

«Российская наука в современном мире»
XLV Международная научно-практическая конференция

15 апреля 2022

Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

СБОРНИК СТАТЕЙ

Часть 2

Collected Papers

XLV International Scientific-Practical conference

«Russian Science in the Modern World»

Research and Publishing Center
«Actualnots.RF», Moscow, Russia
April, 15, 2022

Moscow
2022

УДК 00, 1, 33, 34, 36, 37,39, 50, 51, 57, 60, 61, 62, 63, 67, 68, 7

ББК 1

P76

Российская наука в современном мире
Р76 Сборник статей XLV международной научно-практической конференции. Часть 2
Москва: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2022. – 200 с.
ISBN 978-5-6048247-1-9

Книга представляет собой сборник статей XLV международной научно-практической конференции «Российская наука в современном мире» (Москва, 15 апреля 2022 г.). Представленные доклады отражают наиболее значительные достижения в области теоретической и прикладной науки. Книга рекомендована специалистам, преподавателям и студентам.

Сборник рецензируется членами оргкомитета. Издание включено в Elibrary согласно лицензионному договору 930-03/2015К.

Организатор конференции:

Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

При информационной поддержке:

Пензенского государственного университета

Федерального государственного унитарного предприятия «Информационное телеграфное агентство России (ИТАР-ТАСС)»

Федерального государственного бюджетного учреждения науки

«Российская книжная палата»

Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU

Московского государственного университета им. М. В. Ломоносова

СОДЕРЖАНИЕ

ФОРМИРОВАНИЕ АКТЕРСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА ПОСРЕДСТВОМ ТЕАТРАЛИЗОВАННЫХ ИГР Рамазанова Э.А., Проценко А.А.	7
ВЛИЯНИЕ УРОВНЯ ФИЗИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ НА ПСИХОЭМОЦИОНАЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ СТУДЕНТОВ Попова А.Д.	10
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЛОГО-РОБОТА «ВЕЕ ВОТ» «УМНАЯ ПЧЕЛА» В КОРРЕКЦИОННО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ РАБОТЕ С ДЕТЬМИ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА Скроб А.Н.	13
СИНДРОМ ХРОНИЧЕСКОЙ УСТАЛОСТИ И ЕГО ДИАГНОСТИКА Леонтьев М.А.	16
ОСНОВЫ ПСИХОСОМАТИЧЕСКИХ РАССТРОЙСТВ Илюшина В.С.	18
ОСНОВЫ ПСИХОДИАГНОСТИЧЕСКИХ МЕТОДИК Бессонова Т.И., Кокодей Т.А.	20
СНИЖЕНИЕ УРОВНЯ МОТИВАЦИИ ИЗБЕГАНИЯ НЕУДАЧИ У СТАРШИХ ПОДРОСТКОВ С НАРУШЕНИЕМ ЗРЕНИЯ Матрохина А.П.	22
ПСИХОЛОГИЯ ШКОЛЫ. АНАЛИЗ КОЛЛЕКТИВА Измайлова А.М., Гамуева М.А.	24
ОСОБЕННОСТИ НАЙМА И УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ Михайлова В.С.	27
ЦЕННОСТИ КАК ФАКТОР МОТИВАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ Михайлова В.С.	29
ТАЙМ-ТРЕКИНГ (TIME-TRACKING) КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ Павлова Н. А.	31
ОНБОРДИНГ ПЕРСОНАЛА В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ Павлова Н.А.	34
HISTORICAL CONTRAST BETWEEN THE GNOSTIC AND THE CHRISTIAN EDUCATIONAL MODEL Michele Loré	36
МИГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ: ВЬЕТНАМ, ТАИЛАНД, СИНГАПУР, ФИЛИППИНЫ Малюга А.И.	40
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ЭКСПЕРИМЕНТЫ В АУДИОВИЗУАЛЬНЫХ ЖУРНАЛИСТСКИХ ПРОИЗВЕДЕНИЯХ: АКТУАЛЬНОСТЬ И ОПТИМАЛЬНЫЕ ФОРМАТЫ Вовчечкая Т.Д.	42
ПРОБЛЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ЭТИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЖУРНАЛИСТОВ: АНАЛИЗ И ОБОБЩЕНИЕ ДЕОНТОЛОГИЧЕСКИХ ДОКУМЕНТОВ Шулигина Т.Э.	46
СИНТЕЗ ИСКУССТВ В РАБОТАХ МАРСЕЛЯ БРОТАРСА Чжэнсин Н.	52

РЕФОРМЫ И КОНТРРЕФОРМЫ ВТОРОЙ ПОЛОВИНЫ XIX СТОЛЕТИЯ: МИФЫ И РЕАЛЬНОСТЬ	
<u>Овивян С. В., Ахмедова Д. К.</u>	54
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ДИПЛОМАТИИ	
<u>Абдуллозода Н. А.</u>	58
АНИМЕ-ИНДУСТРИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ «МЯГКОЙ СИЛЫ» ЯПОНИИ	
<u>Попова Ю.А.</u>	61
ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ДИПЛОМАТИЯ КИТАЯ	
<u>Манукян Л.А.</u>	64
ЦИФРОВАЯ ГРАЖДАНСКАЯ АКТИВНОСТЬ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ	
<u>Киселёва Л. С., Сидорова У.И.</u>	67
ПОЛЕВОЙ АНАЛИЗ КАТЕГОРИИ ОПРЕДЕЛЕННОСТИ В ТАДЖИКСКОМ И НЕМЕЦКОМ ЯЗЫКАХ	
<u>Махмудова С.С.</u>	72
СРАВНЕНИЕ АССОЦИАТИВНОГО ЭКСПЕРИМЕНТА НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ С ЭКСПЕРИМЕНТОМ НАД СЛОВАМИ ЦВЕТОВ И ДЕНЬГИ В МОНГОЛЬСКОМ ЯЗЫКЕ	
<u>Пурэвсүрэн Т.</u>	76
ФОРМИРОВАНИЕ ИНОЯЗЫЧНОЙ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ У УЧАЩИХСЯ МЛАДШИХ КЛАССОВ	
<u>Саптарова А.И., Хасанова Г.Н.</u>	79
ЭМОТИВНАЯ ЛЕКСИКА КАК ОТРАЖЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА	
<u>Семёнова Т.В.</u>	82
PUBLIC ADMINISTRATION AND LEADERSHIP IN A STATE OF PANDEMIC	
<u>Shvets O.V., Martirosyan A.R.</u>	85
НЕКОТОРЫЕ ТЕЗИСЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СПОРТА	
<u>Зевеке О.Ю., Кожаев Ю.П.</u>	87
УНИВЕРСИТЕТ 2035 КАК ЦЕНТР ПОДГОТОВКИ КАДРОВ ДЛЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
<u>Питецкая Е.Е.</u>	89
ЭКОНОМИКА ОТРАСЛИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИИ В ПЕРИОД COVID-19	
<u>Шарафутдинов Э.Ф.</u>	92
ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ	
<u>Коробова О.С.</u>	95
АГЛОМЕРАЦИЯ КАК ОСНОВА СОЗДАНИЯ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА В РЕСПУБЛИКЕ ХАКАСИЯ	
<u>Бендер В.Г.</u>	99
К ВОПРОСУ О ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ	
<u>Мустафазаде Х.К. оглы</u>	102
ВОЗМОЖНОСТИ BIG DATA В ЛОГИСТИКЕ	
<u>Зими́на С.И.</u>	104
СОВРЕМЕННЫЙ ОПЫТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ РОССИЙСКИМИ КОРПОРАЦИЯМИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА МИРОВОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ.	
<u>Луков В.В.</u>	106
СОВРЕМЕННАЯ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА	
<u>Прокудина П.А.</u>	110

ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ЗА СЧЕТ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОДУКЦИИ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА	
<u>Шитова О.М.</u>	112
ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ И ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ	
<u>Майоров И.Г.</u>	115
ПРИНЦИПЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ЗЕРНА	
<u>Бекетова Н.В.</u>	118
О ДИВЕРСИФИКАЦИИ РЫНКОВ СБЫТА ПРИРОДНОГО ГАЗА РОССИЙСКИМИ НЕФТЕГАЗОВЫМИ КОМПАНИЯМИ	
<u>Боровикова В. Е., Каницкая Л. В.</u>	120
ТРАДИЦИОННЫЙ И СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К БЮДЖЕТИРОВАНИЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ	
<u>Григорьев А.Н.</u>	123
ФУНКЦИИ СЛУЖБЫ ПЕРСОНАЛ	
<u>Ши Гуаншунь</u>	126
ИССЛЕДОВАНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ ПОТОКОВ ТРУДОВЫХ МИГРАНТОВ СНГ МЕТОДОМ ФАЗОВЫХ КРИВЫХ	
<u>Юнусова Г.М.</u>	129
ЦЕЛИ И КЛЮЧЕВЫЕ ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН	
<u>Саубанов А.Г.</u>	134
СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ: МЕТОДОЛОГИЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ	
<u>Саубанова А.И.</u>	138
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ	
<u>Ионова Я.А.</u>	142
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОЗНАНИЯ КАК ФОРМЫ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ И СПОСОБЫ ИХ УСТРАНЕНИЯ	
<u>Шутова А.М.</u>	146
О ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО СТАТУСА СЛЕДОВАТЕЛЯ - КРИМИНАЛИСТА	
<u>Игнатова Ю.А., Бартенева Е.О., Давыдова К.М.</u>	151
К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ СПИСКА И КОЛЛЕГИИ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ	
<u>Мартынова О.А., Хабаров А.А.</u>	154
ПРОБЛЕМА УСТАНОВЛЕНИЯ ЛИЧНОГО ИНТЕРЕСА ПРИ НЕИСПОЛНЕНИИ ОБЯЗАННОСТЕЙ НАЛОГОВОГО АГЕНТА	
<u>Зиновьева Е.С.</u>	158
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПАТРОНАТНОГО ВОСПИТАНИЯ КАК НАПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ)	
<u>Швец О.В., Жестовских О. С.</u>	160

ПРИНУДИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ МЕДИЦИНСКОГО ХАРАКТЕРА, СВЯЗАННЫЕ С ИСПОЛНЕНИЕМ НАКАЗАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	
<u>Лупандин Е.А.</u>	<u>163</u>
ЗАЩИТА ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОРУПЦИИ ГОСУДАРСТВА ПОСРЕДСТВОМ ВОЗДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	
<u>Стрибко Е.С., Одинцова А.А.</u>	<u>165</u>
СВОБОДА ДОГОВОРА И ПРОБЛЕМЫ ОГРАНИЧЕНИЯ ПРАВ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ СВОБОДЫ ДОГОВОРА	
<u>Толеуов М.</u>	<u>167</u>
ФИШИНГ КАК ВИД ИНТЕРНЕТ-МОШЕННИЧЕСТВА, ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ	
<u>Юртаев С.С.</u>	<u>169</u>
ЖЕНСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ КАК КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ ФЕНОМЕН	
<u>Ким Е.А.</u>	<u>172</u>
КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	
<u>Маракулина К.В.</u>	<u>175</u>
ДИНАМИКА ЛИКВИДАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ПРИЧИНЫ ИХ ЗАКРЫТИЯ	
<u>Федорова Л.Н.</u>	<u>178</u>
ПРОБЛЕМЫ СОЕДИНЕНИЯ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ И МАТЕРИАЛОВ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШЕННЫХ ОРГАНИЗОВАННЫМИ ПРЕСТУПНЫМИ СООБЩЕСТВАМИ	
<u>Калентьева Т.А., Стебунова Ю.А.</u>	<u>181</u>
ПРОБЛЕМА ОБОСОБЛЕННОГО ИМУЩЕСТВА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ	
<u>Ибрагимов К.Ю.</u>	<u>185</u>
ФАКТИЧЕСКАЯ И ЮРИДИЧЕСКАЯ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА	
<u>Альфрех Ф.А.</u>	<u>188</u>
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЪЕКТА ФАЛЬШИВОМОНЕТНИЧЕСТВА	
<u>Базатин Д.В.</u>	<u>192</u>
УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РЕЙДЕРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ	
<u>Белаш М.А.</u>	<u>194</u>
МЕДИАЦИЯ КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ	
<u>Тахавеев Д. Р.</u>	<u>196</u>

ФОРМИРОВАНИЕ АКТЕРСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА ПОСРЕДСТВОМ ТЕАТРАЛИЗОВАННЫХ ИГР

Рамазанова Э.А., Проценко А.А.

ГБОУ ВО «Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова», Крым

В статье раскрываются проблемы формирования актерских способностей у детей старшего дошкольного возраста посредством театрализованных игр. В статье рассматривается значение театрализованной деятельности в формировании личности дошкольника. На основе анализа психолого-педагогической литературы, показано положительное влияние на дошкольника при формировании актерских способностей.

Для студентов факультетов и отделений дошкольного образования, а также абитуриентов поступающим на специальность воспитателя

Ключевые слова: актерская деятельность, театрализованные игры, актерские умения, детское творчество, дошкольники.

Общество не стоит на месте и с каждым годом развивается все больше и больше, требуя от людей новых достижений, не стандартных мыслей и подходов. Для того, чтобы появлялись новые идеи, надо развивать детское творчество еще на раннем этапе его развития, а именно – в дошкольном возрасте. Главным условием решения этой задачи является приятная обстановка в детском обществе, где все друг другу доверяют и уважают, есть возможность проявить себя, а эмоциональное состояние ребенка – фундамент будущего успеха.

Перечисленные задачи подробно описаны в работах Михайловой Е. М., где автор описывает методы формирования самостоятельности актерского мастерства у дошкольников через систему последовательных действий. В нынешнее время в педагогической литературе накоплен обильный исследовательский материал, посвященный развитию самостоятельности актерских умений у дошкольников посредством театральной деятельности (Е. А. Антипина, Зиминова И., Доронова Т.Н, Фурмина Л.С., Чурилова Э.Г, Артемова Л. В.).

Цель статьи: осветить проблемы формирования актерских умений способностей у детей старшего дошкольного возраста с помощью театрализованных игр.

Изложение основного материала. Ребенок с раннего детства учиться быть самостоятельным, играть со своими сверстниками, использовать различные вещи, справляться с различными трудностями, и все это благодаря театрализованной игре. По мнению С. Н. Томчиковой [6, с.42], театрализованная деятельность дошкольников — это специфический вид художественно-творческой деятельности, в процессе которой ее игроки осваивают доступные средства сценического искусства, и согласно выбранной роли (актера, сценариста, художника-оформителя, зрителя и т. д.), участвуют в подготовке и разыгрывании различного вида театральных представлений, присоединению к театральной культуре.

Именно театрализованная деятельность выступает как исключительное средство развития художественно-творческих способностей у детей. Использование театральных методик и их комбинаций в едином педагогическом процессе, направлены на развитие художественно-творческих способностей дошкольников. Одни из главных составляющих актерских умений, является, правильное понимание эмоций персонажа, и следовательно с этим передача его образа – мимики, голоса, пантомимики, характера выразительной моторики: в мимике – страх, радость, плач, раздумье; в речи – изменение темпа речи, интонации, тона; в пантомимике – походка, медлительность, осанка.

Театральное детское творчество – это создание и раскрытие драматургом, режиссерами, актерами (детьми) игровых существенных образов, объединенных единым замыслом, такое определение дала Л. С. Фурмина [7, с.87], в исследовании посвященном формированию театрального творчества. По ее рассуждению можно понять то, что высшим достижением в художественно-творческом развитии можно считать лишь в том случае, когда в театрально-игровой деятельности сочетаются три направления – сочинение собственных сценариев, исполнительское и оформительское творчество. По мнению автора, именно это творчество, необходимо развивать .

В конце работы над музыкальными произведениями дети смело выполняют сложные творческие задания, что было научно доказано. Чаще всего, коммуникабельные и раскрепощенные дети, отличаются высоким уровнем музыкальных способностей, предрасположенные к импровизации. При хорошо развитом проявлении самостоятельности актерских умений, выпускникам дошкольного учреждения можно легко продолжать учиться в музыкальных школах или в других творческих учреждениях. Обычно это дети с ярко выраженными актерскими способностями, способные понимать, чувствовать и пропускать сквозь себя искусство, выражать себя и свои идеи.

При участии в театрализованной деятельности, дети старшего дошкольного возраста знакомятся с внешним миром через звуки, цвета, фигуры, а какие-либо задания мотивируют их анализировать, делать выводы, обобщать. Также, когда ребенок работает над выразительностью речи персонажей, активизируется словарный запас ребенка, улучшается его звуковая культура речи, ее интонация.

Наладив контакт с детьми и настроив с ними партнерские отношения, работа воспитателя по развитию актерских способностей станет лучше, а хороший результат не заставит себя ждать. В первую очередь, для достижения поставленного результата, надо: оказаться от приказов, игровое общение, пользоваться средствами литературы и искусства, больше обращать внимание на косвенное воздействие через организацию совместной деятельности. Основная задача педагога на этом этапе – развить воображение дошкольника, создав условия для изобретательности, творчества детей.

Итак, чтобы сформировать актерские умения у детей, надо внедрить в жизнь дошкольника театрализованную игру. Однако, проанализировав научную литературу, можно увидеть, что происходит дефицит театрализованной деятельности и искусства в жизни ребенка. Чтобы преодолеть данный дефицит необходимо использовать комплексный подход к руководству театрализованной деятельности дошкольников.

Формирование актерских способностей детей старшего дошкольного возраста посредством театрализованных игр будет более успешным при выполнении следующих условий: знание и использование на практике воспитателем методик, направленных на развитие актерских способностей у детей, проведение взаимодействия в работе ДООУ и семей детей по вопросу формирования актерских способностей, улучшение развивающей предметно-пространственной среды.

Педагогические условия, это постоянно сменяющаяся система, которая подстраивается педагогами под реальные потребности детей, их индивидуальные особенности. Именно поэтому, воспитание влияет не только на усвоение детьми отдельных представлений о театре, но и показывает ему обобщенное представление об искусстве и актерском мастерстве.

Проанализировав научные статьи других педагогов по изучению влияния театрализованной деятельности на формирование актерских способностей у детей старшего дошкольного возраста, которые показали средний уровень их развития у дошкольников.

Можно увидеть, что РППС не в полной мере обеспечивает потребности детей в формировании актерских способностей.

Чтобы повысить результативность формирования актерских способностей у детей старшего возраста, провести занятие по программе «Театр маленького актера» (автор Л.В. Лубяко), организация работы по программе «Театр Маленького Актера» будет способствовать тому, что театрализованная игра станет средством самовыражения и самореализации ребенка в разных видах творчества, самоутверждения в группе сверстников. А жизнь дошкольников обогатится за счет интеграции игры и разных видов искусства, которые находят свое воплощение в театрально-игровой деятельности.

Вывод: На основе театрализованной игры формируется и проявляется актерские способности дошкольников, нравственное развитие ребенка. В процессе театрализованной игры, дошкольник формирует и развивает актерские способности, такие как, мимика, пантомимика, речь, интонацию. Формируя актерские способности, мы помогаем ребенку в развитии своей личности, индивидуальных особенностей, и педагог должен чутко следить за этим процессом.

Список источников

1. Антипина Е.А. Театрализованная деятельность в детском саду: игры, упражнения, сценарии / Е.А. Антипина. М.: ТЦ Сфера, 2006. 128 с.
2. Гильманова, Л. В. Использование театрализованной деятельности в сотрудничестве ДОУ с семьей / Л. В. Гильманова, Е. А. Газизулина // Теория и практика образования в современном мире: материалы VI междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2014 г.). - СПб.: Заневская площадь, 2014.
3. Лубяко Л.В. Программа «Театр маленького актера» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://festival.1september.ru/articles/606315/>. – 20.11.2017.
4. Маханева Майя Давыдовна. Театрализованные занятия в детском саду: Пособие для работников дошкол. учреждений // Дошкольная воспитание, 2001. - 125 с.; 20 см.
5. Силивон В. Развитие творчества у детей в процессе игр-драматизаций // Дошкольное воспитание. — 1983. — № 4.
6. Томчикова, С.Н. Подготовка студентов педвуза к развитию творческих способностей старших дошкольников в театрализованной деятельности: дис. канд. пед. наук / С.Н. Томчикова. – Магнитогорск, 2002. – 212 с.
7. Фурмина Я.С. Возможности творческих проявлений старших дошкольников в театральных играх: Художественное творчество и ребенок / Я.С. Фурмина / под ред. Н.А. Ветлугиной. М.: Педагогика, 1972. С. 87-99.

ВЛИЯНИЕ УРОВНЯ ФИЗИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ НА ПСИХОЭМОЦИОНАЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ СТУДЕНТОВ

Попова А.Д.

С(А)ФУ, Архангельск

Статья посвящена рассмотрению вопроса зависимости физической активности студентов и их эмоционального состояния. Целью исследования является выявление связи между уровнем физической подготовленности студентов С(А)ФУ в рамках дисциплины «Прикладная физическая культура и спорт» и показателями их психического благополучия. Физическая культура обычно рассматривается как средство физического совершенствования человеческого тела, однако физическая нагрузка влияет и на психические функции человека. Регулируя интенсивность и продолжительность физических упражнений можно корректировать психическое состояние. Таким образом, спорт имеет существенное значение для улучшения здоровья, в том числе и психического.

Ключевые слова: физическая культура, спорт, физическая подготовка, психическое здоровье, психофизиологическое состояние.

Исследование проводилось на кафедре физической культуры С(А)ФУ в рамках учебной дисциплины «Прикладная физическая культура и спорт». В первой части исследования было проведено тестирование по физической подготовленности. Реализация исследования носила экспериментальный формат, в котором приняли участие 37 студентов 1, 2 и 3 курса, из них 21 юношей и 16 девушек. Для оценки уровня физической подготовленности использовались следующие тесты: бег 60 м., с.; прыжок в длину с места, см.; наклон вперед из положения стоя, с прямыми ногами на гимнастической скамье, см.; сгибание и разгибание рук в упоре лежа на полу, кол-во раз; поднимание туловища из положения лежа на полу (за 1 минуту), кол-во раз. Каждый результат оценивался исходя из нормативов ВФСК ГТО. Результаты оценки физической подготовленности студентов, представлены в таблице 1.

Номер	Вид теста	1 курс	2 курс	3 курс
1	Бег 60 м	8,6	8,2	8,8
2	Сгибание и разгибание рук в упоре лежа	34,4	36,1	38,9
3	Прыжок в длину с места, см	248,2	239,6	245,2
4	Наклон вперед из положения стоя, с прямыми ногами на гимнастической скамье	14,6	16,9	12,2
5	Поднимание туловища из положения лежа на полу	49,6	49,2	51,1

Таблица 1. Оценка физической подготовленности

При выполнении теста «Бег, 60 м.» высокий уровень скоростных качеств показали студенты 2 курса, средне-групповой показатель составил 8,2 с. Наилучшие результаты теста «Сгибание и разгибание рук в упоре лежа на полу» показали студенты 1 курса, средний результат 34,4 раза. В тесте «Прыжок в длину с места», высокий уровень скоростно-силовых качеств отмечен у испытуемых, 1 курса, результат составил - 248,2. Результаты теста «Наклон вперед из положения стоя, с прямыми ногами на гимнастической скамье» показали, что высокий уровень развития гибкости наблюдался у 2 курса их результат составил 16,9 см. По результатам теста «Поднимание туловища из положения лежа на полу (за 1 минуту)» видно, что лучше всего справились с данным испытанием студенты 3 курса, средне-групповой показатель равен 51,1 раза.

Вторая часть исследования основана на результатах восьмицветового теста Люшера. Именно этот тест является наилучшим показателем психофизиологического самочувствия и способен в полной мере составить целостную картину эмоционального состояния студентов.

Показатели тестирования	1 курс	2 курс	3 курс
1 – 3	7%	12%	5%
4 – 6	21%	44%	16%
7 – 9	35%	34%	27%
10 – 12	37%	10%	52%

Таблица 2. Показатели психоэмоционального состояния студентов по тесту Люшера.

Исходя из полученных результатов исследования можно сделать следующие выводы о том, что минимальный процент опрошенных входит в группу с низким общим уровнем тревожности (1-3). В эту группу в основном вошли студенты 2 курса. У них наблюдается установка на активную деятельность, незначительный уровень нервно-психической напряженности, трудности в социальной адаптации, сопротивление внешне следовым воздействиям. У данной группы присутствует хороший контроль при достаточной активности. Потребность в прочной и глубокой привязанности эмоциональном комфорте и защите от внешних воздействий. В уровне тревожности ниже среднего (4-6) наблюдается нерешительность, вызванная разочарованием. Тревожная неуверенность в силе стремления уйти от ответственных решений, переключиться на малозначимые, но отвлекающие от проблем занятия, жажда одобрения успеха не удовлетворена. Основную часть этой группы так же составили 2 курса. У большинства студентов 1 курса показатель среднего уровня тревожности (7-9). Присутствует потребность в отдыхе, щадящем режиме, восстановление сил. Повышенная тревожность вызывает потребности в физиологическом комфорте, чувству собственного бессилия и переутомления перед лицом препятствий, стоящих на пути к реализации собственных намерений, страха связанный с опасением потерять престижность собственной позиции. В определении высокого уровня тревожности (10-12) с точки зрения психологии у студентов 3 курса выявлено эгоцентрическая обидчивость и эмоциональная сдержанность. Потребность в покое и расслабление, в освобождении от стресса, перенапряжение физическое и душевное. Тревожная и болезненная оценка своего самочувствия, ипохондриальное состояние, астено - невротический тип характера.

Таким образом, в рамках дисциплины «Прикладная физическая культура и спорт» необходимо повышать уровень физической подготовленности студентов, поскольку это помогает не только проявлять максимальную работоспособность скоростно-силового характера, но и улучшает психофизическое состояние. Особенно у студентов старших курсов, так как к третьему курсу уменьшается число студентов с оптимальной физкультурно-спортивной активностью и показатель тревоги заметно выше, чем у студентов 1 и 2 курса. Проведя анализ исследования психического состояния студентов используя цветовой тест Люшера было выявлено, что у спортсменов 1 и 2 курса уровень тревожности колеблется от низкого до среднего значения, а у 3 курса чувство тревожности выражено в большей степени. Полученные данные могут быть рекомендованы студентам и преподавателям дисциплины «Прикладная физическая культура и спорт» для устранения тревожных состояний в спортивной и учебной деятельности и дальнейшего улучшения спортивных и учебных результатов.

Список источников

1. Кондаков В. Л., Выявление особенностей психоэмоционального состояния студенток с помощью цветового теста Люшера / В. Л. Кондаков, Е. Н. Копейкина, В. И. Бочарова // Наука, образование, общество. 2016. - № 1 (7). - С. 106-114 .
2. Люшер М., Цветовой тест Люшера // Макс Люшер; [пер. с англ. А. Никоновой]. Москва, 2004.
3. Собчик Л.Н., Метод цветowych выборов. Модификация восьмицветового теста Люшера // практическое руководство / Л. Н. Собчик. Санкт-Петербург, 2010.

The article is devoted to considering the issue of the dependence of the physical activity of students and their emotional state. The purpose of the study is to identify the relationship between the level of physical fitness of C (A) FU students within the discipline "Applied physical culture and sports" and indicators of their mental well-being. Physical culture is usually considered as a means of physical improvement of the human body, however, physical activity also affects the mental functions of a person. By adjusting the intensity and duration of physical exercise, you can correct your mental state. Thus, sport is essential for improving health, including mental health.

Keywords: physical culture, sports, physical training, mental health, psychophysiological state.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЛОГО-РОБОТА «ВЕЕ ВОТ» «УМНАЯ ПЧЕЛА» В КОРРЕКЦИОННО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ РАБОТЕ С ДЕТЬМИ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Скроб А.Н.

*Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова,
Магнитогорск*

В данной статье рассматривается использование программируемого лого-робота «Vee bot» «Умная пчела» в коррекционно-педагогической работе с детьми дошкольного возраста с нарушениями речи.

Ключевые слова: Инновационные технологии, лого-робот, коррекционно-педагогическая работа, дошкольный возраст.

В настоящее время отражается новый подход к организации образовательного процесса, обучению и представлению образовательного контента. Новый образовательный процесс направлен на воспитание, обучение, предоставление знаний и формирование компетенций, которые возникают сегодня, но направлены в будущее: работа в информационной и цифровой среде, креативность, результативность и целеустремлённость, иновационность, компьютерные технологии и программирование. На сегодняшний день образовательные технологии потерпели значительные изменения, перейдя от простого использования компьютеров для печати к использованию роботов.

Глобальные перемены происходят и в коррекционно-педагогической работе дошкольного образования. Связанно это с изменениями образовательной среды, которая создаётся на основе интеграции традиционных и цифровых технологий; с изменениями методов и форм обучения и воспитания детей.

Для детей дошкольного возраста с нарушениями зрения процесс обучения требует длительного времени, связано это из-за дефицита внимания, быстрой утомляемости, низкого уровня мотивации к обучению. Решать различные задачи по исправлению речевых недостатков и развитию психических функций, а также осуществлять коррекционно-педагогическую работу, педагогам помогают инженерные, инновационные и цифровые технологии.

Инновационные технологии помогают детям быстро учиться ориентироваться в потоке информации и применять полученные знания на практике. Обучаясь с помощью данных технологий, дети легко преодолевают трудности умственной работы и играя не замечают усталости. Использование современных цифровых технологий в коррекционной работе с детьми с нарушениями речи способствует развитию психических функций, развитию мышления и речи, коммуникативных навыков, умению составлять алгоритмы и ориентироваться в пространстве.

Для детей дошкольного возраста с речевыми нарушениями на занятиях нужна дополнительная мотивация и большая наглядность. Чтобы занятия были увлекательными и интересными, педагоги используют программируемого лого-робота «Vee bot» «Умная пчела». Коррекционно-педагогическая работа с использованием лого-робота позволяет включать детей в социально значимую деятельность, раскрывает творческий потенциал, исправляет речевые нарушения. С помощью данного устройства дети обучаются речевому комментированию, обобщению, классификации предметов; изучают программирование.

Лого-робот «Bee bot» «Умная пчела» побуждает одновременно работать и голову, и руки, при этом работает два полушария головного мозга, что сказывается на разностороннем развитии ребёнка.

Программируемый робот «Пчёлка», предназначен для детей старшего дошкольного возраста. Лого-робот откликается на управляющие команды, одновременно можно задать до 40 команд, которые задаются с помощью кнопок на корпусе. Пчёлка Bee Bot может поворачиваться налево и направо, двигаться назад, вперёд. Размеченные на квадраты игровые поля-коврики позволяют отправлять робота на встречи с героями сказок, в увлекательные путешествия; знакомиться с правилами движения. Для обыгрывания различных ситуаций используются специальные тематические коврики: «Остров сокровищ», «Цвета и формы», «Город», «Ферма». Чаще всего используется базовый коврик, на котором нет изображений. Он позволяет решать коррекционно-педагогические задачи по любой тематике.

Коррекционные занятия начинаются с ознакомления детей с устройством и функционированием Лого-робота «Умная пчела». Робот имеет широкий спектр функций и возможностей, представлен в виде яркой, красочной модели. Пчёлка Bee Bot выполняет команды, демонстрируя свой восторг мигающими глазками и музыкальным сопровождением. Робот прост в использовании и выполнен из прочных безопасных материалов. Игры с лого-роботом проводятся с применением иллюстраций, дидактических игр и упражнений.

Лого-робот «Умная пчела» не привязан к источнику питания, что делает его мобильным, главное, чтоб была ровная поверхность. Bee Bot можно использовать в помещении и на улице.

Задача педагогов заключается в том, чтобы адаптация детей с ограниченными возможностями здоровья в обществе здоровых сверстников, происходила не заметно. Игры с лого-роботом способствуют выработке правильных речевых навыков, активизирует внимание и зрительную концентрацию.

Применение Лого-робота «Bee Bot» «Умная пчела» в коррекционно-педагогической работе позволяет решать следующие задачи:

- Формирование пространственных представлений.
- Развитие слухового внимания.
- Активизация артикуляционного аппарата.
- Формирование звукопроизношения.
- Развитие фонематического слуха.
- Развитие грамматического строя.
- Развитие связной речи.

Игры с лого-роботом многофункциональны и направлены на решение нескольких задач. В каждой игре дошкольники задают направление «Умной пчеле» и с удовольствием выполняют различные логопедические задания.

В процессе выполнения игровых заданий у детей дошкольного возраста с нарушениями речи формируются разные структурные уровни системы языка:

- Фонетический – «Цепочка слов», «Хитрые слоги», «Назови все слова с заданным звуком».
- Лексический – «Кто где живёт», «накорми животное».
- Грамматический – «Бабушкино варенье», «До скороговорки мы дойдем и её произнесём», «Составь рассказ по серии картинок».

Лого-робот «Bee Bot» «Умная пчела» позволяет сделать процесс обучения разнообразным, насыщенным и увлекательным. Если подойти использовать лого-робота

правильно, то пчёлка становится «умной» игрушкой, полезным инструментом в руках педагога.

Новой ступенью в образовательном процессе является развитие инновационных технологий. Во время обучения у детей с нарушениями речи повышается мотивация, создаётся «ситуация успеха», развивается речь и коммуникативные навыки.

Список источников

1. Баранникова Н.А. Программируемый лого-робот «Умная пчела»: методическое пособие для педагогов дошкольных образовательных организаций / Н.А. Баранникова. – Текст: непосредственный. – Москва. – 2014. – с.35.

2. Кукушкина О. И. Применение информационных технологий в специальном образовании // Специальное образование: перспективы развития. – 2003. – № 3. – с.54.

3. Тандалова А.Н. "Развитие пространственной ориентации дошкольника посредством мини-робота ВЕЕ - БОТ" [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://1.vospitately.ru/publikacii-vospitateley/fevral/no-2012-master-klass-razvitie-prostranstvennoy-orientacii-doshkolnika-posredstvom-mini-robota-bee-bot/> (дата обращения 26.03.2022).

USING THE "BEE BOT" LOGO "SMART BEE" IN CORRECTIONAL AND PEDAGOGICAL WORK WITH PRESCHOOL CHILDREN

Skrob A.N.

This article discusses the use of a programmable logo robot "Bee bot" "Smart bee" in correctional and pedagogical work with preschool children with speech disorders.

Keywords: Innovative technologies, logo robot, correctional and pedagogical work, preschool age.

© А.Н. Скроб, 2022-04

СИНДРОМ ХРОНИЧЕСКОЙ УСТАЛОСТИ И ЕГО ДИАГНОСТИКА

Леонтьев М.А.

АНО ВО «Открытый университет экономики, управления и права», Москва

В статье рассматриваются понятие синдрома хронической усталости, причины возникновения, критерии и этапы диагностики, терапия.

Ключевые слова: синдром хронической усталости, диагностика, утомляемость, нервное расстройство.

Синдром хронической усталости особую актуальность приобрел в течение последних десятилетий, когда был замечен рост количества жалующихся на постоянную усталость, но, несмотря на то, никаких заболеваний у них врачи не могли выявить.

Основное отличие хронической усталости от обычного переутомления состоит в том, что она не проходит после отдыха, крепкого сна и уменьшения физической нагрузки на организм.

Синдром хронической усталости — это хроническое заболевание, которое сопровождается постоянной утомляемостью, возникающей в результате взаимодействия генетических, иммунологических, психологических или инфекционных факторов. Постоянная усталость в 4 раза чаще встречается у профессионально активных женщин возрастной группы 20–40 лет, чем у мужчин того же возраста. Патология сопровождается многочисленными сопутствующими симптомами, выраженными в большей или меньшей степени.

Дополнительными критериями диагностики СХУ считают мышечную слабость, миалгии, артралгии, диффузную головную боль, ухудшение памяти, снижение способности к концентрации внимания, лабильность настроения, депрессии, астенизацию, боль в горле, умеренную лихорадку, незначительное увеличение и др.

Синдром хронической усталости относится к неврологическим заболеваниям.

Специалисты на основе опроса пациентов приходят к выводу, что синдром можно классифицировать по его первопричинным проявлениям:

- хроническая усталость нервного характера — сначала возникают лёгкие нервные расстройства, которые подавляют физическую активность, функцию сна и постепенно приводят к мышечной и головной боли;

- хроническая усталость, связанная с длительной физической нагрузкой - сначала пациент ощущает общую слабость и понижение тонуса организма;

- смешанный тип синдрома - симптомы возникают и развиваются параллельно.

Причинами возникновения синдрома могут служить:

- неудовлетворительное качество образа жизни;

- неполноценное питание;

- заболевания и недомогания;

- плохие условия окружающей среды.

Диагностировать синдром хронической усталости достаточно проблематично, поскольку симптоматика неспецифическая и может относиться ко многим другим заболеваниям.

На сегодняшний день диагностический алгоритм СХУ выглядит так:

Первый этап: оценка жалоб, данных анамнеза и результатов объективного обследования;

Второй этап: оценка результатов общего анализа крови, иммунограммы, уровня С-реактивного белка, данных ЭКГ, рентгенографии органов грудной клетки, трехсуточной термометрии через 3-4 часа.

Третий этап: исключение (или уточнение) латентных и очаговых источников инфекции, иммунокомплексных заболеваний (ревматические, большие коллагенозы, наличие антител к вирусам гепатита С, цитомегаловируса, Эпштейна-Барр и других герпес-вирусов, ВИЧ, ТОРЧ-оз), эндокринной патологии, онкогематологических процессов, наркомании.

Четвертый этап: установление рабочего клинического диагноза СХУ, ориентировочное патогенетическое лечение или терапия *ex juvantibus* и динамический клиничко-лабораторно-биохимический мониторинг, оценка результатов лечебно-профилактических мероприятий.

Основные принципы терапии хронической усталости направлены на коррекцию образа жизни пациента, нормализацию физического и психоэмоционального состояния, укрепление иммунитета.

Медикаментозная терапия синдрома хронической усталости назначается в индивидуальном порядке в зависимости от жалоб пациента, результатов исследований, а также переносимости конкретных лекарственных препаратов.

Немаловажную роль в процессе выздоровления играет диетотерапия: с исключением продуктов, возбуждающих нервную систему, при соблюдении рекомендуемого режима питания (правильное распределение приёмов пищи в течение дня, разгрузочные дни и т.д.).

Так, лечение синдрома хронической усталости комплексно и чем быстрее его начать, тем эффективнее оно окажется.

Список источников

1. Воробьева Ю.Д., Данилов А.Б. Синдром хронической усталости: современные аспекты диагностики и лечения // Журнал неврологии и психиатрии им. С.С. Корсакова. 2021;121(4):113-120.
2. Датиева В.К., Чимагомедова А.Ш., Левин О.С. Синдром хронической усталости // ПСИХИАТРИЯ. 2018;(80):74-81.

The article discusses the concept of chronic fatigue syndrome, causes, criteria and stages of diagnosis, therapy.

Keywords: chronic fatigue syndrome, diagnosis, fatigue, nervous disorder.

ОСНОВЫ ПСИХОСОМАТИЧЕСКИХ РАССТРОЙСТВ

Илюшина В.С

Московская Международная Академия, Подольск

В статье рассматриваются понятие психосоматики, особенности беседы с пациентами и лечения психосоматических расстройств.

Ключевые слова: психосоматика, психотерапевт, психосоматолог, негативные эмоции, функциональные заболевания.

Психосоматика представляет собой раздел медицины, изучающий взаимоотношения психических и соматических процессов, тесно связывающих человека с окружающей социальной средой.

Психосоматический подход предполагает целостное рассмотрение болезней не как поражения отдельного органа или системы, а как функциональные сдвиги во всём организме, опосредованные внутренней психодинамикой и социальными межличностными интеракциями.

Психосоматолога интересует история жизни пациента в разрезе становления его личности основных психодинамических конфликтов на фоне функционирования организма как полуоткрытой саморегулирующейся системы, подверженной, в равной степени, как внутренним (психологическим), так и внешним рискам (физические, инфекционные, социально-психологические).

Поскольку психосоматические заболевания возникают в результате душевных расстройств, влияющих на тело человека, в диагностике и лечении этих болезней должны участвовать несколько специалистов: психотерапевт и профильный специалист - терапевт, невролог, кардиолог, эндокринолог. Лечить нужно одновременно и душу, и тело.

Роль психотерапевта - определить природу эмоционального состояния, вызвавшего заболевание, и помочь пациенту справиться с ними. Провоцировать развитие психосоматических заболеваний может не столько наличие, сколько невысказанность и подавленность негативных эмоций. Подавленные и заглушенные эмоции постепенно перегорают, разрушая тело человека и провоцируя возникновение болезни.

Эффективность лечения психосоматических расстройств в значительной степени зависит не только от компетенции врача, но и от его способности правильно строить беседу с пациентом, от имеющихся знаний особенностей и характеристик этих пациентов.

К таким особенностям можно отнести, например, то, что этих пациентов трудно убедить, что они физически здоровы. Даже после многих медицинских обследований, результаты которых отрицают существование органической патологии, пациент все равно убежден в существовании «тяжелого или неизвестного» заболевания.

Зачастую эти пациенты абсолютно или частично отрицают главную роль психологического фактора в появлении психосоматических симптомов.

В беседе не следует вступать в конфронтацию с пациентом, доказать ему психогенную природу заболевания и полностью отрицать возможность существования соматической основы заболевания - такое противостояние от врача приведет к недоверию и негативному отношению со стороны пациента.

Часто у этих пациентов есть трудности в личном, эмоциональном самовыражении, а также повышенная раздражительность, тревожность, внутреннее беспокойство и т. д.

Нежелательно выражать сомнения в искренности страдания пациента, намекать на симуляцию. Следует помнить, что пациентам с психосоматическими расстройствами присущи реальные страдания, пусть они и не имеют реальной соматической основы. Это расстройство не симуляция, и, следовательно, к пациенту следует обращаться с надлежащим уважением и пониманием.

В случае наличия психосоматических расстройств необходимо сотрудничество врача соматического профиля и психиатра, психотерапевта, психолога. Такое взаимодействие поможет создать комплексную программу лечения, которая будет способствовать быстрому восстановлению пациента.

Необходимо обеспечить комплексность, регулярность лечения, а также постоянное медицинское наблюдение за состоянием пациента.

В начале лечения необходимо тщательно проанализировать результаты клинических и инструментальных обследований, ознакомиться с диагнозом и рекомендациями соматических врачей. Только тогда можно предположить существование психосоматического расстройства.

В процессе лечения психосоматического расстройства важно научить пациента правильным способам реагирования на потенциальные раздражители, изменить старый стереотип поведения, который и привел к развитию этого расстройства.

Часто при лечении этих расстройств используют медицинскую терапию - применяются транквилизаторы, анксиолитики и антидепрессанты. Если правильно сочетать психотерапию и медикаментозное лечение, можно навсегда избавиться от многих проблем со здоровьем.

Список источников

1. Гройсман А.Л. Клиническая психология, психосоматика и психопрофилактика / А.Л. Гройсман и др. СПб.: Питер. - Москва, 2019. 452 с.
2. Дёмина С. Н. Теоретические аспекты исследования личностных особенностей пациентов с разными психосоматическими состояниями // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2017. Т. 12. С. 80–85.
3. Психосоматика. Психосоматические расстройства. URL: <https://monographies.ru>

The article discusses the concept of psychosomatics, the specifics of talking with patients and the treatment of psychosomatic disorders.

Keywords: psychosomatics, psychotherapist, psychosomatologist, negative emotions, functional diseases.

ОСНОВЫ ПСИХОДИАГНОСТИЧЕСКИХ МЕТОДИК

Бессонова Т.И., Кокодей Т.А.

Севастопольский государственный университет, Севастополь

В статье рассмотрены некоторые психодиагностические методики, такие как методика Джекобсона исследования кратковременной памяти и краткий ориентировочный тест (КОТ).

Ключевые слова: память, ориентировочный тест, интеграция, методика, интеллект.

Истории психодиагностики больше 100 лет. За этот период она превратилась в развитую область психологии, имеющую крепкие связи с другими областями этой науки. Однако, несмотря на это, в общественном сознании, а также в сознании ряда психологов присутствует еще неотчетливость в дифференциации психологического знания, которая часто проявляется в отношении психодиагностики. Для этой цели служат методики психодиагностики [1, 2].

Методика Джекобсона исследования кратковременной памяти направлена на исследование объема кратковременной памяти. Метод Джекобса, основан на законе Миллера, который говорит о том, что емкость кратковременной памяти составляет 7 ± 2 объекта. Для определения объема кратковременной памяти человека проводятся n серий испытаний. В каждой серии испытуемому предъявляются r последовательностей цифр, начиная с минимальной длины l и увеличивая длину последовательности на k . В каждой последовательности не должно быть повторяющихся цифр. Пример последовательностей цифр одной серии испытаний при $r = 7$, $l = 4$, $k = 1$ - 5840; 46023; 254061; 7842369; 34086125; 598623174; 4520761938.

На практике последовательности предъявляются испытуемому с интервалом 1 секунда. После просмотра каждой последовательности через 2-3 секунды испытуемые воспроизводят элементы ряда в том же порядке, в каком они предъявлялись.

Краткий ориентировочный тест, КОТ, предназначен для определения интегрального показателя общих логико-умственных способностей. Основоположниками этого теста являются психологи Бузин и Вандерлик. Другое название – тест на IQ. С его помощью оценивается общий уровень интеллектуальных способностей человека. Тест выглядит, как набор заданий, их совокупность сформирована таким образом, что они затрагивают все «критические точки интеллекта»:

- умение выбирать необходимую стратегию действий.
- гибкость и вариативность мышления;
- способность мыслить логически, обобщать и анализировать поступающую информацию;
- скорость восприятия информации и принятия решений;
- общая образованность, грамотность;

При проведении тестирования КОТ, человека в начале знакомят с правилами и инструкциями, затем, предлагают сами задания для выполнения. Все они содержат вопрос и несколько вариантов ответа на них (кроме арифметических задач). Необходимо выбрать один правильный ответ. Весь тест состоит из 50 вопросов, на которые соискателю отводится всего 15 минут. КОТ оценивает не только существующие знания, но и потенциал, задатки, таланты,

психологические склонности. Среди оцениваемых характеристик, которые можно выявить при прохождении тестирования, выделяют:

- стрессоустойчивость. Умение держать себя в руках – навык необходимый всем сотрудникам полиции и других силовых структур. Кандидат должен уметь выполнять поставленные задачи в любой обстановке и при любых обстоятельствах;

-уровень интеллектуального развития. По этому показателю можно определить, пригоден ли человек к дальнейшему обучению, легко ли ему дается познавательная деятельность;

-оценка общего уровня осведомленности и эрудированности. Представитель власти должен быть всесторонне развитым человеком, так как ему приходится по долгу службы взаимодействовать с разными категориями граждан;

-логическое мышление и пространственная ориентированность. От этого зависит умение четко и понятно доносить свои мысли, принимать правильные решения в сложных ситуациях;

-знания в области точных наук и чисел.

Список источников

1. Акимова, М. К. Психологическая диагностика / под ред. М. К. Акимовой. - СПб.: Питер, 2005.

2. Анастаси, А. Психологическое тестирование / А. Анастаси, С. Урбина. - СПб.: Питер, 2001.

BASICS OF PSYCHODIAGNOSTIC TECHNIQUES

Bessonova T.I, Kokodey T.A.

Sevastopol State University, Sevastopol

The article discusses some psychodiagnostic techniques, such as the Jacobson technique for studying short-term memory and the short orientation test (COT).

Keywords: memory, orientation test, integration, methodology, intelligence

СНИЖЕНИЕ УРОВНЯ МОТИВАЦИИ ИЗБЕГАНИЯ НЕУДАЧИ У СТАРШИХ ПОДРОСТКОВ С НАРУШЕНИЕМ ЗРЕНИЯ

Матрохина А.П.

ФГОБУ ВО Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, Тула

В статье рассмотрены особенности развития мотивации достижения старших подростков с нарушением зрения и даны методические рекомендации по оптимизации развития данного процесса.

Ключевые слова: мотивация, мотивация достижения, достижение успеха, избегание неудачи, подростки с нарушением зрения.

На сегодняшний день количество подростков со зрительной патологией неуклонно растет. При этом нарушение зрения в основном не влечет за собой серьезных отклонений в психическом развитии, при условии ранней коррекционно-развивающей работы с данной патологией, однако, оно значительно влияет на развитие потребностно-мотивационной сферы личности, приводя в первую очередь к снижению мотивации достижения, что обуславливает отказ от деятельности, снижение активности, неуверенность в себе и своих силах. Кроме этого, ситуацию усложняет то, что зрительная патология не мотивирует подростков к постановке целей, стремлению к достижению успеха, вызывая затруднение в их социальной адаптации, а в дальнейшем и социальной интеграции [4].

Достижение успеха в деятельности требует активности субъекта. У подростков с нарушением зрения эта активность крайне низка, тем самым мотивация достижения в большей степени выражена мотивацией избегания неудачи, проявляемой на высоком уровне [5].

В связи с этим, на начальных этапах работы оптимизирующая деятельность должна быть направлена на снижение уровня мотивации избегания неудачи.

Стоит отметить, что для эффективной работы необходимо адаптировать коррекционно-развивающие мероприятия для старших подростков с нарушением зрения. Адаптация заключается в изменении инструкции и стимульного материала: увеличение времени экспозиции стимульного материала, контрастность предъявляемых объектов и изображений по отношению к фону должна быть 60 —100 %, фон должен быть разгружен от деталей, не входящих в замысел задания, шрифт должен быть увеличен для возможности прочтения и восприятия материала, задание должно быть сформулировано как в устном, так и в письменном виде [2].

Деятельность по снижению уровня мотивации избегания неудачи целесообразно осуществлять в виде тренинга, который представляет собой способ развития через вовлечение и осознание межличностного взаимодействия и опыта в группе. За счет нестандартности преподнесения знаний он легче воспринимается подростком. Усложнение происходит за счет увеличения количества упражнений в основной части. Также происходит плавный переход от простых упражнений, заданий к более сложным. Проводимые игры, упражнения, предъявляемый материал создают благоприятный эмоциональный фон, стимулируют положительные эмоции, что непосредственно влияет на оптимизацию мотивации достижения [3].

В коррекционно-развивающей деятельности, направленной на снижение уровня мотивации избегания неудачи, следует уделить внимание решению следующих задач:

-Повысить мотивацию достижения успеха на уровне целеполагания и притязаний.

-Снизить мотивацию к избеганию неудач: оптимизировать готовность к риску и препятствиям, научить адекватно оценивать свои возможности.

-Активизировать стремление к успеху в поведении и деятельности: повысить активность и инициативность.

-Развить локус контроля в сторону интернальности: повысить чувство ответственности за свои успехи и неудачи.

Не стоит забывать и о том, что большую роль в развитии мотивации достижения ребенка играет семья. Родители старших подростков с нарушением зрения также должны быть вовлечены в процесс оптимизации мотивации достижения детей. Большую роль играет разумная, продуманная система поощрений ребенка за успехи. Она должна быть ориентированной не на те достижения, которые относительно легки и зависят от имеющихся у ребенка способностей, а на те, которые трудны и полностью определяются прилагаемыми усилиями [1]. Предоставление ребенку самостоятельности, в сочетании с оптимальным уровнем контроля со стороны родителей, может способствовать формированию высокой потребности в достижении. Родители должны способствовать созданию и поддержанию таких ситуаций достижения, чтобы вероятность успеха и поражения для ребенка была равной.

Таким образом, деятельность по снижению уровня мотивации избегания неудачи должна быть организована в виде тренинга и состоять из специально-организованных коррекционно-развивающих занятий, упражнений, развивающих игр, релаксационных техник и составлена с учетом уровня развития, возрастных и индивидуальных особенностей старших подростков с нарушением зрения. Для эффективной работы также необходимо включение родителей в коррекционно-развивающий процесс.

Список источников

1.Гордеева Т.О. Психология мотивации достижения. М.: Смысл; Издательский центр «Академия», 2006.

2.Литвак А.Г. Психология слепых и слабовидящих: учеб.пособие / А.Г. Литвак ; Рос. гос. пед. ун-т им. А.И. Герцена. СПб.: Изд-во РГПУ, 1998. 271с.

3.Немов Р.С. Психология: Учеб. для студ. высш. пед. учеб. заведений: В 3 кн. 4-е изд. М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2003. - Кн. 1: Общие основы психологии. с. 452-496

4. Солнцева Л.И., Денискина В.З. Психология воспитания ребенка с нарушением зрения М.: Налоговый вестник, 2004. 320 с.

5. Солнцева Л.И. Тифлопсихология детства. М.: «Полиграф сервис», 2000. 127 с.

The article discusses the features of the development of motivation for the achievement of teenagers with visual impairment and provides methodological recommendations for optimizing the development of this process.

Keywords: motivation, need of achievement, achieving success, avoidance of failure, teenagers with visual impairment

ПСИХОЛОГИЯ ШКОЛЫ. АНАЛИЗ КОЛЛЕКТИВА

Измайлова А.М., Гамуева М.А.

ФГБОУ Воронежский государственный университет, Воронеж

МБОУ СОШ №29, Воронеж

Рассматриваются ключевые ошибки и факторы, влияющие на педагогический коллектив в общеобразовательных школах.

Ключевые слова: школа, коллектив, психологический барьер.

Психология - наука, которая считается одним из главных ответов на вопрос, почему сегодня мы поступили так, а завтра совсем по-другому [7]. Эмоции человека, это целая загадка, которая позволяет реализовать свой потенциал в полной мере [1]. Одни кричат, другие смеются, третьи плачут- это эмоциональная реакция на все, что мы могли бы увидеть или услышать от любого человека.

Психология школы - это реальность, которая остается с нами, пока мы дети и не покидает нас, пока мы взрослые [2]. Взрослые вспоминают детство и любимого педагога, а дети не хотят идти в школу, страдая от большого негатива в дружбе и первой симпатии. Как в этом всем разобраться? Проблема, которую мы хотим объявить это психология школы, она очень интересна и считается глубокой, в данном небольшом исследовании — это проблема коллектива, который на наш взгляд сам себя уничтожит со временем, если допустить элементарные ошибки.

Мы провели ряд исследований и анализов, которые говорят следующее, что педагогический коллектив работников организации условно можно поделить на несколько сотрудников по категориям (возраста): 1. Возрастные сотрудники от 55–80 лет (пенсионеры, дорабатывающие свои года, для выхода на пенсию). 2. Средний возраст от 40–50 лет (карьеристы). 3. Младшие сотрудники от 25- до 37 лет (студенты, приобретающие опыт).

Для данного исследования мы взяли обычную школу г. Воронежа, где работало условно 44 сотрудника. Проведя опрос, при ответе на вопрос: «что их не устраивает в коллективе?» Почти 86% ответили, что сам коллектив и пассивная администрация.

Правильное решение, который мы сделали в этом случае, состояло в том, чтобы узнать какой процент каждой возрастной группы преобладает в данной организации, если всю школу мы условно принимаем за 100%. Так на долю молодого поколения приходились жалкие 12%. Этот % совсем уменьшился к концу году, когда молодые сотрудники решили и вовсе покинуть данное учреждение. Доля старшего поколения была довольно высока, она составляла почти 80%.

В итоге мы совсем ушли в сторону % различия и выявления ошибок, которые были допущены администрацией в своей работе. Мы выявили следующее: 1. Учителей набирались не по признаку мастерства, а по признаку знакомства и общения одного с другим. 2. Нормы педагогической этики и морали напрочь отсутствовали у возрастных учителей, которые выгорели, проработав по 30 и 40 лет. Лексика таких людей устарела и остановилась где-то в районе пропасти образования и новых методических стандартов. 3. Уровень эмоционального состояния молодого поколения в коллективе был близок к тому, чтобы уступить место старому поколению. При этом старое поколение не хотело стареть и уходя, нести методическую помощь молодому. Все было с точностью наоборот, поколение X, создавали невыносимые условия работы молодому поколению, отдавая им самые сложные классы и забирая себе все лучшее. 4. Среднее поколение было безграмотно, поскольку училось у

предыдущего, как нужно работать. Опять же исторически это поколение было самым ненужным, на их долю попадали кризисы и дефолты в стране. Многие из них чувствовали одиночество и боязнь за свое будущее [6]. 5. Таким образом, коллектив разделился на «знающих» и «незнающих» методические принципы. В данном случае, самой большой ошибкой администрации было вмешаться в данный процесс, который повлек за собой анализ спора молодых и старых, на принципах которых воспитывалась «верхушка» школы. Кризис школьного коллектива вылез в то, что споры были все чаще и чаще, победителей старались затравить в коллективе, уничтожить эмоционально.

Работа, которая должна проводиться в педагогическом коллективе, на сплочение его и дружбу, привела к снижению эффективности всей школы. Дети от этого стали хуже учиться, становилось все больше неуспевающих учеников. Статистика школы, стала меняться на глазах, только цветущая школа с медалистами и хорошистами превратилась в «приют» переживающих педагогов и неуправляемых детей. Многие учителя, которые каждый день жили в таком коллективе, входили в состоянии апатии, депрессии и конфликта с собой.

Таким образом, психология школы, стала ключевым фактором в повороте современного образования. Этого нельзя отрицать. Мы должны разобраться в ситуации, где на одного молодого сотрудника приходится пять педагогов с опытом работы больше 20 лет [5]. Это недопустимая причина, которая влияет на развитие общества и образования в целом.

Действия, которые мы посчитали верными в сложившейся ситуации для общеобразовательных школ это:

1. Активная и сплоченная работа администрации школы. Двое сказали, третий поддержал. Командная игра, в которой победителей нет.

2. Взаимная поддержка учителей и родителей, которые хотят помочь школе, чтобы не было проблем в образовании их детей. Компромисс учителей и учеников.

3. Сотрудники школы один раз в месяц обязаны ездить на общий отдых. Духовно развиваться и расслабляться.

4. Многообразие опыта работы учителей должно восприниматься другими работниками, как реальный шанс научиться чему-то новому, а непсихологический барьер в своей практике.

5. Администрация обязана на каждом педагогическом совете награждать коллег именными грамотами, за простые таланты педагогов в той или иной сфере, чтобы поддерживать позитивный настрой в коллективе.

6. Администрация должна приглашать психологов на различные мероприятия, чтобы учиться у них мерам воздействия на коллектив, чтобы не было конфликтов.

7. Коллектив - должен быть единым звеном в системе образовательного процесса и становится единым фронтом, который объединен единой целью. Эти цели должны ставить администрация и общество.

Список источников

1. Ананьев, Б. Г. Избранные психологические труды: в 2 т. / Б. Г. Ананьев - М, 1980. - Т. 2. - 232 с.
2. Анисимов, О. С. Акмеологические основы рефлексивной самоорганизации педагога: творчество и культура мышления: дис.д-ра психол. наук / О. С. Анисимов. - М., 1994. - 386 с.
3. Антипина, Г. С. Теоретико-методологические проблемы исследования малых социальных групп / Г. С. Антипина. - Л., 2010. - 120 с.

4. Анцыферова, Л. И. Методологические проблемы психологии развития / Л. И. Анцыферова // Принцип развития в психологии. - М.: Наука, 2008. -С. 3-20.
5. Аркин, Е. А. Задачи и методы изучения школьного коллектива / Е. А. Аркин. - М.; Л., 2019. - 214 с.
6. Айзенберг, А. Я. Самообразование: история, теория, современные проблемы. - М.: Высшая школа, 2017. - 128 с.
7. Бехтерев, В. М. Предмет и задачи общественной психологии коллективной науки / В. М. Бехтерев. - М., 2009. - 120 с.

The key mistakes and factors affecting the teaching staff in secondary schools are considered.

Keywords: school, collective, psychological barrier.

ОСОБЕННОСТИ НАЙМА И УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ

Михайлова В.С.

Белорусский государственный экономический университет, Минск, Беларусь

Показаны особенности найма и работы с персоналом с ограниченными возможностями, а также значимость инклюзивной бизнес-модели в решении проблемы занятости.

Ключевые слова: инклюзия, персонал, бизнес, управление организацией.

Инклюзия – это процесс реального включения в активную жизнь общества людей, имеющих трудности в физическом развитии, в том числе с инвалидностью или ментальными особенностями. На данный момент в Республике Беларусь насчитывается 118 тысяч человек трудоспособного возраста с инвалидностью, из них работают почти 68 тысяч человек.

Практика инклюзивного приёма на работу нацелена на устранение любой формы дискриминации, в частности, предвзятости при приёме на работу людей с ограниченными возможностями. Законы устанавливают равные права на работу любого гражданина, и работодатели должны знать эти законы, чтобы обеспечить справедливую практику найма. Особенности труда инвалидов, их права и гарантии по реализации их прав на труд регулируются Законом Республики Беларусь «О социальной защите инвалидов в Республике Беларусь» [1].

Инклюзивные бизнес-модели реализуют особый способ управления организацией за счет включения в бизнес-процессы людей с ограниченными физическими возможностями и особенностями психического развития. Его особенность заключается в том, что он помогает формировать новую корпоративную культуру, основанную на равенстве и принятии особенностей каждого сотрудника. В инклюзивной среде сотрудники придерживаются более широких взглядов на жизнь, свободны от предрассудков и предубеждений, они гибки и адаптивны.

Несомненными плюсами работы персонала с ограниченными возможностями исследователи называют высокие показатели их труда, дисциплину и благонадёжность [2]. Увеличение кадрового потенциала за счет найма людей с ограниченными возможностями приводит к созданию дружественного имиджа компании у клиентов и потребителей и повышению лояльности клиентов. Используя нетипичный подход к набору персонала, компания выделяется среди конкурентов и создает более качественные продукты или услуги.

