров в стране; климатические условия и географическое положение страны или региона.

В обобщенном виде внешними факторами конкурентоспособности предприятия являются: конкурентная среда и уровень конкуренции в отрасли, степень приватизации предприятий в стране; характеристики спроса на товары предприятия (величина и динамика спроса, требования рынка к цене и качеству товаров, эластичность спроса по цене и уровню доходов); развитость и конкурентные преимущества отраслей, которые обеспечивают предприятие необходимыми материалами и информационными средствами; случайные события (технологические прорывы, колебания цен на ресурсы, значительные изменения на мировых финансовых рынках, политические решения своего и зарубежных правительств); экономические и организационно-административные формы и методы государственного регулирования поведения производителей и покупателей [2].





Рисунок 1 – Факторы конкурентоспособности предприятия

К числу главных внутренних факторов конкурентоспособности предприятия относятся конкурентная стратегия предприятия, параметры эффективности использования трудовых, материальных, нематериальных и финансовых ресурсов предприятия, которые формируют его конкурентные преимущества на рынке.

Внутренние факторы конкурентоспособности предприятия можно подразделить на следующие группы.

**Структурные:** прогрессивность производственной структуры предприятия (гибкие производственные системы, автоматизированные модули и системы); миссия предприятия в части содержания и реализации оригинальной идеи повышения конкурентоспособности товаров; совершенство организационной структуры предприятия, позволяющее осуществлять вертикальную и горизонтальную интеграцию по производству конкурентного товара; уровень унификации и стандартизации выпускаемой продукции; уровень регулирования производственных процессов в целях достижения конкурентных преимуществ предприятия; совершенство информационной и нормативно-методической базы управления конкурентоспособным производством; сила конкуренции на входе и выходе производственной системы.

**Ресурсные:** уровень эффективности использования трудовых, материальных, нематериальных и финансовых ресурсов; сила конкуренции среди поставщиков и их конкурентоспособность; доступ к качественному дешевому сырью, топливу и другим материальным ресурсам.

Технические: удельный вес патентованных товаров, технологий, оборудования; уровень качества изготовления товаров.

Управленческие: уровень конкурентной стратегии предприятия; уровень конкурентоспособности менеджмента; уровень конкурентоспособности менеджеров и маркетологов; уровень организации поставок сырья, материалов и др.; уровень функционирующей системы управления качеством продукции;

Экономические: показатели рентабельности продукции, производства, капитала и продаж; скорость оборачиваемости материальных ресурсов; финансовая устойчивость функционирования предприятия; доля экспорта наукоемких товаров.

Достичь конкурентных преимуществ и укрепить свои позиции предприятие может за счет:

1. Обеспечения более низких издержек производства и сбыт продукции. Низкие издержки означают способность предприятия разрабатывать, производить и продавать аналогичный товар с меньшими затратами.

Предпосылки: большая доля рынка, наличие конкурентных преимуществ (доступ к дешевому сырью, низкие расходы на доставку и продажу товаров и др.), строгий контроль расходов, возможность экономии расходов на исследования, рекламу, сервис.

Преимущества: предприятия рентабельны даже в условиях сильной конкуренции, когда другие терпят убытки; низкие затраты создают высокие входные барьеры; при появлении продуктов-заменителей лидер по экономии на издержках имеет большую свободу действий, чем конкуренты; низкие затраты снижают влияние поставщиков.

Риски: конкуренты могут перенять методы снижения затрат; серьезные технологические новшества могут устранить имеющиеся конкурентные преимущества и сделать малопригодным накопленный опыт; концентрация на затратах затруднит своевременное обнаружение изменений требований рынка; непредвиденное действие факторов, увеличивающих затраты, могут привести к уменьшению разрыва в ценах в сравнении с конкурентами [1].

2. Обеспечения незаменимости продукта с помощью дифференциации. Дифференциация означает способность предприятия обеспечить покупателя товаром, который обладает более высокой ценностью чем его стоимость.

Предпосылки: особый престиж предприятия; высокий потенциал НИОКР; совершенный дизайн; изготовление и использование материалов самого высокого качества; возможно полный учет требований потребителей.

Преимущества: потребители предпочитают продукт данного предприятия; предпочтение потребителей и неповторимость продукта создают высокие входные барьеры; особенности продукта снижают влияние потребителей; высокая прибыль оптимизирует отношения с поставщиками.

Риски: цена продукта может быть настолько значительной, что потребители, несмотря на верность данной марки предпочтут продукт других фирм; возможны подражания других фирм, что приведет к снижению преимуществ, связанных с дифференцированием; изменение системы ценностей потребителей может привести к снижению или потере значения особенностей дифференцированного продукта.

3. Концентрация на сегменте. Предприятия все свои действия направляют на определенный сегмент рынка. При этом предприятие может стремиться к лидерству за счет экономии на издержках, либо к дифференцированию продукта, либо к совмещению того или иного.

Предпосылки: предприятие должно удовлетворять требования потребителей эффективнее, чем конкуренты.

Преимущества: указаны ранее.

Риски: различия в ценах на продукты специализированных предприятий и предприятий, обслуживающих весь рынок, могут в глазах потребителей не соответствовать специфическим преимуществам для данного сегмента товаров. По своей сущности товар (работы, услуги) является единственным средством получения прибыли и тем самым основным инструментом конкурентной борьбы, ее материальной основой [3].

Таким образом, проведя частичный анализ некоторых направлений повышения конкурентоспособности предприятия, приходим к выводу, что в настоящее время отсутствует общепринятая методика разрешения данного вопроса. В конечном счете, таких вариантов множество. В сложившейся ситуации остается только помнить и придерживаться основного принципа: проведя комплексную диагностику субъекта, и, ориентируясь на те или иные пробелы в его функционировании, выбрать подход, в наибольшей степени соответствующий действующим условиям, и органично вписать его в общую систему управления стратегической конкурентоспособностью.

#### *Список источников*

1. Азоев Г. Л. Конкуренция: анализ, стратегия и практика. Москва.: АОЗТ «Центр экономики и маркетинга». 2017. - 207 с.
2. Еленева Ю. Я., Коротков А. М. Конкурентоспособность предприятия: подходы к обеспечению, критерии, методы оценки // Маркетинг в России и за рубежом. 2019. № 6. С. 13-15.
3. Мазилкина Е. И. Основы управления конкурентоспособностью: учебное пособие / Е. И. Мазилкина. - Москва.: ИНФРА-М, 2018. - 432 с.

## **FACTORS AND WAYS TO IMPROVE THE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE**

**Bogomolova I. P., Sane Fatumata Muminatu**

*Voronezh State University of Engineering Technologies, Voronezh*

*The paper analyzes the factors of enterprise competitiveness. In particular, external (market, state regulation, technical and technological development) and internal (structural, resource, technical, economic, managerial) factors were considered. In the conclusion of the study, the most relevant and effective solutions aimed at achieving competitive advantages and strengthening the company's position in the industry market were presented.*

*Keywords: competition, factors of competitiveness, enterprise, consumer market, risks.*

## **ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ**

**Касимов А.А.**

*Нижегородский государственный инженерно-экономический университет,  
г. Нижний Новгород*

*В статье рассматриваются факторы развития социальной инфраструктуры и сфера их влияния. Выделяется фактор цифровизации, как ключевой на современном этапе развития. Ключевые слова: сельские территории, социальная инфраструктура, цифровизация, факторы развития.*

В целях обеспечения эффективного развития социальной инфраструктуры сельских территорий необходимо определить основные факторы, оказывающие влияние на данный процесс.

В первую очередь следует выделить экономические факторы развития социальной инфраструктуры сельских территорий, так как чем выше темпы экономического роста той или иной территориальной единицы, тем больше возможностей для увеличения вложений в социальную инфраструктуру.

Значительное влияние на уровень развития социальной инфраструктуры оказывает политика государства. За сельскими администрациями закреплён весьма обширный перечень функций по решению социально-экономических, экологических и иных проблем развития территории. Однако в действующем Федеральном законе «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» заложено явное несоответствие функций и полномочий органов местного самоуправления. [1]

Важным фактором развития являются природно-климатические условия сельских территорий, которые значительно различаются не только по территории страны, но и по территории некоторых регионов. Эти условия определяют состав и характеристики основных элементов социальной инфраструктуры, особенности их сооружения, эксплуатации и развития, затраты на содержание объектов инфраструктуры. [2, С. 33]

Безусловное, немаловажным фактором развития социальной инфраструктуры, выступает население сельских территорий, численный состав и возрастные категории населения напрямую влияют на направления развития. Нельзя не упомянуть культурно-исторические особенности той или иной сельской территории, которые оказывают непосредственное влияние на уровень и условия жизни населения. Все вышеперечисленные факторы позволяют нам выявить социально-демографическую категорию факторов развития социальной инфраструктуры сельских территорий.

В настоящее время отсутствие информационной инфраструктуры на сельских территориях оказывает влияние на снижение привлекательности данных территорий для проживания и является одной из причин миграционного оттока сельского населения в города. Как следствие, на современном этапе развития, следует выделять новый фактор развития социальной инфраструктуры сельских территорий, в роли которого выступает цифровизация. Цифровизация заключается во внедрении цифровых технологий во все сферы жизнедеятельности сельского жителя.

Обобщение вышеизложенного позволяет нам выявить ключевые факторы развития социальной инфраструктуры сельских территорий (Рисунок 1).

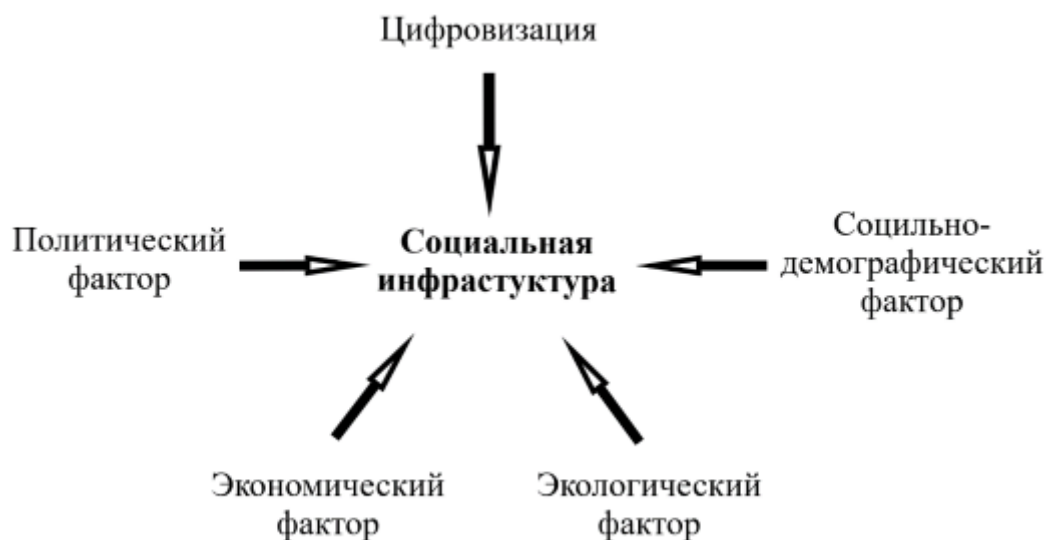


Рисунок 1 – Факторы развития социальной инфраструктуры

В то же время выделение фактора цифровизации, как одного из ключевых в развитии социальной инфраструктуры позволяет не только определять причины миграционного оттока населения сельских территорий, но и выявить направления развития для привлечения молодых специалистов. Для сельских жителей критически важным условием для закрепления на сельских территориях является обеспеченность домовладений сетью «Интернет». Следовательно, цифровизация сельских территорий позволит создать привлекательную среду для проживания, что повлияет на миграционный отток сельского населения в города.

*Список источников*

1. Адуков Р.Х., Адукова А.Н. Обеспечит ли новый закон о местном самоуправлении развитие территорий // Вопросы местного самоуправления. 2006. № 1
2. Потаев В. С., Цыренов Б. Д., Хошхоева Е. Г. О факторах, влияющих на развитие социальной инфраструктуры сельских территорий // Вестник Бурятского государственного университета. 2015. № 2 (2). С. 29-35.

**FACTORS OF SOCIAL INFRASTRUCTURE DEVELOPMENT IN RURAL AREAS**

**Kasimov A.A.**

*Institute of Food Technologies and Design-Branch of Nizhny Novgorod State University of Engineering and Economics, Nizhny Novgorod*

*The article considers the factors of social infrastructure development and the scope of their influence. The digitalization factor is highlighted as the key one at the present stage of development.*

*Keywords: rural areas, social infrastructure, digitalization, development factors.*

## ОСОБЕННОСТИ ПОВЕДЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Кокуева Е.Я., Мясцов Д.А., Карасёв А.П.

*Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Ярославль*

*В статье изучены особенности поведения потребителей в условиях цифровой экономики, в том числе их взаимодействие с экономическими субъектами в сети интернет.*

*Ключевые слова: Интернет, информационные технологии, экономика, цифровая экономика, поведение потребителей.*

Год за годом всемирная паутина под названием «Интернет» охватывает все новые и новые сферы жизнедеятельности людей. Согласно статистике, подготовленной агентством «We Are Social», сегодня интернетом в мире пользуются более 4 миллиардов человек, то есть более половины населения мира [2]. Общество не стоит на месте, информационные технологии и компьютерная сфера играют в этом движении одну из ключевых ролей. Появление Интернета и снижение стоимости доступа к глобальной сети стали настоящей цифровой революцией, которая изменила не только жизнь людей в целом, но и экономику в частности.

«Цифровая экономика - это виртуальная среда, дополняющая нашу реальность», - говорил доктор экономических наук Владимир Иванов [2], и с этим сложно не согласиться.

Есть два способа определения понятия «цифровая экономика». Первый подход - классический, то есть экономика, основанная на цифровых технологиях (электронные товары и услуги). Второй подход выделяет цифровую экономику как экономическое производство с использованием цифровых технологий.

Следует выделить следующие основные черты информационной экономики:

1. Рост транзакционных издержек по сравнению с затратами на прямое производство товаров.
2. Увеличение доли нематериальных товаров в структуре потребления.
3. На рынке появляется все больше и больше опытных товаров - сложные устройства, все их характеристики не могут быть восприняты покупателем, при простом осмотре товара или прочтении прилагаемого описания (ноутбук, мобильный телефон, автомобиль).
4. Моральное устаревание товаров происходит быстрее, чем физическое, что также связано с особенностями потребления.
5. Цена вещи отражает индивидуальную ценность больше, чем универсальную ценность.

По мнению авторов статьи, цифровая экономика - это деятельность, непосредственно связанная с электронной коммерцией, включающая в себя сервисы по предоставлению онлайн-услуг, интернет-магазины, информационные сайты, которые зарабатывают деньги на рекламе и другой деятельности. В результате практически любой способ заработка в Интернете можно отнести к категории цифровой экономики.

Развитие информационных технологий способствует непосредственной встрече производителя с конечным покупателем, позволяет сократить длинные цепочки посредников. Примером может служить мобильное приложение Croud Mortgage. С его помощью можно брать займы не в банках, а у людей, у которых есть свободные деньги. То есть, данное

приложение реализует механизм, который экономически выгоден всем участникам, кроме посредников (банков).

Другим примером является экономика совместного использования. В настоящее время совместное владение товарами и плата за предоставление информации становятся все более и более распространенной. Так, совместное владение автомобилями более рентабельно, чем регулярное обслуживание собственного автомобиля или использование такси. Второй аспект – плата за предоставление информации является трендом, который еще не распространен очень широко, но может содействовать появлению «подключенных товаров-шпионов», которые будут гораздо дешевле аналогов. Разницу в стоимости несет компания-производитель, которая будет собирать данные о потребителях с помощью продукта и получать прибыль от полученной информации.

Что касается поведения потребителей в интернет-магазинах, как и в условиях цифровой экономики, здесь тонкости практически ничем не отличаются от поведения потребителей в обычных продуктовых магазинах. В отличие от продуктовых магазинов, покупатели, совершающие покупки в Интернете, в основном реагируют на дизайн веб-сайта, скорость загрузки страницы, социальные доказательства и другие незначительные, но важные факторы. Однако следует учитывать, что само поведение потребителей в условиях цифровой экономики претерпевает существенные изменения [1]. Данный вопрос требует более глубокого научного исследования, что и будет сделано авторами в дальнейших научных трудах.

#### *Список источников*

1. Карасев А. П. Изменение поведения потребителей в постиндустриальную (информационную) эпоху // Интеграция науки и практики как механизм развития цифровой экономики. Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией С. В. Шкиотова, В. А. Гордеева. Ярославский государственный технический университет, 2018. С. 34-37.

2. Кешелова А.В., Буданов В.Г., Дмитров И. Д. и др. Введение в «Цифровую» экономику. Том 1. На пороге «цифрового» будущего / под общ. ред. А.В. Кешелова. М.: Изд-во ВНИИГеосистем, 2017. 44 с.

3. Погудаева М.Ю., Семенова-Слабкович Я. А. Особенности поведения потребителя в условиях информационной экономики // Экономический журнал. 2012. № 4 (28). С. 96-104.

## **PECULIARITIES OF CONSUMER BEHAVIOR IN THE DIGITAL ECONOMY**

**Kokuyova E., Myastsov D., Karasyov A.**

*Yaroslavl Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation,  
Yaroslavl*

*The features of consumer behavior in the digital economy, their interaction with various earnings on the Internet have been studied.*

*Keywords: Internet, information technology, economy, digital economy, consumer behavior.*

## **РОЛЬ СОБЫТИЙНОГО МАРКЕТИНГА В ИНТЕГРИРОВАННЫХ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЯХ**

**Лемешевская А.В.**

*«Первая аккумуляторная компания» (ООО «Белинвестторг»), Беларусь*

*Маркетинговые коммуникации являются основополагающей частью эффективности бизнеса. В условиях роста цифрового продвижения товаров и услуг событийный маркетинг, является одним из важнейших инструментов формирования эмоционального отношения к бренду. Эффективность инструментов ЗК повышается при использовании концепции интегрированных маркетинговых коммуникаций.*

*Ключевые слова: маркетинговые коммуникации, интегрированные маркетинговые коммуникации, связи с общественностью (PR), событийный маркетинг (event-marketing).*

Маркетинговые коммуникации - это связи, которые формируются со внешней средой посредством различных средств и каналов взаимодействия [1]. Основными задачами маркетинговых коммуникаций являются повышение лояльности аудитории, донесение нужной информации, увеличение продаж и др. В условиях цифровизации коммуникаций увеличивается количество видов маркетинговых коммуникаций, что требует формированию интегрированного подхода к их использованию.

Интегрированные маркетинговые коммуникации повышают эффективность взаимодействия с целевой аудиторией за счет синергии оптимальных каналов взаимодействия и выбора оптимальной формы сообщения [2].

При реализации концепции интегрированных маркетинговых коммуникаций важно выстраивать каналы и средства в зависимости от уровня принятия решения потребителем и целевого коммуникационного воздействия. Связи с общественностью (PR) являются важным элементом в построении интегрированных маркетинговых коммуникаций и, как правило, находятся на верхней и нижних частях воронки коммуникационного взаимодействия, формируя первичное представление о компании/бренде или лояльность в будущем, для совершения повторных взаимодействий [3].

Одним из методов продвижения PR, является событийный маркетинг и спонсорство [3]. Сфера применения событийного маркетинга достаточно обширна: формирование новостного повода, способ взаимоотношения с целевыми группами, праздники, специальные события [4].

Специальные события и спонсорство - это сильный инструмент для глубокого эмоционального воздействия на потребителя, что обеспечивает формирование эмоционального восприятия бренда [4]. Основной задачей такого продвижения является формирование у потенциального клиента положительного личностного отношения с брендом или компанией, также помогает вызвать интерес потребителя и позволяет почувствовать выгоду и получить реальный опыт общения с продуктом. При корректной организации, событийный маркетинг в виде мероприятия, как правило, приносит выгоду как организатору, так и спонсору (компании) [4]. Корректная организация событийного маркетинга подразумевает, что должны быть правильно подобраны целевая аудитория, событие предполагает активное участие приглашенных в организованных мероприятиях, также как и выгоду целевой аудитории от общения с брендом.



Эффективность событийного маркетинга в комплексе интегрированных маркетинговых коммуникаций обеспечивается за счет правильной идентификации целей проводимого события [5]. Идентификация целей необходима для дальнейшего измерения их достижения. Наиболее популярными оценками эффективности являются количество упоминаний бренда в средствах массовой информации и социальных сетях, опросы, оценка работы партнеров, ROMI. Важно отметить, что событийный маркетинг чаще приводит к отложенному спросу, соответственно, оценивать финансовую эффективность проводимых событий лучше в долгосрочной перспективе в сравнении с предыдущим периодом/мероприятием [5].

#### *Список источников*

1. Маркетинговые коммуникации: цели, основные виды и маркетинговый треугольник [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://laboratory.ru/2019/05/30/marketingovye-kommunikacii-celi-osnovnye-vidy-i-marketingovyy-treugolnik/> - Дата доступа: 25.05.21
2. Реклама. Принципы и практика [Электронный ресурс]: Роль PR в Интегрированных Маркетинговых Коммуникациях - Режим доступа: <https://econ.wikireading.ru/74956> - Дата доступа: 25.05.21
3. Сайт-маркетинг директора - Записки Маркетолога [Электронный ресурс]: Пиар (PR)- Режим доступа: [https://www.marketch.ru/marketing\\_dictionary/marketing\\_terms\\_p/abc\\_PR/](https://www.marketch.ru/marketing_dictionary/marketing_terms_p/abc_PR/) - Дата доступа: 25.05.2021
4. Событийный маркетинг в сфере коммерческого пиара. Событийный (event) маркетинг — что это, примеры, виды, инструменты. Примеры удачных кампаний событийного маркетинга [Электронный ресурс]: Событийный маркетинг как способ продвижения услуги - Режим доступа: <https://ukbut.ru/sobytiinyi-marketing-v-sfere-kommercheskogo-piara-sobytiinyi-event-marketing.html> - Дата доступа: 25.05.21
5. Нижегородский профессиональный портал [Электронный ресурс]: Оценка эффективности мероприятий - Режим доступа: <https://www.eventnn.ru/articles/item/116/2276/> - Дата доступа: 25.05.21

## **THE ROLE OF EVENT-MARKETING IN INTEGRAL MARKETING COMMUNICATIONS**

**Lemiasheuskaya H.V.**

*«Pervaya Akkumulatornaya Kompaniya» (Belinvesttorg LLC), Belarus*

*Marketing communications play a fundamental role in business performance. In the context of the growth of digital promotion of goods and services, event-marketing is one of the key tools in forming an emotional connection with the brand. The effectiveness of PR tools increases when applying the concept of integrated marketing communications.*

*Keywords: marketing communications, integrated marketing communications, public relations (PR), event-marketing.*

## ПАТЕНТНАЯ АКТИВНОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИИ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД

Мороз А.И.

Уральский федеральный университет, г. Екатеринбург

*Изучены вопросы формирования региональной политики в разрезе финансирования научных исследований и разработок. Установлено, что патентная активность групп регионов «с диверсифицированной экономикой» и «менее развитые сырьевые» не коррелируют с региональным финансированием научных исследований и разработок.*

*Ключевые слова: корреляционный анализ, финансирование, региональное финансирование, научно-исследовательская деятельность, патентная деятельность.*

В современных социально-экономических реалиях России ключевым фактором конкурентоспособности экономики является инновационное развитие. Однако инновационное развитие невозможно без всеобъемлющего инновационного развития регионов. Как следствие, среди ключевых принципов реализации государственной политики регионального развития, выделены: обеспечение устойчивого экономического и научно-технологического роста субъектов Российской Федерации. Формирование устойчивой региональной инновационной политики является комплексной задачей, решение которой невозможно без качественных и количественных критериев оценки.

Как мы можем оценить эффективность инновационной политики регионов Российской Федерации? Одним из способов решения данной проблемы может стать установление связи патентной активности и регионального финансирования (внутренние затраты на научные исследования и разработки), а также формулировка возможных факторов, влияющих на негативные показатели патентной активности при росте регионального финансирования.

Для достижения этой цели нами был использован корреляционный анализ методом ранговых корреляций Спирмена [1]. В качестве исследуемых параметров были выбраны данные официальной статистики «Внутренние затраты на научные исследования и разработки по субъектам РФ» с 2013 по 2019 годы [2], а также данные официальной статистики «Поступление патентных заявок в России, по субъектам Российской Федерации», а именно параметры: «Количество поданных заявок на изобретения, полезные модели, промышленные образцы» [2].

Для более глубокого анализа показателей, была использована Синтетическая классификация регионов Российской Федерации, приведенная в [3]. На основе которой было установлено существование групп регионов, обладающих существенными отличиями по коэффициентам корреляции рассматриваемых параметров. В таблице 1 приведены результаты проведенного исследования.

Для групп регионов 1 – 2, 4 – 7 и 9 наблюдается умеренно-сильная степень связи внутреннего финансирования с количеством поданных заявок на изобретения (ИЗ), полезные модели (ПМ) и промышленные образцы (ПО).

Коэффициент корреляции для регионов с диверсифицированной экономикой и менее развитых сырьевых составляет отрицательные значения, данные по исследуемым показателям распределены стохастично.

Экономические сектора деятельности регионов		Подача заявок на ИЗ	Подача заявок на ПИМ	Подача заявок на ПО
1. Финансово-экономические центры	Внутренние затраты на научные исследования и разработки	0,80	0,79	0,94
2. Сырьевые экспорто-ориентированные		0,88	0,76	0,7
3. С диверсифицированной экономикой		«-»	«-»	«-»
4. С опорой на обрабатывающую промышленность		0,6	0,7	0,6
5. С опорой на добывающую промышленность		0,6	0,6	0,6
6. Промышленно- аграрные		0,6	0,7	0,3
7. Аграрно-промышленные		0,86	0,7	0,7
8. Менее развитые сырьевые		«-»	«-»	«-»
9. Менее развитые аграрные		0,6	0,7	0,4

Таблица 1. Коэффициенты корреляции для групп регионов между количеством поданных заявок на объекты интеллектуальной собственности и внутренними затратами на научные исследования и разработки.

Таким образом можно сделать вывод о том, что в регионах с диверсифицированной экономикой наблюдается ситуация, когда финансирование научных исследований и разработок осуществляется по многим сферам экономической деятельности региона, и, как следствие, отсутствует концентрация средств для постановки инновационных задач в конкретной области. Для менее развитых сырьевых регионов характерно отсутствие тренда на увеличение количества охраняемой интеллектуальной собственности, что является популярным направлением у высокоразвитых, развитых, среднеразвитых групп регионов.

Также следует отметить, что в рассматриваемом кластере финансирование из регионального бюджета на научные исследования и разработки, скорее всего, осуществляется остаточным способом, что, возможно, не дает устойчивого и стабильного развития сектору научных исследований, и, как следствие, сказывается на неупорядоченности показателей патентной активности по годам.

## PATENT ACTIVITY IN THE REGIONS OF RUSSIA: A STATISTICAL APPROACH

Moroz A.I.

Ural Federal University, Ekaterinburg

*In present paper discussed of the formation of regional policy in the context of financing research and development. It was found that the patenting activity of groups of regions "with a diversified economy" and "less developed raw materials" does not correlate with regional funding of research and development.*

*Keywords: correlation analysis, financing, regional financing, research activities, patent activities.*

*Список источников*

1. Корнилова А.С., Никонова Р.А., Дрягина Д.Р. Метод ранговой корреляции и его применение // Современные инновации. 2018. Т.26. с. 1-2
2. Форма федерального статистического наблюдения № 2-наука «Сведения о выполнении научных исследований и разработок» 2013 – 2019 гг. Росстат.
3. Голяшев А.В., Григорьев Л.М. Типы российских регионов: устойчивость и сдвиги в 2003-2013 годах / Аналитический доклад. 2014. Аналитический центр при правительстве Российской Федерации.

## МАРКЕТИНГ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Попова Е.А.

*Башкирский государственный университет, г. Уфа*

*В статье рассмотрены этапы зарождения маркетинга в современном мире, а именно как эти этапы привели к его современному становлению. Также в рамках статьи изложены применяемые технологии, различные системы, которые непосредственно являются основой маркетинга в современном мире.*

*Ключевые слова: маркетинг, современный мир, производство, таргетинг, мобильный маркетинг, контент-маркетинг, SEO маркетинг.*

Зарождение маркетинга берет своё начало в XX веке и этому поспособствовали следующие факторы, такие как: возникновение средств массовой информации, в том числе радио и телевидение [4].

Стоит отметить, что ранее в основном преобладали те товары, на которые спрос был стабилен, то есть речь идёт о товарах массового производства, постепенно произошёл отказ от массового производства, которое ещё сформировалось в конце XIX – начале XX века.

Далее происходит формирование нового типа производства, называемое как «lean production», которое переводится как «щадящее» или «рачительное» производство [4]. Смысл данного типа отличается от предыдущего тем, что массовое производство подразумевает большое количество однотипной продукции из которых потребитель выбирает наиболее подходящее для него, а в основе «lean production» упор делается на том, что изготавливается именно то изделие, которое нужно потребителю, в том количестве, которое ему нужно и в тот временной промежуток, когда клиенту необходимо приобрести данное изделие [4].

И соответственно в основу положена инновация, которая является важной составляющей в современном мире [3].

В современных условиях с помощью интернет-технологий стало легче взаимодействовать со своими потенциальными клиентами. Данные технологии и инструменты способствуют тому, что можно оказывать влияние на своих потребителей на всём протяжении жизненного цикла товара.

Выделить можно следующие элементы, такие как: реклама, поисковая оптимизация, оптимизация социальных сетей, контент-маркетинг, мобильный маркетинг (мобильные приложения), оптимизация маркетинговой кампании. Следует большое внимание уделить таргетингу, который в настоящее время очень популярен [4]. Можно выделить следующие виды таргетинга: прямой, то есть сосредоточенность на выборе той целевой аудитории, которая непосредственно интересуется данным товаром или какой-либо услугой, а косвенный таргетинг ориентирован на аудиторию, являющуюся целевой для похожих аудиторий с данным видом товаров или услуг [3].

Поисковую оптимизацию представляют поисковые системы, так как происходит чёткая формулировка своих запросов потребителями и пользователями указываются важные характеристики того, что им нужно найти. Оптимизация сайта под социальные сети (social media optimization, SMO) данный инструмент несёт в себе комплекс мер, которые направлены на привлечение к сайту посетителей из социальных медиа: различные блоги, социальные сети и др [2]. Контент-маркетинг подразумевает направленные маркетинговые приёмы, основанные на создании или распространении полезной для потребителя информации с той целью, чтобы завоевать доверие и привлечь новых клиентов [1].

Таким образом можно сделать вывод о том, что маркетинг в современном мире благодаря современным технологиям и разработкам достаточно развит. Существуют различные системы, подходы, которые разработаны учёными и они получили, и получают свою реализацию компаниями и благодаря данным технологиям привлечь клиентов становится гораздо легче.