Наем персонала с ограниченными возможностями требует создания для них некоторых специфических условий на рабочем месте в стенах компании, в частности, наличия безбарьерной среды, лояльного и дружественного отношения коллектива. Для формирования такого отношения могут помочь тимбилдинги, тренинги с психологом на скрепление коллектива, гарантия защиты прав и интересов работника данной категории, помощь работнику при адаптации, расширенный социальный пакет из-за проблем со здоровьем.

Согласно исследованию Deloitte «Diversity and Inclusion Solutions: Market Primer, 2020» [3], компании, которые придерживаются политики приема людей с различными ограничениями, в 6 раз более адаптивны к изменяющейся среде, в 6 раз чаще становятся инновационными, в 3 раза более производительны, в 2 раза чаще добиваются своих финансовых целей, а вероятность достижения высоких бизнес-результатов у них в 8 раз выше.

Ярким примером инклюзивного бизнеса в Республике Беларусь является сеть кофеен «Инклюзивный бариста», открывшихся в 2020 г. Особенность заведений заключается в том, что руководит ими человек с синдромом Дауна, а все работники имеют инвалидность. Старт кофейням «Инклюзивный бариста» дал проект 2017 г., в рамках которого люди, передвигающиеся на инвалидных колясках, обучались профессии бариста. Вскоре партнером проекта стал оператор мобильной связи А1, уделяющий проблеме инклюзивности особое внимание. В частности, большинство офисов данного оператора являются объектами с безбарьерной средой. Инклюзивная бизнес-модель не только позволяет сотрудникам кофеен реализовывать себя в профессии, но и демонстрирует более высокие экономические результаты в сравнении со средними показателями в отрасли. Так, вторая кофейня сети окупилась за 2 месяца, тогда как традиционные концепции достигают точки безубыточности за 9-12 месяцев [4].

Наем людей с ограниченными возможностями – решение социальной проблемы занятости данной категории населения методами бизнеса – придает бизнесу социально ориентированный характер. Это позволяет бизнесу получить преференции от государства, договориться о льготах на аренду, найти партнеров, приобрести медийный капитал. Для самих сотрудников с ограниченными возможностями – это возможность социализации и общения с другими людьми, чтобы чувствовать себя частью общества.

Список источников

1. Трудовой кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3941&p0=2019087021>. – Дата доступа: 26.03.2022 г.
2. Сайт Ассоциации «Равные права и равные возможности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://diversityrussia.com/index/proektyi/reklamnyie-kompanii/mnogoobrazie>. – Дата доступа: 31.03.2022 г.
3. Diversity and Inclusion Solutions: Market Primer / Deloitte Development LLC [Электронный ресурс]. – USA, 2020. – Режим доступа: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/us/Documents/human-capital/us-diversity-and-inclusionsolutions.pdf>. – Дата доступа: 25.03.2022 г.
4. Полещук, Н. А. Маркетинг в инклюзивном бизнесе / Н. А. Полещук, С. В. Основин // Менеджмент и маркетинг: опыт и проблемы : сборник научных трудов / БГЭУ [и др. ; под общей редакцией В. С. Голика]. – Минск : А. Н. Вараксин, 2021. – С.211-216.

The features of hiring and working with personnel with disabilities are shown, as well as the importance of an inclusive business model in solving the problem of employment.

Keywords: inclusion, personnel, business, organization management.

ЦЕННОСТИ КАК ФАКТОР МОТИВАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Михайлова В.С.

Белорусский государственный экономический университет, Минск, Беларусь

Проанализировано влияние различных жизненных ценностей на мотивацию работника. Объяснены методы управления персоналом при ценностном факторе мотивации.

Ключевые слова: ценность, мотивация, методы управления персоналом.

Управление персоналом – это процесс системного и планомерного воздействия на персонал организации, организованный с помощью взаимосвязанных организационных, экономических и социальных механизмов управления. Его цель – обеспечение эффективного функционирования операционного процесса и удовлетворения потребностей работников в их профессиональном и личностном развитии. Если руководство будет учитывать приоритетные ценности работников, с помощью различных методов управления оно сможет повысить мотивацию персонала к работе, что в свою очередь увеличит эффективность и прибыль компании [1].

Существует три группы методов повышения мотивации работника – экономические (повышение зарплаты, премии и другие выплаты), организационно-административные (привилегии сотрудникам), социально-психологические (признание авторитета, доверие, поддержка, укрепление лояльности, проведение корпоративных мероприятий для формирования дружелюбной и рабочей атмосферы).

Мотивация является силой, побуждающей человека к активному действию. Как следствие, от того, какие ценности являются доминирующими у человека, зависит его мотивация к работе. Иными словами, личные ценности человека являются фактором мотивации. Ценности – это жизненные направления в деятельности человека, его личностные взгляды и убеждения, которыми он руководствуется для принятия различных жизненных решений. Для успешного бизнеса немаловажное значение имеет правильная мотивация сотрудников.

Исследование по ценностям и их значимости среди огромного количества стран, в числе которых присутствует Беларусь, проводит Всемирная ассоциация по изучению ценностей (ВАИЦ) (The World Values Survey Association (WVSA)). Это некоммерческая организация объединяет социологов, изучающих изменение ценностей и их влияние на социальную и политическую жизнь [2]. Согласно данным исследований 7-ой волны ВАИЦ, проведенных в период с 2017 по 2020 год, ценностью, которая прямо влияет на мотивацию персонала, является: карьера / работа – ее выбрали 89,5 % респондентов, указавших варианты ответов «очень важно» и «скорее важно», и семья – ее выбрали 98,4 % респондентов.

Ценности карьеры и семьи имеют высокую значимость. Если для работника ценность карьеры высока, он будет много времени уделять работе, совершенствовать свои навыки и стремиться к самореализации в своей сфере. Такой работник очень ценен для компании, и если ему создать условия, он принесет пользу компании в виде новых идей, эффективной работы, что позволит увеличить доход компании. Семья также является фактором мотивации. Ради семьи работник будет стараться улучшить свое положение в компании и увеличить свой заработок, чтобы содержать и удовлетворять потребности семьи.

Если работодатель идентифицирует доминирующие ценности работника и правильно использует различные методы управления, он получает грамотно разработанную систему мотивации персонала. Данная система мотивации обеспечивает четкое согласование целей работы конкретного сотрудника, структурного подразделения и компании в целом, а также способы их достижения. Кроме того, она позволяет решать проблемы с текучестью кадров и «кадровым голодом», удерживая высококвалифицированных специалистов, «заточенных» под конкретную компанию; сократить временные и финансовые затраты на поиск, подбор и адаптацию персонала; сформировать сплоченный коллектив единомышленников, поддерживать в нем уверенность в профессиональной востребованности со стороны работодателя и желание работать в данной компании эффективно, с полной отдачей, с мотивацией на результат.

Таким образом, ценности являются важным фактором мотивации. Мотивация работника является одним из наиболее важных аспектов системы управления персоналом. Знание ценностей работника, направленных на достижение индивидуальных и организационных целей, помогает компании функционировать более эффективно. В свою очередь, знание работником о том, что компания учитывает его ценности, делает работника более лояльным к компании и ее ценностям.

Список источников

1. Мишурова, И. В. Управление мотивацией персонала: учебно-практическое пособие для студентов высших учебных заведений. [Текст] / И. В. Мишурова. – Ростов н/Д : МарТ : Феникс, 2013. – 271 с.

2. World Values Survey Wave 7: 2017-2020 [Электронный ресурс] Всемирное исследование ценностей – Режим доступа: <https://www.worldvaluessurvey.org/WVSONline.jsp>. – Дата доступа: 05.03.2020.

The influence of various life values on employee motivation is analyzed. The methods of personnel management with the value factor of motivation are explained.

Keywords: value, motivation, personnel management methods

ТАЙМ-ТРЕКИНГ (TIME-TRACKING) КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ

Павлова Н. А.

Белорусский государственный экономический университет, Минск, Беларусь

Проанализирована роль тайм-трекинговых систем в системе контроля за деятельностью каждого работника в течение рабочего дня.

Ключевые слова: управление, контроль, рабочее время.

Time-tracking (тайм-трекинг) – современная технология, позволяющая фиксировать время, затраченное на выполнение профессиональных задач и проектов, не связанных напрямую с исполнением рабочих задач. Например, волонтерская деятельность от лица компании. Данная технология широко распространена в крупных компаниях с почасовой оплатой. Основной целью ее внедрения является необходимость повышения эффективности отдельного работника, что в итоге приводит к повышению эффективности деятельности компании.

Тайм-трекеры – это программы, предназначенные для подсчёта рабочего времени штатных и удалённых сотрудников, затраченного на выполнение тех или иных заданий. Тайм-трекинговые сервисы помогают контролировать продуктивность работников и отслеживать, насколько эффективно и результативно они проводят рабочее время. Тайм-трекер с точки зрения технологии – это компьютерное программное обеспечение, которое позволяет сотрудникам записывать время, потраченное на выполнение задач или проектов, а работодателям – их контролировать. Тайм-трекеры полезны не только для руководства компании или проекта, но также для клиентов. С их помощью клиенты могут быть осведомлены по поводу хода работы над поставленными задачами, отслеживать эффективность работников и оценивать обоснованность денежных выплат.

Участниками системы тайм-трекинга могут являться три группы стейкхолдеров:

1. Работники. Каждый сотрудник вручную или автоматически, отмечает собственный рабочий набор активностей в течение рабочего дня.

2. Менеджмент. Менеджеры и управляющие фиксируют рабочее время, затраченное на исполнение рабочих обязанностей, и осуществляют контроль над правильностью трекинга рабочего времени подчинённых.

3. Клиенты компании. Клиентам может быть предоставлен доступ в тайм-трекинговые системы с целью контроля осуществления работы по проектам заказчика.

В настоящее время существуют следующие формы тайм-трекинговой системы:

- приложение, предназначенное для всех подключенных к сети и авторизованных устройств,
- веб-сервис,
- стороннее приложение, не являющееся внутренним инструментом компании.

Часто такой сервис предполагает корпоративную плату за использование.

Программы или сервисы тайм-трекинга имеют ряд задач, среди которых основными являются следующие:

- учет рабочего времени сотрудников,
- учет деятельности, не связанной напрямую с рабочими обязанностями (волонтерство, проведение тренингов, самообучение сотрудника),

- учет количества времени, на которое сотрудник превысил рабочий день,
- учёт категорий задач, как связанных, так и не связанных с рабочими обязанностями [1].

Категории, учитываемые в тайм-трекинге:

- вид деятельности, кратко характеризующий ее,
- время, затраченное на выполнение задания,
- дополнительно, при необходимости: использованные ресурсы для выполнения задачи и описание выполненной работы, категория выполненной задачи (рабочая, внерабочая, другая).

На текущий момент существует два вида тайм-трекинга:

- ручной – начало работы над любой задачей или проектом сотрудник отмечает самостоятельно. У данного вида есть особенности: гибкость (работник самостоятельно формулирует название рабочей задачи, формулирует название и отмечает затраченное время) и более низкая точность (работник может либо забыть поставить время, или задать заведомо ошибочное),
- автоматический – сотрудник запускает специальное приложение или сервис, фиксирует начало выполнения рабочих или внерабочих обязанностей и при необходимости указывает использованные ресурсы.

Известным автоматическим тайм-трекером является приложение *Timely*. Приложение предназначено как для отдельных пользователей, так и команд, которым нужен специализированный тайм-трекер. Оно имеет синхронизацию с календарем и способен рассчитывать заработок, при указании ставок оплаты задач. Тайм-трекинг каждого члена команды синхронизируется в аккаунте администратора.

В качестве примера ручного тайм-трекера можно привести приложение *Harvest*, предназначенное для малых и средних предприятий, которым необходимо отслеживать время, расходы, а также выставлять счета. Один авторизованный пользователь может вести два проекта одновременно.

Оба приложения взимают плату за пользование и не являются внутренним инструментом компании.

Использование технологии тайм-трекинга предоставляет ряд преимуществ участникам системы тайм-трекинга:

- **Прозрачность.** Тайм-трекинг позволяет проанализировать степень загруженности сотрудника, а также учитывает число часов переработки или недоработки.
- **Контроль.** Технология помогает эффективно управлять проектами: работодатели способны контролировать выполнение задач, а также отслеживать затраты ресурсов.
- **Мотивация.** Каждый сотрудник компании с почасовой оплатой труда может рассчитывать на полную оплату труда, при полном и корректном выполнении тайм-трекинга.
- **Отслеживание прогресса.** При продолжительном профессиональном тайм-трекинге возможно отследить динамику в соотношении рабочего времени к выполняемой задаче.

Таким образом, высокая производительность труда в компании возможна при условии ежедневного учета и последующей оценки эффективности выполнения персоналом рабочих и иных задач. Тайм-трекеры позволяют руководителю отслеживать использование рабочего времени сотрудником и его продуктивность, а специалистам – контролировать свое рабочее время. Тайм-трекинговые системы являются аналогом бумажного документа, учитывающего

выработку рабочего времени, при этом они содержат подробную информацию о ходе рабочего дня.

Список источников

1. Ю. В. Бабанова, А. К. Кулясова. Методологические аспекты трекинга как инструмента контроля в современном бизнесе // Вестник Приамурского государственного университета им. Шолом-Алейхема, 2014. № 1(14). С. 19-22.

The role of time-tracking systems in the system of control over the activities of each employee during the working day is analyzed.

Keywords: management, control, working hours.

ОНБОРДИНГ ПЕРСОНАЛА В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ

Павлова Н.А.

Белорусский государственный экономический университет, Минск, Беларусь

Проанализирована роль онбординга в системе адаптации сотрудников к новым рабочим обязанностям.

Ключевые слова: онбординг, адаптация, персонал, работник.

В современной организации адаптация персонала считается одной из важнейших составляющих работы HR-менеджера. Многие считают, что адаптация – это процесс знакомства нового сотрудника с рабочими процессами, обязанностями и коллективом. На самом деле, это процесс ознакомления с корпоративной культурой, принятыми в компании подходами к решению задач и построения эффективного взаимодействия с командой. В случае успешной адаптации новый сотрудник быстро вливается в коллектив и начинает приносить пользу компании. Заинтересованный в работе и компании персонал – стержень любой компании или организации. Потому период адаптации сотрудника играет важную роль в дальнейшей профессиональной стратегии поведения работника.

Одним из этапов адаптации сотрудника является онбординг (onboarding), который проводится с целью ускорения процесса изучения внутренних процессов компании, правовой базы компании, а также ее инфраструктуры. В то же время онбординг может быть проведен и для сотрудников, которые подверглись вторичной расстановке персонала, для их более быстрой адаптации на новом рабочем месте[1].

Как правило, объектами изучения при онбординге становятся:

- социально-экономические условия,
- приказы организации,
- нормы и нормативы,
- должностные инструкции,
- режим труда и отдыха.

В случае успешного онбординга новому сотруднику обеспечено:

- комфортное начало работы на новом рабочем месте,
- знакомство со структурой компании и производимой продукцией,
- знакомство с персоналом компании,
- обучение,
- вовлечение в рабочие процессы.

Онбординг предполагает сопровождение сотрудника работниками кадровой службы, менеджеров или сотрудниками HR-службы. Он может осуществляться в следующих формах:

- экскурсия по предприятию,
- ознакомление с рабочим местом,
- знакомство с руководителем,
- обучающие семинары,
- тренинги.

Следует однако отметить, что подобные формы проведения онбординга более уместны в малых и средних компаниях (предприятиях). При необходимости проведения для большого

количества работников одновременно онбординг может быть геймифицирован и проводиться в режиме онлайн с использованием веб-приложения или веб-страницы.

Несомненно, что онбординг представляет собой один из факторов мотивации сотрудников: качественно проведённый процесс адаптации способен стимулировать желание работника профессионально развиваться на базе данной компании.

Таким образом, онбординг является важнейшим этапом адаптации персонала в новых рабочих реалиях. При условии успешно проведенного онбординга и полном HR-сопровождении сотрудник может быть максимально замотивирован в быстром усвоении внутренних распорядков организации, новых рабочих обязанностей, налаживании коммуникации с коллегами, а также качественном и добросовестном выполнении новых рабочих обязанностей.

Список источников

1. Сапранкова, Т. А., Фирсова Н. В. Система онбординга как новый элемент в парадигме управления персоналом // Бизнес-образование в экономике знаний, 2020. № 3. С. 122 – 123.

The role of onboarding in the system of adaptation of employees to new work responsibilities is analyzed.

Keywords: onboarding, adaptation, staff, employee.

HISTORICAL CONTRAST BETWEEN THE GNOSTIC AND THE CHRISTIAN EDUCATIONAL MODEL

Michele Loré

In recent years, in the West there has been an involution of historical studies due to a flattening of the close contemporaneity, considered the only one worthy of further study.

This basic idea also passed into the school, where the curriculum sacrificed the study of Antiquity, the Middle Ages and even Modernity on the altar of the twentieth century, left alone to soar above the others.¹

The causes of this change are of an ideological and practical nature at the same time: on the one hand there is the idea of a remote and dusty past, the knowledge of which is rendered useless by the convulsive transformations imposed by technology, on the other the need to train young people in order to make them protagonists of the present.

The negative consequences of this approach did not take long to manifest themselves, distorting the results of historiographical research and clouding the understanding of long-lasting phenomena, that is, those that cross the centuries sometimes like a river on the surface, sometimes like a karst river, reaching surprisingly far.²

One of the long-lasting historical phenomena that, despite continuing to exert their influence on the present, aren't investigated with the attention they deserve is undoubtedly Gnosticism.³

It is very difficult to reconstruct the genesis of Gnosticism, regarding which there are two different theories. One wants him to be born in the context of traditional oriental religions, in particular from Hinduism and later linked to magical Neoplatonism. The other, more accredited by specialists and followed here, traces the genesis of Gnosticism back to the Jewish circles of the Christian era.

Since its appearance in the first century, Gnosis has represented a formidable opponent of Christianity. Its insidiousness depended on having borrowed many external aspects from Christianity, reinterpreting them in a diametrically opposite way, according to an esoteric scheme that mixed oriental mystery doctrines with the magical Neoplatonism of Proclus, Porphyry and Iamblichus.

¹ The Decree Law 4 November 1996, n. 682, signed by the then Minister of Education Luigi Berlinguer, provides for the exclusive study of the twentieth century in the last year of the course of study of all upper secondary schools. The enormous disproportion between the attention paid to the twentieth century and that paid to other historical periods is particularly evident when comparing the program of the last year with the previous ones.

The recent decision (MIUR circular no. 3050 of 4 October 2018) by the Italian Minister of Education, Marco Bussetti, to eliminate the trace of history in the final exams fits into this path.

² On 30 June 2017, at the PhD in Archaeological, Historical and Historical-Artistic Sciences of the University of Turin, a study day was held, sponsored by the Einaudi Foundation, on the theme "La crisi della formazione storica e del mestiere di storico".

³ On Gnosticism see, among others, Meinvielle J., *Influsso dello gnosticismo ebraico in ambiente cristiano*, Roma, Sacra Fraternitas Aurigarum in Urbe 1995; Samek Lodovici E., *Metamorfosi della gnosi. Quadri della dissoluzione contemporanea*, Milano, Ares 1991.

The Gnostics were animated by a very pessimistic vision regarding man and the world, which they exorcised through initiatory knowledge. The Gnostic conception believed that man had been imprisoned in matter by an evil demiurge, the God of the Old Testament, envious of his intelligence, awakened by the serpent (for the Gnostics a highly positive figure). Christ, the emanation (in Gnostic terms: "aeon") of the true God and bearer of saving wisdom, which is not that contained in the Gospels, but the esoteric one communicated in secret only to some apostles, would intervene to redeem man from his slavery. In this way, Gnosis transformed Christ into a continuer of the serpent of Eden, operating a satanic inversion of the biblical message.

Only the Gnostic initiate reached full saving knowledge and became pure spirit, a pneumatic man, freed from the flesh. The lay man remained nailed to earth, while the psychic man occupied an intermediate position between damnation and salvation.

The Eastern Fathers of the Church sensed the grave danger and devoted themselves to the refutation of the Gnostic theses, sometimes remaining influenced by them (as in the case of Origen).⁴

Among the opponents of Gnosticism, Clement of Alexandria should be mentioned first of all,⁵ who lived between the middle of the second century and the beginning of the third. He dedicated the writing entitled *Pedagogue*⁶ to the refutation of the Gnostic doctrine of esoteric initiation and to the definition of Christian pedagogy, of which he was one of the founders. Not the possession of arcane knowledge opens the doors of salvation, explains Clement, but the Sacraments, starting with the first and fundamental: Baptism.

It should be emphasized that the *Pedagogue* of Clement of Alexandria is a work that puts Christian education at the center, of which the author is rightly considered the initiator.

Christianity triumphed over Gnosticism, but failed to eradicate it completely, so much so that it took root in the Jewish environment, particularly in the esoteric tradition of Judaism, the Kabbalah.

From the Jewish environment, the Kabbalistic Gnosis passed into Christian Europe during the Renaissance, thanks to figures such as Marsilio Ficino, esotericist and magician follower of Neoplatonism, and Pico della Mirandola,⁷ one of the greatest non-Jewish lovers of the Kabbalah, advocate of a radical humanism that would indirectly lay the foundations for the Protestant Reformation.

The gateway was open, allowing the Kabbalistic Gnosis to pass into modernity and influence its spirit. Many of the most important philosophers of the modern era, from Descartes to Spinoza, were fascinated or influenced by esotericism or Judaism. Descartes has long been hypothesized to be interested in the Rosicrucian sect, who mixed elements drawn from heterogeneous traditions in a dark vision, according to a scheme subsequently taken up by Freemasonry.

As for Spinoza, who elaborated a pantheistic and materialistic philosophy indifferent towards revealed religions and marked by rationalism, it is known that he was formed in a Jewish school.

⁴ On Origen, let them compare: Crouzel H., *Origenes: un teólogo controvertido*, Madrid, Biblioteca de Autores Cristianos 1998; Trigg J.W., *Origen*, London–New York, Routledge 1998.

⁵ For an introduction to the figure of Clement of Alexandria see You: Catalfamo G., *Clemente Alessandrino*, Brescia, La Scuola 1967; Manfrinotti M., *Creatore e creazione: il pensiero di Clemente Alessandrino*, Roma, Città Nuova 2015.

⁶ On the subject, compare Loré M., "L'impegno pedagogico di Clemente Alessandrino fra influssi filosofici greci e profonda fede cristiana", in "Ricerche pedagogiche", anno LIII (Gennaio-Marzo 2019), n. 210, pp. 86-100.

⁷ On Pico della Mirandola, compare Roulier F., *Jean Pic de la Mirandole (1463-1494): humaniste, philosophe, théologien*, Genève, Slatkine 1989; Sartori A., *Giovanni Pico della Mirandola: filosofia, teologia, concordia*, Padova, Edizioni Messaggero: Facoltà teologica del Triveneto 2017.

During the eighteenth century, the kabbalistic tradition was transformed into a political-religious ideal through Hasidism, born in Poland by Israel ben Eliezer. Also in the eighteenth century, esotericism in Europe was organized and took on an official form through Freemasonry (deeply linked to kabbalistic occultism).⁸

There has been a long debate on the role of Freemasons within the Enlightenment and the French Revolution: some considered it central, others only important, but in any case no historian has denied it. There is no doubt that Freemasonry actively contributed to the overthrow of the ancien régime, the European political order founded on Christian monarchies.

From 1700 onwards, in fact, Europe began to lose more and more of the physiognomy it had painstakingly acquired after the collapse of the Roman Empire. Christianity not only no longer represented its foundation, but often became the target of a close controversy on the part of the Enlightenment philosophers.

With the passage to the next century, the situation changed only apparently. If, on the one hand, the historical and cultural importance of Christianity was no longer denied, it was however incorporated and "overcome" within new philosophies, such as the Hegelian one. The system developed by the German philosopher, characterized by a pantheistic immanentism with a Gnostic flavor, recognized Christianity only of the merit of having prepared the way for the full manifestation of the Spirit, which took place, precisely, in Hegelian philosophy.

Marx, a pupil of Hegel, considered religion "opium of the people", a kind of hypnotic prepared by the ruling classes to appease the proletarian masses. It came, by degrees, to the declaration of the "death of God" by the nihilist Nietzsche, who opened the doors to the shocking spiritual crisis of the twentieth and twenty-first centuries.

The crisis of European conscience, which began with the transition from medieval theocentrism to Renaissance anthropocentrism, is still far from over. To testify, is the failure to ransom after the two terrible world wars and the exhausting cold war.

The form currently taken by the crisis is predominantly spiritual, without however excluding the cultural and economic implications.

The idea that Europe (or rather the whole geographic-cultural area which is generally called Western) must be the theater of unlimited rights (from indiscriminate immigration to self-determination of sex), free from a solid framework of values, represents the most evident manifestation.

Even Catholicism, which remained faithful to its own doctrine and values until the Second Vatican Council, from the 1960s undertook an "opening to the world" which not only did not bring the desired pastoral fruits, but produced confusion and bewilderment in the faithful, causing many to turn away.

With the loss of one's religious faith, which began in the fifteenth century with Lutheran individualism, an erosive process began which dissolved the moral foundations of society and ended up affecting even the ethnic conscience of Europeans, depriving them of any point of reference for identity.

Without religion, without a stable idea of family and social structure, without gender awareness, without their own territory, the peoples of Europe are today reduced to influence, subjugated by the mercantilistic logic of the economic-financial oligopolies that now determine their political fortunes too.

⁸ On the subject, compare Manly Palmer Hall, *The Secret Teachings of All Ages*, 1928.

Список источников

1. Catalfamo G., Clemente Alessandrino, Brescia, La Scuola 1967
2. Crouzel H., Origenes: un teólogo controvertido, Madrid, Biblioteca de Autores Cristianos 1998
3. Loré M., “L’impegno pedagogico di Clemente Alessandrino fra influssi filosofici greci e profonda fede cristiana”, in “Ricerche pedagogiche”, anno LIII (Gennaio-Marzo 2019), n. 210, pp. 86-100.
4. Manfrinotti M., Creatore e creazione: il pensiero di Clemente Alessandrino, Roma, Città Nuova 2015
5. Meinvielle J., Influsso dello gnosticismo ebraico in ambiente cristiano, Roma, Sacra Fraternitas Aurigarum in Urbe 1995
6. Palmer Hall M., The secret teachings for all ages, Mineola (USA), Dover publications inc., 2011
7. Roulier F., Jean Pic de la Mirandole (1463-1494): humaniste, philosophe, théologien, Genève, Slatkine 1989
8. Samek Lodovici E., Metamorfosi della gnosi. Quadri della dissoluzione contemporanea, Milano, Ares 1991
9. Sartori A., Giovanni Pico della Mirandola: filosofia, teologia, concordia, Padova, Edizioni Messaggero: Facoltà teologica del Triveneto 2017
10. Trigg J.W., Origen, London–New York, Routledge 1998

МИГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ: ВЬЕТНАМ, ТАИЛАНД, СИНГАПУР, ФИЛИППИНЫ

Малюга А.И.

ФГБОУ ВО «НГУЭУ», Новосибирск

В статье рассмотрена новая тенденция миграционных потоков за последние десятилетия. Миграционная система в ЮВА на примере Вьетнама, Таиланда, Сингапура и Филиппин: Вьетнам и Филиппины – страны происхождения мигрантов, Сингапур – страна проживания мигрантов, а Таиланд занял промежуточную позицию – и страна происхождения, и страна проживания. Типы миграции, ее влияние на экономику стран региона, социальные проблемы как последствия миграции.

Ключевые слова: миграция, глобализация, регионализация, Вьетнам, Таиланд, Сингапур, Филиппины

Миграционные процессы в Юго-Восточной Азии (далее – ЮВА) имеют давнюю историю: миграционные потоки внутри региона сменились глобализацией миграции. Основной людской поток направлен преимущественно за пределы представленного региона, что обеспечивает внешнеэкономические отношения между странами проживания и происхождения мигрантов – однако эксперты за последние десятилетия начали наблюдать развитие другой тенденции: регионализация трансграничных людских перемещений.

Интересен тот факт, что Филиппины, в отличие от других стран ЮВА, не вписываются в общую модель регионализации людских потоков: по данным за 2015 год за рубежом проживало 5,3 млн человек[5]. По данным за 2018 год, более 2 млн филиппинцев проживали в США, около 585 тысяч – в Саудовской Аравии, около 240 тысяч – в Японии, а в странах ЮВА проживало немного более 140 тысяч филиппинских мигрантов[1].

Между представленными в статье странами – Вьетнамом, Таиландом, Сингапуром и Филиппинами – существует экономический и демографический разрыв, в результате чего у этих стран наблюдаются разные роли в миграционной системе: Филиппины и Вьетнам – «доноры», Сингапур – «реципиент», а Таиланд занимает промежуточную позицию по показателям экономического развития, поэтому является как страной происхождения для многих трудовых мигрантов, так и страной проживания для выходцев из других стран региона. Например, на 2021 год население Сингапура составляет 5,45 млн жителей в общем, среди них – 1,47 млн трудовых мигрантов, иждивенцев и иностранных студентов. В качестве представителя страны-донора можно представить данные Вьетнама: по данным за 2017 год, больше всего вьетнамцев находилось в США (51,7%), Австралии (8,7%), Канаде (7,0%), Франции (4,7%), Южной Корее (4,2%)[4]. Более того, доля населения трудоспособного возраста (15-64 лет) во Вьетнаме выросла с 57% в 1990 году до 70% в 2017 году, поэтому Вьетнам продолжает оставаться страной с избытком рабочей силы, что делает трудовую миграцию важнейшим из ее видов; численность вьетнамцев, выезжающих на работу за рубеж, продолжает увеличиваться с каждым годом.

Народонаселение страны прямо влияет на миграционную политику в отношении определенных категорий иностранных специалистов. Сингапур, где рост пожилого населения порождает спрос на медицинское обслуживание, активно привлекает зарубежный медперсонал в страну. В Таиланде, где масштабы старения заметно ниже, наоборот, стремятся ограничить приток иностранного медперсонала, отдавая предпочтение местным специалистам.

Не следует забывать и о вынужденной миграции – вызванной конфликтами или природными катаклизмами. Регион ЮВА относится к числу наиболее уязвимых к последствиям природных катастроф. Многие территории данного региона находятся под угрозой повышения уровня моря, что может стать причиной наводнений и ураганов. Более того, целый ряд территорий – включая Филиппины, Таиланд и восточное побережье Вьетнама – подвержены разрушительным циклонам[2].

В последнее время стало больше внимания уделяться интеграции мигрантов. Претендентам на иммиграцию в Сингапуре перед переездом надо пройти особый тест на знание культуры, законов и государственного устройства страны. Правительство поддерживает программы строительства жилья и инфраструктуры, стремится расселять мигрантов и представителей различных диаспор, избегая создания локального гетто.

Подводя итог, регион ЮВА все сильнее за последние десятилетия проявляет тенденцию к ориентации на страны в том же регионе, и только Филиппины – исключение. Вьетнам – вторая страна по численности мигрантов за рубежом, однако в последнее время она все сильнее придерживается тенденции регионализации миграционных потоков. К странам с высокой долей мигрантов (30%) относится Сингапур, в Таиланде на долю мигрантов приходится от 2 до 10%: в основном, они заняты в промышленности, строительстве и в домашнем хозяйстве. Денежные переводы мигрантов также влияют на экономику, становясь важным источником финансовых ресурсов для стран-доноров, повышая благосостояние семьи мигранта в частности и населения в целом.

Однако не следует забывать и о социальных проблемах, возникающих в результате миграционного процесса. Во-первых, нелегальная миграция: непредсказуемая потоки мигрантов создают напряжение на местную социальную инфраструктуру. Во-вторых, увеличение числа приезжих, особенно в условиях высокой безработицы, бедности и ограниченности социальных услуг, влечет за собой рост националистических и анти-иммигрантских настроений. В-третьих, утечка умов при эмиграции, в это же время среди иммигрантов в страны ЮВА преобладают люди с невысоким уровнем образования.

Список источников

1. Преображенская А.А., Князев П. Формирование миграционной системы в Юго-Восточной Азии // Международная торговля и торговая политика. 2018. № 4. С. 71-89
2. Рогожина Н.Г. Изменение климата и проблема миграции в странах ЮВА // Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития. 2013. - № 20. с. 70-85
3. Рогожина Н.Г. Внутрорегиональная миграция трудовых ресурсов в Юго-Восточной Азии // Мировая экономика и международные отношения. 2020. Т. 64. № 3. С. 111-119
4. Рязанцев С.В., Маньшин Р.В., Моивеева Е.М., Пинчук В.Н. Миграция населения из Вьетнама: современные особенности и возможности для России // Вьетнамские исследования. Серия 2. 2019. № 2. С. 29-43
5. Цапенко И.П. Регионализация миграционных процессов // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. 2017. № 10 (4). С. 70-85

The article considers a new trend in migration flows over the past decades. The migration system in Southeast Asia on the example of Vietnam, Thailand, Singapore and the Philippines: Vietnam and the Philippines are the countries of origin of migrants, Singapore is the country of residence of migrants, and Thailand has taken an intermediate position - both the country of origin and the country of residence. Types of migration, its impact on the economies of the countries of the region, social problems as a consequence of migration.

Keywords: migration, globalization, regionalization, Vietnam, Thailand, Singapore, Philippines.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ЭКСПЕРИМЕНТЫ В АУДИОВИЗУАЛЬНЫХ ЖУРНАЛИСТСКИХ ПРОИЗВЕДЕНИЯХ: АКТУАЛЬНОСТЬ И ОПТИМАЛЬНЫЕ ФОРМАТЫ

Вовчецкая Т.Д.

СПбГУ, Высшая школа журналистики и массовых коммуникаций, Санкт-Петербург

Статья посвящена анализу использования социального эксперимента в аудиовизуальных произведениях. Приведено понятие «эксперимент» и определена специфика эксперимента в журналистике, проанализированы популярные примеры его использования. С помощью опросных методик сделаны выводы об эффективности использования метода социального эксперимента для раскрытия психологических особенностей поведения людей, определены наиболее популярные форматы его проведения.

Ключевые слова: журналистика, социальный эксперимент, психология, форматы социального эксперимента.

Эксперимент – один из главных методов научного познания. До середины двадцатого века бытовало мнение, что научный эксперимент – метод исключительно естественных наук, однако сегодня этот метод активно применяется и в социальных, и в гуманитарных исследованиях. В журналистике эксперимент существует и как популярный объект для наблюдения и популяризации научных знаний, и как самостоятельный метод исследования действительности [8].

Согласно определению, приведенному в психологическом словаре, эксперимент - исследовательская стратегия, в которой осуществляется целенаправленное наблюдение за каким - либо процессом в условиях регламентированного изменения отдельных характеристик условий его протекания. При этом происходит проверка гипотезы [4].

Эксперимент в журналистике – это сразу и жанр, и метод сбора информации. Экспериментальный метод – это метод наблюдения, проверки и активного участия автора исследования. Во многом он бывает ситуативным, т.к. действия журналиста. в нем определяются развитием той или иной ситуации [1]. Социальный эксперимент сегодня стал основой научных исследований, его определения можно встретить в учебных изданиях по журналистике: «Эксперимент наряду с наблюдением является главным методом научного познания, основой эмпирического подхода к знанию. <...> Применение метода эксперимента в разных сферах науки и видах деятельности позволяет выявить как общие, так и специфические его черты» [7].

М. Н. Ким в книге «Технология создания журналистского произведения» соотносит эксперимент с методом включенного наблюдения. «Во-первых, как и во включенном наблюдении, журналист-экспериментатор поддерживает непосредственную взаимосвязь с объектом изучения, во-вторых, эксперимент, как и наблюдение, может проводиться скрытно. И наконец, эксперимент относится к визуальным средствам изучения социальной действительности» [3].

Интерес журналистики к психологии человека, к мотивации его поступков, к фиксации человеческих реакций на события действительности существовал всегда [5]. Эксперименты, которые демонстрируют механизмы взаимодействия личности и общества, подчинения индивидуума коллективной воле, сегодня как никогда актуальны. Журналист, чтобы собрать необходимую информацию, опирается не только на традиционные источники (человек, документ и предметно-вещественная среда), но и активно использует практическую сторону

своей профессиональной деятельности. Благодаря методу социального эксперимента журналист может выбирать свою роль: как быть наблюдателем (социальные эксперименты в традиционном их понимании, например то, как они представлены в фильмах Феликса Соболева – о них мы поговорим далее), так и принимать участие в процессе, контролировать и моделировать его (смоделированные ситуации на ток-шоу формата «Пусть говорят»). В этом случае отправной точкой становится реальная жизненная ситуация, поднимающая актуальные социальные проблемы. Ситуация не развивается, герой не может ни преодолеть конфликт, ни отказаться от борьбы с ним, поэтому автор дает толчок для дальнейшего развития. ситуации – в конкретном приведенном примере – организывает встречу и диалог героев, проводит расследование ситуации) [10].

Была выдвинута следующая гипотеза – метод социального эксперимента эффективен для раскрытия психологических особенностей поведения людей, поскольку он позволяет проверить и наглядно продемонстрировать те или иные предположения, не уходя при этом в исключительно научную область, но при этом необходимо тщательно выбирать форму, в которой будет проведен и представлен этот эксперимент, поскольку от этого значительно меняется восприятие этого эксперимента зрителем.

Эксперимент позволяет зрителю взглянуть на себя со стороны, перенести опыт участников эксперимента на себя, глубже проникнуться проблемой, поскольку она приобретает конкретное «лицо».

Существует большое количество документальных фильмов и телепрограмм, связанных с психологией и социальными экспериментами. До сих пор одной из основных и значимых работ в этой области по праву считается документальный фильм режиссера Феликса Соболева. 50 лет назад в 1971 году вышел его психологический киноэксперимент «Я и другие», снятый при киностудии «Киевнаучфильм» [9].

В фильме проводятся шесть экспериментов, раскрывающих особенности поведения людей в группе, с целью изучить: механизм формирования общественного мнения; возможно ли манипулировать впечатлениями человека; оценить уровень внушаемости и подверженности чужому влиянию. Результаты экспериментов выявили склонность людей к: ложному самовнушению; предубежденности мыслей; конформизму; отказу от своего мнения и следованию за мнением большинства; нежеланию выделяться и идти против группы. Феликс Соболев открыто проводил все эксперименты, выбирая наиболее простой и прямой способ фиксации происходящего, то есть участники знали, что их снимают.

В одном из выпусков всесоюзного сатирического киножурнала «Фитиль» от 1962 года был проведен эксперимент, чтобы выяснить, сколько людей верят в приметы. На дорогу выпускали на дорогу черную кошку и смотрели на реакцию людей. По результатам эксперимента большинство людей оказались суеверными.

В 60-70-е годы социальные эксперименты были популярной основой для работы не только советских, но и западных документалистов. В частности, в Голландии проводился киноэксперимент, цель которого состояла в том, чтобы проверить реакцию людей на раненого человека на дороге – проедут ли они мимо или остановятся, чтобы помочь [6].

Не теряют своей популярности социальные эксперименты и в наши дни. Существуют отдельные YouTube-каналы, посвященные социальным экспериментам и пользующиеся популярностью. Например, среди них каналы «BIZ», «Социальные Эксперименты!». Новую волну популярности социальные эксперименты получили с возникновением и развитием платформы TikTok. Разумеется, используется этот жанр и на телевидении. Например, на Пятом канале в утренней программе «Утро на 5», которая выходит по будням, показывают

социальные эксперименты. Направленность этих экспериментов максимально разнообразная: они касаются вождения автомобиля, супружеских отношений, грамотности, музыкальных способностей и многого другого. Сюжеты передачи отличаются познавательностью, хорошей долей юмора, при этом этически корректны. К сожалению, этого нельзя сказать про все существующие проекты с использованием социальных экспериментов, особенно часто спорными оказываются проекты в сети Интернет.

Социальные эксперименты помогают зрителю взглянуть на свое поведение со стороны, показывают степень равнодушия людей, зачастую они могут даже представить срез поколения (хорошим примером может служить уже упомянутый фильм «Я и другие» Феликса Соболева, «Веселые ребята» Павла Слободкина). Тем не менее при неосторожном подходе к социальным экспериментам можно вместо помощи и толчка к саморефлексии нанести вред участникам эксперимента или зрителям. Не стоит вставлять моменты, унижающие человеческое достоинство участника эксперимента, моделировать ситуации, которые могут принести значительный стресс, спровоцировать обращение в полицию.

Кроме того, не стоит забывать о том, что социальный эксперимент может выступать или не выступать методом научного исследования. Для того, чтобы в результате эксперимента сделать какие-либо выводы, нужно соблюдать принципы репрезентативности исследования – нельзя делать выводы на основании эксперимента с участием малой группы людей, не учитывать специфику проведенной выборки. Для правдивого отражения действительности необходимо уделять особое внимание и средствам выразительности: планам, темпу, ритму монтажа, музыкальному сопровождению [2].

Чтобы выяснить, как аудитория реагирует на социальные эксперименты, был проведен опрос методом случайной выборки, в которую вошли жители Санкт-Петербурга разного возраста и уровня образования. Опрос проводился на улице для обеспечения максимальной случайности и репрезентативности выборки, задачей было выяснить отношение широкой аудитории к аудиовизуальным произведениям, в основе которых лежат эксперименты. Согласно результатам, почти все участники опроса любят смотреть телевизионные социальные эксперименты. На вопрос, почему, чаще всего звучали ответы «интересно посмотреть, как люди себя ведут», «поднять настроение и убедиться в том, что в мире все не так уж плохо». Однако, когда был задан вопрос, хотели бы респонденты прочитать о результатах социального эксперимента в научной статье, звучали более неуверенные ответы «не знаю», «может быть». На вопрос «заставляют ли такие эксперименты вас о чем-то задуматься» все респонденты ответили положительно, среди ответов звучали такие высказывания, как «начинаю думать о том, что я тоже часто не прав», «надеюсь, я не выгляжу так со стороны». Популярным было высказывание «теперь боюсь, что ко мне подойдут с таким экспериментом и я опозорюсь».

На просьбу назвать программы с социальными экспериментами респонденты вспоминали видео на платформе YouTube и TikTok. Два наиболее популярных формата – съемка скрытой камерой и социальные опросы. На вопрос о ток-шоу как о программах с использованием смоделированных ситуаций реакция была неоднозначной: все опрошенные мужчины и большая половина девушек относятся к этому формату резко негативно, однако ¼ респондентов – почти все опрошенные женщины старшего возраста и часть женщин и девушек среднего возраста, молодежи признались, что любят смотреть ток-шоу, хотя и чувствуют себя порой из-за этого неловко. Реалити-шоу практически не воспринимается аудиторией как отображение социальной действительности, не происходит отождествление

себя с героями, а следовательно, не делаются соответствующие выводы о собственном поведении.

Таким образом, метод социального эксперимента действительно эффективен для раскрытия психологических особенностей поведения. Он востребован зрителями, вызывает их интерес. Видеоформат позволяет привлечь внимание аудитории к результатам эксперимента, вызывает эффект перенесения опыта участников эксперимента на себя. При этом наиболее популярны форматы проведения социального эксперимента, которые используются в сети Интернет – и которые по своей сути близки еще к опыту таких мастодонтов документалистики, как Феликс Соболев. И хотя такие форматы, как ток-шоу, все еще остаются актуальными, журналистам стоит обратиться к опыту классиков, отказаться от зрелищности в пользу содержательности, выбирая вместо воздействия на низменные инстинкты зрителя демонстрацию положительного примера.

Список источников

1. Вершинин Василий Александрович Метод эксперимента в журналистике и моделировании прессы // Журналистский ежегодник. 2013. №2-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metod-eksperimenta-v-zhurnalistike-i-modelirovanii-pressy> (дата обращения: 02.04.2022).
2. Кашинская Л.В. Эксперимент как метод журналистской деятельности // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 10. Журналистика. 1986. № 6. С.26.
3. Ким М. Н. Основы творческой деятельности журналистики: Учебник для вузов / М. Н. Ким. — СПб.: Питер, 2011.
4. Кондаков, И. М. Психология. Иллюстрированный словарь: более 600 ил. и 1700 ст. / И.М. Кондаков. - СПб.; М.: Прайм-ЕВРОЗНАК, 2003 (М.: ПФ Красный пролетарий). - 508 с.
5. Муратов С.А. ТВ - эволюция нетерпимости: (История и конфликты этич. представлений). - М.: Б.и., 2000. - [241] с.
6. Познин, В. Ф. Техника и технология СМИ. Радио- и тележурналистика: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. Ф. Познин. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 362 с.
7. Пономарев, А.Б. Методология научных исследований: учеб. пособие / А.Б. Пономарев, Э.А. Пикулева. – Пермь: Изд-во Перм. нац. исслед. политехн. ун-та, 2014. – 186 с.
8. Раддер, Х. Подходы к более развитой философии научного экспериментирования / Х. Раддер // Философия науки. — 2004. — № 3.
9. Советский простой человек: Опыт социального портрета на рубеже 90-х / А. А. Голов, А. И. Гражданкин, Л. Д. Гудков и др.; под общ. ред. Ю. А. Левады. – М.: Мир, Океан, 1993. – 300 с.
10. Фролова Татьяна Ивановна Проблемы социальной сферы в телевизионной журналистике // Baikal Research Journal. 2014. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-sotsialnoy-sfery-v-televizionnoy-zhurnalistike> (дата обращения: 02.04.2022).

ПРОБЛЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ЭТИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЖУРНАЛИСТОВ: АНАЛИЗ И ОБОБЩЕНИЕ ДЕОНТОЛОГИЧЕСКИХ ДОКУМЕНТОВ

Шулигина Т.Э.

Санкт-Петербургский государственный университет

Статья посвящена анализу и обобщению существующих документов, регулирующих этическую сторону деятельности журналиста. Сформулированы рекомендации по выстраиванию взаимоотношений с шестью основными областями журналистской деятельности и представлен обобщающий свод правил.

Ключевые слова: журналистика, этика, этические кодексы, деонтологические нормы

Зачастую именно журналистика формирует общественное мнение, подаёт факты и события с той или иной стороны и своим примером в некотором смысле определяет направление дальнейшего развития общества. Особая ответственность лежит на СМИ при освещении чрезвычайных событий и новостей, имеющих широкий общественный резонанс, ведь действия журналиста могут сильно воздействовать на его аудиторию и героев.

Этические профессиональные кодексы, касающиеся деятельности журналиста, можно назвать одним из наиболее важных способов саморегулирования журналистики. Особенность в том, что они документально закрепляют те обязанности журналиста, которые, во-первых, конкретно и наглядно выражают ответственность средств массовой информации перед обществом, а во-вторых, они приняты добровольно. Точно так же, как и законы или Конституция, в каждой стране существует свой кодекс профессиональной этики журналиста. Эти кодексы имеют свои индивидуальные отличия из-за различий в менталитете, социально-культурном прошлом стран и языковых особенностей, но, как и законы, все они так или иначе сходятся в главных своих постулатах [10].

Общепринятые международные правила, касающиеся этической стороны работы журналиста отражают наиболее важные принципы, общие для всех стран, являются приоритетными при разрешении спорных моментов [1]. Наиболее известными и основополагающими документами являются «Международные принципы профессиональной этики журналиста» [7] и «Декларация принципов поведения журналистов Международной федерации журналистов» [3].

Несмотря на все социокультурные различия, существующие в менталитете жителей разных стран, основные этические принципы, на которые должен опираться журналист, остаются общими и неизменными. Международные же положения этических кодексов профессиональной работы журналиста во многом друг друга дублируют, более или менее подробно описывая одни и те же моменты. Кроме того, эти положения случат пластом, основой для составления национальных и региональных этических кодексов журналистской деятельности, составленных уже с учётом специфики языковых, исторических и социокультурных особенностей.

Стоит отметить, что в России есть большое количество действующих сводов, правил и документов, которые вошли в историю журналистики отечественных СМИ. Так, например, в 1988 году в рамках Союза журналистов СССР был создан Совет по профессиональной этике и праву, который в декабре 1989 года одобрил, а затем в 1991 году принял «Кодекс профессиональной этики советского журналиста» – первый в отечественной истории подобный свод правил [12]. Четвёртого февраля 1994 года известные сотрудники столичных редакций подписали «Декларацию» Московской хартии журналистов, где наряду с уже

принятыми этическими правилами говорили о недопустимости совмещения журналистской деятельности и должности в органах власти, либо в политических партиях, а также о невозможности одновременно быть и солдатом, и журналистом [2]. «Декларация» повлекла за собой составление Союзом журналистов России «Кодекса профессиональной этики российского журналиста», принятого в Москве 23 июня 1994 года Конгрессом журналистов России [4]. Немногом позже – весной 1999 года – возникла «Хартия телерадиовещателей» [13]. Также к регулирующим этическую сторону деятельности журналиста относятся такие документы, как «Пакт о минимальных журналистских стандартах “Чистые перья”» [8], памятка журналиста телекомпании НТВ [9], правила профессиональной этики сотрудников международной телерадиокомпании МИР [10].

Любой из перечисленных выше кодексов и документов рассматривает отношения журналиста с шестью основными областями его деятельности. По концепции Г. Лазутиной это: органы власти, коллеги, аудитория, герои материалов, источники информации и авторы [5].

Обобщим упомянутые выше кодексы и, опираясь на работы по профессиональной этике журналиста, рассмотрим подробнее, какие этические нормы должны соблюдаться в каждой из этих сфер деятельности.

«Журналист – власть». Журналист должен проявлять уважение к органам власти, не подрывать их авторитет, если только у него нет достаточно веских на то оснований. Одна из задач журналиста – быть связующим звеном между властью и народом, служить рупором власти. Журналист должен оглашать решения власть имущих и предоставлять им возможность делать официальные объявления и разъяснять свои решения. Кроме того, журналист служит голосом народа, выражает общественное мнение, реакцию на те или иные события, обеспечивает обратную связь. Помимо предоставления голоса власти, средства массовой информации контролируют её деятельность. Подобный контроль возможен благодаря независимости журналистики от влияния и манипуляций власти. В этом отчасти выражается принцип «журналистика – четвёртая ветвь власти».

Существует множество способов реализации этого контроля. Один из них – пристальное наблюдение за действиями политиков и должностных лиц, разоблачение и разглашение случаев должностных злоупотреблений, примеров коррупции. Кроме того, журналисты тщательно проверяют заявления официальных представителей власти на соответствие действительности, контролируют выполнение обещаний и опровергают недостоверные факты и заявления.

Ещё один способ контроля деятельности власти – соблюдение и защита права общественности на свободный доступ к информации, так или иначе связанной с работой аппаратов власти. Особое внимание уделяется такому взаимодействию журналистов и власть имущих, которое предполагает критику последних. Критика полезна и необходима, однако важно, чтоб она была адекватной, корректной и не голословной, а подкреплённой фактами и доказательствами.

«Журналист – коллеги». Для успешной работы необходимо, чтобы в коллективе царил правильная атмосфера. Для этого во взаимодействии коллег должны царить принцип взаимопомощи и взаимовыручки, особенно это касается ситуаций, когда кто-то пытается нарушить профессиональные права одного из журналистов, необходимые для реализации его рабочих обязанностей. Правильное общение коллег должно строиться на взаимном уважении – в частности, на уважении авторских прав и моральной свободы деятельности. Свобода деятельности подразумевает, что любой журналист может отказаться от выполнения

редакционного задания, если его отказ мотивирован вескими причинами – например, если написание материала противоречит моральным или религиозным убеждениям журналиста.

Отношения «журналист-коллега» не ограничиваются общением двух личностей, сюда же относится влияние поступков отдельного представителя профессии на все журналистское сообщество в целом. Зачастую неэтичные или неправомерные действия журналиста могут негативно отразиться не только на репутации всех его коллег, но и даже на отношении общества к профессии в целом, а это в свою очередь создаёт значительные трудности в осуществлении профессиональной деятельности. Следовательно, журналист должен заботиться о престиже профессии, в частности, не совершать противоправных действий, не писать заказных статей, чтобы не потерять доверие аудитории и не использовать преимущества служебного положения для личных целей.

Недопустимы подарки, привилегии и одолжения, которые могут исказить правдивость материала, сделать его недостоверным или не в полной мере соответствующим действительности. Кроме того, если перед журналистом встаёт выбор, он должен действовать в первую очередь согласно целям и интересам журналистского сообщества, а уже потом – согласно личным взглядам журналистов, общественной организации и политической партии.

«Журналист – аудитория». Зачастую именно журналист формирует общественное мнение, ведь от того, как будет подана информация и будет зависеть ее восприятие, а потому журналист несёт большую ответственность перед своей аудиторией. Такой властью необходимо пользоваться аккуратно и правильно, не манипулировать сознанием аудитории, не рисковать потерять доверие общества к средствам массовой информации. Должна существовать возможность ответа на критику, причём эта критика – не важно, прозвучала ли она в адрес журналиста, программы или канала – должна приниматься адекватно и с достоинством.

Одна из главных проблем, существующая на современном телевидении – снижение культурного стандарта выпускаемых материалов, ведь в погоне за рейтингами зачастую происходит смакование подробностей совершенных преступлений и подробное описание шокирующих моментов. Несомненным является право людей знать правду и противостоять сокрытию фактов. Для реализации этого права информация, сообщаемая журналистами, должна быть своевременной, объективной и верной. Нужно стараться не допускать дезинформирования населения, быстро находить и исправлять ошибки, если подобное все же случилось. Чтобы не сообщать непреднамеренно дезинформацию, журналист должен чётко разграничивать факты и мнения. Функция СМИ – не только информирование людей, но и предоставление им возможности выражать своё мнение свободно и без страха.

«Журналист – герой». Особыми являются отношения журналиста с героем его сюжета. Герой передаёт свою репутацию в руки журналиста, а журналист должен оправдать это доверие. Даже если сюжет был разоблачительным и героя можно назвать скорее отрицательным, журналист все равно несёт определённую ответственность за его судьбу. Недопустима предвзятость с уклоном в любую из сторон – как в положительную, так и в отрицательную. Нельзя создавать впечатление, что отношения между героем сюжета и журналистом носят корыстную основу.

Основной принцип работы с героем – уважение его как личности: необходимо придерживаться ровного дружелюбного тона, проявлять корректность и сдержанность даже в неприятных и нелицеприятных ситуациях. Корректность заключается как в вежливости, так и в отсутствии фраз и намёков, которые могут как-то оскорбить героя: это могут быть заявления по поводу национальности, расы, вероисповедания, физических недостатков и внешности,

болезней, родственных связей, ирония относительно имени и фамилии. Человек считается невиновным, пока судом не было установлено обратное, поэтому до этого момента недопустимо называть кого-либо преступником, даже если в абсолютно уверены в том, что он виновен и он является основным и единственным подозреваемым.

Каждый человек имеет право на неприкосновенность частной жизни, и при разработке материала журналист должен это помнить. Нельзя искажать факты и подгонять их под задумку сюжета. Исключением из правила на неприкосновенность частной жизни считаются публичные персоны, политики, деятели культуры и искусства, те, чья личная жизнь может вызвать широкий общественный интерес.

"Журналист – источник информации". Одним из обязательных компонентов построения сюжета можно считать работу с источниками информации. Существует большое количество мест, откуда журналист может взять информацию: проверенные сайты, учебники, официальная статистика и т.д. и т.п., но чаще всего источниками информации служат очевидцы и официальные лица, ведь именно от них журналист может получить по-настоящему уникальную информацию. Может сложиться такая ситуация, что физические или должностные лица откажутся предоставлять информацию. Важно помнить, что они имеют на это полное право, и журналист не должен оказывать на них какое-либо давление, даже если получить какие-либо данные или прояснить обстоятельства можно только так и не иначе. Исключение составляют те случаи, когда законом прописана обязанность предоставления информации.

Уделяется внимание и способам получения информации – они непременно должны быть законными. Недопустимо использовать подслушивающие устройства, пытаться выкрасть документы, манипулировать источниками и шантажировать их. Впрочем, у этих правил есть оговорка: в том случае, когда возникает угроза благополучию или жизни людей, допускается использование скрытых камер, диктофонов и нелегальных способов получения комментариев и документов.

Чтобы не возникало сомнений в достоверности сообщаемых фактов, и они не звучали голословно, необходимо указывать информаторов и источник информации. Однако если существуют серьёзные основания сохранить имена информаторов в тайне – такие, как угроза их жизни, здоровью и благополучию – допустимо сохранить анонимность источника. Журналист должен выполнять условия сотрудничества с информаторами – например, если была озвучена просьба сохранить конфиденциальность или не разглашать какие-то определённые сведения, необходимо выполнить ее. Журналист должен сохранять профессиональную тайну про источник информации.

«Журналист – автор». Два столпа успешного взаимодействия журналист- автор – соблюдение авторских прав и добровольность. Отказ в публикации какого-либо текста должен быть аргументирован и основан на реальных причинах. Как уважительная причина не может выступать субъективное несформулированное мнение или личная предвзятость. Но и при публикации авторских материалов нужно работать с ними крайне осторожно: нельзя исправлять текст сообразно собственным взглядам и вкусам, необходимо сохранить его своеобразие, идеи, смысл и его оттенки. Если же правки и корректировки неизбежны, журналист обязательно должен утвердить каждое изменение текста у автора. Даже в тех случаях, когда журналист внес много правок, он не должен навязывать своё соавторство или заимствовать идеи и факты автора в собственных целях и публикациях, даже если возникает впечатление, что все эти идеи уже наполовину ваши. Само сотрудничество «журналист-автор» должно быть добровольным.

Профессиональная этика журналиста охватывает все сферы его рабочего процесса, и бывает сложно разобраться во всех тонкостях и нюансах. Хотя спорных ситуаций может быть бесконечное множество, наиболее важные рекомендации можно структурировать, составив общий свод правил.

1. Журналист – это посредник между властью и обществом.
2. Журналист корректно относится к власти.
3. Журналист разоблачает должностные злоупотребления и проступки.
4. Журналист независим от власти.
5. Журналист предоставляет возможность людям высказывать свою точку зрения.
6. Журналист информирует общественность о действиях властей.
7. Журналист опровергает несоответствующие реальности заявления властей.
8. Журналист финансово независим от власти.
9. Журналист не совмещает свою работу с работой в органах власти.
10. Журналист предоставляет аудитории полную информацию о происходящем.
11. Журналист не обращается к примитивным инстинктам аудитории.
12. Приоритет журналиста – не рейтинги, а правда.
13. Журналист укрепляет доверие аудитории к СМИ.
14. Журналист уважает своего героя.
15. Журналист признает право на неприкосновенность частной жизни.
16. Журналист получает информацию законными методами.
17. Журналист указывает источник информации.
18. Журналист выполняет обещания.
19. Журналист не искажает действительность.
20. Журналист не выдаёт заказные сюжеты за информационные.
21. Журналист не разжигает социальную рознь.
22. Журналист сообщает только достоверную информацию.
23. Журналист соблюдает корпоративную этику.
24. Журналист помогает своим коллегам.
25. Журналист уважает чужие авторские права
26. Журналист соблюдает субординацию.
27. Журналист действует в соответствии с журналистским кодексом и уставом редакции.
28. Журналист заботится о престиже профессии.

Список источников

1. Байчик, А.В. Международные стандарты профессиональной этики журналистов: учеб.-метод. пособие / сост. – СПб.: С.-Петербург. гос. ун-т, Высш. шк. журн. и масс. коммуникаций, 2012. – С 10-15.
2. Декларация Московской хартии журналистов (04.02.1994) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://presscouncil.ru/teoriya-i-praktika/dokumenty/758-moskovskaya-khartiya-zhurnalistov>.
3. Декларация принципов поведения журналиста Международной федерации журналистов // Сайт Общественной коллегии по жалобам на прессу [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.presscouncil.ru/index.php/teoriya-i-praktika/dokumenty/754>
4. Кодекс профессиональной этики российского журналиста // Сайт Общественной коллегии по жалобам на прессу [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

<https://www.presscouncil.ru/teoriya-i-praktika/dokumenty/633-kodeks-professionalnoj-etiki-rossijskogo-zhurnalista> – Дата обращения: 10.05.2019.

5. Лазутина, Г.В. Профессиональная этика журналиста / Г.В. Лазутина. – М.: Аспект Пресс, 2011. – С. 103.

6. Международные принципы профессиональной этики журналиста [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.proobraz27.ru/upload/medialibrary/a99/ovberdkmerxvxhbckqhqeiesfm%20qpssoohkqlbtvoxll%20tituldltpbyihkyxdnlkxcwzvsntdzn%20mshxvsqois%20mq%20zxpwacilakizgamaelnqdz.pdf>

7. Пакт о минимальных журналистских стандартах «Чистые перья» // Сайт Медийное право [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.medialaw.asia/node/6090>.

8. Памятка журналиста телекомпании НТВ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.democracy.ru/library/publications/media/jour_inv/page40.html

9. Правила профессиональной этики сотрудников международной телерадиокомпании МИР [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://lib.sale/jurnalistika-knigi/pravila-professionalnoj-etiki-dlya-sotrudnikov-98033.html>

10. Профессиональная этика журналиста. Документы и справочные материалы / Сост. Ю.В. Казаков. – М.: Медия, 2004. – 11 с.

11. Прохоров Е. П. Правовые и этические нормы в журналистике / Е. П. Прохоров. - Москва : Аспект Пресс, 2012. - 255 с.

12. Хартия телерадиовещателей // Сайт Общественной коллегии по жалобам на прессу [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.presscouncil.ru/teoriya-i-praktika/dokumenty/756-khartiya-teleradioveshchatelej>

The article is devoted to the analysis and generalization of existing documents regulating the ethical side of a journalist's activity. Recommendations are formulated for building relationships with the six main areas of journalistic activity and a generalized set of rules is presented.

Keywords: journalism, ethics, codes of ethics, deontological norms.