*Список источников*

1. Википедия [Электронный ресурс]. Контент-маркетинг
2. Википедия [Электронный ресурс]. Оптимизация сайта под социальные сети
3. Маркетинг в современных рыночных условиях. Конверсии продаж [Электронный ресурс] – URL: <https://financial-news24.ru/modern-marketing/> (дата обращения 30.05.2021)
4. Маркетинг в современном мире: понятия, принципы, тенденции [Электронный ресурс] – URL: <http://rrepetitor.ru/economics/marketing-v-sovremennom-mire-ponyatie-princzipy-tendenczii-rynok/> (дата обращения 30.05.2021)

*The article examines the stages of the emergence of marketing in the modern world, namely, how these stages led to its modern formation. Also, within the framework of the article, the applied technologies, various systems, which are directly the basis of marketing in the modern world, are described.*

*Keywords: marketing, modern world, production, targeting, mobile marketing, content marketing, SEO marketing.*

## **ПОСЛЕДСТВИЯ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19 ДЛЯ РОССИЙСКОГО ПРОДУКТОВОГО РИТЕЙЛА. ГОНКА ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ В ОБЛАСТИ ПРОДУКТОВОГО РИТЕЙЛА.**

**Поляков С.М.**

*Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, г. Москва*

*Проанализированы и изучены последствия пандемии коронавирусной инфекции COVID-19 для российского продуктового ритейла. Предлагаются меры по преодолению возникших проблем и эффективному использованию появившихся преимуществ.*

*Ключевые слова: пандемия, проблемы, ритейл, пути решения, коронавирус, розничная торговля.*

Колоссальный удар по мировой экономике нанесла пандемия коронавирусной инфекции COVID-19. С целью сохранения здоровья граждан и сдерживания роста заболеваемости среди населения, государства вынуждены были ввести ограничения. “Локдаун” был с одной стороны самой эффективной срочной мерой по сдерживанию распространения инфекции, но, с другой стороны, стал сильнейшим ударом для экономик всех стран. [2] Касательно сферы продуктового ритейла, которая представляет из себя торговлю продуктами питания в розницу, при которой большие объемы товаров собраны на значительной торговой площади, [1] то, согласно данным Федеральной службы государственной статистики, “Росстат”, рынок продуктового ритейла резко уменьшился. [6] Российский розничный рынок - один из крупнейших розничных рынков Европы. Его развитие во много определяется повышенной чувствительностью к бизнес-климату, а также в значительной степени он зависит от политики государств, определяется геополитической ситуацией. К сожалению, пандемия задела оба жизненно важных показателя для российского рынка продуктового ритейла. Розничная торговля осуществляется путем реализации продуктов непосредственно из торговых предприятий. “Локдаун” вызвал отток количества покупателей в ритейл-предприятиях страны. Также продовольственные магазины теряли трафик из-за закрывшихся на несколько месяцев ТЦ и ТЦР, в которых чаще всего размещаются ритейлеры. Из-за режима самоизоляции в конце марта – начале апреля средний чек в продовольственных магазинах увеличился, а покупательский трафик упал, число покупателей сократилось в разы. Результаты исследований ВЦИОМ говорят о том, что с начала апреля люди значительно сократили посещение магазинов. 76 процентов россиян (а в Москве 82 процента) минимизировали посещение магазинов или полностью от них отказались. Ограничения привели ритейл сферу к сокращению товарооборота. [7]

Согласно данным, Росстат и данным Ассоциации компаний розничной торговли, согласно опубликованным данным “Росстата”, оборот розничной торговли в Российской Федерации в 2020 году снизился более чем на 4% по сравнению с 2019 годом и составил 33,5 трлн. рублей. При этом в декабре 2020 года оборот розничной торговли составил 3,5 трлн рублей, что на 3,6 п.п. меньше, чем год назад. Динамика изменения товарооборота с 2018 по 2020 годы в виде графика представлена на (Рис. 1.) [5]

### Динамика оборота розничной торговли<sup>1)</sup> в % к среднемесячному значению 2017 года



1) Оценки данных с исключением сезонного и календарного факторов осуществлены с использованием программы "JDemetra+". При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.

Рисунок 1. Динамика товарооборота розничной торговли с 2018 по 2020 годы.

Помимо оттока посетителей и соответственно снижения выручки предприятий ритейла, пандемия коронавирусной инфекции усилила существующие проблемы розницы. В частности, борьбу за доступность товаров. Ряд государств вынужден был прекратить сообщение с другими странами, что серьёзно сказалось на экспорте товаров. [8]

Что касается нынешнего положения, то ритейл сфера стремительно восстанавливается. Это видно на графике, представленном на (Рис.1.) Отмена ограничений, массовая вакцинация и формирование коллективного иммунитета благотворно влияют и на сферу ритейла. Во многом такое стремительное восстановление обусловлено ростом развития интернет – торговли.

Стоит заметить, что пандемия стала катализатором стремительного развития онлайн-торговли. Применительно к продуктовому ритейлу. Во время пандемии ритейл-сети были вынуждены переориентироваться на продажу товаров через интернет. Российская сеть гипермаркетов "ЛЕНТА", создала приложение для онлайн покупок продуктов – "Ленточка". Компания "ПЕРЕКРЕСТОК", которая входит в "X5 Retail Group" активно развивает приложение "Впрок". [9,10]

Сегодня крупные игроки рынка продуктового ритейл активно наращивает онлайн-продажи. Согласно имеющимся данным Ассоциация компаний интернет-торговли (далее АКИТ), уже сегодня доля интернет-торговли российского ритейла превысила 10% на первое полугодие, а объём рынка в это время составил 1,65 трлн. рублей. [11] АКИТ представила динамику роста интернет-торговли, она продемонстрирована на (Рис.2.)

Аналитическое агентство Data Insight прогнозирует, что уже к 2024 году интернет-торговля России займет более чем 19% от общего объема розничных продаж.

Свое мнение по этому вопросу высказала руководитель группы по работе с клиентами Nielsen, Россия, Светлана Боброва. "Онлайн-канал в 2020 году продемонстрировал фантастические темпы роста и в апреле-мае 2020 года достиг 3,3% от всего рынка, а в июне 5%. Такие значения мало кто мог себе представить еще в начале этого года", [12]



# РОССИЙСКИЙ РЫНОК ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ (млрд руб.)



Рисунок 2. Динамика российского рынка интернет-торговли.

Существует справедливое мнение, что эффектом от произошедшего “пандемийного” кризиса станет рост инвестирования средств торговых компаний в развитие собственных онлайн-каналов. Несомненно, что в ближайшее время будет наблюдаться стремительный рост интернет-торговли в сфере ритейла. [4]

В заключение стоит сказать, что пандемия стала серьёзным испытанием для российского ритейла. Она начала гонку интернет-торговли, это касается и непродовольственных товаров. Поэтому в ближайшее время ожидается увеличение товарооборота продуктового онлайн-ритейла, что вызовет появление новых технологии для реализации такого формата торговли. Начавшаяся гонка онлайн-торговли заставит руководство ритейл-предприятий понижать стоимость продукции, проводить мероприятия, оптимизировать доставку продукции, что в конечном счете благоприятно повлияет на конечного потребителя.

### Список источников

1. Пахомова Ю.А, Михайлова Д.Д, Шевлякова А.Н., Влияние пандемии на продуктовый ритейл // Приоритеты экономического роста страны и регионов в период постпандемии. Курск. 2020. С: 229-233.
2. Синявская Е.Е. Российский ритейл: влияние пандемии и перспективы развития // Вестник алтайской академии экономики и права. Саратов. 2020. С: 149-154.
3. Синявская Е.Е. Современные парадигмы российского ритейла // Петербургский экономический журнал. Спб. 2020. С: 32-42.
4. Меркулова И.Ф. Современные тенденции развития торговли и их влияние на «зелёную экономику» // Финансовые аспекты развития зелёной экономики. Спб. 2020. С: 107-111.

5. Беркович М.И., Кипень Д.В., Голубев Е.А. Розничная торговля как вид экономической деятельности // Экономическая безопасность и маркетинговое управление социально-экономическими системами. Кострома. 2020. С: 156-164.
6. Официальный сайт Федеральной служба статистики “Росстат” – [Электронный ресурс] – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/23457> (дата обращения 30.05.2021)
7. Официальный сайт российского новостного интернет-издания в области экономики “Lenta.ru” – [Электронный ресурс] – URL: <https://lenta.ru/articles/2020/06/09/online/> (дата обращения 30.05.2021)
8. Официальный сайт российского новостного интернет-издания в области экономики “Коммерсантъ” – [Электронный ресурс] – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4594463> (дата обращения 30.05.2021)
9. Официальный сайт продуктового ритейла, специализирующегося на интернет-торговле “Впрок” – [Электронный ресурс] – URL: <https://www.vprok.ru/info/istoriya-kompanii> (дата обращения 30.05.2021)
10. Официальный сайт продуктового ритейла, специализирующегося на интернет-торговле “Ленточка” – [Электронный ресурс] – URL: <https://lenta.com/goods-actions/lentochka-delivery/> (дата обращения 30.05.2021)
11. Ассоциация компаний интернет торговли “АКИТ” – [Электронный ресурс] – URL: <https://akit.ru/publications/> (дата обращения 30.05.2021)
12. Официальный сайт журнала об электронной коммерции “E-Pepper” – [Электронный ресурс] – URL: <https://e-pepper.ru/news/riteyl-na-volnakh-pandemii-kak-izmenilsya-landshaft-rossiyskoy-roznitsy.html> (дата обращения 30.05.2021)

**CONSEQUENCES OF THE COVID-19 PANDEMIC FOR RUSSIAN FOOD RETAILS.  
PACE OF INTERNET TRADE IN THE FIELD OF FOOD RETAIL.**

**Polyakov S.M.**

*Russian University of Economics. G.V. Plekhanov, Moscow*

*The consequences of the COVID-19 coronavirus infection pandemic for Russian food retail have been analysed and studied. Measures are proposed to overcome the problems that have arisen and to effectively use the resulting benefits.*

*Keywords: pandemic, problems, retail, solutions, coronavirus, retail.*

# МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ПОДДЕРЖКИ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ (В ТОМ ЧИСЛЕ ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ СОЦИАЛЬНО ПОЛЕЗНЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

Поляков М.Б.

*Московский педагогический государственный университет, г. Москва*

*В статье проведен анализ особенностей зарубежного опыта поддержки организаций некоммерческого сектора. Обобщены основные подходы стран в осуществлении государственной политики поддержки некоммерческих организаций с точки зрения уровня государственных расходов и доли некоммерческого сектора в экономике. Обобщена практика поддержки НКО в условиях пандемии. Приведены наиболее популярные и эффективные механизмы поддержки НКО, используемые в международной практике.*

*Ключевые слова: НКО, поддержка, государственная политика, социальная политика, зарубежный опыт, международная практика.*

Государственная поддержка некоммерческих организаций (НКО) – обязательный элемент политики, направленной не только на решение социальных проблем, но и развитие гражданского общества. В международной практике имеется множество примеров эффективной поддержки некоммерческих организаций, в том числе осуществляющих социально полезные виды деятельности, которые могут рассматриваться в качестве потенциальных инструментов для внедрения в государственную социальную политику России.

Зарубежные исследователи на основе таких критериев как уровень государственных расходов на социальную сферу и размер некоммерческого сектора выделяет четыре типа «некоммерческих режимов» [4], [11]:

1. Корпоративистский режим (Франция, Германия) – с высоким уровнем государственных расходов на социальную сферу и крупным размером некоммерческого сектора в экономике.

2. Социально-демократический режим (Дания, Норвегия, Финляндия, Швеция), для которого характерен высокий уровень государственных затрат на социальную сферу и относительно низкая доля некоммерческого сектора в экономике.

3. Либеральный некоммерческий режим (США, Великобритания) – низкий уровень государственных расходов на социальную сферу и значительный размер некоммерческого сектора экономики.

4. Статический некоммерческий режим (Япония и другие страны) – относительно низкий уровень государственных затрат на социальную сферу и незначительный масштаб некоммерческого сектора в экономике.

Представленный подход позволяет очертить общие рамки государственной политики поддержки НКО, осуществляющих социально полезные виды деятельности. Учет уровня государственных расходов сам по себе не дает ответы на все вопросы о содержании государственной политики поддержки НКО, но в относительном выражении (например, как доля в ВВП или как доля в структуре государственных расходов) является значимым ориентиром об интенсивности государственной политики в данной сфере. Размер некоммерческого сектора свидетельствует об эффективности действующих механизмов поддержки данного сектора экономики.

В последние годы наблюдается рост внимания государств к поддержке некоммерческого сектора. Об этом свидетельствует ряд важных фактов и показателей:

- в мире насчитывается более 10 млн негосударственных и некоммерческих организаций [10];

- число лиц, поддерживающих НКО в виде прямых пожертвований, превышает 1,5 млрд чел.; к 2030 году ожидается увеличение количества людей, осуществляющих пожертвования до 2,5 млрд чел.;

- роль НКО в отдельных странах особенно велика – например, только в США каждый 10 житель имеет отношение к НКО как занятый в нем; 81 % жителей Мьянмы делают пожертвования НКО; в Индии действует более 3,3 млн НКО и т.д. [15], [14].

Рейтинг стран мира по уровню благотворительности (The World Giving Index) демонстрирует довольно высокую активность граждан стран, занимающих первые места в данном исследовании в части пожертвований и волонтерства (таблица 1) [12].

№	Страна	Передавали деньги незнакомцам	Жертвовали на благотворительность	Волонтерство	Итого
1	США	72	61	42	58
2	Мьянма	49	81	43	58
3	Новая Зеландия	64	65	41	57
4	Австралия	64	68	37	56
5	Ирландия	62	69	38	56
6	Канада	64	63	37	55
7	Великобритания	60	71	30	54
8	Нидерланды	53	71	36	53
9	Шри-Ланка	55	50	46	51
10	Индонезия	42	69	40	50

Таблица 1 – Первая десятка стран мира по значению индекса благотворительности (The World Giving Index), 2019 Источник: составлено автором на основе данных исследования The World Giving Index.

О повышенной роли НКО свидетельствует и факт роста поддержки таких организаций даже в сложное время экономического кризиса, обусловленного пандемией нового коронавируса. В таблице 2 приведены меры поддержки НКО в некоторых странах мира в период пандемии нового коронавируса [5].

Страна	Меры поддержки
Великобритания	- общий объем дополнительного финансирования составил 750 млн фунтов из 5,7 млрд фунтов, выделенных на социальную сферу – одно из самых значимых направлений поддержки наряду со здравоохранением и бюджетной сферой;

	<ul style="list-style-type: none"> <li>– единовременные выплаты НКО, в том числе грантов от специализированных фондов;</li> <li>– налоговые льготы (например, разовая льгота по уплате любого налога для организаций розничной сферы; освобождение от уплаты налога на имущество при выполнении определенных условий; налоговые каникулы при уплате НДС;);</li> <li>– компенсация заработной платы сотрудников НКО, не работающих из-за пандемии до 80 % от уровня заработной платы;</li> <li>– послабления при подготовке годовых отчетов в государственные органы;</li> <li>– организационная и информационная поддержка для волонтерских организаций.</li> </ul>
Канада	<ul style="list-style-type: none"> <li>– предоставление прямой финансовой поддержки НКО;</li> <li>– организационная поддержка (в том числе изменение сроков представления документов в контролирующие органы);</li> <li>– предоставление кредитов на льготных условиях.</li> </ul>
США	<ul style="list-style-type: none"> <li>– приравнивание НКО к субъектам малого и среднего бизнеса и предоставление им соответствующих мер поддержки;</li> <li>– предоставление субсидий НКО;</li> <li>– предоставление грантов на покрытие текущих затрат;</li> <li>– предоставление льготных кредитов;</li> <li>– налоговые вычеты (возвраты налогов) по налогам на заработную плату;</li> <li>– компенсация выплат сотрудникам, отправленным в неоплачиваемые отпуска.</li> </ul>
Бельгия	<ul style="list-style-type: none"> <li>– федеральные меры поддержки занятости в некоммерческом секторе;</li> <li>– выплата заработной платы сотрудникам НКО, находящимся в неоплачиваемом отпуске;</li> <li>– дополнительные пособия по безработице.</li> </ul>
Австралия	<ul style="list-style-type: none"> <li>– поддержка социально ориентированных НКО;</li> <li>– единовременные выплаты НКО на текущие затраты и оплату труда работников.</li> </ul>

Таблица 2 – Меры поддержки НКО в зарубежных странах в период пандемии нового коронавируса в 2020 г. Источник: обобщено автором на основе исследования Центра оценки общественных инициатив Института прикладных политических исследований НИУ ВШЭ.

Одна из главных особенностей международной практики поддержки НКО, заслуживающих внимания – широкий перечень источников и форм поддержки таких организаций. Среди источников поддержки НКО в зарубежных странах в современных условиях выделяются:

- бюджетные средства и средства специально созданных государственных фондов;
- средства некоммерческих фондов;
- средства корпоративных фондов;
- средства коммерческих организаций;
- ресурсы межсекторных партнерств;
- средства, полученные в результате коллаборации органов власти и коммерческих организаций.

В «стандартных» условиях (в допандемийный период) в развитых странах мира использовался довольно широкий перечень инструментов поддержки организаций некоммерческого сектора. Например, в практике стран ЕС и США используются следующие инструменты:

- информационно-коммуникационная поддержка НКО в виде дебатов и консультации для развития гражданского общества;
- предоставление налоговых льгот НКО;
- партнерские программы при взаимодействии государства и организаций некоммерческого сектора;
- механизмы возмещения стоимости оказанных услуг с использованием ваучеров;
- выплаты из национальных фондов поддержки для НКО и другие [13], [2], [8].

Государственная поддержка НКО в ряде стран осуществляется из бюджетов соответствующих уполномоченных на это фондов. Например, в США среди источников средств для некоммерческого сектора рассматриваются ресурсы: Министерства здравоохранения, Министерства сельского хозяйства, Министерства образования, Министерства труда, Министерства энергетики. Данный децентрализованный подход позволяет повысить эффективность и адресность предоставляемых ресурсов [6].

Децентрализованные механизмы поддержки деятельности организаций некоммерческого сектора используются и в ряде стран ЕС. К примеру, поддержка НКО в Эстонии основывается на принципе разделения источников финансирования. Основным органом исполнительной власти, уполномоченным на финансирование программ развития некоммерческого сектора, является Министерство внутренних дел. Инструментами финансовой поддержки НКО в Эстонии являются: целевые гранты; государственные контракты; налоговые льготы [1].

В международной практике широко используются меры косвенной поддержки НКО в виде налоговых льгот и других экономических преференций. Например, в Финляндии налоговые льготы могут получить отдельные НКО, использующие в своей деятельности элементы коммерческой активности [9].

Широким перечнем инструментов поддержки НКО характеризуется французская государственная политика их поддержки. В этой стране предоставляются гранты, операционные субсидии, практикуются механизмы стимулирования НКО на основе заключения государственных контрактов, предоставляются ваучеры, государственные кредиты, государственные гарантии по кредитам и т.д. [7].

В последние годы в зарубежной практике популярностью начали пользоваться инновационные механизмы поддержки организаций некоммерческого сектора. В Великобритании для повышения профессионализма участников органами государственной власти внедрена схема «интеллектуального уполномочивания», заключающаяся в использовании опыта поставщика услуг данного сектора и понимании конечного результата его деятельности [3]. Инновационный опыт поддержки НКО в Индии включает использование моделей взаимодействия государства, частного и некоммерческого сектора для повышения результативности предоставления населению образовательных услуг, которые отнесены к критическим в условиях цифровизации общества [7].

Таким образом, практика поддержки НКО в зарубежных странах характеризуется широким спектром источников поддержки, многообразием инструментов и механизмов стимулирования развития организаций некоммерческого сектора. Одной из тенденций

поддержки НКО в современных условиях является внедрение инновационных механизмов, обеспечивающих наиболее эффективное достижение ими своих задач [16].

*Список источников*

1. Арсланов Ш.Д., Рамазанова Д.Р. Инфраструктурная поддержка некоммерческих организаций: зарубежный опыт // *Фундаментальные исследования*. 2012. № 11. С. 124.
2. Беневоленский В.Б., Шмулевич Е.О. Государственная поддержка социально ориентированных НКО в свете зарубежного опыта // *Вопросы государственного и муниципального управления*. 2013. № 3. С. 150-175.
3. Горячева В.Р. Зарубежный опыт развития некоммерческого сектора и возможности его использования в России // *Инновации и инвестиции*. 2019. № 5. С. 309–313.
4. Молчанова, О. П. Стратегический менеджмент некоммерческих организаций : учебник для вузов / О. П. Молчанова. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. С. 14.
5. Поддержка НКО во время пандемии: зарубежный опыт. Центр оценки общественных инициатив Института прикладных политических исследований НИУ ВШЭ. URL: <https://politinst.hse.ru/data/2020/04/24/1558466376/поддержка%20нко%20коронавирус%20ИППИ%20ВШЭ.pdf> (дата обращения: 25.04.2021).
6. Справится ли государство в одиночку? О роли НКО в решении социальных проблем [Текст] : докл. к XII Междунар. науч. конф. Нац. исслед. ун-та «Высшая школа экономики» по проблемам развития экономики и общества, Москва, 5–7 апреля 2011 г. / рук. проекта Л. И. Якобсон ; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2011.
7. Участие НКО в оказании услуг в социальной сфере / Общественная палата РФ. URL: [https://www.oprf.ru/files/1\\_2019dok/doklad\\_uchastie\\_NKO\\_socuslugi05112019.pdf](https://www.oprf.ru/files/1_2019dok/doklad_uchastie_NKO_socuslugi05112019.pdf) (дата обращения: 11.06.2020).
8. Чеснова О.А. Анализ зарубежного опыта государственной поддержки некоммерческого сектора // *Петербургский экономический журнал*. 2015. № 1(9). С. 32-38.
9. Чеснова О.А. Анализ зарубежного опыта государственной поддержки некоммерческого сектора // *Петербургский экономический журнал*. 2015. № 1(9). С. 34.
10. 2020 Nonprofit Stats: A Few Things That Might Surprise You About the Nonprofit Sector. Prosper Strategies. URL: <https://prosper-strategies.com/2020-nonprofit-stats/> (дата обращения: 20.04.2021).
11. Anheier H. *Nonprofit Organizations: Theory, Management, Policy*. L ; N.Y., 2005. P. 136.
12. CAF World Giving Index 10th Edition. Ten years of giving trends, October 2019. CAF. URL: [https://www.cafonline.org/docs/default-source/about-us-publications/caf\\_wgi\\_10th\\_edition\\_report\\_2712a\\_web\\_101019.pdf](https://www.cafonline.org/docs/default-source/about-us-publications/caf_wgi_10th_edition_report_2712a_web_101019.pdf) (дата обращения: 23.04.2021)
13. Clarke J., Newman J. and McDermont M. *Delivering Choice and Administering Justice: Contested Logics of Public Services* // M. Adler (Ed.). *Administrative Justice in Context*. Oxford: Hart Publishing, 2010. pp. 25–46.
14. Facts and Stats about NGOs Worldwide / Nonprofit action. URL: <https://prosper-strategies.com/2020-nonprofit-stats/> (дата обращения: 23.04.2021)
15. Nonprofit Stats: Key Facts and Figures / Prosper Strategies. URL: <https://prosper-strategies.com/2020-nonprofit-stats/> (дата обращения: 23.04.2021).

16. Поляков М.Б. Международный опыт поддержки некоммерческих организаций (в том числе осуществляющих социально полезные виды деятельности // Финансовый бизнес. 2021. №5, С.170-172.

**INTERNATIONAL EXPERIENCE IN SUPPORTING NON-PROFIT ORGANIZATIONS  
(INCLUDING THOSE ENGAGED IN SOCIALLY USEFUL ACTIVITIES)**

**Polyakov M.B.**

*Moscow State Pedagogical University, Moscow*

*The article analyzes the features of foreign experience in supporting organizations of the non-profit sector. The main approaches of the countries in the implementation of the state policy of supporting non-profit organizations in terms of the level of public spending and the share of the non-profit sector in the economy are summarized. The practice of supporting NGOs in the context of a pandemic has been improved. The most popular and effective mechanisms for supporting NGOs used in international practice are presented.*

*Keywords: NGOs, support, state policy, social policy, foreign experience, international practice.*



## **СУЩЕСТВУЮЩИЕ МЕТОДИКИ УВЕЛИЧЕНИЯ СТЕПЕНИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ**

**Третьяков Н.А., Череповицын А.Е.**

*Санкт-Петербургский горный университет, г. Санкт-Петербург*

*Изучены существующие методики увеличения степени эффективности проведения цифровой трансформации организаций, в том числе, нефтегазовых компаний. Определены ключевые рекомендации по повышению степени эффективности вышеупомянутого процесса.*

*Ключевые слова: цифровизация, нефтегазовая отрасль, организация и управление, повышение эффективности.*

Эффект, который приносит реализация цифровых проектов, может быть очень высоким, однако у многих компаний не всегда получается сразу достичь значимого бизнес-результата по ряду причин.

Существует несколько рекомендаций относительно того, как эффективно решать такие задачи. Рассмотрим их на примере проекта обработки больших данных.

Во-первых, для достижения оптимального результата необходимо собирать данные комплексно, в рамках всей компании, так как между разными активами данные накапливаются различным образом (например, на разных месторождениях может использоваться много нестандартного или неоднородного оборудования разных типов). Многие компании успешно делают это на уровне отдельных месторождений: у них есть надежные источники данных, а потоки информации хорошо налажены. Сложности же возникают на этапе гармонизации и агрегации данных со всех месторождений. Далее, на уровне применения этих данных зачастую не существует стабильного алгоритма, который можно использовать в качестве основы.

Вторая рекомендация заключается в том, чтобы создавать специальные «цифровые» подразделения внутри компаний, отбирая для них наиболее способных и верящих в перспективы цифровизации экспертов и дополняя их опытными специалистами в области производства, чтобы работа такой команды была успешной, связка между производственниками и специалистами по цифровизации должна быть максимально прочной.

В-третьих, важно, чтобы оценка эффективности цифровых инноваций не заканчивалась на этапе «проведены ОНР» или «успешно протестирован алгоритм». Как «цифровая» группа, занимающаяся разработкой решений, так и руководство производственных подразделений должны иметь систему KPI, поощряющую подбор и масштабирование новых технологий. Зачастую это включаемые в бизнес-план цели снижения затрат или прироста добычи за счет использования того или иного цифрового решения. Таким образом, в России, где использование цифровых технологий в разведке и добыче нефти становится особенно важным в условиях низких цен на нефть, цифровые решения могут помочь добиваться ощутимого снижения стоимости освоения запасов углеводородного сырья — в среднем на 3-5% [1].

По мере завершения первого цикла цифровой трансформации (рис. 1) на уровне актива или операции компаниям следует рассмотреть возможность механизации и дополнения уже существующих и действующих активов с целью расширения их охвата цифровыми технологиями на уровне организации и, в конечном итоге, на уровне экосистемы. Каждый завершённый цикл может открыть для компании доступ к новым операционным и бизнес-моделям, а также моделям капитала [2].



Рисунок 1 – Модель цифровой трансформации [3]

Внедрения цифровых технологий для движения цифровой трансформации в нужном темпе и в правильном направлении недостаточно. Для того чтобы оставаться на плаву в эпоху цифровой революции, компания, занятая в сфере разведки и добычи нефти и газа, должна понимать и учитывать в своей деятельности нижеследующие аспекты цифровой трансформации.

1) Продвижение междисциплинарных общекорпоративных рабочих процессов: демократизация информации внутри организации путем инвестирования в использование безопасных интегрированных платформ и трансформации структуры новых групп геофизиков и аналитиков данных.

2) Обеспечение стандартизации процессов и систем в рамках поддержания конкурентоспособности: объединение поставщиков, партнеров и провайдеров цифровых технологий с целью разработки доступных технологических решений в областях с высоким потенциалом создания выгод и минимальным конкурентным преимуществом.

3) Внедрение системных изменений в структуре трудовых ресурсов и развитие культуры цифровых технологий: проведение ребрендинга отрасли с акцентом на привлечение ценных специалистов в области цифровых технологий и кардинальное изменение мировоззрения сотрудников и руководства компании, направленного на ускорение процесса формирования прогрессивной цифровой культуры.

4) Поддержание взаимодействия между цифровыми и существующими технологиями: избежание частичной оптимизации инвестиций в цифровые технологии за счет отмены или отсрочки модернизации существующих активов, структур и процесса принятия решений.

5) Переход от экспериментов к успешному внедрению: анализ деятельности отраслей, успешно применяющих цифровые технологии на практике, использование их опыта по определению масштаба решений, интеграции систем и изменению действующих бизнес-моделей.

6) Более пристальное внимание к цифровой стратегии: поддержание приверженности руководства компании цифровой стратегии путем четкого определения долгосрочной стратегии и преимуществ от внедрения цифровых технологий, которые не должны ограничиваться только лишь снижением операционных расходов — около 30% организаций с высоким уровнем цифровой зрелости устанавливают горизонт планирования продолжительностью не менее пяти лет [4].

*Список источников*

1. Дмитриевский А.Н., Еремин Н.А. Нефтегазовый комплекс РФ - 2030: цифровой, оптический, роботизированный// Нефть России. 2017. №3. С. 4–9.

2. Westerman G, Bonnet D., McAfee A. The Nine Elements of Digital Transformation / MIT Sloan Management Review. Massachusetts Institute of Technology – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sloanreview.mit.edu/article/the-nine-elements-of-digital-transformation/>

3. Канн Д., Гойдан Р. Биты, байты и баррели: цифровая трансформация нефти и газа / Канн Д., 2019. 290 с.

4. Алексеев А.В. Как информационные технологии повышают эффективность разработки активов// Сибирская нефть – Октябрь 2016 – с. 42-49.

**EXISTING METHODS OF INCREASING THE DEGREE OF EFFICIENCY OF  
CONDUCTING DIGITAL TRANSFORMATION OF OIL AND GAS COMPANIES**

**Tretyakov N.A., Cherepovitsyn A.E.**

*Saint Petersburg Mining University, Saint Petersburg*

*The existing methods of increasing the degree of efficiency of digital transformation of organizations, including oil and gas companies, have been studied. Key recommendations for improving the efficiency of the above process have been identified.*

*Keywords: digitalization, oil and gas industry, organization and management, efficiency improvement.*

## МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА, КАК МЕТОД СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ГОСТИНИЦАХ

Хамитова С.Р.

*Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Москва*

*На сегодняшний день инновационная деятельность приобретает особое значение в развитии любой компании, в том числе и гостиниц, так как происходит быстрое развитие технологических возможностей, что ведет к повышению конкуренции на рынке. Именно инновации являются ключевым звеном при увеличении доли на рынке, а также приумножении прибыли при долгосрочном планировании в организациях.*

*Ключевые слова: стратегия, мотивация, инновации, гостиничный бизнес.*

Если рассмотреть исследование Boston Consulting Group [2], то можно отметить показатель равный 75 процентами топ-менеджеров, которые заявили, что инновации имеют ключевую позицию при рассмотрении различных ветвей стратегического развития. Выборка данного исследования представляет 1500 опрошенных топ-менеджеров из различных точек мира. Что касается гостиниц, то человеческий капитал организации является основным пунктом по реализации инновационных проектов, потому что сотрудник высокого уровня нуждается в уникальных знаниях и исключительных навыках, которое помогут ему внедрить новые процессы для эффективного развития. Именно сотрудник изнутри может привнести новшество в продукт, а также повлиять не только на технологию разработки продукта, но и на продвижение его в массы.

Особую преграду в данном процессе можно увидеть с помощью исследования в «Национальном докладе об инновациях в России» [1], так как персонал не всегда мотивирован на предложение новых идей, а также активным участием в процессах, влияющих на успешность всей компании, а не отдельного подразделения. Другой проблемой для высшего руководства в российских компаниях является процент инвестирования в нематериальные активы, который в шесть раз ниже, чем в ведущих странах мира.

Из данного исследования можно сделать вывод о том, что в России присутствует понимание проблематики, связанной с вовлеченностью персонала во внедрение инноваций, но реализация проектов по ним происходит на низком уровне.

Проблематика, связанная с поиском мотивации у персонала для инновационной работы, подразумевает под собой следующие пункты: слабая проработка всей системы мотивации как материального, так и нематериального характера, либо ее полное отсутствие; оценка работы коллектива, которая включает в себя соблюдение плановых экономических показателей, где важно не учитывать творческие компоненты и индивидуальные способности; низкий уровень ответственности к перспективам всей компании.

Работа по данным направлениям может привести к общему прогрессу в уровне заинтересованности персонала во внедрение инновационных проектов внутри компании. Вовлеченность является важной ступенью в реализации инновационного процесса, что ведет к участию сотрудников в деятельности компании, которое происходит не только вместе с положительным отношением к поставленным задачам, а также генерацией идей по развитию всего предприятия. В такие моменты персонал, показывающий высокий уровень вовлеченности, принимает важность идей, а также свою причастность к общим успехам, что увеличивает значимость сотрудника для организации.