СИНТЕЗ ИСКУССТВ В РАБОТАХ МАРСЕЛЯ БРОТАРСА

Чжэнсин Н.

Санкт-Петербургская академия художеств имени Репина, Санкт-Петербург

В статье изучены некоторые работы бельгийского художника Марселя Бротарса, в которых используется комбинирование и синтез различных медиа, техник и средств художественного выражения. Подобный анализ позволяет выявить, каким образом художник создает указанный синтез и как он влияет на восприятие его творчества.

Ключевые слова: Бротарс, синтез, Европа, современное искусство, искусство XX века.

Произведения бельгийского художника XX века Марселя Бротарса отличаются наличием синтеза и ярко выраженного взаимодействия слова и изображения. Как наследник сюрреалистической традиции визуальности и поэт, Бротарс стремится в своих произведениях ярко и комплексно раскрывает сложносоставные концепции, используя игровой симбиоз художественных средств выражения.

Бротарс активно использует комбинации различных медиа для создания широкомасштабного воздействия на зрителя. Художник совмещает разнообразные предметы и техники, проецируя, таким образом, комплексность изображенной идеи. В работе «Путешествие по Северному морю» Бротарс демонстрирует шестиминутный фильм, созданный из номеров страниц книги, картины XIX века и фотографии, на которых показана яхта. Фильм сопровождается книгой, к которой отсылают кадры из кинофильма.

Интенция сюрреализма в использовании найденных объектов привела художника к тому, что он в своих работах нередко напрямую отсылал зрителя к другим авторам посредством репродукций различных произведений – от Ж. де Лафонтена до Р. Магритта. К примеру, в работе «Судьба» Стефана Малларме» художник заново переписал все произведение Малларме, заменив слова абстракцией из черных прямоугольников.

Наивысшей точкой развития синтетичности в творчестве Бротарса стали его широкоформатные инсталляции, в которых наряду с картинами и предметами быта также экспонировались и другие впечатляющие предметы, такие как живые растения. Произведение «Зимний сад», помимо вышеуказанных предметов, включает в себя также фильм, который был снят на фоне этой инсталляции. Можно сказать, что Бротарс здесь стремится конструировать синтез не только в рамках вещественности, но и темпоральности произведения; художник выстраивает взаимосвязь различных техник, идей и предметов как в пространстве, так и во времени, соединяя их в одно целое.

Таким образом, Марсель Бротарс в своих художественных произведениях создает цепочку синтетических смыслов, которые в случае каждого отдельного произведения одновременно и усложняют, и закрепляют концептуальное наполнение каждой работы.

Список источников

1. Бюргер П. Теория Авангарда. Пер. Сергея Ташкенова. М.: V–A–C press, 2014. – 200 с.
2. Краусс Р. «Путешествие по Северному морю»: искусство в эпоху постмедиаальности. М.: Ад Маргинем Пресс, 2017. – 104 с.
3. Фостер Х., Краусс Р., Буа И.-А., Бухло Б. Х. Д. Искусство с 1900 года. М.: Ad Marginem, 2015. – 816 с.
4. Buchloh В. Н. D. Broodthaers: Writings, Interviews, Photographs. Cambridge: MIT Press, 1988 – 211 с.

5. Schultz D. Marcel Broodthaers: Strategy and Dialogue. NY: Peter Lang, 2007. – 306

c.

SYNTHESIS OF ARTS IN THE WORKS OF MARCEL BROODTHAERS

Znengxing N.

Repin Saint-Petersburg Academy of Arts, Saint-Petersburg

This article examines some works by the Belgian artist Marcel Broodthaers, which use a combination and synthesis of different media, techniques and means of artistic expression. Such analysis allows us to find out how the artist creates this synthesis and how it affects the perception of his work.

Keywords: Broodthaers, synthesis, Europe, contemporary art, twentieth-century art.

РЕФОРМЫ И КОНТРРЕФОРМЫ ВТОРОЙ ПОЛОВИНЫ XIX СТОЛЕТИЯ: МИФЫ И РЕАЛЬНОСТЬ

Овивян С. В., Ахмедова Д. К.

Научный руководитель: Щербакова И.К.

ГУУ, Москва

История Российской империи второй половины XIX столетия представляет большой интерес для изучения. И сегодня многие исследователи обращаются к анализу этого периода, так как именно в это время страна пережила существенные изменения в социальной, экономической и политической сферах, оставив на обочине истории крепостную зависимость крестьян. Целью данной статьи является изучение и сравнение реформ и контрреформ русского государства во второй половине XIX века, выявление слабых и сильных сторон внутренней политики Александра II и Александра III, обращение к мотивам их поступков, отказ от привычных оценок и развеивание многие мифов, господствовавших в публицистической литературе XX столетия.

Ключевые слова: реформы второй половины XIX века в России, отмена крепостного права, контрреформы Александра III, либеральные реформы, либерализм, консерватизм, самодержавие.

Масштабные реформы второй половины XIX столетия стали отправной точкой нового этапа развития России. Итогом этих великих перемен, затронувших все области государственного аппарата, стал разрыв связи между социально-экономическим развитием страны и пережитками феодальной эпохи. Освобождение крестьян, поощрение частной инициативы, зарождение гражданского общества, - стали основными задачами в обновлённой политике страны в период правления Александра II. Он вошел в историю, как один из самых прогрессивных монархов из династии Романовых и его преобразования были названы Великими. Период правления следующего самодержца Александра III получил название контрреформ, а самого императора называли «миротворцем» за отсутствие войн в период 13-летнего правления. Его внутренняя политика состояла из мероприятий, направленных на ограничение ряда реформ своего отца. Сравнение внутренней политики Александра II и Александра III и стало ключевой задачей для авторов данной статьи.

«Великие реформы» Александра II

К началу правления Александра II уже многие понимали, что текущая социальная и экономическая ситуация замедляет развитие Российской империи. Крепостное хозяйство теряло свою полезность – значение продуктивности деятельности крепостных крестьян снижалось, домашние хозяйства становились все менее экономически выгодными. В то же время на заводах, количество которых увеличивалось с каждым годом, не хватало рабочей силы. Поэтому основную цель своих реформ Александр II видел в восстановлении международного престижа страны путем уменьшения экономического разрыва между Российской империей и другими развитыми странами, а также обеспечение социальной стабильности всех слоев населения. Ключевой в период правления Александра II можно назвать крестьянскую реформу. 3 января 1857 года был организован новый Секретный комитет по крестьянскому делу в составе 11 человек, уже через 6 месяцев был готов официальный проект реформы [1]. Важную роль при составлении проекта сыграла записка Ростовцева, от 20 апреля 1857 года: «Никто из людей мыслящих, просвещенных и отечество свое любящих не может быть против освобождения крестьян. Человек человеку принадлежать

не должен. Человек не должен быть вещью». 3 марта 1861 года Александром II был подписан Манифест «О всемилостивейшем даровании крепостным людям прав состояния свободных сельских обывателей» и «Положения о крестьянах, выходящих из крепостной зависимости». В целом, по итогам проведенной реформы крестьяне получили административную и юридическую независимость, то есть могли выкупиться от своего помещика и получить землю для ведения собственного хозяйства. Кроме того, уже свободные крестьяне стали обладателями гражданских прав, могли вести торговлю и распоряжаться недвижимостью.

Не менее значимой, чем крестьянская, стала земская реформа. 1 января 1864 года было опубликовано «Положение о губернских и уездных земских учреждениях». В соответствии с новым положением земства получали некоторую самостоятельность и независимость. Сферами деятельности земств стали: школы, почты, больницы, приюты и богадельни – в социальной и духовной сфере; местные пути сообщения, местная торговля и промышленность – в экономической сфере. В целом идея земской реформы заключалась в принципе разделения труда: передача полномочий местным самоуправлениям упростила управление государством и сделала его более эффективным. Такой подход заложил некоторые основы федерализма, когда отдельно взятый уезд смог решать определенные проблемы, ориентируясь на собственную ситуацию.

Еще одна важная задача в период правления Александра II - реформирование судебной системы. До него судебная система была разрозненной и не унифицированной: суд действовал на основе законодательства Петра I, Екатерины II и в частных случаях на Соборном Уложении 1649 года. После реформы 1864 года решения, принимаемые судом, перестали основываться на сословных различиях, появился суд присяжных, судебная система стала самостоятельным институтом с собственной иерархией полномочий [2].

Подводя итог анализу реформ Александра II с позиции исследователя XXI столетия, безусловно, хочется подчеркнуть их масштабный характер. Все они затронули и изменили коренные основы страны, сдвинули «мертвые камни» с их прежних точек, заложили основы гражданских свобод, способствовали изменению правосознания (хотя бы на начальном этапе) основной части населения Российской империи – крестьянства.

Контрреформы Александра III

Однако вступивший на престол Александр III был сильно обеспокоен набиравшими силу революционными организациями и потому тщательно подходил к выбору нового курса страны. С выбором ему помог определиться консерватор Константин Победоносцев, обер-прокурор Синода, и его будущий духовный наставник. 29 апреля 1881 г. был опубликован царский манифест «О незыблемости самодержавия». В нем заявлялось о готовности царя «стать бодро на дело правления, с верой в силу и истину самодержавной власти», которую император призван «утверждать и охранять от всяких на нее поползновений для блага народного» [3]. Приоритетами новой политики стали сохранение и укрепление самодержавной власти, сословного строя и традиционных основ русского общества, а также отторжение либеральных изменений. Император прислушался к совету Победоносцева и отправил в отставку главного либерала, Михаила Лорис-Меликова, одного из соратников покойного Александра II. В 1890 г. было опубликовано новое «Положение о губернских и уездных земских учреждениях». Дворяне получили право избирать около 57% депутатов земств, гласных. Имущественный ценз был понижен для аристократии и повышен для мещан. Крестьяне же полностью утратили право голоса. При этом, упоминая о поворачивании вспять земской реформы Александра II, нельзя не отметить, что определенные послабления в аграрном секторе все же были сделаны Александром III: появление в 1882 году Крестьянского

банка для выдачи крестьянам ссуды на покупку земли в частное владение; создание Дворянского банка в 1885 году, отмена подушной подати, снижение выкупных платежей.

Говоря о судебной системе в период правления Александра III, необходимо сказать о бюрократизации самого судопроизводства и сокращении полномочий суда присяжных. Запрещалось обнародование материалов по политическим процессам, то есть на практике ограничивалась гласность. Из ведения суда присяжных, принципиальным противником которых был К. П. Победоносцев, были изъяты все дела о насильственных действиях против должностных лиц [4]. Были ликвидированы мировые суды, которые, кроме мелких дел, решали споры между крестьянством и помещиками. Вместо них в 1889 г. была введена должность земских участковых начальников. Это были чиновники из дворянского сословия, которые имели всю полноту административной и судебной власти.

Заключение. 1 марта 1881 года Россия могла стать конституционной монархией, так как проект конституции уже лежал на столе у монарха, оставалось поставить лишь росчерк пера. К сожалению, история внесла свои коррективы: трагическая гибель царя-реформатора и новый последующий курс Александра III прервали начинания его отца, а Россия получила Конституцию с отсрочкой в четверть века. И, безусловно, эти четверть века были самыми тревожными и для Александровской, и для Николаевской России. Оправдано ли считать Александра III контрреформатором, а Александра II идейным вдохновителем и генератором Великих реформ? Думается, что только отчасти. На встрече с представителями французского посольства Александр III был единственным монархом, кто слушал Марсельезу (гимн республиканской Франции) стоя. И это – закостенелый самодержец, не желающий менять устои монархии, самодержавного правления. Именно Александр III после катастрофы в Борках в 1888 г. заметил обычного кассира на Одесской железной дороге С.Ю. Витте и предложил ему пост сначала министра путей сообщения, а затем – министра финансов. Именно С.Ю. Витте вывел Россию на первое место по объему промышленного производства и способствовал включению страны в пятерку крупнейших держав мира. Необходимо отметить, что причины перехода к контрреформам необходимо искать не только в личности монарха, а еще и во внутреннем курсе страны, в той обстановке, в которой находилась Россия в 80-х гг. XIX столетия. Важной причиной контрреформ стало то, что царская власть была не готова к стремительно протекавшим изменениям: усилилось имущественное расслоение в сельской местности, увеличилось количество промышленных рабочих в результате продолжавшейся индустриализации. Думается, что развенчание мифов, окутавших образ Александра II и Александра III – интересная и до конца не разрешенная задача, которая еще будет привлекать многих исследователей к ее разрешению.

Список источников

1. Рескрипт от 20 ноября 1857 г. Александра II Виленскому, гродненскому и Ковенскому военному генерал-губернатору В. И. Назимову // Конец крепостничества в России. Документы, письма, мемуары, статьи. М.: Изд-во МГУ, 1994. С. 86.
2. Платонов С.В. История развития уголовно-процессуального законодательства в России. - СПб., 2011. - 500 с. (<https://cyberleninka.ru/article/n/sudebnaya-reforma-aleksandra-ii/>)
3. Буровский А. М. Да здравствует «Застой»! М.: Яуза: Эксмо, 2010. С. 303.
4. Кудинов О. А. История отечественного государства и права: практикум. М.: Ось-89, 2006. С. 156.

The history of the Russian empire in the second half of the 19th century is of great interest for research. And today, many researchers are turning to the analysis of this period, since it was

currently that the country experienced significant changes in the social, economic, and political spheres, leaving the serfdom of the peasants on the sidelines of the history. The purpose of this article is to study and compare the reforms and counter-reforms of the Russian state in the second half of the 19th century, identify the weaknesses and strengths of the domestic policy of Alexander II and Alexander III, address the motives for their actions, reject the usual assessments and dispel many of the myths that dominated the journalistic literature of the XX century.

Keywords: reforms of the second half of the 19th century in Russia, abolition of serfdom, counter-reforms of Alexander III, liberal reforms, liberalism, conservatism, autocracy.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ДИПЛОМАТИИ

Абдуллозода Н. А.

Таджикский государственный университет коммерции, Душанбе

В статье рассматривается понятие дипломатии с научно-теоретической точки зрения. Ссылаясь на зарубежные научные источники, автор анализирует существующие понятия дипломатии как политического инструмента и механизма международного сотрудничества. Исследователь широко обосновывает использование дипломатии в системе современных международных отношений в качестве инструмента ведения внешней политики государства.

Ключевые слова: понятие, дипломатия, внешняя политика, публичная дипломатия, государство.

Меняющаяся структура обществ, политических систем и каналов связи привела к изменению концепции дипломатии, который применяется как невоенный метод решения конфликтов. Дипломатия» как один из базовых терминов используется сегодня в весьма широком диапазоне значений: начиная с отождествления с международными отношениями и внешней политикой и заканчивая сведением исключительно к дипломатической службе [1].

Дипломатия, которая формирует отношения между странами, менялась на протяжении веков в результате событий в мире и создала концепцию публичной дипломатии, которая сегодня является общим понятием в дипломатии различных стран. Сформировавшись на основе концепции мягкой силы с изменением характера силы, которая является ключевой концепцией международных отношений, публичная дипломатия относится к процессу формирования положительного представления о стране, реализующему публичную дипломатию, посредством убеждения, в результате установления связи с общественным мнением разных стран.

Более распатронен подмена понятий который заключается в отождествлении дипломатии и внешней политики. Широкое понимание дипломатии не может сводиться к «деятельности, в рамках которой акторы действуют, реагируют на действия, взаимодействуют»[2]. Внешняя политика «может быть описана как содержание, цели и установки во взаимоотношениях государств, дипломатия является одним из инструментов для их реализации» [3].

Это новое понимание дипломатии, основанное на привлечении и убеждении, использует ряд инструментов при осуществлении этого процесса. Современная дипломатия, претерпевала в историческом процессе различные развития и трансформации параллельно социальным, политическим и экономическим развитиям. После двух великих мировых войн структура международной системы изменилась благодаря таким понятиям, как права человека, независимость государств и глобализация, и эти понятия также изменили понимание дипломатии. Однако после Второй мировой войны революция в коммуникационных технологиях и наличие у широких масс информации о происходящем в мире сделали общественное мнение важным и выявили необходимость учета общественного фактора в решениях и действиях государств. В этот момент традиционное понимание дипломатии, осуществляемой от государства к государству, было недостаточным, и возникла концепция публичной дипломатии, которая представляет собой новое понимание дипломатии, осуществляемой от общества к обществу и от государства к обществу.

Государства прибегают к различным инструментам и методам для достижения своих целей, защиты существующих ценностей, отстаивания своих интересов и при этом направляют другие государства к определенным действиям или сдерживают возможные действия. Одним из таких инструментов является дипломатия, которая воспринимается как инструмент реализации внешней политики.

Внешняя политика и дипломатия являются частями единого целого, которые нельзя рассматривать по отдельности. Однако эти два термина часто путают друг с другом и часто используют как синонимы. Принимая во внимание, что внешняя политика включает в себя цели и задачи, которые государство будет реализовывать в своих международных отношениях; дипломатия включает в себя процесс применения и методы этих целей и задач.

Британский дипломат сэр Виктор Уэлсли резюмировал различие между дипломатией и внешней политикой следующим образом: Эти два элемента дополняют друг друга, потому что один не может действовать без сотрудничества с другим. Дипломатия не существует независимо от внешней политики, но вместе они образуют единую политику принуждения; Политика определяет стратегию, дипломатия определяет тактику.

Этимологическое происхождение слова «дипломатия» основано на греческом слове «*díplōma*» или «*díploun*» и означает «удвоенный». У древних греков дипломы выдавались тем, кому было поручено нести сообщения или посольство, чтобы указать, что они были представителями этих обязанностей. Позже, в Средние века, дипломами называли документы, фиксировавшие права и привилегии, и оригиналы иностранных договоров. Со временем для защиты, систематизации и расшифровки этих документов понадобились профессиональные клерки, и поэтому концепция «дипломатии» использовалась как наука изучения этих документов до восемнадцатого века.

Термин дипломатия определялся многими разными авторами и источниками в разное время. Одно из таких определений принадлежит известному британскому дипломату и писателю Гарольду Николсону. По его определению, «дипломатия - это управление отношениями между независимыми государствами путем переговоров» [4]. Опять же, по часто цитируемому в литературе определению Эрнеста Сатоу, одного из виднейших представителей литературной традиции британской дипломатии, дипломатия есть «применение разведки и тактики к официальным отношениям между правительствами независимых государств» [6].

Дипломатия в реализме, одна из основных теорий международных отношений, рассматривалась как один из двух элементов международных отношений, как война и дипломатия, как заявил Моргентау, известный представитель движения. В этом случае концепция дипломатии в реализме используется как средство переговоров, переговоров и примирения как ответа на конфликт и войну [5].

Киссинджер, один из важнейших деятелей американской политики и автор известной в литературе книги «Дипломатия», также говорил о дипломатии параллельно с этим взглядом: «Дипломатия есть искусство государств иметь отношения друг с другом посредством соглашений». вместо применения силы. Поэтому дипломатия - это невоенный метод международных отношений». использует выражение.

В современных источниках, для термина «дипломатия» используется термин «все договоры, регулирующие международные отношения; работа и искусство представлять свою страну на международных встречах в чужой стране; обязанность, профессия лица, работающего на этой работе; сообщество, сформированное этими должностными лицами».

включало определение. Образное значение слова дипломатия в том же словаре - «мастерство и находчивость, проявленные во время трудного разговора».

Основное определение Британики звучит так: «Дипломатия - это занятие и искусство поддерживать отношения с другими странами, пытаясь сохранить и улучшить свою позицию в отношениях с другими странами».

Список источников

1. Барышников, Д. Н. Дипломатия в глобальную эпоху: теория и практика / Д. Н. Барышников // Диалог: политика, право, экономика. – 2017. – № 4(7). – С. 20.
2. Evans G., Newnham J. The Penguin Dictionary of International Relations. L. : Penguin Books, 1998. P. 179
3. Keely J. R. The New Diplomacy: Evolution of a Revolution // Diplomacy & Statecraft. 2010. № 21. P.128-129.
4. Никольсон Г. Дипломатия (Перевод с английского под редакцией и с предисловием А. А. Трояновского). М: ОГИЗ и З. Государственное издательство политической литературы, 1941.
5. Morgenthau Hans J. Politics Among Nations. The Struggle for Power and Peace. Second Edition, Alfred A. Knopf: New York, 1955.
6. Сатоу, Эрнест. Руководство по дипломатической практике. - М.: Издательство Института международных отношений, 1961.

The article deals with the concept of diplomacy from a scientific and theoretical point of view. Referring to foreign scientific sources, the author analyzes the existing concepts of diplomacy as a political tool and mechanism of international cooperation. The researcher broadly substantiates the use of diplomacy in the system of modern international relations as a tool for conducting the state's foreign policy.

Keywords: concept, diplomacy, foreign policy, public diplomacy, state.

АНИМЕ-ИНДУСТРИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ «МЯГКОЙ СИЛЫ» ЯПОНИИ

Попова Ю.А.

Новосибирский государственный университет экономики и управления, Новосибирск

В последние годы стратегия реализации концепции «мягкой силы» в Японии претерпевает значительные изменения. Сегодня Япония старается продвигать не традиционную культуру, а массовую поп-культуру для выстраивания своего позитивного имиджа за рубежом. В данной статье на основе анализа внутреннего и зарубежного рынка аниме определена эффективность аниме-индустрии как инструмента «мягкой силы» Японии.

Ключевые слова: «мягкая сила», Япония, аниме, манга, публичная дипломатия, имидж государства.

В 2011 г. Джозеф Най в книге «Будущее власти» дает определение «мягкой силы» как способности влияния на другие государства для достижения собственных целей путем использования привлекательного образа. [6] «Мягкая сила» – особый тип внешнеполитической деятельности, основанный на популяризации родного языка и культурных достижений, предоставлении услуг образования, распространении привлекательных гуманитарных и политических идеалов, которые хотели бы импортировать другие акторы международных отношений.

В настоящее время «мягкая сила» является важным инструментом внешней политики Японии. Ввиду того, что Япония была признана ответственной в развязывании Второй мировой войны, имидж государства был испорчен, страна ассоциировалась с дестабилизацией мира, жестокостью и разрушением. В 9 статье действующей Конституции Японии содержится запрет на применение военной силы как средства решения международных споров. [1] В этой связи очевидна необходимость использования «мягкой силы» для восстановления имиджа и продвижения своих интересов за рубежом.

В 1950-1960 гг. одной из главных внешнеполитических целей Японии было искоренение ее милитаристского образа на мировой арене. Так, проведение Олимпиады в Токио в 1964 г. способствовало укреплению образа динамичного миролюбивого экономически развитого государства. Достижения в сфере высоких технологий, популяризация японского языка, культуры и искусства привели к росту «мягкого» влияния Японии.

Долгое время подход к реализации политики «мягкой силы» базировался на экспорте традиционной культуры – от чайной церемонии Чадо и театра Кабуки до искусства икебаны, оригами и дзюдо. Их продвижение было призвано показать историческую значимость Японии для мирового наследия. Однако в начале XXI в. с растущим глобальным интересом к более современным формам японской поп-культуры, таким как аниме, манга и видеоигры, японское государство также стало использовать поп-культуру в качестве нового источника «мягкой силы».

В 2002 г. была разработана концепция «Cool Japan» («Крутая Япония») – аналог программы «Cool Britannia», разработанной правительством Великобритании для обозначения креативного характера современной британской культуры и ее продвижения на международном рынке. В короткие сроки в СМИ и научных кругах термин «Cool Japan» стал широко употребляться для обозначения японской поп-культуры. Сегодня в это понятие входят аниме, манга, видеоигры, кино, японская кухня, музыка, архитектура и т.д. Данный проект направлен прежде всего на молодежь зарубежных стран. [5]

Так, аниме привлекло большое внимание как важный ресурс публичной дипломатии Японии. Японское правительство разрабатывает множество программ, использующих аниме для усиления национальной дипломатии. Манга и аниме являются репрезентативным образом Японии для международного мира: в них освещаются японские традиции и обычаи, японцы показываются как трудолюбивые дисциплинированные люди, владеющие высокими технологиями. Рамен, суши и другая японская еда сейчас очень популярны за пределами Японии благодаря аниме и манге, многие молодые люди восхищаются японцами с точки зрения образования.

В последние годы аниме медленно, но верно захватывало мировой рынок. Появление многочисленных продакшн-студий, создателей аниме и художников значительно способствовало росту и развитию рынка по всему миру. Последовательная разработка и распространение различных аниме-персонажей и шоу также оказала положительное влияние. Сейчас аниме признано во всем мире и пользуется огромной популярностью не только в Японии. Рынок аниме приносит огромные доходы от зарубежных продаж.

С 2002 г. показатели стабильно росли. В 2021 г. размер мирового рынка аниме оценивался в 24,80 млрд долларов США, что примерно на 3,8 млрд долларов больше, чем в 2020 г. По сравнению с 2019 г. в 2020 г. наблюдался спад на 3,5%, поскольку тот год был оценен примерно в 22 млрд долларов. [2] Причиной этого являлась пандемия COVID-19, когда, как и во многих других странах, экономика Японии и развитие нескольких секторов деятельности резко замедлилось. Тем не менее, можно сказать, что аниме-индустрия не сильно пострадала от пандемии. 2019 г. показал рост на 15% по сравнению с 2018 г., который оценивается приблизительно в 19,9 млрд долларов. [2]

Важным показателем является то, что зарубежный рынок аниме впервые превзошел японский в 2020 г., увеличившись на 3,2% и составив 10,8 млрд долларов по сравнению с 10,3 млрд долларов в Японии. [3] Аниме-индустрия какое-то время беспокоилась о размере своего местного рынка из-за старения и сокращения населения. Растущий спрос и потребление из-за рубежа, вызванное распространением потоковых сервисов и видеоигр, основанных на аниме/манге, стабилизировало ситуацию в 2020 г. На мир обрушилась игра *Kimetsu no Yaiba* (Клинок, рассекающий демонов), которая имела гигантский успех как в Японии, так и во всем мире, и спасла экономику и промышленность.

По прогнозам Globe Newswire к 2030 г. размер мирового рынка аниме будет оцениваться в 48,3 млрд долларов США, а среднегодовой темп роста в 7,9%, с 2021 г. по 2030 г. будет увеличиваться. [4]

Таким образом, в результате осуществления программы «Cool Japan» в области продвижения аниме и манги были достигнуты серьезные положительные результаты. Можно утверждать, что путь к культурному лидерству лежит через распространение массовой культуры, бурное развитие которой объясняется запросами потребительского общества, а также развитием новых технологий. Именно популярная культура, объединившая любителей манги, аниме и компьютерных игр, образовала главный источник «мягкой силы» современной Японии.

Список источников

1. Конституция Японии от 3 мая 1947 года // Конституции государств (стран) мира / Сост. Р.В. Пашковым, 2008-2021.
2. Anime Industry Report 2021 // The Association of Japanese Animations, 2022.
3. Anime industry statistics and facts 2022 // Anime tide, 2021.

4. Anime Market Size to Worth Around US\$ 48.3 Billion by 2030 // GlobeNewswire, 2021.
5. Cool Japan Initiative // Cabinet Office Intellectual Property Headquarters.
6. Nye, J.S. The future of power / New York: PublicAffairs, 2011.

ANIME INDUSTRY AS A TOOL OF JAPAN'S "SOFT POWER"

Popova Y.A.

Novosibirsk State University of Economics and Management, Novosibirsk

In recent years, the strategy for implementing the concept of "soft power" in Japan has undergone significant changes. Today, Japan is trying to promote not traditional culture, but mass pop culture to build its positive image abroad. In this article, based on an analysis of the domestic and foreign anime market, the effectiveness of the anime industry as a tool of Japan's "soft power" is determined.

Keywords: "soft power", Japan, anime, manga, public diplomacy, state image.

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ДИПЛОМАТИЯ КИТАЯ

Манукян Л.А.

Новосибирский государственный университет экономики и управления, Новосибирск

В последние годы экологическая повестка стала занимать важное место в политике Китая. Если еще 10 лет назад Китай занимал отстающие позиции, то на сегодняшний день он является один из лидеров в решении вопросов, касающихся глобального изменения климата. В данной статье на основе анализа действий Китая на международной арене определены особенности экологической дипломатии Китая.

Ключевые слова: экологическая дипломатия, Китай, изменение климата, международные соглашения, геополитика.

Климатический кризис является одним из самых серьезных вызовов 21 века, и его геополитические последствия весьма значительны. Необходимо усиление роли внешней политики в международной экологической повестке, а именно, с помощью экологической дипломатии.

Экологическая дипломатия приобретает все большее влияние в международных отношениях и гуманитарной помощи. Из-за своего развивающегося характера не существует универсального определения экологической дипломатии. Применительно к международным отношениям под экологической дипломатией понимают переговоры между государствами по вопросам экологической политики. В общих чертах экологическая дипломатия занимается вопросами и действиями, связанными с экологической безопасностью, глобальным экологическим управлением и экологическим миростроительством с участием широкого круга участников. [2]

Экологическая дипломатия Китая прошла долгий путь и играет важную роль в разработке международной политики в области изменения климата. Изменение климата было признано серьезной угрозой для Китая с 1990-х годов. Сегодня твердая приверженность Парижскому соглашению об изменении климата, принятого в 2015 году, лидерство в использовании возобновляемых источников энергии и активное участие в ряде многосторонних инициатив сделали Китай незаменимой стороной во всех вопросах, касающихся глобального изменения климата. [2]

В данных условиях большое значение приобретает вопрос лидерства в борьбе с изменениями климата. Поэтому при анализе того, что ждет Китай и мир дальше, необходимо рассматривать экологическую дипломатию Китая в более широком геополитическом контексте. Это позволит определить масштаб дипломатического участия Китая не только в рамках решения вопросов изменения климата, но и в отношении его геостратегического позиционирования и амбиций. То есть экологическая дипломатия Китая касается не только вопросов изменения климата, а охватывает более широкий спектр задач. [5]

Рассматривая китайскую экологическую дипломатию, в процессе ее развития можно отследить применение одной из 36 стратагем, а именно тридцатой стратагемы «превратить роль гостя в роль хозяина» (反可为主). [1] Принцип, указанный в этой стратагеме, основан на концепции постепенного подхода к ситуации, когда посторонний (или гость 客) должен создать среду, позволяющую ему постепенно завоевать уважение, а затем перейти к завоеванию доверия и быть назначены на ключевые роли и, наконец, взять на себя роль лидера сообщества (или хозяина 主). В этой связи можно отметить некоторые аспекты, которые

вывели Китай из незавидного положения аутсайдера на желанную позицию незаменимого партнера и активного игрока. [4]

В то время как многие связывают момент китайского лидерства в области климата с объявленным выходом США из Парижского соглашения в 2017 году, есть еще один важный аспект, которым активно пользуется Китай – финансирование ООН. В конце 2018 года Китай уже стал вторым по величине вкладчиком в общий бюджет организации, обеспечивая столь необходимую финансовую помощь агентствам и программам ООН. [6] Это, в свою очередь, предоставляет различные рычаги воздействия при разработке программ и реализации проектов в ключевых подразделениях ООН. С помощью стратегического финансирования китайская экологическая дипломатия теперь органично интегрирована в повестку дня природоохранного подразделения ООН (ЮНЕП).

Другой аспект, который стоит отметить – «зеленое» финансирование. Китай стал ведущим производителем, экспортером, установщиком солнечных батарей, ветряных турбин, аккумуляторов и электромобилей. В 2018 году на Китай приходилось около 45% потребления мировой солнечной энергии, а уже в конце 2019 года эта цифра достигла 50%. Такие успехи в области возобновляемой энергии открыли возможности для новых транснациональных и межправительственных коалиций и платформ сотрудничества, например EU-China NGO Twinning program. [3] Этот проект направлен на то, чтобы актуализировать факт изменения климата в социально-экономическом дискурсе и придать импульс ключевым моментам изменения климата, что позволяет информировать, создавать возможности и привлекать соответствующие заинтересованные стороны.

Говоря о экологической дипломатии Китая, стоит отметить инициативу «Один пояс – один путь». Эта инициатива впервые была представлена в 2013 году и не содержала формулировок по защите окружающей среды, а уже через 8 лет Си Цзиньпин объявил о новых руководящих принципах. Они направлены на переход развивающихся стран к зеленой экономике, содействие наращиванию потенциала в области зеленого развития, а также углубление сотрудничества в области экологии, окружающей среды и управления климатом. [5]

Таким образом, экологическая дипломатия Китая направлена не только на решение экологических проблем, но и других стратегически важных вопросов. Китай рассматривает решение проблемы изменения климата как прекрасную возможность для достижения качественного экономического развития и содействия экологическому прогрессу. Для сохранения и улучшения своих позиций сегодня, необходимо соответствовать ожесточающимся экологическим нормам, иначе есть риск покинуть международную арену.

Экологическая дипломатия Китая становится мощным геостратегическим инструментом, позволяющим стране интегрироваться в глобальное управление и финансирование. Это также дало Китаю возможность стать незаменимым партнером для многочисленных глобальных и местных инициатив по всему миру. Понимание позиционирования Китая поможет в определении глобальных приоритетов и обеспечении того, чтобы Китай выступал в качестве ответственного участника мирового сообщества.

Список источников

1. Зенгер, Харо фон 36 стратегиям для менеджеров / [Пер. с нем. И. Каневской]. – М.: Изд-во Олимп-Бизнес, 2017. – 224 с.
2. Environmental Diplomacy: China's Attitude and Effort Towards Climate Change // Modern diplomacy, 2020. [Электронный ресурс]. – URL.:

<https://moderndiplomacy.eu/2020/09/02/environmental-diplomacy-chinas-attitude-and-effort-towards-climate-change/> (дата обращения 11.04.2022).

3. Greenovation Hub & Third Generation Environmentalism // EU – China NGO Twinning program, 2019. [Электронный ресурс]. – URL.: <https://www.eu-china-twinning.org/2019/07/greenovation-hub-e3g/> (дата обращения 11.04.2022)

4. Kaneti, M. China's Climate Diplomacy 2.0 // The Diplomat, 2020. [Электронный ресурс]. - URL.: <https://thediplomat.com/2020/01/chinas-climate-diplomacy-2-0/> (дата обращения 12.04.2022).

5. Kaneti, M. China's Vision for Environmental Leadership // The Diplomat, 2020. [Электронный ресурс]. – URL.: <https://thediplomat.com/2021/12/chinas-vision-for-environmental-leadership/> (дата обращения 12.04.2022).

6. China rises to second largest contributor to United Nations budget / The strait times, 2018. [Электронный ресурс]. – URL.: <https://www.straitstimes.com/asia/east-asia/china-rises-to-second-largest-contributor-to-united-nations-budget> (дата обращения 12.04.2022).

In recent years, the environmental agenda has taken an important place in China's politics. If even 10 years ago China was lagging behind, today it is one of the leaders in addressing issues related to global climate change. In this article, based on an analysis of China's actions in the international arena, the features of China's environmental diplomacy are determined.

ЦИФРОВАЯ ГРАЖДАНСКАЯ АКТИВНОСТЬ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

Киселёва Л. С., Сидорова У.И.

Санкт-Петербургское ГАОУ ВО "Санкт-Петербургский государственный институт психологии и социальной работы",

*ФГБОУ ВО «Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена»,
Санкт-Петербург*

Цифровые медиа присутствуют во всех сферах жизни общества, в том числе как новое пространство для политической социализации. Это особенно применимо к молодым людям из-за их активного использования новых технологий. Молодежь во всем мире используют Интернет и цифровые инструменты для создания своих сообществ, взаимодействия с единомышленниками, выражения мнений, организации мероприятий и сбора средств на проекты, которые им небезразличны. В статье рассматривается содержание понятия «цифровое гражданство», выявлены факторы, способствующие и ограничивающие цифровую гражданскую активность молодежи, предложены некоторые рекомендации по укреплению гражданского участия молодежи в цифровом пространстве.

Ключевые слова: молодежь, цифровое гражданство, политическое участие, гражданская и политическая активность.

Использование социальных сетей насыщает повседневную жизнь молодых людей, в том числе открывая возможности для их вовлечения в разнообразные формы политического участия. Вовлечение предполагает индивидуальные или коллективные действия, в которых люди участвуют для улучшения благосостояния отдельных сообществ или общества в целом. Традиционно это принимало форму таких действий, как голосование, посещение общественных собраний или общение с государственными должностными лицами. Однако, под воздействием цифровых технологий происходит смещение политической активности в цифровую среду и появление новых виртуальных форм политической активности юных граждан, в том числе проявление их цифровой гражданственности.

Сам термин «Цифровое гражданство», введенный в оборот Карен Моссбергер – политологом и ученым в области государственной политики и государственного управления, означает «возможность человека участвовать в жизни общества онлайн, включая понимание цифровых граждан как людей, которые часто используют технологии для получения политической информации, выполнения своего гражданского долга и получения экономической выгоды» [5]. В других определениях подчеркивается качество или характер участия в сети, в том числе «безопасное и ответственное поведение в сети... включающее концепции ответственности, прав, безопасности и защищенности» [1;3]. Помимо этого, выделяется еще одна грань данного понятия, такая как цифровая грамотность. Применительно к молодежи она может определяться через совокупность надпрофессиональных компетенций, сочетающих в себе знания, навыки и отношения, которые позволяют молодежи благополучно и безопасно действовать во все более глобальном цифровом мире. Цифровая грамотность выступает необходимым условием для принятия цифрового гражданства и проявления цифровой гражданской активности.

Цифровая гражданская активность молодежи относится к мероприятиям по гражданской активности, специально проводимым молодыми людьми, использующими

какие-либо цифровые медиа. Согласно проведенному анализу, наиболее часто используемыми молодыми людьми социальными сетями для отслеживания событий в социальной и политической сфере являются Вконтакте, Instagram и Telegram (рис.1).

На сегодняшний день существует относительно немного исследований, направленных на оценку типов и характеристик цифровой гражданской активности молодых людей в репрезентативном масштабе [2;4]. Однако, опираясь на данные из открытых источников можно сказать, что:

- цифровые инструменты рассматриваются как поддержка для расширения прав и возможностей молодежи, даже для тех, кто традиционно не активен, что позволяет им активно действовать, не выходя из дома, и использовать доступные им инструменты коммуникации;

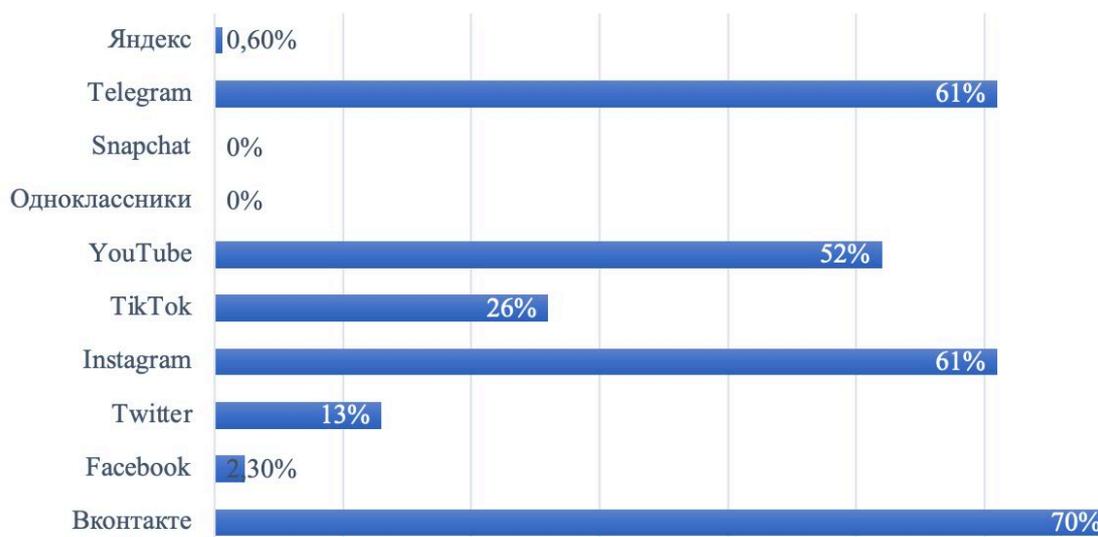


Рисунок 1 – Наиболее часто используемые цифровые платформы (составлено авторами, по результатам исследования)

- цифровые инструменты предоставляют молодым людям сообщество, которое может поддерживать, коллективно обсуждать и решать проблемы, организовывать совместные мероприятия. Онлайн-участие позволяет лучше понимать важные вопросы;
- цифровая гражданская активность молодых людей положительно коррелирует с политическим участием молодежи в реальной жизни. Молодежь, участвующая в цифровой политике, гораздо сильнее вовлечена в институциональную политику (например, в выборные процессы);
- юмор, мемы, сатира и другие формы популярной культуры являются важными элементами в репертуаре цифровой гражданской активности молодежи (рис.2).

В то же время проведенный анализ выявил некоторые важные проблемы, которые ограничивают цифровую гражданскую активность молодых людей. Среди наиболее значительных препятствий, с которыми сталкиваются молодые акторы, можно выделить: социокультурные (сопротивление со стороны семьи или друзей), политические (враждебность по отношению к молодежным активистам), финансовые (общая зависимость от взрослых, отсутствие доступа к финансированию) и цифровые угрозы (онлайн-преследования, слежка, нарушение конфиденциальности).



Рисунок 2 – Типы наиболее популярного контента в молодежной среде

Отсутствие доступа к Интернету является важным препятствием для участия молодежи в цифровой активности. Молодые люди в сельской местности или выходцы из маргинализированных сообществ (таких как семьи с низким доходом, религиозные или этнические меньшинства, мигранты или беженцы) не всегда имеют доступ к Интернету, технологиям, которое позволили бы им участвовать в онлайн-активизме.

Молодежные активисты сталкиваются со значительными проблемами с точки зрения доступа к финансовым и человеческим ресурсам для поддержки онлайн-активности. Кроме того, можно свидетельствовать и об определённых ограниченных возможностях развития у молодежи цифровых навыков, таких как эффективные коммуникативные навыки, цифровая медиаграмотность, цифровая безопасность и технические знания.

Те же инструменты, которые цифровые активисты используют для самовыражения, могут быть использованы против них, чтобы заставить их замолчать, запугать и исказить их сообщения. Издевательства, преследования и троллинг в отношении молодых активистов в Интернете происходят не только со стороны их сверстников. Молодежные активисты часто становятся жертвами травли со стороны взрослых или ботов, созданных взрослыми.

Конечно, для того чтобы полностью оценить масштабы цифровой гражданской активности молодых людей, требуется больше исследований, которые позволят оценить все многообразие взаимодействия, возможного в цифровом пространстве, от комментирования до публикации видео и распространения сатирического контента. Однако уже сейчас очевидным становится факт о необходимости содействия со стороны действующих политических сил, организаций, работающих с молодежью, и всех, кто заинтересован в формировании цифрового молодежного гражданского пространства:

- важно устранить недостаток межпоколенческого диалога, смягчить разделение между традиционным, формальным гражданским участием и онлайн-активностью молодежи, а также способствовать диалогу и сотрудничеству молодых гражданских деятелей с лицами, принимающими решения. Это включает в себя доверие молодежным организациям и предоставление им должного признания за то, что они являются «голосом» молодежи и стремятся решать ее проблемы.
- поддержка участия молодых людей в принятии решений на всех уровнях можно сделать, используя удобный для молодежи язык и изучая онлайн-форматы, а также

устраняя все возрастные ограничения для участия в процессах общественных консультаций и обсуждений.

- в то время, как молодые люди демонстрируют проявление гражданской активности в интернете, сами по себе действия только в цифровой среде не обеспечат расширение охвата и построение сильных связей в молодежной среде в долгосрочной перспективе. Поддержка взаимодействия онлайн и офлайн форматов коммуникации и необходима.
- увеличение доступа к финансированию за счет государственно-частного партнерства может стать интересным направлением для повышения цифровой активности молодежи. Ноу-хау технологического сектора и сотрудничество с частными компаниями особенно полезны для решения проблем, связанных с безопасностью в Интернете или борьбой с распространением дезинформации и фейковых новостей.
- построение сети молодежных цифровых активистов для взаимного обучения, а также их популяризация в регионе деятельности. Это можно сделать совместно с существующими региональными молодежными учреждениями и организациями.

Необходимо стремиться к лучшему пониманию того, как цифровая активность молодежи пересекается с традиционной гражданской активностью и с какими возможностями и препятствиями сталкиваются молодые участники общества в цифровой сфере.

В заключении стоит отметить, что при рассмотрении того, как молодежь переходит от офлайн к онлайн гражданскому участию, можно свидетельствовать, что молодые гражданские акторы участвуют в обеих сферах в различных видах деятельности: от волонтерства до обмена мнениями и организации различных мероприятий. Инициирование петиций и сбор средств больше происходят для цифровых площадок, в то время как для организации мероприятий больше подходят форматы личного физического присутствия. Таким образом, цифровая и традиционная гражданская активность и активизм должны рассматриваться как схожие по целям и задачам форматы продвижения социальных или политических целей. При этом цифровой активизм является лишь усилителем, но не полноценной заменой традиционной гражданской активности молодежи.

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и ЭИСИ в рамках научного проекта №21-011- 33032 «Архитектоника онлайн социализации молодежи в российском политическом пространстве».

Список источников

1. Бродовская Е. В. Цифровые граждане, цифровое общество и цифровая гражданственность // Власть. 2019. Том 27. № 4. С. 65-69. DOI: <https://doi.org/10.31171/vlast.v27i4.6587>

2. Гражданское участие молодежи в цифровом мире. Аналитический отчет. [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: https://www.eurasia.undp.org/content/rbec/en/home/library/democratic_governance/CivicParticipation.html (дата обращения: 10.04.2022).

3. Гришаева С.А., Лебедева А.А. Перспективы развития цифровых форм политического участия поколения Z в современной России. Цифровая социология/Digital Sociology. 2020;3(4):12-18.

4. Цифровая гражданская активность молодежи. Аналитический отчет. [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: https://www.unicef.org/sites/default/files/2020-07/Digital-civic-engagement-by-young-people-2020_4.pdf (дата обращения: 10.04.2022).

5. Scott Wright (2008) Digital Citizenship: The Internet, Society, and Participation, by Karen Mossberger, Caroline J. Tolbert, and Ramona S. McNeal, Journal of Information Technology & Politics, 5:2, 262-264, DOI: 10.1080/19331680802290972

DIGITAL CIVIC ACTIVITY OF MODERN YOUTH

Digital media are present in all spheres of society, including as a new space for political socialization. This is especially applicable to young people due to their active use of new technologies. Young people around the world use the Internet and digital tools to build their communities, connect with like-minded peers, express their opinions, organize events and raise funds for projects they care about. The article discusses the content of the concept of "digital citizenship", identifies the factors that contribute to and limit the digital civic activity of young people, and offers some recommendations for strengthening the civic participation of young people in the digital space. Keywords: youth, digital citizenship, political participation, civic and political activism

ПОЛЕВОЙ АНАЛИЗ КАТЕГОРИИ ОПРЕДЕЛЕННОСТИ В ТАДЖИКСКОМ И НЕМЕЦКОМ ЯЗЫКАХ

Махмудова С.С.

Научный руководитель: Джабборова М.Т.

ГОУ «Таджикский Государственный Медицинский Университет им. Абуали ибни Сино»,
Российско-Таджикский Славянский Университет

многогранность поля «определенность» в системе разнотипных языков обусловлена многозначностью языковых средств, репрезентирующих семантику «определенность». В таджикском и немецком языках языковые средства показывают разный уровень прагматической информации, связанной с позицией адресанта и ситуацией общения.

Ключевые слова: поля микрополя категория, немецкий, таджикский язык, сопоставления

Разнообразие элементов поля «определенность» указывает на маркированный характер положительного противочлена оппозиции определенность / неопределенность и необходимость рассматривать «определенность» как релевантный фактор в коммуникативном пространстве.

В сопоставительном аспекте семантической сферы **singularia tantum** не уделялось достаточно внимания как самостоятельному системному образованию. Исследование семантической сферы **singularia tantum** проводилось исключительно в рамках грамматической категории единичности / множественности. Анализ функциональной специфики существительных **singularia tantum** с семантикой «определенности» в рамках таджикского и немецкого дискурса позволил выявить прагматическое многообразие микрополя «определенность» в коммуникативном пространстве.

Теория функционально-семантических категорий впервые была разработана А. В. Бондарко. Согласно точке зрения А. В. Бондарко, мыслительные категории репрезентируются в семантической структуре лексических единиц, связанные с языковыми средствами [Бондарко 1985: 56]. Исследованию концепции функционально-семантического поля посвящены работы немецких ученых К.Е. Заммерфельд, Г. Мизель, Г. Штарке.

Так как для нашего исследования актуален анализ существительных **singularia tantum** с семантикой «определенности» (функционально-семантический аспект), то придерживаясь позиции Е.В. Падучевой, мы выбираем семантико-прагматический тип микрополя [Падучева 1985: 3-25].

Проблеме семантических полей посвящено немало работ как отечественных, так и российских исследователей [Ф.Х. Носирова 2002, Н.И. Каримова 2006, Т.М. Тагоева 2006, У.А. Гадайбаева 2007, Ш.Б. Рахимова 2010, Ф.Ш. Салихов, , А.И. Дмитриева 2005, М.А. Куруськина 2005, М.Г. Ковтунович 2006, Л.С. Морозов 2006, Т.В. Леотьева 2006, И.С. Парина 2008, М.В. Всеволодова 2009, О.Г. Алихина 2010, Т.Д. Фомина 2010, Т.И. Ретинская 2011, А.В. Терентьева 2011, Ю.В. Соколова 2012, А.И. Зорин 2012, Е.В. пригодина 2013, Л.С. Холкина 2015, М.Д. Войкова 2019, М.М. Дахмаева 2019, Т.В. Романова 2020, О.Д. Сурикова 2020, И.А. Киселева 2021].

Дискурсивное исследование позволило установить, что значение «определенность» возникает в коммуникативном пространстве при условии, что адресант с целью отождествления предметов, явлений предлагает достаточное количество признаков и свойств.

В ходе анализа языкового материала были выделены следующие факторы идентификации значения «определенности»:

- 1) фактор единичности;
- 2) фактор конкретности;
- 3) фактор реальности.

Условием выделения прагматической ценности в сравниваемых языках выступает показатель известности предмета в коммуникативном акте.

Согласно правилам построения поля любого типа необходимо установить какие элементы образуют центр, какие – его периферию. Е.В. Гулыга и Е.И. Шендельс доминирующим конституентом поля считают языковую единицу 1) наиболее специализированную для данного значения («определенности»); 2) передающая значение «определенности» однозначно; 3) используемая в контекстах систематически [Гулыга, Шендельс 1985: 6].

Согласно точке зрения В.Г. Адмони, основой любого поля является противопоставление «центр – периферия». Ядро поля представляет собой концентрацию свойств / качеств, а также полнота / максимальная интенсивность. А периферия поля – разряженность и ослабление указанных свойств / признаков [Адмони 1985: 69].

Ядро функционально-семантического поля, как отмечает А.В. Бондарко, должна образовать морфологическая категория, если она есть среди компонентов анализируемого поля. В морфологической категории сосредоточены индивидуальные языковые средства выражения. Будучи «замкнутой системой», морфологическая категория представляет собой комплекс отличительных семантических свойств / признаков [Бондарко 1985: 125].

Анализ языкового материала позволил выделить ядро семантико-прагматического микрополя «определенность» в таджикском языке – числительное **як – один**, так как обладает высоким прагматическим потенциалом, также покрывает все качества / свойства семантической сферы «определенность» - конкретность, индивидуальность.

В таджикском языке микрополе с семантикой «определенность» имеет трехмерную структуру. **Ядро поля** образует числительное **як – один**. **Центральную зону** составляют лексические единицы единственного числа с семантикой «собирабельности» (*пул, дару девор*), а также – имя собственное. Периферию составляют притяжательные местоимения единственного числа.

Примеры на таджикском языке:

“– Алҳақ. Дуне ҳамчунин аст. Ҳарчанд ба **як** тир гардад, он низ ду сар дорад: ҳам ин... ҳам он” (Ю. Аҳмадзода, Ишки духтари кулаҳпӯш, 67);

“Дигар бо табассум фароҳу мармуз ва **як** навъ виқор афзуд:

- Мо низ ... ҳамеша гӯш ба фармонашон...” (Ю. Аҳмадзода, Ишки духтари кулаҳпӯш, 67);

“**Яке** олуда кас бошад, ки шаҳреро биелояд,

Чу аз говон **яке** бошад, ки говонро кунад рихин” (Рӯдакӣ) – *Один грязный оскверняет целый город,*

Подобно тому, как из-за одной коровы, целое стадо обвиняют в поносе;

“**Якero** гуфтанд: “олими бе амал ба чӣ монанд?”

Гуфт: “ба занбӯри беасал” – *Наука (теория) без практики – бесполезны усилия;*

В немецком языке на основе анализа языкового материала было установлено – ядро микрополя “определенность” образует определенный артикль, покрывающий всю семантическую сферу определенности, конкретности. Микрополе “определенность” в немецком языке имеет четырехмерную структуру: **ядро поля, центральная зона, переходная зона и периферия.**

Центральную зону образуют неопределенный артикль, указательные местоимения, количественные числительные, наречия, глаголы **feststellen, bestimmen**. **Переходную зону** составляют модальные лексические единицы – **bestimmt, sicherlich, genau, natürlich**, неопределенные местоимения единственного числа. **Периферию** образуют притяжательные местоимения и дробные числительные.

Языковые средства, входящие в переходную зону обладают низким эффектом воздействия на адреса при обозначении определенности и самый низкий эффект влияния у конstituентов периферийной зоны.

Приведем примеры:

*“Es war **das erste** Mal, daß ich mir ein Taxi leistete, und wenn je ein Mensch ein Taxi verdient hat, dann war ich es an diesem Abend”*. (В. Heinrich. Ansichten eines Clowns) – *Это был первый раз, когда я взял такси, и если когда-либо человек заслуживал такси, то в тот вечер – это был я;*

*“Oder vielleicht hatte er auch nur alles falsch verstanden. Wäre nicht **das erste** Mal gewesen”*. (А. Roger. Der Ring von Charon) – *Хотя, может, он истолковал все неправильно, за свою жизнь он уже не раз ошибался в логике человеческих поступков;*

*“Er sprach in sanfterem, überlegterem Ton als **das erste** Mal, und die Zuhörer bemerkten mehrmals ein gewisses Zögern in seinen Worten”* (С. Albert. Die Pest) – *Он говорил более мягким, более задумчивым тоном, чем в первый раз, и слушатели несколько раз замечали некоторую неуверенность в его словах;*

*“Wenn Frauen heiraten und **das erste** Kind bekommen, setzt sich die Kette des Verzichtens fort”*. (Е. Ute. Gute Maedchen kommen in den Himmel, Boese ueberall hin) – *Когда женщины выходят замуж и рожают первого ребенка, цепочка отказов продолжается;*

*“Es war **das erste** Mal, daß er mich voll anblickte”* (R. Erich Maria. Die Nacht von Lissabon) – *Только теперь я смог рассмотреть его глаза;*

*“Ich werde diese Flasche zu **einem Drittel** mit "Amor und Psyche" füllen”*. (S. Patrick. Das Parfum: Die Geschichte Eines Morders) — *Я наполню эту флягу на треть «Амуром и Психеей».*

Список источников

1. Абдуллоева М.Н. Категория числа в таджикском и русском языках (именные части речи) // автореф. канд. дис. – Душанбе, 1971. – 213 с.
2. Абрамов Б.А. Теоретическая грамматика немецкого языка. Сопоставительная типология немецкого и русского языков. – М.: Владос. 2001. – 342 с.
3. Абрамов Б.А. Типология элементарного предложения в современном немецком языке. – М.: МГПИИЯ им М.Тореза. 1972. – 345с.
4. Абрамов Б.А. О функциях, функциональном подходе и функциональной грамматике // Проблемы функциональной грамматики. / Отв. ред. В.Н. Ярцева. – М.: Наука. 1985. – С. 11- 87.
5. Абрамов Б.А. Функционально-семантический подход при сопоставительно-типологическом изучении грамматических категорий глагола // Сопоставительная лингвистика и обучение неродному языку / Отв. ред. В.Н. Ярцева. М.: Наука. 1987. – С. 113 - 122.
6. Адмони В. Г. Теоретическая грамматика немецкого языка. Строй современного немецкого языка. М.: Просвещение. 1986. – 104 с.

**FIELD ANALYSIS OF THE CATEGORY OF DEFINITENESS IN THE TAJIK AND
GERMAN LANGUAGES**

Makhmudova S.S.

Supervisor - Jabborova M.T.

Tajik State Medical University named after Abuali ibni Sino

Russian-Tajik Slavic University

The versatility of the "certainty" field in the system of difference-structured languages is due to the ambiguity of language means representing the semantics of "certainty." In Tajik and German, language means show a different level of pragmatic information related to the position of the addressee and the situation of communication.

Keywords: fields of microfield category, German, Tajik language, combinations

СРАВНЕНИЕ АССОЦИАТИВНОГО ЭКСПЕРИМЕНТА НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ С ЭКСПЕРИМЕНТОМ НАД СЛОВАМИ ЦВЕТОВ И ДЕНЬГИ В МОНГОЛЬСКОМ ЯЗЫКЕ

Пурэвсурэн Т.

Ховдский Государственный Университет

Психолингвистика или речевая психология, которая превратилась в самостоятельную науку на стыке лингвистики и психологии с 1950-х и 1960-х годов двадцатого века, привлекает внимание ученых в области лингвистики, психологии, философии, социологии и этно - лингвистики, нейролингвистики, педагогики и методологии языка. Ключевые слова: система требований, выделенная полоса, городской пассажирский транспорт, транспорт общего пользования, пассажиропотоки.

Ключевые слова: ассоциативная связь, стимулы, парадигматическая связь, синтагматическая связь, ответ

Психолингвистика или речевая психология, которая превратилась в самостоятельную науку на стыке лингвистики и психологии с 1950-х и 1960-х годов двадцатого века, привлекает внимание ученых в области лингвистики, психологии, философии, социологии и этно - лингвистики, нейролингвистики, педагогики и методологии языка.

Психолингвистика появилась впервые как экспериментальная наука и до сих пор пользуется экспериментом. Эксперимент над словесной ассоциацией является один из этих видов. Первый ассоциативный эксперимент над словами был сделан Английским учёным Фрэнсис Гальтоном, двоюродным братом Ч.Дарвина, в 1879 году. Результат словесного ассоциативного эксперимента служит средством объяснения языкового механизма и имеет важное значение в изучении лингвистики, нейролингвистики, этнолингвистики, прикладной лингвистики и методики преподавания языков и языковой патологии.

Выявления словесной ассоциации черек эксперимент является один из видов исследования широко употребляющихся в психолингвистике. Это исследование используется для выявления языковые механизмы. По мнению психолингвистов, лексический состав человека, то есть нейроны или лексикогены человека, которые сохраняют каждое слова, активизируются когда человек читает или произносит данное и вступают в огромную сеть нейронов, и активизируют другие слова. Так реализуются процессы понимания произносимых слов или написанных писем [2:56].

Классификация словесной ассоциации Аристотеля

Понятие о словесной ассоциации впервые употреблено в Греческой философии, и назвало то состояние, когда одно представление или идея вызывало другое состояние в голове человека. Согласно Аристотелю, такая ассоциация образуется двумя видами.

Через изучение словесной ассоциации мы можем узнать, как образуется слово в мозге человека, какая связь существует между словами, и познать развитие языка у людей и выявить причины разных мозговых болезней.

Словесный ассоциативный эксперимент Тамб и Марбе, их классификация

Из результатов словесных ассоциативных экспериментов некоторых учёных

В 1910 году Кэнт и Розаноп опубликовали ответы на стимул “игла” включая 1000 участников. По результату эксперимента, были выявлены несколько слов с большой частотой. Самые частотные слова на стимул называется первым ответом (the primary response). Можно показать все ответы на стимул “Игла” (needle): 160 - нитка (thread), 158- соновая игла (pins), 152 - острый (sharp), 135 - шить (sew), 107- шитье (sewing), 53 нерж (steel), 40 точки иглы

(point), 26 средство (instrument), 17 угревое веко (eye), 15 наперсток (thimble), 12 нужный (useful), 11 дрель (prick), 9 с острой точкой (pointed), 7 вата (cotton), 6 работа (work), 5 инструмент не использованный (implement), 5 инструмент (tool), 4 ткань (cloth), 4 залатать (darning), 4 вязать (knitting), 4 острый (sharpness), 3 товары (article), 3 красивый (fine), 3 металл (metal), 14 слов, повторявшихся 2 раза, 31 слова, повторявшихся один раз.

В этом исследовании мы сравнили эксперимент словесной ассоциацией над монгольскими словами "цветок и деньги" с интернет-словарем. Участники эксперимента- 100 студентов из Ховдского Государственного Университета, с родным монгольским языком. Эксперимент был проведен с 10-12 Апреля, 2019 года среди студентов из Ховдского Государственного Университета, 27 студентов 2-ого курса отделения русского и английского языков, 21 студента 2-ого курса отделения учителя начальной школы, 12 студентов 3-его курса отделения китайского языка, Англи хэлний 4-р курсын 15 студентов 4-ого курса отделения английского языка, 16 студентов 3-его курса отделения английского языка, 9 студентов 2-ого курса отделения китайского языка.

Перед экспериментом была задана следующая инструкция. "Сейчас я буду читать вам несколько слов. Слушая каждое слово, скажите первое слово, которое сразу же пришло вам в голову" [1:29].

Наряду с этим, мы сравнили ассоциативные тесорас-нормы (word association thesaurus) со словами интернет-словаря, проводимого в Эдинбурге.