Понятие вовлеченности часто фигурирует в исследованиях, связанных не только с инновационной деятельностью, но и с работой всей компании. В.А. Кан изучает вовлеченность с точки зрения освоения работниками своих собственных ролей, куда входят следующие аспекты: физический, включающий в себя энергию, которая тратится при выполнении задач; интеллектуальный, подразумевающий под собой мысли сотрудника по вопросам работы организации; эмоциональный, куда входит положительное или отрицательное отношение к компании и персоналу.

Мотивирующая среда является особым ключом к улучшению уровня вовлеченности сотрудников в процесс, связанный с инновациями, а также стимулирует персонал к выражению инновационных идей в гостинице, что ведет к появлению четырех элементов, влияющих друг на друга, что отображено ниже.

1. «Атмосфера мотивов и стимулов к инновациям» создается с помощью стимулирования творческих идей, а также поощрения инициативности, что ведет к обмену идеями и опытом [3]. Следующим этапом первого элемента является «Поддержка руководства», куда входит обратная связь, которая должна быть свободной и позволяющей любому сотруднику гостиницы обратиться к руководству, что может быть одинаково полезно как на формальных мероприятиях, так и в неформальных встречах.

2. «Инновационная инфраструктура», которая подразумевает под собой часть организационной модели, что ведет к созданию идей и их восприятию, а также практическому применению. Важно положительное отношение топ-менеджмента к инициативе сотрудников, а также открытый доступ к внутренним коммуникациям. Кроме того, необходимо создать особый отдел, связанный с рассмотрением новых идей, который будет отбирать их исходя из стратегических приоритетов, что приведет к обратной связи.

3. «Корпоративная культура» ведет к заключительному этапу, а также считается стратегической особенностью в процессе реализации инновационных идей. Руководство может поощрять сотрудников за новые решения и справедливо признавать затрачиваемые усилия. Важно напоминать коллективу о корпоративных ценностях с помощью различных мероприятий. На основе оценки информированности нужно проводить изменения по источникам, которые направлены на передачу информации до сотрудников.

4. «Творческий потенциал» включает в себя знания и навыки персонала, которые необходимы при выполнении рабочих обязанностей и способствуют изменениям в компании, что ведет к необходимой вовлеченности в процесс создания идей. Творческие сотрудники имеют нестандартный взгляд на вещи, что является ориентиром для других сотрудников.

Такие изменения способны положительно отразиться на уровне вовлеченности, что отобразится на финансовых показателях. В новой методологии необходимо построить ветвь передачи информации как через корпоративный портал, так и через информационный стенд. Кроме того, важно проводить не только опросы, но и тренинги. Главной особенностью такой методологии будет подчеркивание основной цели гостиницы, которая определяется стратегическим курсом развития предприятия.

#### *Список источников*

1. Министерство экономического развития РФ, Открытое Правительство, РВК. Национальный доклад об инновациях в России, 2016 [Электронный ресурс]. –

Режим доступа: [http://www.rvc.ru/upload/iblock/8e0/RVK\\_innovation\\_2016.pdf](http://www.rvc.ru/upload/iblock/8e0/RVK_innovation_2016.pdf)  
(Дата обращения: 20.04.2021).

2. Оценка вовлеченности персонала и аудит организационной культуры предприятий [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://guravli.ru/issledovaniya/iss002> (Дата обращения: 20.04.2021).

3. Саяпин, А.В. Совершенствование инновационного процесса предприятия путем формирования мотивирующей среды / А.В. Саяпин // Вестник РУДН. Серия Экономика. – 2016. – № 4. – С. 90-98.

4. Damanpour, F. Phases of the adoption of innovation in organizations: effects of environment, organization and top managers / F. Damanpour, M. Schneider // British Journal of Management. – 2016. – № 17 (3). – P. 215-236.

#### **STAFF MOTIVATION AS A METHOD OF STIMULATING INNOVATIVE ACTIVITIES IN HOTELS**

*Today, innovative activities are of particular importance in the development of any company, as there is a rapid development of technological capabilities, which leads to increased competition in the market. It is innovation that is the key link in increasing market share, as well as increasing profits for long-term planning in organizations.*

*Keywords: strategy, motivation, innovation, hotel business.*

## НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ РАЗВИТИЯ ОТКРЫТЫХ ИННОВАЦИЙ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ КИТАЯ

Чжан Хань

Томский государственный университет, г. Томск

*Эта статья представляет новое видение открытых инноваций в цифровой экономике Китая. Анализируются окружающая среда и информационная инфраструктура цифровой экономики Китая, технологические преимущества и рыночные преимущества цифровой экономики Китая позволяют большему числу предприятий выбрать модель открытых инноваций.*

*Ключевые слова: цифровая экономика, открытые инновации, цифровые технологии, искусственный интеллект, инновации большого взрыва.*

Введение.

В эпоху Интернета открытые инновации и цифровая экономика подобны близнецам, чье рождение и рост почти синхронизированы. В области Интернета открытость данных, информации и технологий способствовала постоянному развитию и изменению бизнес-модели и режима производства цифровой экономики. Можно сказать, что открытые инновации не только растут вместе с цифровой экономикой, но и являются движущей силой цифрового экономического развития. Поэтому необходимо изучить, как предприятия могут создавать и приобретать ценность с помощью открытых инноваций в цифровой экономике.

Цифровая экономика Китая

Профессор Гарвардской школы бизнеса Генри Чесбро (Henry Chesbrough 2003) первым предложил концепцию открытых инноваций: Целенаправленный приток и отток знаний может способствовать внутренним инновациям предприятия, а также может расширить рынок внешних инноваций предприятия. и до сегодняшнего дня открытые инновации стали важной темой исследований в области управления инновациями[3]. Появление Интернета делает разнообразные инновационные ресурсы способными свободно течь в киберпространстве, открытые инновации в виде более диверсифицированных. Кроме того, открытые инновации могут использовать Интернет для получения внешних ресурсов, повышения способности предприятий к инновациям, стали важным способом повышения конкурентоспособности предприятий. Открытые инновации соответствуют требованиям современного развития информационных технологий.

"Цифровая экономика" стала частым словом в экономической деятельности и социальной жизни. Данные показывают, что стоимость цифровой экономики Китая увеличилась с 2,6 трлн юаней в 2005 году до 35,8 трлн юаней в 2019 году, а доля цифровой экономики в ВВП увеличилась до 36,2%. Эти данные показывают, что цифровая экономика занимает очень важное место в национальной экономике Китая.

Цифровое экономическое развитие неотделимо от информационной инфраструктуры. В 2020 году число пользователей широкополосного доступа в Интернет в Китае достигло 48 400, увеличившись на 03 400 по сравнению с 2019 годом, увеличившись на 7,6% в годовом исчислении. Число пользователей 4G достигло 1,28 миллиарда, это первый в мире масштаб. Информационный центр Китайской интернет-сети(CNNIC)опубликовал 47-й "Статистический отчет о состоянии развития китайской интернет-сети", который показывает, что по состоянию на декабрь 2020 года число пользователей Интернета в Китае достигло 989

миллионов, что на 85,4 миллиона больше, чем в марте 2020 года, уровень проникновения Интернета составил 70,4%, увеличившись на 5,9 процентных пункта по сравнению с мартом 2020 года. Китайская компания 5G commercial ускоряет строительство, открыла более 200 000 базовых станций 5G.

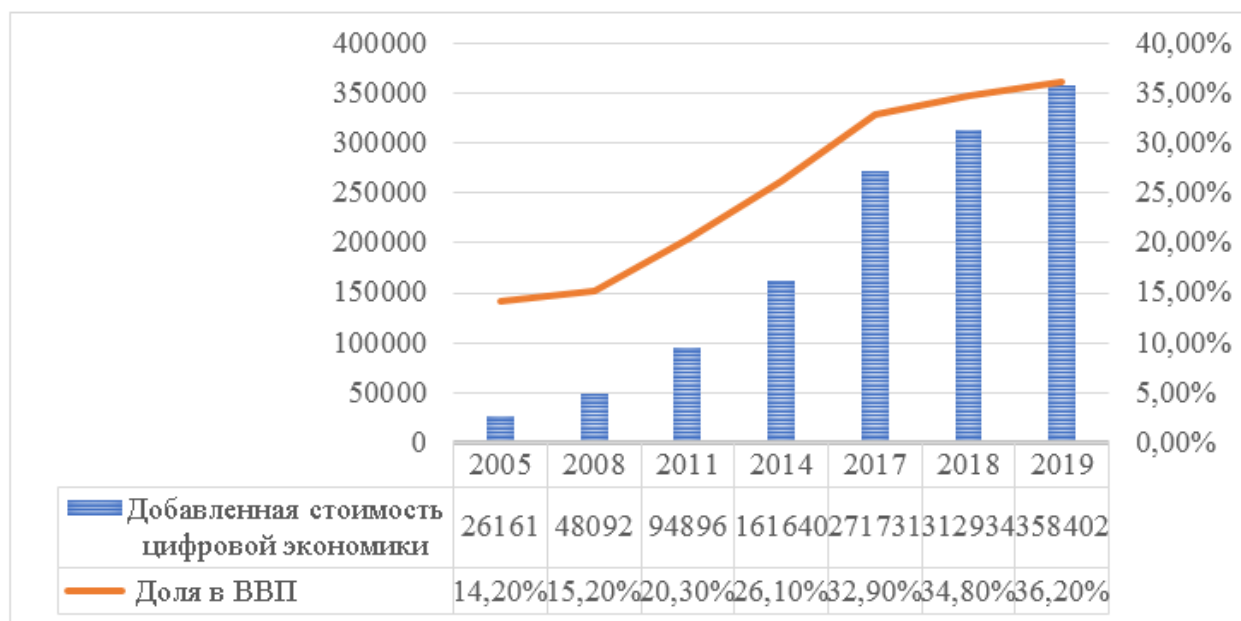


График 1. Добавленная стоимость цифровой экономики Китая в 2005-2019 годах (млрд. юаней) и ее доля в ВВП. Источник данных: Китайский научно-исследовательский институт перспективной промышленности

Технологии искусственного интеллекта и потребности пользователей.

Цифровая экономика включает в себя новые технологии, такие как большие данные, облачные вычисления, Интернет вещей, блокчейн, искусственный интеллект и коммуникации 5G. В секторе цифровых технологий Китая искусственный интеллект является одним из основных получателей венчурного капитала[1]. В будущем технология искусственного интеллекта станет основной технологией цифровой экономики. Такие технологии, как искусственный интеллект в цифровой экономике, привели к тому, что машины постепенно вытеснили человеческий мозг. В процессе инноваций искусственный интеллект имеет потенциал заменить человеческий мозг, чтобы завершить инновационное мышление.

Пользователи являются важным ресурсом для открытой инновационной среды. В эпоху Интернета "персонализация пользователей" заставляет предприятия открывать инновации. Технология искусственного интеллекта изменит образ мышления потребителей, потребители столкнутся с тем, что товары и услуги демонстрируют неограниченные возможности, тем самым еще больше стимулируя потребности потребителей[2]. Компании больше не придерживаются внутренней инновационной модели, но уделяют больше внимания сотрудничеству внешних субъектов инноваций и других промышленных цепочек для совместного создания новой инновационной экосистемы.

Заключение.

Новые технологии и новые инновационные модели переопределяют то, как реализуется ценность данных, и предприятия имеют неограниченные инновационные возможности в области информационных технологий, таких как технология блокчейна, технология



искусственного интеллекта, 5G и так далее. В цифровой экономике то, как предприятия поглощают внешние ресурсы, осуществляют более широкое междоменное сотрудничество, предоставляют продукты и услуги, удовлетворяющие потребности клиентов, является ключом для предприятий в эпоху цифровой экономики для достижения более инновационных результатов.

*Список источников*

1. Джан Лунмэй Цифровая экономика Китая: возможности и риски // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2019. Т.14.№2. С.275-303.
2. Рихтер К.К., Пахомова Н.В. Цифровая экономика как инновация XXI века: вызовы и шансы для устойчивого развития // ПСЭ. 2018. № 2 (66).С.23-29.
3. Chesbrough H W . Open Innovation: The New Imperative for Creating and Profiting from Technology, Harvard Business School Press.2003.-51с. (ISBN: 1-57851-837-7).

**NEW HORIZONS FOR OPEN INNOVATION IN CHINA'S DIGITAL ECONOMY**

**Zhang Han**

*Tomsk State University, Tomsk*

*This article introduces the new vision of open innovation in China's digital economy. Analyzing the environment and information infrastructure of China's digital economy, the technological and market advantages of China's digital economy will make more companies choose an open innovation model. Keywords: Digital economy, open innovation, digital technology, artificial intelligence, big bang innovation.*

## ИНСТИТУТЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Чумаченко Н.Э.

*Саратовский государственный технический университет имени Гагарина Ю.А., г. Саратов*

*Рассмотрены институты развития цифровой экономики, определена специфика институтов развития цифровой экономики.*

*Ключевые слова: цифровая экономика, институты развития, информационная инфраструктура.*

Институты развития рассматриваются как инструмент государственной политики, призванные стимулировать инновационные процессы и развивать инфраструктуру с использованием механизмов государственно-частного партнерства. Институты развития рассматриваются в экономической литературе как специализированные государственные структуры, призванные решать спектр задач: ликвидация провалов рынка в сфере инновация, создание экономической инфраструктуры, ликвидация институциональных провалов и выравнивание региональных дисбалансов развития. Согласно центру отраслевой экономики, выделяют: финансовые, инновационные, прочие институты развития и научные фонды, направленные на создание исследовательских заделов инновационного развития. Для целей нашего исследования мы будем рассматривать институты цифровой экономики обеспечивающие решения названных задач, прежде всего, посредством инфраструктуры цифровой экономики; инструментов, предлагаемых в пределах заявляемых цифровой экономикой, технологических решений, а также, направленные на решения задачи развития цифровой экономики.

Согласно данным Всемирного Экономического форума [1] внедрение ряда сквозных цифровых технологий обещает повышение производительности труда в компаниях на 40%. Наиболее продуктивны вложения в те направления, которые представляют собой комбинацию технологических решений (чаще всего инвестируют в новые бизнес-модели), а результат зависит от отраслевой принадлежности компании. Химическая, горнодобывающая, производство новых материалов и услуги демонстрируют наивысшие результаты.

Рост затрат на развитие цифровой экономики отмечается с 2019 года, на финансирование нацпроекта "Цифровая экономика" запланировано 150,2 млрд рублей, в 2022 году - 211,1 млрд рублей, в 2023 году - 190,7 млрд рублей. Наибольшее финансирование приходится на проекты «Цифровое государственное управление», «информационная инфраструктура» и «Цифровые технологии» (48, 22 и 14 % общего объема финансирования).

Стоит отметить, что институтами развития охвачены чаще всего смежные стадии разработки технологического обеспечения цифровой экономики: фундаментальные исследования, прикладные исследования, экспериментальные разработки, опытно-промышленное производство, коммерциализация, внедрение и тиражирование в отраслях. Гранты Российского научного фонда охватывают стадии фундаментальных и прикладных исследований, а гранты Фонда «Сколково» (IT-кластер) фиксированы в экспериментальных разработках, опытно-промышленном производстве и коммерциализации. В ряде институтов развития четко определена функциональная нагрузка, в ряде других функции носят комплексный характер. Например, российская венчурная компания, которая является государственным фондом фондов, сформировала проектный офис Национальной

технологической инициативы (НТИ). Национальная техническая инициатива, в свою очередь, является долгосрочной межведомственной программой частно-государственного партнёрства по содействию развитию новых перспективных рынков на базе высокотехнологичных решений, которые будут определять развитие мировой и российской экономики через 15-20 лет [2]. Так, финансирование осуществляется рядом структур – банки и компании с государственным участием (Банк развития, Роснано), венчурные компании, акселераторы, операторы сервисов научно-технической инициативы (Российский фонд прямых инвестиций, Российский экспортный центр). В рамках данной структуры существует возможность получения грантового финансирования до 500 млн руб. по направлениям: разработка прорывных продуктов на рынках НТИ, разработка экспортных продуктовых решений, поддержка решений на базе крупных технологических корпораций, разработка инфраструктурных проектов, проекты сквозных цифровых технологий в рамках национальной программы «Цифровая экономика РФ». Кроме того, учитывая множественность технических решений, образующих цифровую экономику, осуществляется поддержка широкого спектра инновационных идей. Всеохватывающий характер технологий цифровой экономики, оказывающий влияние на развитие различных сфер деятельности человека от образования до создания новых материалов, от создания новых бизнес-моделей до обработки данных создает пеструю картину разработки различных приложений данных технологий. Учитывая конкурентоспособность заявляемых решений, это привлекает к их реализации и частный сектор, что продуцирует, как технологические изменения, так и организационно-экономические трансформации.

#### *Список источников*

1. WEF (2018a). Digital Transformation Initiative. Unlocking \$100 Trillion for Business and Society from Digital Transformation. Executive summary. P. 12.
2. О реализации Национальной технологической инициативы / Постановление от 18 апреля 2016 года №317. <https://nti2035.ru/documents/Normative/>
3. Что такое цифровая экономика? Тренды, компетенции, измерение. Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: 2019.

*The institutes for the development of the digital economy are considered, the specificity of the institutes for the development of the digital economy is determined.*

*Keywords: digital economy, development institutions, information infrastructure.*

## АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЯ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ

Антонян С.Ш.

*Российский государственный университет правосудия, г.Симферополь*

*В данной статье автор раскрывает некоторые возникающие актуальные вопросы, а также тактические особенности освидетельствования в процессе расследования преступлений против личности.*

*Ключевые слова: освидетельствование, осмотр, специалист, специальные знания, преступления против личности.*

В процессе расследования преступлений против личности одним из первоначальных процессуальных действий выступает судебно-медицинское освидетельствование потерпевшего, назначение и производство судебно-медицинской экспертизы, осмотр одежды и прочих вещей потерпевшего. Кроме этого, в тех случаях, когда предполагаемый преступник был задержан, также проводится его освидетельствование.

Освидетельствование не является каким-то новым процессуальным действием, и все же, проявляются трудности организационного характера.

В большинстве своем, органы следствия предпочитают освидетельствованию назначение судебно-медицинских экспертиз. Такие исследования часто проводятся по происшествию месяца и более с момента возбуждения уголовных дел, а такой промежуток времени, особенно по преступления против личности (например, причинение вреда здоровью), может в итоге привести к тому, что многие следы и повреждения к моменту самого исследования проходят и достаточно проблематично обнаруживаются.

Согласно ст. 179 УПК РФ задачами освидетельствования является обнаружение на теле особых примет, следов, телесных повреждений, а также выявление состояния опьянения или иных свойств и признаков, которые имеют значение для рассмотрения и разрешения уголовных дел.

Для точного и правильного описания на теле освидетельствуемых лиц следов преступления, органам следствия необходимо привлекать лицо, которое обладает медицинскими познаниями, а также применять меры для осуществления фото- и видеофиксации обнаруженных доказательств. В связи с чем, следует привлекать специалистов-криминалистов, что в последующем позволит более точно и объективно фиксировать имеющиеся следы преступлений. Такая рекомендация используется не всегда. В связи с чем, все же остаются не выявленными и не зафиксированными существенные для разрешения уголовных дел обстоятельства, которые при правильном установлении даст возможность повысить эффективность и сократить сроки расследования.

Установленные при освидетельствовании обстоятельства используются для достижения цели построения и проверки следственных версий относительно механизма образования следов, способах совершения преступлений, использования орудий, сведений касательно личности преступников, месте преступления и т.п. Кроме этого, указанные обстоятельства способствуют последующему назначению необходимых для дела экспертиз, т.е. подтверждению ранее полученных сведений, или же устранению имеющихся по делу противоречий.

Непосредственное производство освидетельствования предполагает не только изучение следователем материалов уголовного дела (результатов осмотра места

происшествия, обыска, выемки, показаний потерпевшего, свидетелей, подозреваемого), но и ознакомление с ними специалиста в части, его касающейся.

Согласно ч. 3 ст. 179 УПК РФ - можно привлекать к участию в производстве освидетельствования врача или специалиста.

С учетом исходных фактических данных следователь определяет содержание плана предстоящего освидетельствования, при этом согласовывая его вопросы со специалистом (биологом, криминалистом).

Л. В. Веницкий отмечал, что помимо врача в освидетельствовании может участвовать и другой специалист-криминалист, при этом указывая, что согласно видов экспертиз, которые планирую проводить, в случае обнаружения на теле или одежде следов необходимо приглашать для участия в освидетельствовании также других специалистов [1].

Как указывала Л. М. Исаева, специалисты-криминалисты привлекаются в случаях поручения им проведения фотографирования или видеосъемки, а также в случаях, если предполагается обнаружение следов, при этом поиск и изъятие которых требуют специальных криминалистических знаний, как например, поиск волокон, волос и т.п., которые подтверждают факты соприкосновения с потерпевшими лицами; почвы, краски, пыльцы, которые указывают на присутствие лиц в местах совершения преступлений и т.п. Также, могут привлекаться для выполнения схожих работ другие специалисты, обладающие специальными познаниями в области биологии, химии, баллистики и т.п. [2]

Вполне оправданно можно предположить относительно возможности привлечения к участию в производстве освидетельствования нескольких специалистов разных специальностей вне зависимости от участия специалистов-врачей.

Ю. Д. Лившиц и А. В. Кудрявцева указывают, что при решении задач рассматриваемого следственного действия специалист осуществляет следующие действия: обнаруживает следы преступления и особые приметы; фиксирует эти следы для приобщения к материалам дела (фотографирует, зарисовывает, фиксирует на видеопленку); помогает следователю в описании особых примет и телесных повреждений в протоколе; изымает и упаковывает обнаруженные следы и другие объекты; отбирает образцы для сравнительного исследования и иные объекты биологического происхождения; определяет способ нанесения телесных повреждений и их последовательность; выделяет следы, имеющие отношение к расследуемому событию; проводит предварительное исследование объектов; оказывает помощь в выдвижении версий [3]. И как уже было ранее указано, в большинстве случаев вышеуказанные действия производят следователи самостоятельно.

Исходя из вышеизложенного, целесообразно согласиться с мнением, касательно изменения ч. 3 ст. 179 УПК РФ, указав в ней - освидетельствование производится органами следствия (следователем), а при наличии необходимости органы следствия могут привлекать к участию в производстве освидетельствования в уголовных делах специалиста в области судебной медицины, а также специалистов в другой области познаний. Законодательное закрепление возможности оформления результатов использования специальных познаний в случаях проведения освидетельствования специалистами самостоятельно в форме заключения, а также обязательные случаи привлечения специалистов для участия в производстве данного следственного действия для достижения целей обнаружения следов преступления в виде объектов биологического происхождения, продуктов выстрела и иных веществ, которые требуют специальных познаний в процессе фиксации и изъятия, а также для выявления состояния опьянения и иных признаков нарушения нормального

функционирования организма человека,- также обоснованно и находит свое подтверждение в практике.

Как видно, посредством специальных познаний специалиста, устанавливаются одни из основных фактические данные по уголовным делам, и роль специалиста в этом неоспоримо важна, так как органы следствия не наделены подобными специальными познаниями и компетенцией, даже, например, в упаковке объектов, обнаруженных на теле освидетельствуемого, что является существенным для обеспечения их сохранности при последующем экспертном исследовании.

*Список источников*

1. Виноцкий Л. В. Освидетельствование на предварительном следствии / Л. В. Виноцкий. Смоленск: Смоленский гуманитарный университет, 1997. - С. 29.
2. Исаева Л. М. Специальные познания в уголовном судопроизводстве / Л. М. Исаева. - Москва : ЮРМИС, лд, 2003. - С. 147
3. Лившиц Ю. Д., Кудрявцева А. В. Вопросы использования специальных познаний в уголовном процессе. / Ю.Д. Лившиц, Кудрявцева А. В. : Челябинск, 2001. - С. 8-9.
4. Торбин Ю. Г. Теория и практика освидетельствования / Ю.Г. Торбин. - М. и др. : Питер, 2004. – С. 128-131.

# ПОСРЕДНИЧЕСТВО: МЕДИАЦИЯ И СУДЕБНОЕ ПРИМИРЕНИЕ – ОСОБЕННОСТИ ПРИМИРИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР С ПОЗИЦИИ АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Антропов Н.А.

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*В статье рассматриваются такие альтернативные способы урегулирования гражданско-правовых споров, как медиация и судебное примирение. Сравнительный анализ процессуальных норм, регламентирующих порядок проведения примирительных процедур, проводится с позиции деятельности адвоката. Отмечается необходимость юридического сопровождения при посредничестве.*

*Ключевые слова: деятельность адвоката, медиация, примирительные процедуры, посредничество, судебное примирение, экономические споры.*

Одной из основополагающих задач арбитражного судопроизводства является содействие становлению и развитию партнерских деловых отношений, мирному урегулированию споров [1]. Для реализации данной задачи существующая 15 глава АПК была дополнена новыми видами альтернативных примирительных процедур. Так, наряду с переговорами, к действующей медиации была добавлена еще одна форма посредничества – судебное примирение. Последние два вида из вышеназванных примирительных процедур стали предметом рассмотрения настоящей статьи по причине того, что имеют общее отличие от переговоров – обязательное наличие посредника в урегулировании спора.

Рассмотрение данных примирительных процедур с позиции адвокатской деятельности следует начать с п. 2 ст. 7 Кодекса профессиональной этики адвоката, согласно которому предупреждение судебных споров является составной частью оказываемой адвокатом юридической помощи, поэтому адвокат заботится об устранении всего, что препятствует мировому соглашению [2]. В силу ст. 11 вышеназванного Кодекса адвокат не вправе быть советником, защитником или представителем нескольких сторон в одном деле, чьи интересы противоречат друг другу, а может лишь способствовать примирению сторон. Важную роль играют также положения п. 4 ст. 15 Кодекса профессиональной этики адвоката, в котором содержится условие, что если адвокат принимает поручение на представление доверителя в споре с другим адвокатом, он должен сообщить об этом коллеге и при соблюдении интересов доверителя предложить окончить спор миром.

Положения данных статей в своей совокупности позволяют сделать вывод о том, что на адвоката, как на представителя спорящей стороны, в некоторых случаях возлагается не только право, но и обязанность наравне с судом принять меры для примирения сторон, осуществлять им содействие в урегулировании спора. Однако, в отличие от арбитражного суда, который руководствуется интересами обеих сторон и задачами судопроизводства в арбитражных судах, адвокат связан обязательством осуществлять свои полномочия исключительно в интересах своего доверителя.

Кроме того, адвокат должен стремиться использовать альтернативные процедуры разрешения споров по причине того, что зачастую судебное разбирательство связано со значительными временными и финансовыми затратами для доверителя, а при осуществлении своей профессиональной деятельности адвокат обязан разумно и своевременно исполнять свои обязанности, активно защищать права, свободы и интересы доверителей всеми не запрещенными законодательством средствами.

Рассматривая более подробно отличия посредничества от переговоров, следует отметить, что по своей сути медиация и судебное примирение - представляют собой те же переговоры, но с привлечением посредника. Поэтому аналогично подготовке к переговорам, в случае применения посредничества, адвокат должен заранее изучить соответствующую нормативно-правовую базу, внимательно подготовить доказательственные факты, проанализировать интересы и требования всех участников предстоящих переговоров, а также согласовать со своим доверителем позицию по делу, возможные уступки и их пределы, обозначив риски и прочие существенные моменты. В процессе же медиации или судебного примирения адвокат должен быть готов к использованию знаний по психологии, нейролингвистическому программированию, применению разнообразных техник ведения переговоров.

Однако в процедурах медиации и судебного примирения имеются важные процессуальные отличия, соблюдение которых в ряде случаев может обеспечить только профессиональное юридическое сопровождение.

Так, проведение процедуры медиации регламентируется АПК РФ и Федеральным законом от 27.07.2010 № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» [3]. В то время как особенности и порядок проведения судебного примирения и требования к судебному примирителю определяются АПК РФ и Регламентом проведения судебного примирения [4].

Обе процедуры предполагают заявление стороной соответствующего ходатайства об отложении судебного заседания в связи с применением соответствующей примирительной процедуры, либо принятия сторонами устного или письменного предложения арбитражного суда использовать примирительную процедуру.

Однако применение медиации возможно только на основании соответствующего соглашения, заключенного сторонами, – соглашение о проведении процедуры медиации. При составлении такого процессуального документа может потребоваться юридическая помощь, поскольку законодательством предусмотрены определенные требования к его содержанию. Так, например, стороны вправе самостоятельно предусмотреть порядок проведения процедуры медиации, а также регламентировать условия участия сторон в расходах, связанных с проведением данной процедуры. Диспозитивность данной нормы позволяет любой из сторон прибегнуть к злоупотреблению своими процессуальными правами. С целью минимизации данных рисков, соглашение о проведении процедуры медиации следует заключать после тщательного правового анализа адвокатом. Важно отметить, что грамотный юрист также может предусмотреть применение такой процедуры еще до возникновения конфликта интересов – при заключении договора в письменной форме. В этом случае ссылка в договоре на документ, содержащий условия урегулирования спора при содействии медиатора, признается медиативной оговоркой.

Помимо этого, одной из полезных функций медиации, в случае достижения по ее результатам компромисса сторон, является возможность заключения медиативного соглашения, которое в последующем может быть утверждено судом или третейским судом в качестве мирового соглашения. При этом медиативное соглашение, достигнутое сторонами в результате процедуры медиации, проведенной без передачи спора на рассмотрение суда или третейского суда, в случае его нотариального удостоверения имеет силу исполнительного документа.

Однако существуют определенные проблемы, связанные с недостаточностью нормативных правовых актов, посвященных медиации, разработка и установление правил



деятельности медиаторов и контроль возложен на саморегулируемые организации медиаторов, проблема правового статуса медиатора в гражданском или арбитражном судопроизводстве: медиатор не имеет права знакомиться с материалами дела, а также знакомиться с ходатайствами и жалобами, поданными другими лицами, участвующими в деле, получать копии судебных актов, что замедляет процесс медиации [5].

Данными полномочиями обладает судебный примиритель, которым может стать только судья, пребывающий в отставке и включенный в список судебных примирителей, который утверждается Пленумом Верховного Суда Российской Федерации, кандидатура которого определяется по взаимному согласию сторон.

Помимо особых требований, предъявляемых к судебному примирителю, и дополнительных процессуальных прав, основное отличие между судебным примирением и медиацией заключается в том, что судебное примирение не является частной процедурой в отличие от медиации: оно возможно только после возбуждения дела в суде, представляет собой разновидность судебной деятельности и осуществляется в здании суда [6]. Поэтому в ходе использования судебного примирения стороны могут достичь всех возможных результатов примирительных процедур, в том числе заключение мирового соглашения, соглашения о примирении, соглашения по фактическим обстоятельствам, которые готовятся сторонами при содействии судебного примирителя.

Таким образом, принятые меры по внедрению дополнительных примирительных процедур в систему механизмов разрешения и урегулирования гражданско-правовых споров предоставили сторонам возможность прибегнуть к данным процедурам в том числе на той стадии, когда спор уже передан для разрешения в судебную инстанцию. В таком случае использование примирительной процедуры в отличие от судебного разбирательства по существу позволяет сторонам добиться смягчения строгости правовой нормы, обеспечения ее более гибкого применения в разрешении гражданско-правовых спорах и учета интересов обеих сторон, а также реализации принципа диспозитивности в арбитражном судопроизводстве, в том числе, когда стороны свободны в выборе формы примирительной процедуры и средств защиты своих нарушенных прав. Более того при успешности их применения спор разрешается, а судебное разбирательство по существу теряет свою востребованность.

#### *Список источников*

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. — 29.07.2002. — № 30. — Ст. 3012.
  2. Кодекс профессиональной этики от 31.01.2003 (ред. от 15.04.2021) // Российская газета. — 05.10.2005. — № 222.
  3. ФЗ от 27.07.2010 № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» (ред. от 26.07.2019) // Собрание законодательства РФ. — 02.08.2010. — № 31. — Ст. 4162.
  4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 31.10.2019 № 41 «Об утверждении Регламента проведения судебного примирения» // Российская газета. — № 254. — 12.11.2019.
- Статья из журнала:
5. Шафоростова К.И. Медиация и судебное примирение: общие черты, различия, перспективы // Концепт. — 2018. — №5.
  6. Носырева Е. И., Фильченко Д. Г. Основные положения концепции об институте примирения сторон в гражданском судопроизводстве // Вестник гражданского процесса. — 2015. — № 1.

**MEDIATION: MEDIATION AND JUDICIAL RECONCILIATION - FEATURES OF  
CONCILIATION PROCEDURES FROM THE PERSPECTIVE OF ADVOCACY**

**Antropov N.A.**

*Saratov State Academy of Law, Saratov*

*The article discusses such alternative ways of settling civil disputes as mediation and judicial reconciliation. A comparative analysis of the procedural rules governing the procedure for conducting conciliation procedures is carried out from the point of view of the lawyer's activity. The need for legal support through mediation is noted.*

*Keywords: advocacy, mediation, conciliation procedures, mediation, judicial reconciliation, economic disputes.*

## ДЕЕСПОСОБНОСТЬ КОРПОРАЦИИ: ВОЗНИКНОВЕНИЕ, СОДЕРЖАНИЕ, ПРЕКРАЩЕНИЕ

Альфрех Ф.А.

НЧИ КФУ, г. Набережные Челны

*В статье рассматривается понятие дееспособности корпорации, ее содержание, основания ее возникновения, прекращения.*

*Ключевые слова: корпорация, дееспособность корпорации, возникновение, прекращение, содержание дееспособности.*

Статья 65.1 Гражданского кодекса Российской Федерации описывает понятие «корпорация»: «Юридические лица, учредители (участники) которых обладают правом участия (членства) в них и формируют их высший орган в соответствии с пунктом 1 статьи 65.3 настоящего Кодекса, являются корпоративными юридическими лицами (корпорациями). К ним относятся хозяйственные товарищества и общества, крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйственные партнерства, производственные и потребительские кооперативы, общественные организации, общественные движения, ассоциации (союзы), нотариальные палаты, товарищества собственников недвижимости, казачьи общества, внесенные в государственный реестр казачьих обществ в Российской Федерации, а также общины коренных малочисленных народов Российской Федерации» [1].

Учитывая это определение, выделяются два главных признака, относящиеся к корпорации: 1) участие (членство) в них их учредителей (участников) и 2) формирование ими высшего органа управления юридического лица.

Можно сделать вывод, что корпорации обладают дееспособностью, то есть возможностью своими действиями приобретать и реализовывать гражданские права и обязанности и осуществлять сделки через свои органы.

Стоит заметить, что российское законодательство признает за корпорацией (юридическим лицом), выступающим субъектом гражданского права независимость воли (п. 1 ст. 2 ГК РФ).

Независимость корпорации проявляется через действия физических лиц. Механизм волеобразования и волеизъявления корпорации требует регулирования, подвластен требованиям, принятым законодательством, другими нормативными актами и учредительным документом корпорации.

В соответствии с пунктом 1 статьи 53 Гражданского кодекса Российской Федерации корпорация приобретает гражданские права и принимает на себя гражданские обязанности с помощью своих органов, функционирующих с четким исполнением законов, других правовых актов и учредительного документа. В основном, корпорация заключает сделки с помощью физического лица, избранного единоличным исполнительным органом (к примеру: директором). Помимо этого, за корпорацию могут совершать действия его участники, штатный персонал, наемные физические лица (п. 2 ст. 53, ст. 182 ГК РФ).

Поэтому действия физических лиц, имеющих определенные полномочия, расцениваются как действия самой корпорации. Всякое проявление дееспособности корпорации - это итог деятельности этого персонала [2].

Элементами дееспособности корпорации являются сделкоспособность и деликтоспособность.

Заметим, что объем дееспособности различается у отдельных видов юридических лиц и зависит от его организационно-правовой формы, вида деятельности, а также от вида обязательства, участником которого является юридическое лицо.

Различают полную, неполную и ограниченную дееспособность юридического лица.

Большее число юридических лиц обладают полной гражданской дееспособностью. Они вправе самостоятельно, без согласия иных субъектов, приобретать и осуществлять гражданские права и обязанности, нести самостоятельную имущественную ответственность.

Некоторые юридические лица в силу закона имеют неполную гражданскую дееспособность.

Недостаток дееспособности может касаться как возможности самостоятельного совершения сделок, так и способности нести самостоятельную гражданско-правовую ответственность.

Неполная гражданская дееспособность может быть обусловлена организационно-правовой формой юридического лица, целями его создания и (или) деятельности [3].

Дееспособностью корпорация наделяется в момент его государственной регистрации, прекращение дееспособности наступает в момент завершения ее ликвидации.

Дееспособность возникает на основании сложного фактического состава, включающего в себя действия учредителей, иные юридические факты. Правоспособность юридического лица возникает с момента внесения в ЕГРЮЛ сведений о его создании (п. 3 ст. 49 ГК РФ).

До момента государственной регистрации созданная учредителями организация не способна приобретать и осуществлять гражданские права, нести обязанности, самостоятельную имущественную ответственность, быть истцом и ответчиком в суде. Названные признаки появляются у организации лишь с момента внесения сведений о ней в ЕГРЮЛ.

Ликвидация и реорганизация корпорации – это способы внесения изменений экономического положения корпорации.

В ст.61 Гражданского кодекса Российской Федерации присутствует термин «ликвидация», она предусматривает прекращение корпорации без передачи прав и обязанностей иным лицам, как это предусмотрено при правопреемстве к другим лицам во время реорганизации.

Во время реорганизации происходит либо прекращение (присоединение) либо возникновение (выделение) юридического лица или и то и другое, к примеру реорганизация в форме разделения, преобразования и слияния. Если обратиться к актуальной иностранной литературе, направленной на раскрытие понятия «высказывает, что видим, что «компания, испытывающие финансовые трудности, используют скорее институт реорганизации, чем ликвидации» [4].

Нормы реорганизация заложены в специальных нормах, у примеру: особенности реорганизации акционерного общества регулируются ст. 15 Федерального закона от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах», общества с ограниченной ответственностью — ст. 51 Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [5].

Ликвидация корпорации бывает добровольной и принудительной. Добровольная ликвидация происходит по решению учредителей или участников или иных уполномоченных органов. Принудительная ликвидация - только после вступления в силу решения суда. Еще одно основание для ликвидации коммерческого юридического лица — корпорации – это

несостоятельность (банкротство). Учредители создают ликвидационную комиссию, уведомляют органы государственной регистрации и кредиторов с соблюдением процедур, предусмотренных действующим законодательством.

Ликвидация корпорации считается завершенной, а корпорация — прекратившей существование после внесения записи об этом в ЕГРЮЛ. Реорганизация так же завершается после записи в ЕГРЮЛ.

Опираясь на осуществленный анализ можно сделать вывод, что в сложившемся рыночном имущественном обороте доминирующим видом юридических лиц признаются корпорации, в основном только они регулярно принимают участие в коммерческих отношениях. Этим объясняется осознание корпораций независимым и коренным видом юридических лиц (исходящее из понимания корпоративных отношений неотделимой составной частью гражданского права), являет собой ценный вклад в трансформацию российского имущественного оборота в гражданский оборот рыночного типа.

#### *Список источников*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 52–ФЗ: [ред. от 30.04.2021] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301
2. Габов А.В. Корпоративное право / А.В. Габов. М.: Статут, 2018. – 735 с.
3. Глушков, А. А., Шепелев А.Н. Особенности процедуры реорганизации и ликвидации корпорации // Молодой ученый. — 2019. — № 3 (241). С.244.
4. Покровский, И. А. Основные проблемы гражданского права // И. А. Покровский. М.: Статут, 2020. – 351 с.
5. Об акционерных обществах: федеральный закон Российской Федерации от 26 декабря 1995 г. №208 – ФЗ: [ред. от 24.02.2021] // Собрание Российского законодательства. – 1996 г. №1. – Ст.1

## **CORPORATION EFFICIENCY: ESTABLISHMENT, CONTENT, TERMINATION**

**Alfrekh Faisal Abdulmukhsin**

*NCHI KFU, Naberezhnye Chelny*

*The article discusses the concept of corporation legal capacity, its content, grounds for its emergence, termination.*

*Keywords: corporation, legal capacity of a corporation, origin, termination, content of legal capacity.*

## **СПЕЦИАЛЬНЫЙ НАЛОГОВЫЙ РЕЖИМ ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ «НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД»**

**Бартенева Е.О, Имухамбетова А.Р.**

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*В статье определяется юридический состав специального налогового режима для самозанятых граждан «Налог на профессиональный доход», также рассматриваются преимущества и недостатки данного налогового режима, правила его уплаты.*

*Ключевые слова: специальный налоговый режим, самозанятые, налог на профессиональный доход.*

Налог на профессиональный доход представляет собой новый специальный налоговый режим, переход на который осуществляется добровольно физическими лицами и индивидуальными предпринимателями, не имеющими работодателя и не привлекающих труд наемных работников, позволяющий легализовать бизнес и уплачивать налог со своих доходов по льготной ставке в размере 4 или 6%.

Согласно Федеральному Закону «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» от 27.11.2018 № 422-ФЗ юридическим составом является система существенных элементов налога, необходимых и достаточных для его исчисления и уплаты. К ним относятся: 1) налогоплательщики, коими являются физические лица и индивидуальные предприниматели; 2) объект налогообложения, под которым понимается доход от реализации товаров, работ или услуг, имущественных прав; 3) налоговая база – то есть профессиональные доходы самозанятых граждан, полученные ими в течение одного календарного месяца; 4) налоговая ставка в размере 4% при расчете налога с продаж российским и иностранным физическим лицам, а также в размере 6% при расчете с продаж российским и иностранным организациям или индивидуальным предпринимателям; 5) налоговый период равный одному календарному месяцу; 6) порядок исчисления налога, который предполагает, что не позднее 12-го числа месяца, который следует за истекшим налоговым периодом, налоговая служба высылает уведомление о сумме налога для его дальнейшей уплаты через официальное приложение «Мой налог»; 7) срок уплаты налога – не позднее 25-го числа месяца, который следует за истекшим налоговым периодом и обязательно по месту ведения деятельности [2].

Поскольку рассматриваемый специальный налоговый режим был введен довольно недавно, существует множество разногласий среди ученых по поводу его преимуществ или же наоборот, его недостатков. Прежде всего обратимся к его так называемым плюсам: 1. для регистрации в качестве самозанятого лица достаточно просто скачать и установить мобильное приложение «Мой налог»; 2. отсутствие необходимости предоставлять в ИФНС налоговые декларации; 3. льготные ставки налогообложения по сравнению с другими специальными налоговыми режимами; 4. переход на спецрежим для действующих индивидуальных предпринимателей возможен в любой день месяца. Однако учеными были выделены и недостатки налога на профессиональный доход. К ним относятся: 1. самозанятым лицам запрещено нанимать работников; 2. самозанятые освобождаются от обязательной уплаты пенсионных взносов за период применения спецрежима, что приведет к тому, что страховой стаж не будет начисляться; 3. невозможность индивидуальным предпринимателям совмещать данный специальный налоговый режим наряду с другими [3].

Таким образом, специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» дает законодательно закрепленную возможность самозанятой категории граждан законно заниматься своей профессиональной деятельностью, получать доступ к государственным программам, а также уплачивать налоги по довольно льготной ставке – в размере 4 или 6%.

*Список источников*

1. Абрамова Е.А. Налоговый спецрежим для самозанятых в Российской Федерации: преимущества и спорные вопросы // Экономика и бизнес. 2021. С.10-12.
2. Волков Д.Е. Отрицательные и положительные стороны специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» // Право. 2020. С.195-196.
3. Кривин Д.В. Налог на профессиональный доход в предпринимательской деятельности: проблемы и перспективы эксперимента в науке и практике // Общественные науки. Экономика. 2020. №3(55). С.114-116.

**SPECIAL TAX REGIME FOR THE SELF-EMPLOYED «TAX ON PROFESSIONAL INCOME»**

**Barteneva E.O., Imukhambetova A.R.**

*Saratov state academy of law, Saratov*

*The article defines the legal structure of the special tax regime for self-employed citizens «Tax on professional income», also discusses the advantages and disadvantages of this tax regime, the rules for its payment.*

*Keywords: special tax regime, self-employed, tax on professional income.*

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТИМУЛИРОВАНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ РАБОТНИКОВ НА ПРОИЗВОДСТВЕ, НА ПРИМЕРЕ «ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ СУРГУТ»

Владимиров Н.В.

Сургутский государственный университет, г. Сургут

*В материале изучена система мотивации отделов и служб, для достижения наилучших результатов по охране и безопасности труда, с целью снижения потерь от простоя объектов в результате различных аварийных ситуаций.*

*Ключевые слова: риски производственных работ, управление охранной труда, промышленная и пожарная безопасность, специальная оценка условий труда, вредные факторы.*

ПАО «Газпром» - глобальная энергетическая компания. «Газпром» рассматривает миссию как надежные, эффективные и сбалансированные поставки природного газа, а также различных других продуктов энергоресурсов и их переработки покупателям.

Стратегическая цель «Газпрома» заключается в укреплении статуса лидирующего продавца на глобальном энергетическом рынке, что достигается диверсификация рынков сбыта, обеспечение энергетической безопасности и устойчивости развития, повышения эффективности деятельности, использования научно-технического потенциала.

ООО «Газпром трансгаз Сургут» среди других газотранспортных компаний отличается повышенным риском производственных работ, а также высоким уровнем пожарной опасности технологических установок. Поэтому особое внимание компания уделяет мерам, направленным на снижение количества несчастных случаев на производстве и предотвращение возникновения аварийных ситуаций.

На предприятии имеется четкая структура управления охранной труда и промышленной безопасностью.

Системный подход включает в себя следующие направления (рис.1.).



Рисунок 1- Системный подход



Обеспечение функционирования системы сохранения жизни и здоровья работников и решения задач по созданию и поддержанию здоровых и безопасных условий труда, профилактике профессиональных заболеваний, травм и несчастных случаев на производстве в ООО «Газпром трансгаз Сургут», охране труда на производстве и в производственных помещениях. Служба промышленной и пожарной безопасности администрации Общества, а также отделы (службы) охраны труда в его филиалах.

В целях совершенствования системы управления охраной труда и техникой безопасности в компании разработаны и внедрены организационные стандарты.

Положение о допуске и организации безопасного выполнения работ подрядными организациями и специализированными филиалами Общества на действующих объектах Общества;

Порядок составления, утверждения и доработки плана ликвидации возможных аварий в газотранспортных филиалах и структурных подразделениях компании, организации противоаварийной подготовки.

Разработан ряд нормативных документов, определяющих порядок и организацию работ по охране труда, промышленной безопасности и пожарной безопасности.

Особое место в решении проблемы снижения несчастных случаев на производстве занимает специальная оценка условий труда, которая проводится в соответствии с требованиями Трудового кодекса Российской Федерации, Федерального закона от 28 декабря 2013 г. 426-ФЗ «О специальной оценке условий труда» [1], [2].

Основными вредными факторами производства, выходящими за рамки установленных санитарно-гигиенических норм, являются: шум, дым, газы, освещение, параметры микроклимата, факторы производственного процесса (тяжесть работы).

Большинство рабочих мест, где условия труда классифицируются как неблагоприятные, имеют сочетание нескольких вредных производственных факторов и факторов в рабочем процессе. Наличие значений, превышающих вредные факторы, связано со спецификой действующего технологического оборудования.

Во всех филиалах компании разработан перечень мероприятий по улучшению условий охраны труда на рабочих местах.

Он предусматривает меры по рационализации рабочих мест и технологических процессов, замене и модернизации оборудования, восстановлению и развитию дополнительных средств индивидуальной и коллективной защиты, рекреационной деятельности, а также меры по охране и организации труда.

В каждом филиале Компании, исходя из требований нормативных документов, созданы добровольные пожарные команды, составлены расписания занятий с сотрудниками, которые проводятся ежемесячно из расчета 4 часа в свободное время. Обучение планам аварийного реагирования проводится ежемесячно с привлечением членов бригады.

Предусмотрена система мотивации отделов и служб, добившихся наилучших результатов по охране труда и безопасности труда.

Экономический эффект от мероприятий по охране труда и охране труда - снижение потерь от простоя объектов в результате различных аварийных ситуаций.

#### *Список источников*

1. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 30.04.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2021)
2. Федеральный закон "О специальной оценке условий труда" от 28.12.2013 N 426-ФЗ (последняя редакция)

3. Дорофеев В.Д. Менеджмент: учебное пособие / В.Д. Дорофеев, А. Шмелева, Н.Ю. Шестопал. – ИНФРА-М, 2017. – С.267.
4. Егоров С. Н. Управление персоналом. / С.Н. Егоров – Изд .: ПГУ, Пенза, 2019. – С. 351.
5. Егоршин А.П. Управление персоналом: учебник для вузов. - 3-е изд. / А.П. Егоршин. – Н. Новгород: НИМБ, 2018. – С. 344-345.
6. Журавлев П.Е. Практика материального стимулирования в управлении рабочими. / П.Е. Журавлев. // Нормирование и оплата труда в промышленности. – 2019. – № 5. – С. 92-102.
7. Жадько Н. Управленческая эффективность начальника / Н. Жадко, М. Чуркина. – М .: ИНФРА-М, 2018. – С. 238.
8. Захарова Т.И. Стимулы и мотивация в компании. / Т.И. Захарова. – М .: ЭОАИ, 2018. – С. 265.
9. Зубкова А.Ф. Организация нормирования труда в компаниях. / А.Ф. Зубкова, Г.Е. Слуинзер. – М., 2019 – С. 312-314.
10. Иванов И.Н. Организация производства на промышленных предприятиях: монография. / И.Н. Иванов. – М .: ИНФРА-М, 2019. – С. 352.

**LEGAL REGULATION OF STIMULATING THE SAFETY OF WORKERS AT THE PRODUCTION, ON THE EXAMPLE OF «GAZPROM TRANSGAZ SURGUT»**

**Vladimirov N.V.**

*Surgut State University, Surgut*

*The article studies the system of motivation of departments and services in order to achieve the best results in labor protection and safety, in order to reduce losses from idle facilities as a result of various emergencies.*

*Keywords: risks of production work, management of labor protection, industrial and fire safety, special assessment of working conditions, harmful factors.*

## МЕРЫ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ПО АДМИНИСТРАТИВНОМУ ИСКУ ПО ОТДЕЛЬНЫМ КАТЕГОРИЯМ ДЕЛ

Волков М.С.

*Российский государственный университет правосудия, г. Нижний Новгород*

*В данной статье анализируется институт мер предварительной защиты в административном судопроизводстве, проводится сравнение с обеспечительными мерами в гражданском и арбитражном процессе, выделяются особенности применения мер предварительной защиты по отдельным категориям дел на примере 27 главы КАС РФ.*

*Ключевые слова: административное судопроизводство, меры предварительной защиты по административному иску.*

Институт предварительной защиты используется при рассмотрении дел в соответствии с Кодексом административного судопроизводства РФ (Далее – КАС РФ). Предварительная защита по административному иску во многом основана на обеспечении иска в гражданском или арбитражном процессуальном праве. Следовательно, сформированные многолетней судебной практикой применения обеспечительных мер теоретико-прикладные характеристики указанных институтов вполне соотносимы и с предварительной судебной защитой в системе административного судопроизводства [1].

Несмотря на схожесть в правовой природе и практическом назначении обеспечительных мер в гражданском процессе и мер предварительной защиты в административном судопроизводстве, законодатель установил и их особенности как в применении, так и в определении их задач и юридического значения.

КАС РФ не устанавливает исчерпывающий перечень общих мер предварительной защиты, однако, Пленум Верховного суда в постановлении от 27.09.2016 N 36 посчитал необходимым раскрыть все возможные меры предварительной защиты, отнеся к ним:

- приостановление полностью или в части действия оспариваемого решения;
- запрет совершать определенные действия;
- наложение ареста на имущество, принадлежащее административному ответчику и находящееся у него или других лиц;
- возложение на административного ответчика, других лиц, в том числе не являющихся участниками судебного процесса, обязанности совершить определенные действия или воздержаться от совершения определенных действий;
- приостановление взыскания по исполнительному документу, оспариваемому в судебном порядке [2].

Однако, при открытости общего перечня мер, закон строго регламентирует меры предварительной защиты по некоторым категориям дел.

К такой категории отнесены и дела о приостановлении деятельности и ликвидации некоммерческих организаций (Далее – НКО).

Ч. 2 ст. 263 КАС РФ регламентирует перечень мер предварительной защиты и дает право применять по данной категории всего 3 обеспечительных меры, при этом перечень является исчерпывающим, что подтверждает Верховный суд в п. 14 Постановлении Пленума от 27 декабря 2016 г. N 64.

Количество мер предварительной защиты может уменьшиться до 2, если органом будет заявлено требование о приостановлении деятельности НКО, поскольку иное означало бы фактическое удовлетворение административного иска до принятия судебного решения [3].

По одному административному иску в отдельных случаях допускается принятие судом нескольких мер предварительной защиты. Важно отметить, что меры предварительной защиты по административному иску могут приниматься только после предъявления в суд административного искового заявления и после его принятия судьей к производству.

Если провести сравнение мер предварительной защиты, установленных ст. 263 и указанных в постановлении Пленума Верховного суда, можно прийти к выводу о практически полной их идентичности, такая закономерность характерна и при сравнении таких мер по другим категориям дел с общими мерами. Таким образом, рассмотреть вопрос о целесообразности выделения мер предварительной защиты по отдельным категориям дел и закрепить общий перечень в ст. 85 КАС РФ.

По этому вопросу высказывались некоторые ученые. Так, Лупарев Е.Б. и Старилов М.Ю. придерживаются мнения, что «система всех мер предварительной защиты и порядок их применения целесообразнее было бы установить в специальных административно-процессуальных нормах (т.е. собрать в одном месте) без детализации во многих главах КАС РФ» [1].

Таким образом, подводя итог данной работе, следует отметить, что институт мер предварительной защиты по административным делам еще не сформирован окончательно. Поддерживая позицию Лупарева и Старилова, я хочу обратить внимание на большое разнообразие в тексте КАС РФ мер предварительной защиты, стоит отметить, что вопросы толкования норм данного института в административном судопроизводстве содержатся в 3 постановлениях Пленума Верховного суда. Я считаю, что необходимо исключить отдельные перечни мер предварительной защиты для разных категорий дел и сформировать общий закрытый перечень. Также было бы целесообразно подготовить Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации "О некоторых вопросах, возникающих при применении судами общей юрисдикции мер предварительной защиты по административному иску" в целях систематизации вопросов толкования данного института права.

#### *Список источников*

1. Старилов М.Ю. Меры предварительной защиты по административному иску в российском административном процессуальном праве: отдельные вопросы теории и правоприменения // Административное право и процесс. 2017. №7
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.09.2016 N 36 (ред. от 17.12.2020) "О некоторых вопросах применения судами Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации" // "Российская газета", N 222, 03.10.2016
3. Постановление Пленума Верховного суда от 27.12.2016 N 64 "О некоторых вопросах, возникающих при рассмотрении судами дел, связанных с приостановлением деятельности или ликвидацией некоммерческих организаций, а также запретом деятельности общественных или религиозных объединений, не являющихся юридическими лицами" // "Российская газета", N 1, 09.01.2017.

## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИВАТИЗАЦИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Грачева Д.Д., Мальцева В.С.

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*В данной статье исследуется вопрос приватизации земли и выявляются практические проблемы, связанные с оформлением права собственности.*

*Ключевые слова: земельный участок, приватизация, оформление в собственность.*

Процесс приватизации государственного имущества начался в конце 1980-х годов. Приватизация земель сельскохозяйственного назначения была закреплена в Законе РСФСР от 23 ноября 1990 г. № 374-1 «О земельной реформе». Реформа позволила осуществить переход земельных участков колхозов в коллективную, долевую или совместную собственность сельскохозяйственным предприятиям и гражданам.

В настоящее время земельная политика РФ направлена на продолжение развития процессов приватизации земельных участков и функционирование земельного рынка, создание системы многоуровневого землевладения и землепользования.

До принятия нового земельного законодательства граждане имели земельные участки в своём пользовании без регистрации права собственности на него. Теперь права на землю, не предусмотренные Земельным кодексом Российской Федерации, подлежат переоформлению со дня введения в действие Земельного кодекса Российской Федерации [1].

Следовательно, гражданин может оформить участок, находящийся в его бессрочном пользовании либо пожизненном наследуемом владении, в собственность. Однако оформление права собственности на земельный участок, даже в упрощенном порядке на практике, вызывает некоторые сложности.

Многие земельные участки, используемые на данный момент, были получены в пользование в соответствии с советским законодательством. Актуальной проблемой является наличие документального подтверждения права собственности на объект. В основном, юридические документы подтверждающие правомочие лица утрачены или находятся в испорченном состоянии. На практике есть случаи оспаривания таких документов в суде заинтересованными в этом третьими лицами.

Распространённой проблемой правоприменительной практики является ошибка, связанная с документальным оформлением границ земельного участка. Такая техническая ошибка (описка, опечатка, грамматическая или арифметическая ошибка либо подобная ошибка), допущенная органом кадастрового учета при ведении государственного кадастра недвижимости и приведшая к несоответствию сведений, затрудняет формирование границ земельного участка и предоставление его в собственность случаи, когда красные линии пересекают объект недвижимости либо проходят в непосредственной близости от него. Такую землю нельзя приватизировать, а предоставление права аренды на нее не всегда возможно исходя из судебной практики [2].

Таким образом, приватизация земельных участков предполагает некоторые факторы, которые могут осложнить процесс переоформления в собственность данные объекты. Решение проблем связано не только с внесением изменений в некоторые нормативно – правовые акты, но крайне необходимо основательное изучение приватизационных процедур и возможности их реализации.

*Список источников*

1. Федеральный закон от 25 октября 2011 г. N 137-ФЗ "О введении в действие Земельного кодекса РФ" // Российская газета. 2011. N 211 - 212.
2. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. N 221-ФЗ "О государственном кадастре недвижимости" // Российская газета. 2007. N 165.

## **ACTUAL PROBLEMS OF LAND PRIVATIZATION**

**Gracheva D.D., Maltseva V.S.**

*Saratov State Academy of Law, Saratov*

*This article examines the issue of land privatization and identifies practical problems associated with the registration of property rights.*

*Keywords: land plot, privatization, registration of ownership.*

## ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК

Давыдова К.М., Якубова Э.С.

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*Изучены основные элементы одного из основных видов налоговых проверок - выездных налоговых проверок, проанализированы проблемы и пути решения этих проблем. Обсуждаются категории отбора налогоплательщика и возможность их совершенствования в рамках повышения эффективности выездных налоговых проверок.*

*Ключевые слова: выездные налоговые проверки, налогоплательщики, рентабельность, налоги, снижение налоговой базы.*

Пополнение государственного бюджета и сама взим�емость налогов напрямую зависят от эффективности системы налогового контроля. Актуальность выбранной темы состоит в необходимости ведения налоговой политики государства, включая налоговые проверки, с направленностью на повышение эффективности экономики, снижение налоговой нагрузки на налогоплательщика, а также формирование добросовестного соблюдения им налогового законодательства.

Для того, чтобы считать налоговую проверку эффективной, важным показателем является процентное соотношение именно «результативных» выездных налоговых проверок, а именно значительное число проверок, которые выявили нарушения налогового законодательства, в общем количестве выездных проверок. В связи с этим Налоговым Кодексом Российской Федерации устанавливается процедура выявления и формирования доказательств, констатирующих о признаках налогового правонарушения в действиях того или иного налогоплательщика [1]. Предпроверочный анализ играет первостепенную роль в повышении качества планирования выездных налоговых проверок. Данный этап позволяет сразу выявить проблемные зоны, определить целесообразность проведения выездной налоговой проверки.

Встаёт острая необходимость проведения подробной камеральной проверки поданных налоговых деклараций, которые являются основанием для исчисления и уплаты налогов, также важно комплексно анализировать основные показатели хозяйственной и финансовой деятельности совместно со сведениями о налогоплательщике, исходящими из внешних и внутренних источников, чтобы с помощью такой детальной камеральной проверки сформировать точный перечень организаций и физических лиц, наиболее подходящих под категорию «потенциальных» нарушителей налогового законодательства. Проанализировав практику проведения выездных налоговых проверок, можно выделить несколько аспектов, на которые обращают внимание налоговые органы при выборе объекта налоговой проверки.

Во-первых, это превалирование расходов организации над доходами. Данный факт может свидетельствовать о том, что налогоплательщик пытается уклониться от уплаты налогов.

Во-вторых, низкая заработная плата работников по сравнению со средней заработной платой в данной отрасли в конкретном регионе. Этот показатель ставит под сомнение добросовестность налогоплательщика и дает основание полагать, что организация укрывает реальный заработок с целью снижения налоговой нагрузки [2].

Одним из важных критериев отбора налогоплательщика для проведения выездной налоговой проверки являются рентабельность и налоговая нагрузка субъекта налогообложения. Их сравнивают со средними показателями данной отрасли, но

среднеотраслевые показатели не свидетельствуют о наличии нарушений законодательства о налогах и сборах, так как низкий уровень или резкий рост показателей может быть обусловлен и субъективными причинами, такими как: вид деятельности, численность рабочих. Таким образом, данные критерии отбора не являются весомым аргументом того, что налогоплательщик предоставляет неверную информацию о доходах или о расходах в целях снижения налоговой базы. Но в то же время налогоплательщики нередко придерживаются принципа минимизации затрат на производство, используя при этом, так называемые приёмы «чёрной» бухгалтерии, что приводит к высокому развитию теневой экономики, а вследствие к предоставлению в налоговый орган недостоверной информации об объекте налогообложения [3]. Таким образом, гарантированность качественного отбора налогоплательщика для выездных налоговых проверок обуславливается формированием полноценного досье о его деятельности по результатам камеральной проверки и опросов должностных лиц.

Другая проблема расчёта предполагаемой «суммы доначислений» связана с невозможностью оценить состояние фирмы на основе бухгалтерской и налоговой отчётности, так как они не содержат весь объём сведений о деятельности налогоплательщика и не отражают его финансовое положение. Изменение форм этих отчётностей, которые из года в год включают всё меньше отчётных показателей приводит к тому, что налоговому органу становится проблематично определить признаки налогового правонарушения.

Таким образом, сложно переоценить значение выездных налоговых проверок, так как благодаря им удастся отследить те сферы финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика, которые скрыты от камеральных проверок, а также проверить лиц, потенциально склонных к нарушению законодательства о налогах и сборах. Однако выездная налоговая проверка может считаться главным инструментом налогового контроля только при условии его эффективного применения, что в свою очередь зависит от грамотной организации и построения процесса проведения выездных налоговых проверок.

#### *Список источников*

1. Рыкова В.К. Проблемы эффективности проведения выездных налоговых проверок // Электронный периодический научный журнал SCI-ARTICLE.RU [электронный ресурс] // URL:<https://sciarticle.ru/stat.php?i=1483118968#:~:text=Одна%20из%20основных%20проблем%2C%20высокую%20эффективность%20проводимых%20налоговых%20проверок>
2. Черник, Д. Г. Организация и методика проведения налоговых проверок : учебник и практикум для вузов / Д. Г. Черник, Ю. Д. Шмелев, М. В. Типалина ; под редакцией Д. Г. Черника. — М.: Юрайт-Издат, 2021. С. 27.
3. Шестакова Н.Н., Елисеев М.Е. Проблемы эффективности выездных налоговых проверок // Евразийский союз учёных. 2018. №4-6(49). С.1 - 3.