Мы проводили эксперимент над монгольскими словами "цветок и деньги". Результат нашего эксперимента был сравнен с экспериментом, проводимом в Эдинбурге над ассоциативными тесорас-нормами (word association thesaurus) со словами интернет-словаря.

После того, как мы сравнили эксперимент над двумя монгольскими словами с интернет-словарем Эдинбурга, на стимул "цветок" самые частотные монгольские слова лист- 29%, красивый - 6%, лето- 5%, весна- 4%, роза- 4% , а на стимул "деньги" частотными были слова жизнь- 14%, тугрик- 11%, бумага- 10%, употребление /нужда/ 5%, монета 4% . В английском языке на стимул "цветок"- сила- 18%, ваза- 7%, роза- 7%, сад- 6%, лепесток- 5%, растение 5%, красивой 4% , а на стимул "деньги", мешок 7%, наличные деньги- 7%, золото 6%, фунт 6%, нет 5%, богатство 5%, богатый 4%. Из этих видно, что в монгольском и английском языках на стимул "цветок" ответы были одни качественные прилагательные. Монгольские студенты ответили лето и весна, то есть они угадывали на время растения. Мы прогнозируем, что монголы чувствуют землю очень близко для себя. В монгольском и английском языках на стимул "деньги" ответы были слова и выражения, связанные с деньгами. Монгольские студенты ответили жизнь на стимул деньги, что означает деньги это жизнь, без денег жизнь будет трудна.

Список источников

1. Батчулуун Д. Монгол хэлний хоршоо үгийн гарал, үүргийг гүн ухаан, сэтгэц-хэлшинжлэлийн үүднээс тайлбарлах нь-// ГХЗАА сэтгүүл №11.УБ., 2006
2. Батчулуун Д, Пүрэвсүрэн Т. Үгийн шүтэлцээний туршилтын урьдчилсан үр дүнгээс Ховд, ОУЭШХ-ын эмхтгэл, ху 6, 2008
3. Kent G.H., Rosanoff A.J. A study of association in insanity. American Journal of Insanity, v. 67, № 1-2., 1910
4. Равдан Э. Хэл шинжлэлийн түүхийн товчоон. УБ., 2002
5. Равдан Э. Орчин цагийн хэл шинжлэл. УБ., 2005
6. <http://www.usf.edu/freeassociation/>
7. <http://www.wordassociation.org/>

8. <http://www.eat.rl.ac.uk/>

Psycholinguistics or speech psychology, which has been developed into an independent science at the junction of linguistics and psychology since the 1950s and 1960s of the twentieth century, has attracted the attention of the scholars in the fields of linguistics, psychology, philosophy, socio and ethno-linguistics, neuro-linguistics, pedagogy and language methodology.

We have conducted experiments on a total of two nouns in Mongolian language. We have come to the following conclusions by comparing the results of associations of Mongolian words with those of English language.

ФОРМИРОВАНИЕ ИНОЯЗЫЧНОЙ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ У УЧАЩИХСЯ МЛАДШИХ КЛАССОВ

Саптарова А.И., Хасанова Г.Н.

Сибайский институт (филиал) Башкирского государственного университета, Сибай

В фокусе данной статьи – особенности формирования иноязычной коммуникативной компетенции у учащихся младших классов на уроках английского языка. Рассматривается структура данной компетенции, ее роль в современном образовании и средства формирования.

Ключевые слова: иностранный язык, коммуникация, компетенции, иноязычное образование, начальные классы.

Формирование иноязычной коммуникативной компетенции (ИКК) сегодня является главной целью обучения иностранному языку в общеобразовательной школе. Данное требование прописано в Федеральном государственном образовательном стандарте и обязательно к выполнению. Поскольку изучение иностранных языков, в частности – английского языка, начинается уже в младших классах, представляется важным рассмотреть особенности формирования ИКК на данном этапе.

Для достижения поставленной цели важно понимать, что представляет собой коммуникативная компетенция, какие включает компоненты, какую роль выполняет и какие средства ее формирования существуют.

Согласно одному из множества определений, ИКК – это «способность и готовность осуществлять иноязычное межличностное и межкультурное общение с носителями языка» [1]. Она формируется в рамках коммуникативного подхода к преподаванию английского языка. В плане развития речи он связан с освоением школьниками языковых норм во всех видах речевой деятельности: рецептивной, продуктивной, устной и письменной – с учетом ситуации общения [2]. Также ИКК целесообразно рассматривать в связи со способностью и готовностью личности принимать участие в диалоге культур на основе взаимного уважения, терпимости к культурным различиям и преодолению культурных барьеров [3]. Таким образом, в результате освоения курса иностранного языка учащийся не просто овладевает языковыми средствами общения и правилами их употребления, а становится личностью, обладающей навыками эффективной межкультурной коммуникации. В современном мире это становится конкурентным преимуществом в условиях глобализации и интеграции.

ИКК обладает сложной структурой и включает в себя множество компонентов. Р.П. Мильруд и И.Р. Максимова предлагают собственную модель коммуникативной компетенции (КК) учащихся, в основе которой находится коммуникативная готовность (Рис. 1).



Рис.1 Модель КК Р.П. Мильруд и И.Р. Максимовой

Входящие в состав модели компетенции являются в то же время этапами формирования коммуникативной компетенции. Таким образом, коммуникативная установка «как внутренне готовый план и структура речевого/неречевого поступка определяется всеми рассмотренными компонентами коммуникативной компетенции» [4]. Как отмечает Е. Е. Дудковская, основное внимание уделяется языковой компетенции и коммуникативным знаниям, умениям устанавливать и поддерживать коммуникативный контакт. При этом они в значительной степени зависят и взаимосвязаны со всеми остальными, указанными выше структурными компонентами коммуникативной компетенции. Повышение уровня коммуникативной компетенции ребенка и, как следствие, эффективность его общения с другими людьми, достижимо при ее развитии с учетом этой взаимосвязи при обучении языку [5].

При коммуникативном подходе все аспекты обучения подчиняются задаче формирования ИКК: отбор материала, способы его подачи и отработки на упражнениях, контроль усвоения пройденных тем. Средства обучения должны быть подобраны с учетом психических и возрастных особенностей младших школьников, а также их интересов и уровня знания языка. Л. А. Вологина указывает на прямую связь эффективности овладения иностранным языком с активностью учащихся в процессе обучения. Исследователь отмечает, что вовлеченность во все виды речевой деятельности имеет значимую роль: учащиеся должны как можно больше слушать иноязычную речь, говорить, читать и писать на иностранном языке [6]. Как отмечает А. М. Стариков, это способствует повышению мотивации у учащихся к изучению иностранного языка и, соответственно, повышению качества получаемых результатов от процесса обучения [7]. В этой связи, на самом раннем, начальном этапе обучения иностранному языку нередко соблюдается принцип устного опережения.

К наиболее эффективным средствам формирования ИКК на данном этапе обучения можно отнести следующие [8]:

1. игра – ведущий вид деятельности у младших школьников: ролевые игры, грамматические, лексические, фонетические, орфографические; игры для обучения аспектам языка (чтению, говорению, аудированию);
2. диалоги по пройденной теме;
3. метод проектов (открытка к празднику, рассказ с рисунком о домашнем животном, хобби и др.);
4. информационно-коммуникационные технологии (презентации, обучающие программы, мультимедийные приложения к учебникам и т.д.).

Также сюда можно отнести просмотр и обсуждение мультфильмов, видео, чтение сказок, их интерпретацию, тексты, вызывающие эмоциональный отклик у учащихся, побуждающие их к высказыванию своего мнения и возникающих мыслей. Таким образом, одной из главных задач учителя является мотивирование ученика к активной речевой деятельности, употреблению полученных знаний на практике, в реальных или созданных для учебных целей ситуациях общения, в пробуждении естественного желания и необходимости общаться на иностранном языке.

Поскольку язык, в первую очередь, является средством общения, коммуникативную компетенцию можно рассматривать как системообразующий фактор в иноязычном образовании. Ее формирование на раннем этапе изучения языка станет основой для гармоничного развития личности ученика, формирования иных, не менее важных компетенций (информационной, социокультурной и др.).

Список источников

1. Белогрудова В. П., Мосина М. А. Технология формирования иноязычной коммуникативной компетенции // Пермский педагогический журнал. 2011. №2. С. 71.
2. Гаврилов В. В. Становление методики развития коммуникативной компетенции учащихся средней школы // Вестник Сургутского государственного педагогического университета. 2019. №5 (62). С. 49.
3. Семенова Ю. Л. Формирование билингвальной коммуникативной компетенции учащихся гимназии в условиях диалога культур // Вестник Сургутского государственного педагогического университета. 2011. №3. С. 75.
4. Мильруд Р. П., Максимова И. Р. Коммуникативная компетенция как готовность учащихся к общению на иностранном языке // Язык и культура. 2017. №38. С. 261.
5. Дудковская Е. Е. Развитие коммуникативной компетенции учащихся в условиях реализации ФГОС // Человек и образование. 2014. №3 (40). С. 99.
6. Вологина Л. А. Формирование коммуникативной компетенции учащихся младших классов на уроках английского языка в школе [Электронный ресурс] // URL:<https://kopilkaurokov.ru/angliiskiyYazik/prochee/formirovaniie-kommunikativnoi-kompiententsii-uchashchikhsia-mladshikh-klassov-na-urokakh-anghliiskogho-iazyka-v-shkolie> (дата обращения: 12.03.2022)
7. Стариков А. М. Развитие коммуникативной компетенции учащихся как катализирующий фактор обучения иностранному языку в средней школе / А. М. Стариков. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2017. № 46 (180). С. 317.
8. Герасимова В. А. Формирование коммуникативной компетенции на уроках английского языка в начальной школе [Электронный ресурс] // URL: 2019. <https://infourok.ru/formirovanie-kommunikativnoy-kompetencii-na-urokah-angliyskogo-yazika-v-nachalnoy-shkole-3882256.html> (дата обращения: 4.04.2022)

FORMATION OF FOREIGN LANGUAGE COMMUNICATIVE COMPETENCE AMONG ELEMENTARY SCHOOL STUDENTS

Saptarova A.I., Hasanova G.N.

Sibay Institute (branch) of Bashkir State University, Sibay

The article focuses on the peculiarities of the formation of foreign language communicative competence among elementary school students in English lessons. The structure of this competence, its role in modern education and means of formation are considered.

Keywords: foreign language, communication, competencies, foreign language education, primary classes

ЭМОТИВНАЯ ЛЕКСИКА КАК ОТРАЖЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА

Семёнова Т.В.

ВУНЦ ВВС «ВВА», Челябинск

Статья посвящена лексической манифестации эмоций в английском языке, представленной в семантической оппозиции.

Ключевые слова: эмоции, лексика эмоций, антонимия, лексикология.

Современные исследования показывают все возрастающий интерес к проблеме изучения эмоций как психофизиологического феномена и их лингвистической манифестации с новых позиций. Многомерность мира вновь приводит нас к необходимости сопоставить различные языковые картины, что, возможно, будет способствовать более глубокому взаимопониманию наций.

Большинство ученых признает, что эмоции – особая форма познания, отражения, оценки объективной действительности. Эмоции многогранны. Они затрагивают и опыт, физиологию и поведение, формы познания и концептуализации. Принимая точку зрения эмпирической психологии и когнитивной науки вслед за Ортони А, Клоур Дж, эмоции определяются способом, каким лицо, испытывающее их, воспринимает ситуации, которые порождают эти эмоции [9]. Мы согласимся, что структура словаря эмоций не изоморфна структуре самих эмоций. Говоря о вербализации эмоций, мы подчеркиваем, что существуют значительные индивидуальные и культурные различия в переживании эмоций. Если личность определенным образом концептуализирует ситуацию, то существует возможность для определенного типа эмоций. Ведь именно то, как концептуализируется ситуация и является источником индивидуальных и культурных различий, что находит свое отражение в языке.

Как известно, эмоции имеют двоякий способ обнаружения в языке. Во-первых, они проявляются в языке как эмоциональное сопровождение, эмоциональная окраска, возникающая в результате прорыва в речи говорящего его эмоционального состояния в виде эмоциональных оценок. Во-вторых, эмоции отражаются языковыми знаками как объективно существующая реальность, подобно любой другой конкретно наблюдаемой реальности.

Традиционно выделяют принципиально различные два класса эмотивной лексики. Так называемая лексика эмоций включает слова предметно-логическое значение, которых составляют понятия об эмоциях. К эмоциональной лексике относят эмоционально-окрашенные слова, содержащие чувственный фон.

С точки зрения В.И. Шаховского только эмотивы (экспрессивная лексика, выражающая эмоции) являются собственно эмотивной лексикой [8]. Мы придерживаемся точки зрения Л. Г. Бабенко, которая, сохраняя за терминами «лексика эмоций» и «эмоциональная лексика» их традиционное осмысление, называет совокупность обозначаемых ими средств эмотивной лексикой [2].

Для описания эмоций всего множества эмоций лексике может служить категория эмотивности. Существует узкое и широкое понимание эмотивности. В первом случае эта категория соотносится с экспрессивной эмотивной лексикой и либо отождествляется в целом с коннотацией [7], либо отождествляется с каким-либо из компонентов коннотации: эмоциональным компонентом [4], оценочностью [3]. Во втором случае эта категория охватывает все языковые, в том числе лексические средства отображения эмоций.

Известный психолог К. Изард включает в мотивационную систему человека 10 фундаментальных эмоций: интерес, радость, удивление, горе, гнев, отвращение, презрение,

страх, стыд и вина [5]. Исходные эмотивные смыслы совпадают с номинациями базовых эмоций и самыми частотными из множества эмотивной лексики. Эмотивные смыслы, отображающие основные человеческие эмоции, – универсальны, а их лексическая манифестация, с разной степенью глубины и в различных аспектах конкретизирующая их, имеет национальную специфику. Как говорится в одном известном фильме, «что русскому – хорошо, то немцу – смерть». Мы можем сказать, что наши эмоции – это код, который позволяет общаться людям разного пола, возраста и социальной принадлежности. И именно культура общества, в котором мы живем, определяет форму их проявления, чтобы мы могли быть поняты и приняты этим обществом.

Исходные эмотивные смыслы относятся к разряду универсальных, общечеловеческих и составляют психологическую картину личности, отражают её основной психологический уклад. Однако их лексическая манифестация имеет национальную специфику. Исходные эмотивные смыслы пронизаны антонимическими связями и представляют полюса одного чувства. По Апресяну Ю. Д. пара слов с противоположным значением образует антонимическую парадигму [1]. В основе их семантического соотношения находится общий интегральный признак (или признаки) и дифференциальный признак (или признаки), несущий в себе противопоставленность значений. Во многих работах по антонимии рассматриваются вопросы их классификации. Основой для различных классификаций служат следующие признаки: а) точность антонимического противопоставления двух значений (точные – приблизительные), б) степень совпадения – несовпадения сочетаемости (полные – частичные), в) число антонимических значений двух слов, г) морфологическая структура антонима (однокорневые – разнокорневые), д) тип языковых единиц, которыми представлена данная академическая пара. Таково основное содержание традиционной теории антонимии.

Существуют ещё две идеи, которые выходят за рамки традиционных представлений. Первая, связывающая антонимию и отрицание, высказана в определении Вебстеровского словаря: «Антоним – это слово, противопоставленное другому слову ... таким образом, что оно отрицает все до единой содержащиеся в нем импликации» [11].

Вторая идея тесно связана с первой и состоит в утверждении семантической асимметричности антонимов: один из антонимов семантически сложнее, чем другой [12].

Эмоции являются одним из основных и всепроникающих аспектов человеческого опыта. Нормальные люди испытывают широкий диапазон эмоций: от спокойного удовлетворения при выполнении сравнительно обыденной задачи до восхищения при рождении ребенка. Именно восприятие ситуации, на наш взгляд, определяет способы декодирования национальной картины чувств! И именно эмоциональный концепт, который является этнически, культурно обусловленным сложным структурно-смысловым, как правило, лексически и/или фразеологическим вербализованным образованием, включающем в себя помимо понятия, образ и оценку, дает возможность сопоставления концептуальных систем, закрепленных в разных языках [6].

<i>interest</i>	<i>indifference</i>
<i>joy</i>	<i>sorrow</i>
<i>grief</i>	<i>joy</i>
<i>anger</i>	<i>composure</i>
<i>aversion</i>	<i>love</i>
<i>contempt</i>	<i>respect</i>
<i>fear</i>	<i>disrespect</i>
<i>guilt</i>	<i>innocence</i>

Рассматривая в качестве примера такую лексическую репрезентацию эмоций в английском языке, представленных в оппозиции, мы можем заключить, что все множество эмотивной лексики передает национальную картину чувств, а их группировка по исходным эмотивным смыслам – универсальную картину чувств.

Список источников

1. Апресян Ю. Д. Избранные труды: в 2 т. Т. I: Лексическая семантика. / Ю. Д. Апресян. – М.: «Восточная литература», 1995. – 472 с.
2. Бабенко Л. Г. Лексические средства обозначения эмоций в русском языке. / Л. Г. Бабенко. – Свердловск: Изд-во Урал. ун-та, 1989. – 184с.
3. Вольф Е. М. Функциональная семантика оценки. / Е. М. Вольф. – М.: Едиториал УРСС, 2002. – 210 с.
4. Гальперин И. Р. Сменность контекстно-вариативных форм членения текста // Русский язык: Текст как целое и компоненты текста./ И. Р. Гальперин. – М.: Высшая школа, 1979. – 245 с.
5. Изард К. Э. Эмоции человека. / К. Э. Изард. – СПб.: Питер, 2008. – 446 с.
6. Ключникова З.Е. Лексико-грамматическая характеристика глаголов в русском языке: автореф. дис. ... канд. фил. наук / З. Е. Ключникова. – Алма-Ата, 1973. – 210 с.
7. Телия В. Н. Коннотативный аспект семантики номинативных единиц./ В. Н. Телия. – М.: Высшая школа, 1986. – 156 с.
8. Шаховский В. И. Категоризация эмоций в лексико-семантической системе языка. / В. И Шаховский. – Воронеж: Изд-во ВГУ, 1987. – 193 с.
9. Ortony A. The Cognitive Structure of Emotions. / A. Ortony, G. Clore, A. Collins. New York.: Cambridge University Press, 1988. –208 с.
10. The Penguin Dictionary of English Synonyms & Antonyms. – London.: Penguin Books, 1992. – 456 с.
11. Webster's New Dictionary of Synonyms. – Springfield, Mass., USA: Merriam-Webster Inc. Publishers, 1968. – 400 с.
12. Wierbicka Anna. Semantics, culture and cognition: Universal human concepts in culture-specific configuration. / Anna Wierbicka. – New-York: Oxford University Press, 1992. – 267p.

The article is devoted to lexical representation of basic emotions in the English language that is given in the semantic opposition.

Keywords: emotions, emotive lexics, semantic opposition, lexicology.

PUBLIC ADMINISTRATION AND LEADERSHIP IN A STATE OF PANDEMIC

Shvets O.V., Martirosyan A.R.

State Maritime University named after Admiral F.F. Ushakov, Novorossiysk

Objective of the article: Agenda for public administration in a state of crisis and post-crisis period.

Working methods: To study and generalize government strategies in emergency cases, to develop recommendations using a modeling method

Novelty: The novelty of the research is characterized by the tasks that are being studied for the first time

Keywords: public administration, crisis, emergency, efficiency

1. Introduction

The imposition of a state of emergency in country always deals with public administration. It is a catalyst for the work of the state apparatus, large-scale digitalization and revision of the human resource management system of state service. Main problems of the research: analysis of measures taken by government in the context of emergency; efficiency of taken measures; development of recommendations for public administration in the crisis [1].

2. Materials and methods

Without specific or large-scale pandemic experience however, leadership can still be prepared and proactive. Pandemic planning can learn much from these previous exposures, including the benefits and risks associated with particular management and containment strategies. Emergency management and armed forces sectors stress the importance of regular organisational, sector, and cross-sector-level simulated exercises for building capability for crisis event management.¹² Investment in public health, such as through the establishment of independent or government-managed national centres of public health or disease control, infectious disease physicians and disease outbreak response systems, provides a critical mass of available expertise.

Infrastructure investment in isolation facilities, additional bed capacity, equipment, personal protective equipment and therapeutics provide needed resources for the response. Health sector surge workforce capacity can be created through relationships with workforce agencies, regulatory bodies and academic institutions. Planning also needs to address the unintended economic and personal consequences of the crises, including clear processes and procedures so that they can be implemented quickly and appropriately. However, not all scenarios can be anticipated or controlled, so comprehensive and regular risk assessments of the situation will still be needed, with leaders being willing to change their strategy rapidly and at any time.

There are some strategies that let us learn opportunities of analysis and efficiency of public administration. Ability to react on environmental changes is an adaptive effectiveness of public administration that is necessary in any crisis. Important terms of efficiency are harmonization of goals, justification of the priorities, terms arrangement. Efficiency of public administration suppose a system of indicators in any sphere. Integral approach deals with Governance Research Indicator Country Snapshot, Corruption Perception Index of economic freedom, the Global Competitiveness Index, Fragile State Index.

Openness of reports can be related to the basis. That is why it is necessary to conduct social surveys. It is impossible to make effective management decisions if they are not based on the principles of evidence-based policy.

In order to strengthen state's potential in the post crisis period it is important to pay attention to the following features: political (planning and conduction the policy), economical (professional

retraining and employment programs, forming material reserve in case of one more pandemic, social (restriction implementation policy, rules of conduct for a citizen and issues of protecting society in pandemic) [2].

3. Results

According to forecasts, global epidemic will periodically arise in future. This is a new reality for which we should prepare. Readiness for such events will be determining fact in the effectiveness of any strategies. Each state takes its own measures based on economic development and the quality of healthcare system [3].

4. Discussions

Any emergency is a commotion for public administration. That is why there is no panacea and general regulatory for combating the spread of diseases. State strategy depends on indicators such as the intensity, duration and adequacy of the implementation, the readiness of healthcare system, government, business, citizens for these measures [4].

5. Conclusion

Public administration always tries to keep economic development from a critical fall as much as possible. Crisis management policy should be an integral part of government responses. That issues are important for economic and social recovery.

Authentic leadership encompasses honesty, concern and benevolence towards followers and their peers. A pandemic and its associated responses such as restrictions of mobility cause uncertainty and anxiety and have the potential to paralyse action and divide communities. Social trust may increase following natural disasters; however, distrust in governments and institutions may lead to disinformation and conspiracy theories and social unrest regarding perceived authoritarian control. In particular, stigma may be associated with infected persons, whether via individual non-compliant actions or not. Their privacy and dignity should be respected.

Both leaders and followers play an important role in creating and sustaining trusting relationships. Leaders must trust their followers, especially if they are to delegate responsibility or share decision making. This of itself requires leaders to take risks and display vulnerability [4].

The leaders in governmental structures and organizations should uphold the role and make in lives of their staff positive change. Its consequences of pandemic situation could last for longer. Those who do will help establish or reinforce behaviors and values that can support their organizations and communities during this crisis, however long it continues, and prepare them well for the next large-scale challenge.

References

1. Johns Hopkins University & Medicine. Coronavirus resource center // <https://coronavirus.jhu.edu/map.html>
2. CoronaTracker // <https://www.coronatracker.com>
3. Доклад о Целях в области устойчивого развития, 2020 г. // https://unstats.un.org/sdgs/report/2020/The-Sustainable-Development-Goals-Report-2020_Russian.pdf
4. Kissler S. Social distancing strategies for curbing the COVID-19 epidemic // <https://www.medrxiv.org/content/10.1101/2020.03.22.20041079v1>

НЕКОТОРЫЕ ТЕЗИСЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СПОРТА

Зевеке О.Ю., Кожаев Ю.П.

*Российский университет дружбы народов ИГБиТ,
Российский государственный университет физической культуры, спорта, молодёжи и
туризма, Москва*

В статье поднимается проблема привлечения инвестиций и повышения доходов в экономике спорта; сращивания понятий спортивных мероприятий и событийного туризма; вопросы «экономики болельщика».

Ключевые слова: экономика спорта; событийный туризм; корпоративный спорт; экономика болельщика.

Начать рассматривать проблемы экономики спорта надо с оценки адекватности статистики массового спорта в России, которая вызывает сомнения и нарекания. Так по официальным данным Министерства спорта в России регулярно занимались спортом 66 миллионов россиян. «Доля граждан России в возрасте от трех до 79 лет, систематически занимающихся физической культурой и спортом, по итогам 2020 года составила 45,4% по сравнению с плановыми 43%» [1]. По данным РБК «Маркетинг» (опрос спортивной бизнес индустрии) постоянно занимаются фитнесом 2,5% населения, что составляет 2,9 млн человек. [2]. Это на фоне статистики США- 19 % населения [3]. Такие данные для российской экономики, вероятно, являются основой для принятия управленческих решений по финансированию государственных программ в сфере спорта (Очень хочется надеяться, что в эти интересы попадают социально незащищенные дети и пенсионеры).

Рассматривая проблемы и перспективы коммерческой сегмент в экономике спорта, надо выдвинуть тезис: индустрия спорта – это событийный туризм. По статистики наблюдений 98% зрителей спортивных состязаний это приезжие, у которых насущна проблема размещения, транспортной доставки (или парковки), посещение ресторанов и средств общественного питания, покупки сувениров и других товаров. Так «Кальмар» — шведский футбольный клуб в одноимённом городе Швеции собирая на игру 10000 человек зрителей зарабатывает городу 10-12 миллионов евро за выходные дни (субботу и воскресенье). Поэтому любому организатору спортивного мероприятия необходимо продумывать локацию проведения события, согласовывать ее не только с администрацией региона, но и с представителями туристической индустрии, которые могли бы помочь закрыть потребности болельщиков, зачастую очень этнически специфические потребности). Учитывая объемы не запланированных в бюджете городов статей доходов по итогам мероприятий, было бы неплохо продумывать использование такого источника для поддержания объектов культурного наследия дестинации. То есть стратегия спортивных клубов должна быть не только направлена на получение сверх доходов, но и отвечать принципам социальной ответственности.

К сожалению, следует поднять проблему зависимости «экономики болельщика». Вид спорта, вернее возможность организации команды в конкретном виде спорта, напрямую влияет на заполняемость трибун. Индивидуальные выступления спортсменов не может гарантировать заполнение зрительских мест, в отличие от команд (даже при условии

выделения конкретных лидеров и индивидуальных спортсменов в структуре команды), которые минимизируют процент пустых мест на трибунах.

Организаторы спортивных мероприятий, конечно, это учитывают при формировании своих проектов, но можно найти способ решения этой проблемы, через активное использование медиа контента в социальных сетях каждого участника и потенциального зрителя в момент регистрации на мероприятии. Это можно делать «автоматически» или через программу лояльности (что более надежно). Так по статистике 1000 участников генерирует 1,5 млн человек «друзей» и «подписчиков» потенциальных будущих участников спортивных мероприятий. Но, конечно, информационный контент надо подготавливать: это и «фото зоны», и возможность «фото с героями дня», в противном случае, информационное поле будет пустое.

Еще один аспект формирования эко-системы спорта это активное использование партнерских программ: предоставляя свое мероприятие в качестве объекта партнерской программы, инвестируя в программу лояльности, любой бизнес вступает в «партнерский клуб», где вполне реально найти спонсоров, транспортных перевозчиков, банки и других партнеров. Поиск общих точек соприкосновения поможет решить проблему финансирования конкретного вида спорта или спортивного мероприятия.

В современных условиях, ограничивающих российский спорт в участиях на международной арене, рост внутрироссийских спортивных мероприятий неизбежен, а, следовательно, необходимо подготовить инструменты управления этими элементами бизнеса.

Список источников

1. Интервью министра спорта <https://ria.ru/20180828/1527330741.html>
2. Аналитики РБК Исследования рынков фитнес-услуг. <https://rb.ru/opinion/svorachivaykovrik/>
3. Физическая активность населения США - статистика и факты <https://kultobraz.ru/2020/06/10/fizicheskaja-aktivnost-naselenija-ssha-statistika-i-fakty/>

SOME THESES OF THE DEVELOPMENT OF THE SPORTS ECONOMY

Zeveke O.Y., Kozhaev Yu.P.

Peoples' Friendship University of Russia IGBiT, Moscow, Russia

Russian State University of Physical Culture, Sports, Youth and Tourism, Moscow, Russia

The article raises the problem of attracting investments and increasing incomes in the economy of sports; merging the concepts of sports events and event tourism; issues of the "fan economy".

Keywords: sports economics; event tourism; corporate sports; fan economics.

УНИВЕРСИТЕТ 2035 КАК ЦЕНТР ПОДГОТОВКИ КАДРОВ ДЛЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Питецкая Е.Е.

Сибирский институт управления – филиал РАНХиГС, Новосибирск

С каждым годом все большую и большую актуальность приобретает проблема обеспечения экономики специалистами, обладающими высоким уровнем цифровой грамотности. Нехватка квалифицированных кадров наблюдается не только в государственном секторе, но и в бизнесе. Поэтому неудивительно, что Министр цифрового развития Максуд Шадаев назвал подготовку «цифровых кадров» приоритетом номер один в государственной «цифровой» повестке.

Ключевые слова: цифровая экономика, Университет 2035, кадры для цифровой экономики, цифровая трансформация.

В настоящее время невозможно соревноваться с другими странами по уровню цифровизации не обладая достаточным объемом кадров, имеющих компетенции в области информационных технологий. Чтобы достичь необходимого количества специалистов с навыками в IT сфере необходимо уделять внимание уровню подготовки школьников в области информатики, развивать IT-образование в ВУЗах и колледжах, а также мотивировать специалистов с высшим и средним специальным образованием на прохождение дополнительных курсов повышения квалификации и переподготовки в сфере IT.

В указе Президента Российской Федерации «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» [1] цифровая трансформация определена как национальная цель развития страны. Достичь этой цели призвана национальная программа РФ «Цифровая экономика» [2], составной частью которой является федеральный проект «Кадры для цифровой экономики», который как раз направлен на освоение гражданами ключевых компетенций цифровой экономики.

В рамках данного федерального проекта заложены следующие целевые показатели: количество выпускников системы профессионального образования с ключевыми компетенциями цифровой экономики, число принятых на программы высшего образования в сфере информационных технологий и по математическим специальностям, доля населения, обладающего цифровой грамотностью и ключевыми компетенциям цифровой экономики, количество специалистов, прошедших переобучение по компетенциям цифровой экономики в рамках дополнительного образования, место в рейтинге привлечения талантов The Global Talent Competitiveness Index, доля во Всероссийских проверочных работах заданий, при выполнении которых допускается использование цифровых ресурсов профессиональной или повседневной деятельности.

Для достижения данных показателей был создан Университет Национальной технологической инициативы 2035 (Университет 2035), который отвечает за подготовку кадров для цифровой экономики. Университет 2035 – это учебное заведение, не имеющий стен, постоянных преподавателей, но дающий актуальные и необходимые знания, это образовательная платформа, лекторами на которой являются ведущие специалисты из профильных цифровых корпораций и центров.

Университет 2035 реализует проект «Цифровые профессии». Благодаря ему уже к 2021 году была достигнута одна из ключевых вех, указанных в паспорте федерального проекта «Кадры для цифровой экономики» - 33 тыс. обучающихся по программам основного общего

и среднего общего образования, проявивших выдающиеся способности в области математики, информатики и технологии, получили грантовую поддержку. В 2019 году были выбраны 5 пилотных регионов, в которых осуществлялось обучение по 22 востребованным направлениям цифровой экономики за счет средств федерального проекта. В 2020 году к Республикам Башкортостан, Саха (Якутия), Татарстан, Тульской и Ростовской областям присоединились еще 43 региона России. За этот период 42 997 человек получили бесплатное дополнительное образование по 422 образовательным программам в 22 направлениях цифровой экономики.

Пройти обучение могли совершеннолетние граждане, не достигшие пенсионного возраста. Рассмотрев возрастную структуру прошедших обучение граждан можно заметить, что больше всего (40%) было обучающихся в возрасте от 25 до 34 лет.

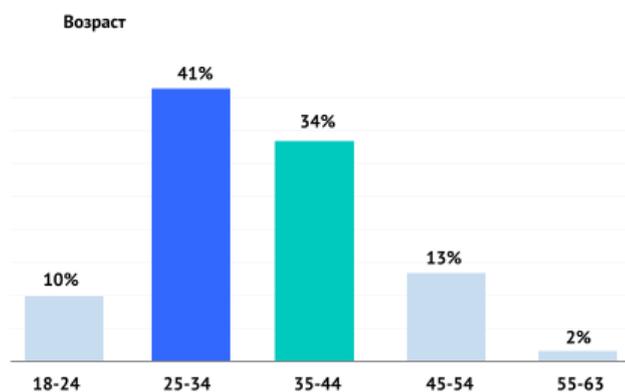


Рис. 1 Возраст получивших дополнительное образование

Обучение проходили представители различных профессий от агрономов и геодезистов до журналистов и фармацевтов. Самой многочисленной профессиональной категорией, прошедшей обучение, оказались преподаватели. Это стало закономерностью мировой пандемии, работникам сферы образования пришлось в ускоренном режиме переходить на цифровые сервисы, чтобы не прерывать учебного процесса. Однако, имеющихся знаний и навыков оказалось недостаточно для работы с новыми сервисами.

Обучением занимались 109 образовательных организаций из 36 регионов Российской Федерации. Больше всего граждан обучились в «Центре образовательных компетенций НТИ», «Корпоративном университете Сбербанка» и Алтайском государственном университете.

В настоящее время граждане все также могут получать дополнительное образование на платформе Университета 2035, однако сейчас финансирование за счет средств федерального проекта «Кадры для цифровой экономики» будет варьироваться от 50 до 100% за обучение. Скорее всего это связано, во-первых, с сокращением финансирования национальной программы в целом и федерального проекта в частности, а также с запуском других проектов.

Таким образом, обучение цифровым профессиям открывает возможности для всех:

- Граждане могут получить необходимые навыки и компетенции, которые дадут толчок для их профессионального роста и/или успешного трудоустройства, наиболее успешные слушатели программ получают возможность трудоустройства в ведущие компании сферы ИТ;
- Образовательные организации увеличивают количество слушателей по программам дополнительного образования, кроме того получают дополнительное финансирование за счет федерального бюджета;

- Работодатели получают возможность повышения квалификация для своих сотрудников на условия софинансирования с государством.

Но на этом Университет 2035 не останавливается, чтобы достичь необходимого количества специалистов с высоким уровнем цифровой грамотности, он держит курс на создание новых имеющихся образовательных программ, увеличение образовательного контента, усовершенствование продуктов по развитию сотрудников, трудоустройство обучающихся в стартапы в процессе их обучения или после него.

Список источников

1. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года: указ Президента Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации: гос. система правовой информации. — URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201610110041> (дата обращения: 05.04.2022).

2. Цифровая экономика Российской Федерации: паспорт национального проекта // документ опубликован не был.

ЭКОНОМИКА ОТРАСЛИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИИ В ПЕРИОД COVID-19

Шарафутдинов Э.Ф.

Научный руководитель: Гареева Г.А.

КНИТУ-КАИ им. А.М. Туполева, Набережные Челны

Необычность текущего экономического кризиса делает достаточно сложными оценки его последствий, однако уже сейчас можно сделать определенные выводы и дать прогнозы о последствиях пандемии для сельского хозяйства и аграрных рынков РФ. В данной статье рассмотрен теоретический аспект значимости аграрной экономики. Произведен анализ влияния пандемии коронавируса на аграрный сектор экономики России и европейских стран. 186 Указаны положительные и отрицательные факторы влияния пандемии на аграрное производство. Представлены перспективные направления развития аграрной экономики. Ключевые слова: экономический кризис, экономика села, COVID-19, сельская местность.

Кризис, с которым и мировая, и российская экономика столкнулись в текущем году, отличается уникальными особенностями. Стремительное распространение коронавируса обрушило рынки и остановило экономики множества стран. При этом отечественной экономике пришлось столкнуться с тройным шоком: коронавирус, ухудшение спроса и падение цен на нефть, а также девальвация национальной валюты.

В первые дни действия в стране режима самоизоляции Министерство сельского хозяйства РФ выступило с официальным заявлением, что повышения цен на основные категории продуктов питания не предвидится. Но вскоре представители отраслевых союзов и общественных организаций стали говорить об обратном. Повышение розничных цен на ряд продуктов в условиях продолжающегося падения доходов населения активизировало дискуссию о механизмах их контроля. В результате указания Президента РФ о необходимости контроля цен в середине декабря 2020 г. были оформлены постановлениями правительства, которые действуют на всей территории страны и вводят новые практики ценового регулирования. [1]

COVID-19 также является причиной ограничений роста крупных и крупнейших городских агломераций, и развития сельских территорий, что стало стимулировать деурбанизацию населения. На это повлияли и другие факторы: усталость населения крупных городов от ухудшения экологических условий проживания, рост в общественном сознании ценностей сельского образа жизни (близость к природе, менее напряженный ритм жизни, возможность проживания в усадебном доме и др.), изменение потребительских предпочтений в питании в пользу качественной (в том числе органической) продукции. Свою роль играют стремление изменить стандарты поведения, формируемые массовой культурой, и тяга к ценностям традиционной культуры, местным памятникам культурного наследия, а также формирование материально-технических условий для деурбанизации: развитие транспорта, связи, цифровых технологий, создание высокопроизводительных машин и оборудования, используемых небольшими трудовыми коллективами, и пр.

Воздействие COVID-19 на агропромышленный комплекс выразилось, прежде всего, в необходимости перестройки всех производственных и обеспечивающих процессов так, чтобы не допустить заноса коронавируса и заражения сотрудников на предприятиях. Предприятия АПК несут дополнительные издержки на профилактические мероприятия (дезинфекция, средства защиты для сотрудников и т. д.). Так, на средних и крупных предприятиях АПК на защиту от коронавируса тратятся десятки миллионов рублей в месяц.

Сельское хозяйство – это производство непрерывного цикла, оно не может остановиться и уйти в самоизоляцию. При этом риск заражения у аграриев в-принципе меньше, чем у жителей огромных мегаполисов: избежать массовых тесных контактов работникам сельского хозяйства легче.

В России мелкий и средний бизнес на селе особенно страдает от последствий пандемии, так как пандемия нарушила товаропроводящую сеть, и в особенности это касается малых и средних форм хозяйствования. Фермерские хозяйства традиционно реализовывали свою продукцию на небольших ярмарках, нестационарных торговых точках, которые оказались закрыты. Можно рекомендовать уделить этому сектору особое внимание: предоставить прямые разовые выплаты мелким и средним товаропроизводителям, что помогает им решить текущие проблемы; перераспределить господдержку с компенсации банкам выпадающих доходов за счет низкой ставки по кредитам на увеличение фондов Агролизинга для обслуживания субъектов малого предпринимательства.

Большинство национальных политических мер реагирования на кризис принимают форму финансовой поддержки сельскохозяйственных предприятий и краткосрочных мер социальной защиты в интересах работающего населения. Тем не менее практически отсутствуют политические меры, нацеленные на обеспечение применения трудовых норм в этом секторе или на содействие социальному диалогу в целях разработки политических мер реагирования, и этот пробел необходимо заполнять.

Несмотря на все сложности, которые переживает отрасль на фоне пандемии и девальвации национальной валюты, есть и положительные прогнозы. В частности, Минсельхоз возлагает надежды на высокие урожаи зерновых в этом году, прирост экспортной составляющей АПК, а также на запас прочности мясной отрасли, которая в предыдущие годы уверенно набирала обороты. Главным аргументом оптимистичных прогнозов остается то, что продукция АПК – базовая для населения страны и является фундаментом продовольственной безопасности. Поэтому массовое закрытие производств отрасли не грозит. Во всяком случае, принимаемые меры поддержки со стороны государства вселяют в производителей уверенность в завтрашнем дне.

Список источников

1. Сельское хозяйство в период пандемии / Д.С. Терновский, Н.И. Шагайда // Мониторинг экономической ситуации в России. Тенденции и вызовы социально-экономического развития 2020 № 30(132) – С. 11-15

2. Последствия пандемии для сельского хозяйства и аграрных рынков РФ. Государственные меры по стабилизации ситуации. – URL: https://agrardialog.ru/files/prints/posledstviya_pandemii_dlya_selskogo_hozyaystva_i_agrarnih_rynkov_rf_iyun_2020.pdf

AGRARIAN BUSINESS DURING THE COVID-19 EPIDEMIC

Sharafutdinov E.F., Gareeva G.A.

*Kazan National Research Technical University named after A.M. Tupolev – KAI,
Naberezhnye Cheln*

The uncommon nature of the current economic crisis makes it rather difficult to assess its consequences, however, it is already possible to draw certain conclusions and make forecasts about the consequences of the pandemic for agriculture and agricultural markets of the Russian Federation. This article examines the theoretical aspect of the importance of the agricultural economy. An analysis was made of the impact of the coronavirus pandemic on the agricultural sector of the economy of Russia and European countries. 186 The positive and negative factors of the impact of the pandemic on agricultural production are indicated. The perspective directions of development of the agrarian economy are presented.

Keywords: economic crisis, rural economy, COVID-19, rural areas.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ

Коробова О.С.

Российский университет дружбы народов, Москва

Установлено, что уровень использования накопленных отходов недропользования, несмотря на их высокий ресурсный потенциал, в два раза ниже, чем в экономически развитых странах мира. Приведен анализ причин низкого уровня вовлечения различных видов отходов недропользования в хозяйственный оборот. Отмечается, что основными причинами сложившейся ситуации являются наличие административных барьеров при получении права пользования отходами недропользования, отсутствие налоговых льгот и преференций, а также механизмов получения льготных кредитов для недропользователей, реализующих проекты по переработке таких отходов. Указывается на необходимость совершенствования действующего порядка получения права пользования объектами отходов недропользования путем введения заявительного порядка получения таких прав. Выполнен анализ действующих механизмов налогового стимулирования, гарантийной, лизинговой и финансовой поддержки компаний, реализующих проекты переработки отходов недропользования, отмечена недостаточность этих механизмов и необходимость предоставления дополнительных налоговых льгот и преференций таким предпринимателям, в том числе введения дифференцированных ставок НДС. Проведен анализ возможности использования механизмов "зеленого" финансирования для стимулирования реализации проектов по переработке техногенных месторождений, привлечения "длинных" и "дешевых" кредитных ресурсов на российском и международном рынке заемного финансирования.
Ключевые слова: механизмы стимулирования, отходы недропользования, права пользования участками недр, налоговые льготы, кредитные ресурсы.

В результате деятельности предприятий по добыче и первичной переработке полезных ископаемых в России ежегодно образуется 6,85 млрд т отходов недропользования (отвалов вскрышных и вмещающих горных пород, шламов, хвостов обогащения полезных ископаемых и иных отходов), что составляет порядка 95% от общего объема образуемых отходов производства и потребления. За последние 10 лет этот объем увеличился более чем в 2,2 раза (с 3066 до 6851 млн т), при этом уровень использования таких отходов составляет 52%, что в 2 раза ниже, чем в экономически развитых странах мира (в основном отходы недропользования используются для закладки в выработанное пространство шахт, карьеров или при рекультивации земель).

Одна из основных причин низкого уровня промышленного использования накопленных отходов недропользования заключается в недостаточной привлекательности для потенциальных инвесторов действующей системы лицензирования пользования недрами, а также экономического стимулирования инвестиционных проектов, направленных на утилизацию и рекультивацию таких отходов [1].

Для экономического стимулирования вовлечения отходов недропользования в хозяйственный оборот представляется целесообразным:

- ввести особый порядок предоставления права пользования участками недр, представленными отходами недропользования;

- ввести систему особых налоговых льгот и преференций для недропользователей, реализующих проекты по добыче полезных ископаемых и полезных компонентов из отходов недропользования;

- создать специализированные механизмы получения доступа недропользователей к относительно «дешевым» и «длинным» кредитным ресурсам.

В части совершенствования порядка предоставления права пользования техногенными объектами.

В соответствии с законодательством о недрах порядок предоставления в пользование техногенных объектов (отходов недропользования), ничем не отличается от порядка предоставления в пользование природного месторождения. Переработка отходов недропользования может осуществляться либо по лицензии на добычу полезных ископаемых либо по самостоятельной лицензии, предоставляемой по результатам проведения конкурса или аукциона. Затраты недропользователей на геологическое изучение отходов недропользования, а также на НИОКР по разработке технологии извлечения полезных ископаемых и полезных компонентов из техногенного минерального сырья, имеют значительный удельный вес в структуре инвестиционных затрат и без оказания соответствующей государственной поддержки делают разработку техногенных месторождений экономически нецелесообразной [2].

В этой связи введение заявительного порядка предоставления права пользования техногенными объектами для их геологического изучения, оценки запасов содержащихся в них полезных ископаемых (полезных компонентов) и последующего вовлечения в промышленную переработку позволило бы субъектам малого и среднего предпринимательства получить упрощенный порядок доступа к объектам отходов недропользования без проведения торгов и оплаты разовых платежей за пользование недрами.

В части обеспечения налоговых льгот и преференций.

Система налогообложения недропользователей, реализующих проекты по добыче полезных ископаемых и полезных компонентов из отходов недропользования, должна стимулировать комплексное использование минеральных ресурсов и наиболее полное извлечение полезных компонентов из техногенного сырья.

В этой связи определенный интерес представляет использование механизма льготного налогообложения участников региональных инвестиционных проектов (РИП)⁹, объемы капитальных вложений которых превышают 50 млн рублей в срок до 3 лет или 500 млн. рублей в срок до 5 лет. Для участников РИП применяются льготы по налогу на прибыль (0% в части, подлежащей зачислению в федеральный бюджет – по ставке 3%, от 0 до 10% в части, уплачиваемой в региональный бюджет - по ставке 17%), а также льготный режим уплаты НДС (с применением понижающих коэффициентов) на период реализации проекта.

В соответствии с Налоговым кодексом РФ при разработке техногенных месторождений взимается НДС в том же объеме, как и при разработке высокоэффективных природных месторождений, что не учитывает более низкое содержание полезных компонентов в отходах недропользования и делает вовлечение их в переработку экономически не целесообразным. Ряд экспертов предлагает ввести дифференцированный подход к определению НДС при разработке техногенных месторождений с учетом различных факторов (горно-геологических, технологических, экономических и др.). Представляет интерес работа [3], в которой предложен дифференцированный подход к определению размера НДС с учетом основных

⁹ Глава 3.3 Налогового Кодекса Российской Федерации

рентообразующих факторов - содержание полезного компонента в минеральном сырье и величина промышленного извлечения полезного компонента в готовую продукцию.

В части механизмов льготного кредитования проектов переработки отходов недропользования.

В качестве одного из перспективных финансовых механизмов привлечения инвестиций в проекты по утилизации и рекультивации отходов недропользования и освоению техногенных месторождений могут стать механизмы «зеленого» финансирования, получившие в последние годы широкое распространение на международном финансовом рынке.

В отличие от мировой экономики в России только формируется инфраструктура «зеленого» финансирования и отечественная методологическая база для анализа, оценки и сертификации таких проектов. Целью внедрения механизмов «зеленого» финансирования является создание экосистемы, объединяющей государственное и частное ответственное инвестирование в проекты, направленные на решение экологических и социальных проблем. Для инвестирования «зеленых» проектов могут использоваться различные финансовые инструменты, в том числе «зеленые» облигации, кредиты, инвестиционные фонды, страховые и лизинговые продукты и др. Основным условием применения таких финансовых инструментов является соответствие проекта единым требованиям по экологичности и энергоэффективности (учет ESG - факторов), правилам и стандартам, предъявляемым к «зеленым» проектам на международном и национальном уровнях.

Прежде всего, предполагается оказывать поддержку «зеленым» проектам в сфере утилизации отходов, энергетики, строительства, промышленности, транспорта, водоснабжения, лесного хозяйства, сохранения ландшафта и биоразнообразия, вспомогательных информационных систем [4].

В качестве одного из критериев отнесения инвестиционного проекта к категории «зеленых» могло бы стать добровольное использование недропользователями национальных и межгосударственных стандартов¹⁰ в сфере ресурсосбережения и обращения с отходами недропользования, которые разработаны и введены в действие Росстандартом России.

Список источников

1. Уланов А.Ю., Бахмин В.И., Коробова О.С. О совершенствовании системы обращения с отходами недропользования // Горный информационно-аналитический бюллетень, N 6, 2020, с. 48–55.

2. Надымов Д.С. Разработка организационно-экономического механизма освоения техногенных месторождений с привлечением потенциала государственных институтов развития. / Диссертация на соискание ученой степени канд. экон. наук. – С-Петербург, Национальный минерально-сырьевой университет «Горный», 2015.

3. Блошенко Т.А. Определение дифференцированных налоговых ставок по налогу на добычу полезных ископаемых при добыче полезных компонентов из техногенных и природных месторождений Т.А. Блошенко // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 4 ч.2 (81-2). - С. 235–240.

4. Мирошниченко А.В. Долговые рынки ждет озеленение // Коммерсантъ / Приложение "Регенерация". - 2020. - № 52. - С. 4.

¹⁰ ГОСТ Р 55100-2012 Национальный стандарт РФ «Ресурсосбережение. Наилучшие доступные технологии обращения с отходами в горнодобывающей промышленности».

ГОСТ Р 57677-2017 Национальный стандарт РФ «Ресурсосбережение. Обращение с отходами. Ликвидация отходов недропользования».

ECONOMIC INCENTIVES FOR THE DISPOSAL OF SUBSOIL USE WASTE

Olga S.K.

Peoples' Friendship University, Moscow

The available information on the volumes of subsoil use waste accumulated in Russia and their use is summarized. It has been established that the level of utilization of accumulated subsoil waste, despite their high resource potential, is two times lower than in economically developed countries of the world. The analysis of the reasons for the low level of involvement of various types of subsoil waste into economic circulation is given. It is noted that the main reasons for this situation are the presence of administrative barriers in obtaining the right to use subsoil waste, the absence of tax incentives and preferences, as well as mechanisms for obtaining preferential loans for subsoil users implementing projects for the processing of such waste. The need to improve the current procedure for obtaining the right to use subsoil waste objects by introducing a declarative procedure for obtaining such rights is indicated. The analysis of the existing mechanisms of tax incentives, guarantee, leasing and financial support for companies implementing projects for processing subsoil waste was carried out, the insufficiency of these mechanisms and the need to provide additional tax benefits and preferences to such entrepreneurs, including the introduction of differentiated rates of mineral extraction tax, were noted. The analysis of the possibility of using the mechanisms of "green" financing to stimulate the implementation of projects for the processing of technogenic deposits, attracting "long" and "cheap" credit resources in the Russian and international market of debt financing.

Keywords: incentive mechanisms, waste of subsoil use, rights to use subsoil plots, tax incentives, credit resources.

АГЛОМЕРАЦИЯ КАК ОСНОВА СОЗДАНИЯ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА В РЕСПУБЛИКЕ ХАКАСИЯ

Бендер В.Г.

Хакасский государственный университет им Н.Ф. Катанова, Абакан

В сложившейся внешнеэкономической обстановкой в условиях санкционного давления возникла необходимость аккумулировать все необходимые ресурсы и возможности в одно целое. Развитие промышленности в регионе невозможно без создания развитой транспортно-логистической инфраструктуры. Одним из эффективных способов создания транспортно-логистического кластера является его создание на основе имеющихся агломераций. Каждая агломерация в регионе имеет свою особенность. В данной статье будет рассмотрена перспектива создания транспортно-логистического кластера в имеющейся агломерации на территории Республики Хакасия.

Ключевые слова: транспортно-логистический кластер, транспорт, экономика региона, агломерация, Республика Хакасия.

На территории Республики Хакасия для реализации региональных проектов в рамках национального проекта «Безопасные и качественные автомобильные дороги», разработанного во исполнение Указа Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204, образована Абаканская агломерация. Данное понятие закреплено в государственной программе Республики Хакасия «Развитие транспортной системы Республики Хакасия» (утв. Постановлением Правительства Республики Хакасия 01.11.2016 № 532). В 2013 году Президиумом Правительства Республики Хакасия утверждена концепция развития Абакано-Черногорской агломерации на период до 2020 года. Однако по настоящее время данная концепция не воплотилась в реальность, но неформально при реализации государственных программ берутся во внимание агломерации по территориальному принципу, где расположено большое количество крупных городов.

Городская агломерация, как одна из основных стадий процесса урбанизации, включает населенные пункты, объединенные интенсивными производственными, транспортными и культурными связями [1]. Абаканская агломерация представляет собой систему, образуемую крупнейшим городским округом – городом Абаканом и неразрывно связанными с ним интенсивными производственными, транспортными и культурными связями муниципальными образованиями Республики Хакасия [2]. Перечень муниципальных образований Республики Хакасия, входящих в состав Абаканской агломерации, утвержден вышеназванной государственной программой. В состав агломерации входят: город Абакан, город Черногорск, Алтайский район, включающий в состав 2 муниципальных образования (Белоярский сельсовет, Подсинский сельсовет) и Усть-Абаканский район, включающий в состав 7 муниципальных образований (Калининский сельсовет, Опытненский сельсовет, Райковский сельсовет, Расцветовский сельсовет, Сапоговский сельсовет, Солнечный сельсовет, Усть-Абаканский поссовет).

Площадь территории Абаканской агломерации – 1669 км², что составляет 2,71 % от общей площади Республики Хакасия.

Городской округ – г. Абакан является центром Абаканской агломерации. Большая часть экономически активного населения трудится именно здесь.

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников в Абакане в 2020 году составила 49165 рублей, что на 10,9 % выше средней зарплаты по республике.

В городе Абакан сформирован многоотраслевой промышленный узел республики, в котором функционируют предприятия и организации различных форм собственности, и, несмотря на лидирующие позиции торговли, сферы услуг и финансового сектора в отраслевой структуре экономики города Абакана, промышленное производство является одной из самых значимых отраслей в экономике муниципального образования. Для города характерно преобладание обрабатывающих производств в структуре промышленного производства.

В городе Абакане числится 5209 организаций, из них 4994 являются юридическими лицами. Немаловажную роль в экономике города играют субъекты малого и среднего предпринимательства, на начало 2020 года зарегистрировано 5578 предпринимателя, что составляет 60 % от количества предприятий малого и среднего бизнеса всей республики.

Перевозки автомобильным транспортом по межрегиональным маршрутам осуществляются по существующим автомобильным дорогам:

1 Р-257 «Енисей», идентификационный номер: 00 ОП ФЗ Р-257, категория: IV – III, протяженность в границах Республики Хакасия: 170,736 км;

2 Абакан – Саяногорск, идентификационный номер: 95-ОП-МЗ-95Н-011, категория: IБ, II, протяженность в границах Республики Хакасия: 75,8 км;

3 Абакан – Ак-Довурак, идентификационный номер: 95-ОП-РЗ-95К-002, категория: III, протяженность в границах Республики Хакасия: 175 км.

Для обслуживания межрегиональных маршрутов используются следующие инфраструктурные объекты, расположенные на территории Абаканской агломерации: автовокзал г. Абакан, кассовый пункт г. Абакан, кассовый пункт г. Черногорск, площадка пгт. Пригорск.

Авиационные перевозки населения Республики Хакасия выполняются посредством аэропорта г. Абакан. Аэропорт имеет выгодное географическое положение: находится на севере города в 15-минутной доступности с использованием индивидуального и пассажирского транспорта от его центра. Для жителей Абаканской городской агломерации аэропорт находится в зоне 30-минутной доступности с использованием индивидуального транспорта и 60-минутной – пассажирского. Таким образом, для более чем 58 % населения Республики Хакасия аэропорт находится в зоне высокой доступности.

В Республике Хакасия эксплуатационная длина железнодорожных путей, принадлежащих ОАО «Российские железные дороги» и находящихся в оперативном управлении филиала ОАО – Красноярской железной дороги составляет 642,4 км. Большая часть их электрифицирована, обустроена устройствами диспетчерской централизации и автоблокировкой.

Текущее состояние инфраструктуры участка позволяет пропускать 35 пар грузовых поездов в сутки.

Категорийность главных путей, расположенных в границах Абаканской агломерации, по дистанциям пути: Абаканская дистанция пути – 3 категория.

Средняя грузонапряженность Абаканской дистанции пути составляет 52,6 млн. ткм брутто/км.

Железнодорожным сообщением охвачено 5 населенных пунктов: Хоных, Ташеба, Тигей, Абакан, Подсинее.

Созданная Абаканская агломерация и действующая в ней инфраструктура обладает огромным потенциалом для создания транспортно-логистического кластера в Республике Хакасия.

В целях развития транспортной инфраструктуры Абаканской агломерации необходимо:

- развитие сети автомобильных дорог агломерации;
- развитие транспортно-экскурсионной инфраструктуры;
- улучшение транспортно-эксплуатационного состояния автомобильных дорог общего пользования, обеспечение бесперебойного и безопасного движения транспортных средств;
- расширение географии полетов, выполняемых из аэропорта Абакан, увеличение количества рейсов пассажирских перевозок;
- развитие межрегиональных транспортных связей Республики Хакасия с сопредельными регионами (Кемеровской областью, республиками Тыва и Алтай, Красноярским краем).
- модернизация улично-дорожной сети города Абакана (увеличение пропускной способности улиц и магистралей города, увеличение количества путей, соединяющих центральную часть города с новыми районами);
- создание условий для привлечения в аэропорт Абакан авиакомпаний, выполняющих грузовые перевозки по внутренним авиалиниям, а также транзита из стран Юго-Восточной Азии в Европу;
- проведение модернизации аэровокзального комплекса;
- создание мультимодального транспортного узла на территории агломерации, в том числе с применением механизмов государственно-частного партнерства (увязав в единое транспортное пространство аэропорт Абакан, федеральную трассу Р-257 "Енисей", автодорогу Абакан – Большой Ортон – Таштагол с подъездом к городу Междуреченску, железнодорожную сеть и логистический центр, а также речной порт Абакана);
- рассмотреть возможность развития речного транспорта.

Таким образом, при создании транспортно-логистического кластера на территории Республики Хакасия необходимо начать развитие с территории Абаканской агломерации, которая обладает существенным потенциалом развития экономики региона.

Список источников

1. Пахомова А.В., Баширзаде Р.Р. Транспортная логистика городской агломерации // Сборник научных трудов кафедры «Организация перевозок и управление на транспорте» (с международным участием). 2020. С. 94-102.
2. Об утверждении государственной программы Республики Хакасия «Развитие транспортной системы Республики Хакасия»: постановление Правительства Республики Хакасия. – Абакан, 2016. – № 1900201611030010. – С. 1-76.

К ВОПРОСУ О ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Мустафазаде Х.К. оглы

ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

В статье рассмотрены вопросы, связанные с развитием концепции цифровой трансформации и её влияния на функционирование и эффективность деятельности современных хозяйствующих субъектов, которое демонстрирует разнонаправленную динамику использования цифровых технологий. Решение проблем применения цифровых технологий должно учитывать отраслевые особенности компаний, уровень организации внедрения инноваций, специфику рынка и другие направления экономического развития.

Ключевые слова: Цифровая трансформация, бизнес, экономика, стратегия, технологии.

Современный мир неотделим от технологических инноваций. Цифровые технологии способствуют трансформационным изменениям. Меняются экономические парадигмы. Новые технологии меняют рынки продуктов и факторов производства и глубоко меняют бизнес и работу. Последние достижения в области искусственного интеллекта и связанных с ним инноваций расширяют границы цифровой революции. Цифровая трансформация ускоряется после пандемии COVID-19. Будущее наступает быстрее, чем ожидалось.

Цифровая трансформация представляет сложный вопрос, затрагивающий многие или все сегменты деятельности компании. Менеджеры должны одновременно сбалансировать исследование и использование ресурсов своих фирм для достижения организационной гибкости как необходимого условия для успешной трансформации их бизнеса. [1] В настоящее время менеджерам часто не хватает ясности в отношении различных вариантов и элементов, которые им необходимо учитывать в своих усилиях по цифровой трансформации. Как следствие, они рискуют не учесть важные элементы цифровой трансформации или игнорировать решения, которые более благоприятны для конкретной ситуации фирмы, что может иметь непреднамеренные неблагоприятные последствия. В то же время возросло неравенство доходов и связанное с ним неравенство, особенно в странах с развитой экономикой, что вызвало социальное недовольство и политическое брожение. [2]

В разных странах наблюдается неравномерное участие в новых возможностях, создаваемых цифровой трансформацией. Многие остаются позади в разных отраслях и фирмах и в различных слоях общества. Фирмы, находящиеся на переднем крае технологий, отделились от остальных, заняв господствующее положение на все более концентрированных рынках и получая значительную долю доходов от новых технологий. В то время как рост производительности в этих фирмах был высоким, в других фирмах он остановился или замедлился, что привело к снижению совокупного роста производительности. Растущая автоматизация задач с низкой и средней квалификацией сместила спрос на рабочую силу в сторону навыков более высокого уровня, что нанесло ущерб заработной плате и рабочим местам в нижней части спектра навыков. Благодаря новым технологиям, отдающим предпочтение капиталу, бизнес-результатам, где победитель получает все, и навыкам более высокого уровня, распределение как капитала, так и трудового дохода имеет тенденцию становиться более неравным, а доход смещается от труда к капиталу. [3]

Одной из важных причин таких результатов является то, что политика и институты медленно адаптировались к разворачивающимся преобразованиям. Чтобы реализовать обещания современных умных машин, политика тоже должна быть умнее. Они должны более чутко реагировать на изменения, чтобы в полной мере использовать потенциальные выгоды в

производительности и экономическом росте и бороться с растущим неравенством, поскольку технологические прорывы создают победителей и проигравших. Поскольку технологии изменяют рынки и изменяют рост и динамику распределения, политика должна обеспечивать сохранение специфики рынков и поддерживать широкий доступ к новым возможностям для фирм и работников. Цифровая экономика должна быть расширена для распространения новых технологий и возможностей среди небольших компаний и более широких слоев рабочей силы.