## **PROBLEMS OF EFFICIENCY OF ON-SITE TAX AUDITS**

**Davydova K.M., Yakubova E.S.**

*Saratov State Law Academy, Saratov*

*The main elements of one of the main types of tax audits - field tax audits-are studied, the problems and ways of solving these problems are analyzed. The categories of taxpayer selection and the possibility of their improvement in the framework of improving the efficiency of on-site tax audits are discussed.*

*Keywords: on-site tax audits, taxpayers, profitability, taxes, reduction of the tax base.*



## **К ПРОБЛЕМЕ ОТЧУЖДЕНИЯ ИМУЩЕСТВА И ВОССТАНОВЛЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНОГО УЩЕРБА**

**Катаев Н.А.**

*Академии правоохранительных органов при Генеральной прокуратуре Республики  
Казахстан, г. Нур-Султан, Республика Казахстан*

*В статье анализируются вопросы предотвращения отчуждения имущества на первоначальном этапе расследования по коррупционным преступлениям в сфере государственных закупок. По итогам исследования, автор предлагает расширить полномочия следователя, в части установления в отношении подозреваемого и его близких членов семьи временного ограничения на распоряжение имуществом.*

*Ключевые слова: государственные закупки, коррупция, отчуждение имущества, Республика Казахстан.*

Введение.

Повышение эффективности противодействия коррупции при осуществлении государственных закупок для обеспечения государственных нужд является одной из основных задач правоохранительных органов страны.

Анализ современной практики закупочной деятельности с использованием бюджетных средств (как на стадии конкурсных процедур, так и в ходе исполнения договоров) свидетельствует о сохранении высоких рисков криминальных проявлений в этой сфере. Такие закупки осуществляются государством для нужд собственного потребления и в целях обеспечения потребления населением и резервирования.

Одной из актуальных проблем расследования преступлений рассматриваемой категории является полнота возмещения причиненного преступлением материального ущерба. Результативность деятельности по обеспечению возмещения ущерба не только гарантирует защиту материальных (имущественных) интересов государства, но имеет и большое общественное значение, поскольку возврат похищенного имущества, полное возмещение причиненного вреда бюджетной системе Республики Казахстан способствуют стабильному исполнению государством социальных обязательств перед населением страны.

Анализ практики расследования уголовных дел о преступлениях, связанных с государственными закупками, позволяет выделить следующие факторы, оказывающие негативное влияние на эффективность применения мер обеспечительного характера: изоционность способов совершения, сокрытия и легализации похищенного имущества, ценных бумаг, денежных средств; длительность проведения доследственных проверок, которая приводит к утрате доказательств и невозможности привлечения лиц, совершивших преступление к уголовной ответственности; непроведение необходимых исследований и экспертиз для установления точного размера причиненного ущерба; непринятие мер по установлению похищенного имущества и имущества, подлежащего аресту с целью обеспечения заявленных исков; неустановление имущественного положения лиц, совершивших преступление; неистребование из кредитных организаций и Финмониторинга, а также неприобщение к материалам проверок документов, свидетельствующих о выводе денежных средств из легального оборота (обналичивание, перевод за рубеж в офшорные компании и т.д.); отсутствие эффективного взаимодействия с контрольными и надзорными

органами при расследовании уголовных дел; несовершенство законодательства, ограничивающего принятие своевременных мер по обнаружению и аресту переведенных за границу похищенных бюджетных средств; отсутствие имущества (денежных средств) у обвиняемых (подозреваемых) или сокрытие ими похищенного имущества (денежных средств) посредством переоформления права собственности либо распоряжения имуществом на третьих лиц [1]

Проведенный опрос среди респондентов на вопрос «Как Вы считаете, нужно ли внести изменения в УПК РК, которые дали бы следователю с согласия руководителя следственного органа возможность блокировать сроком на 30 суток счета подозреваемых (обвиняемых) по делам о преступлениях коррупционной направленности, а также их близких родственников до получения решения суда об аресте?» 68% респондентов «да», 16% респондентов указали «нет», остальные 16% затруднились ответить.

Подозреваемые (обвиняемые) по делам о преступлениях, связанных с государственными закупками, в особенности, коррумпированные должностные лица государственных органов осуществляют преступную деятельность на профессиональной основе, а, следовательно, заранее продумывают схемы движения денежных средств (как правило, через сеть «фирм-однодневок»), безопасные способы обналичивания либо легализации, как денежных средств, так и имущества, полученных преступным путем, обеспечивают вывод денежных средств в офшорные юрисдикции (посредством фиктивных внешнеэкономических контрактов) и т.п. [2].

Предлагается внести дополнение в пункт 1 статьи 161 УПК РК, после предложения: «В случаях, не терпящих отлагательства, лицо, осуществляющее досудебное расследование, вправе с согласия прокурора установить временное ограничение на распоряжение имуществом на срок не более десяти суток с уведомлением в течение двадцати четырех часов собственника имущества, если его личность установлена» [3] дополнить следующим предложением: «Следователь, ведущее досудебное расследование по делам о преступлениях коррупционной направленности, обязан установить в отношении подозреваемого и близких его членов семьи временное ограничение на распоряжение имуществом на срок не более тридцати суток до получения решения суда об аресте».

Данная мера необходима для сбора доказательств и последующего обращения в суд об аресте имущества подозреваемого и близких его членов семьи. Это позволит исключить возможность отчуждения движимого (активы, банковские счета, автомобили и т.д.) и недвижимого имущества (жилые дома, квартиры и т.п.) на первоначальном этапе расследования.

#### *Список источников*

1. Лапин В.О. Актуальные проблемы выявления и расследования преступлений в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд // URL: <https://cyberleninka.ru/>

2. Лавров В.П. Преступления в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: вопросы выявления и расследования // URL: <https://elibrary.ru/>

3. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан от 4 июля 2014 года № 231-V ЗПК // URL: <https://adilet.zan.kz/>

**ON THE PROBLEM OF ALIENATION OF PROPERTY AND RESTORATION OF  
MATERIAL DAMAGE**

**Katayev Nurbek Amirbekovich**

*Academy of Law Enforcement at the General Prosecutor's Office of the Republic of Kazakhstan,  
Kosshy, the Republic of Kazakhstan*

*The article analyzes the issues of preventing the alienation of property at the initial stage of the investigation of a crime. According to the results of the study, it is proposed to expand the powers of the investigator, and part of the establishment of a temporary restriction on the disposal of property in relation to the suspect and his close family members.*

*Keywords: government procurement, corruption, alienation of property, Republic of Kazakhstan.*

## ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПРАВА Л.И. ПЕТРАЖИЦКОГО

Климова А.И., Ламихова О.К.

СГЮА, г. Саратов

*В данной статье рассмотрим подход Льва Иосифовича Петражицкого к проблемам права. Влияние психики человека на право, а также сформулированной Л.И. Петражицким эмоциональной теории поведения.*

*Ключевые слова: этические и правовые эмоции, нравственность, правовая политика, право.*

Человек, являясь частью социума, должен быть единственным «индикатором» тех или иных общественных отношений, а также изменений в сфере права. В свою очередь право определяет специфику поведения индивида, его развития, характер индивидуальных оценок.

Один из современников Л.И. Петражицкого, активный сторонник его теории, петербургский правовед Б.П. Вышеславцев считал, что никто из представителей либеральной правовой мысли России конца XIX – начала XX в. не смог так близко подойти к разрешению проблемы права, используя глубокие познания в психологической теории, социологии, философии и политике, как Л.И. Петражицкий [1]. А также свое мнение выразил и один из наиболее ярких и талантливых учеников Л.И. Петражицкого, социолог, философ и культуролог П.А. Сорокин акцентировал внимание на том, что его учитель первым среди правоведов пересмотрел современные для своего времени достижения психологической науки и создал принципиально новую теорию правопонимания, отдав предпочтение психике человека, его переживаниям (эмоциям), способности контролировать, ограничивать власть государства [2].

Биографы ученого вынуждены констатировать, что годы пребывания Л.И. Петражицкого в Киеве являются самым неизученным этапом его жизни. Однако именно в это время началась научная деятельность российской юридической науки [3].

В контексте нашего исследования целесообразно рассмотреть некоторые события, факты из жизни Л.И. Петражицкого, которые способствовали зарождению его научных воззрений.

Прежде всего отметим, что на протяжении двух лет он проходил обучение на медицинском факультете Киевского императорского университета св. Владимира. Являясь студентом университета, Л.И. Петражицкий мог дополнительно, по своему усмотрению посещать занятия на кафедре философии (в то время основы психологических знаний преподавались в рамках философских дисциплин).

Л.И. Петражицкий также неоднократно обращался к вопросам правового воспитания. В частности, в 1908 г. он писал, что право формирует психологическую готовность как отдельно взятой личности, так и общества в целом существовать в качественно новых, оптимальных условиях. В контексте сказанного ученый выделил две важнейшие задачи «политики права»:

1) усиление роли правовой мотивации в структуре индивидуального и массового поведения;

2) совершенствование человеческой природы, искоренение пороков, зависти, злобы, преступных наклонностей [4].

Согласно воззрениям Л.И. Петражицкого как бытие определяет сознание, так и сознание пронизывает всю жизнь человека, изменяет его бытие. Психологическая теория права явилась фундаментом для создания новой науки – «политики права»; кроме того,

психологическую теорию следует рассматривать в качестве краеугольного камня проблемы выявления соотношений сущности права и нравственности.

Для обоснования эмоциональной природы права и нравственности Л.И. Петражицкий предложил свое видение психической жизни, которая опирается на следующие элементы:

- а) импульсии (эмоции) – двусторонние, активнопассивные переживания, раздражения;
- б) односторонние переживания – односторонне-пассивные, познавательные, чувствительные и односторонне-активные, волевые [5].

Эмоции являются той силой, которая побуждает и сорганизует умственную работу, внутренние действия. Активируя волю субъекта, эмоции связывают воедино физиологические и психические процессы.

Значительное место в концепции эмоциональной психологии отводится конструированию мотивации. Так, ученый выделяет чувствительно-эмоциональную мотивацию; интеллектуально-эмоциональную мотивацию, к которой относятся право и нравственность (целевую, основную, объективную, акционную); и, наконец, исключительно эмоциональную мотивацию (определенный вид устойчивого отношения человека к различным сторонам действительности, к каким-либо конкретным объектам – реальным или воображаемым) [6].

К методам изучения реальных правовых и нравственных явлений, а также способов психического реагирования (например, переживаний), порождающих данный феномен, Л.И. Петражицкий отнес самонаблюдение и соединенный метод внутреннего и внешнего наблюдения. Второй метод основывался на дедуктивных умозаклчениях, полученных из обобщенных сведений о конкретных, интересующих исследователя переживаниях индивида [7].

Итак, согласно Л.И. Петражицкому право и нравственность являются производными индивидуальной психики, при этом они социальны по своему происхождению. В то же время право, в отличие от нравственности, обладает широкими и эффективными регулятивными возможностями: «Право... более успешно укрепляет социально желательные привычки и склонности и искореняет противоположные элементы характера; вообще оно оказывает соответственно более неуклонное и сильное воспитательное действие на индивидуальную и массовую психику, чем нравственность» [8].

Л.И. Петражицкий выделял официальное право, поддерживаемое государственной властью, и неофициальное (так называемые непривилегированные нормы), создаваемое и поддерживаемое значительным большинством населения страны для установления согласия и справедливости, негласных корпоративных правил, любовных отношений и т. д.

Под позитивным правом Л.И. Петражицкий понимал обычаи, которые длительное время действовали в обществе. Интуитивное право буквально «пронизывает» внутренний мир человека, его мировоззрение, переживания, истинные мотивы поведения.

Для Л.И. Петражицкого реальным «являлось только индивидуальное правосознание, субъективное переживание индивидом осознания двусторонней императивно атрибутивной связанности воли». Поступательное развитие современной юридической науки характеризуется двумя тенденциями: дифференциацией научных знаний и интеграцией, взаимопроникновением одних отраслей в другие. Данный процесс сопровождается появлением новых разделов науки, объединяющих ранние обособленные дисциплины.

Подводя итог прежде всего отметим, что острые дискуссии по проблеме соотношения права с психикой человека продолжались на протяжении многих столетий. Данные вопросы не потеряли своей актуальности и в XXI в.

Впервые оригинальная и последовательная трактовка права с позиции психологии была дана Л.И. Петражицким «право – это явление внутреннего мира, особенность индивидуальной психики человека».

Право играет важную роль в воспитании, формировании эмоционально-волевой сферы, которая определяет характер мотивации на индивидуальном и массовом уровнях.

*Список источников*

1. Поляков А.В. Российский правовой дискурс и идея коммуникации. Психологическая теория права Льва Петражицкого. Правовые взгляды П.А. Сорокина. URL : <http://society.polbu.ru> (дата обращения: 17.05.2021).
2. Пиджаков А.Ю., Майор М.Н. Правовые взгляды П.А. Сорокина // Credo new : теорет. журн. 2010. URL : <http://credonew.ru> (дата обращения: 17.05.2021).
3. Иванников И.А. Студент Киевского университета св. Владимира Л.И. Петражицкий // История государства и права. 2011. № 23. URL : <http://www.center-bereg.ru> (дата обращения: 17.05.2021).
4. Петражицкий Л.И. Введение в изучение права и нравственности: Эмоциональная психология. СПб. : Тип. Ю.Н. Эрлих, 1905.
5. Петражицкий Л.И. Теория права и государства в связи с теорией нравственности. СПб. : Лань, 2000. С. 110.
6. Поляков А.В. Петербургская школа философии права и задачи современного правоведения // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 2000. № 2. С. 135
7. Поснов И.В. Соотношение права и нравственности в психологической теории Л.И. Петражицкого // Вестник МГТУ. 2006. Т. 9, № 1. С. 98.
8. Петражицкий Л.И. Теория права и государства в связи с теорией нравственности. С. 598.

**PSYCHOLOGICAL CONCEPT OF LAW L.I. PETRAZHITSKY**

**Klimova A.I., Lamikhova O.K.**

*SSLA, Saratov*

*In this article we will consider the approach of Lev Iosifovich Petrazhitsky to the problems of law. The influence of the human psyche on law, as well as formulated by L.I. Petrazhitsky Emotional Theory of Behavior.*

*Keywords: ethical and legal emotions, morality, legal policy, law.*

## НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

Климова А.И., Ламихова О.К., Седова Г.И.

СГЮА, г. Саратов

*В данной работе освещены некоторые вопросы, касающиеся качества проведения предварительного расследования.*

*Ключевые слова: дознание, предварительное расследование, следствие, уголовно-процессуальное законодательство.*

Предварительное расследование является второй стадией следующей после возбуждения уголовного дела. Эта стадия обусловлена особой важностью, так как через неё проходят большое количество уголовных дел и именно на ней формируется доказательственная база, что позволяет увидеть более полную картину события преступления.

В российском уголовном судопроизводстве предварительное расследование традиционно осуществляется в двух формах — предварительное следствие и дознание.

Основной из двух названных форм является предварительное следствие, главным признаком которого является то обстоятельство, что оно производится процессуально самостоятельным должностным лицом - следователем.

Предварительное следствие - это уголовно-процессуальная деятельность следователя с момента возбуждения уголовного дела до момента составления им итогового процессуального документа. Прежде всего, эта деятельность подготавливает базу рассмотрения уголовного дела в судебном разбирательстве. Это обусловлено тем, что предварительное следствие направлено на досудебное установление всех обстоятельств, подлежащих доказыванию (ст. 73, 421, 434 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (далее УПК РФ) [1]).

Производство предварительного следствия обязательно по всем уголовным делам, за исключением уголовных дел о преступлениях, исчерпывающий перечень которых приводится в ч. 3 ст. 150 УПК РФ. Это преступления небольшой и средней тяжести.

М. С. Строгович указывал, что "предварительное следствие осуществляется до суда и для суда"[2]. Соглашаясь с данной мыслью, кажется очевидным, что законодатель стремился показать - главная часть процесса – это производство в суде, досудебная же его часть призвана создать необходимые условия для успешного судебного рассмотрения дела.

Расследование же в форме дознания по уголовным делам заключается в том, что орган дознания, возбудив уголовное дело и руководствуясь правилами производства предварительного расследования, сам, без передачи дела следователю, полностью устанавливает все обстоятельства предмета доказывания и завершает уголовное дело самостоятельно. Материалы такого расследования являются основанием для рассмотрения в суде.

В п. 1 ч. 3 ст. 150 УПК РФ изложен исчерпывающий перечень составов преступлений, уголовные дела о которых отнесены к компетенции органов дознания. Это такие составы преступлений, как, например, кража без особо квалифицирующих признаков, мошенничество без квалифицирующих признаков, хулиганство без особо квалифицирующих признаков, вандализм и др., а всего более 100 составов преступлений.

Пунктом 2 части 3 статьи 150 УПК РФ прокурору предоставлено право ограничиться дознанием и по другим делам о преступлениях небольшой и средней тяжести, не передавая дело следователю.

Производство дознания дифференцировано на две разновидности:

- общий порядок дознания (гл. 32 УПК РФ);
- сокращенная форма (гл. 32.1 УПК РФ).

На сегодняшний день, в уголовно-процессуальной науке не только не сложилось единой точки зрения на порядок производства дознания, но и предлагаемые учеными подходы к их преобразованию бывают противоположными.

Ряд авторов высказывается за полную ликвидацию дознания как формы расследования. Другие - за целесообразность расширения его полномочий при расследовании преступлений. Третьи - предлагают рассматривать дознание как самостоятельную стадию процесса, предшествующую предварительному следствию [3].

Так например, Е.А. Прохорова считает, что назрела необходимость реформирования института дознания, основным направлением которого должно стать его упразднение [4]. А Д.Ю. Сафоненко в своем исследовании предлагает "в целях совершенствования процессуального статуса начальника подразделения дознания и равномерного распределения контроля за законностью осуществления дознания между ним и прокурором целесообразно наделить начальника подразделения дознания дополнительными полномочиями: предоставить ему право отстранять дознавателя, с уведомлением прокурора, от дальнейшего производства предварительного расследования, в случае нарушения им требований уголовно-процессуального закона, продлять срок рассмотрения заявления или сообщения о преступлении до 10 суток, самостоятельно отменять незаконные или необоснованные постановления об отказе в возбуждении уголовного дела, вынесенные дознавателем, принимать решения о соединении уголовных дел" [5]. С чем мы безусловно согласны, кроме того необходимо наделить начальника подразделения дознания правом давать согласие на возбуждение перед судом ходатайства об избрании в отношении подозреваемого меры пресечения в виде заключения под стражу, на производство следственных действий, проведение которых требует судебного решения, утверждения итогового документа по окончании предварительного расследования уголовного дела в форме дознания: постановления о прекращении уголовного дела, обвинительного акта и обвинительного постановления. Данные полномочия позволили бы избежать излишних временных издержек и двойного контроля прокурора за производством дознания.

Таким образом, основным разграничивающим предварительное следствие и дознание фактором является тяжесть совершенных преступлений. Поэтому дознание и предварительное следствие необходимо разграничивать, поскольку в обоих случаях степень применяемых мер юридической ответственности будет разная. А проблемы организации и осуществления предварительного расследования в РФ начинаются именно с нормативного уровня, плавно, в последующем, переходя уже на практику, именно по этой причине, устранять все имеющиеся недостатки необходимо в процессе составления и принятия законодательных актов, тем самым определяя более четкие и обоснованные правила действий для всех участников данного процесса.

#### *Список источников*

1. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 30.04.2021)
2. Строгович М.С. Курс советского уголовного процесса // Госюриздат, М.: 1958. с. 703.
3. Батыщева Е.В. Актуальные вопросы и проблемы качества предварительного расследования и пути их решения // Государство и право. №3, 2017. С.6.



4. Прохорова Е.А. Дифференциации уголовно-процессуальной формы предварительного расследования. // Вестник Московского университета МВД России. №3, 2020. с. 203 – 206.
5. Сафоненко Д.Ю. Организация процессуальной деятельности органов дознания (на примере органов дознания МВД РФ): Дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2009.
6. Седова Г.И., Степанов В.В. Дознание в правоохранительных органах. // М.: Юрайт. 2020. 129 с.

#### **SOME ISSUES OF IMPROVING A PRELIMINARY INVESTIGATION**

**Klimova A.I., Lamikhova O.K., Sedova G.I.**

*SSLA, Saratov*

*This work highlights some issues related to the quality of the preliminary investigation.*

*Keywords: inquiry, preliminary investigation, investigation, criminal procedure legislation.*

## ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПОТЕРПЕВШЕЙ ПРИ ИЗНАСИЛОВАНИИ

Климова А.И., Ламихова О.К.

*Саратовская государственная юридическая академия, г.Саратов*

*В данной статье рассматриваются актуальные проблемы защиты потерпевшей при изнасиловании. Предлагается усовершенствование законодательства в сфере преступлений, связанных с половой свободой и половой неприкосновенностью.*

*Ключевые слова: изнасилование, потерпевшая, моральное потрясение.*

Изнасилование – одна из самых страшных вещей, которая может произойти с любой женщиной, от данного преступления никто не застрахован.

В юридической конструкции состава изнасилования потерпевшей всегда является женщина. Совершая данное преступление, преступник наносит физический, моральный, нравственный вред жертве.

В связи с этим возникает вопрос: как может защитить себя потерпевшая? Нанеся тяжкий вред здоровью преступнику, даже при попытках убежать, она может и сама оказаться на месте преступника. А бывают случаи, когда тяжкий вред здоровью при защите своей половой свободы и половой неприкосновенности, влек за собой смерть насильника.

Квалификация таких последствий является дискуссионной. Например, В.И. Ткаченко считает [1], что защита будет соразмерной лишь в случае причинения тяжкого вреда здоровью при пресечении изнасилования, но никак не в случае причинения смерти. Поддерживая его, В.В. Меркурьев [2] полагает, что объекты половых преступлений являются менее важными, чем человеческая жизнь.

На наш взгляд, мнение о том, что защита является соразмерной только при причинении вреда здоровью насильнику, но никак не в случае наступления его смерти, является весьма спорной, так как у потерпевшей в данном случае отсутствует умысел на такие тяжкие последствия, а сама обстановка для нее является внезапной, при которой она стремится защититься всеми способами, и не может адекватно оценить уровень угрозы и степень риска.

Нельзя не учесть, что после совершения изнасилования, у жертв в подавляющем большинстве случаев возникают глубокое моральное потрясение или даже тяжелая психологическая травма. Кроме того, им может быть причинен физический вред, в частности, женщина может стать бесплодной, что полностью изменит ее дальнейшую жизнь. Женщина может погибнуть или осуществить попытку самоубийства в ходе преступного посягательства. На возможность возникновения таких последствий прямо указывает пункт 13 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 4 декабря 2014 г. № 16 «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» [3], относящий самоубийство или попытку самоубийства, а также беременность жертвы к иным тяжким последствиям преступлений, предусмотренных ст. 131 УК РФ. Поэтому, полагаем, что для предотвращения изнасилования, а особенно изнасилования с особой жестокостью, и более тяжких последствий от него, применение оборонительных любых оборонительных мер, вплоть до причинения смерти виновному лицу, вполне допустимо.

Однако, на практике, действия потерпевшей, применяемые в качестве необходимой обороны от посягательства на половую неприкосновенность и половую свободу, а в частности и своей жизни, чаще всего признаются неправомерными.

Так, например, С., будучи в состоянии алкогольного опьянения, вместе с Т. находились в доме, где между ними произошла ссора, в ходе которой Т. стал хватать руками С. за тело, а

также за шею, пытаясь душить, после чего уронил С. на пол, стал разводить ей ноги, желая вступить с ней в половое сношение с применением насилия, причиняя тем самым последней сильную физическую боль и телесные повреждения, не причинившие вред здоровью. В это время к ним подошел ее малолетний сын которого Т. ударил, отчего последний упал с лестницы, получив телесные повреждения, не причинившие вреда здоровью, и испытал сильную физическую боль. С. нанесла один удар Т. клинком ножа в область расположения жизненно-важных органов человека - грудную клетку, причинив потерпевшему сильную физическую боль и телесное повреждение. После чего С. свои действия прекратила, а Т. вышел из дома, прошел на участок местности, где через непродолжительное время от полученного телесного повреждения скончался. Воткинский районный суд Удмуртской Республики признал С. виновной в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 108 УК РФ и назначил ей наказание в виде ограничения свободы на срок один год шесть месяцев[4].

И таких примеров в судебной практике достаточно много. К сожалению, в данных ситуациях потерпевшая никак не защищена, и нередко потерпевшая сама становится обвиняемой.

Согласно сведениям из сборника Генпрокуратуры «Состояние преступности» за последнее время в России преступления против половой свободы и половой неприкосновенности, а также покушение на них увеличилось в России на 72%. Не говоря уже о тяжких последствиях для физического и психологического здоровья потерпевшей, последствием может стать и суицид, ведь жить с таким «пятном» в жизни сможет не каждый. И здесь очевидно, следует добавить примечание к ст. 131 УК РФ, которое бы предусматривало, что потерпевшая при изнасиловании может защищать себя любыми способами, причиняя вред преступнику, так как это наносит невосполнимый урон ее психологическому, а также физическому здоровью.

#### *Список источников*

- 1.Ткаченко В.И. Необходимая оборона по уголовному праву. М.: Юрид. лит., 1979. С.50
2. Меркурьев В.В.. Состав необходимой обороны. Санкт-Петербург: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2004. С,
- 3.Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» от 4 декабря 2014 г. N 16 // Российская газета от 29.06.2004 г. № 136.
- 4.Приговор № 1-356/2017 от 6 октября 2017 г. по делу № 1-356/2017 // URL: <https://sudact.ru/regular/doc/JewXTInalcbr/> (дата обращения: 11.05.2021).

*This article examines the topical issues of protecting the victim in case of rape. It is proposed to improve legislation in the field of crimes related to sexual freedom and sexual inviolability.*

*Keywords: rape, victim, moral shock.*

# **ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ЭТАП РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ, ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ И ИХ АНАЛОГОВ**

**Климова А.И., Ламихова О.К.**

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*В данной статье рассматривается актуальность проблемы, связанная с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов. А так же предлагаются рекомендации, направленные на усиление раскрытия данного вида преступлений.*

*Ключевые слова: преступлен, незаконный оборот.*

Преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов - это противоправные действия, связанные с глобальной незаконной торговлей, связанной с культивированием, производством, распространением и продажей веществ, которые подпадают под действие законов о запрете.

В современном мире все больше распространяются преступления в данной сфере, появляются новые виды наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов.

Количество расследованных фактов сбыта наркотиков с 2016-2021 год выросло на 11,2%, с 27,4 тыс. до 30,4 тыс., при том что в целом количество наркопреступлений немного снизилось (на 5,5%, с 201,2 тыс. до 190,2 тыс.), указали в МВД РФ. Эти цифры «свидетельствуют о том, что деятельность правоохранительных органов в настоящее время направлена на пресечение более опасных наркопреступлений, связанных не с потреблением наркотиков, а с их незаконным распространением», — заявили в министерстве.[1]

Остановимся на типичных следственных ситуациях при расследовании данного вида преступлений. Первая ситуация, когда подозреваемый задержан с поличным правоохранительными органами при совершении преступления либо сразу же после совершения преступления. Типичным будет следующий алгоритм первоначальных следственных действий: задержание и личный досмотр подозреваемого;осмотр места, где проводилось задержание; местности, на которой выращивалась наркотикосодержащая культура; помещения, рабочих мест, где хранились наркотики, сырье для их изготовления; осмотр наркотических средств, одежды подозреваемого и иных предметов;освидетельствование задержанного; назначение судебно-медицинской, химической и других экспертиз;обыск (выемка) по месту жительства, работы и т.д.;допрос подозреваемого;допрос свидетелей.

Вторая ситуация, когда лицо уже задержано по подозрению в незаконном обороте данных веществ, но их с собой или же при нем не обнаружено. Для нее характерны следующие действия: освидетельствование подозреваемого;обыск по месту жительства, работы и т.п.;допрос подозреваемого;допрос свидетелей;назначение судебно-медицинской и других экспертиз.

В последнее время наркотические вещества чаще всего распространяются посредством так называемых "закладок". Проблема заключается в том, что чаще всего закладчиками выступают лица, которые не знают самого поставщика. Им дают координаты куда заложить «клад» и далее они оставляют «товар» на месте. Поэтому правоохранительным органам затруднительно выявлять лиц, которые владеют данным бизнесом, они привлекают к ответственности только 3-е лицо. А для того, чтобы предотвратить преступность по данным

составам преступления необходимо установить всех участников преступной группы, то есть самого поставщика.

Нельзя не согласиться с отдельными авторами, которые рассматривают передачу материалов доследственной проверки по подследственности в другое ведомство как один из способов укрытия преступлений от учета и регистрации.[2] Что является так же актуальным в практике расследования преступлений и по сей день.

Таким образом, предлагается усилить профессиональную подготовку правоохранительных органов по расследованию преступлений в сфере оборота наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов. Совершенствовать имеющиеся рекомендации по расследованию данного вида преступления.

*Список источников*

1. URL: <https://www.rbc.ru/society/20/03/2020/5e7339399a7947a7232ffae1> (дата обращения 11.05.2021)
2. Османова Н.В. Институт подследственности в досудебном уголовном производстве: дис. ...канд. юрид. наук : 12.00.09 / Н.В. Османова. — М., 2013. — 291 с.

*This article examines the urgency of the problem associated with the illegal circulation of narcotic drugs, psychotropic substances and their analogues. And also offers recommendations aimed at strengthening the disclosure of this type of crime.*

*Keywords: criminal, illegal traffic.*

# РОЛЬ ПРОКУРАТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН НА СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Кузнецова А.С.

*Волгоградский государственный университет, г. Волгоград*

*Защита прав человека осуществляется в рамках прокурорского надзора. Органы прокуратуры призваны осуществлять мероприятия по пресечению нарушений конституционных прав граждан на социальное обеспечение.*

*Ключевые слова: права граждан, социальное обеспечение, органы прокуратуры, акты прокурорского реагирования.*

Конституция Российской Федерации, закрепляя право на социальное обеспечение, связывает его возникновение с достижением определенного возраста, болезнью, инвалидностью, потерей кормильца, воспитанием детей и другими подобными обстоятельствами, обусловленными различными социальными рисками, утратой заработка или его недостаточностью для жизнеобеспечения человека.

Согласно официальным сведениям Федеральной службы государственной статистики в 2021 году общая численность пенсионеров в Российской Федерации составляет 45637 тыс. человек, из них 35747 тыс. человек являются получателями пенсии по старости, 2149 тыс. человек – по инвалидности, 1614 тыс. человек – по случаю потери кормильца[1].

Традиционно различают четыре группы мер социальной поддержки населения.

- обязательное социальное страхование, которое включает в себя обязательное пенсионное страхование, обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний;

- государственное пенсионное обеспечение (выплата пенсий за выслугу лет, социальных пенсий);

- социальная помощь (поддержка) в виде предоставления набора социальных услуг, выплаты социальных пособий, субсидий, различных компенсационных выплат;

- социальное обслуживание, в рамках которого гражданам оказываются социально-медицинские, социально-бытовые и социально-психологические услуги.

Социальное обеспечение - одна из наиболее важных конституционных форм социальной защиты населения. Надзор в сфере защиты социальных прав граждан в настоящее время является главной задачей прокурорской деятельности. Внимание прокуроров сосредоточено на защите прав и законных интересов пенсионеров, инвалидов, престарелых и других социально незащищенных слоев населения.

Несмотря на то, что в Федеральном законе «О прокуратуре Российской Федерации» нет прямого указания на то, что прокуратура правомочна осуществлять надзор за соблюдением законов, регулирующих вопросы социального обеспечения граждан, именно этот вид надзора является наиболее приоритетным, так как направлен на защиту прав и свобод граждан в тех сферах, где они чувствуют себя «слабозащищенными» [2].

Одними из самых действенных в совокупности правовых средств, используемых прокурором в целях устранения нарушений законности и восстановления нарушенных социальных прав и свобод граждан, являются гражданско-правовые средства прокурорского реагирования.