Фирмы, работники и политики сталкиваются со многими вопросами. В то время как цифровые технологии обеспечивают высокую производительность, они создают новые проблемы для фирм по мере изменения производственных процессов, источников конкурентного преимущества и рыночных структур. Для приведения политики и институтов в соответствие с цифровой экономикой необходимы новое мышление и адаптация. Области внимания включают политику в области конкуренции и режимы регулирования, инновационную экосистему, цифровую инфраструктуру, развитие рабочей силы, системы социальной защиты и налоговую политику [4].

Политика в области конкуренции должна быть пересмотрена с учетом цифровой эпохи. Антимонопольное законодательство и его применение должны быть усилены. Цифровая экономика ставит новые задачи регулирования, которые необходимо решать, в том числе вопросы, связанные с регулированием данных (жизненная сила цифровой экономики), вопросы конкуренции, связанные с цифровыми платформами, которые стали привратниками в цифровом мире, и концентрацией рынка в результате технологического гиганта, которые напоминают естественные или квазиестественные монополии из-за эффекта масштаба и сетевых эффектов, связанных с цифровыми технологиями. Как и на товарных рынках, директивным органам необходимо обеспечить, чтобы финансовые рынки оставались достаточно конкурентоспособными, и решать проблемы регулирования, связанные с новым миром цифровых финансовых продуктов, платформ и алгоритмов. Кроме того, необходимы новые рамки для международного сотрудничества в таких областях, как регулирование трансграничных потоков данных и налогообложение трансграничного цифрового бизнеса [5].

Список источников

1. Кулагин В., Сухаревски А., Мефферт Ю. (2019) Digital@scale. Настольная книга по цифровизации бизнеса. М.: Альпина Бизнес Букс, с. 715
2. Прохоров А., Коник Л. (2019) Цифровая трансформация. Анализ тренды, мировой опыт. М.: ООО «Альянс Принт», с. 460
3. Liu, D., Chen, S., Chou, T. (2021). Resource fit in digital transformation: Lessons learned from the CBC Bank global e-banking project. *Management Decision*, 49(10), p. 1728–1732.
4. Calvino F., Criscoul C., Varcolin L. and Squicciarini M. (2020) Key aspects of strategy and leadership for business transformation. *The Business Transformation Journal*, no. 11, pp. 17-21
5. OECD Science, Technology and industry working Papers, no. (2019). Paris: OECD Publishing, p. 257

TO THE QUESTION OF THE DIGITAL TRANSFORMATION OF THE ECONOMY

The article deals with issues related to the development of the concept of digital transformation and its impact on the functioning and efficiency of modern business entities, which demonstrates the multidirectional dynamics of the use of digital technologies. Solving the problems of using digital technologies should take into account the industry characteristics of companies, the level of organization of innovation, the specifics of the market and other areas of economic development.

Keywords: Digital transformation, business, economy, strategy, technology.

ВОЗМОЖНОСТИ BIG DATA В ЛОГИСТИКЕ

Зими́на С.И.

Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Владимир

Big Data (большие данные) все более популярны в современном экономическом мире. Необходимость использования инструментов больших данных в логистических сетях крупных компаний возникла после перехода на современные технологии, реализующие сбор и обработку данных с меток RFID, установленных на каждой транспортной упаковке. Ключевые слова: логистика, большие данные, экономика, эффективность.

Bigdata - это структурированные или неструктурированные массивы больших объемов данных. Они обрабатываются с помощью специальных автоматизированных инструментов, для использования в статистике, анализе, прогнозировании и принятии решений. [1]

Сегодня розничные компании располагают огромными объемами данных, но им не хватает данных о складских ситуациях, а эти данные необходимы для принятия решений. Существуют и внешние факторы, например, оценка реакции клиента на свободные полки - это тоже играет довольно важную роль. [2]

Между закупками, логистикой и продажами часто не налажена связь. Есть целевые конфликты, а иногда никто не чувствует, что должен брать на себя ответственность. Компании должны сгруппировать свои данные в базы данных, которые они могут использовать, чтобы лучше контролировать логистические процессы. [3]

Обработка всей совокупности данных об истории продаж, объёмах запасов, ценах, а также других дополнительных данных, например, о постоянных клиентах, имеющих дисконтные карты, о конкурентах и т.д. позволяет понять факторы, влияющие на объёмы продаж, сформировать конкурентные цены и проводить эффективные маркетинговые компании. Данные о размещении каждой упаковки товара на складах, данные об отгрузках и поступлении товаров имеют объёмы, измеряемые терабайтами, и в большинстве случаев могут быть обработаны SCMсистемами, которые релевантны масштабам цепочки поставок. [4]

Список источников

1. Сулова Т. В. Большие данные в логистике / Т. В. Сулова. - Текст : непосредственный // Молодой ученый. - 2019. - № 30 (268). - С. 15. - [сайт]. URL: <https://moluch.ru/archive/268/61771/> (дата обращения: 08.04.2022);

2. RBK. [Электронный ресурс]: Как Big Data делает логистику предсказуемой и управляемой [сайт]. URL: <https://pro.rbc.ru/demo/60cb3a009a79476d0d17bd24> (дата обращения 08.04.2022);

3. Еремин Л.П. Роль специалистов по управлению в создании эффективных информационных систем // Мудрый экономист. - 2019. - № 35. С. 14 - 15.- [сайт]. URL: <https://wiseeconomist.ru/poleznoe/67908-specialistov-upravleniyu-sozdaniy-effektivnykh-informacionnykh-sistem> (дата обращения 08.04.2022);

4. The datapine Blog. [Электронный ресурс]: 5 Examples of How Big Data in Logistics Can Transform The Supply Chain: [сайт]. URL: <https://www.datapine.com/blog/how-big-data-logistics-transform-supply-chain/> (дата обращения 08.04.2022).

BIG DATA OPPORTUNITIES IN LOGISTICS

Zimina S.I.

*Vladimir State University named after Alexander Grigoryevich and Nikolai Grigoryevich Stoletov,
Vladimir*

*Big Data is increasingly popular in the modern economic world. The need to use big data tools in the logistics networks of large companies arose after the transition to modern technologies that implement the collection and processing of data from RFID tags installed on each transport package.
Keywords: logistics, big data, economics, efficiency.*

СОВРЕМЕННЫЙ ОПЫТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ РОССИЙСКИМИ КОРПОРАЦИЯМИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА МИРОВОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ.

Луков В.В.

РЭУ им. Г.В. Плеханова, Москва

В статье поднимаются вопросы, связанные с деятельностью по размещению капитала российскими корпорациями на международных фондовых рынках. Раскрывается понятие «депозитарная расписка» как основной способ привлечения зарубежного капитала, проводится анализ российских эмитентов, разместивших свои бумаги на международных фондовых площадках. Дополнительно автор представляет рейтинг отечественных депозитарных расписок, обращающихся на Лондонской и Нью-Йоркской биржах за 2018-2021 года.

Ключевые слова: Фондовый рынок, международная биржа, инвестиции, депозитарная расписка.

Интеграция фондовых рынков, связанная с процессами глобализации, характеризует современную конструкцию мировой финансовой системы, позволяющую открыть границы локальных фондовых рынков, выделить их в приоритетные торговые пространства для регионального и мирового капитала, а также способствует появлению новых, инновационных инструментов, позволяющих интегрировать ценные бумаги в разные правовые системы.

Современная емкость отечественного рынка недостаточно масштабна и не в состоянии в полной мере удовлетворить потребности быстроразвивающихся предприятий. Таким образом, привлечение зарубежных инвесторов является приоритетной задачей, стоящая перед компаниями стремящихся к развитию.

Существует ряд стран законодательство которых не позволяет или ограничивает обращение ценных бумаг, выпущенных иностранными эмитентами (США). Так же встречаются и обратные ситуации, когда запрещен вывоз ценных бумаг из страны (Российская Федерация).

Все это побудило мировое финансовое сообщество искать решение, способное стимулировать привлечение иностранного капитала. Таким решением стало изобретение инновационного механизма в виде «депозитарных расписок», предоставляющие инвесторам право на приобретение ценных бумаг иностранных эмитентов.

Выпуск «депозитарных расписок» российскими компаниями позволяет решить еще одну проблему, неопределенность акций отечественных компаний. Обороты биржевой торговли на зарубежных фондовых рынках превосходят торги на локальном рынке, что способствует дополнительной ликвидности базовых активов.

Экономический смысл депозитарных расписок отражается в их форме собственности. Владелец расписки опосредованно получает право на часть в капитале иностранного эмитента. Таким образом держатель депозитарной расписки получает правомочия собственника акций в рамках национального правового поля. То есть, не меняя юрисдикции своей страны, инвестор получает право владения иностранного капитала.

Отечественные авторы, в лице Кравцовой Н.И. и Руденко С.А., в своих работах, выделяют в депозитарных расписках следующие функции [1]:

- 1) Инвестиционная

Появившейся сравнительно недавно инвестиционный инструмент в виде депозитарной расписки, представляет собой свидетельство о вложении капитала, позволяющее инвесторам

диверсифицировать перечень ценных бумаг для инвестирования, дает возможность более качественной оптимизации портфеля.

2) Посредническая

Наличие в экономических отношениях дополнительного звена в виде депозитария-эмитента, депозитарные расписки предоставляют инвестору синтетический инструмент работы с ценными бумагами иностранного происхождения в рамках своей национальной правовой системы. Таким образом, новый вид активов, позволяет инвестору избежать проблемы с валютой, расчетами, в том числе и языковым барьером, при оформлении иностранных акций.

3) Международная

Депозитарные расписки способствуют приведению в соответствие законодательства двух (и более) стран контрагентов, что позволяет наладить транзакционную инфраструктуры между биржевыми институтами локальных бирж.

4) Диверсификация рисков

Депозитарные расписки позволяют распределить риски в портфеле ценных бумаг инвесторов, часть их которых перекладывается на депозитарий – эмитента депозитарных расписок.

5) Улучшение имиджа

Возможность котировать свои бумаги на развитых мировых фондовых площадках обязывает компании вести более прозрачную систему отчетности, соответствующей мировым стандартам (МСФО9. Все это положительным образом сказывается на узнаваемости и инвестиционной привлекательности компаний за рубежом.

На сегодняшний день, российские компании-эмитенты представлены в основном на европейских торговых площадках и на внебиржевом рынке США (ОТС), о чем свидетельствуют данные таблицы 1.

Тип рынка	Общее количество эмитентов депозитарных расписок							Отклонение (+/-)	Темп прироста, %
	2001	2005	2009	2013	2017	2021	24.02.2022*		
Лондон (LSE)	8	15	23	23	29	25	25	+ 10	+ 66,6 %
Франкфурт (FSE)	0	20	16	9	7	7	7	- 13	- 65,0 %
Нью-Йорк (NYSE)	0	6	4	4	3	3	3	- 3	- 50,0 %
ОТС	0	3	5	6	6	6	6	- 3	+ 100,0 %

Таблица 1 Общее количество эмитентов американских депозитарных расписок на акции российских эмитентов по типу рынка обращения за 2001-2021 гг.

Большинство американских депозитарных расписок (далее АДР) российских эмитентов по состоянию на 24.02.2022 года, обращается на Лондонской фондовой бирже (LSE) - 60,9 %, а также на Франкфуртской фондовой бирже (FSE) – 17,1 % и NYSE - около 14,6 % от общего количества программ, что обусловливается низкой комиссионной нагрузкой и более простыми условиями размещения, и процедурой организации выпуска американских депозитарных расписок [2].

По мнению автора, формирование российского рынка АДР закончилось в 2005 году, поэтому базисом для сравнения выбран именно этот год.

За период с 2005 по 2021 год (данные брались на последний рабочий день года) количество эмитентов на Лондонской бирже (LSE) возросло на 66,6 %, что свидетельствует об очень высокой степени зависимости от британского регулятора фондовых рынков.

Основной темп прироста российских компаний пришелся на период до ипотечного кризиса 2008 года, после данного события всего 4 российских эмитента зарегистрировали свои выпуски на LSE.

Отдельно следует отметить популярность у наших компаний до кризиса 2008 года Франкфуртской фондовой площадки (FSE), в 2005 году насчитывала порядка 20 эмитентов отечественных депозитарных расписок, почти половина от всего количества. После 2009 года начал происходить отток эмитентов, который к 2021 году составил – 65%. Аналогичная ситуация происходила и на американской NYSE, потерявшей 50 % от числа обращающихся там эмитентов. По большей части эти процессы обусловлены регулированием и расходами на обращение АДР, а также низкой популярностью среди иностранных инвесторов.

Прирост на внебиржевом рынке ОТС за рассматриваемый период составил + 100 % уже к 2013 году, после чего никаких изменений в этом сегменте рынков не наблюдается вплоть до сегодняшнего дня.

Анализируя структуру российских эмитентов АДР по отраслевой принадлежности, следует отметить – нефтегазовый сектор лидирует как по стоимости, так и по количеству обращаемых депозитарных расписок на мировых торговых площадках.

Чтобы оценить масштабы ликвидности у российских АДР достаточно проанализировать статистику: общий внутридневной объем торгуемых АДР на всех международных площадках 31.12.2021 составил 276,7 млн. долларов США, в пересчете на рубли составляет 20,7 млрд рублей, что сопоставимо с внутридневным объемом торговли всеми российскими акциями на московской бирже, объем которой составляет около 21-24 млрд рублей.

Особо крупными компаниями, предоставляющими интерес со стороны иностранных инвесторов, являются ПАО «Сбербанк» и ОАО «Газпром», обладающие около 20-25 % и 25-30 % внутридневного объема торговли. Около 10 % от общего объема торгов на международных рынках занимает ОАО «ГМК Норильский никель».

Из предоставленной диаграммы на рисунке 1, можно сделать вывод, что преобладающие большинство эмитентов, обращающихся на Американской и Европейских биржах, представляют нефтегазовую и металлургическую отрасли, что еще раз подчеркивает перекося национальной экономики в сторону топливно-энергетического сектора.

В настоящее время развитие финансового рынка России находится под угрозой изоляции от внешних рынков. 4 марта 2022 в исходящем сообщении №598 НРД довел до сведения своих депонентов о блокировке расчетов с Euroclear Bank по ряду ценных бумаг, номинированных в валюте. Инициатором блокировки выступил Euroclear Bank, в связи с решением Европейского совета (CFSP) 2022/327 от 25 февраля 2022 г. Таким образом, финансовые инструменты российских частных и институциональных инвесторов, в том числе и АДР, номинальным держателем которых был бельгийский депозитарий, были заморожены на неопределенный срок.

Все это ставит под угрозу стабильное развитие национальной экономики, а с ним и фондовых секций. Три последних фондовый рынок России входил в десятку самых быстрорастущих мировых фондовых рынков. Важную роль в этом процессе, занимает макроэкономическая ситуация стране.

Последние года складывалась благоприятная конъюнктура для российского сырьевого экспорта. Таким образом, несмотря на текущую ситуацию, национальный фондовый рынок обладает огромным инвестиционным потенциалом и представляет большой интерес у инвесторов со всего мира, но в силу геополитических рисков, доступ к нему могут поучить в

основном представители ближнего Востока и стран Азии, обозначающихся как «дружественные» к России страны. Все это не может не сказаться и на рынке депозитарных расписок российских эмитентов, который вследствие политических процессов будут переориентирован, вместе с экспортом на восток. По прогнозам экспертов, основным источником привлечения капитала компаниями в ближайшие 3-5 лет станут именно депозитарные расписки.

Список источников

1. Кравцова Н.И., Малькова С.А., Руденко С.А. Депозитарные расписки: Учеб. пособие. СПб: Изд-во СПбГУЭФ, 2010. 64 с.
2. Финансовый портал МФД-ИНФОЦЕНТР ПЛЮС. Режим доступа: <http://mfd.ru/marketdata/?id=1>
3. Независимое информационное агентство. Статья от 29.03.2022. Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/832002>
4. Официальный портал Euroclear. Режим доступа: <https://www.euroclear.com/about/en.html>

The article raises questions related to the placement of capital by Russian corporations on international stock markets. The concept of "depository receipt" as the main way to attract foreign capital is revealed, an analysis is made of Russian issuers who placed their securities on international stock exchanges. Additionally, the author presents a rating of domestic depository receipts traded on the London and New York Stock Exchanges for 2018-2021.

Keywords: Stock market, international exchange, investments, depository receipt.

СОВРЕМЕННАЯ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА

Прокудина П.А.

РУДН, Москва

В статье выделяются особенности и современные тенденции развития кредитной системы Российской Федерации. Рассматривается роль и структура кредитной системы Российской Федерации, дается оценка ее основным элементам.

Ключевые слова: банк, банковский сектор, кредит, кредитная система, кредитные отношения, кредитно-финансовые учреждения

Кредитная система – это совокупность различных кредитно-финансовых институтов, действующих на рынке ссудных капиталов и осуществляющих аккумуляцию и мобилизацию денежного капитала.

Актуальность исследования заключается в том, что потребность населения в деньгах, в том числе и заемных, существует с момента их появления. На сегодняшний день институт кредитования продолжает динамично развиваться. Замедление роста экономики в среднесрочной перспективе увеличивает кредитные риски банков.

В любой развитой стране важную роль в экономике играет кредитная система, которая способствует развитию национальной экономики и росту благосостояния населения.

На заемные деньги живут более 45 миллионов россиян - свыше половины работающего населения страны, причем около 8 миллионов граждан не справляются с платежами и оказались в числе потенциальных банкротов. За последние четыре года просроченные долги населения перед банками выросли вдвое, а более половины, полученных населением новых кредитов наличными идет на полное или частичное погашение старых.

В настоящее время кредит играет огромную роль, как для всего общества, так и для государства в целом. Он позволяет осуществлять непрерывность кругооборота капитала и предоставлять денежные средства тем, кто в них нуждается.

Сегодня политическая и экономическая обстановка оказывает влияние на все финансовые институты. Усиливающиеся процессы глобализации, международные санкции, обстановка на мировом рынке накладывают отпечаток на экономические процессы внутри страны, определяют текущее состояние и задают дальнейший вектор развития отечественной экономики, финансов и банковской сферы. Кредитная система как совокупность финансово-кредитных институтов, безусловно, наиболее чувствительна к негативным проявлениям внешней и внутренней политической конъюнктуры

Основными проблемами банковского сектора как главного звена кредитной системы являются:

- отсутствие долгосрочных инвестиций и высокие процентные ставки по кредитам;
- низкие темпы роста кредитования малого и среднего бизнеса;
- отсутствие доверия к банковской системе [1].

Количество банков в нашей стране за последние годы постоянно снижается, о чём говорит статистика: в 2019 году - 484, в 2017 году - функционировало 623 кредитные организации, в 2016 году - 733; в 2015 году данный показатель составил - 834 [3].

Снизилась вложения нерезидентов в российскую банковскую систему, о чём сообщает ЦБ РФ в своём [2]. Сосредоточение финансовых потоков в рамках одного центрального округа усиливает разрыв между интересами и кредитными потенциалами банков и экономическими процессами, протекающими в различных удалённых субъектах РФ [2].

Следует отметить, что в условиях нестабильной экономической ситуации в стране, банки вынуждены реагировать путём сокращения кредитных портфелей, снижения объёмов кредитования всех отраслей народного хозяйства. Снижение доверия со стороны банков и заёмщиков друг к другу в такой ситуации вполне ожидаемо и объяснимо.

Банковский сектор вынужден работать в условиях долларизации экономики, зависимости от внешних факторов, когда никто не может точно сказать, как долго продлится кризисное состояние и как оно отразится на экономике страны, В такой обстановке давать универсальные прогнозы достаточно трудно.

Основными направлениями развития кредитной системы должны стать совместные действия государства и банковского сообщества по:

1) укреплению доверия общества и бизнеса к банковской системе, которое должно сформироваться как итог проводимых государством действий по стабилизации политической и экономической ситуации в стране;

2) повышению доступности кредитов как залога экономического развития страны в целом и др.

Сегодня кредитование физических лиц требует усовершенствованного подхода к решению имеющихся проблем как в сфере расширения объектов кредитования, так и в сфере условий предоставления займов. Устойчивость кредитной системы РФ и рост ее качественных показателей должны быть приоритетными вопросами, т.к. четко выверенный механизм кредитования обеспечивает устойчивое развитие экономики страны. Перспективы развития кредитных операций в России, прежде всего, связаны с экономической и политической стабилизацией, оздоровлением реальной экономики, а также с повышением уровня жизни населения. Поэтому главной задачей руководства на ближайшую перспективу должно стать урегулирование экономической и политической ситуации, что будет способствовать развитию экономики и повышению эффективности ее функционирования.

Успешное функционирование кредитной системы является залогом стабильной экономики страны, в свою очередь стабильная экономическая среда зависит от степени устойчивости и эластичности кредитной системы.

Список источников

1. Воронина Е. Р. Современный рынок банковского кредитования населения в РФ - 2020. - № 17. - 256–257 с.
2. Жабина О. А. Перспективы потребительского кредитования на современном этапе в РФ - 2018.- 365–366 с.
3. Мирошниченко О. С. Субординированный кредит: вопросы теории и банковская практика / О. С. Мирошниченко // Финансы и кредит. - 2021. - № 19. - С. 31–41.
4. Петросян, С. Ю. Современные проблемы и перспективы рынка кредитования физических лиц в России / С. Ю. Петросян. - Текст: непосредственный // Молодой ученый. - 2017. - № 7 (141). - С. 271-273. - URL: <https://moluch.ru/archive/141/39682/> (дата обращения: 11.04.2022).

The article highlights the features and current trends in the development of the credit system of the Russian Federation. The role and structure of the credit system of the Russian Federation is examined, its main elements are evaluated.

Keywords: bank, banking sector, credit, credit system, credit relations, financial institutions

ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ЗА СЧЕТ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОДУКЦИИ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Шитова О.М.

УО Полесский Государственный университет, Пинск, Республика Беларусь

Статья посвящена вопросам оптимизации налога на прибыль в Республике Беларусь. Автором предлагаются механизмы стимулирования указанной деятельности в Беларуси посредством льготного обложения налогом на прибыль предприятий, проявляющих инновационную активность.

Ключевые слова: налог; налог на прибыль; налоговая ставка; снижение налоговой ставки по налогу на прибыль.

Известным фактом является то, что основной целью любой коммерческой организации является получение прибыли. Прибыль позволяет удовлетворить базовые потребности и в современных условиях экономики будет правильным сказать, что от величины прибыли зависит будущее положение организации на рынке. Так как именно достаточное количество прибыли позволит покрыть все расходы организации и даст возможность развиваться в желаемых направлениях, вводить инновационные продукты, следить за спросом у потребителя и подстраиваться под этот спрос. Поэтому важно уметь правильно и самое главное законно уменьшать налоговую базу по налогу на прибыль. Как правило, организация самостоятельно определяет каким образом уменьшить налоговую базу, исходя из установленного налогового законодательства.

Большую часть от общей суммы налогов, уплачиваемых организацией в бюджет с одной стороны, и поступающих в бюджет государства с другой стороны – занимает налог на прибыль организации. Само собой разумеется, что перед организацией, в этом случае, стоит цель оптимизировать нагрузку и направить эту прибыль на развитие производства. В свою очередь, перед государством стоит обратная цель – важно получить как можно больше поступлений в государственный бюджет. Не всегда получается найти компромисс между этими двумя суждениями, ведь как для организации является важным получение большей прибыли и развиваться в инновационном плане, так и для государства важной составляющей является получение налогов в большем размере и далее направление этих налогов на развитие страны.

Налог на прибыль является прямым налогом. Стоит пояснить, что прямой налог и его величина зависит от результатов организации, то есть от того, какую прибыль в конечном итоге получит налогоплательщик.

Налоговой базой налога на прибыль представляет собой денежное выражение валовой прибыли, подлежащей налогообложению и которая считается нарастающим итогом с начала года.

Плательщиками налога являются организации, применяющую общую систему налогообложения. Для таких предприятий предусмотрена ставка равная восемнадцати процентам, но такие организации могут воспользоваться льготой, которая предполагает снижение налоговой ставки. Как раз такая льгота и является законным вариантом для предприятия, который позволит уменьшить налог на прибыль.

Одним из способов снижения ставки по налогу на прибыль является прибыль, полученная от реализации продукции (работ, услуг) собственного производства предприятиями, включенными в Перечень высокотехнологичных предприятий,

утверждаемый Правительством страны. Соответствующая прибыль облагается ставкой равной пяти процентам [1].

Однако для того, чтобы применить такую льготу необходимо определить, что относится к товарам, собственного производства, которые являются высокотехнологичными. Это товары, которые произведены и реализованы в период, в течение которого действует сертификат продукции собственного производства, и которые включаются в перечень высокотехнологичных. Сертификат действует в течение 3 лет. Копия сертификата представляется по месту постановки организации на учет в налоговый орган.

Отличительной чертой является то, что не все компании хотят и могут воспользоваться данной льготой. Также для того, чтобы воспользоваться льготы необходимо соответствовать некоторым условиям: продукция должна относиться к основной продукции предприятия; продукция должна выпускаться не разовым заказом. Весьма важным представляется также вопрос о том, кто будет устанавливать, является ли выпускаемая предприятием продукция или используемая им технология инновационной. Так при Государственном комитете Республики Беларусь по науке и технологиям создана Комиссия по вопросам налогового стимулирования инновационной деятельности. На такой комитет как раз и возложена обязанность принимать решение о самых главных вопросах, то есть соответствует ли производимая предприятием продукция или внедряемая технология требованиям, установленным для получения льготы.

Процесс получения сертификата для возможности применения льготы представлен на рисунке 1.

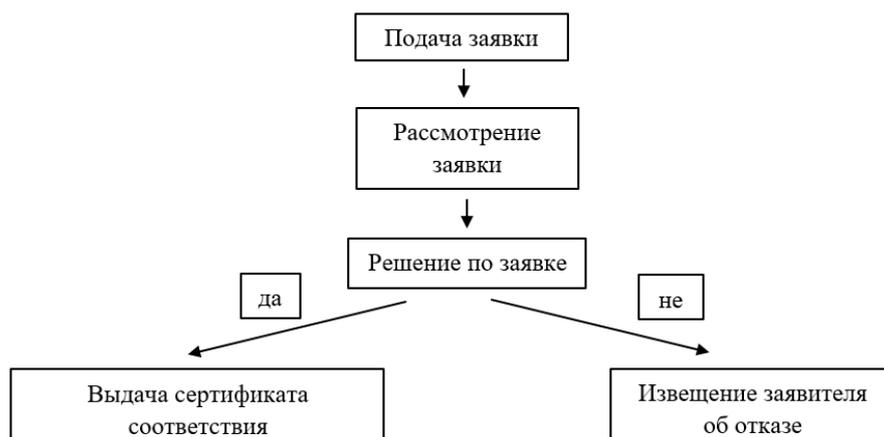


Рисунок 1 – Этапы сертификации инновационной продукции в Республике Беларусь
Примечание – Источник [2]

Первым шагом взаимодействия является предоставление производителем инновационной продукции заявки о предоставлении налоговой льготы со ссылкой на законодательство в Комиссию по вопросам налогового стимулирования инновационной деятельности. Субъект хозяйствования в заявлении обязан предоставить и описать важные качественные характеристики производимой продукции или внедренной технологии, позволяющие отнести их к инновационным. Кроме того, в заявке должна содержаться информация о степени новизны соответствующей продукции или технологии, то есть насколько они являются новыми для отрасли в мире, в странах самого СНГ, в рамках конкретной республики или являются лишь новыми для одного какого-либо предприятия.

Вторым шагом является проверка сведений, которые содержатся в заявке субъекта хозяйствования Комиссией по вопросам налогового стимулирования инновационной

деятельности. Также на данном этапе проводится отбор образцов, их идентификация, проведение сертификационных испытаний и по результатам проверки принимается решение комиссией об ее удовлетворении либо об отказе. Аккредитованная лаборатория проводит испытания и составляет на их основе протоколы, по которым дается решение.

Третий шаг подразумевает принятие решения соответствующим органам. Так при отрицательном решении комиссия извещает о нем организацию в течение трех дней.

Если же принято положительное решение, комиссия уведомляет в трехдневный срок заявителя, а также Министерство Республики Беларусь по налогам и сборам и с первого числа месяца, следующего за месяцем, в котором было принято решение, предприятие-заявитель может начинать применять налоговую льготу.

Например, к высокотехнологичным товарам можно отнести автогидроподъемник для шахт ПМС-212-04Ш, прицепной 18-тиметровый подъемник ВС-18П.

Предположим, что прибыль, полученная от реализации от ПМС-212-04Ш и ВС-18П равна 90 000 руб. и 61 500 руб., соответственно. В таблице 1 представлены данные в 2-х вариантах: в первом, в случае если предприятие не применит инвестиционный вычет, во втором с применением вычета.

Наименование машины	Прибыль от реализации за 1 машину	18%	5%	Выигрыш
ПМС-212-04Ш	90000	16200	4500	11700
ВС-18П	61500	11070	3075	7995
Всего	151500	27270	7575	19695

Таблица 1 – Расчет эффективности применения льготы налога на прибыль, руб.

Таким образом, при продаже по каждой единице машины в течение года предприятие сократит свои расходы на уплату налога на прибыль на 19695 руб., в случае сертификации данной продукции предприятием.

В целом, использование такой льготы позволяет предприятию сэкономить деньги, а также является одним из основных инструментов стимулирования инновационной деятельности предприятия. Но при этом не все субъекты хозяйствования заинтересованы в использовании льготы, что связано с проверками при получении сертификата на выпущенную продукцию. Данная мера является способом проверки целевого использования предоставленной льготы..

Список источников

1. Налоговый кодекс Республики Беларусь от 19 декабря 2009 г. № 71-3 (Особенная часть) (с изм. и доп) // Нац. Интернет-портал Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2018.

2. Об утверждении правил подтверждения соответствия национальной системы подтверждения соответствия Республики Беларусь: пост. Государственного комитета по стандартизации Респ. Бел. № 23 от 26 мая 2011 г.

OPTIMIZATION OF INCOME TAX DUE TO THE INTRODUCTION OF INNOVATIVE PRODUCTS OF OWN PRODUCTION

The article is devoted to such issues as the optimization of income tax. The author proposes mechanisms stimulating such activities in Belarus through preferential taxation on the profit of enterprises that show innovative activity

Keywords: tax; income tax; tax rate; reduction of the income tax rate.

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ И ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Майоров И.Г.

МИРЭА Российский технологический университет, Москва

Рассмотрены вопросы классификации направлений использования цифровых технологий в ценообразовании. Представлены характеристики данных направлений и основные результаты, достигаемые применением этих технологий.

Ключевые слова: цены, программное обеспечение, парсинг, электронные ценники.

Одним из наиболее быстрорастущих сегментов экономики в настоящее время являются рынки сквозных цифровых технологий. Формируется цифровая экономика – «хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде» [1], доля которой увеличивается в структуре ВВП. Например, доля валовой добавленной стоимости сектора ИКТ (Информационные и коммуникационные технологии) в ВВП Российской Федерации возросла с 2,74% в 2013 г. до 3% в 2020г. [2]. Цифровые технологии активно используются в бизнес-процессах, в том числе в области ценообразования. Применение цифровых технологий может как менять бизнес-модель работы предприятия (например, применение технологии интернет вещей позволяет перейти от продажи оборудования к продаже ресурса его работы, в этом случае потребитель осуществляет платежи не за весь продукт, а только за период их использования [3]), так и трансформировать сам процесс ценообразования, совершенствовать и видоизменять операции, проводимые на различных этапах этого процесса, использовать новые алгоритмы расчетов.

Использование цифровых технологий в процессе ценообразования по мнению автора может быть представлено следующими примерами:

1. Применение информационных технологий на различных этапах процесса ценообразования
2. Формирование программного обеспечения в области ценообразования
3. Создание цифровых платформ на которых осуществляется формирование цен, их проверка и
4. Использование технических средств для знакомства покупателей с ценами в магазинах

Рассмотрим более подробнее каждое из этих направления. Применение информационных технологий на различных этапах процесса ценообразования включает в себя следующие элементы, которые касаются поиска, хранения и обработки ценовой информации:

- использование поисковиков цен в Интернете,
- формирование баз данных по ценам, информация которых используется при принятии управленческих решений по ценам,
- применение возможностей бизнес-аналитики (Business Intelligence) для формирований ценовой тактики и стратегии компании.

Сбор информации о ценах на товары и услуги в интернете на различных сайтах производится посредством использования парсинга (синтаксического анализа) интернет ресурсов. Получаемые данные в этом случае могут быть каталогизированы, к ним могут применяться методы кластерного анализа, и они обеспечивают полную картину о текущей ценовой ситуации на рынке. Объем и поток ценовых данных огромен [4], в зависимости от перечня номенклатуры он может составлять до нескольких миллионов цен в день, производя поиск по определенным спискам конкурентов и по интересующим регионам их присутствия.

На рынке множество компаний предоставляют свои услуги по мониторингу цен, в том числе на сайтах Marketmixer.net, Price matrix.ru, Pricing.su, Priceva.ru, Metacommerce.ru, Allrival.com. В рамках мониторинга цен, дополнительно может быть получена информация о сроках поставки, минимальных объемах продаваемых партий, ассортименте продукции продаваемых компаниями, величине акционных цен. Структурируя данную информацию в помощь технологий big data, компании получают информационный источник для разработки своей ценовой политики, которая формируется с применением средств бизнес-аналитики (Business Intelligence).

Формирование программного обеспечения в области ценообразования производится как на базе отдельных блоков ценообразования в универсальных программных продуктах разделов (например в 1С:Управление предприятием (ERP) осуществляется автоматический расчет цен с неограниченным количеством типов цен, а также существует возможность хранения цен конкурентов и проведения контроль минимального и максимального уровня цен), так и путем разработки специализированного программного обеспечения, для разработки систем установления, контроля и корректировки цен. Такие специализированные системы (Imprice, Comperera (Корус Консалтинг), Tanais Ценообразование, Иннодата: Система интеллектуального ценообразования, ФОРС: Система автоматизации процессов ценообразования на предприятии) обычно предусматривают возможность согласованной работы с корпоративно-информационными системами организации (КИС), и могут быть разделены на продукты ориентированные на розничную и оптовую торговлю и на промышленные предприятия. При этом компании разработчики программного обеспечения, могут оказывать как консалтинговые услуги по разработке ценовой политике, так и предоставляя продукт как на условиях SaaS (software as a service), так и в виде автоматизированного рабочего места специалиста ценообразования.

Цифровые платформы, на которых производится формирование цен можно разделить на две категории: платформы, где производятся ценовые аукционы (наиболее ярким примером является официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок (zakupki.gov.ru), в рамках которой в 2021 году было заключено около 5 млн контрактов и договоров на сумму более 29 трлн рублей), а также платформы, содержащие информацию о ценовых нормативах, позволяющих производить расчеты цен (федеральной государственной информационной системы ценообразования в строительстве (ФГИС ЦС)).

Формирование у покупателей представления об уровне цен может производиться с использованием цифровых технологий как онлайн (в интернет магазинах, где могут разрабатываться персональные ценовые предложения, в том числе при использовании технологий искусственного интеллекта, для индивидуальных покупателей в зависимости от их предыдущих покупок), так и офлайн, с использованием электронных ценников. Согласно исследованию аналитической компании MarketsandMarkets, мировой рынок электронных ценников в 2021 году составит \$826 млн, к 2026 году рынок вырастет до \$2,1 млрд [5]. Основными достоинствами электронных ценников являются уменьшение издержек магазина при их использовании, достоверность и точность отражаемой цены, универсальность и гибкость использования, формирование благоприятного имиджа ритейлера.

Представленные примеры отражают все более широкое применение цифровых технологий в процессе ценообразования, что позволяет делать данный процесс все более эффективным с позиций продавца товаров и услуг.

Список источников

1. Указ Президента Российской Федерации от 09.05.2017 г. № 203 «Стратегии развития информационного общества РФ на 2017-2030 годы» [Электронный ресурс] URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/
2. Цифровая экономика: 2021: краткий статистический сборник / Г.И. Абдрахманова, Ц75 К.О. Вишневецкий, Л.М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2021. – 124 с.
3. Степнов И.М., Ковальчук Ю.А. Ценообразование платформ, инвестиции и цифровой парадокс// Друкеровский вестник. 2020. № 4. С.77-87
4. Стефанишин С.Н. Статистика потребительских цен и большие данные// Статистика в условиях формирования цифровой экономики: материалы Международной научно-практической конференции; Мордовиястат; Белстат; ФГБОУ ВО «МГУ им. Н. П. Огарева». - Саранск: Издатель Афанасьев В. С., 2019. С.190-194
5. Electronic Shelf Label Market with Covid-19 Impact by Product Type (LCD, E-paper, Full-graphic E-paper), Communication (RF, IR, NFC), End User (Hypermarkets, Supermarkets, Specialty), Component, Display Size, and Geography - Global Forecast to 2026 [Электронный ресурс] URL:<https://www.marketsandmarkets.com>

PRICING AND DIGITAL TECHNOLOGIES

Mayorov I.G.

MIREA Russian Technological University, Moscow

The issues of classification of directions for the use of digital technologies in pricing are considered. The characteristics of these areas and the main results achieved by using these technologies are presented.

Keywords: prices, software, parsing, electronic price tags.

ПРИНЦИПЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ЗЕРНА

Бекетова Н.В.

Санкт-Петербургский государственный технологический институт (ТУ),
Санкт-Петербург

Региональная экономика является важным элементом в структуре экономики страны. Для формирования устойчивого социально-экономического развития региона в статье были определены основные принципы стратегического планирования для регионального рынка. Ключевые слова: устойчивое развитие региона, стратегия развития, рынок зерна, региональная экономика

Региональная экономика является одним из важных аспектов формирования устойчивого развития страны в целом. Красноярский край - промышленный регион с развитыми отраслями промышленного комплекса, который обеспечивает половину краевого валового регионального продукта (ВРП). Особую роль в экономике Красноярского края играет агропромышленный комплекс. Сельское хозяйство формирует агропродовольственный рынок, продовольственную и экономическую безопасность региона, трудовой потенциал сельских территорий. Одним из критериев эффективности развития зернового хозяйства является обеспеченность региона собственной продукцией [2,3].

Для обеспечения Красноярского края зернопродуктами необходима разработка стратегии развития производства зерновых культур и зернопродуктов с учетом изменений во внешней экономике страны. Основной целью стратегии является улучшение качества жизни населения. Стратегия должна затрагивать все элементы механизма развития региона с целью создания устойчивой системы к внешним изменениям.

Объектом стратегического планирования выступает региональный рынок зерна, т.е. рынок зерна и социально-экономические процессы, протекающие на его территории. Одними из важнейших методологических аспектов при построении стратегии являются принципы – основные положения, на которые опирается стратегическое планирование. Так как стратегия строится на принципах устойчивого развития, описанных в Повестке 21 (рисунок 1) [1]:

- экономический рост – инфраструктура, устойчивый экономический рост, индустриализация, информатизация, эффективное использование ресурсов, управление рыночными отношениями,
- социальная ответственность – здравоохранение, занятость населения, повышение квалификации работников, инвестиции в НКО, бизнес-этика, снижение уровня неравенства, рациональные модели потребления и производства,
- экологическое равновесие – контроль над изменением климата, экологическое правосудие, рациональное использование природных ресурсов, сохранение биоразнообразия и экосистем на суше и в воде.

Для построения стратегии развития регионального рынка зерна были определены 9 принципов, которые согласуются с основными принципами построения стратегии устойчивого развития с учетом особенности региональной экономики. Так, принципы для стратегического планирования регионального рынка зерна описаны в таблице 1.

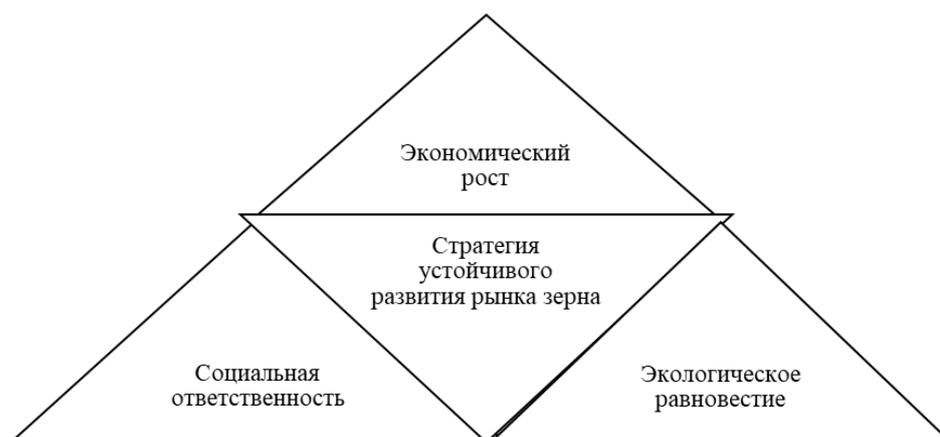


Рисунок 1 – Основные принципы построения стратегии устойчивого развития рынка зерна согласно Повестке 21

Принцип	Сущность
Целесообразности	Привлечение необходимого потенциала, выбор предпринимаемых действий для обеспечения края зернопродуктами
Эффективности	Обеспечение необходимого уровня прибыли для осуществления деятельности и масштабирования зернопроизводства, а также создание запасов зерна
Инновационности	Экономическая целесообразность внедрения новых технологий производства и хранения зерна и зернопродуктов.
Синергичности	Комплексный и системный подход в достижении поставленных целей, согласно мировым принципам устойчивости
Социальная ориентация	Обеспечение приоритетности решения социальных проблем – рабочие места, уменьшение оттока населения из сельских территорий, повышение уровня образования и жизнеобеспечения сельского населения
Общественное партнерство	Взаимодействие органов власти с населением, деловыми кругами, общественными организациями, наукой, региональными и международными рынками
Адаптивность	Учет возможных изменений внешней среды
Научность	Разработка устойчивой стратегии развития регионального рынка зерна является результатом научного исследования
Комплексность	Учет совокупности всех факторов развития: социальных, экономических, экологических, политических, внешнеторговых; сбалансированность городских, региональных и федеральных интересов; федеральным и региональным планам и стратегиям развития

Таблица 1 – Принципы стратегического планирования для регионального рынка зерна

Данные принципы устойчивого развития являются основой для разработки стратегии устойчивого развития регионального рынка зерна.

Список источников

1. Цели устойчивого развития ООН и Россия. Доклад о человеческом развитии в Российской Федерации за 2016 год. /под ред. С.Н. Бобылева и Л.М. Григорьева
2. Проект Стратегии социально-экономического развития Красноярского края до 2030 года URL: <http://www.krskstate.ru/2030/plan> (дата обращения: 01.02.2019).
3. Красноярский краевой статистический ежегодник, 2021: Стат.сб./ Красноярскстат. - Красноярск, 2021 - 516 с. URL: <http://www.krskstat.gks.ru/> (дата обращения 25.03.2021)

The regional economy is an important element in the structure of the country's economy. To form a sustainable socio-economic development of the region, the article defines the basic principles of strategic planning for the regional market.

Keywords: sustainable development of the region, development strategy, grain market, regional economy.

О ДИВЕРСИФИКАЦИИ РЫНКОВ СБЫТА ПРИРОДНОГО ГАЗА РОССИЙСКИМИ НЕФТЕГАЗОВЫМИ КОМПАНИЯМИ

Боровикова В. Е., Каницкая Л. В.

Байкальский государственный университет, Иркутск

В статье представлены первые шаги России по диверсификации рынков сбыта природного газа. Представлены негативные оценки аналитиков о рентабельности проекта «Сила Сибири». Оценены его перспективы, как элемента мегапроектов РФ по освоению территорий Сибири и Дальнего Востока в новых геополитических условиях.

Ключевые слова: природный газ, диверсификации рынков, Сила Сибири, рентабельность.

В последнее десятилетие резко усилилось геополитическое противостояние между Россией и странами Запада, в частности, со странами North Atlantic Treaty Organization (НАТО) и стран Европейского Союза (ЕС).

В странах ЕС, начиная с 2007 г. стали часто поднимать вопрос о зависимости экономики от импорта российских энергоносителей [14]. А в 2022 г. после того как Россия начала спецоперацию на Украине страны ЕС заявили о намерении отказаться от российских энергоресурсов к 2027 г. [6].

При этом в последние два десятилетия мы наблюдали активное развитие российско-китайского сотрудничества, как в политических, так и в экономических сферах деятельности. Каждая из сторон приобрела выгоду от взаимных отношений: нефтегазовые компании РФ вышли на одного из ключевых импортеров углеводородов на глобальном мировом рынке, а для КНР Россия стала надежным поставщиком энергоресурсов.

По прогнозу аналитиков [5] в течение последующих 20–30 лет в КНР уровень потребления газа вырастет в 1,5–2 раза, что выразится в дополнительном ежегодном потреблении от 200 до 300 млрд м³. Эти объемы газа КНР может обеспечить в основном за счет импорта, поскольку собственная добыча составляет 194 млрд м³ [15, р. 36], а потребление на 2020 г. составляло 330,6 млрд м³ [15, р. 38].

Еще в 2014 г. Россия и Китай заключили первый договор купли-продажи природного газа по «восточному» маршруту - газопроводу «Сила Сибири». Согласно подписанному договору, российская компания ПАО «Газпром» с 2019 г. до 2049 г. обязалась поставлять в КНР по трубопроводу 38 млрд м³ газа в год [4]. С декабря 2019 г. по январь 2022 г. ПАО «Газпром» постепенно наращивала объемы поставок газа с 0,328 млрд м³ [3] до 15 млрд м³ [16], а в 2025 г. «Сила Сибири» выйдет на проектную мощность [3].

Геополитические риски начала 2022 г. сподвигли страны ЕС на поиски способов диверсификации рынка импорта углеводородного сырья, и эта ситуация еще более укрепила Россию в правильности решения по ускорению переориентации экспорта углеводородов в восточном направлении. Об этом можно судить по новым контрактам, заключенными между РФ и КНР [1, 11].

Так, например, в феврале 2022 г. был заключен контракт на поставку газа по «дальневосточному» маршруту и подписан договор купли-продажи [11]. Согласно данному договору, Россия в течение 25 лет планирует поставлять по 10 млрд м³ природного газа в год в северо-восточные районы Китая по отводу от газопровода Сахалин-Хабаровск-Владивосток [1, 9]. Так, с учетом нового контракта при выходе газопроводов на полную мощность

трубопроводные поставки российского газа в Китай к 2030 г. могут составить 48 млрд м3 в год.

Кроме того, на 2030 г. ПАО «Газпром» утвердил протокол технико-экономического обоснования проекта строительства магистрального газопровода «Сила Сибири-2» в КНР через территорию МНР. Проектную мощность газопровода планируют на уровне 50 млрд м3 газа в год [1].

Таким образом, в целом, через несколько лет общая мощность газопроводов, поставляющих российский газ в Китай, будет составлять около 100 млрд м3, что соответствует 69% объема российского экспорта трубопроводного газа, экспортированного в 2020 г. в страны ЕС [15, р. 45].

ПАО «Газпром» привязал цену экспорта природного газа в КНР к цене нефтепродуктов [12], точная формула расчета цены является коммерческой тайной компании.

В начале строительства газопровода «Сила Сибири» некоторые эксперты-аналитики заявляли о том, что проект не является коммерческим и он нерентабелен изначально. Например, М. Крутихин высказал предположение, что если природный газ будет экспортироваться по цене самой дорогой нефти, то инвестиции в проект «Сила Сибири» не окупятся даже в 2048 г. [10]. На тот год средняя цена нефти марки Brent составляла 71,58 долл. за баррель [8].

По оценке Г. Выгона [2, с. 19] при цене ниже 450 долл. за 1 000 м3 рентабельность проекта может оказаться отрицательной. Однако Т. Митрова [2, с. 19] считает, что безубыточность поставок по газопроводу «Сила Сибири» может быть достигнута при цене 350–360 долл. за 1 000 м3.

Действительно, с оценками можно согласиться, поскольку в 2021 г. средняя цена российского газа для Китайской национальной нефтегазовой корпорации (CNPC) составляла 159 долл. за 1 000 м3 [12], а цена на газ в странах ЕС - 274 долл. за 1 000 м3 [7].

Многие аналитики до 2021 г. считали, что рынки углеводородов – это рынки «покупателя». Однако, если посмотреть на предложение и спрос на природный газ по состоянию с января по апрель 2022 г., то в настоящее время - это рынок «продавца»: в Европе цены на газ колеблются в диапазоне 816,5–2 586,4 долл. за 1 000 м3 [13]. Следовательно, и цена на природный газ, поставляемый в КНР, согласно договору, повысится, поскольку они привязаны к цене на нефтепродукты.

Таким образом, если газопровод «Сила Сибири» рассматривать как единичный проект, то, действительно, с экономической точки зрения он не является рентабельным, но если учитывать новую геополитическую реальность и, дополнительно к этому, рассматривать газопровод как элемент мегапроекта хозяйственного освоения территорий Восточной Сибири и Дальнего Востока [2], то реализацию этого проекта можно считать стратегически верным шагом России.

Список источников

1. Дятел Т. В газовой сделке запахло Сахалином // Коммерсантъ. 2022. 4 фев. С. 1.
2. Пляскина Н. И., Харитонов В. Н., Вижина И. А. Будет ли газовый контракт «Сила Сибири» драйвером газонефтехимических кластеров востока России? (Часть 1) // Бурение и нефть. 2015. № 2. С. 16-20.
3. Савосин Д. Газпром возобновил поставки газа в Китай по Силе Сибири-1 // Neftegaz.ru. 2020. 1 апр.
4. Газопровод «Сила Сибири» // Офиц. сайт ПАО «Газпром». 2022. URL: <https://www.gazprom.ru/projects/power-of-siberia/> (дата обращения: 07.04.2022).

5. «Газпром» нарастил поставки в Китай по «Силе Сибири» // Ria.ru. 2022. 15 мар. URL: <https://ria.ru/20220315/gaz-1778278470.html> (дата обращения: 08.04.2022).
6. Еврокомиссия подтвердила планы отказаться от энергоносителей РФ к 2027 г. // Interfax.ru. 2022. 28 мар. URL: <https://www.interfax.ru/business/831705> (дата обращения: 08.04.2022).
7. Катков М., Соколов А. Цена газа «Газпрома» для стран Европы в декабре поднялась в 4–5 раз // Vedomosti.ru. 2022. 13 фев. URL: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2022/02/13/909092-tsena-gazproma> (дата обращения: 10.04.2022).
8. Нефть Brent // Investfunds.ru. 2022. URL: <https://investfunds.ru/indexes/624/> (дата обращения: 12.04.2022).
9. Новый контракт «Газпрома» с КНР не отнимет объемы у Европы. Обобщение // Interfax.ru. 2022. 4 фев. URL: <https://www.interfax.ru/business/820361> (дата обращения: 03.04.2022).
10. Прокопьева С. «Сила Сибири», это групповой интерес, выдаваемый за национальный проект и убыточный для страны // Ehorussia.com. 2018. 26 фев. URL: <http://ehorussia.com/new/node/15822> (дата обращения: 09.04.2022).
11. Список документов, принятых в рамках визита Президента России Владимира Путина в Китай // Kremlin.ru. 2022. 4 фев. URL: <http://kremlin.ru/supplement/5769> (дата обращения: 10.04.2022).
12. Цена газа Газпрома для Китая в IV кв. выросла до \$196/тыс. м3 со \$172 в III кв. // Interfax.ru. 2021. 20 дек. URL: <https://www.interfax.ru/business/810320> (дата обращения: 10.04.2022).
13. Цены на газ в мире // index.minfin.com. 2022. 12 апр. URL: <https://index.minfin.com.ua/markets/gas/> (дата обращения: 12.04.2022).
14. Auer J. EU energy policy: High time for action // Deutsche Bank Research, EU Monitor 44. 2007. 17 April. 15 p.
15. Statistical Review of World Energy 2021 (70 ed.) // Офиц. сайт British Petroleum plc. 2021. 70 p.
16. 150亿立方米！中俄东线天然气管道安全平稳向国内输送 // m.thepaper.cn. 2022. 01.19 URL: https://m.thepaper.cn/baijiahao_16356452 (дата обращения: 11.04.2022).

ON THE DIVERSIFICATION OF NATURAL GAS SALES MARKETS BY RUSSIAN OIL AND GAS COMPANIES

Borovikova V. E., Kanitskaya L. V.

Baikal State University, Irkutsk

The article presents Russia's first steps to diversify natural gas sales markets. The negative assessments of analysts about the profitability of the Power of Siberia project are presented. The prospects of this gas pipeline as an element of the megaprojects of the Russian Federation for the development of the territories of Siberia and the Far East in new geopolitical conditions are evaluated.

Keywords: natural gas, market diversification, Power of Siberia, profitability.

ТРАДИЦИОННЫЙ И СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К БЮДЖЕТИРОВАНИЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Григорьев А.Н.

Научный руководитель Каверина О.Д.

Санкт-Петербургский государственный университет, Санкт-Петербург

В статье рассматриваются проблемные аспекты традиционного подхода к бюджетированию на предприятии, а также обосновывается необходимость применения современных подходов к бюджетированию.

Ключевые слова: планирование на предприятии, бюджетирование, традиционный подход к бюджетированию, бюджетное управление, современные подходы бюджетирования.

Бюджетирование является одним из ключевых инструментов, применяемых для управления предприятием. Использование бюджетирования даёт возможность менеджменту компании наладить эффективное взаимодействие её структурных подразделений, координировать их действия для достижения стратегических целей предприятия и отслеживать состояние их дел. К тому же, бюджетирование позволяет заблаговременно, опираясь на различные сценарные условия, принимать меры по урегулированию прогнозируемых результатов деятельности [1].

В последние годы традиционный подход к бюджетированию все чаще критикуется учёными-теоретиками и специалистами-практиками, но несмотря на существующую критику он до сих пор пользуется популярностью в российских компаниях. Среди основных проблем рассматриваемого подхода выделяют отсутствие явной связи между бюджетным планированием и стратегическим управлением [6].

При использовании традиционного подхода сложности возникают уже на этапе формирования бюджета предприятия на год. В связи с краткосрочным (ближним) горизонтом планирования бюджет содержит данные в подробнейшей детализации и может не учитывать в полной мере информацию, которая необходима для достижения стратегических целей организации. К тому же, определить и учесть при планировании все моменты, которые в будущих периодах будут значимыми, не представляется возможным [1].

Среди особенностей традиционного подхода к бюджетированию на предприятии можно также выделить: формирование бюджетов без соотнесения распределения различных ресурсов с корпоративными приоритетами, выходными объемами и добавленной ценностью; сокращение затрат осуществляется с помощью установленного менеджментом процента, на который необходимо их уменьшить, для всех подразделений без учёта того, какие подразделения функционируют эффективно или оказывают приоритетные услуги потребителям, что в конечном итоге спустя годы таких сокращений приводит к возникновению угрозы долгосрочного благополучия бизнеса; сотрудники вынуждены тратить большое количество рабочего времени на составление подробнейших планов и отчётов по их исполнению, хотя, это время можно было бы использовать, например, на внедрение новых проектов и идей [8].

Таким образом, можно выделить проблемные аспекты традиционного подхода к бюджетированию на предприятии: отсутствует связь между стратегией и планируемым распределением ресурсов в краткосрочном периоде, ведь, последнее зачастую осуществляется с опорой на управленческие решения предыдущих периодов и не учитывает требуемые в будущем результаты; стратегия и корпоративное видение слабо связано с целями структурных

подразделений и отдельных сотрудников; работники предприятия не разбираются полностью в корпоративном видении [2].

В настоящее время в бюджетировании применяются современные и эффективные инструменты и приемы, которые позволяют дополнить традиционный подход к планированию деятельности организации или полностью отказаться от него. Среди подходов, использующих действенные инструменты и приемы, выделяют: управление ради ценности; скользящее бюджетирование; управление исполнением без бюджетов и фиксированных требований; сбалансированная система показателей [9].

Подход, основывающийся на концепции управления ради ценности, позволяет руководителям достигнуть максимально возможной для организации акционерной стоимости на рынке. Указанная концепция базируется на утверждении факта, что ценностями управляют потоки денежной наличности, и предоставляет возможность выделить ключевую задачу менеджмента, решение которой приводит к формированию дополнительных доходов и, как следствие, росту стоимости акций компании. В рамках данного подхода также выделяются четыре процесса, которые существенно влияют на стоимость организации на рынке: стратегическое планирование; мотивация и управление производительностью представителей исполнительного руководства высшего звена; организации управления на предприятии; распределение ресурсов [5].

В основу подхода, применяющего метод скользящего бюджетирования, заложено разделение бюджетного периода на недели, месяцы, кварталы и годы (периодичность зависит от потребностей планирования), по истечению которых бюджетные планы организации на этот же период времени передвигаются вперед. Это даёт возможность руководству предприятия: вовремя предпринимать необходимые действия на изменения факторов внешней среды; осуществлять корректировку плановых показателей; принимать решения в конце финансового года на более долгосрочную перспективу [3].

Подход, основывающийся на управлении исполнением без бюджетов и фиксированных требований, основывается на принципах: доступности ресурсов по требованию; максимального использования имеющегося потенциала компании; ответственности сотрудников за результаты работы с клиентами; открытости информационной политики предприятия; корректировки в соответствии с ситуацией текущего плана действий; контроля эффективности управления согласно ранее утвержденным значениям показателей; самостоятельности принятия решений сотрудниками в вопросах, которые не выходят за рамки целей компании и действующих принципов управления; построения системы вознаграждений и оценок с опорой на ранее принятые в организации в этой области решения; распределения ответственности за принимаемые решения между представителями группы по работе с клиентами и заказчиками; корректировки в соответствии с существующим спросом внутрикорпоративных действий; базирования системы управления на четко сформированных принципах [4].

Подход к бюджетированию, опирающийся на систему сбалансированных показателей, позволяет реализовывать стратегию по управлению эффективностью деятельности в организации одновременно по четырём направлениям: клиенты; рост и обучение; финансы; бизнес-процессы. К тому же, данный подход на основе обработки информации даёт возможность идентифицировать перспективы развития предприятия. Среди преимуществ рассматриваемого подхода выделяют сведение показателей в удобный для сотрудников график, в котором фиксируются поставленные перед ними задачи, а также заданные

измерения параметров достигнутого прогресса и программы или проекты, которые для исполнения тех или иных задач необходимы [7].

В настоящее время проблемные аспекты традиционного подхода к бюджетированию изучаются как иностранными, так и отечественными специалистами. В этой области реализуются научные исследования, а также формулируются современные и эффективные инструменты бюджетирования, которые при грамотном применении на предприятиях позволят повысить эффективность менеджмента и уменьшить издержки.

Список источников

1. Ермакова Н.А. Бюджетирование по видам деятельности // Финансы и кредит. 2005. № 17 (185). С. 62-68.
2. Журова Л.И., Андреева А.А. Анализ категорий бюджетирования бизнес-процессов на предприятии // π-Есоному. 2011. № 6 (137). С. 107-111.
3. Коробкин И.Н. Современные инструменты внутрифирменного бюджетирования // ЭКОНОМИНФО. 2010. № 14. С. 34-37.
4. Лоникина Н.В. Отраслевые особенности бюджетирования в промышленности // Финансовые исследования. 2005. № 11. С. 33-36.
5. Макашина О.В. Бюджетирование, ориентированное на результат // Вестник Ивановского государственного энергетического университета. 2008. № 1. С. 23-27.
6. Падун М.А., Махмутов И.И. Совершенствование системы бюджетирования // Вести научных достижений. Экономика и право. 2020. № 3. С. 78-81.
7. Платынюк И.И. Бюджетирование в управлении предприятиями // Проблемы современной экономики (Новосибирск). 2010. № 1-3. С. 80-86.
8. Садовая З.В., Бердниченко Е.В. Бюджетирование в системе управления организацией // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2017. № 2. С. 216-218.
9. Шишкина С.В. Методологические аспекты бюджетирования // Вестник Томского государственного университета. 2008. № 314. С. 155-156.

The article discusses the problematic aspects of the traditional approach to budgeting at the enterprise, and also substantiates the need to apply modern approaches to budgeting.

Keywords: enterprise planning, budgeting, traditional budgeting approaches, budget management, modern budgeting approaches.

ФУНКЦИИ СЛУЖБЫ ПЕРСОНАЛ

Ши Гуаншунь

Санкт-Петербургский государственный университет, Санкт-Петербург

Многие компании признают важность службы управления персоналом. Благодаря эффективному управлению человеческими ресурсами, она может помочь компаниям достичь своих стратегических целей. В данной статье функции службы персоналом рассматриваются на трех отдельных уровнях.

Ключевые слова: служба управления персоналом, функции службы персонала.

Функции HRM можно разделить на три категории: операционный уровень, управленческий уровень и стратегический уровень.

Операционный уровень управления включает в себя следующие функции:

1. Управление рабочими местами. Управление должностями относится к процессу управления, заключающемуся в научном и обоснованном определении должностей, анализе их составных элементов (в основном включающих две части - должностные обязанности и квалификацию) и оценке относительной ценности должностей в соответствии с результатами проектирования организации. Управление должностями является основой управления человеческими ресурсами предприятия, а также основой найма, обучения, управления эффективностью и заработной платой.

2. Система управления человеческими ресурсами. Система управления человеческими ресурсами является базовой основой процесса управления персоналом предприятия и представляет собой совокупность ряда взаимосвязанных систем.

3. Информационная система управления человеческими ресурсами (HRMIS, Human Resource Management Information System) - это компонент информационной системы управления предприятием, который использует современные информационные технологии для сбора и хранения информации, необходимой и генерируемой в работе по управлению человеческими ресурсами, и обеспечивает поддержку принятия решений, координации, контроля, анализа и визуализации для управления человеческими ресурсами. Начиная с 21 века, с развитием информационных технологий и сетевых технологий, e-HR играет все более важную роль на предприятиях.

Оперативный уровень управления включает в себя следующие функции:

1. Рекрутинг и конфигурация. Рекрутинг - это процесс внедрения человеческих ресурсов с внешнего рынка труда через ряд звеньев, таких как набор, отбор, оценка и найм. Конфигурация - это постановка нужного человека на нужную должность, включая продвижение персонала, перевод, понижение, увольнение и т. д. Разумная конфигурация может повысить эффективность и способствовать здоровому функционированию предприятия.

2. Управление эффективностью. То есть в соответствии с установленными целями и стандартами регулярно оценивать эффективность работы сотрудников, выявлять проблемы в их работе и исправлять их, чтобы обеспечить выполнение организационных целей инструментами и процессами управления. Управление эффективностью - это непрерывный процесс, состоящий из предпосылок, планирования эффективности, исполнения, оценки эффективности, обратной связи и т. д. [1]

3. Обучение и развитие. Обучение и развитие - это ряд структурированных мероприятий, проводимых в течение определенного периода времени для обеспечения того,

чтобы сотрудники обладали ключевыми компетенциями, необходимыми для выполнения их текущей и будущей работы и внесения вклада в прогресс организации.

4. Вознаграждение и благосостояние - это процесс определения и корректировки стандарта выплат, уровня методов и структуры элементов вознаграждения и благосостояния в соответствии с фактической ситуацией компании и ее сотрудников.

5. Отношения с сотрудниками. То есть, координировать отношения между сотрудниками и менеджерами, сотрудниками и сотрудниками, создавать гармоничные межличностные отношения и хорошую рабочую атмосферу, чтобы повысить удовлетворенность сотрудников и обеспечить гарантию достижения целей организации.

Стратегический уровень управления включает в себя следующие функции:

1. Стратегия и планирование человеческих ресурсов. Стратегия человеческих ресурсов относится к долгосрочной стратегии управления человеческими ресурсами, сформулированной и реализованной организацией на основе внутренней и внешней среды и собственной стратегии развития организации. Hutchinson выделяет четыре типа стратегий человеческих ресурсов из двух измерений стратегий приверженности и контроля: стратегия приверженности человеческих ресурсов, стратегия сотрудничества человеческих ресурсов, патерналистская стратегия человеческих ресурсов и традиционная стратегия человеческих ресурсов. Под планированием человеческих ресурсов понимается составление организацией прогнозов спроса и предложения человеческих ресурсов на будущий период времени и разработка плана по сбалансированию спроса и предложения на основе результатов прогнозов.

2. Управление ключевыми сотрудниками. Ключевые сотрудники - это стратегические ресурсы компании, и потеря ключевых сотрудников является серьезной потерей для компании и даже может оказать значительное влияние на ее руководство. Управление человеческими ресурсами должно играть свою роль в отборе, обучении и назначении ключевых сотрудников.

3. Организационные изменения. То есть процесс, посредством которого субъект корпоративных изменений влияет на объект через меры управления изменениями при определенных условиях для достижения желаемых целей изменений [2], включая три вида деятельности: трансформацию, реорганизацию процессов и инновации. Строго говоря, ответственность за организационные изменения лежит на высшем уровне организации, но HR-менеджеры и HR-службы должны быть вовлечены в эту деятельность и оказывать мощную поддержку в планировании, реализации и оценке этой деятельности с точки зрения HRM.

4. Корпоративная культура. Корпоративная культура - это философия управления предприятием с характерными чертами, которая постепенно формируется и развивается в процессе длительного производства и эксплуатации, и представляет собой органическое единство норм корпоративного поведения, моральных кодексов, традиций и обычаев, порожденных ядром ценностей и образа мышления. Менеджеры по персоналу и отделы управления человеческими ресурсами должны взять на себя инициативу и взять на себя ответственность за формирование корпоративной культуры, интегрировать корпоративную культуру в практику управления человеческими ресурсами, добиться эффективного взаимодействия между ними и содействовать друг другу.

Список источников

1. Aguinis H. Performance management – М. 2nd ed. Prentice Hall//Pearson Education, 2009.
2. Kotter J P, Cohen D S. The heart of change: Real-life stories of how people change their organizations – М. Harvard Business Press, 2012.

Many companies recognize the importance of personnel management department. Through effective human resource management, it can help companies achieve their strategic goals. This article discusses human resources functions at three separate levels.

Keywords: personnel management department, functions of the personnel department.

ИССЛЕДОВАНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ ПОТОКОВ ТРУДОВЫХ МИГРАНТОВ СНГ МЕТОДОМ ФАЗОВЫХ КРИВЫХ

Юнусова Г.М.

Башкирский государственный университет, Сибай

Нынешнее состояние экономики России в современных реалиях зависит от множества факторов, в том числе, от потока трудовых мигрантов, который может быть устойчивым или неустойчивым. В статье предлагается нетривиальный метод визуализации, анализа и оценки устойчивости потоков трудовых мигрантов СНГ за период 2012-2018 гг. методом фазовых кривых. Экстраполируя данные временного ряда, можно сделать прогноз устойчивости потока трудовых мигрантов на краткосрочную или среднесрочную перспективу и внести коррективы в миграционную политику государства.

Ключевые слова: трудовая миграция, устойчивость, метод фазовых кривых

В энциклопедии статистических терминов «Инструментальные методы статистики» федеральной службы государственной статистики рассматриваются все термины и математические методы, служащие для обработки, анализа и прогнозирования статистических данных. В ней описываются термины таких разделов математики, как: теория вероятностей и математическая статистика, многомерный статистический анализ и эконометрика, информационные технологии статистического инструментария, актуарная математика и актуарные расчеты [4]. О методах новой междисциплинарной науки синергетики, в частности, синергетической экономики здесь не упоминается.

Предлагаемый метод визуализации и анализа фазовых кривых позволяет оценить потоки трудовых мигрантов точки зрения критерия «устойчивость-неустойчивость», в отличие от критериев «меньше-больше», «снижение-увеличение» традиционных графиков. Ранее этот метод использовался для определения циклической динамики и оценки устойчивости темпов прироста численности занятых в возрасте 15-72 лет по федеральным округам Российской Федерации [1].

В статье, на рисунках 1-9, слева показана динамика численности иностранных граждан некоторых республик СНГ, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг., справа показано присутствие или отсутствие циклической динамики и устойчивости потока трудовых мигрантов в виде наличия аттрактора фазовых кривых темпов прироста численности иностранных граждан некоторых республик СНГ, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. [5]. Здесь “каждый отрезок фазовой кривой, приближающийся по форме к предельному циклу, соответствует определенной устойчивой фазе экономического развития. И обратно: каждый устойчивый режим развития экономики характеризуется устойчивым аттрактором типа “предельный цикл” в фазовом пространстве...” [2, 104].

На рисунках 1-3 видим, что несмотря на различие в динамике численности иностранных граждан, получивших разрешение на работу в России, устойчивость трудовых мигрантов у Таджикистана, Узбекистана и Азербайджана очень схожа. По словам Е. Щербаковой в статье «Иностранная рабочая сила в России по итогам 2020 года» большую часть трудовых мигрантов в России составляют выходцы из Узбекистана и Таджикистана [3].

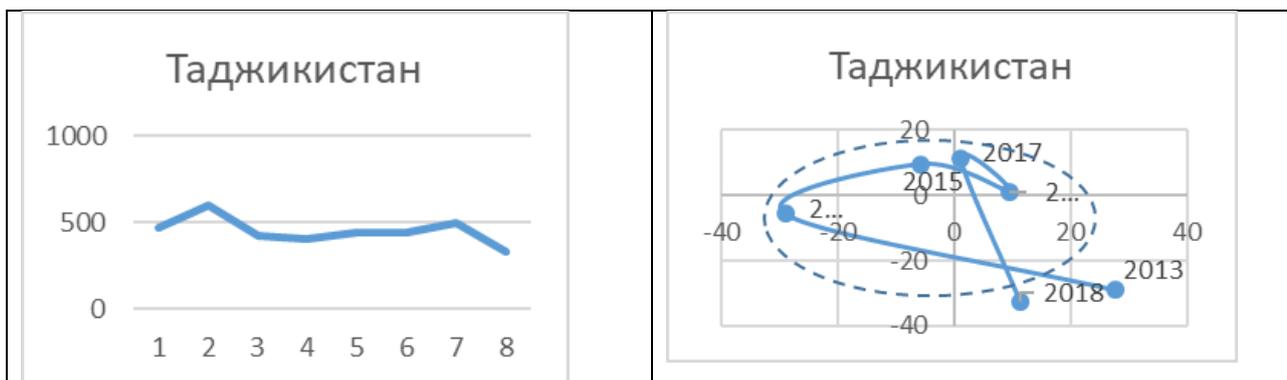


Рис.1 Слева: Численность иностранных граждан республики Таджикистан, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Таджикистан, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

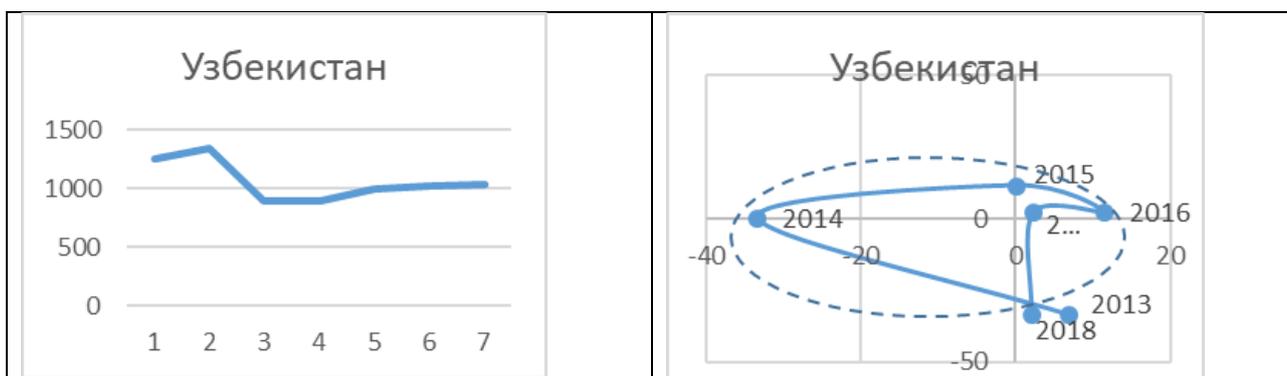


Рис.2 Слева: Численность иностранных граждан республики Узбекистан, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Узбекистан, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

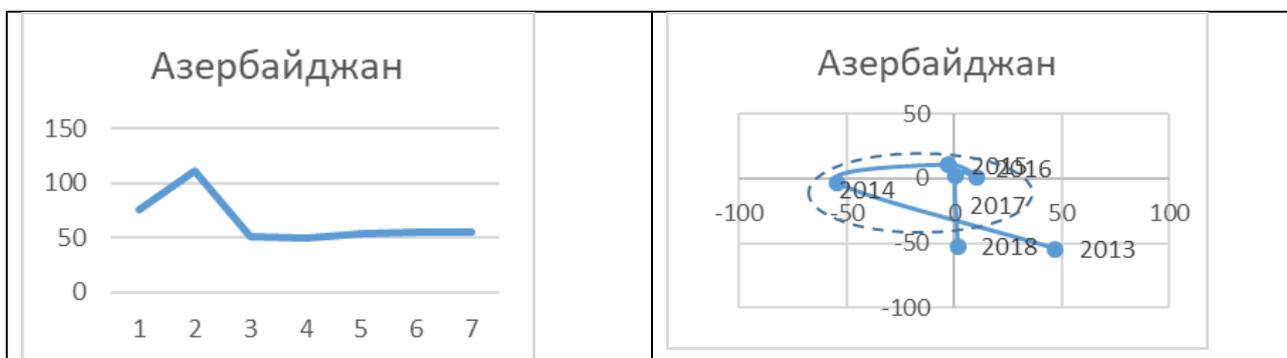


Рис.3 Слева: Численность иностранных граждан республики Азербайджан, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Азербайджан, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

В 2011-2013 гг. иностранные работники СНГ составляют 84% от всех трудовых мигрантов, имеющих разрешение на работу. В 2014 году с 83% резко сократилось в силу смены правил получения разрешительных документов на работу. В 2015 году – это 18%, в 2016-2017 – 17%, в 2018 году -18,6%, в 2019 году – 21,4%, в конце 2020 года – 32,6% [3].

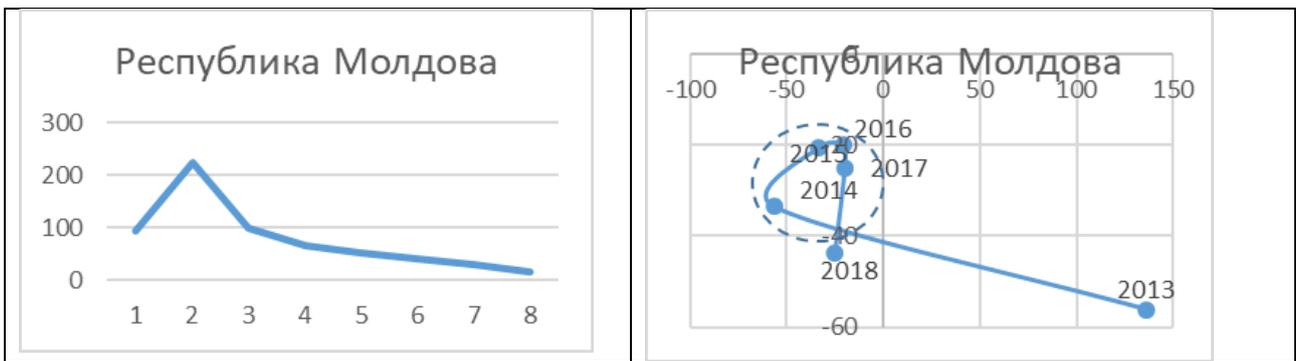


Рис.4 Слева: Численность иностранных граждан республики Молдова, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Молдова, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

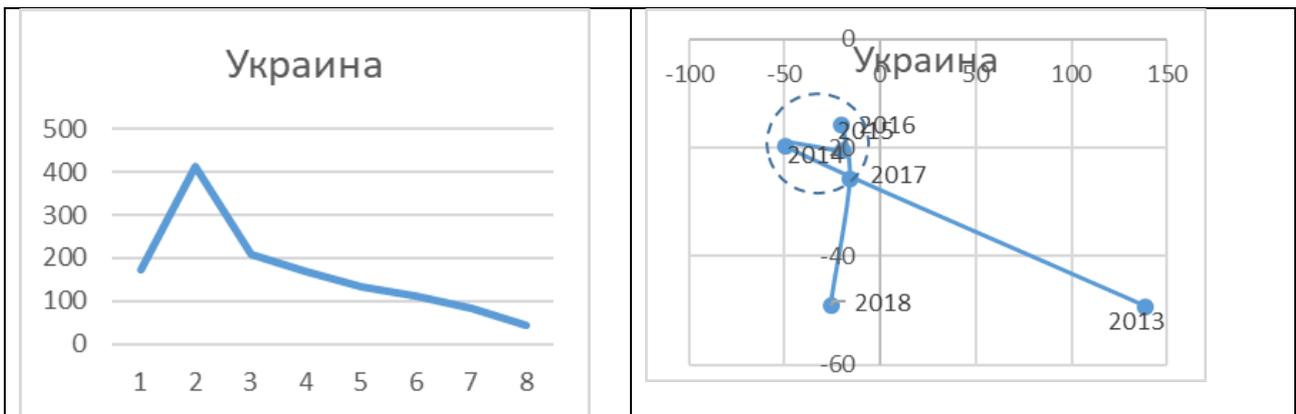


Рис.5 Слева: Численность иностранных граждан республики Украина, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Украина, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

На рисунках 4-5 видим, что динамика численности трудовых мигрантов из Украины и республики Молдова, а также их устойчивость идентичны.

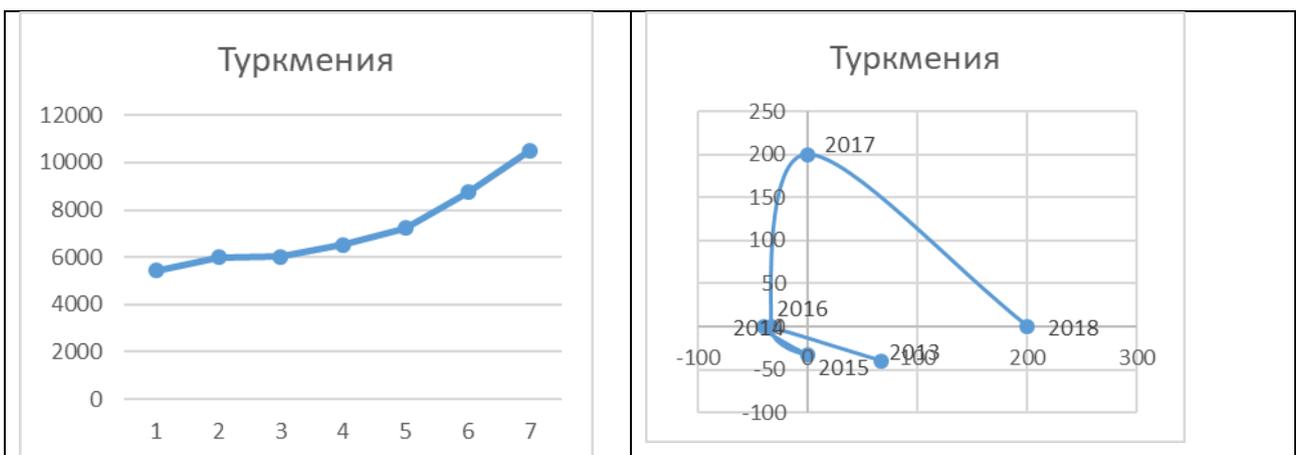


Рис.6 Слева: Численность иностранных граждан республики Туркмения, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Туркмения, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

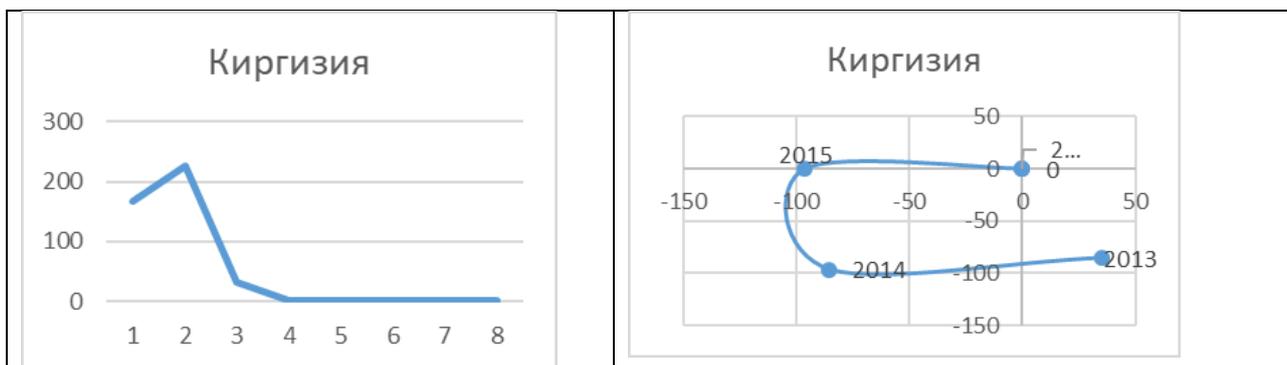


Рис.7 Слева: Численность иностранных граждан республики Киргизия, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Киргизия, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

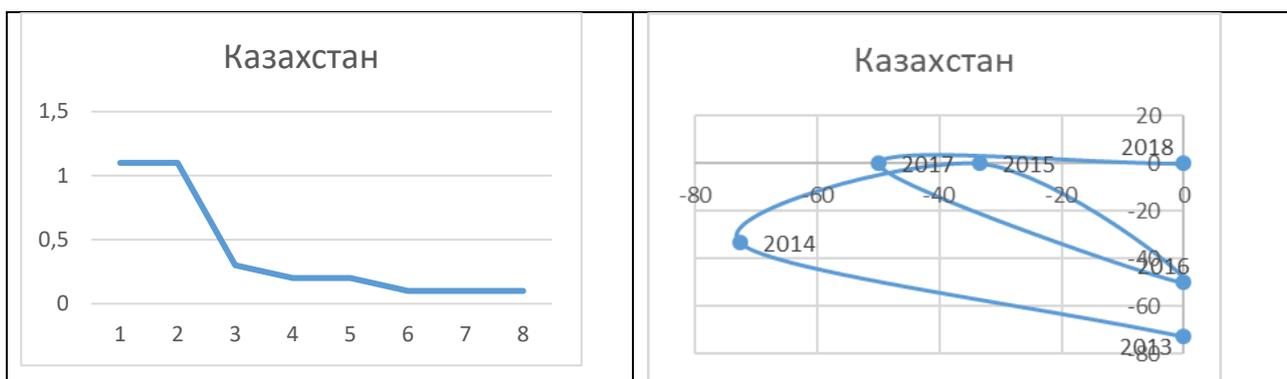


Рис.8 Слева: Численность иностранных граждан республики Казахстан, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Казахстан, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

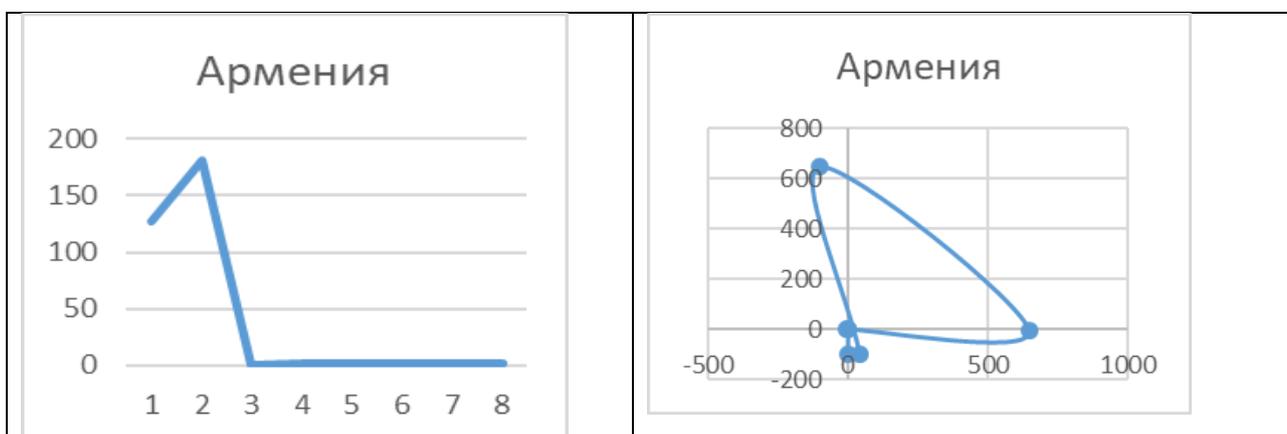


Рис.9 Слева: Численность иностранных граждан республики Армения, получивших разрешительные документы на работу в России. Справа: Фазовая кривая темпов прироста численности иностранных граждан республики Армения, получивших разрешительные документы на работу в России в 2012-2018 гг. Источник: Составлено авторами по материалам Росстат [5].

На рисунках 7-9 слева видно снижение динамики численности иностранных граждан, так как в 2015 году граждане Армении, Казахстана и Киргизии получили право осуществления трудовой деятельности без оформления разрешительных документов. Справа на этих же рисунках наблюдается разная циклическая динамика. Так, у Киргизии отсутствует устойчивость потока трудовых мигрантов, у Казахстана наблюдается устойчивость на коротком промежутке времени, а у Армении – устойчивый поток трудовых мигрантов.

На рисунке 6, несмотря на рост численности трудовых мигрантов из Туркмении в Россию, поток не является устойчивым.

Таким образом, можно сделать группировку потоков трудовых мигрантов из стран СНГ, получивших разрешительные документы на работу в России, в зависимости от их устойчивости следующим образом: 1) Азербайджан, Таджикистан, Узбекистан, имеющие устойчивые потоки трудовых мигрантов; 2) Армения, Казахстан, Республика Молдова, Украина, имеющие устойчивые потоки на коротких промежутках времени; 3) Киргизия, Туркмения, не имеющие устойчивых потоков трудовых мигрантов. Такое распределение потоков можно объяснить различиями в экзогенных и эндогенных факторов, действующих на потоки. Имея такую группировку по устойчивости, анализируя факторы, воздействующие на устойчивость и циклическую динамику, можно вносить коррекцию в государственную миграционную политику России [6].

Список источников

1. Барлыбаев, АА, Юнусова ГМ (2021) Методы синергетической экономики в исследовании рынка труда. Проблемы теории и практики управления. №7. С. 35-48
2. Мясников А.А. Синергетические эффекты в современной экономике: Введение в проблематику. Москва, Russia: ЛЕНАНД, 2011.
3. Щербакова Е.А. Миграция в России, итоги первого полугодия 2020 года // Демоскоп Weekly. 2020. № 871-872. <http://www.demoscope.ru/weekly/2020/0871/barom05.php>
4. Инструментальные методы статистики // Энциклопедия статистических терминов. 2011. – М., 2011. – С. 1-474. https://rosstat.gov.ru/storage/subblock/subblock_document/2018-08/20/06_tom2.pdf
5. <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/12993>. Росстат
6. <http://kremlin.ru/events/president/news/58986>.

Keywords: work migration, stability, phase curve method

ЦЕЛИ И КЛЮЧЕВЫЕ ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

Саубанов А.Г.

Центр перспективных экономических исследований Академии наук РТ

В статье рассмотрены основные цели и приоритеты развития НГХК Республики Татарстан, а также перспективы среднесрочного развития традиционных направлений нефтегазохимического комплекса Татарстана.

Ключевые слова: нефтегазохимическая промышленность; сырье; сектор; нефтепродукты; нефть.

Государству необходимо реализовать задачи как по догоняющему, так и опережающему развитию. В современных условиях высокой конкуренции и открытых экономических связей догнать ведущие страны мира по показателям благосостояния и производительности без обеспечения масштабного прорыва в определенных направлениях практически невозможно. Государству необходимо сконцентрировать внимание на поиске и реализации национальных конкурентных преимуществ.

Одним из значимых ресурсов страны являются запасы углеводорода, но их фактическое применение сложно назвать рациональным. Повышение позиций РФ на международной экономической арене посредством увеличения эффективности обработки углеводородных ресурсов, оптимизация процессов на предприятиях по переработке нефти, химии и нефтехимии, внедрение инновационных технологий – ключевые факторы для достижения поставленной стратегической задачи.

Нефтегазохимическая промышленность остается на первом месте в развитии социально-экономического развития Республики Татарстан.

Цель: достижение максимальной эффективности применения природных, человеческих, интеллектуальных, материальных и прочих ресурсов, формирование предпосылок для развития конкурентоспособности, повышение производственной производительности, укрепление позиций на внутреннем и мировом рынке в долгосрочной перспективе.

Для достижения цели требуется реализация ряда мероприятий в среднесрочной перспективе:

1. Повышение конкурентоспособности и расширение традиционных направлений НГХК (добыча и переработка нефти, химическая промышленность, обработка резины и пластмассы).
2. Обеспечение условий для научных исследований, разработки инновационных возможностей для реализации процесса постепенного перевода НГХК в Татарстане в высокотехнологичную промышленную сферу. Для достижения данной задачи необходимо создание качественных условий труда.

На основании вышеперечисленных задач можем сформировать перечень ключевых приоритетов развития в среднесрочной перспективе:

- сохранение показателей добычи нефтяных ресурсов (как минимум 30 млн. тонн ежегодно) с помощью классических методов (ввод в эксплуатацию новых скважин для добычи, открытие месторождений как на территории Республики Татарстан, так и за ее

пределами), а также использование инновационных разработок для бурения скважин, оптимизация способов пластового производства, получения углеводородов из коллекторов нетрадиционного типа;

- ускорение развития сектора НГХК путем увеличения глубины нефтепереработки, выпуска качественной продукции для сбыта на внутреннем и внешнем рынках;

- модернизация производства в отраслях химии и нефтехимии НГХК в Татарстане, укрепление позиций на российском и международном рынках;

- создание предпосылок для вклада инноваций в процессы оптимизации и улучшения НГХК Татарстана, вовлечение в научную деятельность большего количества специалистов;

- поиск выгодных и стабильных взаимоотношений организаций НГХК с другими направлениями в Татарстане и других регионах РФ, в первую очередь с машиностроительными предприятиями, строительной сферой, дорожным и сельским хозяйством, легкой промышленностью;

- постепенный перевод предприятий НГХК на энергосберегающие и ресурсосберегающие технологии, способствующие минимизации воздействия отрицательных факторов на окружающую среду и целостность при условии повышения эффективности хозяйственного производства;

- повышение скорости развития малого и среднего бизнеса НГХК в направлениях, пользующихся спросом среди представителей современного общества, активное вовлечение малых предприятий в процесс выравнивания социально-экономических показателей в районах Республики, а также увеличение объема переработанных полимеров и других нефтехимических продуктов до 30%;

- формирование и становление сплоченных профессиональных коллективов, нацеленных на результат, заинтересованных в экономической стабильности страны.

Перспективы среднесрочного развития традиционных направлений нефтегазохимического комплекса Татарстана

Нефтедобывающая отрасль в Татарстане обладает большими минерально-сырьевыми запасами, образующими предпосылки для повышения конкурентоспособности в долгосрочной перспективе региона, позволяющими вывести экономическое положение на новый уровень. Ключевым ресурсом государства является нефть.

Татарстан входит в число старейших регионов по добыче нефти на территории России: активное освоение нефтяных ресурсов началось более 60 лет назад, а в 2007 году общие показатели добычи превысили 3 млрд. тонн. Татарстан находится на втором месте по добыче нефти в России.

Для обеспечения стабильного развития нефтегазохимического комплекса необходимо наличие сырьевых ресурсов в достаточном объеме, а для обеспечения сырьевой базы нужно повысить эффективность добычи не только на территории Татарстана, так и за ее пределами.

Развитие нефтедобывающего сектора в Татарстане нацелено на стабилизацию экономического состояния региона в долгосрочной перспективе и повышения объема добычи ископаемых природного происхождения для повышения уровня жизни граждан.

Принимая во внимание истощение запасов природного углеводорода, очень важно не потерять конкурентные преимущества отрасли посредством оптимизации хозяйственной производительности и рационализации расходования, улучшения новых операций в рамках сбыта, инвестирования и производства. Также необходимо уделить внимание разработке

эффективных мощностей по нефтепереработке, обеспечить диверсификацию бизнес-сегментов.

Для развития нефтедобычи необходимо выполнить ряд задач:

1. Обеспечить устойчивое повышение эффективности добычи нефтяных ресурсов и попутных нефтяных газов (ПНГ) на территории Республики Татарстан, а также прирост запасов и добычи сырья за пределами Республики.

2. Увеличение отдачи нефти на несколько процентов путем использования инновационных методик для повышения пластовой отдачи, включая работу с химическими реагентами.

3. Расширение запасов углеводородов в Татарстане путем исследования битумов, поиска и анализа территориальных перспектив, выявление нетрадиционных минералов.

4. Активное введение инновационных возможностей и формирование конкурентоспособности за счет бесперебойной разработки и изучения научно-технических новинок в сфере геологии, разведке, открытия новых месторождений битума, оптимизации нефтеотдачи и удержание стабильного расходования материальных ресурсов.

5. Формирование условий для прироста инвестиций и повышение привлекательности местных компаний по нефтепереработке на рынках при условии ужесточения конкуренции, привлечение капитала для долгосрочного развития.

6. Обеспечение экологичности развития направления с целью снижения негативного влияния технологических процессов на окружающую среду.

7. Повышение социальной ответственности и безопасности персонала, работающего в рассматриваемой отрасли, обучение молодых специалистов.

К основным факторам, определяющим перспективы развития добычи нефти, можем отнести следующие:

- разведанная сырьевая база;
- стоимость ресурса на международном рынке;
- привлечение инвестиций в геологию и добычу;
- способность минимизации издержек путем проведения научно-технических мероприятий;
- режим налогообложения;
- расширение инфраструктуры, способствующей открытию доступа нефтяных предприятий к функционирующим средствам транспортировки углеводорода, энергетическим источникам.

Прирост ресурсов и оптимизация добычи, рационализация использования природных месторождений может быть достигнута за счет следующих мероприятий:

- реализация стратегического плана, разработанного нефтяными производствами Татарстана;
- обеспечение инновационными разработками комплекса, специализирующегося на добыче нефти.

Государственное стимулирование нефтяной промышленности

Для выполнения стратегических задач в данном направлении предполагается проведение ряда мероприятий:

- реализация инвестиционных планов, обещающих высокую эффективность;
- активное применение оставшихся месторождений, внедрение новые технологии нефтедобычи, направленные на извлечение пласта;

- повышение интенсивности поисково-разведочных мероприятий на новых территориях действующих регионов;
- увеличение сбора и последующая обработка (утилизация) автономными нефтяными предприятиями ПНГ.

Внедрение инновационных возможностей в рамках добычи нефти в Татарстане

Принимая во внимание все существующие нюансы и сложности в рамках добычи нефти, разработка новых возможностей и научных проектов встает на первый план. В первую очередь, следует уделить внимание поиску технологий для повышения добычи, а также разработка методов для снижения расходов.

Обеспечение прироста добычи нефти требует применения прогрессивных методов увеличения нефтеотдачи. На смену вторичным методам (методам заводнения) должны прийти третичные и четвертичные.

К перспективным направлениям можно отнести применение нано- и биотехнологий в нефтедобыче, включая позднюю стадию разработки месторождений.

Важным аспектом инновационного развития нефтедобычи является внедрение эффективных технологий и облагораживание природных битумов. Для этого нужно продолжить проведение комплекса научно-исследовательских и опытно-промышленных работ, направленных на поиск эффективных решений по разведке, добыче и переработке природных битумов в Татарстане. Другим перспективным инновационным направлением считается внедрение в деятельность предприятий новых наукоемких разработок в области сбора и переработки попутных нефтяных газов. Это позволит расширить сырьевую базу нефтехимических предприятий при условии сохранности природной среды.

Список источников

1. Андрианов В. План VS стратегия // Нефтегазовая вертикаль, 2017, № 5, с. 56-60.
2. Арутюнов В.С. Газохимия как альтернатива экспорту сырья // Нефтегазовая вертикаль, 2016, № 11, с. 54-58.
3. Брагинский О.Б. Исследование состояния и перспектив направлений переработки нефти и газа, нефти и газохимии в РФ. 2018г.
4. Брагинский О.Б. Мировая нефтехимическая промышленность. – М.: Наука, 2019, 556 с.
5. Миловидов К.Н. Экономика мировой нефтяной промышленности. - М.: РГУ нефти и газа им Губкина, 2018.

GOALS AND KEY PRIORITIES FOR THE DEVELOPMENT OF THE PETROCHEMICAL COMPLEX IN THE REPUBLIC OF TATARSTAN

Saubanov A.G.

The article discusses the main goals and priorities of the development of the petrochemical complex of the Republic of Tatarstan, as well as the prospects for the mid-term development of the traditional directions of the petrochemical complex of Tatarstan.

Keywords: petrochemical industry; raw materials; sector; petroleum products; oil.

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ: МЕТОДОЛОГИЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ

Саубанова А.И.

Центр перспективных экономических исследований Академии наук РТ

В статье рассмотрена методология стратегического прогнозирования региональной экономической системой, проанализированы этапы исследования поиска и ранжирования сложностей экономического роста; описаны инновационные разработки в составлении прогноза регионального развития.

Ключевые слова: стратегическое прогнозирование; методология; ранжирование; экономический рост; региональное развитие.

Стратегическое планирование регионального развития включает ряд мероприятий, направленных на поиск эффективных источников для улучшения экономического состояния в регионе. Для достижения поставленных задач необходимо улучшение материального благосостояния населения, а также обеспечение личностного развития местных жителей.

Разработка стратегии для региона представляет собой сложную научно-практическую задачу, для решения которой необходима сплоченность органов регионального управления, а также профильных специалистов в данной отрасли.

Если рассматривать регион как объект управленческой стратегии, его можно определить как совокупность шести тесно связанных макроподсистем:

- хозяйственная деятельность, включающая все элементы ее инфраструктуры;
- сфера производства, включающая все направления материального производства (за исключением АПК), специализирующиеся на производстве валовой региональной продукции;
- агропромышленные предприятия, в частности сельское хозяйство и лесничество, территория и ресурсы природного происхождения, рассматриваемые как источник благосостояния региона;
- социальная среда, включающая все воспроизводственные отрасли, а также духовное развитие местных жителей;
- финансово-экономический сектор, обеспечивающий пропорции в рамках макроэкономики, пути финансовых связей между отраслями в форме регионального бюджета;
- сфера управления, представляющая собой федеральные, региональные и муниципальные управленческие инстанции в совокупности.

Поиск и ранжирование сложностей экономического роста также представляет собой сложную задачу научного масштаба, для решения которых требуется системный анализ.

На первом месте стоит определение глобальных проблем в рамках вышеперечисленных макроподсистем, которые, в свою очередь, содержат проблемы локального уровня.

На втором этапе эксперты анализируют выявленные глобальные и локальные проблемы. Для этого в работу вовлекаются:

- руководители административных департаментов;
- депутаты, руководители муниципальных организаций;
- крупные ученые-консультанты.

В качестве концептуальной основы для поиска и ранжирования сложностей экономического роста реализуется несколько этапов исследования:

1. По результатам диагностической оценки региональных показателей составляется список глобальных факторов торможения экономического роста.

2. По каждой из проблем формируется анкета с перечнем проблем локального уровня, а их последующее ранжирование позволяет определить приоритетные направления социально-экономического роста.

3. Подготовка экономической статистики, отображающей динамику региональных показателей.

4. Группа профильных специалистов проводит ранжирование выявленных проблем. В работе принимают участие региональные руководители из различных департаментов, крупные предприятия и ученые, отвечающие за проектные разделы.

5. Группа экспертов проводит анализ региональных показателей, и путем экспертной оценки выполняет ранжирование проблем экономического развития региона.

6. Экспертные оценки обрабатываются по методу ранговой корреляции, после чего формируется список с учетом рангов важности, а глобальные проблемы оцениваются по балльной шкале.

7. Полученные результаты задействуют в Аукцион стратегических идей управления, который дает возможность разработать альтернативные пути решения и выбрать эффективные способы устранения проблем экономического развития.

Методология прогнозирования экономического регионального развития.

Прогнозирование развития социально-экономической сферы в регионе является сложной научной задачей, которую по сегодняшний день не удалось оптимизировать для принятия грамотных решений с учетом математических моделей макроэкономики. На практике органы федерального и регионального управления чаще всего руководствуются методом бюджетного планирования регионального развития, основываясь на следующие принципиальные установки:

- цели и задачи в рамках предвыборной кампании административных руководителей;
- пропорциональные значения в развитии хозяйственных отраслей;
- важность устранения провала тех экономических отраслей, которые отстают в развитии;
- социальные нормативы уровня жизни;
- достигнутые показатели в развитых регионах страны, рассматриваемых в качестве доноров;
- расходование регионального бюджета за предыдущий год;
- показатели доходности регионального бюджета;
- постановления, заявки и указы органов законодательства;
- предложения министерств региона, преимущественно в социальных направлениях;
- результаты выполнения разработанных целевых программ;
- состояние политического и общественного развития в регионе.

Составление прогноза по региональному развитию выполняется на основании следующих методов исследования:

- экономический анализ;

- системный анализ;
- статистические методы;
- целевое планирование;
- теория прогнозирования;
- экспертная оценка;
- планирование макроэкономики;
- межотраслевой баланс;
- стратегическое планирование;
- человековедение;
- теория потребностей и мотивации;
- теория принятия решений.

Инновационные разработки в составлении прогноза регионального развития:

- постановка целей регионального развития в долгосрочной перспективе, основанная на уровне материального благосостояния, а также всестороннего личностного развития для граждан;
- поиск альтернативных решений, направленных на достижение задач посредством социальных показателей и уровня жизни (по критериям);
- составление целевых программ по минимизации дисбаланса между отдельными хозяйственными отраслями, а также их экономическое обоснование;
- поиск путей научного обоснования стратегических целей, направленных на социально-экономическое развитие, а также оптимизации выполнения задач путем автоматизации процессов.

На практике прогнозы могут быть следующими:

- глобальными (50-200 лет);
- долгосрочными (25-50 лет);
- среднесрочными (5-25 лет);
- краткосрочными (от 1 года до 5 лет).

Период составления прогноза по социально-экономическому развитию определяется органами регионального управления. В современной практике чаще всего применяются краткосрочные прогнозы, которые составляются на период от 1 года до 5 лет в зависимости от времени проведения региональных выборов. Реализовать поставленные задачи и повысить уровень жизни за такой короткий промежуток времени довольно сложно. Таким образом, более эффективным можно считать среднесрочное прогнозирование, позволяющее фактически повысить уровень жизни для следующего поколения (до 25 лет).

На завершающих этапах создания стратегии повышенное внимание уделяют:

1. Расчету потребности в обеспечении ресурсами и капиталом. Отталкиваясь от составленной стратегии, рассчитываются необходимые объемы ресурсов (включая материальные, человеческие, технические, энергетические). Потребность в инвестировании рассчитывается на основании финансовых показателей.

2. Формирование сметы по доходам/расходам (бюджет). Составление прогноза развития социально-экономических показателей и расчет необходимого объема ресурсов служат в качестве научной базы планирования регионального бюджета в среднесрочной перспективе. Данный процесс должен основываться на экономико-математической модели рационализации расходования бюджетных средств с учетом показателей качества жизни граждан.

3. Определение целевых программ комплексного развития. Это основная часть стратегии и важнейшее средство реализации поставленных задач в установленный период. По завершению разработки стратегии, необходимо предусмотреть общественную плановую экспертизу при участии административных органов, ученых, населения и СМИ.

4. Результаты экспертизы принимаются во внимание при доработке и корректировке разработанного плана, после чего он передается на рассмотрение законодательному органу (Собранию, Комитету, Думе).

Список источников

1. Аксенова М.А. Инструментарно-методический аппарат стратегического управления экономикой региона: кластерный подход // Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. – Тамбов, 2017. – Вып. 5 (49). – С. 232.

2. Баранчев В. Стратегический анализ: технология, инструменты, организация // Проблемы теории и практики управления. – 2018. – № 5. – С. 85.

3. Блауберг И.В. Проблема целостности и системный подход. – М., 2018. – С. 189.

4. Меньщикова В.И. Управление социально-экономическим развитием региона: Стратегический вектор // Вестник Тамбовского университета. – 2019. – № 10. – С. 399–400.

**REGIONAL ECONOMIC DEVELOPMENT STRATEGY: FORECASTING
METHODOLOGY.**

Saubanova A.I.

The article considers the methodology of strategic forecasting by the regional economic system, analyzes the stages of research, search and ranking of the difficulties of economic growth; describes innovative developments in the preparation of a forecast of regional development.

Keywords: strategic forecasting; methodology; ranging; the economic growth; regional development.

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Ионова Я.А.

Севастопольской государственной университет, Севастополь

В работе анализируется современное развитие института регистрации в механизме государственного регулирования. Раскрываются проблемы правового регулирования государственной регистрации юридических лиц. Также предложены варианты решения задачи со стороны государственного регулирования без ущерба для самого юридического лица.

Государственная регистрация – это упорядочение системы государственного контроля и регулирования экономики и хозяйственной деятельности страны. Исследование государственной регистрации юридических лиц в Российской Федерации обусловлено осмыслением накопленного практического, а также научно-теоретического опыта и применением его в целях совершенствования процедуры государственной регистрации юридических лиц.

Ключевые слова: регистрация, юридические лица, пробелы, эффективность, индивидуальные предприниматели, метод административно-правового регулирования.

Актуальным направлением научного поиска в области рассматриваемой темы является повышение эффективности деятельности ФНС России по обеспечению единого правового пространства, созданию условий для регистрации субъектов предпринимательской деятельности с применением современных информационных технологий. Между тем, законодательство о регистрации коммерческих организаций является несовершенным.

Основными нормативными актами, регламентирующими порядок образования и государственной регистрации юридических лиц, являются: Гражданский кодекс РФ и Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».

В соответствии с этими нормативными актами государственная регистрация должна осуществляться в срок не более пяти рабочих дней со дня предоставления документов в регистрирующий орган по месту нахождения постоянно действующего исполнительного органа, указанного учредителями в заявлении о государственной регистрации, а в случае отсутствия такого исполнительного органа – по месту нахождения иного органа или лица, имеющих право действовать от имени юридического лица без доверенности.

По мнению Евдокимова А.Б., регистрация представляет собой урегулированную нормами административно-процессуального права деятельность органов исполнительной власти, в ходе которой решаются вопросы официального признания законности существования определенных материальных объектов и юридических фактов [9].

Еще более расширительно рассматривают регистрацию Добров, А.Н., который считает, что к государственной регистрации следует относить деятельность не только регистрирующих органов по рассмотрению конкретных документов, но и государства по организации системы государственной регистрации, установлению принципов ее осуществления, методов защиты и отражения информации, а также процедуры по предоставлению сведений о зарегистрированных правах [8].

Государственная регистрация юридических лиц порождает обязанность организации соблюдать законодательство о налогах и сборах, сдавать своевременно отчетность, соблюдать

антимонопольное и гражданское законодательство. Контролирующие органы со своей стороны получают право контроля и надзора за вновь зарегистрированным юридическим лицом,

могут привлекать к различным видам ответственности. Таким образом, юридический характер государственной регистрации проявляется в возникновении взаимных прав и обязанностей субъектов правоотношений. Однако стоит отличать данную регистрацию от регистрации, которая не имеет правоустанавливающего характера [4]

Государственная регистрация, как справедливо отмечает Семенуха Т.Б., направлена на решение двух задач – правоустановительной и правоохранительной [12]. Первая предполагает, что путем официальной фиксации определенных фактов органы государства создают условия, обеспечивающие гражданам возможность реализации принадлежащих им прав.

Вторая «означает осуществление административного надзора за законностью регистрируемых действий и фактов».

Так, посредством регистрационного учета обеспечиваются конституционные права граждан РФ на свободу передвижения и выбор места жительства, на создание общественных объединений, на частную собственность, в том числе на орудия и средства производства, и др. Регистрация автотранспортных средств позволяет обеспечить не только их учет, но и надзор за соответствием конструкции, технического состояния и оборудования установленным требованиям безопасности; благодаря ей осуществляется противодействие правонарушениям, связанным с использованием транспортных средств.

Но несмотря на то, что на настоящий момент внесено достаточно изменений по оптимизации процедуры создания юридических лиц, по-прежнему остаются проблемы. Проанализировав современное состояние регистрации юридического лица в Российской Федерации, можно выделить два вида проблем в этой области: технические и организационные.

К организационным проблемам относятся следующие пункты:

1. Точность сведений о месте нахождения юридического лица;
2. Порядок возврата государственной пошлины при отказе в регистрации юридического лица;
3. Органы, которые имеют полномочия на заверение подписи заявителя;
4. Создание юридического лица с тождественными названиями.

К техническим проблемам, относят такие пункты, как:

1. Вопросы по заполнению заявлений, а именно информации об учредителях;
2. Оформление документов, необходимых для создания юридического лица.

Также отметим, что важной проблемой является отсутствие нормативной базы о регистрации юридического лица в режиме онлайн. Несмотря на то, что электронный сервис взаимодействия между обществом и государством «Госуслуги» сформирован. Электронное взаимодействие по созданию юридических лиц было налажено лишь в двух городах федерального значения, и то с помощью нотариусов.

Таким образом, в качестве решения проблем предлагаются следующие мероприятия по совершенствованию национального регулирования в сфере регистрации юридических лиц:

1. Введение законного требования о запрете регистрации идентичных названий юридических лиц путем внесения правки в соответствующий законодательный акт.
2. Для сокращения злоупотреблений необходимо принять правки по формированию перехода на электронные системы оказания государственных услуг по созданию юридических

лиц. Причем технической особенностью должна стать возможность автоматическая проверка в базе на уникальность, запрещенные названия, а также выявление иных ограничений, связанных с заявителем.

Следует отметить, что законодательство, регламентирующее порядок регистрации юридических лиц, во многом несовершенно и делает

регулирование рассматриваемых отношений малоэффективным. Совершенствование законодательства будет способствовать повышению правовой защиты конституционных прав и обязанностей граждан и организаций.

Список источников

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 14.03.2020 № 1-ФКЗ) // Сборник законов РФ. – 14.03.2020. – № 31. – Ст. 4398.

2. ФКЗ РФ «О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов Республики Крым и города федерального значения Севастополя» от 21 марта 2014 г. № 6-ФКЗ

3. Федеральный закон "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" от 08.08.2001 N 129-ФЗ (от 30.12.2021 №492-ФЗ)

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021) // Российская газета, № 238-239, 08.12.1994.

5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ (ред. от 28.06.2021) // Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, № 5, ст. 410. (с изм. и доп.)

6. Марков П.А. Реорганизация коммерческих организаций: проблемы теории и практики: монография. М.: Норма, Инфра-М, 2018-245 с.

7. Марков Г.Н. Создание, реорганизация, ликвидация юридического лица. 2-е изд. СПб.: Альфа, 2019- 234 с.

8. Добров, А.Н. Институт регистрации в административном праве: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.14 / Добров Алексей Николаевич. – М., 2019. – 26 с

9. Евдокимова А.Б. Регистрация юридического лица по законодательству РФ // Проблемы науки. 2019. №8 (44). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/registratsiya-yuridicheskogo-litsa-po-zakonodatelstvu-rf> (дата обращения: 26.03.2022).

10. Самсонов Д. А. Актуальные проблемы регистрации юридического лица // Actual science. – 2016. – № 11. – С. 249–250.

11. Януш Я.Е. Проблемы правового регулирования административных процедур (на примере реализации государственной услуги по регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей) // Сибирский юридический вестник. 2017. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-pravovogo-regulirovaniya-administrativnyh-protsedurn-na-primere-realizatsii-gosudarstvennoy-uslugi-po-registratsii> (дата обращения: 26.03.2022).

12. Семенуха Т.Б. Влияние государственной регистрации на гражданско-правовые договоры // Вестник СГЮА. 2022. №1 (144). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-gosudarstvennoy-registratsii-na-grazhdansko-pravovye-dogovory> (дата обращения: 26.03.2022)

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF STATE REGISTRATION OF LEGAL ENTITIES

Ionova Ya.

Sevastopol State University, Sevastopol

The paper analyzes the modern development of the institute of registration in the mechanism of state regulation. The problems of legal regulation of state registration of legal entities are revealed. Also, options for solving the problem from the side of state regulation are proposed without prejudice to the legal entity itself. State registration is the streamlining of the system of state control and regulation of the economy and economic activity of the country. The study of the state registration of legal entities in the Russian Federation is due to the understanding of the accumulated practical, as well as scientific and theoretical experience and its application in order to improve the procedure for state registration of legal entities.

Keywords: registration, legal entities, gaps, efficiency, individual entrepreneurs, method of administrative and legal regulation.

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОЗНАНИЯ КАК ФОРМЫ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ И СПОСОБЫ ИХ УСТРАНЕНИЯ

Шутова А.М.

Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (ПКУ), Москва

В научной статье выделяются основные проблемы, возникающие на стадии дознания. Обосновывается необходимость изучения процессов, связанных с развитием, изменением, усовершенствованием дознания как самостоятельной формы расследования преступлений. Предлагаются способы устранения проблем дознания как формы предварительного расследования.

Ключевые слова: предварительное расследование, дознание, уголовный процесс.

Институт дознания помогает решать важнейшие задачи государства в сфере обеспечения общественной безопасности, охраны общественного порядка, защиты прав и свобод лиц, пострадавших от преступлений. В настоящее время законодательная практика идет по пути сохранения и расширения концепции дознания, появляются отдельные формы производства дознания, вносятся изменения в уголовно процессуальный кодекс. В тоже время возникает множество споров и вопросов относительно эффективности, целесообразности и самого процесса дознания, его особой роли в борьбе с преступностью.

Подобная ситуация сложилась вследствие того, что несмотря на долгий исторический процесс развития правовых норм, регулирующих производство дознания, правоприменительная практика свидетельствует о наличии множества проблем, отражающихся на результатах деятельности органов дознания и предварительного следствия. Издание законов, дополняющих уголовно-процессуальный кодекс в части правоохранительной деятельности органов предварительного расследования, позволило разрешить только некоторые вопросы досудебного производства. Многие положения действующего уголовно-процессуального законодательства Российской Федерации по-прежнему вызывают негативные оценки со стороны учёных и правоприменителей, в том числе и те нормы, которые регулируют правоотношения, возникающие в ходе предварительного расследования по уголовным делам.

Стоит отметить о влиянии Федеральных законов Российской Федерации от 5 июня 2007 г. № 87-ФЗ, от 6 июня 2007 г. № 90-ФЗ и от 24 июля 2007г. № 214-ФЗ, от 30.12.2015 № 440-ФЗ, которые стали наиболее эффективными для правоприменительной деятельности. Были увеличены сроки производства дознания, введены новые субъекты судопроизводства – начальник подразделения дознания и начальник органа дознания, конкретизирована возможность окончания производства дознания в предусмотренные для него сроки и т.д. Эти изменения благоприятным образом отразились на статистических показателях расследуемых уголовных дел.

Однако многочисленные изменения, внесенные в регламентацию дознания, не решили всех вопросов, возникавших и возникающих в уголовно-процессуальной теории и практике производства дознания. Дознание еще нуждается в нормативном совершенствовании, что делает научные разработки по оптимизации предварительного расследования в форме дознания более актуальными. Множество практических вопросов, связанных с организацией деятельности дознания, остаются нерешенными или вызывают разногласия у правоприменителей.

Для того чтобы найти эффективные способы решения подобных проблем, а также для разработки надежной системы методов организации деятельности органов дознания, решение вопросов, связанных с полномочиями участников уголовного процесса со стороны обвинения в ходе производства дознания, детальное изучение стадий производства предварительного расследования в форме дознания. С учетом применения права на практике, требуется также совершенствование органа дознания в Российской Федерации, ведь именно на него возложен наибольший объем уголовно-процессуальной деятельности.

Необходимость оптимального выбора процессуальной формы производства по уголовным делам в соответствии со спецификой и общественной значимостью совершенного преступления в современном отечественном уголовном процессе требует поиска наиболее эффективных форм предварительного расследования преступлений. Именно по этим причинам более широкое рассмотрение данного вопроса придает актуальность данной проблеме.

Количество уголовных дел, расследование по которым производится в форме дознания, достаточно велико. Так, по данным МВД РФ, в январе-июле 2021 г. расследование в форме дознания проводилось по 625 тыс. уголовных дел, что составило 47% от общего их числа. При этом было раскрыто 425 тыс. преступлений, по которым производство предварительного следствия необязательно (+6,3% по сравнению с 2020 г.) [4]. Данные показатели указывают о необходимости использования дознания как упрощенной формы предварительного расследования.

В качестве основных проблем дознания как формы предварительного расследования, необходимо выделить:

1. Правила, установленные законодателем для производства предварительного следствия, также частично распространяются и на производство дознания в сокращенной форме.

Глава 32.1 УПК РФ обладает юридическим приоритетом перед нормами главы 32 УПК РФ в части, которая касается исключения из общих правил производства предварительного расследования в форме дознания по уголовным делам, производство предварительного следствия по которым не является обязательным требованием. В главе 32 УПК РФ содержится 6 статей (223, 223.1, 223.2, 224, 225, 226), которыми регламентируется порядок дознания, уведомления о подозрении в совершении преступления, сроки дознания, основания и порядок производства дознания группой дознавателей, особенности избрания меры пресечения в виде заключения под стражу при производстве расследования в форме дознания, круг вопросов, связанных с составлением дознавателем обвинительного акта как итогового документа по уголовному делу, и полномочия прокурора по уголовному делу, поступившему к нему с обвинительным актом. В ч. 1 ст. 223 УПК РФ («Порядок и сроки дознания»), указано, что предварительное расследование в форме дознания производится в порядке, установленном гл. 21, 22 и 24-29 УПК РФ, с изъятиями, предусмотренными гл. 32 УПК РФ.

Определение объема исключений из общего правила должно исходить из изъятий, установленных не только главой 32.1 УПК РФ («Дознание в сокращенной форме»), но и главой 32 УПК РФ («Дознание»). Это позволит нивелировать обозначенную проблему.

2. Дознание по очевидным преступлениям предусматривает дифференцированный объем обстоятельств, которые подлежат доказыванию. Положения специальной нормы, определяющей усеченный предмет доказывания по уголовным делам (установлено в ст.226.5 УПК РФ), расследуемым в порядке, что предусмотрен гл. 32.1 УПК РФ, нельзя применять без

установления исключения в общей норме, предусмотренной ст. 73 УПК РФ, в которой определяется перечень обстоятельств, подлежащих доказыванию.

Устранить имеющиеся коллизии правовых норм можно при помощи внесения изменений в общую часть УПК РФ. Для этого необходимо дополнить ч. 1 ст. 73 УПК РФ после слов «При производстве по уголовному делу», словосочетанием: «за исключением производства предварительного расследования в порядке, предусмотренном главой 32.1 настоящего Кодекса».

Такое изменение отвечает задаче по реформированию порядка досудебного уголовного судопроизводства и формированию дознания по очевидным преступлениям, как самостоятельной формы предварительного расследования. При производстве дознания в сокращенной форме сужается предмет доказывания: доказательств должно быть достаточно для установления события преступления, характера и размера причиненного им вреда, а также виновности лица в совершении преступления.

3. Проблемы процессуальной деятельности органов дознания.

Приоритетом развития уголовно-процессуального права является реализация основополагающих принципов уголовного судопроизводства, направленных на защиту прав и свобод человека и гражданина. Необходима разработка правовых механизмов, предусматривающих эффективное применение уголовно-процессуального закона, в целях быстрого и полного раскрытия преступлений, установления виновных лиц и привлечения их к ответственности, справедливого судебного разбирательства.

Порядок производства дознания, установленный законом, должен в полной мере обеспечивать защиту от необоснованного обвинения и осуждения, от незаконных ограничений прав и свобод личности, предупреждать совершение преступлений, формировать уважительное отношение к праву и правоохранительным органам, а также способствовать укреплению принципа законности и справедливости уголовного судопроизводства. Исследование деятельности органов дознания выявило ряд процессуальных проблем, требующих законодательного решения.

Анализ уголовных дел показывает, что крайне редко в уголовных делах, находящихся в производстве дознавателей, встречаются письменные указания начальников органа дознания, подразделения дознания и прокурора. В итоге их роль по уголовным делам проследить практически невозможно, хотя такие указания предусмотрены УПК РФ и носят процессуальный характер, соответственно, они должны приобщаться к уголовному делу.

Обязательное приобщение к материалам уголовного дела письменных указаний начальника органа дознания, начальника подразделения дознания и прокурора позволит проследить эффективность процессуального контроля со стороны руководителей, а также прокурорский надзор процессуальной деятельности дознавателей.

4. Одной из основных проблем процессуального характера является недостаточность квалификации лиц, производящих дознание. В связи с этим отмечается ухудшение качества расследуемых уголовных дел, допущение ошибок при производстве действий процессуального характера.

Проведение периодических занятий по основным направлениям деятельности органов дознания и лиц, производящих дознание, с целью роста уровня юридической грамотности и профессиональных навыков сотрудников.

5. Еще одна проблема состоит в том, что дознаватель, в ходе выполнения своих служебных обязанностей, должен направлять уголовные дела в суд, включая те, которые еще на стадии производства дознания не имеют перспективы для вынесения приговора, т.е. дела,

которые должны будут быть прекращены по нереабилитирующим основаниям. К таким основаниям относятся: истечение сроков давности уголовного преследования; смерть подозреваемого или обвиняемого; прекращение уголовного дела вследствие принятия акта амнистии; наличие в отношении подозреваемого или обвиняемого, вступившего в законную силу приговора по тому же обвинению либо определения суда или постановления судьи о прекращении уголовного дела по тому же обвинению.

Необходимо внести изменения в нормативные акты Министерства Внутренних дел РФ, в соответствии с которыми сотрудники правоохранительных органов не будут направлять подобные дела в суд. Наделив органы дознания возможностью самостоятельного прекращения уголовных дел, удастся избежать дополнительных процессуальных издержек.

6. Отсутствие определения «сокращенная форма дознания», а также четкого перечня следственных действий и объема исчерпывающих доказательств, в полной мере доказывающих вину подозреваемого в совершении преступления. Если показания свидетелей, доказательства и обстоятельства не были оспорены или поставлены под сомнения, фактически процессуальные действия дознавателя при производстве дознания в сокращенной форме ограничиваются допросом подозреваемого и фиксацией его признания своей вины в совершении преступления. В случае если подозреваемый в ходе судебного заседания отказался от своих показаний, и в материалах уголовного дела отсутствуют доказательства, в полной мере подтверждающие его виновность, суд вынесет решение о возвращении уголовного дела в орган дознания для проведения дознания в общем порядке.