Прокуроры активно используют имеющиеся полномочия по защите прав социально незащищенных граждан в судебном порядке, так как они по объективным причинам не могут самостоятельно обратиться в суд. Кроме того, обращение в суд с заявлением является одной из наиболее эффективных форм прокурорского реагирования, применяемых наряду с такими мерами прокурорского воздействия, как протест, представление, предостережение. Нередко именно судебный порядок урегулирования спора позволяет прокурорам добиться реального восстановления нарушенных прав указанной категории граждан.

Заявления прокуроров в защиту пенсионных и иных социальных прав в основном связаны с взысканием сумм недополученных пенсий, различных видов пособий по обязательному социальному страхованию, взысканием компенсационных выплат в интересах льготных категорий граждан. Распространенной является практика обращения прокуроров в суд с исками о предоставлении инвалидам санаторно-курортного лечения.

Мерами прокурорского реагирования во вне судебном порядке пресекаются многочисленные нарушения законодательства о пенсионном обеспечении, выявляются случаи необоснованного отказа в назначении досрочной страховой пенсии по старости, страховой пенсии по случаю потери кормильца.

Прокурорскими проверками вскрываются нарушения законодательства о негосударственном пенсионном обеспечении, затрагивающие права не только получателей социальных выплат, но и миллионов работающих граждан. Применяемые в таких случаях меры реагирования нередко носят уголовно-правовой характер. Прокурорского реагирования требуют случаи неправомерного перевода пенсионных отчислений граждан в отсутствие их волеизъявления из Пенсионного фонда России в негосударственные фонды.

Изменение эпидемиологической обстановки на всей территории Российской Федерации, снижение экономической активности ряда предприятий, принятие большого количества нормативных правовых актов, которыми введены дополнительные меры социальной поддержки граждан, обозначили ряд приоритетных направлений в сфере прокурорского надзора за исполнением трудового законодательства.

Прокурорами пресекаются неединичные факты игнорирования работодателями требований закона о создании специальных условий труда для инвалидов, установлении сокращенной продолжительности рабочего времени для инвалидов I и II групп.

Мерами прокурорского реагирования восстанавливаются права инвалидов и ветеранов Великой Отечественной войны, а также иных социально незащищенных категорий граждан на бесплатное лекарственное обеспечение, на надлежащее социальное обслуживание на дому. Прокурорами пресекаются факты нарушения прав инвалидов при разработке индивидуальной программы реабилитации, а также нарушения при обеспечении беспрепятственного доступа к объектам социальной инфраструктуры[3].

Органы прокуратуры активно защищают интересы детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в части обеспечения их жилыми помещениями.

Таким образом, в настоящее время органы прокуратуры являются гарантом реального соблюдения конституционных прав граждан на социальное обеспечение.

#### *Список источников*

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики: <https://rosstat.gov.ru/>
2. Гусев А. Ю. Проблемы защиты права российских граждан на социальное обеспечение / А. Ю. Гусев // Социальное и пенсионное право. 2020. № 2. С. 14-17.

3. Галузин А. Ф. О новом приоритетном направлении отрасли прокурорского надзора за исполнением федерального законодательства - законодательства о социальных правах инвалидов // Вестник Самарского юридического института. 2019. №4 (35).

**THE ROLE OF THE PROSECUTOR'S OFFICE OF THE RUSSIAN FEDERATION IN  
THE FIELD OF PROTECTION OF THE CONSTITUTIONAL RIGHTS OF CITIZENS TO  
SOCIAL SECURITY**

**Kuznetsova A.S.**

*Volgograd State University, Volgograd*

*The protection of human rights is carried out within the framework of the prosecutor's supervision. The Prosecutor's Office is called upon to take measures to prevent violations of the constitutional rights of citizens to social security.*

*Keywords: citizens' rights, social security, Prosecutor's offices, acts of prosecutorial response.*



## О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ, СВЯЗАННЫХ С ВЕДЕНИЕМ ЭЛЕКТРОННОЙ ТРУДОВОЙ КНИЖКИ В РОССИЙСКОМ ТРУДОВОМ ПРАВЕ

Лепустина М.Р., Тюрина Ю.В.

ЮИ ТГУ, г. Томск

*Введение электронных трудовых книжек создало некоторые трудности в деятельность работников и работодателя.*

*Ключевые слова: электронная трудовая книжка, бумажный вариант трудовой книжки, работник, работодатель, кадровые сотрудники, Пенсионный фонд.*

С 1 января 2020 года в России введена электронная трудовая книжка. Ввиду этого работодатели не будут вести бумажный вариант трудовой книжки на работников, которые впервые трудоустроятся с 1 января 2021 года. И таким работникам будут предоставляться лишь сведения об их трудовой деятельности в соответствии со ст. 66.1 ТК РФ [1].

Данные изменения в законодательстве привели к тому, что в настоящий момент складывается двойная система фиксирования периодов трудовой деятельности работников (электронная трудовая книжка и бумажный вариант трудовой книжки), это создает некоторые трудности переходного периода.

Текущие изменения имеют преимущества и недостатки, как для работников, так и для работодателей.

Например, работник уже не сможет скрыть информацию от работодателя, т.к. сведения, содержащиеся в электронной трудовой книжке, будут видны всем. Исчезнет возможность завести более одной трудовой книжки и пользоваться ими поочередно при необходимости (совмещать работы, скрывая от работодателя).

Вся информация будет отслеживаться в едином месте, где государство с легкостью сможет проверять налоговые и пенсионные отчисления. В сложившейся ситуации, положительным аспектом бумажного варианта трудовой книжки, является то, что с ней не произойдет сбой или несанкционированная утечка информации. Это и приводит к некоторым опасениям, по поводу того, что электронные данные могут стать известны третьим лицам. А это уже может грозить и трудящемуся, и работодателям рядом определенных проблем. В таком случае, за сохранность сведений о трудовой деятельности работников, об их пенсионных правах, хранящихся в информационных ресурсах ПФР, отвечают органы Пенсионного фонда. За сохранность персональных данных работников отвечают их работодатели.

Электронная трудовая книжка является источником сведений о трудовой деятельности лишь до 2020 года, следовательно, работодателю стоит сохранить и бумажный вариант трудовой книжки работника, что накладывает новые обязанности и дополнительную ответственность.

Ранее при трудоустройстве нового сотрудника в бумажном варианте трудовой книжки можно сразу отследить места предыдущих мест работы с подписями и печатями.

Внесение записей в бумажный вариант трудовой книжки работодателям предоставлялось 5 рабочих дней, что является положительным аспектом для работников, особенно, если он через короткий промежуток времени, решает по каким-либо своим причинам здесь больше не работать. И в таком случае запись в трудовую книжку не вносилась, репутация сотрудника оставалась чиста, а также сохранялась хорошая статистика в компаниях, особенно, если у них существенная текучка кадров.

Но с введением электронных трудовых книжек данные сведения будут отражаться в личном кабинете сотрудника и отрицательно влиять на сотруднике при дальнейшем трудоустройстве, т.к. они должны быть внесены в малый срок и показывать всю статистику по приему и увольнению работника (что чревато риском наложения административного взыскания).

На кадровых сотрудников также возлагается двойная работа по оформлению бумажного варианта трудовой книжки, одновременно с электронной трудовой книжкой, что совсем не уменьшает пространство для их хранения, а накладывает ещё большую ответственность по их ведению. Не говоря уж о том, что появилась новая форма отчета. И каждый месяц не позднее 15-го числа месяца, который следует за отчетным, работодатели представляют с 1 января 2020 г. новый отчет.

Положительным событием, для работодателя является то, что он всегда сможет предварительно, до трудоустройства работника, проверить его трудовую историю и сравнить ее с представленным резюме, работник не сможет скрыть от работодателя сведения о стаже или опыте работы, как это можно было сделать при бумажном варианте трудовой книжки.

#### *Список источников*

1. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.04.2021) // Консультант Плюс: справ. правовая система. Версия Проф. Доступ из локальной сети Науч. б-ки Том. гос. ун-та.

## СООТНОШЕНИЕ ВОЗРАСТА ВОЗНИКНОВЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ОБЯЗАННОСТИ С НАЛОГОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Мальцева В.С, Петриченко А.А.

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*В статье рассматривается вопрос привлечение к налоговой ответственности несовершеннолетнего, а также анализируется возможность привлечения к налоговой ответственности представителей несовершеннолетних налогоплательщиков.*

*Ключевые слова: налог на имущество несовершеннолетних детей, законный представитель несовершеннолетнего ребёнка, налоговая ответственность, проблемы привлечения к налоговой ответственности.*

Несовершеннолетние имеют право владеть недвижимостью, но, как правило, не имеют источников дохода для уплаты налога на имущество, взимаемого с нее. Но это не значит, что налог на несовершеннолетних детей не будет взиматься с имущества: его просто придется платить родителям или другим законным представителям. В то же время существуют дополнительные трудности, связанные с тем, что им не придется платить за себя.

Вопросы о налоговых обязательствах несовершеннолетних детей, их обязательном взыскании и необходимости уплаты родителями (законными представителями) налогов за несовершеннолетних детей (или об отсутствии такой необходимости) не часто освещаются в средствах массовой информации. Похоже, что эта тема в определенной степени замалчивается как «деликатная», и налоговые органы (служба судебных приставов) не слишком стремятся фактически взыскивать такие долги с несовершеннолетних при отсутствии добровольной оплаты, предпочитая убеждать их родителей (законных представителей) в необходимости их добровольной оплаты.

Сейчас ситуация с добровольной уплатой упрощена в связи с наличием в пункте 1 статьи 45 Налогового кодекса Российской Федерации [1] нормы о том, что уплата налога может быть произведена за налогоплательщика другим лицом. Возможно, отсутствие существенной информации о том, что налоговые органы активно собирают налоги с детей, предопределено тем, что до сих пор в России дети не являются владельцами значительного количества облагаемого налогом имущества.

На основании п. 1 ст. 26 НК РФ «Налогоплательщик может участвовать в отношениях, регулируемых законодательством о налогах и сборах через законного или уполномоченного представителя, если иное не предусмотрено настоящим Кодексом». Но вышеупомянутый законодательный документ не налагает на законного представителя никаких обязательств, а тем более ответственности. Иначе на лиц, являющихся представителями в делах, связанных с налогами и сборами, налоговые органы могли бы возлагать налоговую ответственность за представляемых ими лиц.

На наш взгляд, вполне логично и обосновано то, что налоговые органы это не делают, всё из-за наличия в Налоговом кодексе пункта 1 статьи 45, в котором закрепляется: «... налогоплательщик обязан самостоятельно исполнять обязанность по уплате налога, если иное не предусмотрено законодательством о налогах и сборах». Т. е. родители, являясь законными представителями, имеют право подавать документы и декларации, но только сам налогоплательщик должен платить налог.

Ст. 2 Семейного Кодекса РФ «регулирует личные неимущественные и имущественные отношения между членами семьи: супругами, родителями и детьми (усыновителями и

усыновленными), в случаях и в пределах, предусмотренных семейным законодательством, между другими родственниками и иными лицами». Однако не указано об обязанности родителей брать бремя налоговой ответственности на себя. Ребёнок не имеет права собственности на имущество родителей, родители не имеют права собственности на имущество ребёнка [2].

Представляется важным указать на основания пункта 2 статьи 107 Налогового кодекса Российской Федерации, где «физическое лицо может быть привлечено к ответственности за совершение налоговых правонарушений с шестнадцатилетнего возраста», и до этого момента не может быть привлечено к ответственности согласно пп. 3 п. 1 ст. 109 НК РФ.

Согласно ст. 27 Гражданского Кодекса РФ «несовершеннолетний, достигший шестнадцати лет, может быть объявлен полностью дееспособным, если он работает по трудовому договору, в том числе по контракту, или с согласия родителей, усыновителей или попечителя занимается предпринимательской деятельностью по решению органа опеки и попечительства»[3]. Родители, усыновители и попечители не несут ответственности за обязанности эмансипированного несовершеннолетнего, в силу того, что такое лицо уже достигло 16-летнего возраста, следовательно, может нести материальную ответственность перед налоговыми органами.

Одновременно следует учитывать, что несовершеннолетний может быть ограничен или лишен дееспособности на основаниях, предусмотренных п. 4 ст. 26 ГК РФ. Следовательно, недееспособность влечет отсутствие вины в действиях правонарушителя и отсутствие субъективной стороны налогового правонарушения. В таком случае привлечь физическое лицо к ответственности за нарушения налогового законодательства невозможно

Законодатель не конкретизирует особенности взыскания с несовершеннолетних долгов по налогу на имущество физических лиц, как и по другим налогам на имущество. Фактически, обязанность уплатить налог предусмотрена правовыми нормами, но механизм уплаты, контроля и ответственности — только предполагается. Такая позиция налогового органа подталкивает к расширенному толкованию норм налогового законодательства.

Ответственность за нарушение налогового законодательства является необходимой составляющей для осуществления экономического баланса на всей территории РФ. Экономическая природа данных правоотношений повышает заинтересованность государства в надлежащем правовом регулировании ответственности несовершеннолетнего. Можно предположить, что в скором времени перед КС РФ может быть прямо поставлен вопрос о том, должны ли родители (законные представители) уплачивать налоги за несовершеннолетних детей. Анализируя уже сложившийся объем практики судов общей юрисдикции, КС РФ ответит на этот вопрос положительно.

#### *Список источников*

1. См.: Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31 июля 1998 № 146-ФЗ (ред. от 05.04.2021) // Собрание законодательства РФ. - № 31. - 1998. - Ст. 3824.
2. См.: Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 04.04.2021)//СЗ РФ.1996. № 1. Ст. 16; СЗ РФ. 08.02.2021. № 6. Ст. 960.
3. См.: Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 20.03.2021)// Российская газета. – 08.12.1994. - №238-239; СЗ РФ. – 15.03.2021. - №11. – ст. 1698.

## **THE RATIO OF THE AGE OF OCCURRENCE OF THE TAX LIABILITY TO THE TAX LIABILITY**

**Maltseva V.S., Petrichenko A.A.**

*Saratov state academy of law, Saratov*

*The article deals with the issue of bringing a minor to tax liability, and also analyzes the possibility of bringing representatives of minor taxpayers to tax liability.*

*Keywords: property tax for minor children, legal representative of a minor child, tax liability, problems of bringing to tax liability.*

**К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ КРАЖИ, КАК ПОСЯГАТЕЛЬСТВУ,  
НАПРАВЛЕННОМУ НА ОБЩЕСТВЕННУЮ И ЭКОНОМИЧЕСКУЮ  
БЕЗОПАСНОСТЬ РФ**

**Мукаррамов И.М.**

*Южно-Уральский государственный университет (Научно-исследовательский университет),  
г. Челябинск*

*Рассмотрены некоторые проблемные аспекты такой формы хищения, как кража, вреда причиняемого ей; представлены некоторые предложения по изменению законодательства.*

*Ключевые слова: кража, безопасность.*

Статья 8 Конституции РФ устанавливает, что в РФ признаются и охраняются на равных принципах частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности. В настоящее время доля преступлений, посягательство которых направлены на собственность отдельного гражданина, организации или общественного объединения, остается на высоком уровне. Кража, как одно из преступлений, направленных против собственности, является особым составом, поскольку представляет собой посягательство не только против личности, но и против общественной, а также экономической безопасности РФ.

Рассматривая кражу, как одно из посягательств на экономическую безопасность государства, целесообразно обратиться к материалам правоприменительной практики. В качестве примера хотелось бы рассмотреть следующее дело, которое стало достаточно широким и известным. Речь пойдет о хищении в ОАО «Оборонсервис», за совершение которого была осуждена, помимо прочих лиц, Васильева Е.Н., являющаяся ранее начальником Департамента имущественных отношений Министерства обороны России. Рассматривая материалы дела, суд установил, что Васильева Е.Н., обладала широкими должностными полномочиями, которые были ей использованы в ходе реализации мошенничеств, причинивших имущественный вред в размере, превышающем 646.000.000 (шестьсот сорок шесть миллионов) рублей. Вместе с этим, сумма, подлежащая возмещению по искам потерпевших, составила чуть более 216 миллионов рублей. В рассматриваемой ситуации, ущерб, причиненный в результате совершения преступления, существенно превышает особо крупный размер, установленный для ст. 159 УК РФ. Однако, суд не принял во внимание многие обстоятельства дела и учел время нахождения Васильевой Е.Н. под домашним арестом и под стражей, а также тот факт, что она возместила причиненный ущерб, освободив ее условно-досрочно [1].

Григорьева И.В., рассматривая возможность включения таких дополнений, указывает, что «нижние границы таких размеров целесообразно установить на основе обобщения имеющейся судебной практики и изучения социальных последствий совершения таких хищений. Например, такие границы могли бы составить 100 и 500 миллионов рублей соответственно» [2, с. 205]. Соглашаясь с представленной точкой зрения, полагаем необходимым установить данную норму, поскольку она позволит устанавливать реальные меры и инструменты уголовно-правовой охраны не только общественных отношений, которые складываются в процессе реализации права собственности, но и в ходе обеспечения экономической безопасности государства, поскольку в последнем случае размеры существенно превышают пределы, установленные законодательством по общему правилу.

Также необходимо выделить, в современных условиях, хищение государственных бюджетных средств, а также имущества, принадлежащего государству на праве собственности, совершаются лицами, находящимися на соответствующих государственных должностях, они приобретают все новые и более изощренные формы проявления. Бюджетные средства приобретают существенное социально-экономическое значение для функционирования государства и обеспечения жизнедеятельности общества.

Законодательный подход, сложившийся в настоящее время, не предусматривающий разграничения в охране имущества граждан, организаций, муниципальных образований и государства, не соответствует современным потребностям противодействия корыстной преступности, формируя существенные угрозы для экономической безопасности Российской Федерации. В связи с этим, на уровне УК РФ следовало бы установить специальный уголовно-правовой запрет, предусматривающий особенности их объективных и субъективных признаков, в том числе, предмета и объекта посягательства. [5, с. 148].

Таким образом, с целью сохранения существующей равной уголовно-правовой охраны всех форм собственности, полагаем необходимым провести реформирование в статьях Особенной части УК РФ, устанавливающих ответственность за различные формы хищения, выделить дополнительные особо квалифицированные составы, предусматривающие ужесточенную ответственность за совершение хищения в условиях повышенного особо крупного размера, а также «сверхкрупного размера». Введение таких норм в УК РФ позволит устанавливать реальные меры и инструменты уголовно-правовой охраны общественных отношений, которые складываются не только в процессе реализации права собственности, но и в ходе обеспечения экономической безопасности государства, поскольку в последнем случае размеры существенно превышают пределы, установленные законодательством по общему правилу.

#### *Список источников*

1. Суд назвал сумму, которую должна выплатить Васильева по делу «Оборонсервиса». URL: <http://www.newsru.com/russia/13may2015/vasilievamo-ney.html>
2. Григорьева И.В. Хищения государственных бюджетных средств как угроза экономической безопасности Российской Федерации // Пробелы в российском законодательстве. 2017. № 5. С. 202-207.
3. Гитинова М.М., Абдулаев А.А. Криминологический анализ квалифицированных видов кражи и меры по их предупреждению // Современный ученый. 2020. № 2. С. 289-293.
4. Григорьева И.В. Направления совершенствования уголовно-правовых мер по противодействию хищениям государственной собственности // Пробелы в российском законодательстве. 2018. № 2. С. 117-120
5. Григорьева И.В. Уголовная политика в отношении охраны государственных бюджетных средств // Труды Академии управления МВД России. 2018. № 1 (45). С. 146-152.

## **TO THE QUESTION OF THE ESSENCE OF THEFT AS AN OBLIGATION AIMED AT PUBLIC AND ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Mukarramov I.M.**

*South Ural state university (Scientific research university), Chelyabinsk*

*Some problematic aspects of such a form of theft as theft, harm caused to it are considered; some proposals for changing the legislation are presented.*

*Keywords: steal, safety.*

## НАЦИОНАЛЬНЫЕ ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Николаев Н.В.

НЧИ КФУ, г. Набережные Челны

*В статье раскрыто понятие источников правового регулирования иностранных инвестиций, определены основные национальные источники правового регулирования иностранных инвестиций, отражены важные моменты, касающиеся содержания каждого источника национального права.*

*Ключевые слова: Источники права, национальное право, иностранный капитал, иностранный инвестор, международные источники права.*

Источники правового регулирования иностранных инвестиций – это внешние закрепленные формы выражения правовых норм, которые регулируют отношения, непосредственно связанные с иностранными инвестициями.

Источники правового регулирования иностранных инвестиций бывают как международные, так и национальные. Они в общей сложности регулируют весь круг инвестиционных отношений. И те, и другие источники очень важны, особенно в случаях возникновения спорных вопросов.

Национальному праву придается большое значение в международном частном праве. «Действие и применение в пределах юрисдикции государства (в основном совпадающих с его территориальными границами) его собственного (внутригосударственного, «национального») права является неотъемлемым свойством и необходимым проявлением суверенитета государства». К национально-правовым источникам правового регулирования иностранных инвестиций относятся так называемые унифицированные нормы правового регулирования, т.е. нормы, имеющие своим происхождением международное право и нормы коллизионного права. Инкорпорированные в национально-правовую систему унифицированные нормы вместе с коллизионными нормами продолжают играть роль основных источников правового регулирования иностранных инвестиций в международном частном праве[1].

На сегодняшний день не каждое государство может иметь в своем арсенале национальное инвестиционное законодательство. Многие иностранные государства используют в качестве источников инвестиционной деятельности только международные источники права или общее законодательство.

Российская Федерация смогла урегулировать большую часть вопросов, связанных с иностранными инвестициями, а также с деятельностью иностранных инвесторов внутри страны.

Первым и неотъемлемым национальным источником является Конституция Российской Федерации[2]. Она является основным законом страны. В ней указаны основные правовые гарантии в сфере инвестиционной деятельности. Права граждан, указанные в Конституции, выступают главным исходным пунктом и гарантией, исполняемой гражданами инвестиционной деятельности.

Важнейшим источником национального инвестиционного законодательства является закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации»[3]. Он определяет основные гарантии прав иностранных инвесторов на инвестиции и получаемые от



них доходы и прибыль, условия предпринимательской деятельности иностранных инвесторов на территории Российской Федерации. Необходимо отметить, что целью данного федерального закона являются не только регламентация деятельности иностранных инвесторов, но и привлечение иностранного капитала в экономический сектор Российской Федерации с дальнейшим эффективным его использованием, а также с целью соответствия правового режима иностранных инвестиций нормам международного права.

Другим немаловажным источником выступает федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений»[4]. Он определяет правовые и экономические основы инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, на территории Российской Федерации. Также данным законом устанавливаются правовые гарантии общей для всех защиты прав, интересов и имущества субъектов инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений.

Помимо всего прочего, закон устанавливает государственное регулирование инвестиционной деятельности, а именно, определяет формы и методы государственного регулирования, определяет государственное регулирование в случае чрезвычайных ситуаций.

Также немаловажным является федеральный закон от 29.04.2008 N 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства»[5]. Данный закон устанавливает меры ограничительного характера касательно инвестирования в определенные сферы деятельности. Но это делается с целью обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Так, например, иностранный инвестор не может заниматься деятельностью по разработке, производству, ремонту, утилизации вооружения и военной техникой, а также производить ее реализацию.

При всем том иностранный инвестор вправе получить лицензию на осуществление деятельности попадающей под категорию «ограниченная деятельность», но с учетом условий, установленных законодательством Российской Федерации.

Федеральный закон от 05.03.1999 N 46-ФЗ «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг»[6] закрепляет больше более вспомогательные меры по защите прав и интересов инвесторов на рынке ценных бумаг. Они затрагивают, прежде всего, вопросы оказания профессиональными участниками услуг инвесторам, размещения эмиссионных ценных бумаг среди неограниченного количества инвесторов.

Закон РСФСР от 26.06.1991 N 1488-1-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в РСФСР»[7] применяется только в той части, в которой он не противоречит действующему в данный момент законодательству Российской Федерации в части инвестиционной деятельности.

Помимо вышеуказанных законов, касающихся вопросов правового регулирования иностранных инвестиций, можно указать также и другие законы Российской Федерации, которые регулируют частные моменты. К таким законам можно отнести, например, гражданский кодекс Российской Федерации в части применения к гражданско-правовым отношениям с участием иностранных граждан, а также иностранных юридических лиц. Налоговый кодекс РФ, Закон «О недрах», Закон «Об организации страхового дела в РФ», Закон «О Банках и банковской деятельности» и другие законы.

Подводя итог, можно сказать, что Российская Федерация, в вопросе правового регулирования иностранных инвестиций, проработала наиболее значимые правовые моменты

в своем национальном законодательстве, но для полноценного правового регулирования необходимо использовать в полной мере международные источники права и международный опыт для более детального анализа и видения карты в целом.

*Список источников*

1. Доронина Н.Г., Семилютина Н.Г. Международное частное право и инвестиции: науч.-практ. исслед. М.: Контракт, Волтерс Клувер, 2011. - 272 с.
2. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 года [изм. 01.07.2020]
3. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации от 09 июля 1999 N 160-ФЗ: [ред. от 12.06.2018] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1999. г. № 28. Ст. 3493.
4. Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений от 25.02.1999 N 39-ФЗ: [ред. от 08.12.2020] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1999. г. № 9. Ст. 1096.
5. О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства от 29.04.2008 N 57-ФЗ: [ред. от 20.03.2021] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2008. г. № 18. Ст. 1940.
6. О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг от 05.03.1999 N 46-ФЗ: [ред. от 12.04.2020] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1999. г. № 10. Ст. 1163.
7. Об инвестиционной деятельности в РСФСР от 26.06.1991 N 1488-1-ФЗ: [ред. от 26.07.2017] // Ведомости СНД и ВС РСФСР. – 1991. г. № 29. Ст. 1005.

**NATIONAL SOURCES OF LEGAL REGULATION OF FOREIGN INVESTMENT**

**Nikolaev N.V.**

*NCHI KFU, Naberezhnye Chelny*

*The article reveals the concept of sources of legal regulation of foreign investment, identifies the main national sources of legal regulation of foreign investment, reflects important points regarding the content of each source of national law.*

*Keywords: Sources of law, national law, foreign capital, foreign investor, international sources of law.*

## МЕРЫ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ БЕЗРАБОТНЫХ ГРАЖДАН

Павленко А.Д.

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*В работе проанализирован уровень безработицы в России, а также показатели, которые характеризуют напряженность на рынке труда. Рассмотрены основные меры социальной и правовой поддержки безработных граждан.*

*Ключевые слова: безработица, меры социальной поддержки, занятость населения.*

Исходя из сведений Федеральной службы государственной статистики (далее Росстат) по сравнению с апрелем 2019 года число безработных россиян в мае 2020 года стало на 227 тыс. больше и составило около 4,5 млн. человек. Уровень безработицы достиг рекордного значения с марта 2012 года, когда показатель составлял 6,3% от общего значения рабочей силы. На март прошлого года уровень безработицы в России составил 6,1%.

Резкое увеличение числа безработных в период с марта по май 2020 года обусловлено главным образом коронавирусной инфекцией и введением карантинных мер. Пандемия covid-19 привела к закрытию многих предприятий и, как следствие, к снижению производства. Это вызвало напряженность на рынке и раздор между сотрудниками и работодателями. 49,7% работников были подвержены более низкой заработной плате, задержкам, увольнениям. Исходя из общего числа трудоспособных граждан (70 млн. человек по данным Росстата), в группе риска находилось около 35 млн. человек [1].

Согласно Указа Президента РФ от 21 июля 2020 г. N 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года»[2], одним из показателей, который должен быть достигнут к 2030 году - снижение уровня бедности в два раза по сравнению с данными 2017 года. По данным Росстата, доля россиян с доходами ниже прожиточного минимума в 2017 году составила 13,2% населения страны (19,4 миллиона человек).

Для достижения поставленных целей разрабатываются комплексные меры по стимулированию граждан к поиску работы, а также по социальной поддержке людей, попавших в сложную жизненную ситуацию в связи с потерей работы. Условно государственные меры социальной поддержки безработных граждан можно разделить на 2 большие группы:

1. Меры, направленные на предоставление работы, к которым относятся содействие в трудоустройстве, содействие в организации собственного дела, обучение;

2. Меры, направленные на предоставление денежных средств для существования безработного и находящихся на его иждивении членов семьи, к которым согласно ч. 1 ст. 28 Закона о занятости населения РФ [3] относятся пособия по безработице, стипендии в период обучения по направлению органов службы занятости, организация оплачиваемых общественных работ.

Правительство в своем Постановлении от 31.12.2020 N 2393 «О размерах минимальной и максимальной величин пособия по безработице на 2021 год» [4] утвердило минимальный размер пособия по безработице в размере 1500р. и максимальную величину - 12130 рублей в первые три месяца периода безработицы, 5000 рублей - в следующие три месяца периода безработицы.

Бесспорный факт, что все гарантии социальной поддержки граждан, предусмотренные законодательством, носят положительный характер. При этом есть все же некоторые недостатки, которые приводят к нежеланию граждан обращаться в Центры занятости или к

прекращению процедуры оформления. К проблемам, с которыми приходится сталкиваться гражданам относятся, например, большое количество условий для получения субсидии в Центре занятости. Хочется особенно выделить такое условие как наличие своего капитала, при отсутствии которого получить субсидию будет практически невозможно.

Для решения этой проблемы можно предложить упростить процедуру получения субсидии, а также увеличить размер субсидии, в связи с тем, что возврат части субсидии разрешен, можно вернуть ее часть через три года, при успешном развитии бизнеса.

Наличие мер социальной поддержки безработных граждан в социально- правовом механизме является несомненным благом. Однако государственная деятельность должна быть направлена не только на развитие определенных механизмов и процессов, но и на их оптимизацию, упрощение и ускорение.

#### *Список источников*

1. Статистика Федеральной службы государственной статистики, официальный информационный портал URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/80528>

2. Указ Президента РФ от 21 июля 2020 г. № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года», информационного-правовой портал Гарант.ру URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/74304210/#review>

3. Закон РФ «О занятости населения в Российской Федерации» от 19.04.1991 N 1032-1, электронная справочная правовая система КонсультантПлюс URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_60](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60)

4. Постановление Правительства РФ от 31.12.2020 N 2393 «О размерах минимальной и максимальной величин пособия по безработице на 2021 год», электронная справочная правовая система КонсультантПлюс URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_373405/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_373405/)

## **SOCIAL SUPPORT MEASURES FOR UNEMPLOYED CITIZENS**

**Pavlenko A.D.**

*Saratov State Law Academy, Saratov*

*This paper analyzes the unemployment rate in Russia, as well as indicators that characterize the tension in the labor market. The examples of the main measures of social and legal support of unemployed citizens are given.*

*Keywords: unemployment, social support measures, employment of the population.*

## ПРОБЛЕМА ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ДЕЛ, СВЯЗАННЫХ С ВОЕННОСЛУЖАЩИМИ

Панкратова В.Н.

*Саратовская государственная юридическая академия*

*Рассматриваются вопросы подследственности уголовных дел о преступлениях, совершенных лицами, являющихся военнослужащими. Актуальность исследования обусловлена тем, что преступные деяния военнослужащих представляют особую опасность. Автор рассмотрел норму уголовно-процессуального права, проанализировал судебную практику и подвел основной вывод.*

*Ключевые слова: подследственности, военнослужащие, специальный субъект, преступление, уголовное дело, Следственный Комитет РФ.*

Согласно Конституции Российской Федерации[1] статье 2 признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина является обязанностью государства. Наше государство является демократическим, а основной ценностью признается защита прав и свобод человека и гражданина. На основании чего можно сказать, что судопроизводство и все процессуальные моменты при рассмотрении дел должны быть с соблюдением основной ценности. Стоит отметить, что с принятием Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации[2] (далее - УПК РФ) большинство пробелов права, что были до его принятия — разрешены. Хотя, несмотря на достаточно тщательную разработку Федерального Закона, большой объем прав, предоставленных потерпевшему, и точно расписанный порядок процессуальных действий некоторые вопросы остались неразрешенными.

Одним из таких вопросов является вопрос о подследственности при расследовании дел в отношении военнослужащих. Ведь именно их правильное разрешение будет первичной гарантией соблюдения законности осуществления предварительного расследования.