Для того чтобы избежать возникновения данной проблемы, факт совершения преступления подозреваемым должен быть доказан в полном объеме.

7. Спорным моментом является и право потерпевшего на заявление ходатайства о прекращении производства дознания в сокращенной форме и о продолжении производства дознания в общем порядке на любом этапе производства дознания до момента удаления суда в совещательную комнату для постановления приговора. В таком случае сроки производства дознания по уголовному делу увеличиваются, что влечет излишнюю загруженность дознавателей и дополнительные процессуальные издержки.

Между тем, дознаватель может провести дознание в порядке, который предусмотрен в гл. 32 УПК РФ, но в более короткие сроки. При этом дознаватель не будет процессуально зависим от возможного злоупотребления подозреваемым, обвиняемым своим правом на заявление ходатайства о прекращении производства дознания в сокращенной форме, в случае принятия ранее решения о производстве такого дознания.

Кроме того, не совсем верно считать производство дознания в сокращенной форме, ориентируясь только на сроки производства предварительного расследования. Как известно, срок производства дознания составляет 30 суток со дня возбуждения уголовного дела, а срок производства дознания в сокращенной форме составляет 15 суток с момента вынесения постановления о производстве дознания в сокращенной форме, которое должно быть вынесено не позднее 24 часов с момента поступления ходатайства о производстве дознания в сокращенной форме. При этом его можно продлить на 5 суток, однако нужно учитывать, что подозреваемый может заявить указанное ходатайство в срок не позднее 2 суток с момента разъяснения права на его заявление. Этот момент совпадает по времени с первым допросом подозреваемого. В результате, срок дознания в сокращенной форме может достигать до 23 суток с момента первого допроса подозреваемого, а с момента возбуждения уголовного дела и принятия дознавателем его к своему производству и до первого допроса подозреваемого может пройти значительный период времени, который не урегулирован законодательством.

Получается, что заявленное в законе уменьшение срока производства дознания в сокращенной форме не совсем соответствует действительности на практике.

Должны устанавливаться конкретные сроки для принятия решения и возражения потерпевшим против производства дознания в сокращенной форме до момента начала такого производства, с обязательным разъяснением потерпевшему порядка производства дознания в сокращенной форме и возможностью оспаривания доказательств и показаний, собранных в процессе производства дознания.

Таким образом, уголовно-процессуальное законодательство РФ нуждается в совершенствовании норм, регулирующих деятельность органов предварительного расследования преступления, что позволит устранить недостатки при производстве дознания, разрешить спорные вопросы правоприменительной деятельности.

Список источников

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 30.12.2021). – URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 28.02.2022).

2. Долгов А.М. Дознание как форма предварительного расследования: дис. канд. юрид. наук: 12.00.09. – Краснодар, 2016. – 222 с.

3. Раджабов Ш.Р., Абдурахманова П.М. Актуальные проблемы предварительного расследования / Ш.Р. Раджабов, П.М. Абдурахманова // Проблемы науки. – 2019. – №10 (46). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-predvaritelnogo-rassledovaniya-1> (дата обращения: 18.03.2022).

4. О результатах и основных направлениях деятельности Министерства внутренних дел Российской Федерации / Официальный сайт МВД РФ. – URL: <https://мвд.рф/dejatelnost/results> (дата обращения 18.03.2022).

The scientific article highlights the main problems that arise at the stage of inquiry. The necessity of studying the processes associated with the development, change, improvement of inquiry as an independent form of crime investigation is substantiated. The ways to eliminate the problems of inquiry as a form of preliminary investigation are proposed.

Keywords: preliminary investigation, inquiry, criminal process.

О ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО СТАТУСА СЛЕДОВАТЕЛЯ - КРИМИНАЛИСТА

Игнатова Ю.А., Бартенева Е.О., Давыдова К.М.

Саратовская государственная юридическая академия, Саратов

В данной статье проводится разграничение процессуального статуса и функций следователя-криминалиста и прокурора-криминалиста, а также анализ норм Уголовно-процессуального кодекса РФ, ведомственных нормативно-правовых актов Генеральной прокуратуры РФ и Следственного комитета РФ.

Ключевые слова: следователь-криминалист, уголовное судопроизводство, генеральная прокуратура, прокурор-криминалист, расследование преступлений.

Следователь-криминалист или же прокурор-криминалист? До реформы уголовного законодательства 2008 года все нынешние функции следователя-криминалиста выполнялись прокурором-криминалистом. В соответствии с положениями приказа первого заместителя Генерального прокурора РФ №6 «О мерах по организации предварительного следствия», функциональные обязанности прокурора-криминалиста прежде всего заключались в том, что прокурор-криминалист должен выезжать совместно со следователем для осмотра места происшествия с обязательным привлечением специалиста, назначать судебные экспертизы, применять технико-криминалистические средства с целью раскрытия, расследования и предупреждения преступлений. По мнению О.П. Темираева, прокурор-криминалист означает «не только специалиста в криминалистической технике, сколько знатока тактики и методик расследования различных преступлений» [1], а остальные функции его деятельности, по сути, ничем не отличались от закрепленных в ст. 211 УПК РСФСР функций прокурора.

Данный факт свидетельствует, что правовое положение прокурора-криминалиста содержало очевидные пробелы, что не позволяло однозначно толковать его права и обязанности. В связи с этим принимаются новые изменения в УПК РФ, внесенные ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 21 ноября 2008 года, вводится понятие «следователь-криминалист» и это имеет практический успех, потому что позволяет данному должностному лицу производить расследование по уголовному делу и отдельные следственные действия. Произошло не просто переименование должности «прокурор-криминалист», а появление нового понятия с сохранением предыдущего. Это позволяет разделить между данными должностными лицами функции по участию в расследовании уголовных дел и организационные и аналитические функции. По нашему мнению, функциональные обязанности следователя-криминалиста еще нуждаются в конкретизации, поскольку они должны отличаться от функциональных обязанностей следователя. Для них могут быть созданы специальные криминалистические методики расследования преступлений, совершенных в условиях неочевидности. При этом акцент должен быть смещен на эффективное взаимодействие с экспертными учреждениями при расследовании преступлений.

И.П. Пилюшин высказывает необходимость включения в перечень субъектов уголовного процесса и следователя-криминалиста: «В заключение хотелось бы отметить, что появление такого участника уголовного процесса, как следователь-криминалист, вполне закономерно, поскольку данный субъект призван заполнить вакуум, образовавшийся в сфере контрольно-надзорной деятельности за исполнением законов на предварительном следствии

и руководства расследованием уголовных дел. В Следственном комитете при прокуратуре РФ данная проблема, возможно, будет решена за счет ротации кадров» [2].

Должность следователя-криминалиста введена в штатное расписание только в управлении (отделы) криминалистики региональных управления и центрального аппарата Следственного Комитета Российской Федерации на основании Приказа председателя Следственного Комитета РФ № 124 от 11 августа 2011 года «Об организации работы следователей-криминалистов в системе Следственного комитета РФ». Данным актом Председатель СК России следователя-криминалиста наделяет организационными и процессуальными функциями: организационные (осуществление криминалистической деятельности; внедрение достижений науки, техники, положительного опыта, разработка методики и тактики расследования преступлений) и процессуальные функции (по письменному поручению руководителя следственного органа следователь-криминалист вправе: производить прием, регистрацию и проверку сообщений о преступлении; участвовать в производстве осмотров места происшествия, трупа, предметов и документов; и др.). Указанные процессуальные функции соответствуют содержанию п. 40.1 ст. 5 УПК РФ.

Однако, на данный момент существуют некоторые сложности в определении статуса следователя-криминалиста и его полномочий. Например, в действующем Федеральном законе "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" от 31.05.2001 N 73-ФЗ следователь-криминалист не относится к органам или лицам, имеющим право назначать судебную экспертизу. Если следователь-криминалист согласно п. 40.1 ст. 5 УПК РФ уполномочен осуществлять предварительное следствие, при этом не обладает процессуальным статусом следователя, то на каком основании он может принимать процессуальное решение о назначении судебной экспертизы по делу? Напрашивается вывод, что следователь - криминалист не является самостоятельным субъектом досудебного судопроизводства [3].

В этой связи представляется целесообразным отнесение должности следователя-криминалиста к подразделениям ОВД, в полномочия которых входит расследование преступлений. Необходимо обеспечить подготовку таких специалистов, в результате которой каждый должен сдать квалифицированный экзамен, допускающий к работе, поскольку спектр направлений следователя – криминалиста намного уже, чем у следователя и необходимы именно глубокие знания в сфере криминалистики. Также следует разработать методики, учитывающие криминалистическую специфику деятельности.

Учитывая важность фигуры следователя-криминалиста, следует отметить необходимость включения его в перечень участников уголовного судопроизводства посредством внесения в главу 6 УПК РФ отдельной статьи, определяющей процессуальный статус и полномочия следователя-криминалиста [4]. Это вызвано несколькими расплывчатыми формулировками статей уголовного процессуального законодательства: во-первых, несмотря на то, что следователь-криминалист имеет право осуществлять предварительное следствие, в УПК РФ не предусмотрено делегирование руководителем следственного органа полномочий, указанных в ст. 38 УПК РФ. Во-вторых, в полномочиях руководителя следственного органа предписано, что производство предварительного следствия может быть поручено одному или нескольким следователям, но ст. 39 УПК РФ не предусматривает возможность поручать производство предварительного следствия следователю – криминалисту, что является противоречием общим положениям ст. 5 УПК РФ. Таким образом, следует прописать в статье, определяющей полномочия РСО наречие «наряду», позволяющее и следователю – криминалисту осуществлять деятельность,

предусмотренную ст. 5 УПК РФ, чтобы избежать коллизий и разнобразий в правоприменении данной нормы.

Резюмируя всё вышесказанное, можно сделать вывод о том, что в настоящее время остро стоит проблема толкования норм УПК РФ в части разграничения полномочий следователя и следователя-криминалиста, в определении процессуального статуса и объёма полномочий последнего.

Список источников

1. Темираев О.П. Процессуальные полномочия следователя - криминалиста // Российский следователь. 2012. № 18. С. 24-27.
2. Пилюшин И.П. Процессуальное положение следователя-криминалиста // Рос. следователь. 2010. № 8. С. 8-10.
3. Касьянова Е.В. Следователь-криминалист как участник уголовного судопроизводства России // Уголовное право. Уголовный процесс. Криминалистика. 2013. С. 173-181.
4. Хамгоков М.М., Берова Д.М. Следователь-криминалист в уголовном процессе // Государственная служба и кадры. 2018. №2. С. 119-121.

**ON THE PROBLEM OF DETERMINING THE PROCEDURAL STATUS OF A
FORENSIC INVESTIGATOR**

Ignatova Y.A., Barteneva E.O., Davydova K.M.

Saratov State Law Academy, Saratov

This article delineates the procedural status and functions of a criminalist investigator and a criminalist prosecutor, as well as analyzes the norms of the Criminal Procedure Code of the Russian Federation, departmental normative legal acts of the Prosecutor General's Office of the Russian Federation and the Investigative Committee of the Russian Federation.

Keywords: criminalist investigator, criminal proceedings, Prosecutor General's office, criminalist prosecutor, crime investigation.

К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ СПИСКА И КОЛЛЕГИИ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ

Мартынова О.А., Хабаров А.А.

ДВФ ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия», Хабаровск

В Российской Федерации идет процесс реформирования суда с участием присяжных заседателей: от сокращения численности коллегии присяжных в судах субъектов РФ до его появления в районных судах. Но решат ли данные изменения существующие проблемы при рассмотрении уголовных дел с участием присяжных заседателей, повысится ли качество выносимого вердикта и впоследствии принимаемых судебных решений, или же необходимо выработать иные пути его модернизации, и если да, то какие будут наиболее эффективными – этот вопрос и определяет актуальность выбранной темы исследования. Ключевые слова: суд присяжных, судебная реформа, подсудность суда присяжных, присяжный заседатель.

В свете недавних реформ законодательства в институт присяжных заседателей в России были внесены существенные изменения, что стало предметом дискуссий среди многих ученых, политиков, журналистов. Необходимость реформирования суда присяжных в России назрела давно, однако нововведения не устранили всех проблем, более того породили новые трудности в осуществлении правосудия присяжными заседателями. Сегодня его сложно назвать действенным механизмом правосудия, так как суд присяжных является скорее исключением из правил, чем хорошо состоявшейся практикой. Обзор данных Судебного департамента при Верховном Суде РФ демонстрирует, что уголовные дела, рассматриваемые присяжными заседателями, не достигают и количества 1000 дел в год [1].

Отказ от системы народных заседателей и продвижение концепции суда присяжных и ее последующая реализация в российском законодательстве оставляют двоякое впечатление. Конечно, суд присяжных - неотъемлемый институт в демократическом обществе, нужный и важный, однако его реализация в российских реалиях далека от совершенства.

Хотелось бы обратить внимание на трудности при формировании списков присяжных заседателей. Проанализированная судебная практика позволяет проследить негативную тенденцию при формировании списка присяжных заседателей, да и собственно коллегии, так как в каждом случае сформировать нужное количество присяжных труднее ввиду того, что многие отказываются от возложенного на них гражданского долга, либо попадают в список присяжных будучи не соответствующими требованиям закона и т. д.

Трудности формирования коллегии присяжных заседателей можно проиллюстрировать судебной практикой Избербашского городского суда. Главой муниципального района был утвержден список кандидатов в присяжные заседатели в количестве пятисот человек. Суд пытался сформировать коллегию присяжных из данных кандидатов восемь раз, каждый раз направляя шестидесяти кандидатам приглашения в суд, однако пришедшие в суд заявляли о своем отказе участвовать в судебном процессе, либо вовсе не приходили [2]. Коллегию в составе всего 10 человек не удавалось сформировать, и по этой причине и судебный процесс затянулся. Например, в той же Великобритании с классической моделью суда присяжных, присяжный заседатель в среднем тратит около 5 дней на деятельность присяжного [3].

Причины нежелания участвовать в суде присяжных могут быть разные: кто-то боится последующего преследования со стороны подсудимого или потерпевшего; кого-то не отпускают с работы - а страх потерять работу превалирует над исполнением гражданского

долга; либо люди вовсе не заинтересованы в этом, так как за время, потраченное в участии судебного процесса, они могли заработать больше, чем получают от деятельности присяжного и т.д. Некоторые присяжные и вовсе скрывают информацию о себе, например, Свердловский областной суд во второй раз отменил оправдательный вердикт присяжных в отношении боксера Евгения Верещагина из поселка Буланаш в 120 км к северо-востоку от Екатеринбурга, обвинявшегося в причинении смерти прохожему по неосторожности. Стороне обвинения удалось отменить приговор по причине того, что двое заседателей из шести скрыли из своей биографии факты, не позволяющие им выступать в роли присяжных [4].

Стоит отметить, что сложности при формировании коллегии присяжных начались именно с момента начала работы судов присяжных в районных и приравненных к ним судах. Так, военный суд города Чита тоже не смог сформировать коллегию присяжных заседателей для рассмотрения дела о солдате-срочнике Рамиле Шамсутдинове, который обвинялся в расстреле сослуживцев в войсковой части в Забайкальском крае, сообщает пресс-служба суда. Из заявленных в списках кандидатов пятисот человек в суд прибыли 15, а после заявления мотивированных отводов осталось менее 12, что не позволяло сформировать коллегию присяжных [5].

Федеральный закон «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации» регламентирует достаточно сложную и многоуровневую систему составления списков кандидатов в присяжные заседатели. В настоящее время законом установлено несколько списков в кандидаты присяжные заседатели: списки и запасные списки, общие и запасные списки.

Исполнительно-распорядительный орган муниципального образования формирует каждые 4 года список и запасной список. Высший исполнительный орган власти субъекта на основе этих списков формирует каждые 4 года общий и запасной списки кандидатов в присяжные заседатели (включая, при необходимости, списки кандидатов в присяжные округов п.3 ст.5 ФЗ). В эти списки включается необходимое для суда количество кандидатов в присяжные заседатели.

На практике при формировании списка и запасного списка информация о кандидатах не проверяется, ввиду чего в список могут попасть и те, кто не соответствует требованиям, предъявляемым законом к присяжному.

Полагаем, что формирование списков кандидатов в период раз в 4 года длительный и для поддержания актуальной информации о кандидатах в присяжные заседатели данный срок стоит сократить как минимум в 2 раза. Мы уже и не говорим о том, что при формировании списков кандидатов в присяжные информация о них не проверяется должным образом. Закон этот момент обходит стороной, однако мы полагаем, что в законе должно быть предусмотрено, что исполнительно-распорядительный орган муниципального образования должен проверять наличие у кандидатов в присяжные заседатели как минимум наличие непогашенных судимостей и учет в психоневрологическом диспансере, путем подачи соответствующего запроса в проверяющий орган или учреждение. Аналогичной проверке надо подвергать кандидатов в присяжные, когда формируются общие и запасные списки высшим исполнительным органом государственной власти субъекта. Возможно, это и даст дополнительную нагрузку на органы, формирующие списки, однако механизм отбора кандидатов будет более эффективным. Так как случаи, когда в присяжные заседатели попадает человек, несоответствующий требованиям закона, имеются, пускай данные случаи приравниваются к «погрешностям» в общей статистике рассмотренных присяжными заседателями дел, однако они все же есть.

Полагаем, что на той стадии, когда сотрудник аппарата суда отбирает кандидатов в присяжные методом случайной выборки, то он должен дополнительно проводить работу с каждым предложенным системой ГАС «Правосудие» ПИ «Присяжные» кандидатом, направленную на выяснение отказа от участия, причин неявки, либо заинтересованности в исходе дела, что также выбивает основную работу суда (сотрудника аппарата суда) из колеи. Стоит отметить, что программный продукт ГАС «Правосудие» ПИ «Присяжные» не может учитывать всех аспектов, необходимых для подбора независимого жюри присяжных, которое должны вынести справедливый вердикт по уголовному делу. Поэтому дополнительная проверка будет кстати.

В этой связи хотелось бы обратить внимание также на способ извещения граждан включенных в предварительный список кандидатов в присяжные заседатели. Согласно ч.6 ст.326 УПК РФ не позднее чем за 7 суток до начала судебного разбирательства кандидатам в присяжные вручаются извещения с указанием даты и времени прибытия в суд. Не всегда уведомление по почтовой связи доходят до адресата. Сегодня активно развивается цифровая платформа «Госуслуги», а в связи с пандемией и вовсе люди стали осваивать и активнее пользоваться данным порталом и интернетом в целом. Полагаю, что в личном кабинете кандидата в присяжные должно прийти соответствующее извещение о прибытии в суд.

Возможно и применение смс-оповещения кандидатов в присяжные заседатели, что выглядит более эффективным, чем обычная почтовая рассылка. Мы переходим в новую цифровую эпоху, поэтому работа в этом направлении кажется нам весьма обоснованным.

Ввиду изложенного предлагаем внести следующие изменения в Федеральный закон «О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции Российской Федерации»:

- в п.1 и п.2 ст.4 слова «четыре» заменить словами «два»;
- дополнить статью 4 пунктом 5 в следующей редакции:

«Исполнительно-распорядительный орган муниципального образования и высший исполнительный орган государственной власти субъекта Российской Федерации раз в год либо в более короткие сроки по требованию председателя суда обязаны проверять и при необходимости вносить изменения и дополнения в списки кандидатов в присяжные заседатели.

Неисполнение обязанности по проверке соответствия кандидатов в присяжные заседатели требованиям, предъявляемые настоящим Федеральным законом и невнесение при необходимости соответствующих изменений и дополнений в списки кандидатов в присяжные заседатели влечет административную ответственность в соответствии со ст. 17.6.1 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях».

Мы не можем с абсолютной уверенностью утверждать, что вышеизложенные нововведения изменят тенденцию формирования списков кандидатов в присяжные заседатели и коллегию присяжных заседателей в положительную сторону, так как причины проблем формирования коллегии присяжных лежат еще глубже. Косвенной причиной можно назвать и российский менталитет. В частности, скептицизм в отношении судебной системы, правоохранительных органов, что в принципе можно оправдать правовым нигилизмом среди россиян. Полагаем, что для формирования положительного представления о суде присяжных, о том, что исполнение гражданского долга идет только на пользу обществу, стоит проводить просветительские лекции, где гражданам будут объяснять значение суда присяжных и значение участия в процессе отправления правосудия. Такие лекции могут проводиться на базе юридических университетов. Уголовно-процессуальная политика Россия не уделяет

внимание вопросу популяризации суда присяжных заседателей и стимулированию более активной явки кандидатов в присяжные.

Напоследок отметим, что в нынешней ситуации ужесточения антиковидных мер, ситуация с комплектованием списка кандидатов в присяжные и, тем более, формирование коллегии присяжных заседателей, приобретает негативные тенденции. Скептицизм людей к вакцинации, повсеместная обязательность QR-кода - все это только негативным образом сказывается на работе суда присяжных. Так, Советник Федеральной палаты адвокатов РФ Сергей Насонов пишет: «Суд присяжных и пандемия – это два взаимоисключающих явления, потому что именно суд присяжных по всем своим параметрам является наиболее сложным для реализации процесса в этот период». На этапе отбора кандидатов в коллегию присяжных в зале судебного заседания могут присутствовать 40, а то и больше человек. В подобной ситуации организовать работу суда присяжных представляется проблематичным, да и вовсе бесперспективной затеей [6]. Страны Европы и Запада активно применяли и применяют асинхронный способ отбора кандидатов. Работа судов присяжных велась дистанционно. Конечно, в российских реалиях, тяжело представить подобную картину. Но и не будем забывать, что опыт Европы и стран Запада весомей.

Таким образом, проблемы совершенствования института суда присяжных не ограничиваются правовыми вопросами, а охватывают и организационные.

Список источников

1. Обзор статистических данных о рассмотрении в Верховном Суде Российской Федерации административных, гражданских дел, дел по разрешению экономических споров, дел об административных правонарушениях и уголовных дел в 2013 - 2020 гг.// <http://www.cdep.ru/index.php?id=79> (дата обращения 02.02.21).

2. Суд присяжных: сложности в работе на примере Республики Дагестан [Электронный ресурс] URL: <https://www.ugpr.ru/article/1761-sudprisyajnyh-slojnosti-v-rabote-na-primere-respubliki-dagestan>.

3. Что не так с нашим судом присяжных / А. Н. Верещагин // Издательство «ЗаконRU»: режим доступа: <https://zakon.ru/> (дата обращения 01.09.21).

4. В Свердловской области вновь отменили оправдательный вердикт присяжных по делу боксера, на камеру избившего прохожего: Электронное периодическое издание «Новая газета» / режим доступа: <https://novayagazeta.ru/> (дата обращения 01.09.21).

5. Суд не смог набрать присяжных по делу срочника Шамсутдинова: Рекламно-информационное приложение к газете «Ведомости» / режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/> (дата обращения 01.09.21).

6. Работа ЕСПЧ и судов присяжных в пандемию: Интернет-портал Федеральной палаты адвокатов Российской Федерации / режим доступа: <https://fparf.ru/documents/> (дата обращения 01.09.21).

In the Russian Federation, the process of reforming the court with the participation of jurors is underway: from increasing the share of jurors in the courts of the constituent entities of the Russian Federation to its consideration in district courts. But whether to solve the data, change the consideration of the problem when considering criminal cases with the participation of jurors, whether the quality of the verdict will increase and subsequently make court decisions, or is it necessary to develop and find ways to review it, and if so, which ones will be the most effective - this question and decide the relevance of the chosen research topic.

Keywords: trial by jury, judicial reform, jurisdiction of the trial by jury, juror.

ПРОБЛЕМА УСТАНОВЛЕНИЯ ЛИЧНОГО ИНТЕРЕСА ПРИ НЕИСПОЛНЕНИИ ОБЯЗАННОСТЕЙ НАЛОГОВОГО АГЕНТА

Зиновьева Е.С.

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет экономики и управления

В статье раскрывается проблема толкования и установления личного интереса налогового агента как обязательного признака состава преступления, предусмотренного статьей 199.1 Уголовного кодекса РФ. Понятие не всегда трактуется однозначно при вынесении судебного приговора, что приводит к возникновению ряда вопросов относительно данного квалифицирующего признака.

Ключевые слова: личный интерес, неисполнение обязанностей налогового агента, субъективная сторона, налоговое преступление.

Статья 199.1 УК РФ, устанавливающая ответственность за неисполнение обязанностей налогового агента, прямо указывает на наличие личного интереса при совершении данного деяния. Но что нужно понимать под личным интересом? Как указано в Постановлении Пленума ВС РФ, под личным интересом нужно понимать стремление виновного лица извлечь выгоду имущественного или неимущественного характера [1], но как и в чём выражается такая выгода, Постановление разъяснений не даёт. Так, можно посчитать, что действия, направленные на улучшение положения организации, не должны подпадать под личный интерес, поскольку здесь, скорее, имеет место интерес производственный. Подтверждением тому может служить дело, рассмотренное районным судом Иркутской области в отношении Ч., когда суд пришел к выводу, что смешение личных интересов Ч. и интересов организации, в отношении которой он действовал, недопустимо, а потому в кассационной инстанции данный приговор был отменён [2]. Тем не менее, имеется и обратная судебная практика, когда Икрянинский районный суд при рассмотрении дела указал на наличие личного интереса, хотя денежные средства в виде удержанного налога на доходы физических лиц были также направлены на нужды организации: увеличение оборотных средств в целях поддержания стабильного положения [3].

Если обратиться к ранее действующему Постановлению Пленума № 64 от 28.12.2006 г., то в нём указывалось, что личный интерес может быть связан с карьеризмом, протекционизмом, желанием приукрасить действительное положение [4]. То есть, действия налогового агента, совершённые в пользу предприятия, могли бы подпадать под «попытку» улучшить текущее состояние организации, однако действующее Постановление такие понятия в себе не содержит, что не даёт возможности однозначно интерпретировать данное понятие.

Некоторые авторы вовсе предлагают исключить личный интерес из состава преступления, поскольку это является основным спорным моментом при квалификации преступления [5]. В целом, такую позицию можно поддержать, поскольку само преступление считается оконченным именно с момента перечисления в бюджет соответствующего уровня сумм исчисленного и удержанного налога, а значит, ущерб в любом случае будет нанесён, независимо от наличия в составе субъективной стороны личного интереса налогового агента.

Список источников

1. «О практике применения судами законодательства об ответственности за налоговые преступления»: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 26.11.2019 № 48 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
2. Справка о результатах изучения судебной практики по уголовным делам о неисполнении обязанностей налогового агента (статья 199.1 УК РФ) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/VjKvi>
3. Приговор № 1-5/2020 1-54/2019 от 19 февраля 2020 г. по делу № 1-5/2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/VKFd8>
4. «О практике применения судами уголовного законодательства об ответственности за налоговые преступления»: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.12.2006 № 64 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
5. Соловьев, И. Н. Личный интерес в неисполнении обязанностей налогового агента как мотив преступления должен быть исключен [Электронный ресурс] / И. Н. Соловьев // Научная электронная библиотека «КиберЛеника». – Режим доступа: <https://clck.ru/VjKxG>.

THE PROBLEM OF PERSONAL INTEREST IN THE FAILING IN A TAX AGENT DUTIES

Zinovyeva E. S.

The article reveals the problem of establishing the personal interest of a tax agent as a mandatory feature of the corpus delicti provided for in Article 199.1 of the Criminal Code of the Russian Federation. This concept is not always interpreted unambiguously when passing a court sentence, which leads to a violation of human rights.

Keywords: personal interest, tax agent duties, subjective aspect, tax crime.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПАТРОНАТНОГО ВОСПИТАНИЯ КАК НАПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ)

Швец О.В., Жестовских О. С.

ФГБОУ ВО «Государственный морской Университет имени Ф.Ф. Ушакова»

Данная статья направлена на изучение особенностей правового регулирования патронатной формы воспитания детей и подростков. Патронатное воспитание рассматривалось в работе как направление социальной политики Краснодарского края. Рассмотрена необходимость урегулирования патроната в регионе. В данной работе проведен анализ законодательства по данной теме. В статье выделяются основные проблемы в практике, их последствия и способы решения.

Ключевые слова. патронаж, патронатное воспитание, дети, ребенок, метод, родитель, служба опеки, орган опеки

До появления патронатных семей, дети массово воспитывались в детских домах, не имея понятия о семейных ценностях, любви, опеке и родителей в целом. Но в наше время стала набирать популярность такая программа как патронатное воспитание, и в данный момент она очень актуальна. Дети получают должный уход и внимание, они не чувствуют себя одинокими. Конечно, эта система до конца несовершенна, но она справляется гораздо лучше, чем детские дома [1].

Основной целью патронатного воспитания и семьи, воспитывающей ребенка, заключается в социальной адаптации ребенка, улучшении его самооценки, расширении круга общения, а также в заботе о физическом здоровье с помощью образовательных, педагогических и психологических приемов. Главными задачами являются семейная адаптация ребенка в новой семье, благоприятное развитие, решение психологических проблем ребенка.

На начальном этапе выполнения поставленных целей и задач, необходимо иметь наличие службы профессионалов. Патронажные воспитатели должны выполнить следующие функции: воспитательно-реабилитационное общение с ребенком, который остался в рискованном положении. Работа по подбору и обучению граждан, которые желают заняться опекой детей. Помощь и поддержка ребенку, который оказался на воспитании у приемной семьи и беседа с настоящими родителями ребенка и оценка ситуации. Эти перечисления новые методы по воспитанию и помощи детям. Если пропустить один из этих действий, то весь процесс разрушится и не будет никакого результата. Следовательно, органы по опеке должна иметь такие службы как: служба реабилитации, в которую входят психолог, невролог, педагог и врачи различных специальностей; служба по правовой защите, в которую входят юристы; служба по работе с семьями, которая хочет взять к себе ребенка, это психологи, консультанты, педагоги и другие специалисты и служба по работе с настоящими родителями [2].

Важным методом доверия и контроля патронатной семьи органами опеки является разделение полномочий между ними. В субъектах страны есть законы, которые указывают что на семью опекунов не могут быть возложены следующие полномочия:

- Защита имущественных прав несовершеннолетнего ребенка
- Решение о выезде ребенка за пределы Российской Федерации
- Интересы ребенка в судебных делах, когда родителей лишают родительских прав

Эти вопросы остаются в полномочиях организации. Опекун же отвечает лишь за безопасность ребенка и его здоровье, но он имеет право на согласие о срочной операции или госпитализации ребенка. Что касается вопросов об образовании, внеклассных занятиях и летнем отдыхе ребенка, то тут полномочия имеет и опекун и служба опеки. Между патронатной семьей и органами опеки изначально составляется договор о полномочиях, опираясь на доходы семьи и потребностях ребенка.

В Краснодарском крае эта тема также актуальна, как и во всей стране. Поэтому был создан Закон Краснодарского края от 19.07.2011 № 2312-КЗ "О патронате в Краснодарском крае" (далее - Закон о патронате) устанавливает в соответствии с законодательством Российской Федерации патронатную форму устройства в Краснодарском крае детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, и оказание необходимой помощи детям, нуждающимся в государственной защите и оказавшимся в трудной жизненной ситуации, проживающим в кровной семье, а также дополнительные меры по социальной поддержке лиц из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей [3].

Как мы уже поняли, воспитание детей в патронате является целой системой, которая охватывает некую совокупность отношений ребенка со своей семьей, с патронатными воспитателями и с органами опеки, создавая определенные условия для защиты законных прав несовершеннолетнего. В упоминаниях выше уже было сказано о том, что текущая форма строится на разделении полномочий между воспитателем, органами опеки и родителями.

Существуют еще множество проблем в данной сфере, которые не урегулированы законодательством нашей страны. Необходимо обратить внимание, что патронат имеет комплексный характер, который охватывает нормы гражданского, административного и семейного права, из этого следует, что необходимо урегулировать данный институт на федеральном уровне.

В 2018 году был проведен опрос патронатных семей о самой программе патронатного воспитания и вот, что они высказались по этому поводу:

- для некоторых это способность реализовать материнство
- это самая простая и короткая дорога для ребёнка в настоящую семью
- кто-то говорит, что это забота о будущем нашей страны
- это огромная радость любить и быть любимым
- это самая прогрессивная система, можно устроить в семью тех детей, которые не могут быть усыновлены и обречены всю жизнь жить в детдоме
- патронат - это школа любви, терпения и надежды. Без любви в неё невозможно поступить, без терпения в ней трудно учиться
- это помощь специалистов (психологов, логопедов, врачей) патронатному воспитателю в трудном деле воспитания детей из неблагополучных семей
- иные считают, что шаг усыновления для многих людей слишком труден, а патронат - форма, обеспечивающая постоянную поддержку и родителям и детям [4].

Как мы видим, патронат является важным проектом как для опекунов, так и для будущей страны в целом. Этот проект влияет на благополучие детей и на их дальнейшее будущее, ведь как уже упоминалось ранее, в детских домах менее благоприятная среда и меньше возможностей для самореализации несовершеннолетнего ребенка. В патронатных семьях ребенок получает больше заботы, любви, воспитания и опеки, чем в детском доме. Ребенок не чувствует себя одиноким и получает необходимые ему потребности для успешного развития и благополучия [5].

Итак, на основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что родители для ребенка - близкие и родные люди, но когда они отсутствуют либо уклоняются от исполнения обязательств, для несовершеннолетнего становится актуальным знакомство с другой семьей, осуществляющей патронатное воспитание. В России эта форма устройства детей активно практикуется, чтобы создать им максимально благоприятные условия, обеспечить жизнь в кругу семьи для лучшей адаптации в обществе.

Список источников

1. Харчина Н.В. Правовая природа патронатного воспитания // Научное сообщество студентов XXI столетия. ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XLIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 6(42). URL: [https://sibac.info/archive/social/6\(42\).pdf](https://sibac.info/archive/social/6(42).pdf) (дата обращения: 21.12.2019).
2. Варывдин В.А., Клемантович И.П. Управление системой социальной защиты детства. Учебное пособие. - М.: Педагогическое общество России, 2005. - 192 с.
3. Закон Краснодарского края "О патронате в Краснодарском крае" от 19.07.2011 N 2312-КЗ
4. Болотовский, Георгий Как вырастить ребенка гением. 250 рецептов педиатров, психологов, педагогов, диетологов / Георгий Болотовский и др. - М.: Наука и техника, 2018. - 416 с.
5. Водовозова, Е.Н. Умственное и нравственное воспитание детей от первого проявления сознания до школьного возраста / Е.Н. Водовозова. - М.: КД Либроком, 2019. - 400 с.

This article is aimed at studying the features of the legal regulation of the patronage form of education of children and adolescents. Foster education was described as the social policy of the Krasnodar Territory. Legal regulation of patronage in the region is considered. The authors analyzed the legislation on the patronage. The article highlights the main problems in practice, their consequences and solutions.

Keywords: patronage, foster care, children, child, method, parent, guardianship service, guardianship authority.

ПРИНУДИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ МЕДИЦИНСКОГО ХАРАКТЕРА, СВЯЗАННЫЕ С ИСПОЛНЕНИЕМ НАКАЗАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Лупандин Е.А.

ФГБОУ ВО "Сибирский государственный университет путей сообщения", Новосибирск

В статье автор рассматривает проблемные моменты применения мер принудительного медицинского характера к лицам совершившим половые преступления и пути решения данных проблем. В настоящее время к осужденному, совершившему преступление против половой неприкосновенности и половой свободы личности, суд может назначить принудительные меры медицинского характера наряду с наказанием. В соответствии с порядком прохождения лечения данных лиц настоящее законодательство нуждается в реформировании.

Ключевые слова: уголовное законодательство, меры принудительного медицинского характера, лечение, половые преступления, лица, страдающие расстройствами сексуального предпочтения, реформирование законодательства.

В настоящее время уголовное законодательство допускает применение мер медицинского характера в принудительном порядке. Такие меры назначаются судом вменяемым лицам в совокупности с наказанием, к мерам относят: лечение у психиатра и сексопатолога и амбулаторное принудительное наблюдение (ст. 99 УК РФ). В этом случае вменяемое лицо не нуждается в принудительном лечении в психиатрическом стационаре, при отбывании им наказаний, связанных или несвязанных с лишением свободы. Для вынесения конкретного решения суд берет за основу сведения в заключении комплексной судебно-психиатрической и сексологической экспертизы. Лица данной категории, осужденные к различным срокам лишения свободы, получают соответствующее лечение в медицинской части исправительного учреждения по месту отбывания наказания или, при необходимости стационарного лечения, направляются в специализированные медицинские учреждения [1].

Система организации исполнения мер медицинского характера и лечения заключенных нуждается в реформировании, которое может выражаться как в изменении законодательства, так и в совершенствовании организации лечения данных лиц.

Как отмечает А.А. Бакин, сам «факт наличия сексуальной патологии у граждан в местах лишения свободы должен явиться прямым показанием для наблюдения и лечения данной категории осужденных. Лица, осужденные за различные сексуальные преступления, требуют к себе пристального внимания со стороны психиатров, психологов, сексопатологов. Индивидуального подхода требуют все формы нетипичного сексуального поведения» [2].

Как показывает анализ зарубежного опыта, в большом количестве стран принудительные меры медицинского характера относятся к мерам уголовно-правового характера или мерам безопасности.

Заметное снижение рецидива преступлений сексуального характера отмечается после кастрации (от 58-84 % до кастрации и 2,2-4,1% после), но такая операция осуждается большинством стран по этическому соображению, и используется крайне редко. В Российской Федерации для лечения сексуальных перверсий применяются методы, отвечающие требованиям медицинской этики. К ним относятся вышеупомянутые лечение у психиатра и сексопатолога и амбулаторное принудительное лечение.

Стоит уделить внимание вопросу о правомерности применения принудительных мер медицинского характера повторно к тем лицам, которые отбывают наказание в виде лишения

свободы. Суд допускает возможность повторного лечения в соответствии с ч. 2.1 ст. 102 УК РФ лицу, страдающему заболеванием педофилии, в отношении которого ранее уже принималось решение о ее прекращении.

Как пишет А.А. Батанов, данное положение «противоречит доктрине российского уголовного права и судебной практике, согласно которым принудительное лечение после отмены принудительных мер медицинского характера применяется только в случаях совершения лицом нового общественно опасного деяния, когда по характеру содеянного и своему болезненному состоянию это лицо представляет опасность для общества» [3]. Вопрос об организации лечения осужденных, страдающих расстройством сексуальных предпочтений, должен быть разрешен иными мерами, не противоречащими законодательству и доктрине российского уголовного права.

Таким образом, меры принудительного медицинского характера, которые связаны с исполнением наказания нужно расширять относительно наказаний как при первых случаях, так и при рецидивах для уменьшения последствий по данному виду преступлений.

Список источников

1. Санташов А.Л., Ефремова Н.М. Применение принудительных мер медицинского характера в отношении осужденных: проблемы дифференциации и индивидуализации // Пенитенциарная наука. 2019. №1. С. 85-90.

2. Бакин А.А. Особенности формирования девиантного сексуального поведения осужденных // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2007. № 2. С. 10-15.

3. Батанов А. Н. Уголовно-правовые вопросы применения принудительных мер медицинского характера к лицам, страдающим расстройством сексуального предпочтения (педофилией) // Медицинское право. 2017. № 1. С. 42-46.

In the article, the author considers the problematic aspects of the application of coercive medical measures to persons who have committed sexual crimes and ways to solve these problems. At present, the court may assign compulsory medical measures along with punishment to a convict who has committed a crime against sexual integrity and sexual freedom of a person. In accordance with the procedure for the treatment of these persons, this legislation needs to be reformed.

Keywords: criminal law, coercive medical measures, treatment, sexual crimes, persons suffering from sexual preference disorders, reforming legislation.

ЗАЩИТА ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОРУПЦИИ ГОСУДАРСТВА ПОСРЕДСТВОМ ВОЗДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Стрибко Е.С., Одинцова А.А.

Белгородский университет кооперации, экономики и права

Актуальность исследования заключается в том, что коррупция в России всегда была важной, требующая решений проблемой. В данной статье выявлены наиболее подверженные сферы коррупции, и как они влияют на экономическую безопасность государства.

Ключевые слова. Финансовый контроль, экономическая безопасность, коррупция, экономика, взяточничество, экономическая коррупция.

В настоящее время, к сожалению, в мире нет ни одного государства, где не было бы коррупции. В Российской Федерации коррупция пустила глубокие корни, которые идут ещё со времён IX-X веков. То есть это были времена Древнерусского государства, когда наместники и люди высших чинов, «кормились» за счёт простолюдинов, так как жалования они не получали. И, следовательно, появились взятки, так как население обязано было содержать чиновников на протяжении всей их службы. И только в XV веке при Иване Грозном была введена Судебная грамота, в которой содержались санкции за получения взятки Судебными чиновниками.

Если подробно рассмотреть основания исторических данных и фактов можно с уверенностью сделать вывод о том, что предпосылки для развития коррупции в современной России, зародились ещё в глубокой древности и формировались на протяжении всего периода её развития.

На основании данных прокуратуры о состоянии преступности в России, среди всех преступлений взяточничество занимает первое место по организованности преступности. Из структуры сфер деятельности, таких как сфера: против собственности (37%); против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления (15,1%); против интересов службы в коммерческих и иных организациях (1,6%), преступность в сфере экономической деятельности (40,3%), опять занимает лидирующее место [2].

Исходя из данных преступности можно сказать, что Россия относится к странам, в которых масштаб коррупции просто превышает желаемые цифры. Поэтому главной задачей перед Правительством Российской Федерации на сегодняшний день является ужесточённая борьба с коррупцией. Однако смотря на то, что много лет уже проводится антикоррупционная политика, снизить уровень коррупции так и не удалось. В зависимости от понимания и задач коррупции представлены множества определений коррупции в литературе, научных трудах, статьях и диссертациях. Но будем ссылаться на, то определение, которое закреплено в Федеральном законе от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции»[1]. А именно под коррупцией понимается злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами.

Проанализирую ситуацию с коррупцией в России нужно всё такие определить, как же она влияет на экономическую ситуацию в государстве. Элементарный пример - это развитие

малого бизнеса, да и вообще любого дела. Чтобы что-то открыть надо получить разрешения, подписи, лицензии. И многие должностные лица без «денежного» вложения не поставят подписи и не выдадут нужные документы. Тем самым коррупция и взяточничество являются преградой, из-за которой многие люди, которые хотят открыть своё дело не могут это сделать. Следовательно, коррупция является рычагом, который тянет вниз процветание экономики России.

Были упомянуты сферы, которые являются самыми коррумпированными. Так вот согласно итогам социологического опроса, которое провела Генеральная прокуратура Российской Федерации. Лидерами опроса стали правоохранительные органы, суды, сфера государственной и муниципальной собственности.

Из этого назревает вопрос, какие же меры надо принять и куда обращаться, чтобы пресечь коррупцию?

Безопасность государства в сфере экономики напрямую зависит от того, как будет защищена экономика в субъектах страны. То есть органам надо в обязательном порядке проводить финансовый контроль. Так как финансовый контроль является важным средством обеспечения законности финансовой и хозяйственной деятельности. Он призван предупредить расточительность, факты злоупотреблений и хищений ценностей и в данном случае денежных средств.

На органы, осуществляющие финансовый контроль, а конкретно Центральный банк РФ, Министерство финансов РФ, Счётная палата РФ и т.д. Возлагаются большие полномочия по контролю и надзору в бюджетной сфере.

Главное место в системе финансового контроля занимает Счётная палата, о которой говорилось выше. Она выполняет конституционную задачу по защите государственных ресурсов от хищений, нецелевого и неэффективного использования денег. Фактически это универсальный публичный государственный аудитор, работающий в тесной связке и с правоохранительными органами. Который собирает, консолидирует и распространяет информацию о государственных расходах.

Опыт показывает, что коррупция непосредственна, связана с финансово-экономическими отношениями и сферой государственного и муниципального управления. Как правило, самые серьёзные и масштабные экономические преступления, связанные с коррупцией, осуществляются с казёнными деньгами.

Коррупция-это противозаконная деятельность, которая оказывает негативное влияние на экономику нашей страны и приводит к колоссальным последствиям: потере значительной части государственного бюджета, отсутствие рыночной конкуренции.

Поэтому можно сделать вывод, что в Российской Федерации, учитывая то, что коррупция пропагандируется в полиции, сфере здравоохранения, ГИБДД, судебной системе и прокуратуре. В тех социально важных кругах, которые должны идти навстречу людям. Коррупция и взяточничество не уедет, к сожалению, никогда. Всё, что на данный момент можно делать, это бороться и всячески пытаться снизить уровень коррупции в России.

Вышеизложенное свидетельствует об актуальности темы исследования в научной статье его теоретической и практической значимости.

Список источников

1. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ (ред. от 01.04.2022) «О противодействии коррупции» // СЗ РФ. – 2008. - № 52 (ч. 1), ст. 6228
2. Статистика и аналитика // МВД России. – Режим доступа : <https://xn--blaew.xn--p1ai/dejatelnost/statistics> , свободный.

СВОБОДА ДОГОВОРА И ПРОБЛЕМЫ ОГРАНИЧЕНИЯ ПРАВ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ СВОБОДЫ ДОГОВОРА

Толеуов М.

Карагандинского университета Казпотребсоюза, Караганда, Казахстан

В статье рассматривается принцип свободы договора как один из основополагающих начал частноправового регулирования. Договорные отношения субъектов гражданского права основаны на их взаимном юридическом равенстве, исключая властное подчинение одной стороны другой. Автор подчеркивает, что в современном праве практика все дальше отходит от данного принципа, в то время как заключение договора и формирование его условий по общему правилу должно носить добровольный характер.

Свобода договора проявляется в нескольких различных аспектах.

Во-первых, это - свобода в заключении договора и отсутствие понуждения к вступлению в договорные отношения.

Во-вторых, свобода договора состоит в свободе определения характера заключаемого договора [1, с.53].

Наконец, в-третьих, свобода договора проявляется в свободе определения его условий (содержания). Стороны договора по своей воле определяют его содержание и формируют его конкретные условия, если только содержание какого-либо условия императивно не определено законом или иными правовыми актами.

В развитом рыночном хозяйстве свобода договоров не может иметь абсолютного характера и неизбежно подвергается тем или иным ограничениям, установленным в публичном интересе. Прежде всего, договор, безусловно, должен соответствовать императивным нормам закона и иных правовых актов, которые в сфере договорных обязательств практически всегда устанавливают те или иные ограничения договорной свободы в общественных и государственных (публичных) интересах.

В ряде случаев ограничения договорной свободы вызваны развитием самого рынка, который не сможет нормально функционировать при их отсутствии. Так, ограничиваются возможности монопольных производителей товаров или услуг, которые не вправе навязывать своим контрагентам условия договоров, используя свое выгодное положение и невозможность потребителей обратиться к другим производителям, т.е. нарушая принцип конкуренции. Таким же незаконным будет и навязывание контрагентам условий договоров на основе заключенных соглашений о разделе тех или иных товарных рынков или иных форм недобросовестной конкуренции. В тщательной защите нуждаются граждане-потребители, выступающие в качестве заведомо более слабой стороны в их взаимоотношениях с профессиональными предпринимателями. Так, в договорах, где кредитором является гражданин как потребитель товаров, работ или услуг, стороны лишены права своим соглашением ограничивать установленный законом размер ответственности должника-услугодателя. [2, с.14].

Сегодня значительные ограничения свободы договора связаны с рядом политических факторов, когда предприниматели вынуждены прекращать договорные отношения в силу политических решений.

Обязательные для сторон правила закона могут представлять собой или запреты на включение каких-то условий в договор, или напротив, предписания об обязательном включении в договор определенных условий.

Договор по-разному соотносится с императивными или диспозитивными нормами права. От императивных норм стороны отступать не вправе, диспозитивная же норма применяется лишь постольку, поскольку стороны не исключили ее применение или не заменили ее правило иным условием.

В этой сфере действует и общий принцип запрета злоупотребления правом, в том числе свободой договоров. Применение данного принципа оправданно, например, в ситуациях, когда банк в качестве стороны кредитного договора навязывает своему клиенту-ссудополучателю несоразмерно большую неустойку за просрочку в возврате кредита и затем требует ее принудительного взыскания, ссылаясь на свободу договора.

Итак, договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам, установленным законом и иными правовыми актами (императивным нормам), действующим в момент его заключения.

В реальной жизни существует неограниченное количество различных по форме и содержанию правоотношений, возникающих между субъектами права. Естественно, ни один закон не может предусмотреть и заранее регламентировать возможное обилие разновидностей заключаемых договоров. С точки зрения здравого смысла в такой подробной регламентации каждого вида договора в законе нет необходимости [3, с.33].

Оценивая правовую конструкцию смешанных, комплексных договоров, т.е. договоров, сочетающих нередко несочетаемые элементы разных договоров, на наш взгляд, следует сказать, что с точки зрения юридической техники все эти договоры надлежало бы заключать отдельно, дабы обеспечить наиболее рациональное содержание договоров и предусмотреть санкции за их неисполнение либо ненадлежащее исполнение.

Список источников

1 Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга 2. Договоры о передаче имущества в собственность: Изд. 4 испр.. – М.: Статут, 2008 г. – 848 с.

2 Гражданский Кодекс Республики Казахстан (Общая часть). Комментарий (постатейный). Книга 1. Ответственные редакторы: М.К. Сулейменов, Ю.Г. Басин. - Алматы: Жеті жарғы, 2003, 544 с.

3 Гражданское право. Том 1. Учебник для вузов (академический курс). Под ред. Сулеменова М.К., Басина Ю.Г. - Алматы. 2000 г.

The article considers the principle of freedom of contract as one of the fundamental principles of private law. Contractual relations of subjects of civil law are based on their mutual legal equality, excluding the power subordination of one party to the other. The author emphasizes that in modern law, practice is moving further away from this principle, while the conclusion of a contract and the formation of its conditions, as a general rule, should be voluntary.

ФИШИНГ КАК ВИД ИНТЕРНЕТ-МОШЕННИЧЕСТВА, ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ**Юртаев С.С.***ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»*

в исследовании рассматривается один из видов интернет-мошенничества – фишинг. Актуальность исследования обусловлена тем, что цифровые технологии во всех сферах существенно упрощают как повседневную жизнь человека, так и все возможные операции для государственного функционирования, ведения бизнеса. Наряду с положительными функциями указанные технологии явились предпосылкой появления киберпреступлений. В статье рассматриваются некоторые вопросы и проблемы квалификации указанных преступлений, а также отмечается неустойчивая законодательная позиция по некоторым аспектам применения ст. 159.6 УК РФ.

Ключевые слова: преступность, цифровизация, фишинг, правонарушение, мошенничество, хищение, квалификация, информационный ресурс.

Исследования, затрагивающие вопрос влияния цифровизации на социальные основы [1, с.256; 2, с.117; 3, с.74], показывают, что сфера отношений, где использование средств активной электронной коммуникации осуществляется повсеместно и практически бесконтрольно, по своей природе крайне разнообразна и противоречива. За последнее время, именно по причине слабости механизмов защиты от такой информации, стало крайне развитым такое явление, как «фишинг». Сущность его проявления заключается в том, что отсутствие у пользователей необходимых познаний по части правил использования средств интернет-коммуникаций, а также невозможности быстрой проверки сведений, которые за счёт данных средств передаются или поступают к ним, позволяют сформировать положение, при котором пользователь входит в заблуждение и предоставляет свои личные данные мошенникам.

Стоит отметить, что таким явлением, как «фишинг», охватываются некоторые составы преступлений, согласно позиции законодателя, совершаемые посредством цифровых технологий. Еще в 2012 году в Уголовный Кодекс РФ [4] была включена статья 159.6 – мошенничество в сфере компьютерной информации. Несмотря на данные изменения, некоторые нововведения оставили достаточно много вопросов, связанных с квалификацией действий мошенников и оценкой таковых с точки зрения толкования признаков, определяющих прежде всего объективную сторону вышеуказанного состава преступления. Отдельно стоит обратить внимание на то, что на фоне действия указанной статьи правоприменители столкнулись с целым рядом проблем и недочетов, которые, в свою очередь, нашли свое отражение и в судебной практике.

Так, в соответствии с позицией Верховного суда РФ, изложенной в Постановлении Пленума от 30.11.2017 № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» [5], вмешательством в функционирование средств культивации компьютерной информации может признаваться только воздействие специальных программ цифрового свойства на приборы, представляющие из себя специальные средства обработки и хранения такой информации, при условии, что их использование может существенно повлиять на её содержание (изменить, извлечь, уничтожить). Далее в пункте 20 указанного Постановления перечисляются виды таких средств. Между тем основной принцип «фишинга» в том, чтобы не воздействовать на цифровое средство, а, создав «фейк-сайт», вынудить пользователя

самостоятельно предоставить информацию о своих средствах путем передачи логина и пароля. Следовательно, указанное явление стопроцентно отнести к преступлениям, предусмотренным ст. 159.6 УК РФ, нельзя. На это косвенно указывают разъяснения пункта 21 Постановления, где Верховный суд РФ в первом абзаце указывает, что, если хищение реализовано посредством использования чужих данных (вне зависимости от того, каким именно образом к преступнику попали эти сведения), совершенное деяние необходимо расценивать как кража. Однако далее Суд, руководствуясь положениями ст. 158 УК РФ, переоценивает действия нарушителя, дополняя свою позицию тем, что если причиной хищения стало распространение заведомо ложных сведений, то такое деяние следует квалифицировать по статье 159 УК РФ. То есть в первом пункте утверждает, что это кража, а не мошенничество, затем меняет свою позицию на противоположную. Таким образом, между положениями ст.ст. 158, 159, 159.3 и 159.6 УК РФ в толковании их диспозиции со стороны Верховного суда РФ создаётся некое внутреннее противоречие.

Более того, одним из спорных вопросов в оценке действия принятой нормы стало определение момента, когда преступление будет считаться оконченным. Так, согласно позиции, изложенной Пленумом, преступление, которое направлено на хищение электронных средств считается оконченным с момента их изъятия непосредственно с банковского счета владельца. При этом данная позиция, с учетом того, что с начала 70-х годов законодатель старался придерживаться принципа, согласно которому именно получение денежных средств и, соответственно, возникшая возможность распорядиться ими указывает на окончание деяния, представляется несколько революционной. В таком случае, если учесть ранее действующее, но утратившее силу, Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2007 г. № 51 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» [6], законодатель пошел по несколько иному пути. В силу чего это может катализировать негативные явления в судебной практике и создать проблемы в следующих случаях. К примеру, преступник, предоставив ложные данные о каком-либо ресурсе, сумел добиться доступа к денежным средствам потерпевшего, вследствие чего произвел их перевод на другой счет. Однако по независящим от него причинам снять их не смог (заблокировали счет). Соответственно, такие деяния в судебной практике ранее квалифицировались как покушение на мошенничество, совершенное в сфере использования компьютерной информации [7]. Объяснялось это тем, что злоумышленник де-факто не достиг установленной цели. Теперь Пленум перенес момент совершения преступления на более раннюю стадию, чем создал предпосылки к ухудшению положения лица, которое может признаваться по таким преступлениям виновным. В частности, на практике стали возникать разногласия, которые опять же привели к вопросу о том, а нужно ли считать преступление оконченным, если оно, к примеру, было совершено до начала действия нового Постановления. То есть, будет ли влиять новое Постановление на обратную силу применения закона в данном случае. Нам представляется, что нет, поскольку в одном из своих писем Президиум Верховного суда РФ указал, преступления, совершенные до вступления в силу нового Постановления, под его действие не подпадают [8]. Однако в действительности этот принцип соблюдается не всегда. Примером чему служит решение Владимирского областного суда [9], отменившего приговор, вынесенный преступнику в части неверной квалификации действий обвиняемого. В судебном решении указывалось, что действия преступника необходимо было оценивать, как преступление, совершенное по ст. 159.6 УК РФ. В то время как нижестоящая инстанция сделала это, применив положения ст. 30 УК РФ. Стоит заметить, что суд допустил ошибку, поскольку в данном случае деньги были сняты со счета владельца, но установить, на чей

именно счет они переведены, не удалось, что и стало причиной для вынесения первоначального решения.

Таким образом, мы видим, что «фишинг» представляет собой все более распространяющееся явление, признаки которого частично отражены сразу в нескольких составах преступлений, предусмотренных действующим законодательством. Упомянутые противоречия указывают, что позиция законодательного выражения такого явления в уголовном праве пока еще нестабильна, что непременно станет причиной для включения в составы преступлений, прежде всего затрагивающих совершение мошеннических действий, новых квалифицирующих признаков. В качестве решения проблемы представляется необходимым внесение соответствующих изменений в ключевое Постановление Пленума ВС РФ от 30.11.2017 № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате», определяющее квалификационные признаки для четкого недвусмысленного разграничения составов преступлений категории хищения.

Список источников

1. Сухина Т. С. Экология и цифровизация: вызовы времени / Т.С. Сухина // *Философия хозяйства*. 2021. № 4(135). С. 254-265.
2. Блинков И. А. Цифровизация правосудия: вопросы современного развития / И. А. Блинков // *Правовая культура*. 2021. № 1(44). С. 114-120;
3. Уколов В. Ф. Цифровизация и адаптация: выявление индикаторов и показателей оценки готовности производственных компаний к развитию / В.Ф. Уколов, Ю. В. Рагулина, О. В. Шабуневич // *Вестник МИРБИС*. 2021. № 2(26). С. 71-78.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 25.03.2022) // *Собрание законодательства РФ*. 17.06.1996. N 25. ст. 2954.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // *Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации*. № 2, февраль. 2018.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2007 N 51 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // *Утратило силу*.
7. Апелляционное определение Краснодарского краевого суда от 6 апреля 2016 г. № 22-1505/16 // документ опубликован не был.
8. Письмо> Верховного Суда РФ от 10.07.2015 N 7-ВС-4284/15 <О применении Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 15.06.2006 N 14> // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_385112/.
9. Боровков А.А. Мошенничество в сфере предпринимательской деятельности (ч.ч. 5-7 ст. 159 УК РФ): проблемы уголовно-правовой регламентации и квалификации / А. А. Боровков. – Москва: Издательство "Юрлитинформ", 2019. – 192 с.

PHISHING AS A TYPE OF FRAUD QUALIFICATION ISSUES

The study considers one of the types of Internet fraud - phishing. The relevance of the study is due to the fact that digital technologies in all areas significantly simplify both the daily life of a person and all possible operations for state functioning and doing business. Along with positive functions, these technologies were a prerequisite for the emergence of cybercrime. The article discusses some issues and problems of qualification of these crimes, as well as an unstable legislative position on some aspects of the application of Art. 159.6 of the Criminal Code of the Russian Federation.

Keywords: crime, digitalization, phishing, offense, fraud, theft, qualification, fraud, information resource.

ЖЕНСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ КАК КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ ФЕНОМЕН

Ким Е.А.

Научный руководитель: Захаров С.В.

ВГУЮ (РПА Минюста РФ), Ростов-на-Дону

В статье автором исследована женская преступность, рассмотрены тенденции женской преступности, приведены статистические данные по поводу женской преступности в РФ.

Ключевые слова: женская преступность, криминальная активность, виктимность.

Женская преступность по своей сути является частью общей преступности, то есть это совокупность преступлений, которые совершаются женщинами. Данный вид преступности имеет в себе ряд особых характерных черт, которые обусловлены ролью женщины в социуме, ее биологическими и психофизическими особенностями, выбранной профессией, образом жизни в целом, а также не стоит забывать о месте женщины в системе общественных отношений, обусловленном ходом истории. Если образ жизни женщины, а также социальные условия, в которых она пребывает, меняются, тогда происходит и трансформация характера и способов ее преступного поведения [4].

Исходя из данных ФСИН России, по состоянию на 1 декабря 2021 г. в учреждениях уголовно-исполнительной системы содержалось 486 031 чел. (-37 672 чел. к 01.01.2020), из них – 39 601 женщина (- 2760 чел.), в том числе 30 374 – в исправительных и воспитательных колониях, лечебных исправительных и лечебно-профилактических учреждениях и 9227 – в следственных изоляторах и помещениях, функционирующих в режиме следственного изолятора. При женских колониях имеется 13 домов ребенка, в которых проживает 339 детей [4].

Опираясь на данные сведения, можно заключить, что женщин, отбывающих наказание в виде изоляции от общества, на 8,15 % меньше, чем мужчин.

Как известно, судебная практика всегда относилась к лицам женского пола в достаточной мере лояльно. В отношении женщин нередко применяются наказания, которые не предполагают изоляции от социума.

Для того, чтобы максимально полно изучить картину женской преступности в нашем государстве, следует обратиться к сведениям Генпрокуратуры. Так, за период с января по декабрь 2021 года преступили закон 884 661 лиц, из них женщин – 142 505. Так, лица женского пола составляют 16,1 % от общего количества преступников. В то же время нельзя забывать, что между женской и мужской преступностью есть существенные различия, что подтверждается тем, что в течение 20-го века женщины совершали преступления в 5–7 раз реже, чем мужчины. То есть составляли 10–15 % от общего числа преступников, несмотря на то, что их численность в нашей стране всегда была больше, чем численность мужчин.

Тем не менее на данный момент существует тенденция увеличения женской преступности (до 3 % каждый год) и, соответственно, увеличения доли женщин в общем числе нарушивших закон лиц (до 17–18 %). Кроме того, более, чем в 4 раза, возросло число лиц женского пола, осужденных за совершение тяжкого преступления [1, с. 177].