Защита Отечества является долгом и обязанностью любого гражданина Российской Федерации, у нас существует три вида службы и каждая имеет определенные особенности. Однако, независимо от должности и звания, военнослужащие могут понести ответственность за совершение общеуголовных, а также воинских преступлений.

В уголовно-процессуальном законодательстве Российской Федерации подследственность – совокупность тех признаков уголовного дела, в зависимости от которых расследование данного преступления относится к компетенции того или иного органа предварительного следствия или дознания. И регулируется отдельной статьёй 151 УПК РФ. Так, в соответствии с пп. «в» п. 1 ч. 2 указанной статьи предварительное следствие производится следователями Следственного комитета Российской Федерации по уголовным делам о преступлениях, совершенных военнослужащими. Можно выделить основные признаки нормы: специальный субъект — военнослужащий; преступление совершено в связи с исполнением им своих служебных обязанностей или в расположении части, соединения, учреждения, гарнизона.

При совершении специальным субъектом общественно опасного деяния и при наличии общественно опасных последствий, в соответствии с УПК РФ командир воинской части, являясь первичным органом дознания, наделен определенными процессуальными полномочиями; регистрация и рассмотрение сообщений о преступлениях. И потом это

сообщение идет в специально созданный специализированно военный следственный отдел Следственного комитета Российской Федерации. И расследование в них имеет свою специфику. Ведь субъект — военнослужащий, то есть гражданин РФ или иностранный гражданин, проходящий военную службу и имеющий специальный правовой статус, определенный российским законодательством. В связи с разнообразием военно-служебной деятельности существуют различные виды военной службы. Под видом военной службы понимается ее специализация, которая обуславливается задачами и функциями государственных организаций и органов, производная от них.

Служба является видом государственной службы, и имеет особую значимость, ведь связана в Вооруженными Силами РФ, безопасностью страны и сохранением ее суверенитета. И регулируется она ФЗ «О воинской обязанности и военной службе» от 28 марта 1998 г. № 53.[3] А статус, права и обязанности определены Указом Президента Российской Федерации от 10 ноября 2007 г. № 1495 «Об утверждении общевоинских уставов Вооруженных сил Российской Федерации».[4]

Ну и безусловно, необходимо, чтобы преступление было совершено при исполнении своих служебных обязанностей или связанное с ними. Это напрямую влияет на определение подследственности по уголовным делам о преступлениях военнослужащих. Кроме этого стоит отметить, что отдельные военные подразделения в Следственном Комитете РФ исполняет обязанности по осуществлению исполнения уголовного судопроизводства в тех местностях, где в силу исключительных обстоятельств не смогут действовать другие отделы Следственного комитета РФ, в дополнение и преступления за пределами территории Российской Федерации, где могут находиться войска Российской Федерации. Даже при условии, если военнослужащие совершили преступление, не подходящее под юрисдикцию военного судопроизводства.

Итак, при перечисленных условиях общественно опасное деяние будет расследоваться в военном следственном органе Следственного комитета Российской Федерации не зависимо от квалификации преступного деяния. Однако, в следственной практике нередко возникают проблемы по применению в отношении военнослужащих по части 5 или части 1 статьи 151 УПК РФ.[5] Так, выходит, что по рассмотрению уголовных дел о ряде преступлений, например, ч. 3, 4 ст. 158, ч. 2-4 ст. 159, ч. 2 ст. 327 Уголовного Кодекса Российской Федерации[6], предварительное следствие может производиться также следователями органа, выявившего эти преступления.

И тут многие правоведы задаются вопросом, будет ли норма по подпункт «в» пункт 1 части 2 статьи 151 УПК РФ иметь приоритет над положениями частью 5 статьи 51 УПК РФ. И если рассмотреть сами нормы права, а также официальное их толкование, то часть 5 статьи 151 УПК РФ является альтернативным предписанием для определения подследственности по определенно предусмотренному ряду составов преступлений, которые указаны в данной правовой норме. А значит, это правило носит общий характер. А вот в подпункте «в» пункте 1 части 2 статьи 151 УПК РФ норма является специальной и имеет приоритет над общими правовыми нормами, в том числе над ч. 5 ст. 151 УПК РФ.

Таким образом, разрешая данный вопрос, стоит сказать, что преступление, совершенное военнослужащим будет расследоваться следователями военного следственного отдела (управления) согласно подпункту «в» пункта 1 части 2 статьи 151 УПК РФ Следственного комитета Российской Федерации, независимо от того, какой орган выявил это преступление.

### Список источников

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // Собрание законодательства РФ. - 24.12.2001. - № 52 (ч. I). - ст. 4921.
3. Федеральный закон "О воинской обязанности и военной службе" от 28.03.1998 N 53-ФЗ// URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_18260/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18260/)
4. Указ Президента РФ от 10.11.2007 N 1495 (ред. от 01.02.2021) "Об утверждении общевоинских уставов Вооруженных Сил Российской Федерации" (вместе с "Уставом внутренней службы Вооруженных Сил Российской Федерации", "Дисциплинарным уставом Вооруженных Сил Российской Федерации", "Уставом гарнизонной и караульной служб Вооруженных Сил Российской Федерации")// URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_72806/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72806/)
5. Судебная практика по ст. 151 УПК РФ/ URL: [https://dogovor-urist.ru/%D1%81%D1%83%D0%B4%D0%B5%D0%B1%D0%BD%D0%B0%D1%8F\\_%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%BA%D1%82%D0%B8%D0%BA%D0%B0/%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F/%D1%83%D0%BF%D0%BA\\_%D1%80%D1%84/%D1%81%D1%82\\_151/](https://dogovor-urist.ru/%D1%81%D1%83%D0%B4%D0%B5%D0%B1%D0%BD%D0%B0%D1%8F_%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%BA%D1%82%D0%B8%D0%BA%D0%B0/%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F/%D1%83%D0%BF%D0%BA_%D1%80%D1%84/%D1%81%D1%82_151/)
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ// СПС Консультант плюс.

## **A PROBLEM IN THE INVESTIGATION OF CASES INVOLVING MILITARY PERSONNEL**

**Pankratova V.N.**

*Saratov State Law Academy*

*The issues of the jurisdiction of criminal cases on crimes committed by persons who are military personnel are considered. The relevance of the study is due to the fact that the criminal acts of military personnel are particularly dangerous. The author considered the norm of criminal procedure law, analyzed judicial practice and summed up the main conclusion.*

*Keywords: under investigation, military personnel, special subject, crimes, criminal case, Investigative Committee of the Russian Federation.*

## КОМПЛЕКСНЫЕ ОБЪЕКТЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВА

Попко В.А., Шило М.С., Зайчук Г.И.

БрГУ им. А.С. Пушкина, г. Брест, Республика Беларусь

*В работе рассматриваются теоретические проблемы определения и закрепления в законодательстве об охране окружающей среды объектов экологического права, их юридически-значимых признаков и определений. Определяется, что объектами правовой охраны экологического права могут быть: окружающая среда и ее компоненты: природные объекты, природно-антропогенные объекты, природные ресурсы, природные состояния (природные комплексы) и природно-территориальные комплексы.*

*Ключевые слова: окружающая среда, компонент природной среды, природный объект, природно-антропогенный объект, природный ресурс, природное состояние, природно-территориальный комплекс.*

Непременным условием любых экологических правоотношений помимо субъектов является наличие объектов. Так как они способны удовлетворить разнообразные интересы и потребности лиц, общества и государства. По поводу объектов возникают, изменяются и прекращаются экологические правоотношения. Вследствие чего объекты оказывают решающее влияние на формирование предмета правового регулирования экологического права и на содержание экологических правоотношений. Как справедливо отмечалось в юридической литературе: «Разделение природопользования и охраны природы получило свое отражение в формировании двух различных понятий – природный объект и природный ресурс. Первое понятие выражает предмет правовой охраны природы, а второе – предмет так называемых природоресурсовых отраслей права. Между тем понятие природного ресурса выражает не что иное, как полезность для общества (ресурс) того или иного природного объекта. Иначе говоря, природный ресурс – это одна из сторон понятия природного объекта, каждый природный ресурс не перестает быть вместе с тем и природным объектом» [3, с. 10].

При этом в юридической литературе объекты охраны экологического права обоснованно подразделялись на: окружающую природную среду (представляющую с эколого-биологической точки зрения одновременно и экологическую систему, и биосферу) из которой при дифференцированном подходе к ее сохранению выделялись следующие охраняемые компоненты – природные объекты, природные ресурсы и природные комплексы. Природным ресурсом являлась часть природного объекта, которая выступала в качестве источника удовлетворения материальных, экономических потребностей человека. Природный комплекс представлял собой совокупность взаимосвязанных между собой частей природных объектов, обособленных с целью заповедной охраны по решению компетентных органов государства [1, с. 20–22]. К природным объектам относятся однородные, самостоятельные компоненты природной среды – земля (в том числе почвы), недра, воды, атмосфера (включая атмосферное пространство, атмосферный воздух и озоновый слой), растительный и животный мир, выполняющие экологическую, экономическую и социальную функции, в отношении которых экологическим законодательством установлен режим охраны, защиты и использования.

Таким образом, с целью преодоления правовой неопределенности, вызванной наличием пробелов и коллизий в нормативных правовых актах для однозначного понимания и единообразного применения природоохранного законодательства оправданно в Закон «Об охране окружающей среды» внести следующие изменения и дополнения: 1) Статью 5. Объекты отношений в области охраны окружающей среды изложить в следующей редакции:



«Объектами отношений в области охраны окружающей среды являются: окружающая среда и ее компоненты: природные и природно-антропогенные объекты, природные ресурсы, природные состояния и природно-территориальные комплексы». К признакам природных объектов, позволяющих отграничивать их от имущества (вещей) – объектов гражданского права, оправданно отнести: естественное происхождение; нахождение в экологических взаимосвязях с другими природными объектами, путем обмена веществами и энергией; выполнение функций жизнеобеспечения экологической, экономической, социальной и иных.

*Список источников*

1. Макарова, Т.И. Экологическое право: курс интенсивной подготовки / Т.И. Макарова, В.Е. Лизгаро. – Минск: Тетралит, 2015. – 304 с.
2. Бринчук, М.М. Экологическое право: Учебник. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юристъ, 2005. – 670 с.
3. Право природопользования в СССР / [Н. И. Краснов, Г. А. Аксененок, Г. С. Башмаков и др.]; Отв. ред. И. А. Иконницкая; АН СССР, Ин-т государства и права. – М.: Наука, 1990. – 195 с.

**COMPLEX OBJECTS OF ENVIRONMENTAL LAW**

**Popko V.A., Shilo M.C., Zaychuk G.I.**

*Brest State University A.S. Pushkin, Brest, Republic of Belarus*

*The paper deals with the theoretical problems of defining and fixing in the legislation on environmental protection of objects of environmental law, their legally significant features and definitions. It is determined that the objects of legal protection of environmental law can be: the environment and its components: natural objects, natural-anthropogenic objects, natural resources, natural States (natural complexes) and natural-territorial complexes.*

*Keywords: environment, component of the natural environment, natural object, natural-anthropogenic object, natural resource, natural state, natural-territorial complex.*

## ПРОБЛЕМАТИКА КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ С ДВУМЯ ФОРМАМИ ВИНЫ

Ракша М.В., Ткачёв А.Н.

*Южный университет (ИУБиП), г. Ростов-на-Дону*

*В данной статье рассматривается вина, как часть субъективной стороны состава преступления, особый вид преступлений с двумя формами вины и некоторые проблемы, связанные с квалификацией подобных преступлений. А также приводится разрешение данных проблем в судебной практике.*

*Ключевые слова: вина, формы вины, преступления с двумя формами вины, квалификация, судебная практика.*

Каждый преступник имеет различное психологическое отношение к совершаемому им социально-опасному деянию и его последствиям. В уголовном праве для раскрытия этого аспекта преступления существует такой признак, как вина. Статья 5 Уголовного Кодекса Российской Федерации устанавливает, что лицо несет уголовную ответственность только за те социально-опасные действия (бездействие) и социально-опасные последствия, за которые установлена его вина. Исходя из определения этой нормы, в уголовном праве России действует принцип субъективного вменения.

Как правило, все преступления совершаются с какой-либо одной формой вины. Всего их существует две: умысел и неосторожность. Каждый из них, в свою очередь, делится на два типа. Для обоих типов умысла характерно осознание социальной опасности своих действий (бездействия), а также предвидение возможности (для прямого намерения иногда и неизбежного) возникновения социально-опасных последствий. Их отличие состоит в том, что с прямым типом умысла лицо желает наступления социально-опасных последствий, а с косвенным лицо не хочет, но сознательно допускает, что в результате его действий (бездействия) могут возникнуть социально-опасные последствия, или относится к ним равнодушно. Неосторожность же в свою очередь делится на легкомыслие и небрежность. Первое заключается в том, что человек предвидел возможность наступления социально-опасных последствий своих действий (бездействия), но без достаточных оснований рассчитывал на предотвращение этих последствий. А второе - что человек не предвидел возможности наступления социально-опасных последствий своих действий (бездействия), хотя эти последствия при необходимой внимательности и предусмотрительности могли и должны были быть предвидены.

Однако при реализации принципа субъективного вменения на практике правоприменитель сталкивается с рядом проблем. Один из самых насущных юридических вопросов возникает при квалификации преступлений с двумя формами вины.

Двойная форма вины — это различное психологическое отношение лица к основному составу и к квалифицирующим последствиям. То есть, в силу специфики некоторых преступлений законодатель предусматривает возможность повышения ответственности за умышленное преступление, если оно по неосторожности повлекло за собой последствия, которые по своей природе являются отягчающим обстоятельством. Такому неосторожному последствию придается значение квалифицирующего признака. Особенность такого преступления, в целом, заключается в том, что законодатель объединяет в один состав два

независимых преступления, одно из которых умышленное, а другое неосторожное, причем оба могут существовать независимо, но в сочетании друг с другом образуют качественно новое преступление.

В некоторых статьях Особенной части УК РФ выделяются квалифицированные и особо квалифицированные составы преступлений с двумя формами вины (ч. 4 ст. 111, п. «в» ч. 3 ст. 126, ч. 3 ст. 127, п. «а», «б» ч. 3 ст. 131, ч. 2 ст. 167, ч. 3 ст. 205, ч. 3 ст. 206, ч. 2, 3 ст. 220, ч. 2 ст. 283 УК РФ и др.). При этом каждое из таких преступлений имеет свою специфику, связанную с особенностями основного непосредственного объекта преступления, самого общественно опасного деяния, способов его совершения и т.д.

Квалификация преступлений с двумя формами вины вызывает на практике большое количество осложнений. Недаром, как в советской доктрине уголовного права, так и по сей день, такие преступления иногда называют преступлениями со сложной формой вины. В чем же заключается эта сложность?

Проблематика данной темы довольно обширна, однако, на мой взгляд, особо важных проблем всего две.

Первой, по моему мнению, является дифференциация составов преступлений, предусмотренных ч. 4 ст. 111 и ст. 105 Уголовного Кодекса Российской Федерации. Чтобы решить этот вопрос, необходимо обратиться к судебной практике. Так, Алтайский краевой суд изменил приговор суда первой инстанции, переквалифицировав преступление с части 1 статьи 105 на часть 4 статьи 111 Уголовного Кодекса Российской Федерации. Как следует из заключения судебно-медицинской экспертизы, область травмы - нижняя треть живота - не может быть признана областью жизненно важных органов. Это обстоятельство указывает на отсутствие умысла умышленно вызвать смерть. Подсудимая ударила потерпевшего ножом, в результате чего был причинен тяжкий вред здоровью, опасный для жизни человека, но подсудимая не хотела причинять ему смерть. Исходя из этого, можно сделать вывод, что основным критерием дифференциации этих составов является направленность умысла виновного: причинить смерть или вред здоровью потерпевшего. Как известно, установление субъективной стороны преступления является наиболее сложным при квалификации преступления, чем, вероятно, и объясняется наличие многочисленных ошибок правоохранительных органов.

Вторая, но не менее важная, проблема заключается в том, что в ряде преступлений с двумя формами вины законодатель предусмотрел такой оценочный признак, как иные тяжкие последствия. Проблема, вытекающая из этой формулировки, заключается в том, что отсутствует правовое понимание "иных тяжких последствий", а Постановления Пленума Верховного Суда РФ либо не разъясняют, что они собой представляют, либо дают приблизительное толкование этого термина, оставляя перечень тяжких последствий открытым. Так, в пункте 13 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 04.12.2014 № 16 "О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности" установлено, что к иным тяжким последствиям изнасилования или насильственных действий сексуального характера, предусмотренным пунктом "б" части 3 статьи 131 и пунктом "в" части 3 статьи 132 Уголовного Кодекса Российской Федерации, следует отнести, в частности, самоубийство или покушение на самоубийство потерпевшего, беременность потерпевшей и др. Отсутствие единой юридической интерпретации других серьезных последствий в преступлениях с двумя формами вины приводит к юридической неопределенности и стирает границы наказуемости, позволяя в подобных случаях принимать противоположные решения об уголовной ответственности лиц, совершивших деяния,

повлекшие тяжкие последствия. По моему мнению, в отношении каждого состава, содержащего такоеотягчающее обстоятельство, с учетом специфики данного преступления необходимо включить в закон (в примечании к соответствующей статье Особенной части Уголовного Кодекса Российской Федерации) хотя бы ориентировочный перечень последствий, которые могут признаваться тяжкими, что позволит устранить проблему неоднородного толкования уголовного закона.

В заключение, можно смело утверждать, что на сегодняшний день существует множество проблем с квалификацией преступлений с двумя формами вины. Повышением эффективности правоприменительной практики может стать принятие отдельного постановления Пленума Верховного Суда РФ по данной категории дел.

*Список источников*

1. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 // ред. 27.10.2020 г.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 04.12.2014 г. № 16 «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» // Российская газета. 2014. 12 декабря.
3. Апелляционное определение № 22-3036/2017 от 27 июля 2017 г. по делу № 22-3036/2017.
4. Коваленко Т.С. Принцип субъективного вменения и проблемы его реализации в преступлениях с двумя формами вины. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2016.
5. Сорочкин Р.А. Уголовная ответственность за преступление, совершенное с двумя формами вины. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2008.

## **PROBLEMS OF QUALIFICATION OF CRIMES WITH TWO FORMS OF GUILT**

**Raksha M.V., Tkachev A.N.**

*Southern University (IMBL), Rostov-on-Don*

*This article deals with guilt as part of the subjective side of the crime, a special type of crime with two forms of guilt and some problems related to the qualification of such crimes. It also provides solutions to these problems in judicial practice.*

*Keywords: guilt, forms of guilt, crimes with two forms of guilt, qualification, judicial practice.*

## **ВОПРОСЫ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ГРАЖДАН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

**Сац У.Д., Шклёда Н.Ю., Зайчук Г.И.**

*БрГУ им. А.С. Пушкина, г. Брест, Республика Беларусь*

*В статье рассматриваются вопросы закрепления в Конституции Республики Беларусь экологических прав и законных интересов граждан, которые представляют собой новацию в конституционном и природоохранном законодательстве. Показывается, что экологические права и законные интересы граждан в Основном законе отражены в меньшей степени, чем другие личные, политические, экономические, социальные права и свободы человека и гражданина.*

*Ключевые слова: Конституция Республики Беларусь, экологические права, законные экологические интересы граждан, гарантии и правовая охрана экологических прав и законных интересов.*

Обретение суверенитета Республикой Беларусь повлекло демократизацию всех сфер жизни белорусского общества, расширение экологических прав и законных интересов граждан. Эколого-правовой статус Республики Беларусь впервые был легализирован в Конституции Республики Беларусь от 15 марта № 2875-ХП (с изм. и доп., принятыми на республиканском референдуме 24 ноября 1996 г., в ред. Решения Республиканского референдума от 17 октября 2004 № 1) [1] (далее – Конституция, Основной Закон), где он сформулирован в виде обязанности. Из общего смысла ч.3 ст. 45 Основного закона следует, что право граждан Республики Беларусь на охрану здоровья обеспечивается наряду с другими мероприятиями, мерами по оздоровлению окружающей среды, и согласно ст. 46 Конституции – государство осуществляет контроль за рациональным использованием природных ресурсов в целях защиты и улучшения условий жизни, а также охраны и восстановления окружающей среды.

Более детально экологические права и законные интересы граждан изложены в Законе Республики Беларусь от 26 ноября 1992 г. № 1982-ХП «Об охране окружающей среды» [2] (далее – Закон об охране окружающей среды)).

Одним из основополагающих экологических прав граждан является получившее закрепление в ст. 46 Основного Закона право на благоприятную окружающую среду, которое получило развитие в ст. 12–14 Закона «Об охране окружающей среды» где установлено, что каждый имеет право на благоприятную окружающую среду и на возмещение вреда, причиненного нарушением этого права, а также на получение, хранение и распространение полной достоверной и своевременной экологической информации.

В соответствии со ст. 14 Закона «Об охране окружающей среды» право на благоприятную окружающую среду следует отнести к неотчуждаемому праву человека и гражданина. Поэтому возможность его осуществления является одной из важнейших составляющих права на жизнь и здоровье.

К другому виду экологических прав, получивших закрепление в экологическом законодательстве и не отраженное в Конституции, относится право природопользования.

Определение природопользования сформулировано в ст.1 Закона «Об охране окружающей среды», согласно которой последнее представляет собой хозяйственную и иную

деятельность, в процессе которой используются природные ресурсы и оказывается воздействие на окружающую среду».

Следовательно, природопользование осуществляется по двум основным направлениям. Первое связано с эксплуатацией природных ресурсов для получения выгоды дохода, прибыли, достижения социального эффекта, второе является побочным результатом осуществления хозяйственной и иной деятельности, и заключается во вредном воздействии на окружающую среду. Балезин В.П. справедливо определил их как право позитивного и право негативного природопользования [3, с. 39–69].

Право на благоприятную окружающую среду гарантируется закрепленными в законодательстве мерами, которые изложены в ст. 12 Закона «Об охране окружающей среды», граждане имеют право: создавать общественные объединения, осуществляющие свою деятельность в области охраны окружающей среды, и общественные фонды охраны природы и т.д.

По поводу классификации экологических прав граждан в отечественной и зарубежной юридической литературе высказываются различные мнения. В Законе «Об охране окружающей среды» они изложены как самостоятельные индивидуальные (личные) и коллективные экологические правомочия и охраняемые законные интересы человека и гражданина.

Таким образом, экологические права и законные интересы граждан, являются комплексным самостоятельным институтом экологического права. Распределять их по уже известным Конституции личным, политическим, экономическим, социальным и культурным правам из-за их взаимосвязанности представляется нецелесообразно.

#### *Список источников*

1. Конституция Республики Беларусь, 15 марта 1994 г. № 2875-ХП (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканском референдуме 24 ноября 1996 г., в ред. Решения Республиканского референдума от 17 октября 2004 № 1) // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2004. – № 188. – 1/6032.

2. Об охране окружающей среды [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 26 нояб. 1992 г. № 1982-ХП (с изм. и доп.) // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

3. Балезин, В.П. Право природопользования в СССР / В.П. Балезин // Научно-технический прогресс и правовая охрана природы / Под ред. проф. В.В. Петрова. – М. : Изд-во МГУ, 1978. – 192 с.

*The article deals with the issues of securing environmental rights and legitimate interests of citizens in the Constitution of the Republic of Belarus, which represent an innovation in the constitutional and environmental legislation. It is shown that environmental rights and legitimate interests of citizens are reflected in the Basic law to a lesser extent than other personal, political, economic, social rights and freedoms of man and citizen, although citizens show increased interest in them and their guarantees of protection.*

*Keyword: The Constitution of the Republic of Belarus, environmental rights, legal environmental interests of citizens, guarantees and legal protection of environmental rights and legal interests.*

## ДОГОВОР УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМ ДОМОМ

Мельникова Т.В., Суевалова А.И.

*Хакасский государственный университет, г. Абакан*

*В статье рассматривается правовой аспект договора управления, приведены его основные характеристики, особенности заключения договора управления.*

*Ключевые слова: договор управления, многоквартирный дом, договор подряда, предмет договора, цена договора.*

Самым популярным способом управления многоквартирными домами в России является управляющая организация. Такой способ управления является не только способом управления, который позволяет переложить решение всех проблемных вопросов на управляющую компанию, но и традиционным.

С переходом к частной собственности обязанность по содержанию общедомового имущества и проведение текущего ремонта как самих жилых помещений, так и домового имущества возложена на собственников помещений в многоквартирном доме.

Собственники помещений в многоквартирном доме на общем собрании собственников помещений принимают решение о выборе управляющей организации и о заключении договора управления.

Порядок заключения договора управления предусмотрен статье 162 Жилищного кодекса Российской Федерации [2].

В соответствии с пунктом 3 статьи 421 Гражданского кодекса Российской Федерации договор управления многоквартирным домом является договором смешанного типа. Он содержит в себе элементы договора подряда (статья 779 ГК РФ) и договора возмездного оказания услуг [1].

Договор управления – это договор подряда в части ремонта общего имущества.

По договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определённую работу и сдать её результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его (п. 1 ст. 702 ГК РФ) [1].

Управляющая организация выполняет работы по ремонту общего имущества, оформляет акты выполненных работ, а, председатель совета многоквартирного дома, действующий от лица всех собственников помещений в таком многоквартирном доме принимает работы по ремонту.

Приемка результатов работ, как предписывает Гражданский кодекс, – это не право председателя совета многоквартирного дома, а его обязанность.

В части содержания общего имущества и управления многоквартирным домом договор управления – это договор возмездного оказания услуг, который подразумевает, что исполнитель обязуется по заданию заказчика оказать услуги или выполнить работы, а заказчик обязуется их оплатить (п. 1 ст. 779 ГК РФ) [1].

После того, как договор управления был заключен, управляющая организация обязана приступить к выполнению обязательств по нему не позднее чем через тридцать дней со дня подписания (ч. 7 ст. 162 ЖК РФ) [2].

Потому как, договор управления многоквартирным домом является подвидом договора оказания услуг, то их основные характеристики совпадают.

Договор управления является возмездным, так управляющая организация в течение согласованного срока за плату обязуется выполнять работы и (или) оказывать услуги по

управлению многоквартирным домом, оказывать услуги и выполнять работы по надлежащему содержанию и ремонту общего имущества в таком доме (часть 2 статьи 162 ЖК РФ), консенсуальным и взаимным [2].

Специфика договора проявляется в его элементах: субъекте, предмете, цене, сроке, содержании договора.

Договор управления, также, является двусторонним. Одна сторона - управляющая организация, но для заключения договора управления управляющая организация должна иметь лицензию на осуществление деятельности по управлению многоквартирными домами, а другая сторона – собственники помещений в многоквартирном доме.

Договор управления заключается с каждым собственником помещения в таком доме на условиях, указанных в решении общего собрания. При этом собственники помещений, обладающие более чем пятьюдесятью процентами голосов от общего числа голосов собственников помещений в данном доме, выступают в качестве одной стороны заключаемого договора.

Каждый собственник помещения в многоквартирном доме самостоятельно исполняет обязанности по договору управления многоквартирным домом, в том числе обязанность по внесению платы за жилое помещение и коммунальные услуги, и не отвечает по обязательствам других собственников помещений в данном доме.

Предметом договора является перечень работ (услуг) по управлению многоквартирным домом, оказание услуг и выполнение работ по надлежащему содержанию и ремонту общего имущества в таком доме, предоставление коммунальных услуг собственникам помещений в таком доме и пользующимся помещениями в этом доме лицам, а также обеспечение готовности инженерных систем, осуществление иной направленной на достижение целей управления многоквартирным домом деятельности.

Нормы ЖК РФ, устанавливая возмездность договора управления многоквартирным домом, не позволяют однозначно определить состав цены.

Цена договора управления многоквартирным домом складывается из двух основных составляющих: 1) платы за содержание и ремонт жилого помещения; 2) платы за коммунальные услуги.

Кроме этого, статьей 154 ЖК РФ предусмотрена обязанность собственников помещений вносить плату за услуги и работы по управлению многоквартирным домом, содержанию, текущему и капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме [2].

Размер платы за содержание и текущий ремонт общего имущества, а также перечень работ и услуг, а также стоимость их выполнения утверждаются собственниками помещений на общем собрании собственников помещений. Изменение размера такой платы только путем принятия решения собственниками помещений на общем собрании.

Жилищным кодексом установлено, что Договор управления многоквартирным домом заключается на срок не менее чем один год, но не более чем пять лет.

При отсутствии заявления одной из сторон о прекращении договора управления многоквартирным домом по окончании срока его действия такой договор считается продленным на тот же срок и на тех же условиях, какие были предусмотрены таким договором.

Договор управления многоквартирным домом в письменной форме или в электронной форме с использованием системы путем составления одного документа, подписанного сторонами.



Проведенный анализ позволяет резюмировать, что данный договор является смешанным. Природа правоотношений между управляющей организацией и собственниками помещений в многоквартирном доме неоднозначна, поскольку управляющая организация должна выполнить определенный перечень услуг по содержанию и работ по текущему ремонту общего имущества в многоквартирном доме в объеме и по цене, утвержденными на общем собрании собственников помещений.

При этом, в стоимость выполнения работ по текущему ремонту включаются расходы по приобретению необходимых материалов, а также стоимость выполнения работ.

В случае, если управляющая организация не согласна с размером платы за содержание и текущий ремонт, она не может в одностороннем порядке, без проведения общего собрания собственников помещений и принятия решения по данному вопросу на таком собрании, изменить размер платы за содержание и текущий ремонт, уменьшить либо увеличить перечень работ. Такая ситуация часто приводит к конфликтным ситуациям между управляющими организациями и собственниками помещений, поскольку собственники поручают управляющим организациям произвести определенные виды работ, но при этом не увеличивают размер платы на выполнение таких работ, что не позволяет выполнить задание.

Очень часто складываются ситуации, когда управляющим организациям недостаточно средств на проведение обязательных мероприятий по содержанию и текущему ремонту общего имущества в многоквартирном доме.

Такую проблему можно решить, если ввести процедуру государственного регулирования минимального размера за содержание и текущий ремонт общего имущества в многоквартирном доме, а для собственников помещений установить право принимать решение об увеличении такого размера платы в случае возникновения такой необходимости.

#### *Список источников*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: Федеральный закон от 26.01.1996 № 1 4-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410.

2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 03.01.2005. № 1. Ст. 14.

## **APARTMENT BUILDING MANAGEMENT AGREEMENT**

**Melnikova T.V., Suevalova A.I.**

*Khakass State University, Abakan*

*The article deals with the legal aspect of the management contract, its main characteristics, features of the conclusion of the management contract are given.*

*Keywords: management agreement, apartment building, contract agreement, contract subject, contract price.*

## ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКУМЕНТОВ В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

Темнов В.А.

Оренбургский государственный университет, г. Оренбург

*Изучена цифровая реальность в уголовном судопроизводстве, которая не в полной мере адаптирована к таким источникам информации. В статье раскрывается возможность отнесения электронных документов в качестве доказательств и о необходимости разработки соответствующих правовых норм для включения их в уголовно-процессуальный закон.*

*Ключевые слова: электронное доказательство, электронный документ, виды доказательств, электронные носители информации.*

В настоящее время современное общество невозможно увидеть без применения электронных технологий, своего рода процесса цифровизации. Процессы цифровизации затронули все сферы жизнедеятельности, данное обстоятельство не обошло стороной и уголовное судопроизводство. Так, в данную деятельность с перспективой внедряются средства аудио- и видео-фиксации, используются электронные средства коммуникации. Таким образом, видеоконференцсвязь и электронные средства связи стали перспективными в период пандемии COVID-19. Однако возникает дискуссия, связанная с применением и закреплением на законодательном уровне предоставление электронного документа в качестве доказывания в судопроизводстве.