Что касается регионов, то важным моментом является то, что если в каком-либо из них увеличивается количество преступлений, то растет и процент совершения их женщинами. Так, наибольшая доля женской преступности ближе к концу 20 века приходилась на Красноярский, Пермский края, Свердловскую область и Республику Хакасия. В начале 2000-х годов следует отметить увеличение женской преступности в регионах, более развитых в

экономическом плане, чем другие, среди них Москва, Санкт-Петербург, Краснодарский, Красноярский, Хабаровский край, Свердловская, Сахалинская, Магаданская области.

Хотя преступления, совершаемые женщинами, являются непосредственной частью общей преступности (чем и обуславливается их подчинение ее закономерностям), она обладает собственными специфическими чертами.

Женская преступность отличается от мужской количественными показателями, характером и орудиями преступлений, ролью женщин в мужских преступлениях. Кроме того, необходимо сказать, что женский пол проще и быстрее адаптируется к изменяющимся условиям жизни.

Сферами, где женская преступность наиболее активна, являются:

1) бытовая – преступления связаны с проблемами в отношениях с семьей, соседями и т. д., которые могут привести к убийствам, тяжким телесным повреждениям;

2) профессиональная – преступления связаны со свободным доступом к материальным ценностям.

Участие женщин в совершении насильственных преступлений незначительно. Они совершаются женщинами в основном на почве семейно-бытовых конфликтов, иногда - из ревности и корысти.

В женском мире чувств особое место занимает подсознательная, интуитивная сфера, что сильно влияет не только на восприятие окружающей мира, но и рассуждения о нем. Специфика женской преступности заключается в увеличении числа случаев непосредственного насильственного воздействия со стороны женщин, которые действуют, не соотнося полученную выгоду с тяжестью причиненного вреда [2, с.11].

Такое антисоциальное поведение также оговаривается пропагандой в средствах массовой информации культа денег, богатства, насилия, жестокости, сексуальной свободы, романтизации преступного мира.

В теории криминологии выделяют два вида женщин-преступниц:

1) женщина, имеющая черты субъективного характера – эмоциональная неустойчивость, аморальные взгляды, спонтанная раздражительность, стремление к унижению близких и т.д;

2) женщина, совершающая преступление при наличии виктимного поведения потерпевшей стороны (намеренное провоцирование, оскорбления, другие действия).

Также нельзя не отметить, что одними из важных факторов, воздействующих на женскую преступность является непрерывное распространение пьянства, наркомании, проституции, психопатии и т.д.

Около 12% женщин совершили преступления в состоянии алкогольного или наркотического или токсического или психотропного опьянения от общего количества выявленных женщин-преступников [2, с. 12].

К основным тенденциям женской преступности можно отнести:

1) меньший удельный вес в общей преступности;

2) меньшая сфера деятельности по сравнению с мужской;

3) стремительное снижение возраста преступниц, вовлечение несовершеннолетних;

4) более тяжкие последствия от совершенных женщинами преступлений для общества.

Следовательно, рост напряженности в обществе, сложная экономическая ситуация и ослабление главных социальных институтов в обществе приводит к негативным изменениям в роли женщины в обществе.

Подводя итог, надо отметить, что к особенностям женской преступности относятся следующие.

Во-первых, относительно небольшой удельный вес в общей преступности, в сопоставлении с мужской.

Во-вторых, меньшая общественная опасность, хотя на данный момент наблюдается изменение данной тенденции в связи с ростом числа совершаемых женщинами тяжких преступлений, их высокой импульсивностью, которая приводит к плохому прогнозированию лицом последствий совершенных действий, участием в преступлениях, которые совершают мужчины.

В-третьих, у женщин практически отсутствуют серьезные дефекты социально психологической адаптации, им менее присущи асоциальные установки

В-четвертых, женская преступность зависит от многих факторов, которые обусловлены историей, ролью женщины в социуме, ее биологическими и психофизическими особенностями, выбранной профессией, образом жизни.

Список источников

1. Алексеев Д.Ю. Алкоголизм и наркомания, как причины женской преступности// Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. - 2010. - № 2. - С. 177-178.
2. Осипян Н.Б. К вопросу об особенностях женской преступности// Психология и право. - 2011. - № 2. - С. 11-21
3. Парижская Е.Н. Состояние женской преступности в Российской Федерации на современном этапе // Гуманитарные и социальные науки. - 2014. - № 2. - С. 905-908.
4. ФСИН России. – Режим доступа: <https://fsin.gov.ru/>

In the article, the author investigates female crime, examines the trends of female crime, provides statistical data on female crime in the Russian Federation.

Keywords: female crime, criminal activity, victimization.

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Маракулина К.В.

Научный руководитель: Быкова А.Г.

Сибирский юридический университет, Омск

В современной России всё большее значение приобретает Президент Российской Федерации. Это связано с относительно недавним формированием института президентства в стране. В данной статье объясняются особенности конституционно-правового статуса Президента Российской Федерации.

Ключевые слова: Президент Российской Федерации; Конституция Российской Федерации; конституционно-правовой статус; полномочия.

В Российской Федерации статус главы государства определяется Конституцией Российской Федерации и принимаемыми на ее основе законами. Это необходимо для того, чтобы лицо, занимающее высшее положение в государстве, имело строго определенные права и обязанности и не порождало угрозу конституционным правам и свободам граждан.

Конституционный статус Президента Российской Федерации закрепляется в нормах Конституции Российской Федерации, определяющих функции и полномочия главы государства. Под функциями понимаются наиболее важные общие обязанности главы государства, вытекающие из его положения в системе органов государственной власти. Полномочия же вытекают из функций и состоят из конкретных прав и обязанностей главы государства.

Функции главы государства не могут быть конкретизированы полномочиями в полном объеме. Поэтому у Президента Российской Федерации всегда есть не раскрытые в Конституции полномочия, которые проявляются в непредвиденных условиях, получая признание парламента или опираясь на судебное толкование Конституции.

Президент Российской Федерации осуществляет верховное руководство и может влиять на принятие или непринятие тех или иных законов и постановлений. Он осуществляет координацию всех ветвей власти, но не относится ни к одной из них.

Согласно Конституции, глава государства является гарантом защиты прав и свобод человека. Он наделен особыми полномочиями в области охраны суверенитета страны. Он помогает решать разногласия между государственными органами. Особенно это касается законодательной и исполнительной власти, федеральных и региональных органов власти.

Принятие решений относительно внутренней или внешней политики Президент Российской Федерации осуществляет с опорой на Конституцию Российской Федерации.

Рассматриваемая в статье должность является единственной, которая выбирается в ходе всеобщего голосования, проходящего во всех регионах Российской Федерации. Правовой статус Президента Российской Федерации регулируется 4 главой Конституции Российской Федерации [3].

Основные функции Президента РФ как главы государства определены в ст. 80 Конституции РФ, согласно которой он:

1) является гарантом Конституции РФ, прав и свобод человека и гражданина.

Это означает, что Президент Российской Федерации прежде всего должен обеспечить выполнение всеми органами государства своих конституционных обязанностей без выхода за пределы своей компетенции. Для этого он вправе обращаться к любому федеральному органу власти и органу власти субъекта РФ с требованием привести свои акты или действия в

соответствие с Конституцией РФ. Данная функция Президента Российской Федерации означает, что он является гарантом всей системы конституционности в государстве.

2) в установленном Конституцией Российской Федерации порядке принимает меры по охране суверенитета государства, его независимости и государственной целостности, обеспечивает согласованное функционирование и взаимодействие органов государственной власти.

Президент должен действовать в пределах своих полномочий, установленных Конституцией. Конституция Российской Федерации указывает, что осуществление этой функции должно проходить в установленном Конституцией Российской Федерации порядке, например, путем введения военного или чрезвычайного положения, что предусмотрено ч. 2 ст. 87 и ст. 88 Конституции РФ.

3) в соответствии с Конституцией Российской Федерации и федеральными законами Президент определяет основные направления внутренней и внешней политики государства.

Весьма сложной и ответственной является функция Президента Российской Федерации по обеспечению согласованного функционирования и взаимодействия органов государственной власти. Президент вправе прибегать к согласительным процедурам и другим мерам преодоления кризисов и разрешения споров между ветвями и органами власти. Эта функция важна для взаимодействия органов государственной власти как на федеральном уровне, так и на уровне отношений органов государственной власти Федерации и субъектов РФ и между различными субъектами РФ.

4) Президент представляет Российскую Федерацию внутри страны и в международных отношениях.

Конституция РФ возлагает на Президента функцию определения основных направлений внутренней и внешней политики государства. Эта функция должна осуществляться в соответствии с Конституцией Российской Федерации и федеральными законами. Это указывает на то, что в определении основных направлений внутренней и внешней политики участвует также Федеральное Собрание. Процесс определения основных направлений политики государства происходит благодаря сотрудничеству Президента и Федерального Собрания.[1][3]

Президент Российской Федерации в соответствии с Конституцией Российской Федерации обладает следующими полномочиями: назначает с согласия Государственной Думы председателя правительства; имеет право председательствовать на заседаниях правительства; принимает решение об отставке правительства Российской Федерации; представляет Государственной Думе кандидатуру для назначения на должность председателя Центрального банка; ставит перед Государственной Думой вопрос об освобождении от должности председателя Центрального банка; по предложению председателя правительства назначает на должность и освобождает от должности заместителей председателя правительства, федеральных министров; представляет Совету Федерации кандидатуры для назначения на должности судей Конституционного Суда, Верховного Суда, Высшего Арбитражного Суда, а также кандидатуру Генерального прокурора РФ; вносит в Совет Федерации предложение об освобождении от должности Генерального прокурора РФ; назначает судей других федеральных судов; формирует и возглавляет Совет Безопасности Российской Федерации, статус которого определяется федеральным законом; утверждает военную доктрину Российской Федерации; формирует администрацию президента РФ; назначает и освобождает полномочных представителей президента РФ; назначает и освобождает высшее командование Вооруженных Сил России; назначает и отзывает после

консультаций с соответствующими комитетами или комиссиями палат Федерального Собрания дипломатических представителей Российской Федерации в иностранных государствах и международных организациях. Президент Российской Федерации; назначает выборы Государственной Думы в соответствии с Конституцией РФ и федеральным законом; распускает Государственную Думу в случаях и порядке, предусмотренных Конституцией РФ; назначает референдум в порядке, установленном федеральным конституционным законом; вносит законопроекты в Государственную Думу; подписывает и обнародует федеральные законы; обращается к Федеральному Собранию с ежегодными посланиями о положении в стране, об основных направлениях внутренней и внешней политики государства.

Президент РФ является Верховным Главнокомандующим Вооруженными Силами РФ. В случае агрессии против Российской Федерации или непосредственной угрозы агрессии Президент вводит на территории Российской Федерации или в отдельных ее местностях военное положение с незамедлительным сообщением об этом Совету Федерации и Государственной Думе. Президент РФ при обстоятельствах и в порядке, предусмотренном федеральным конституционным законом, вводит на территории Российской Федерации или в отдельных ее местностях чрезвычайное положение с незамедлительным сообщением об этом Совету Федерации и Государственной Думе. Президент Российской Федерации: решает вопросы гражданства Российской Федерации и предоставления политического убежища; награждает государственными наградами России, присваивает почетные звания, высшие воинские и высшие специальные звания; осуществляет помилование. Президент издает указы и распоряжения. Президент Российской Федерации обладает неприкосновенностью.[1]

Таким образом, Президент Российской Федерации выполняет ряд важнейших функций как внутри государства, так и на мировой арене. Он обладает рядом полномочий, от исполнения которых зависит устройство государства и его функционирование.

Список источников

1. <http://www.constitution.ru/>
2. <http://krasinskiy.ru/Baglai1.pdf>
3. http://openedo.mrsu.ru/pluginfile.php/116636/mod_resource/content.pdf

**CONSTITUTIONAL AND LEGAL STATUS OF THE PRESIDENT OF THE RUSSIAN
FEDERATION**

Marakulina K.V.

Scientific supervisor - Bykova A.G.

Siberian law university, Omsk, Russia

In modern Russia, the President of the Russian Federation is becoming increasingly important. This is due to the relatively recent formation of the institution of the presidency in the country. This article explains the features of the constitutional and legal status of the President of the Russian Federation.

Keywords: President of the Russian Federation; Constitution of the Russian Federation; constitutional and legal status; powers.

ДИНАМИКА ЛИКВИДАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ПРИЧИНЫ ИХ ЗАКРЫТИЯ

Федорова Л.Н.

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

Актуальность исследования подчеркивается тем, что с каждым годом количество юридических лиц, прекративших свою хозяйственную деятельность в Российской Федерации, увеличивается, что отрицательно сказывается на экономике страны в целом.

На основании данных официального сайта ФНС анализ проводился по количеству прекративших свою деятельность юридических лиц в разрезе федеральных округов. Рост числа закрытых организаций в будущем приведет к замедлению экономического роста, что приведет к отставанию по сравнению с развитыми странами.

Ключевые слова: юридические лица, налогоплательщики, предпринимательская деятельность, государственная регистрация, ликвидация.

Уменьшение количества компаний, занимающихся экономической деятельностью, влияет на снижение экономической активности в стране, а также ухудшает благоприятный деловой климат. Кроме того, налогоплательщиками являются юридические лица. Следовательно, с уменьшением налогоплательщиков уменьшается размер налоговых поступлений.

Юридические лица - это организации, которые имеют отдельную собственность и несут ответственность по своим обязательствам. На этапе открытия каждая организация должна пройти государственную регистрацию, иметь учредительные документы и утвержденное письмо, а также действовать в правовом поле. После регистрации организация появляется на информационном ресурсе Единого государственного реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ).

Целью данного исследования является анализ динамики количества налогоплательщиков юридических лиц, прекративших свою деятельность в 2021 году в Российской Федерации, и основных причин закрытия. На первом этапе рассмотрим условия ликвидации юридического лица в РФ.

Любое юридическое лицо может быть закрыто. Для закрытия юридического лица необходимо принять решение о ликвидации организации, передать информацию о ликвидации в налоговую службу, подрядчиков, сотрудников, службу занятости, оплатить долги, подготовить отчеты в ФНС.

Закрытие юридического лица - долгий и сложный процесс. Из-за этого часто встречаются организации с нулевым доходом и без сотрудников. Эти организации не платят налоги и сборы, но обязаны сдавать налоговую отчетность. Если они не сдают налоговую отчетность и не имеют движений на банковском счете более 12 месяцев, то у налоговой службы есть основания для ликвидации организации в одностороннем порядке без согласия учредителей. Если эти организации не ликвидируются, то они платят штраф за непредставление налоговой отчетности.

Массовое закрытие юридических лиц негативно сказывается на деловой активности в стране и замедляет темпы экономического роста. Во-первых, когда предприятия закрываются, рабочие места сокращаются, люди остаются без работы, и в результате повышается уровень безработицы. Во-вторых, снижается покупательная способность, что прямо негативно сказывается на росте продаж товаров и услуг. В-третьих, спрос на товары и услуги со стороны продавцов и арендаторов, с которыми сотрудничало закрытие бизнеса, снижается. В-

четвертых, соответствующие бюджеты страны остаются без замены налогов, размеры бюджетов сокращаются, что негативно сказывается на развитии и благосостоянии страны.

В РФ в 2021 г. во всех федеральных округах, кроме Крыма, количество юридических лиц, прекративших свою деятельность, значительно превышает количество вновь зарегистрированных юридических лиц, то есть на 2 430 541 ед. или 59,49%.

Однако в Федеральном округе Крым количество недавно зарегистрированных юридических лиц на 83,33% больше, чем количество юридических лиц, прекративших свою деятельность. На это может повлиять федеральная программа «Социально-экономическое развитие Республики Крым и города Севастополя», действующая до 2022 года, которая направлена на развитие полуострова. Она предполагает функционирование свободной экономической зоны. Эта программа создает благоприятный инвестиционный климат, который способствует раскрытию потенциала региона.

Причинами прекращения хозяйственной деятельности юридических лиц являются добровольная ликвидация, принудительная ликвидация, ликвидация в связи с банкротством.

Добровольная ликвидация включает случаи, когда учредитель принимает решение о закрытии организации по собственной инициативе, поскольку организация больше не является прибыльной. Это может быть связано с отсутствием управленческого опыта, высокой конкуренцией на рынке, недостатком средств для развития организации, неблагоприятным экономическим климатом, отсутствием льгот и поддержки для развития бизнеса, реорганизацией и другими причинами.

Принудительная ликвидация включает закрытие организации по инициативе налоговых органов. Это может быть тот случай, когда компания ведет бизнес с нарушением законодательства Российской Федерации. Эти нарушения могут быть выявлены в результате фискального контроля.

К ликвидации в результате банкротства относятся организации, которые не могут оплатить собственные долги не только добровольно, но и в принудительном порядке.

Можно сказать, что в Российской Федерации значительное количество юридических лиц прекратили свою деятельность из-за принудительного исключения организации из списка Единого государственного реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ). Это подтверждает, что в Российской Федерации ликвидировать организацию самостоятельно довольно сложно, и поэтому учредители принимают решение покинуть организацию без дальнейших действий.

На втором месте самоликвидация юридического лица. Кроме того, одним из видов прекращения деятельности является санация законности.

Таким образом, можно сказать, что в Российской Федерации в 2021 году рост количества юридических лиц, прекративших свою деятельность, связан с более высокими коммерческими издержками, недостаточной поддержкой со стороны государства, снижением покупательной способности и проблемами с финансированием.

Юридических лиц закрыто в 1,5 раза больше, чем зарегистрированных. На мой взгляд, ситуация в 2022 году существенно ухудшится в следствие нестабильной политической и экономической ситуации в стране.

Список источников

1. Налоговый кодекс РФ. Части первая и вторая: по сост. 3 февраля 2019 г. Москва: Эксмо, 2019. 1216 с.
2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ: государственный реестр юридических лиц [Электронный ресурс]. URL: <https://service.nalog.ru/gosreg/#ul>

3. Савалей В.В., Самсонова И.А., Водопьянова В.А., Корниенко К.А. Валютные преференции для территорий опережающего развития // Деньги и кредит. 2016. № 7, с. 38-41.

4. Лазурина О. М. Налоги и налогообложение: учебник. Ярославль: МФЮА, 2017.220 с.

The relevance of scientific research is emphasized by the fact that every year the number of legal entities that have ceased entrepreneurial activity in the territory of the Russian Federation increases, which negatively affects the economy of the country as a whole.

Based on the available data on the official website of the Federal Tax Service, an analysis is carried out on the number of legal entities that have ceased operations, by federal districts. The increase in closed organizations in the future will lead to a slowdown in economic growth, which will lead to lag behind developed countries.

Keywords: legal entities, entrepreneurial activity, state registration, liquidation.

**ПРОБЛЕМЫ СОЕДИНЕНИЯ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ И МАТЕРИАЛОВ ПРИ
РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШЕННЫХ ОРГАНИЗОВАННЫМИ
ПРЕСТУПНЫМИ СООБЩЕСТВАМИ**

Калентьева Т.А., Стебунова Ю.А.

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет», Самара

В статье обосновывается важность эффективного и оперативного расследования и раскрытия дел, возбужденных по признакам преступлений, совершённых организованными преступными сообществами (ОПС). Анализируются проблемы соединения уголовных дел и материалов, возникающие в отношении дел, расследуемых по преступлениям, инициируемых ОПС с точки зрения характеристик ОПС, их отличия от иных преступных объединений, а также признаков, указывающих на принадлежность совершенного преступления к членам ОПС.

Ключевые слова: организованные преступные сообщества, предварительное расследование, обвинительное заключение, заранее не обещанное укрывательство, пособник, соучастник.

По сложившейся в научной и правоприменительной среде точке зрения, организованные преступные сообщества (далее – ОПС) представляют собой форму преступности, для которой свойственны не только постоянно совершаемых преступных действий со стороны преступных сообществ, но и иерархичность таких структур, их финансовая и материальная автономность, наличие взаимосвязи и взаимодействия с институтами публичной власти посредством применения коррупционных механизмов. В уголовной практике сформирован ряд признаков, позволяющих отличить ОПС от иных преступных объединений, к которым относят следующие:

- постоянство состава ее участников, а также преступных видов деятельности, инициируемых такими субъектами;
- длительность существования как самого сообщества, так и преступности, им организуемой;
- иерархия среди участников объединения, подразумевающая передачу указаний и распоряжений от вышестоящих преступных структур к нижестоящим;
- присутствует статусно-ролевая модель взаимодействия между участниками;
- наличие цели деятельности, направленной на извлечение максимальной выгоды (прибыли) для удовлетворения потребностей участников объединения, а также постоянный поиск новых источников пополнения такой прибыли [1, с. 95].

Таким образом, как можно резюмировать, ОПС представляет собой сложную, подкрепленную наличием организованных методов управления структуру, которая в силу наличия системы управления и масштабности преступных намерений представляет особую угрозу как для национальной экономики в целом, так и для охраны и защиты интересов членов общества в частности [5, с. 272]. К примеру, согласно опубликованным МВД статистическим данным, в 2021 г. по сравнению с предыдущим годом на 25,7% увеличилось число тяжких и особо тяжких преступлений, совершенных представителями ОПС. При этом большая часть преступлений – около 59,4%, - организованы лицами, имеющими судимость и ранее привлекавшимися к уголовной ответственности [4].

Сказанное позволяет утверждать, что своевременное и эффективное расследование преступлений, совершенных ОПС, является принципиальным с точки зрения обеспечения безопасности всего государства. С этой целью устанавливается ответственность и меры принуждения в соответствии с нормами статей 35, 205.4, 208–210, 282.1 УК РФ [8]. В итоге органы предварительного следствия, расследуя уголовные дела, предположительно совершенные участниками ОПС, сталкиваются с проблемами выявления обстоятельств, указывающих на присутствие признаков организации между членами группы в составе того или иного расследуемого преступления. В данном случае подтверждающими могут быть следующие признаки:

1. Тщательность подготовки, которым отличается расследуемое преступление – на данный признак могут указывать дорогостоящее оружие, оставленное на месте преступления, или использование технически емких и современных компьютерных программ при совершении преступления. Также на планомерную предварительную подготовку могут указывать участие квалифицированных исполнителей и высокие материальные затраты, которыми сопровождалась реализация преступного деяния.

2. Направленность преступления, что выражается в наличии крупного финансового интереса у организатора преступления, как, к примеру, в части получения высокого дохода, завладения предприятием, устранения сильного конкурента и т.п.

3. Попытки воспрепятствования предварительному расследованию, выраженные в наличии угроз, попыток подкупа, устранения свидетелей и т.д.

Вместе с тем это не единственного рода проблемы, с которыми сталкиваются органы предварительного расследования при раскрытии уголовных дел по преступлениям, совершенных ОПС. Так, существуют проблемы, обусловленные дискуссионностью норм, приведенных в уголовно-процессуальном законодательстве РФ. Данный вид проблем неоднократно обсуждался учеными-правоведами, криминалистами, представителями правоохранительных структур в силу дискуссионности положений норм статьи 153 УПК РФ [6, с. 125]. Так, одно из оснований, позволяющее соединить уголовные дела в одно, связано с наличием подозреваемого (обвиняемого), заранее не дававшего обещания укрывательства (ч. 3 п. 1 ст. 153 УПК РФ) [9]. В то же время, исходя из ст. 316 УК РФ, укрывательство есть не что иное, как заранее не обещанное сокрытие субъектов (предметов) совершенного преступления. Таким образом, очевидно, что лицо, привлекаемое к ответственности за нарушение норм ст. 316 УК РФ – это не то же самое лицо, которое привлекается к ответственности по подозрению совершения основного преступления, расследуемое органами дознания или предварительного следствия. В таком случае в отношении укрывателя представляется проблематичным доказывание заранее существующего или отсутствовавшего обещания об укрывательстве. Так, если лицо заранее обещало сокрыть преступление, средства его совершения и оставленные на месте преступления следы, то оно привлекается к ответственности по п. 5 ст. 33 УК РФ и в таком случае соединение дел невозможно. Однако если органам предварительного расследования удастся доказать отсутствие признаков заранее обещанного укрывательства, то соединение дел является возможным в соответствии с ч. 3 п. 1 ст. 153 УПК РФ.

Следующая проблема также вытекает из существования нормы ч. 3 п. 1 ст. 153 УПК РФ. Так, соединяя дела по основанию, упомянутому в данной части статьи УПК РФ, следователь при расследовании двух, пусть и взаимосвязанных между собой дел, сталкивается с необходимостью составления двух постановлений о привлечении лица в качестве обвиняемого: одно из них будет оформляться в адрес лица, привлекаемого по основному

преступлению, а другое – в адрес лица, обвиняемого в заранее не обещанном укрывательстве преступления (ст. 316 УК РФ). В итоге становится неясным, какого рода содержание обвинительного заключения должно быть составлено следователем, поскольку имеется два разных обвиняемых и совершенных ими преступных действия [2, с. 63]. Как отмечают Кадацкий С.Н. и Даиров С.М. в своём исследовании, такое соединенное уголовное дело не является результативным с точки зрения эффективного судопроизводства вследствие того, что в обвинительном заключении следователя в отношении данных двух подозреваемых (обвиняемых) предъявляются обвинения по разным статьям уголовного законодательства [3, с. 101].

В таком случае для решения обозначенных проблем требуется пересмотр и научно-обоснованное уточнение положения ч. 3 п. 1 ст. 153 УПК РФ. С точки зрения ряда возникающих в правоприменительной практике ситуаций целесообразным видится исключения данного основания в качестве возможного для последующего соединения уголовных дел. В этом контексте Проваторова К.В. отмечает, что в этой связи существует риск увеличения издержек, сопряжённых с осуществлением расследования преступления в силу того, что сам по себе процесс раскрытия преступлений достаточно трудоемок, а в отношении тяжких и особой тяжких преступлений, инициируемых ОПС, тем более [7, с. 75]. Вместе с тем подобное уточнение уголовно-процессуального законодательства будет способствовать его совершенствованию с точки зрения законности собранной доказательственной базы и устранения дискуссионных положений, возникающих в процессе расследования преступлений, совершённых ОПС.

Список источников

1. Аккаева Х.А. Деятельность организованных преступных группировок как угроза национальной безопасности Российской Федерации // Социально-политические науки. 2019. № 1. С. 95–96.
2. Захарова В.О. Соединение и выделение уголовных дел: типичные ошибки следователя // Уголовный процесс. 2021. № 2 (194). С. 62–65.
3. Кадацкий С.Н., Даиров С.М. Порядок оформления (содержания) постановления о соединении уголовных дел: критические замечания, предложения // Проблемы и перспективы совершенствования законодательства и правоприменительной практики органов внутренних дел. Материалы международной дистанционной научно-практической конференции. Под общей редакцией О. Т. Сейтжанова. Караганда, 2020. С. 99-103.
4. Состояние преступности // Министерства внутренних дел Российской Федерации: официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports?ysclid=11q0pfwti0> (дата обращения 08.04.2022)
5. Матвеев Е.С. Государство и организованная преступность: особенности правовых коммуникаций // Молодой ученый. 2019. № 3 (241). С. 271–273.
6. Петрова Т.Н. Проблемы соединения уголовных дел, находящихся в производстве разных органов расследования // Молодой ученый. 2021. № 24 (366). С. 124–126.
7. Проваторова К.В. Институт соединения и выделения уголовных дел: проблемы правоприменительной практики // Современное уголовно-процессуальное право - уроки истории и проблемы дальнейшего реформирования. 2021. Т. 2. № 1 (3). С. 74–80.
8. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 25.03.2022) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения 08.04.2022)

9. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 25.03.2022) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения 08.04.2022)

PROBLEMS OF CONNECTION OF CRIMINAL CASES AND MATERIALS IN THE INVESTIGATION OF CRIMES COMMITTED BY ORGANIZED CRIMINAL GROUPS

The article substantiates the importance of effective and prompt investigation and disclosure of cases initiated on the grounds of crimes committed by organized criminal groups (organized criminal groups). The problems of combining criminal cases and materials arising in relation to cases investigated for crimes initiated by organized criminal groups are analyzed from the point of view of the characteristics of organized criminal groups, their differences from other criminal associations, as well as signs indicating that the committed crime belongs to members of organized criminal groups.

Keywords: organized criminal groups, preliminary investigation, indictment, concealment not promised in advance, accomplice, accomplice.

ПРОБЛЕМА ОБОСОБЛЕННОГО ИМУЩЕСТВА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Ибрагимов К.Ю.

СПбГУ, Санкт-Петербург

В статье рассматривается проблема юридического обособления имущества, переданного в доверительное управление. На конкретном практическом вопросе о возможности заключения доверительным управляющим договора в отношении переданного в доверительное управление имущества, по которому он выступает одновременно в собственном качестве и в качестве доверительного управляющего имуществом, показана проблем бессубъектного обособления имущества.

Ключевые слова: доверительное управление, обособление имущества.

В рамках данной работы предлагается рассмотреть проблему обособленного имущества на примере вопроса, связанного с возможностью заключения доверительным управляющим договора «с самим собой». Под договором, заключаемым «с самим собой», мы понимаем, например, следующую ситуацию: общество, являясь доверительным управляющим недвижимого имущества передает его в аренду по договору, по которому само же является арендатором.

1. Отсутствует нормативный запрет на заключение договора с самим собой

Закон не содержит общего правила, запрещающего заключение договоров доверительным управляющим «с самим собой». Существует лишь специальное правило для доверительного управления имуществом подопечного, где установлен прямой запрет на совершение сделок в отношении себя (ст. 38, п.1, ст. 37 п.3 ГК РФ).

Более того, системное толкование соответствующих положений позволяет сделать вывод о том, что такой запрет связан со спецификой попечительских отношений, а не правовой природой доверительного управления, поэтому такое исключение может быть воспринято как подтверждение существования общего правила о возможности совершения доверительным управляющим сделок в отношении себя.

Таким образом, из действующего законодательства можно сделать вывод о допустимости заключения доверительным управляющим такого договора. Большой интерес, однако, представляет теоретическое обоснование возможности заключения подобного договора.

2. Доктринальное обоснование возможности заключения договора с самими собой

Теоретическое обоснование возможности заключения доверительным управляющим договора «с самим собой», в первую очередь, зависит от того, кого мы считаем обязанным по договору заключенному в отношении имущества, находящегося в доверительном управлении. Данный вопрос является спорным из-за внутренней противоречивости норм о доверительном управлении [2].

Буквальное прочтение закона говорит о том, что права и обязанности по договорам, связанным с управлением имуществом, возникают у доверительного управляющего, об этом, в частности, свидетельствуют положения п. 3 ст. 1012 ГК, в которых говорится о том, что такие сделки заключаются от имени доверительного управляющего. Заключение сделок от имени доверительного управляющего свидетельствует об отсутствии отношений представительства между доверительным управляющим и учредителем управления, что закономерно должно

приводить к выводу о том, что права и обязанности по таким договорам возникают у доверительного управляющего.

Однако положения п. 2 ст. 1020 ГК РФ следующим образом определяют судьбу таких прав и обязанностей: «права, приобретенные доверительным управляющим в результате действий по доверительному управлению имуществом, включаются в состав переданного в доверительное управление имущества. Обязанности, возникшие в результате таких действий доверительного управляющего, исполняются за счет этого имущества». Из этих положений мы видим, что законодатель фактически уклоняется от ответа на вопрос о принадлежности прав и обязанностей, указывая лишь на включение их в некую обособленную имущественную массу.

Если развить идею, изложенную в п.2 ст. 1020 ГК, то следует прийти к выводу, что права и обязанности возникают у учредителя управления, так как включение приобретенных прав в состав имущества, находящегося в доверительном управлении, означает придание им такого же правового режима, что и у имущества, которое было передано учредителем управления – собственность учредителя управления. Безусловно, право собственности применимо только к вещам, но применительно к не вещественным объектам, таким как обязательственные права, мы подразумеваем наиболее полное право в отношении имущества.

В отсутствие прямого запрета возможность заключения доверительным управляющим договора с самим собой не вызывает сомнений, если исходить из того, что права и обязанности по договору возникают непосредственно у учредителя управления. В единственном судебном деле, где рассматривался данный вопрос, суды заняли именно такую позицию указав, в частности, следующее: «все отраженные на отдельном балансе доверительного управления права и обязанности, доходы и расходы, не являются правами, обязанностями, доходами и расходами доверительного управляющего, а в полном объеме являются доходами и расходами учредителя управления, т.к. включаются в состав имущества (права) и исполняются за счет имущества (обязательства)»[1].

На наш взгляд, слабое место такой позиции заключается в том, что суды игнорируют положение закона о заключении доверительным управляющим договоров от своего имени.

Принятие толкование, при котором обязанным по договору становится сам доверительный управляющий, не предрешает вопрос о невозможности заключения доверительным управляющим договора с самим собой. Поскольку согласно ст. 413 ГК РФ прекращения обязательства совпадением должника и кредитора в одном лице не происходит в тех случаях, когда иное вытекает из существа обязательства. На наш взгляд, именно обособление имущества позволяет говорить о том, что в данном случае не происходит прекращения обязательства из-за его существа.

Однако такой подход также не позволяет устранить все внутренние противоречия конструкции доверительного управления – в частности признания обязанным по договору доверительного управляющего противоречит п. 2 ст. 1020 ГК РФ.

3. Отсутствие возможности признать обособленное имущество самостоятельным субъектом не позволяет устранить внутренние против.

Данный пример, на наш взгляд, хорошо иллюстрирует, что конструкция доверительного управления в российском праве сформулирована таким образом, как будто права и обязанности возникают не у доверительного управляющего и не у учредителя управления, а у некой обособленной имущественной массы как таковой.

В ситуации, когда мы не можем и не должны признавать правосубъектность обособленной имущественной массы, невозможно непротиворечиво истолковать законодательные положения, используя привычные гражданско-правовые конструкции.

Список источников

1. Постановление Федерального арбитражного суда Московского округа от 12 марта 2012 года по делу № А40-76017/11-75-313 // СПС КонсультантПлюс

2. Егоров А.В., К вопросу о понятии посредника при сделках с заинтересованностью // Вестник ВАС РФ. 2002. № 5

THE PROBLEM OF DETACHED PROPERTY IN THE IMPLEMENTATION OF TRUST MANAGEMENT

Ibragimov K.Y.

St. Petersburg State University, St. Petersburg

The article deals with the problem of legal separation of property transferred to trust management. On the specific practical question of the possibility of a trustee concluding a contract with respect to the property transferred to the trust management, under which he acts simultaneously in his own capacity and as a trustee of the property, the problem of non-subjective separation of property is shown.

Keywords: trust management, separation of property.

ФАКТИЧЕСКАЯ И ЮРИДИЧЕСКАЯ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Альфрех Ф.А.

НЧИ КФУ, Набережные Челны

В настоящей статье рассматривается фактическая и юридическая жизнедеятельность юридического лица. Применен анализ законодательства и правоприменительной практики, в результате которого обнаружены отличия между фактическим и юридическим возникновением и прекращением правоспособности юридического лица.

Ключевые слова: регистрация, юридическое лицо, правоспособность, прекращение, возникновение юридических лиц.

Возникновение, изменение и прекращение юридического лица законодательством признается с момента их регистрации в ЕГРЮЛ (Едином государственном реестре юридических лиц) [1, п. 3, ст. 49], [1, п. 9, ст. 63].

Вместе с тем встречаются факты, опровергающие классическое мнение в части возникновения, изменения, прекращения правосубъектности юридического лица. В этих случаях, основой возникновения фактов признаются:

- нормы гражданского кодекса Российской Федерации, законодательства о государственной регистрации юридических лиц, законов об отдельных организационно-правовых формах юридических лиц, принимается за внимание также практика работы регистрирующих органов при.

Существуют коллизионные ситуации в практике правоприменения.

1. Факт наделения юридического лица правоспособностью определен его созданием?

Согласно п. 8. ст. 51 ГК РФ юридическое лицо признается сформированным, и информация о нем признается внесенной в единый государственный реестр юридических лиц со дня внесения соответствующей записи в этот реестр. В соответствии с п. 3. ст. 49 ГК РФ правоспособностью юридическое лицо наделяется с момента внесения в единый государственный реестр юридических лиц сведений о его создании и исчерпывается в момент внесения в этот же реестр сведений о его прекращении.

Юридическому лицу присущи определенные признаки, при наличии которых группа лиц и их средств может называться юридическим лицом.

Эти признаки регламентированы статьей 48 ГК РФ, а именно:

- обладание обособленным имуществом;
- деликтоспособность;
- взаимодействует от своего имени (посредством органов управления);
- способность выступать в качестве истца и ответчика в судебных органах.

Однако не каждое юридическое лицо наделено указанными признаками в момент государственной регистрации его создания. Может отсутствовать, к примеру важный признак – обладание обособленным имуществом.

Законодательством закреплена возможность погашения уставного капитала общества с ограниченной ответственностью (далее – ООО) в срок, установленный ст.9 Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ (ред. от 02.07.2021, с изм. 25.02.2022) "Об обществах с ограниченной ответственностью" (далее – «Об ООО») государственной регистрации, при этом отсутствие оплаты долей уставного капитала в установленном в решении или протоколе учредителей срок, не влечет наказания или каких-либо последствий.

Пунктом 4. ст. 16 Федерального закона «Об ООО» предусмотрено, что неоплаченная в срок доля переходит Обществу, вместе с тем оплатить ее, перераспределить между участниками или продать может единоличный исполнительный орган от имени ООО согласно ст. 24 закона «Об ООО».

Регистрация некоммерческой организации не зависит от наличия или не наличия какого-либо имущества имущества на ее балансе, за исключение случаев ведения коммерческой деятельности [1, п. 5. ст. 50].

Следовательно, можно сделать вывод, что сама регистрация юридического лица не является основанием для возникновения у него правоспособности юридического лица. В комплексе нужны также признаки, присущие юридическому лицу. При этом возникновение этих признаков зачастую не зависит от факта государственной регистрации юридического лица.

Стало быть, государственная регистрация юридического лица при его регистрации содержит правоустанавливающий смысл, но может отличаться от факта наделения юридического лица правоспособностью.

Полагаем, что указанное несоответствие позволяет делать различие между юридическим и фактическим наделением правоспособности юридического лица.

2. Способность возобновления правоспособности юридического лица.

Традиционный подход в гражданском праве говорит лишь о возникновении и прекращении правоспособности юридического лица. Вместе с тем современные тенденции применения права стали причиной появления процедуры восстановления правоспособности юридического лица через судебные органы. Значительно обострившимся видом споров с участием регистрирующих органов появились дела об оспаривании решения регистрирующего органа о государственной регистрации прекращения юридического лица (в связи с его ликвидацией или исключением из ЕГРЮЛ). Условиями для отмены таких решений могут быть:

1. при принятии решения о государственной регистрации прекращения юридического лица по причине его ликвидации на основании недостоверного ликвидационного баланса.

Известно, что ликвидационный баланс признается недостоверным, и суды его не принимают во внимание, когда ликвидатор был осведомлен о наличии у юридического лица неоплаченного долга перед кредитором, умышленно не включенным им в ликвидационный баланс полностью или частично. Указанное обстоятельство признается абсолютным основанием для отмены решения о государственной регистрации прекращения юридического лица в судебном порядке и восстановления записи в ЕГРЮЛ о нем. Как о действующем юридическом лице [5; 6].

2. при принятии решения о государственной регистрации прекращения юридического лица по причине его исключения, с имеющимися притязаниями к нему третьих заинтересованных лиц.

Решение налогового органа может быть признано в судебном порядке незаконным, если исключение юридического лица из ЕГРЮЛ ущемляет права и интересы кредиторов или участников юридического лица [7, п. 8. ст. 22].

Речь идет об исключении из реестра действующих юридических лиц. [8; 9; 10]. При возникновении таких обстоятельств, в случае признания решения налогового органа незаконным, в ЕГРЮЛ вносится запись: «решение о прекращении юридического лица признано недействительным». Это законный метод восстановить юридическое лицо, и компания наделяется правоспособностью.

Следовательно, правоспособность юридического лица помимо возникновения, прекращения, может быть подвергнута также восстановлению.

3. Совпадение фактического и юридического прекращения правоспособности юридического лица.

Похожие обстоятельства могут появиться и по прекращению деятельности юридического лица. Статьей 21.1. Федерального закона «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» регламентированы условия, определяющие юридическое лицо недействующим: не предоставление обязательной отчетности и оборота денежных средств по расчетному счету. Одновременное присутствие указанных условий запускает правовую норму: юридическое лицо признается «фактически прекратившим свою деятельность».

В этом случае юридическое лицо подлежит исключению из ЕГРЮЛ.

Следовательно, на законодательном уровне различается фактическое и юридическое прекращение деятельности юридического лица. Рассматриваемая правовая фикция дает полномочия регистрирующему органу в административном одностороннем порядке принимать решение об исключении недействующего юридического лица.

Вместе с тем эта правовая возможность может иметь и другую сторону, а именно: фактическое продолжение деятельности юридического лица, при наличии условий, по которым его деятельность может быть прекращена.

Верховный суд РФ выразил свою правовую позицию: исключать из реестра юридическое лицо можно, только если точно известно, что оно фактически прекратило свою деятельность.

Таким образом, считаем доказанным тот факт, что правоспособность юридического лица может возникать и прекращаться помимо стандартного внесения в ЕГРЮЛ соответствующих записей, и иными, рассмотренными в настоящей статье, способами.

Список источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая). Федеральный закон № 51-ФЗ от 30 ноября 1994. ("Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022)) // Официальный интернет-портал правовой информации.

2. Об обществах с ограниченной ответственностью. Федеральный закон № 14-ФЗ от 08 февраля 1998 (ред. от 02.07.2021, с изм. 25.02.2022) // Официальный интернет-портал правовой информации.

3. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 25.02.2022) "Об акционерных обществах" // Официальный интернет-портал правовой информации.

4. Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ (ред. от 30.12.2021) "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2022) // Официальный интернет-портал правовой информации.

5. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 06.06.2018 № Ф07-5072/2018 по делу № А21-5287/2017.

**LEGAL CAPACITY OF COMMERCIAL CORPORATE LEGAL ENTITIES,
EMERGENCE AND TERMINATION**

Alfrekh F.A.

NCHI KFU, Naberezhnye Chelny

This article discusses the traditional and other methods of emergence and termination of legal capacity of a legal entity. The analysis of legislation and law enforcement practice was applied, as a result of which differences were found between the actual and legal emergence and termination of legal capacity of a legal entity.

Keywords: registration, legal entity, legal capacity, termination, emergence of legal entities.

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЪЕКТА ФАЛЬШИВОМОНЕТНИЧЕСТВА

Базатин Д.В.

Крымский юридический институт, филиал Университета прокуратуры Российской Федерации

В статье автором раскрываются существующие на сегодняшний день в науке уголовного права подходы к определению объекта преступления, предусмотренного ст. 186 УК РФ.

Усовершенствование имеющихся, а также разработка новых средств уголовно-правовой охраны финансовых отношений имеет большое значение, т.к. именно они обеспечивают стабильное развитие экономической системы страны. К числу таких средств, в первую очередь, относится ответственность за изготовление, хранение, перевозку и сбыт поддельных денег и ценных бумаг, установленная положениями ст. 186 УК РФ [1]. Названное преступление является серьезной угрозой для устойчивости отечественной валюты и способствует затруднениям в регулировании денежного обращения, как отмечалось в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 28.04.1994 года № 2 [2].

На сегодняшний день, согласно статистическим данным Банка России показатель, характеризующий уровень фальшивомонетничества, снизился по сравнению с 2020 годом и составил 6 подделок на 1 млн. банкнот, находящихся в обращении [3]. Подделка денежных знаков имеет тенденцию к сокращению с 2010 года, тогда количество выявленных поддельных купюр составляло почти 129 тыс., а в 2021 году – 37 тыс. Таким образом, количество выявленных подделок за 11 лет сократилось практически в 3,5 раза. В то же время производство поддельных денежных единиц сейчас находится на высоком уровне, поэтому выявить преступников и изъять из оборота фальшивые деньги становится все труднее. Особенно тяжело выявить фальшивые купюры небольших номиналов, которые редко проверяются на факт подделки.

Одним из актуальных вопросов при квалификации данного преступления выступает проблема понимания объекта преступления и его структура. В соответствии с УК РФ выделяется общий, родовой, видовой и непосредственный объекты преступления.

Юридическая наука под общим объектом преступления понимает всю совокупность общественных отношений, взятых под уголовно-правовую охрану. В теории уголовного права понятие общего объекта используется в целях раскрытия природы и социально-политической сущности преступления [4]. Родовой объект, в свою очередь, предполагает группу близких по содержанию общественных отношений, охраняемых единым комплексом взаимосвязанных уголовно-правовых норм [5]. Как правило, на родовой объект указывает название раздела Особенной части УК РФ.

Ряд ученых, в том числе и А.В. Петрянин считает, что сформулировать видовой объект для всех составов преступлений, предусмотренных главой 22 УК РФ не представляется возможным. Сложность заключается в том, что экономическая деятельность осуществляется в различных сферах рынка, объединяя разные группы общественных отношений.

Так, Н.А. Лопашенко считает, что все преступления, предусмотренные главой 22 УК РФ, посягают на общественные отношения, связанные с реализацией принципов осуществления экономической деятельности [6]. В.Е. Мельникова определяет видовой объект как совокупность однородных взаимосвязанных общественных отношений в сфере экономической деятельности [7]. Б.В. Волженкин предлагает определять видовой объект как систему общественных отношений, складывающихся в сфере экономической деятельности, ориентированную на развитие рыночной экономики [8]. По мнению Л.Д. Гаухман, под

видовым объектом следует понимать общественные отношения, обеспечивающие экономическую деятельность как совокупность всех звеньев общественного производства, распределения и обмена [9]. Схожие понятия содержит учебная литература.

К определению непосредственного объекта преступления, предусмотренного ст. 186 УК РК также существует несколько подходов. Ряд исследователей в качестве объекта названного преступления рассматривают общественные отношения, обеспечивающие нормальное функционирование денежно-кредитной системы РФ либо финансовых интересов государства [10]. И.А. Клепицкий утверждает, что непосредственным объектом преступления являются финансовые отношения в части денежного обращения и оборота ценных бумаг [11].

Особого мнения на этот счет придерживается С.В. Максимов, согласно которому основным непосредственным объектом фальшивомонетничества являются общественные отношения, обеспечивающие право на эмиссию денег и ценных бумаг только уполномоченным кругом субъектов экономической деятельности, а также связанные с ними интересы. В свою очередь, дополнительным непосредственным объектом выступают имущественные интересы лиц, приобретающих поддельные денежные средства.

Таким образом, в ходе исследования были проанализированы существующие в теории уголовного права подходы к определению объекта фальшивомонетничества, многообразие которых убеждает в актуальности темы исследования. Подводя итоги вышесказанному, стоит отметить, что правильное определение объекта преступления напрямую влияет на точное установление места изготовления или сбыта поддельных денег или ценных бумаг в системе преступлений в сфере экономической деятельности.

Список источников

1. Буданов, С.А. Уголовное право: практикум / С.А. Буданов, М. М. Буслов, И.И. Григоренко, О.Н. Ничеговская. - Воронеж: Воронежский институт ФСИН России, 2019.- 98 с.
2. ПП ВС РФ от 28.04.1994 года № 2 «О судебной практике по делам об изготовлении или сбыте поддельных денег и ценных бумаг» (ред. от 17.04.2001) / «Бюллетень Верховного Суда», № 6.
3. Данные о поддельных денежных знаках, выявленных в банковской системе России // Банк России. URL: https://cbr.ru/statistics/cash_circulation/den_zn/3q_2021/.
4. Уголовное право России. Общая и Особенная части: учебник / А.А. Арямов, Т.Б. Басова, Е.В. Благов и др.; отв. ред. Ю.В. Грачева, А.И. Чучаев. М.: Контракт, 2017. 384 с.
5. Комментарий к УК РФ (постатейный) / К.А. Барышева, Ю.В. Грачева, Р.О. Долотов и др.; под ред. Г.А. Есакова. 9-е изд., перераб. и доп. Москва: Проспект, 2021. 816 с.
6. Лопашенко Н.А. Вопросы квалификации преступлений в сфере экономической деятельности // - Саратов: СГАП, 2001. - С. 16.
7. Уголовное право. Общая часть: Учебник / Афиногенов С.В., Ермакова Л.Д., Жевлаков Э.Н., Здравомыслов Б.В., и др.; Под ред.: Здравомыслов Б.В., Красиков Ю.А., Рарог А.И. - М.: Юрид. лит., 1994. - 535 с.
8. Волженкин Б.В. Преступления в сфере экономической деятельности (экономические преступления). СПб.: 2002.
9. Гаухман Л.Д., Максимов С.В. Преступления в сфере экономической деятельности. М., 1999.
10. Уголовное право. Общая и Особенная части: Учебник / под ред. М.П. Журавлева, С.И. Никулина. М.: Норма, 2004. С. 474.
11. Клепицкий И.А. Система хозяйственных преступлений. Мю: Статут, 2005, С. 43-47.

УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РЕЙДЕРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

Белаш М.А.

Московский государственный университет, Москва

В статье раскрывается система уголовно-правовых мер, предназначенных или используемых для противодействия рейдерской деятельности.

Ключевые слова: уголовно-правовой механизм, рейдерство, ответственность, противоправное деяние, группа.

Уголовно-правовой механизм противодействия рейдерской деятельности – это система уголовно-правовых мер, находящихся свое закрепление в нормах УК РФ и предназначенных или используемых для противодействия незаконному получению возможности осуществления управления в отношении юридического лица, а также отчуждения имущества либо имущественных прав юридического лица в пользу виновного или других лиц, полученных в результате совершения неправомерных деяний.

Основой современного механизма противодействия рейдерству выступают уголовно-правовые составы, в которых предусмотрена ответственность за совершение соответствующих деяний, которые в своей совокупности составляют общее понятие рейдерства в России.

Необходимо отметить, что в УК РФ нет самостоятельной статьи, которая устанавливает уголовную ответственность за рейдерство. С одной стороны, это приводит к появлению различных научных и практических дискуссий о необходимости криминализации данного деяния, с другой стороны, достаточно сложным представляется предусмотреть в единой норме то, что сегодня квалифицируется по различным статьям УК РФ, потому что рейдерство является процессом, который может быть выражен в самых различных действиях.

В науке уголовного права существует система классификации отдельных направлений деятельности, которые связаны с рейдерскими захватами или способствуют данным захватам, по определенным группам, объединение в которые осуществляется на основании определенного общего критерия. [1]

Так, к первой группе относят деяния, связанные с незаконным сбором информации. В УК РФ предусмотрена ответственность за составы преступлений, которые связаны с незаконным сбором информации. Рейдерам часто важно получить достоверную информацию об объекте своего захвата, а также его собственниках, ввиду чего зачастую происходит нарушение конституционных прав и свобод человека и гражданина, а также норм уголовного законодательства. При поиске информации для рейдеров не является преградой тайна переписки, телефонных переговоров, частная жизнь и т.д. В результате происходит нарушение, например, ст. 137, 138, 138.1 УК РФ.

Некоторые авторы также относят к данной группе преступления, которые связаны с разглашением коммерческой, налоговой или банковской тайны, так как для лиц, готовых к рейдерскому захвату, данная информация представляет определенный интерес и также может быть использована против объекта захвата. [2]

Следующую группу деяний, совершаемых в рамках рейдерства представляют собой различные способы оказания влияния и воздействия на собственников, руководителей

юридического лица, его акционеров и участников и т.д. К примеру, одним из способов рейдерства выступает принуждение к передаче определенной доли либо акций компании, сопровождающихся, например, вымогательством, угрозами и иными противоправными действиями. Соответственно, деяния рейдеров зачастую посягают сразу на несколько родовых объектов, установленных УК РФ.

Третья группа действий состоит из противоправных деяний, которые совершаются уже непосредственно при рейдерском захвате. В современных реалиях уголовно-правовое противодействие рейдерству сводится к квалификации противоправных деяний, которые характеризуются незаконным переходом прав управления юридическим лицом и отчуждения его имущества по ст. 159 УК РФ. Данная норма, предусматривающая ответственность за мошенничество, сконструирована достаточно широко и позволяет «подводить» под себя различные деяния. Также при квалификации могут быть использованы иные нормы, которые связаны с хищением, что объясняется отсутствием отдельного состава, который предусматривает ответственность за рейдерство, поэтому практика идет по пути доказывания отдельных эпизодов и элементов.[3] Также рейдеры часто действуют через механизмы банкротства юридического лица, прибегая к фиктивному или преднамеренному банкротству и неправомерным действиям при банкротстве. Достаточно распространены изготовление, хранение, перевозка или сбыт поддельных денег или ценных бумаг (ст. 186 УК РФ) с целями размытия пакета акций, создания задолженности у юридического лица и т.д.

Четвертую группу деяний составляют преступления, связанные с реструктуризацией имущества, полученного в результате рейдерского захвата, легализацией имущества и доходов, полученных преступным путем и т.д.

Так как в России рейдерство имеет ряд существенных отличий и Запада, оно часто связано с силовым захватом, поэтому пятую группу составляют преступления, связанные с осуществлением рейдерского захвата в силовой форме. Также можно выделить иные группы преступных посягательств, которые связаны с рейдерством.

Таким образом, вышеназванные группы преступлений и уголовно-правовые нормы изначально не создавались с целью противодействия рейдерским захватам, однако впоследствии стали механизмом, применяемым для борьбы с ним.

Список источников

1. Соколов И.А. Состояние и развитие уголовно-правового механизма противодействия незаконному захвату юридических лиц (рейдерству): дис... канд. юрид. наук. М. 2014, С. 115-120.
2. Бешукова З.М. К вопросу о понятии механизма уголовно-правового противодействия экстремистской деятельности // Национальная безопасность / nota bene. 2018. № 6. С. 66 - 78.
3. Ларичев В.Д., Исаев О.Ю. Уголовно-правовые проблемы борьбы с преступлениями, совершаемыми путем криминального установления контроля над управлением и активами предприятия. М., 2014. С.5

CRIMINAL LEGAL MECHANISM TO COUNTER RADER ACTIVITIES IN RUSSIA

Belash M.A.

Student of Moscow State University, Moscow

The article reveals the system of criminal law measures designed or used to counter raider activities.

Key words: criminal law mechanism, raiding, responsibility, illegal act, group.

МЕДИАЦИЯ КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Тахавеев Д. Р.

Научный руководитель: Юнусов А. А

Набережночелнинский институт КФУ, Набережные Челны

В статье рассмотрены такие понятия, как медиация, медиатор, законодательство о медиации.

Ключевые слова: гражданское право, защита прав, медиация, медиатор, посредник.

Медиация (посредничество) – способ урегулирования споров при содействии медиатора на основе добровольного согласия сторон в целях достижения ими взаимоприемлемого решения.

В отечественной литературе также встречаются определения медиации как судебного посредничества. Так, Л.А. Воскобитова определяет медиацию как основанную на законе возможность разрешать конфликты при помощи посредника наиболее приемлемым для сторон образом, влекущую заключение мирового соглашения или прекращение производства.[1] Данное определение достаточно узко трактует медиацию и касается только судебной медиации.

Шамликашвили Ц.А. определяет медиацию как “альтернативный способ разрешения спора при участии третьей нейтральной, беспристрастной стороны – медиатора, оказывающего содействие сторонам, вовлеченным в спор и добровольно участвующим в процедуре медиации, с целью выработки взаимоприемлемого и жизнеспособного решения по разрешению спора на условиях взаимного уважения и принятия права каждой из сторон защищать свои интересы”. [2] Данное определение было бы наиболее удачным, если бы в доктрине или законодательстве было бы определено понятие “альтернативный способ разрешения спора”.

Калдина М.А. указывает, что медиация – это основанный на соглашении конфиденциальный процесс, в ходе которого стороны конфликта добровольно пытаются с помощью нейтрального третьего лица найти точки соприкосновения, которые позволят им выработать решение и урегулировать спор.[3] В данном определении выделяется также основание применения медиации – “соглашение”.

Медиатор – независимое физическое лицо, привлекаемое сторонами в качестве посредника в урегулировании спора для содействия в выработке сторонами решения по существу спора.

Успешность расширения предпринимательской инициативы в России напрямую зависит от эффективности инструментов защиты интересов, прав и свобод предпринимателя. Для российских предпринимателей традиционным способом разрешения возникающих в коммерческом обороте споров является обращение в арбитражный суд. Но существуют и иные возможности разрешения или урегулирования возникшего между коммерсантами спора – путем использования различных способов альтернативного разрешения споров, в частности процедуры медиации и третейского разбирательства.

В России в настоящее время принят Федеральный закон от 27 июля 2010 г. N 193-ФЗ “Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)” (далее – Закон о медиации), который вступил в силу с 1 января 2011 г., и активно идет развитие данного института. [4] Несмотря на то, что Закон о медиации принят не так давно, в нашей стране уже накоплен определенный практический опыт применения медиации.

Медиация - это мирные переговоры при участии нейтрального посредника (медиатора), который организывает процесс переговоров так, что стороны сами приходят к решению, устраивающему обе стороны.

Медиатор - не занимает чью-либо позицию, не имеет личной заинтересованности в разрешении конфликта, не дает советов и не навязывает конфликтующим сторонам свое (и уж тем более - чужое) мнение. Он, направляя беседу в нужное русло, помогает договориться, дает возможность высказаться, услышать друг друга и выяснить все обстоятельства, так или иначе спровоцировавшие конфликт.

Законодательство о медиации устанавливает, что процедура медиации применима к спорам, возникающим из гражданских правоотношений, в том числе в связи с осуществлением предпринимательской и иной экономической деятельности, спорам, возникающим из трудовых и семейных правоотношений (при условии, что такие споры не затрагивают и не могут затронуть интересы третьих лиц, не участвующих в медиации, а также публичные интересы).

Проведение процедуры медиации возможно на любом этапе урегулирования спора, как по инициативе сторон, так и по предложению судьи (п. 2 ст. 7 Закона о медиации). Главное условие, чтобы решение сторон об обращении к процедуре медиации было принято до того, как соответствующий суд или третейский суд примет решение по спору (п. 2 ст. 4 Закона о медиации).

Теперь остановимся на документах, сопровождающих проведение процедуры медиации. Вся процедура строится на соглашениях сторон, как письменных, так и устных, что в полной мере соответствует одному из основополагающих принципов медиации – добровольности, свободе волеизъявления. Среди письменных соглашений, указанных в Законе о медиации, перечислены:

1) соглашение о применении процедуры медиации, это документ, фиксирующий намерение/обязательство сторон при возникновении спора использовать процедуру медиации (п. 5 ст. 2 Закона о медиации). Это может быть отдельное соглашение, или один из пунктов основного договора в виде медиативной оговорки. Также в соглашении (медиативной оговорке) может содержаться обязательство не обращаться в суд (третейский суд) на время проведения процедуры медиации. При наличии медиативной оговорки в договоре спор не может быть передан на разрешение третейского суда (п. 5 ст. 5 Федеральный закон от 24 июля 2002 г. № 102-ФЗ "О третейских судах в Российской Федерации").[5] При этом наличие соглашения о применении процедуры медиации не является препятствием для обращения в государственный суд (п. 3 ст. 7 Закона о медиации).

2) соглашение о проведении процедуры медиации (п. 6 ст. 2 Закона о медиации), которое означает начало самой процедуры медиации, и обязательно должно содержать сведения, указанные в п. 2 ст. 8 Закона о медиации.

3) медиативное соглашение (ст. 12 Закона о медиации) является результатом урегулирования спора посредством процедуры медиации и в нем стороны формулируют договоренности, достигнутые ими на добровольной основе. Медиативное соглашение представляет собой гражданско-правовую сделку и исполняется на основе принципов добровольности и добросовестности.

Процедура медиации может быть прекращена по иным обстоятельствам (ст. 14 Закона о медиации), нежели в связи с урегулированием спора и заключением медиативного соглашения:

по заявлению любой из сторон об отказе от продолжения процедуры медиации (что является продолжением принципа добровольности участия в процедуре медиации);

по заявлению медиатора ввиду нецелесообразности дальнейшего проведения медиации;

в связи с истечением сроков проведения процедуры медиации;

если стороны согласились, что с помощью процедуры медиации решение найти не удалось.

Медиатор не несет ответственности за договоренности, достигнутые в процедуре медиации, за их исполнение, влияние и ответственность остаются за сторонами. Поэтому если на процедуре медиации не будет раскрыта какая-либо существенная информация, например, финансового характера, или какая-либо другая информация, ответственность за результат процедуры, а также жизнеспособность и исполнимость соглашения, лежит на сторонах.

Статья 17 Закона о медиации устанавливает, что медиатор несет ответственность за вред, причиненный сторонами вследствие осуществления своей деятельности в качестве медиатора. Вред может быть нанесен нарушением принципов медиации, основ профессиональной этики.

Список источников

1. Воскобитова Л.А. Судебная власть как фактор взаимодействия теории, нормотворчества, практики / Л.А. Воскобитова // Вестник Московского университета. Серия 11: Право. 2018. № 2

2. Шамликашвили Ц.А. Основы медиации как процедуры урегулирования споров: учебное пособие. - М.: МЦУПК, 2013. - 128 с.

3. Калдина М.А. Медиация как инструмент корпоративного управления // Национальный совет по корпоративному управлению. 2007. N 3. С. 73 - 77.

4. Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)»(с изменениями и дополнениями).

5. Федеральный закон от 24.07.2002 N 102-ФЗ "О третейских судах в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями).

Российская наука в современном мире

Сборник статей XLV международной
научно-практической конференции.

Компьютерная верстка О. В. Соловьева

Научно-издательский центр «Актуальность.РФ»

105005, Москва, ул. Ладожская, д. 8

<http://актуальность.рф/>

actualscience@mail.ru

Подписано в печать 25.04.2022

Усл. п. л. 12,1. Тираж 500 экз. Заказ № 220426.