Электронный документ, выступающий в роли доказательства, требует подтверждения достоверности данных, а также подлинность собранной информации, и ее обработки. Однако, не защищенные электронно-цифровой подписью документы или паролем, можно в дальнейшем изменить, взломать, модифицировать, тем самым происходит изменение текста документа, содержащихся в нем фотоматериалов, графиков, рисунков, схем, и даты создания файла. Таким образом, любая сторона может говорить, что данные документальные доказательства по делу нельзя считать аутентичными, вследствие внесенных в них изменений после создания.

УПК РФ в ч. 2 ст. 74 содержит ограниченный перечень видов (источников) доказательств, такой подход можно рассматривать как с положительной, так и с отрицательной точки зрения. Принцип исчерпывающего перечня создает преграду на пути попадания в уголовное судопроизводство ненадежной и недоброкачественной информации. Однако на пути научно-технического прогресса возникает отрицательный принцип – уголовное судопроизводство не идет в ногу со временем, нет возможности использовать виртуальной информации.

Рассматривая электронные носители как источники информации, то можно их в некоторых случаях отнести их к вещественным доказательствам. В отношении электронной информации («электронный документ») при расследовании уголовного дела имеет значение не только сама электронная информация, но и электронный носитель этой информации. Таким образом, мы считаем о необходимости выделения в уголовно-процессуальном законе самостоятельного вида доказательств — «электронное доказательство».

Считаем, что для уголовно-процессуального регулирования достаточным будет использование следующих понятий: «электронное доказательство», «электронный документ», «электронный носитель информации».

Электронное доказательство — сведения, содержащиеся в электронном документе и/или на электронном носителе информации, на основании которых субъекты доказывания устанавливают наличие или отсутствие обстоятельств, подлежащих доказыванию при производстве по уголовному делу, а также иных обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела [1].

Понятие «электронный документ» вполне может быть заимствовано из Федерального закона № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (п. 11.1 ст. 2) [2]. Электронный документ — документированная информация, представленная в электронной форме, то есть в виде, пригодном для восприятия человеком с использованием электронных вычислительных машин, а также для передачи по информационно-телекоммуникационным сетям или обработки в информационных системах.

Что касается понятия «электронный носитель информации», то многие авторы используют определение, содержащееся в 3.1.9 ГОСТ 2.051-2013 «Единая система конструкторской документации. Электронные документы. Общие положения», согласно которому электронным носителем является «материальный носитель, используемый для записи, хранения и воспроизведения информации, обрабатываемой с помощью средств вычислительной техники» [3].

В уголовном процессе процессуальная форма введения электронных доказательств имеет свои особенности по содержанию, а также выделения их в самостоятельный вид доказательств.

Применение электронных доказательств приводит к проблеме связанной с обеспечением достоверности электронных доказательств и защитой прав личности. Рассмотреть и обозначить все существующие трудности не представляется возможным, отметим лишь основные: выбор следственного действия, в ходе которого допустимо изъятие электронного доказательства; право или обязанность следователя привлекать специалиста к участию в следственном действии, при производстве которого изымается электронное доказательство; копирование с электронных носителей информации — самостоятельное процессуальное действие или часть следственного действия; какие электронные носители информации могут быть предметом компьютерно-технической экспертизы; необходимо ли получение судебного решения для производства осмотра и выемки электронных сообщений (ч. 7 ст. 185 УПК РФ).

Отнесение электронных доказательств к иным документам также нельзя признать обоснованным. Во-первых, статья 84 УПК РФ, посвященная иным документам, сформулирована по остаточному принципу. Все, что не может быть отнесено к другим видам доказательств, автоматически подпадает под иные документы.

Таким образом, введение в уголовное судопроизводство электронных документов как средств доказательства требует развития как в содержании данного вида доказательств, так и в особенностях правил их собирания, проверки и оценки.

#### *Список источников*

1 Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федеральный закон от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2006 г. - № 31 (часть I) - С. 3448.

2 ГОСТ 2.051-2013 Единая система конструкторской документации (ЕСКД). Электронные документы. Общие положения. – Введ. 2014-06-01. – Москва : Изд-во стандартов, 2013. – 17 с.

3 Воронин М.И. Электронные доказательства в УПК: быть или не быть? // Наука уголовного цикла. – 2019. - № 7 (152) – С. 74.

## **PROVISION OF ELECTRONIC DOCUMENTS AS EVIDENCE**

**Temnov V.A.**

*Orenburg State University, Orenburg*

*We have studied the digital reality in criminal proceedings, which is not fully adapted to such sources of information. The article reveals the possibility of attributing electronic documents as evidence and the need to develop appropriate legal norms to include them in the criminal procedure law.*

*Keywords: electronic evidence, electronic document, types of evidence, electronic media.*

## ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К ФИРМЕННОМУ НАИМЕНОВАНИЮ

Фатхлисламов Р.Р.

НЧИ КФУ, г. Набережные Челны

*В статье раскрыто понятие фирменного наименования, рассмотрены требования, предъявляемые к фирменному наименованию, запреты и условия использования слов «Российская федерация» или «Россия» а также слов, производных от этого наименования.*

*Ключевые слова: фирменное наименование, гражданское право, средства индивидуализации, юридическое лицо, регистрация юридического лица.*

Для компании, которая хочет достигнуть коммерческого успеха, очень важно грамотно подобрать наименование. Именно наименование компании в первую очередь запоминается людям, и с помощью сарафанного радио распространяется, и соответственно приносит прибыль.

О.В. Черкасова считает, что под фирменным наименованием понимается то наименование, под которым предприниматель выступает в гражданском обороте и которое индивидуализирует его среди иных участников гражданского оборота [1].

Фирменное наименование является одним из признаков юридического лица, это понимается из анализа ст. 48 ГК РФ, согласно которой юридическим лицом признается организация, которая имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде [2].

Для выбора фирменного наименования каждого субъекта предусмотрены специальные правила, в зависимости от целей его использования. Во всех случаях специально регламентирован порядок присвоения и перемены имени, причем с использованием сочетания дозволительного и императивного методов [4]. Непосредственно выбор имени регулируется диспозитивным методом, однако предусматриваются определенные запреты, в случае если возникает нарушение прав и охраняемых законом интересов других лиц. Порядок государственной регистрации фирменного наименования регламентируется императивными методами – в Федеральном законе «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 08.08.2001 г. регламентированы порядок подачи, сроки и порядок внесения в государственные реестры [5].

Для фирменных наименований, согласно ст. 1473 ГК РФ предусмотрены определенные требования:

1) Фирменное наименование должно содержать указание на его организационно-правовую форму и собственно наименование юридического лица, которое не может состоять только из слов, обозначающих род деятельности.

2) Юридическое лицо должно иметь одно полное фирменное наименование и вправе иметь одно сокращенное фирменное наименование на русском языке. Юридическое лицо вправе иметь также одно полное фирменное наименование и (или) одно сокращенное фирменное наименование на любом языке народов Российской Федерации и (или) иностранном языке.

3) Фирменное наименование юридического лица на русском языке и языках народов Российской Федерации может содержать иноязычные заимствования в русской транскрипции или соответственно в транскрипциях языков народов Российской Федерации, за исключением терминов и аббревиатур, отражающих организационно-правовую форму юридического лица.

Также для юридических лиц при выборе фирменного наименования предусмотрены определенные запреты. Так, в фирменное наименование не могут включаться:

- 1) Полное или сокращенное официальное наименования иностранных государств, а также слова, производные от таких наименований;
- 2) Полные или сокращенные официальные наименования федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления;
- 3) Полные или сокращенные наименования общественных объединений;
- 4) Обозначения, противоречащие общественным интересам, а также принципам гуманности и морали.

Для государственных и унитарных предприятий предусмотрено, что их фирменное наименование может содержать указание на то, что оно принадлежит РФ либо субъекту РФ. Включение в фирменное наименование юридического лица официального наименования Российская Федерация или Россия, а также слов, производных от этого наименования, допускается по разрешению, выдаваемому в порядке, установленном Правительством Российской Федерации [6].

Согласно Постановлению Правительства РФ от 03.02.2010 № 52 Разрешение на использование в своем фирменном наименовании «Российская Федерация» или «Россия», а также слов, производных от этого наименования, выдается Министерством юстиции РФ. При этом существуют условия необходимые для такого разрешения:

Юридическое лицо должно иметь филиалы и (или) представительства на территории более чем половины субъектов Российской Федерации, либо юридическое лицо должно быть отнесено к крупнейшему налогоплательщику, а также в случае, если более 25 процентов голосующих акций акционерного общества или более 25 процентов уставного капитала иного хозяйственного общества находятся в собственности Российской Федерации или организации, созданной Российской Федерацией на основании специального федерального закона, наименование которой включает официальное наименование "Российская Федерация" или "Россия", а также слова, производные от этого наименования, в части использования в фирменном наименовании указанного юридического лица наименования этой организации, являющейся его участником [7].

Также согласно п. 2 Постановлению Пленума ВС РФ от 23.04.2019 г. № 10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» несмотря на то, что официальное наименование все же является «Российская Федерация» или «Россия», производными от него могут быть такие слова как «российский» и другие также производные от него, за исключением слова «русский». Подчеркивается также, что слова могут быть как на русском языке, так и на иностранных языках в русской транскрипции [8].

Подводя итог, нельзя не указать на тот факт, что по общему правилу фирменное наименование регистрируется одновременно с государственной регистрацией юридического лица и прекращается в момент исключения из Единого государственного реестра юридических лиц. Но здесь можно выявить противоречия нормам международного права, поскольку, ст. 8 Парижской «конвенции об охране промышленной собственности» от 20.03.1883 г. гласит, что фирменное наименование охраняется во всех странах Союза без обязательной подачи заявки или регистрации и независимо от того, является ли оно частью товарного знака [9]. Также, согласно п.5 ст. 1473 ГК РФ, фирменное наименование юридического лица которое не соответствует требованиям, предъявляемым к нему, может быть изменено, органом осуществляющим регистрацию, с помощью иска о понуждении к

изменению фирменного наименования. Из анализа данной статьи, делается вывод, что юридическому лицу не может быть отказано в государственной регистрации, по основанию, что его фирменное наименование не соответствует требованиям закона.

*Список источников*

1. Черкасова О.В. Защита интеллектуальной собственности: учеб. пособие / О.В. Черкасова. Екатеринбург.: Изд-во Урал. ун-та, 2017. – 73 с.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 52–ФЗ: [ред. от 30.04.2021] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

4. Филиппова С.Ю. Фирменное право России / С.Ю. Филиппова. М.: Статут. 2016. 15 с.

5. О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей от 08 августа 2001 № 129 - ФЗ: [ред. от 27.10.2020] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2001. г. № 33(Часть I). Ст. 3431.

6. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 25 декабря 2006 г. № 230–ФЗ: [ред. от 09.03.2021] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2006. – № 52. – Ст. 5496.

7. Об утверждении Правил включения в фирменное наименование юридического лица официального наименования "Российская Федерация" или "Россия", а также слов, производных от этого наименования: Постановление правительства РФ от 3 февраля 2010 г. № 52 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2010. – №6. – Ст.660.

8. О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации: постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 23 апреля 2019 №10 // Российская газета. 2019. № 96.

9. Чежия Д.Ю., Кондрат Е.Н., Ковязин В.В. Юридическая природа фирменных наименований// Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России . 2006. № 4(32). С. 222.

## **REQUIREMENTS FOR A BRAND NAME**

**Fatkhislamov R.R.**

*NCHI KFU, Naberezhnye Chelny*

*The article reveals the concept of a brand name, considers the requirements for a brand name, prohibitions and conditions for the use of the words " Russian Federation "or" Russia " as well as words derived from this name.*

*Keywords: brand name, civil law, means of individualization, legal entity, registration of a legal entity.*

## **К ВОПРОСУ ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАЗМЕРА ВОЗМЕЩЕНИЯ В СВЯЗИ С ИЗЪЯТИЕМ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД**

**Игнатова Ю.А., Шатских Е.М.**

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*Изъятие земельных участков может производиться или на основе заключения соглашения об изъятии недвижимости между органом власти и правообладателем участка или принудительно. Решение об изъятии участка для публичных нужд принимается федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъекта Федерации или органами местного самоуправления. Правообладателю предлагают заключить соглашение. В цену выкупа должны включаться рыночная стоимость земли; стоимость находящейся на ней недвижимости; убытки; а также упущенная выгода.*

*Ключевые слова: изъятие, земельный участок, публичные нужды, возмещение, правообладатель.*

Основопологающие положения в контексте определения возмещения в связи с изъятием земельных участков для публичных нужд, отражены в ч. 3 ст. 35 Конституции РФ, согласно которой отчуждение имущества для государственных нужд в принудительном порядке может быть произведено только при условии предварительного и равноценного возмещения. Положения Конституции РФ получили свое дальнейшее развитие в нормах гражданского и земельного законодательства Российской Федерации и в иных нормативных правовых актах.

Изъятие земельных участков может производиться или на основе заключения соглашения об изъятии недвижимости между органом власти и правообладателем участка или принудительно.

Решение об изъятии участка для государственных или муниципальных нужд принимается федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъекта Федерации или органами местного самоуправления (в зависимости от того, для чьих нужд изымается владение) (п. 3 ст. 279 ГК РФ [1], ст. 56.2 ЗК РФ [2]). Правообладателю предлагается заключить соглашение. Размер возмещения определяется не позднее чем за 60 дней до направления владельцу участка данного соглашения (п. 7 ст. 56.8 ЗК РФ).

В цену выкупа должны включаться рыночная стоимость земли; стоимость находящейся на ней недвижимости - дома, надворных построек, гаража и т. д.; убытки, например, затраты собственников на переезд и обустройство на новом месте; а также упущенная выгода (п. 2 ст. 281 ГК РФ, п. 2 ст. 56.8 ЗК РФ).

Содержание соглашения об изъятии земельного участка подробно регламентировано положениями ст. 56.9 ЗК РФ. При наличии согласия лица, у которого изымается участок, в соглашении может быть предусмотрено предоставление этому лицу иного земельного участка и (или) иного недвижимого имущества на условиях и в порядке, определяемых законодательством (п. 3 ст. 56.9 ЗК РФ).

Возмещение предоставляется следующим обладателям земельных участков при изъятии таковых для публичных нужд: собственникам участков; лицам, которые владеют и пользуются земельными участками на праве постоянного (бессрочного) пользования или на



праве безвозмездного пользования; субъектам права пожизненного наследуемого владения земельным участком; арендаторам земельных участков.

Недостаточная (несправедливая) компенсация, выплачиваемая собственнику, является наиболее актуальной проблемой в настоящее время в случаях изъятия земельных участков для публичных нужд. Несправедливые выплаты являются следствием того что, например, если индивидуальные особенности земельного участка при расчете его рыночной стоимости учтены «неадекватно» существующей реалии развития общества, а также отсутствием четкой методики определения размера возмещения.

Следует сказать о том, как разрешаются аналогичные вопросы в зарубежных государствах. Так, в Германии предлагаемая цена государством намного превышает реальную стоимость участка. Причина в сроках, ведь если граждане не согласятся, то спор будет решаться в суде, а это процедура долгая. Ввиду этого, длительные разбирательства приведут к последствиям нерентабельности проекта [3].

Таким образом, предполагается, что указанные меры помогут решить вопросы изъятия земель для государственных и муниципальных нужд:

- совершенствование организационно-правовой механизм процедуры изъятия;
- выработка методические рекомендации по оценке изымаемого имущества, а также по расчёту компенсации;
- использование результатов комплексных кадастровых работ;
- создание органов власти, которые будут изучать проектную документацию, выявлять коммерческую цель, иногда выданную за общественную, а в дальнейшем органы будут решать спорные вопросы между органом власти и гражданами. Например, споры по размеру компенсации и т.д.

Вышеупомянутые предложения помогут значительно снизить противоречивые вопросы, возникающие в связи с изъятием земельных участков для публичных нужд.

Таким образом, предполагается, что порядок изъятия должен быть урегулирован таким образом, чтобы минимизировать случаи изъятия земельных участков и расположенных на них объектов недвижимости только осуществлять в исключительно необходимых случаях и при отсутствии других вариантов размещения объектов, поскольку далеко не всегда материальное возмещение при изъятии земельных участков у правообладателей может покрыть тот материальный ущерб и их положение в настоящее время.

#### *Список источников*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301; 2021. № 11. Ст. 1698.
2. Земельный кодекс РФ от 25.10.2001 № 136 ФЗ (в ред. от 20.12.2020) // СЗ РФ. 2001. № 44, ст. 4147.
3. Фомченков Т. Виллами по земле // Российская газета. 2015. №66. с.1.

**ON THE ISSUE OF DETERMINING THE AMOUNT OF COMPENSATION IN  
CONNECTION WITH THE SEIZURE OF LAND PLOTS FOR STATE AND MUNICIPAL  
NEEDS**

**Ignatova Y.A., Shatskikh E.M.**

*Saratov State Law Academy, Saratov*

*The seizure of land plots can be made either on the basis of an agreement on the seizure of real estate between the government and the rightholder of the plot, or forcibly. The decision to withdraw the land plot for public use is made by the federal executive authorities, the executive authorities of the subject of the Federation or local self-government bodies. The copyright holder is offered to conclude an agreement. The purchase price must include the market value of the land; the value of the real estate located on it; losses; and lost profits.*

*Keywords: seizure, land plot, public needs, compensation, right holder.*

## АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ЗАЩИТЫ ПРАВ ИНВАЛИДОВ: ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ, СТРУКТУРА

Юфина Л.В.

*Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

*Статья посвящена правовому исследованию административно-правового механизма защиты прав инвалидов. Автор статьи предлагает свое определение административно-правового механизма защиты прав инвалидов, определяет его особенности и структуру.*

*Ключевые слова: инвалиды, права, административно-правовой механизм защиты прав инвалидов, структура, особенности.*

На протяжении всей нашей истории инвалиды нуждались в защите своих прав, как лица менее способные защитить их самостоятельно. Отношение к ним со стороны государства не всегда было положительным. Так, например, при Иване Грозном, Стоглавый судебник содержал нормы, касающиеся душевнобольных «одержимых бесом и лишенных разума», в которых предусматривалось право отправлять таких людей в монастыри «дабы не быть помехой для здоровых» и «получать вразумие и приведение в истину» [1]. Во время правления Романова Ф.А. в 1677 году «убогим» запрещалось просить милостыню и вообще «бродить по дорогам» [2]. И только начиная с 1917 года можно говорить о деятельности, направленной на защиту прав инвалидов.

Защита прав инвалидов, представляет собой установленную нормами международного и национального права, деятельность уполномоченных органов, направленную на создание определенных мер, условий и гарантий, посредством которых обеспечивается реализация политических, экономических, социальных, культурных, физических и других прав инвалидов.

Административно-правовой механизм защиты прав инвалидов представляет собой совокупность правовых средств, посредством которых органы государственной власти в лице их должностных лиц оказывают нормативное воздействие на сферу прав инвалидов согласно целям предусмотренными Конституцией Российской Федерации, а также общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами Российской Федерации.

Структуру административно-правового механизма защиты прав инвалидов составляют:

- нормы административного права, закрепленные в федеральных законах, указах Президента, постановлениях и распоряжениях правительства, приказы, санитарные нормы и правила, административные и технические регламенты, строительные нормы и др.

- административно – правовые отношения, складывающиеся в процессе реализации прав инвалидов;

- защиту прав инвалидов в случаях, отклоняющегося поведения субъектов.

Особенности административно-правового механизма защиты прав инвалидов:

- источниками правового регулирования отношений связанных с защитой прав инвалидом являются нормы международного и национального права;

- специальный административно-правовой статус лиц, чьи права подлежат защите;

- специфика цели (поощрение, защита и обеспечение полного и равного осуществления всеми инвалидами всех прав человека и основных свобод, а также в поощрении уважения присущего им достоинства).

*Список источников*

1. Мельникова Т.В. Истоки милосердного отношения к лицам с ограниченными возможностями здоровья в России (историко-правовой аспект). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoki-miloserdnogo-otnosheniya-k-litsam-s-ogranichennymi-vozmozhnostyami-zdorovya-v-rossii-istoriko-pravovoy-aspekt> (дата обращения: 17.05.2021).
2. Митрофанов А. «И по улицам в коробах лежащих»: жизнь инвалидов до 1917 года. URL: <https://www.miloserdie.ru/article/po-ulitsam-v-korobah-lezhashhih-zhizn-invalidov-1917-goda/> (дата обращения: 17.05.2021).

## ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА МИГРАЦИОННЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ ИНОСТРАННЫХ ГОСУДАРСТВ

Ященко А.С.

*Российский государственный университет правосудия, г. Симферополь*

*Сравнительно-правовому исследованию подвергнуты законодательные акты зарубежных стран об ответственности за совершение преступлений в сфере незаконной миграции. Цель исследования – выявить особенности криминализации и наказания соответствующих преступлений в зарубежных странах. Помимо сравнительно-правового метода в работе используются формально-юридический, формально-логический, диалектический и системный методы. По результатам исследования сделаны выводы о необходимости придания криминального значения депортации иностранных граждан и лиц без гражданства, а также ужесточения ответственности за организацию незаконной миграции нескольких лиц или лица, которым запрещен въезд в государство.*

*Ключевые слова: незаконная миграция / противодействие / уголовная ответственность / нарушения миграционного законодательства / законодательство зарубежных стран.*

Одной из новых угроз для мировой общественности является проблема нелегальной миграции. Уровень ее общественной опасности сопоставим с терроризмом, наркоторговлей и торговлей людьми, что приводит к необходимости к противодействию ее проявлениям. В то же время, миграция – это реальный непрерывный процесс, вызванный негативными политическими, социально-экономическими и экологическими причинами. На международном уровне признается сложная связь миграции с экономическим развитием стран происхождения мигрантов, транзита и принимающих государств [1].

Эти обстоятельства предопределяют необходимость разработки сбалансированной политики противодействия незаконной миграции. В этом контексте большое значение имеют сравнительные исследования ответственности за правонарушения в рассматриваемой сфере. Особенности правового мышления, социокультурные традиции формирования национальных правовых систем обусловили различие подходов в характере и объеме правовых средств противодействия явлению нелегальной миграции, определив тем самым методологическую значимость обмена опытом для оптимизации правовой защиты национальных интересов в условиях реальных миграционных процессов.

Несмотря на высокий уровень теоретизации, сравнительное правоведение является одной из наиболее востребованных наук, имеющих большое практическое значение. Сопоставление различных правовых институтов зарубежного законодательства позволяет глубже понять природу происходящих явлений, особенно новых, регулирование и защита которых только формируются. Помимо гносеологических, сравнительное правоведение имеет и практические цели: оно способствует унификации законодательства различных государств, что особенно важно в контексте формирования современной миграционной политики с учетом сложного и противоречивого характера миграции, обусловленного интегративными процессами, происходящими в мире. Более того, зарубежный опыт законотворчества служит основой для выработки предложений по совершенствованию национального законодательства.

В зависимости от сторон в этой группе правонарушений можно выделить две подгруппы:

1) преступные нарушения установленных требований к въезду, выезду и проживанию на территории иностранного государства, совершенные иностранными гражданами (лицами без гражданства);

2) преступное содействие нарушению установленных требований к въезду, выезду, транзиту и проживанию иностранных граждан (лиц без гражданства) на территории иностранного государства, совершенные другими лицами.

К первой подгруппе относится традиционный состав незаконного пересечения государственной границы, который известен практически всем странам постсоветского пространства. Определение «незаконное пересечение государственной границы» используется в Уголовных кодексах (далее – УК) Республики Казахстан (статья 392), Грузии (статья 344), Республики Беларусь (статья 371), Республики Армения (статья 329), Украины (статья 331). В Уголовном кодексе Республики Молдова (статья 322) это «незаконное пересечение государственной границы», в Уголовном кодексе Республики Узбекистан (статья 233) – «незаконный выезд за границу или незаконный въезд в Республику Узбекистан».

Указанные нормы тесно связаны по своему значению с российским законодательством. Расхождения в основном определяются техническими приемами подачи материала. Имеются концептуальные различия в формулировке примечаний к нормам, содержащим основания для исключения уголовной ответственности, а именно: нарушение правил пересечения государственной границы иностранными гражданами и лицами без гражданства для использования права политического убежища, если их действия не содержат иных признаков преступления.

Как правило, процедура высылки осуществляется в форме самостоятельного контролируемого выезда, принудительного перемещения иностранца через границу или в форме реадмиссии, что подразумевает международное соглашение о взаимных обязательствах государств-участников по приему своих граждан (а в некоторых случаях и иностранцев, ранее пребывавших или проживавших в этом государстве), подлежащих высылке из другого государства обратно [2].

В основе рассматриваемого второго вида преступлений лежит норма об организации незаконной миграции и сопоставимых с ней правонарушениях. Аналогичную норму можно найти в уголовном законодательстве Казахстана (статья 329), Беларуси (статья 3711), Молдовы (статья 3621). Однако подходы в его формулировке существенно различаются.

Законодательство романо-германской и англосаксонской правовых семей не использует понятия «организация незаконной миграции» или «незаконное пересечение государственной границы», между тем оно предусматривает широкий круг противоправных деяний, которые могут быть соотнесены с этими элементами [1].

К первой подгруппе рассматриваемого многообразия элементов относится положение об ответственности за незаконный въезд на территорию Соединенного Королевства лица, не являющегося гражданином, установленное Законом об иммиграции 1971 года.

Фактически, тот же запрет можно найти в § 95 Закона о проживании в Германии, который устанавливает ответственность иностранца, въехавшего в Германию без разрешения, требуемого § 404 Третьей книги Немецкого социального кодекса [6].

Незаконный въезд иностранца в соответствии с законодательством США означает въезд лица на территорию государства в неподходящее время или в неустановленном месте [5].

Франция также устанавливает меры уголовной ответственности для иностранцев, нарушающих требования к пересечению границ Шенгенского соглашения, в том числе для тех, для кого решение о запрете въезда было принято в другом Шенгенском государстве [3].

Практически во всех странах рассматриваемой группы предусмотрена уголовная ответственность за содействие незаконному въезду и (или) пребыванию иностранцев на территории соответствующего государства.

Франция в своем внутреннем законодательстве предусмотрела меры по противодействию незаконной миграции не только в целях обеспечения собственной безопасности, но и в интересах всего Европейского сообщества, а также стран, ратифицировавших Протокол против незаконного ввоза мигрантов по суше, морю и воздуху. С этой целью они установили ответственность для любого лица, которое прямо или косвенно содействовало или пыталось содействовать незаконному въезду, перемещению или пребыванию иностранца во Франции или на территории другого государства-члена Шенгенской конвенции 1990 года или государства-члена Протокола против незаконного ввоза мигрантов по суше, морю и воздуху, дополняющего Конвенцию Организации Объединенных Наций против транснациональной организованной преступности 2000 года [3].

Преступное незаконное использование или подделка документов, совершение иных обманных действий, необходимых для получения гражданства, вида на жительство и др. не получило широкого распространения в законодательстве стран ближнего зарубежья. Только Эстонское уголовное право придает самостоятельное значение информационным преступлениям в сфере миграции.

Так, в статье 186 Уголовного кодекса Эстонской Республики наряду с подделкой и использованием подложных официальных документов криминализируется совершение таких противоправных действий в отношении документа, удостоверяющего постоянное место жительства. Самостоятельное уголовно-правовое значение в рамках преступления, предусмотренного статьей 187 Уголовного кодекса Эстонской Республики, придается сообщению ложных сведений или сокрытию сведений при обращении за эстонским гражданством, выдаче документа, удостоверяющего личность и гражданство эстонского гражданина, вида на жительство или паспорта иностранца [7].

Преступления, направленные на подделку и незаконное использование документов, необходимых для получения гражданства, натурализации, вида на жительство и т.д., отражены в уголовном законодательстве США и в иммиграционном законодательстве США [5]. К ним относятся документы, используемые для подтверждения личности, регистрации иностранца, разрешения на работу, паспорта, визы или другие документы, которые могут быть использованы в целях незаконного въезда, легализации пребывания в государстве, получения иммиграционных льгот и т. д.

Большинство зарубежных стран в своем законодательстве стремятся расширить свои средства противодействия нелегальной миграции путем криминализации различных нарушений миграционного законодательства, что предопределено реакцией законодателя на относительно новое явление нелегальной миграции.

В условиях интеграции и глобализации такой подход представляется вполне оправданным и соответствующим насущным потребностям современного общества. Неконтролируемая миграция представляет собой не только угрозу национальной безопасности государства, но и может спровоцировать кризис внутри интеграционного объединения, членами которого являются отдельные государства, что сейчас наблюдается на примере европейского миграционного кризиса.

### Список источников

1. Андрюшенков, В.А. Уголовная ответственность за организацию незаконной миграции / В.А. Андрюшенков. Омск, 2016. 209 с.
2. Власов И.С., Голованова Н.А., Артемов В.Ю. и др. Миграция и преступность: сравнительно-правовой анализ: монография / И.С. Власов, Н.А. Голованова, В.Ю. Артемов и др. М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации; Юридическая фирма «Контракт», 2012. 496 с.
3. French Code of Entry and Stay of Aliens and Right of Asylum [Code de l'entrée et du séjour des étrangers et du droit d'asile]. URL: <https://www.legifrance.gouv.fr/codes/id/LEGITEXT000006070158/>
4. The Criminal Code of France. URL: [https://www.legifrance.gouv.fr/codes/texte\\_lc/LEGITEXT000006070719/](https://www.legifrance.gouv.fr/codes/texte_lc/LEGITEXT000006070719/)
5. U.S. Code. 2011. Title 8. Chapter 12. Subchapter II. URL: <https://www.law.cornell.edu/uscode/text/8/chapter-12/subchapter-II>
6. German Residence Act [Gesetz über den Aufenthalt, die Erwerbstätigkeit und die Integration von Ausländern im Bundesgebiet].. URL: [http://www.gesetze-im-internet.de/aufenthg\\_2004/](http://www.gesetze-im-internet.de/aufenthg_2004/)
7. Уголовный кодекс Эстонской Республики. URL: <https://www.riigiteataja.ee/akt/184411>
8. Уголовный кодекс Республики Азербайджан. URL: [https://www.legislationline.org/download/id/8305/file/Azerbaijan\\_Criminal\\_Code\\_am\\_2018\\_ru.pdf](https://www.legislationline.org/download/id/8305/file/Azerbaijan_Criminal_Code_am_2018_ru.pdf)
9. Уголовный кодекс Республики Беларусь. URL: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=Hk9900275>
10. Уголовный кодекс Республики Казахстан. URL: [https://online.zakon.kz/document/?doc\\_id=31575252](https://online.zakon.kz/document/?doc_id=31575252)
11. Уголовный кодекс Республики Туркменистан. URL: [http://continent-online.com/Document/?doc\\_id=31295286](http://continent-online.com/Document/?doc_id=31295286)
12. Уголовный кодекс Украины. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2341-14#Text>
13. Уголовный закон Республики Молдова. URL: [https://online.zakon.kz/Document/?doc\\_id=30394923](https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30394923)

*A comparative legal study was made of the legislative acts of foreign countries on the responsibility for committing crimes in the field of illegal migration. The purpose of the study is to identify the features of criminalization and punishment of relevant crimes in foreign countries. In addition to the comparative-legal method, the paper uses formal-legal, formal-logical, dialectical and systematic methods. According to the results of the study, conclusions are drawn about the need to attach criminal significance to the deportation of foreign citizens and stateless persons, as well as to toughen the responsibility for organizing illegal migration of several persons or persons who are prohibited from entering the state.*

*Keywords: illegal migration / counteraction / criminal liability / violations of migration legislation / legislation of foreign countries.*









**Российская наука в современном мире**  
Сборник статей XXXVIII международной  
научно-практической конференции.

Часть 2.

ISBN 978-5-6046083-8-8

Компьютерная верстка О. В. Соловьева  
Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»  
105005, Москва, ул. Ладожская, д. 8  
<http://актуальность.рф/>  
[actualscience@mail.ru](mailto:actualscience@mail.ru)

Подписано в печать 08.06.2021

Усл. п. л. 11,73. Тираж 500 экз. Заказ № 160.